



## **SAES GETTERS S.p.A.**

Capitale Sociale Euro 12.220.000  
Sede Legale, Direzione ed Amministrazione:  
Viale Italia, 77 – 20020 Lainate (Milano)  
Registro delle Imprese di Milano n° 00774910152

### **Relazione Trimestrale del Gruppo SAES Getters al 31 marzo 2006**

Il fatturato consolidato del trimestre è stato pari a 42,8 milioni di euro, in crescita del 31,8% rispetto a 32,4 milioni di euro conseguiti nel primo trimestre del 2005. Il fatturato consolidato a parità di area di consolidamento è risultato in crescita del 35,7% rispetto al primo trimestre 2005, considerando la cessione della controllata FST Consulting International, Inc. nel luglio 2005 e l'acquisizione della partecipazione pari al 35% di Nanjing SAES Huadong Getters Co. Ltd. nel gennaio 2006.

L'utile netto consolidato è stato pari a 7,4 milioni di euro rispetto a 4 milioni di euro del primo trimestre 2005. Al netto delle principali partite non ricorrenti, l'utile netto consolidato del periodo sarebbe stato pari a 8,2 milioni di euro, rispetto a 4,4 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2005.

Il fatturato trimestrale è risultato molto soddisfacente anche grazie a vendite particolarmente elevate per il mercato dei semiconduttori. Gli ottimi risultati, superiori alle attese, hanno evidenziato una decisa crescita rispetto al primo trimestre del precedente esercizio, che non fu particolarmente brillante. Decisamente positivo è stato l'andamento delle vendite nei diversi mercati industriali di riferimento del Gruppo, in particolare di componenti per la retroilluminazione degli schermi a cristalli liquidi. Unica eccezione è stata quella del mercato dei tubi catodici, dove è proseguita la flessione in atto già dal precedente esercizio che potrebbe richiedere razionalizzazioni della struttura produttiva.

**PROSPETTI CONTABILI****Conto Economico Consolidato**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	1° trimestre 2006	1° trimestre 2005
<b>Ricavi netti</b>	<b>42.754</b>	<b>32.428</b>
Costo del venduto	(17.370)	(15.629)
<b>Utile industriale lordo</b>	<b>25.384</b>	<b>16.799</b>
Spese di ricerca e sviluppo	(3.705)	(3.269)
Spese di vendita	(4.064)	(3.456)
Spese generali e amministrative	(4.422)	(3.295)
Totale spese operative	(12.191)	(10.020)
Altri proventi (oneri) netti	(38)	166
<b>Utile operativo</b>	<b>13.155</b>	<b>6.945</b>
Interessi e proventi finanziari netti	398	317
Utili (perdite) netti su cambi	(459)	311
<b>Utile prima delle imposte</b>	<b>13.094</b>	<b>7.573</b>
Imposte sul reddito	(5.655)	(3.528)
<b>Utile netto</b>	<b>7.439</b>	<b>4.045</b>

**Conto Economico Consolidato per Business Unit**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Totale		Information Displays		Industrial Applications		Advanced Materials & Corporate Costs	
	1° trim. 2006	1° trim. 2005	1° trim. 2006	1° trim. 2005	1° trim. 2006	1° trim. 2005	1° trim. 2006	1° trim. 2005
<b>Ricavi netti</b>	<b>42.754</b>	<b>32.428</b>	<b>26.766</b>	<b>19.034</b>	<b>15.560</b>	<b>13.284</b>	<b>428</b>	<b>110</b>
Costo del venduto	(17.370)	(15.629)	(7.945)	(7.498)	(9.144)	(7.889)	(281)	(242)
<b>Utile (perdita) industriale lordo</b>	<b>25.384</b>	<b>16.799</b>	<b>18.821</b>	<b>11.536</b>	<b>6.416</b>	<b>5.395</b>	<b>147</b>	<b>(132)</b>
% su ricavi netti	59,4%	51,8%	70,3%	60,6%	41,2%	40,6%	34,3%	-120,0%
Spese operative e altri proventi/(oneri)	(12.229)	(9.854)	(4.835)	(3.569)	(4.294)	(3.996)	(3.100)	(2.289)
<b>Utile (perdita) operativo</b>	<b>13.155</b>	<b>6.945</b>	<b>13.986</b>	<b>7.967</b>	<b>2.122</b>	<b>1.399</b>	<b>(2.953)</b>	<b>(2.421)</b>
% su ricavi netti	30,8%	21,4%	52,3%	41,9%	13,6%	10,5%	-690,0%	2.200,9%

**Utile Netto Consolidato per Azione**

(Importi espressi in euro)

	1° trimestre 2006	1° trimestre 2005
Utile netto per azione ordinaria	0,3318	0,1804
Utile netto per azione di risparmio	0,3318	0,1804

**Stato Patrimoniale Consolidato**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	31 marzo 2006	31 dicembre 2005
Immobilizzazioni materiali nette	62.621	60.493
Immobilizzazioni immateriali	5.306	2.695
Altre attività non correnti	9.367	10.141
Attività correnti	155.702	151.069
<b>Totale Attivo</b>	<b>232.996</b>	<b>224.398</b>
Patrimonio netto	177.806	170.597
Passività non correnti	19.651	19.122
Passività correnti	35.539	34.679
<b>Totale Passivo e Patrimonio Netto</b>	<b>232.996</b>	<b>224.398</b>

**Posizione Finanziaria Netta Consolidata**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	31 marzo 2006	31 dicembre 2005
<i><b>Attività finanziarie</b></i>		
Disponibilità liquide	93.527	93.243
Altre attività finanziarie correnti	0	0
<b>Totale attività correnti</b>	<b>93.527</b>	<b>93.243</b>
<b>Totale attività non correnti</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Totale attività finanziarie</b>	<b>93.527</b>	<b>93.243</b>
<i><b>Passività finanziarie</b></i>		
Debiti verso banche	1.074	2.798
Quota corrente di debiti a medio/lungo termine	257	257
Altre passività finanziarie correnti	369	893
<b>Totale passività correnti</b>	<b>1.700</b>	<b>3.948</b>
Debiti a medio/lungo termine al netto della quota corrente	3.434	3.434
<b>Totale passività non correnti</b>	<b>3.434</b>	<b>3.434</b>
<b>Totale passività finanziarie</b>	<b>5.134</b>	<b>7.382</b>
<b>Posizione finanziaria netta</b>	<b>88.393</b>	<b>85.861</b>

## NOTE DI COMMENTO AI PROSPETTI CONTABILI

### **Principi contabili, criteri di valutazione e composizione del Gruppo**

La presente relazione trimestrale è stata redatta in applicazione dei principi contabili internazionali IFRS ed in osservanza di quanto previsto dall'art. 82 del "Regolamento recante norme di attuazione del Decreto Legislativo 24 febbraio 1998, n° 58 in materia di emittenti" (Delibera Consob n° 11971 del 14 maggio 1999 e successive modifiche).

In base al suddetto art. 82, la Relazione trimestrale è stata predisposta applicando per le valutazioni i principi contabili internazionali IFRS secondo il contenuto indicato nell'Allegato 3D del medesimo Regolamento. La presente relazione trimestrale pertanto non è stata predisposta secondo quanto indicato dal principio contabile concernente l'informativa finanziaria infrannuale (IAS 34 "Bilanci intermedi").

La Relazione trimestrale è predisposta secondo i principi ed i criteri contabili adottati per la redazione dei conti annuali e consolidati, in quanto compatibili. Si segnala inoltre che le procedure di stima adottate per la redazione della Relazione trimestrale sono sostanzialmente analoghe a quelle normalmente adottate nella redazione dei conti annuali e consolidati.

Il Gruppo ha sottoscritto in data 11 gennaio 2006 il contratto definitivo per l'acquisizione della partecipazione di minoranza pari al 35% nella Nanjing SAES Huadong Getters Co. Ltd. con sede in Nanchino, Jiangsu, Cina, da Nanjing Huadong Electronic Information Technology Co. Ltd., precedentemente partner della joint venture. Attraverso tale acquisizione il Gruppo è diventato unico azionista della società Nanjing SAES Huadong Getters Co. Ltd. Il perfezionamento dell'operazione è avvenuto in data 25 gennaio 2006. Il prezzo di acquisto è stato pari a 11 milioni di dollari. L'avviamento generato dall'acquisizione, iscritto tra le immobilizzazioni immateriali, è stato pari a 2,6 milioni di euro e rappresenta l'eccedenza del costo di acquisizione rispetto al fair value delle attività e delle passività acquisite.

Nel mese di gennaio 2006 il Gruppo ha deciso di interrompere, nel corso del primo semestre dell'anno, le attività produttive della controllata SAES Getters Technical Service (Shanghai) Co. Ltd., attiva nella produzione di sistemi per la distribuzione di gas puri, nell'ambito del progetto relativo alla focalizzazione sui business profittevoli.

In data 1 marzo 2006 il Gruppo ha annunciato la sottoscrizione di una lettera di intenti vincolante per l'acquisizione di una partecipazione pari al 50% nella società Memory-Metalle GmbH con sede a Weil am Rhein, Germania. La società commercializza semilavorati e componenti di leghe a memoria di forma per applicazioni medicali e industriali. L'acquisizione è condizionata al processo di due diligence ed alla negoziazione del contratto definitivo e degli accordi ancillari. Il prezzo di acquisto sarà pari a 1,7 milioni di euro, soggetto a possibili aggiustamenti, e sarà pagato in contanti al closing.

La branch della Capogruppo SAES Getters S.p.A. costituita nel territorio di Taiwan nel corso del 2005 ha iniziato l'operatività a partire dal 1° marzo 2006.

Si segnala che la relazione trimestrale non è oggetto di revisione contabile.

**Ripartizione del volume d'affari per categoria di attività e per aree geografiche****Ricavi netti per Business Area**

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business Area	1° trimestre 2006	1° trimestre 2005	Variazione totale (%)	Effetto prezzo quant. (%)	Effetto cambio (%)
Cathode Ray Tubes	8.269	8.740	-5,4%	-12,7%	7,3%
Flat Panel Displays	18.497	10.294	79,7%	75,3%	4,4%
<b>Subtotale Information Displays</b>	<b>26.766</b>	<b>19.034</b>	<b>40,6%</b>	<b>35,3%</b>	<b>5,3%</b>
Lamps	3.328	2.899	14,8%	12,8%	2,0%
Electronic Devices	3.238	3.048	6,2%	2,1%	4,1%
Vacuum Systems and Thermal Insulation	2.051	1.419	44,5%	41,7%	2,8%
Semiconductors	6.943	5.918	17,3%	9,3%	8,0%
<b>Subtotale Industrial Applications</b>	<b>15.560</b>	<b>13.284</b>	<b>17,1%</b>	<b>11,9%</b>	<b>5,2%</b>
<b>Subtotale Advanced Materials</b>	<b>428</b>	<b>110</b>	<b>289,1%</b>	<b>287,7%</b>	<b>1,4%</b>
<b>Ricavi netti</b>	<b>42.754</b>	<b>32.428</b>	<b>31,8%</b>	<b>26,6%</b>	<b>5,2%</b>

**Legenda:**

<b>Information Displays Business Unit</b>	
Cathode Ray Tubes	Getter al bario per tubi catodici
Flat Panel Displays	Getter e dispensatori di metalli per schermi piatti
<b>Industrial Applications Business Unit</b>	
Lamps	Getter e dispensatori di metalli per l'utilizzo in lampade a scarica e lampade fluorescenti
Electronic Devices	Getter e dispensatori di metalli per apparecchi elettronici sottovuoto
Vacuum Systems and Thermal Insulation	Pompe per sistemi da vuoto e prodotti per isolamento termico
Semiconductors	Sistemi di purificazione dei gas per l'industria dei semiconduttori ed altre industrie ed installazioni per il settore delle telecomunicazioni
<b>Advanced Materials Business Development Unit</b>	
Advanced Materials	Getter per sistemi microelettronici e micromeccanici, cristalli ottici, leghe a memoria di forma, metallorganici

**Ricavi netti per Area Geografica di Destinazione**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	1° trimestre 2006	1° trimestre 2005
Italia	238	140
Altri UE ed Europa	4.907	5.564
Nord America	4.089	5.470
Giappone	10.123	9.030
Altri Asia	22.361	11.632
Altri	1.036	592
<b>Ricavi netti</b>	<b>42.754</b>	<b>32.428</b>

I **ricavi netti consolidati** nel primo trimestre 2006 sono stati pari a 42,8 milioni di euro, in crescita del 31,8% rispetto a 32,4 milioni di euro conseguiti nello stesso trimestre del precedente esercizio. Il fatturato consolidato a parità di area di consolidamento è risultato in crescita del 35,7% rispetto al primo trimestre 2005, considerando la cessione della controllata FST Consulting International, Inc. nel luglio 2005 e l'acquisizione della partecipazione pari al 35% di Nanjing SAES Huadong Getters Co. Ltd. nel gennaio 2006.

### **Business Unit Information Displays**

I **ricavi netti consolidati** della Business Unit Information Displays nel primo trimestre 2006 sono stati pari a 26,8 milioni di euro in crescita del 40,6% rispetto a 19 milioni di euro del corrispondente periodo del 2005 (+35,3% al netto dell'effetto cambi).

La Cathode Ray Tubes Business Area ha realizzato un fatturato pari a 8,3 milioni di euro, in riduzione del 5,4% rispetto a 8,7 milioni di euro del primo trimestre 2005 (-11,7% a parità di consolidamento, considerando l'acquisizione della partecipazione pari al 35% di Nanjing SAES Huadong Getters Co. Ltd. nel gennaio 2006). La flessione al netto dell'effetto cambi, pari a 12,7%, è da attribuirsi alla contrazione del mercato dei tubi catodici. L'andamento valutario ha comportato un effetto positivo pari a 7,3%.

Il fatturato della Flat Panel Displays Business Area è stato pari a 18,5 milioni di euro, in crescita del 79,7% rispetto a 10,3 milioni di euro del primo trimestre 2005. L'incremento, che al netto dell'effetto cambi è stato pari a 75,3%, è da attribuirsi alle maggiori vendite di dispensatori di mercurio utilizzati nelle lampade fluorescenti a catodo freddo per la retro-illuminazione degli schermi a cristalli liquidi. L'andamento valutario ha comportato un effetto cambi positivo pari a 4,4%.

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Information Displays è stato pari a 18,8 milioni di euro nel primo trimestre 2006 in miglioramento rispetto a 11,5 milioni di euro nel primo trimestre 2005.

L'**utile operativo** del trimestre per la Business Unit Information Displays è stato pari a 14 milioni di euro, in crescita rispetto a 8 milioni di euro nel primo trimestre 2005 per effetto dell'incremento di fatturato e di un mix di vendita più favorevole.

### **Business Unit Industrial Applications**

I **ricavi netti consolidati** della Business Unit Industrial Applications nel primo trimestre 2006 sono stati pari a 15,6 milioni di euro, in crescita del 17,1% rispetto a 13,3 milioni di euro del corrispondente periodo del 2005 (+11,9% al netto dell'effetto cambi).

Il fatturato della Lamps Business Area è stato pari a 3,3 milioni di euro rispetto a 2,9 milioni di euro del primo trimestre 2005 (+14,8%). La crescita al netto dell'effetto cambi è stata pari a 12,8%, principalmente per effetto delle maggiori vendite di componenti per lampade fluorescenti. L'andamento valutario ha comportato un effetto

cambi positivo pari a 2%.

Il fatturato della Electronic Devices Business Area è stato pari a 3,2 milioni di euro nel primo trimestre 2006, in crescita del 6,2% rispetto a 3 milioni di euro del corrispondente trimestre 2005. L'incremento del fatturato è da attribuirsi a vendite in leggera crescita e all'effetto cambi positivo (+4,1%).

Il fatturato della Vacuum Systems and Thermal Insulation Business Area è stato di 2,1 milioni di euro nel primo trimestre 2006, in crescita del 44,5% rispetto a 1,4 milioni di euro nel primo trimestre 2005. Il miglioramento è da attribuirsi alle maggiori vendite di di pompe e altri prodotti getter per acceleratori di particelle, oltre che di pannelli per isolamento termico (+41,7%). L'andamento valutario ha comportato un effetto cambi positivo pari a 2,8%.

Il fatturato della Semiconductors Business Area è stato di 6,9 milioni di euro nel primo trimestre 2006, in aumento del 17,3% rispetto a 5,9 milioni di euro nel primo trimestre 2005 (+59% a parità di consolidamento, considerando la cessione della controllata FST Consulting International, Inc. nel luglio 2005). L'incremento del fatturato è da attribuirsi alle maggiori vendite di grandi purificatori di gas, grazie anche ad un importante ordine concluso nel trimestre. L'andamento valutario ha comportato un effetto cambi positivo pari a 8%.

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Industrial Applications è stato pari a 6,4 milioni di euro nel primo trimestre 2006 rispetto a 5,4 milioni di euro nello stesso trimestre 2005.

L'**utile operativo** del trimestre per la Business Unit Industrial Applications è stato pari a 2,1 milioni di euro, in crescita rispetto a 1,4 milioni di euro nel primo trimestre 2005 principalmente per effetto dell'incremento di fatturato.

### **Business Development Unit Advanced Materials & Corporate Costs**

I **ricavi netti consolidati** della Business Development Unit Advanced Materials sono stato pari a 0,4 milioni di euro, grazie alle vendite di film getter per applicazione MEMS e cristalli sintetici per applicazioni laser. Il fatturato del primo trimestre 2005 era stato pari a 0,1 milioni di euro.

I costi operativi corporate ed i costi operativi della Business Development Unit sono stati pari a 3,1 milioni di euro rispetto a 2,3 milioni di euro del primo trimestre 2005. Si segnala che i costi del primo trimestre 2006 includono oneri non ricorrenti relativi ad indennità per il personale.

L'**utile industriale lordo complessivo consolidato** è stato pari a 25,4 milioni di euro nel primo trimestre 2006 rispetto a 16,8 milioni di euro del corrispondente trimestre del 2005. Il margine industriale lordo, in termini percentuali sul fatturato, è stato pari a 59,4% in crescita rispetto a 51,8% nel primo trimestre del 2005.

Il totale dei costi operativi consolidati è stato pari a 12,2 milioni di euro rispetto a 10 milioni di euro nel primo trimestre 2005.

L'**EBITDA consolidato** è stato pari a 16,3 milioni di euro nel primo trimestre 2006 rispetto a 9,9 milioni di euro dello stesso trimestre 2005. In termini percentuali sul fatturato l'EBITDA è stato pari a 38,1% nel primo trimestre 2006 rispetto a 30,5% nello stesso trimestre del 2005.

L'**utile operativo complessivo consolidato** del trimestre è stato pari a 13,2 milioni di euro nel primo trimestre 2006 in consistente miglioramento rispetto a 6,9 milioni di euro nel corrispondente periodo dell'anno precedente per effetto dell'incremento del fatturato e di un migliore mix di vendita. In termini percentuali sul fatturato il margine operativo è stato pari a 30,8% nel primo trimestre 2006 rispetto a 21,4% nello stesso trimestre del 2005.

Al netto delle principali partite non ricorrenti, l'utile operativo consolidato del periodo sarebbe stato pari a 14,2 milioni di euro, rispetto a 7,5 milioni di euro nel primo trimestre 2005.

Le **imposte sul reddito** del trimestre sono state pari a 5,7 milioni di euro rispetto a 3,5 milioni di euro del corrispondente trimestre dell'esercizio precedente. L'incidenza sull'utile ante imposte è stata pari a 43,2% nel primo trimestre 2006 rispetto a 46,6% del corrispondente trimestre del 2005. La riduzione dell'incidenza delle imposte è principalmente legata ad una diversa composizione dei risultati da parte delle società del Gruppo.

L'**utile netto consolidato** del trimestre è stato pari a 7,4 milioni di euro rispetto a 4 milioni di euro del primo trimestre 2005.

Al netto delle principali partite non ricorrenti, l'utile netto consolidato del periodo sarebbe stato pari a 8,2 milioni di euro, rispetto a 4,4 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2005.

L'utile netto per azione ordinaria e di risparmio nel trimestre è risultato pari a 0,3318 euro, da confrontarsi con 0,1804 euro nel primo trimestre 2005.

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 31 marzo 2006 presenta una disponibilità netta di 88,4 milioni di euro, in crescita rispetto a 85,9 milioni di euro al 31 dicembre 2005. L'aumento è principalmente dovuto dalle risorse finanziarie generate dalla gestione operativa (12,2 milioni di euro) parzialmente impiegate in investimenti in immobilizzazioni materiali per 2,6 milioni di euro e nell'acquisizione del restante 35% di Nanjing SAES Huadong Getters Co. Ltd. per 9 milioni di euro.

### **Evoluzione prevedibile della gestione**

Le aspettative per il 2006 sono positive in particolare per l'atteso protrarsi della crescita delle vendite di componenti per gli schermi a cristalli liquidi, che il Gruppo potrà soddisfare grazie ad adeguati potenziamenti produttivi nel Far East. Per contro, il mercato tradizionale dei tubi catodici è atteso in flessione a fronte della maturità del settore. La Società valuterà opportune razionalizzazioni che dovessero rendersi necessarie per adeguarsi agli scenari di mercato.



Gli altri mercati industriali di riferimento per il Gruppo dovrebbero complessivamente confermare un trend di moderata crescita rispetto al precedente esercizio.

Il Gruppo prevede contributi crescenti in termini di fatturato derivanti dal lancio sui mercati di alcuni prodotti nell'ambito dei materiali avanzati.

Il risultato economico del Gruppo continuerà ad essere influenzato dall'andamento del rapporto di cambio dell'euro con le principali valute. Si segnala che sono state poste in essere operazioni di copertura dai rischi di cambio nei confronti del dollaro USA e del won coreano.

Lainate (MI), 11 maggio 2006

Per il Consiglio di Amministrazione  
Il Vice Presidente  
Ing. Massimo della Porta