



## **SAES GETTERS S.p.A.**

Capitale Sociale Euro 12.220.000  
Sede Legale, Direzione ed Amministrazione:  
Viale Italia, 77 – 20020 Lainate (Milano)  
Registro delle Imprese di Milano n° 00774910152

### **Relazione Trimestrale del Gruppo SAES Getters al 31 dicembre 2006**

Il fatturato consolidato del trimestre è stato pari a 43,6 milioni di euro, in crescita del 16,1% rispetto a 37,6 milioni di euro conseguiti nello stesso trimestre del precedente esercizio (+18,8% al netto dell'effetto cambi). Il fatturato consolidato a parità di area di consolidamento è risultato in crescita del 14% rispetto al quarto trimestre 2005, considerando l'acquisizione della partecipazione pari al 35% di SAES Getters (Nanjing) Co. Ltd. (precedentemente denominata Nanjing SAES Huadong Getters Co. Ltd.) nel gennaio 2006.

L'utile operativo consolidato del trimestre è stato pari a 12,3 milioni di euro rispetto a 9,4 milioni di euro del corrispondente trimestre 2005. Si segnala che nel quarto trimestre 2006 sono stati spesi costi di ristrutturazione relativi alle attività produttive dei getter per tubi catodici pari a 4,2 milioni di euro.

L'utile netto consolidato è stato pari a 5,9 milioni di euro rispetto a 6 milioni di euro del quarto trimestre 2005. L'utile netto per azione ordinaria e di risparmio nel trimestre è risultato pari a 0,2616 euro, da confrontarsi con 0,2673 euro nel quarto trimestre 2005.

Il fatturato del trimestre è stato particolarmente elevato e superiore alle aspettative del Gruppo. I risultati, ancorchè influenzati da costi di ristrutturazione e penalizzati da un elevato carico fiscale, sono stati positivi.

Dopo un trimestre particolarmente favorevole il Gruppo si aspetta che il mercato dell'Information Display, dove peraltro si stanno manifestando forti pressioni sui prezzi, registri nella prima parte del 2007 tassi di crescita inferiori a quelli passati e un andamento della domanda molto più fluttuante, fenomeno da inquadrare in una maggiore stagionalità delle vendite e continui aggiustamenti delle scorte.

A seguito delle modifiche legislative introdotte recentemente nell'ordinamento fiscale italiano (decreto legge 04/07/06 n. 223, convertito con modificazioni dalla legge 04/08/2006 n. 24), la

normativa sulla tassazione dei dividendi provenienti da soggetti residenti in Stati o territori con fiscalità privilegiata (la cosiddetta black list) è mutata significativamente e ha richiesto quindi una riflessione sulle decisioni da assumere sul piano fiscale in termini di migliore coerenza con l'ottimale risultato economico per il Gruppo Saes Getters. Si informa che la Società ha inoltrato interpello ai competenti organi fiscali al fine di ottenere conferma della correttezza della soluzione prospettata che implica un regime ordinario di tassazione per i redditi prodotti dalla consociata Saes Getters Korea. Al momento il relativo esame non ha ancora prodotto un pronunciamento definitivo da parte dell'organo centrale interpellato.

In un simile contesto, i dati trimestrali sono stati redatti considerando il carico fiscale che discende ipotizzando l'applicazione della meno favorevole normativa cosiddetta CFC. Per completezza informativa, si segnala che, nel caso di applicazione della normativa fiscale coerente alla soluzione prospettata nell'interpello, l'imposizione (corrente e differita) potrebbe ridursi e il risultato netto del trimestre potrebbe migliorare di circa 2,8 milioni di euro.

Il Consiglio di Amministrazione ha altresì approvato l'aggiornamento del Modello di Organizzazione, Gestione e Controllo ex D. Lgs. 231/2001, al fine di recepire le recenti modifiche normative ed in particolar modo l'estensione – di cui alla Legge n. 62/2005 – della responsabilità delle società ex D. Lgs. 231/2001 anche alle fattispecie di “abuso di mercato”.

## PROSPETTI CONTABILI

### Conto Economico Consolidato (Importi espressi in migliaia di euro)

	4° trimestre 2006	4° trimestre 2005
<b>Ricavi netti</b>	<b>43.587</b>	<b>37.550</b>
Costo del venduto	(15.427)	(16.104)
<b>Utile industriale lordo</b>	<b>28.160</b>	<b>21.446</b>
Spese di ricerca e sviluppo	(4.557)	(4.022)
Spese di vendita	(3.228)	(4.112)
Spese generali e amministrative	(4.902)	(4.340)
Totale spese operative	(12.687)	(12.474)
Altri proventi (oneri) netti	(3.194)	455
<b>Utile operativo</b>	<b>12.279</b>	<b>9.427</b>
Interessi e proventi finanziari netti	366	401
Utili (perdite) netti su cambi	(586)	130
<b>Utile prima delle imposte</b>	<b>12.059</b>	<b>9.958</b>
Imposte sul reddito	(6.194)	(3.966)
<b>Utile netto</b>	<b>5.865</b>	<b>5.992</b>

**Conto Economico Consolidato**  
(Importi espressi in migliaia di euro)

Dati progressivi 1 gennaio – 31 dicembre	2006	2005
<b>Ricavi netti</b>	<b>165.600</b>	<b>138.580</b>
Costo del venduto	(58.801)	(62.137)
<b>Utile industriale lordo</b>	<b>106.799</b>	<b>76.443</b>
Spese di ricerca e sviluppo	(15.609)	(14.629)
Spese di vendita	(14.882)	(15.239)
Spese generali e amministrative	(18.608)	(14.094)
Totale spese operative	(49.099)	(43.962)
Altri proventi (oneri) netti	(2.823)	283
<b>Utile operativo</b>	<b>54.877</b>	<b>32.764</b>
Interessi e proventi finanziari netti	1.626	1.190
Utili (perdite) netti su cambi	(2.115)	1.157
<b>Utile prima delle imposte</b>	<b>54.388</b>	<b>35.111</b>
Imposte sul reddito	(25.780)	(14.104)
<b>Utile netto</b>	<b>28.608</b>	<b>21.007</b>

**Conto Economico Consolidato per Business Unit**  
(Importi espressi in migliaia di euro)

	Totale		Information Displays		Industrial Applications		Advanced Materials & Corporate Costs	
	4° trim. 2006	4° trim. 2005	4° trim. 2006	4° trim. 2005	4° trim. 2006	4° trim. 2005	4° trim. 2006	4° trim. 2005
<b>Ricavi netti</b>	<b>43.587</b>	<b>37.550</b>	<b>29.429</b>	<b>25.415</b>	<b>13.717</b>	<b>11.882</b>	<b>441</b>	<b>253</b>
Costo del venduto	(15.427)	(16.104)	(7.278)	(7.546)	(7.591)	(8.255)	(558)	(303)
<b>Utile (perdita) industriale lordo</b>	<b>28.160</b>	<b>21.446</b>	<b>22.151</b>	<b>17.869</b>	<b>6.126</b>	<b>3.627</b>	<b>(117)</b>	<b>(50)</b>
Spese operative e altri proventi/(oneri)	(15.881)	(12.019)	(8.943)	(4.912)	(3.271)	(4.262)	(3.667)	(2.845)
<b>Utile (perdita) operativo</b>	<b>12.279</b>	<b>9.427</b>	<b>13.208</b>	<b>12.957</b>	<b>2.855</b>	<b>(635)</b>	<b>(3.784)</b>	<b>(2.895)</b>

**Utile Netto Consolidato per Azione**  
(Importi espressi in euro)

	4° trimestre 2006	4° trimestre 2005
Utile netto per azione ordinaria	0,2616	0,2673
Utile netto per azione di risparmio	0,2616	0,2673

**Stato Patrimoniale Consolidato**  
(Importi espressi in migliaia di euro)

	31 dicembre 2006	31 dicembre 2005
Immobilizzazioni materiali nette	61.303	60.493
Immobilizzazioni immateriali	4.674	2.695
Altre attività non correnti	12.584	10.141
Attività correnti	153.738	151.069
<b>Totale Attivo</b>	<b>232.299</b>	<b>224.398</b>
Patrimonio netto	166.272	170.597
Passività non correnti	26.733	19.122
Passività correnti	39.294	34.679
<b>Totale Passivo e Patrimonio Netto</b>	<b>232.299</b>	<b>224.398</b>

**Posizione Finanziaria Netta Consolidata**  
(Importi espressi in migliaia di euro)

	31 dicembre 2006	30 settembre 2006	31 dicembre 2005
<i><b>Attività finanziarie</b></i>			
Disponibilità liquide	93.879	81.489	93.243
Altre attività finanziarie correnti	388	113	0
<b>Totale attività correnti</b>	<b>94.267</b>	<b>81.602</b>	<b>93.243</b>
<b>Totale attività non correnti</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Totale attività finanziarie</b>	<b>94.267</b>	<b>81.602</b>	<b>93.243</b>
<i><b>Passività finanziarie</b></i>			
Debiti verso banche	67	2.666	2.798
Quota corrente di debiti a medio/lungo termine	839	260	257
Altre passività finanziarie correnti	0	15	893
<b>Totale passività correnti</b>	<b>906</b>	<b>2.941</b>	<b>3.948</b>
Debiti a medio/lungo termine al netto della quota corrente	2.989	3.304	3.434
<b>Totale passività non correnti</b>	<b>2.989</b>	<b>3.304</b>	<b>3.434</b>
<b>Totale passività finanziarie</b>	<b>3.895</b>	<b>6.245</b>	<b>7.382</b>
<b>Posizione finanziaria netta</b>	<b>90.372</b>	<b>75.357</b>	<b>85.861</b>

**NOTE DI COMMENTO AI PROSPETTI CONTABILI**

**Principi contabili, criteri di valutazione e composizione del Gruppo**

La presente relazione trimestrale è stata redatta in applicazione dei principi contabili internazionali IFRS ed in osservanza di quanto previsto dall'art. 82 del "Regolamento recante norme di attuazione del Decreto Legislativo 24 febbraio 1998, n° 58 in materia di emittenti" (Delibera Consob n° 11971 del 14 maggio 1999 e successive modifiche).

In base al suddetto art. 82, la Relazione trimestrale è stata predisposta applicando per le valutazioni i principi contabili internazionali IFRS secondo il contenuto indicato nell'Allegato 3D del medesimo Regolamento. La presente relazione trimestrale pertanto non è stata

predisposta secondo quanto indicato dal principio contabile concernente l’informativa finanziaria infrannuale (IAS 34 “Bilanci intermedi”).

La Relazione trimestrale è predisposta secondo i principi ed i criteri contabili adottati per la redazione dei conti annuali e consolidati, in quanto compatibili. Si segnala inoltre che le procedure di stima adottate per la redazione della Relazione trimestrale sono sostanzialmente analoghe a quelle normalmente adottate nella redazione dei conti annuali e consolidati.

Non si sono verificate variazioni nella composizione del Gruppo nel corso del trimestre.

Si segnala che la relazione trimestrale non è oggetto di revisione contabile.

### **Ripartizione del volume d'affari per categoria di attività e per aree geografiche**

#### **Fatturato Consolidato per Business Area**

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business Area	4° trimestre 2006	4° trimestre 2005	Variazione totale (%)	Effetto prezzo quant. (%)	Effetto cambio (%)
Cathode Ray Tubes	6.391	8.619	-25,8%	-24,9%	-0,9%
Flat Panel Displays	23.038	16.796	37,2%	40,1%	-2,9%
<b>Subtotale Information Displays</b>	<b>29.429</b>	<b>25.415</b>	<b>15,8%</b>	<b>18,3%</b>	<b>-2,5%</b>
Lamps	2.998	3.038	-1,3%	1,7%	-3,0%
Electronic Devices	3.576	2.987	19,7%	22,2%	-2,5%
Vacuum Systems and Thermal Insulation	2.172	1.944	11,7%	14,2%	-2,5%
Semiconductors	4.971	3.913	27,0%	30,9%	-3,9%
<b>Subtotale Industrial Applications</b>	<b>13.717</b>	<b>11.882</b>	<b>15,4%</b>	<b>18,5%</b>	<b>-3,1%</b>
<b>Subtotale Advanced Materials</b>	<b>441</b>	<b>253</b>	<b>74,3%</b>	<b>76,4%</b>	<b>-2,1%</b>
<b>Fatturato Totale</b>	<b>43.587</b>	<b>37.550</b>	<b>16,1%</b>	<b>18,8%</b>	<b>-2,7%</b>

#### **Legenda:**

<b>Information Displays Business Unit</b>	
Cathode Ray Tubes	Getter al bario per tubi catodici
Flat Panel Displays	Getter e dispensatori di metalli per schermi piatti
<b>Industrial Applications Business Unit</b>	
Lamps	Getter e dispensatori di metalli per l'utilizzo in lampade a scarica e lampade fluorescenti
Electronic Devices	Getter e dispensatori di metalli per apparecchi elettronici sottovuoto
Vacuum Systems and Thermal Insulation	Pompe per sistemi da vuoto e prodotti per isolamento termico
Semiconductors	Sistemi di purificazione dei gas per l'industria dei semiconduttori
<b>Advanced Materials Business Development Unit</b>	
Advanced Materials	Getter per sistemi microelettronici e micromeccanici, cristalli ottici, leghe a memoria di forma, metallorganici

**Fatturato Consolidato per Area Geografica di Destinazione**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	4° trimestre 2006	4° trimestre 2005
Italia	265	231
Altri UE ed Europa	5.446	4.663
Nord America	4.311	4.599
Giappone	10.199	9.483
Altri Asia	23.140	18.225
Altri	226	349
<b>Fatturato Totale</b>	<b>45.587</b>	<b>37.550</b>

I **ricavi netti consolidati** nel quarto trimestre sono stati pari a 43,6 milioni di euro, in crescita del 16,1% rispetto a 37,6 milioni di euro conseguiti nello stesso trimestre del precedente esercizio (+18,8% al netto dell'effetto cambi). Il fatturato consolidato a parità di area di consolidamento è risultato in crescita del 14% rispetto al quarto trimestre 2005, considerando l'acquisizione della partecipazione pari al 35% di SAES Getters (Nanjing) Co. Ltd. (precedentemente denominata Nanjing SAES Huadong Getters Co. Ltd.) nel gennaio 2006.

**Business Unit Information Displays**

Il **fatturato consolidato** della Business Unit Information Displays nel quarto trimestre 2006 è stato pari a 29,4 milioni di euro in crescita del 15,8% rispetto a 25,4 milioni di euro del corrispondente periodo del 2005 (+18,3% al netto dell'effetto cambi).

La Cathode Ray Tubes Business Area ha realizzato un fatturato pari a 6,4 milioni di euro, in riduzione del 25,8% rispetto a 8,6 milioni di euro del quarto trimestre 2005. La Business Area ha registrato una flessione del fatturato del 31,8% a parità di area di consolidamento, considerando l'acquisizione della partecipazione pari al 35% di SAES Getters (Nanjing) Co. Ltd. nel gennaio 2006, per effetto della contrazione del mercato dei tubi catodici. L'andamento valutario ha comportato un effetto cambi negativo pari a 0,9%.

Il fatturato della Flat Panel Displays Business Area è stato pari a 23 milioni di euro, in crescita del 37,2% rispetto a 16,8 milioni di euro del quarto trimestre 2005, grazie alle maggiori vendite di dispensatori di mercurio utilizzati nelle lampade fluorescenti a catodo freddo per la retro-illuminazione degli schermi a cristalli liquidi (+40,1%). L'andamento valutario ha comportato un effetto cambi negativo pari a 2,9%.

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Information Displays è stato pari a 22,2 milioni di euro nel quarto trimestre 2006 in crescita rispetto a 17,9 milioni di euro nello stesso trimestre 2005 per effetto dell'incremento del fatturato e di un migliore mix di vendita.

L'**utile operativo** del trimestre per la Business Unit Information Displays è stato pari a

13,2 milioni di euro rispetto a 13 milioni di euro nel quarto trimestre 2005. Si segnala che nel quarto trimestre 2006 sono stati sostenuti costi di ristrutturazione relativi alle attività produttive dei getter per tubi catodici pari a 4,2 milioni di euro.

### **Business Unit Industrial Applications**

Il **fatturato consolidato** della Business Unit Industrial Applications nel quarto trimestre 2006 è stato pari a 13,7 milioni di euro, in crescita del 15,4% rispetto a 11,9 milioni di euro del corrispondente periodo del 2005 (+18,5% al netto dell'effetto cambi).

Il fatturato della Lamps Business Area è stato pari a 3 milioni di euro stabile rispetto al quarto trimestre 2005.

Il fatturato della Electronic Devices Business Area è stato pari a 3,6 milioni di euro nel quarto trimestre 2006 in crescita del 19,7% rispetto a 3 milioni di euro del corrispondente trimestre 2005. L'incremento del fatturato è da attribuirsi a maggiori vendite di getter porosi per rilevatori a raggi infrarossi e getter non evaporabili utilizzati in apparecchiature opto-elettroniche (+22,2%). L'andamento valutario ha comportato un effetto cambi negativo pari a 2,5%.

Il fatturato della Vacuum Systems and Thermal Insulation Business Area è stato di 2,2 milioni di euro nel quarto trimestre 2006, in crescita del 11,7% rispetto a 1,9 milioni di euro nel quarto trimestre 2005. L'incremento è principalmente dovuto a maggiori vendite di componenti per isolamento termico (+14,2%), parzialmente rettificato dall'effetto cambi (-2,5%).

Il fatturato della Semiconductors Business Area è stato di 5 milioni di euro nel quarto trimestre 2006, in crescita del 27% rispetto a 3,9 milioni di euro nel quarto trimestre 2005. L'aumento del fatturato è da attribuirsi alle maggiori vendite di purificatori di gas. L'andamento valutario ha comportato un effetto cambi negativo pari a 3,9%.

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Industrial Applications è stato pari a 6,1 milioni di euro nel quarto trimestre 2006 in crescita rispetto a 3,6 milioni di euro nello stesso trimestre 2005.

L'**utile operativo** del trimestre per la Business Unit Industrial Applications è stato pari a 2,9 milioni di euro rispetto ad una perdita operativa di 0,6 milioni di euro nel quarto trimestre 2005. Si segnala che nel quarto trimestre 2005 erano stati sostenuti costi pari a 1 milione di euro relativi all'interruzione delle attività produttive della controllata SAES Getters Technical Service (Shanghai) Co. Ltd., Cina, attiva nella produzione di sistemi per la distribuzione di gas puri.

### **Business Development Unit Advanced Materials & Corporate Costs**

Il **fatturato consolidato** della Business Development Unit Advanced Materials è stato pari a 0,4 milioni di euro, grazie alle vendite di film getter per applicazione MEMS e cristalli sintetici per applicazioni laser. Il fatturato del quarto trimestre 2005 era stato pari a 0,3 milioni di euro.

I costi operativi corporate ed i costi operativi della Business Development Unit sono stati pari a 3,7 milioni di euro rispetto a 2,8 milioni di euro del quarto trimestre 2005. L'incremento è da attribuirsi a maggiori costi di ricerca relativi ai progetti nell'ambito dei materiali avanzati.

L'**utile industriale lordo complessivo consolidato** è stato pari a 28,2 milioni di euro nel quarto trimestre 2006 in miglioramento rispetto a 21,4 milioni di euro del corrispondente trimestre del 2005. Il margine industriale lordo, in termini percentuali sul fatturato, è stato pari a 64,6% in aumento rispetto a 57,1% nel quarto trimestre del 2005.

Il totale dei costi operativi consolidati è stato pari a 12,7 milioni di euro rispetto a 12,5 milioni di euro del quarto trimestre 2005.

L'**EBITDA complessivo consolidato** (risultato operativo + ammortamenti + svalutazioni di immobilizzazioni) è stato pari a 14,9 milioni di euro nel quarto trimestre 2006 rispetto a 13,6 milioni di euro dello stesso trimestre 2005. In termini percentuali sulle vendite l'EBITDA è stato pari a 34,2% nel quarto trimestre 2006 rispetto a 36,3% nello stesso trimestre del 2005.

L'**utile operativo complessivo consolidato** del trimestre è stato pari a 12,3 milioni di euro nel quarto trimestre 2006, in crescita rispetto a 9,4 milioni di euro nel corrispondente periodo dell'anno precedente, nonostante i citati costi di ristrutturazione pari a 4,2 milioni di euro. In termini percentuali sulle vendite il margine operativo è stato pari a 28,2% nel quarto trimestre 2006 rispetto a 25,1% nello stesso trimestre del 2005. L'aumento è principalmente dovuto all'incremento di fatturato e ad un migliore mix di vendita.

Le **imposte sul reddito** del trimestre sono state pari a 6,2 milioni di euro rispetto a 4 milioni di euro del corrispondente trimestre dell'esercizio precedente. L'incidenza sull'utile ante imposte è stata pari a 51,4% nel quarto trimestre 2006 rispetto a 39,8% del corrispondente trimestre del 2005.

L'**utile netto consolidato** del trimestre è stato pari a 5,9 milioni di euro rispetto a 6 milioni di euro del quarto trimestre 2005.

L'utile netto per azione ordinaria e di risparmio nel trimestre è risultato pari a 0,2616 euro, da confrontarsi con 0,2673 euro nel quarto trimestre 2005.

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 31 dicembre 2006 presenta una disponibilità netta di 90,4 milioni di euro, in aumento rispetto a 75,4 milioni di euro al 30 settembre 2006. In particolare, nel quarto trimestre 2006 le risorse finanziarie generate dalle attività operative sono state pari a 19,9 milioni di euro, mentre gli investimenti netti in immobilizzazioni sono stati pari a 4 milioni di euro.



## **Esercizio 2006**

Il **fatturato consolidato** del 2006 è stato pari a 165,6 milioni di euro, in crescita del 19,5% rispetto a 138,6 milioni di euro del precedente esercizio. Il fatturato consolidato a parità di area di consolidamento è risultato in crescita del 20,6% rispetto al 2005, considerando la cessione della controllata FST Consulting International, Inc. nel luglio 2005 e l'acquisizione della partecipazione pari al 35% in SAES Getters (Nanjing) Co. Ltd. nel gennaio 2006.

L'**utile industriale lordo complessivo consolidato** è stato pari a 106,8 milioni di euro nel 2006 in crescita rispetto a 76,4 milioni di euro del 2005. Il margine lordo industriale consolidato sul fatturato è stato pari a 64,5% nel 2006, in aumento rispetto a 55,2% del precedente esercizio.

L'**EBITDA complessivo consolidato** è stato pari a 66,2 milioni di euro nel 2006 (40% del fatturato consolidato) in crescita rispetto a 45,2 milioni di euro del 2005 (32,6% del fatturato consolidato).

L'**utile operativo complessivo consolidato** è stato pari a 54,9 milioni di euro rispetto a 32,8 milioni di euro nel 2005. Si ricorda che nel 2006 sono stati spesi costi di ristrutturazione pari a 4,2 milioni di euro. In termini percentuali sulle vendite il margine operativo è stato nel 2006 pari a 33,1%, rispetto a 23,6% del 2005.

L'**utile netto consolidato** del periodo è stato di 28,6 milioni di euro (17,3% del fatturato consolidato), in crescita rispetto a 21 milioni di euro del 2005 (15,2% del fatturato consolidato).

L'utile netto per azione ordinaria e di risparmio del 2006, è stato rispettivamente di 1,2707 euro e 1,2867 euro, rispetto a 0,9315 euro e 0,9476 euro per azione ordinaria e di risparmio del 2005.

## **Evoluzione prevedibile della gestione**

La Società prevede che il mercato dell'Information Display registri nella prima parte del 2007 tassi di crescita inferiori a quelli passati e un andamento della domanda molto più fluttuante, fenomeno da inquadrare in una maggiore stagionalità delle vendite e continui aggiustamenti delle scorte.

Gli altri mercati industriali di riferimento per il Gruppo dovrebbero registrare una sostanziale stabilità o un trend di moderata crescita rispetto al precedente esercizio.

Il risultato economico del Gruppo continuerà ad essere influenzato dall'andamento del rapporto di cambio dell'euro con le principali valute. Si segnala che il Gruppo ha posto in essere (alla data del 31 gennaio 2007) contratti a termine sul dollaro statunitense e sullo yen giapponese, correlati a crediti in essere alla data di bilancio e a crediti futuri, relativi a vendite in dollari statunitensi e yen giapponesi per fronteggiare i rischi di oscillazione dei tassi di cambio in essere alla data di bilancio. In relazione ai contratti sul dollaro statunitense, i contratti a termine (per un valore nozionale pari a 50,9 milioni di dollari statunitensi)

prevedono un cambio medio a termine pari a 1,3036 contro euro. Tali contratti si estenderanno per l'esercizio 2007. In relazione ai contratti sullo yen giapponese, i contratti a termine (per un valore nozionale pari a 1.920 milioni di yen giapponesi) prevedono un cambio medio a termine pari a 153,41 contro euro. Tali contratti si estenderanno per il primo semestre 2007.

Lainate (MI), 13 febbraio 2007

Per il Consiglio di Amministrazione  
Il Presidente  
Ing. Paolo della Porta