



SAES GETTERS S.p.A.

Capitale Sociale Euro 12.220.000
Sede Legale, Direzione ed Amministrazione:
Viale Italia, 77 – 20020 Lainate (Milano)
Registro delle Imprese di Milano n° 00774910152

Resoconto intermedio sulla gestione del terzo trimestre 2016

Nel terzo trimestre 2016 il Gruppo SAES[®] ha realizzato un **fatturato netto consolidato** pari a **41,5 milioni di euro**, in **leggera crescita (+0,4%)** rispetto al dato del corrispondente periodo del 2015 (41,3 milioni di euro). L'effetto cambi è stato nullo e pertanto la crescita è totalmente da considerarsi come **crescita organica**.

Il fatturato del trimestre è penalizzato dallo slittamento di alcune consegne nel settore della purificazione dei gas, per un valore pari a circa 2,4 milioni di euro. La crescita organica è trainata dal **mercato security & defense** (Business Electronic & Photonic Devices e Business Sensors & Detectors) e dal comparto delle **leghe a memoria di forma (SMA) per applicazioni medicali**.

Il **fatturato complessivo di Gruppo**¹ nel terzo trimestre 2016 è stato pari a **44 milioni di euro**, rispetto a 43,5 milioni di euro del corrispondente trimestre del 2015: la **crescita**, pari all'**1,1%**, è attribuibile, oltre al lieve incremento del fatturato consolidato (+0,4%), anche ai maggiori ricavi della *joint venture* Actuator Solutions (+3,5%) e al consolidamento della nuova *joint venture* SAES RIAL Vacuum S.r.l.

L'**utile industriale lordo consolidato**² nel terzo trimestre dell'esercizio 2016 è stato pari a **19,3 milioni di euro**, in **crescita del 9,3%** rispetto a 17,7 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2015. La crescita è principalmente imputabile al miglioramento della **marginalità lorda**³ (da 42,8% nel terzo trimestre 2015 a **46,5%** nel periodo corrente), trainata principalmente dal comparto della purificazione dei gas e dalle SMA medicali.

L'**utile operativo consolidato** del trimestre è stato pari a **6,2 milioni di euro** (15% dei ricavi consolidati), in **crescita (+5,1%)** rispetto a 5,9 milioni di euro nel corrispondente periodo dell'anno precedente (14,3% del fatturato consolidato): l'aumento della marginalità lorda viene parzialmente assorbito dalla crescita delle spese operative (incremento dei costi di consulenza in ricerca e maggiori costi di vendita correlati al diverso mix).

L'**EBITDA**⁴ **consolidato** è stato pari a **8,5 milioni di euro** (20,5% in termini percentuali sul fatturato) nel terzo trimestre 2016, in **crescita del 4,3%** rispetto a 8,1 milioni di euro (19,7% del fatturato

¹ Per fatturato complessivo di Gruppo si intende il fatturato ottenuto valutando con il metodo proporzionale, anziché con il metodo del patrimonio netto, la *joint venture* paritetica Actuator Solutions e la nuova *joint venture* SAES RIAL Vacuum S.r.l., di cui SAES Getters S.p.A. detiene attualmente il 49% del capitale sociale.

² Calcolato come differenziale tra fatturato netto e costi industriali direttamente e indirettamente imputabili ai prodotti venduti.

³ Calcolata come rapporto tra l'utile industriale lordo e il fatturato netto consolidato.

⁴ L'EBITDA non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi IFRS; si ritiene tuttavia che l'EBITDA sia un importante parametro per la misurazione delle performance di Gruppo e pertanto viene presentato quale misura alternativa di valutazione. Poiché la sua determinazione non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con

consolidato) nello stesso trimestre del 2015, principalmente trainato dal comparto della purificazione dei gas e dalle SMA medicali.

L'**utile netto consolidato** del terzo trimestre 2016 è stato pari **3,6 milioni di euro** (8,7% dei ricavi consolidati), rispetto a un utile netto di 3,8 milioni di euro (9,1% dei ricavi consolidati) nel terzo trimestre 2015.

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 30 settembre 2016 è negativa per **19,4 milioni di euro** e si confronta con una disponibilità netta negativa al 30 giugno 2016 di -19,5 milioni di euro: l'autofinanziamento è stato in parte assorbito dall'aumento del capitale circolante, in particolare dall'incremento degli stock nel settore della purificazione, in previsione delle vendite del quarto trimestre dell'esercizio.

Grande soddisfazione per i risultati del trimestre, che segnano un'ulteriore crescita, nonostante siano stati penalizzati da un importante effetto dovuto alle merci in transito della controllata SAES Pure Gas. Tale fenomeno ha anche influenzato negativamente la generazione di cassa del trimestre. Ci attendiamo un quarto trimestre particolarmente forte, anche grazie al contributo della neo-acquisita Metalvuoto, sulla quale il Gruppo punta per la crescita futura.

quelli adottati da altri Gruppi. L'EBITDA (acronimo per "Earnings before interests, taxes, depreciation and amortization") è calcolato come "Utili prima degli interessi, imposte, svalutazioni e ammortamenti".

PROSPETTI CONTABILI**Prospetto dell'utile (perdita) consolidato**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	3° trimestre 2016	3° trimestre 2015
Ricavi netti	41.489	41.324
Costo del venduto	(22.177)	(23.654)
Utile industriale lordo	19.312	17.670
Spese di ricerca e sviluppo	(3.493)	(3.095)
Spese di vendita	(3.542)	(2.927)
Spese generali e amministrative	(6.110)	(5.758)
Totale spese operative	(13.145)	(11.780)
Altri proventi (oneri) netti	51	24
Utile (perdita) operativo	6.218	5.914
Interessi e proventi finanziari netti	(282)	(332)
Utili (perdite) da società valutate con il metodo del patrimonio netto	(795)	(525)
Utili (perdite) netti su cambi	37	(6)
Utile (perdita) prima delle imposte	5.178	5.051
Imposte sul reddito	(1.564)	(1.281)
Utile (perdita) netto da operazioni continue	3.614	3.770
Utile (perdita) da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue	0	0
Utile (perdita) netto	3.614	3.770
Utile (Perdita) netto di terzi	0	0
Utile (perdita) netto di Gruppo	3.614	3.770

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato e delle altre componenti del conto economico complessivo consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

	3° trimestre 2016	3° trimestre 2015
Utile (perdita) netto del periodo	3.614	3.770
Differenze di conversione bilanci in valuta estera	(497)	(884)
Differenze di conversione relative a società valutate con il metodo del patrimonio netto	(61)	107
Totale differenze di conversione	(558)	(777)
Totale componenti che saranno successivamente riclassificate nell'utile (perdita) d'esercizio	(558)	(777)
Totale componenti che non saranno successivamente riclassificate nell'utile (perdita) d'esercizio	0	0
Liberazione riserva di conversione per riduzione capitale sociale delle società controllate	0	0
Totale componenti che sono state riclassificate nell'utile (perdita) d'esercizio	0	0
Altri utili (perdite) complessivi, al netto delle imposte	(558)	(777)
Totale utile (perdita) complessivo, al netto delle imposte	3.056	2.993
attribuibile a:		
- Gruppo	3.056	2.993
- Terzi	0	0

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato per Business Unit

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Industrial Applications		Shape Memory Alloys		Business Development & Corporate Costs		TOTALE	
	3° trimestre 2016	3° trimestre 2015	3° trimestre 2016	3° trimestre 2015	3° trimestre 2016	3° trimestre 2015	3° trimestre 2016	3° trimestre 2015
Ricavi netti	23.368	23.341	17.862	17.773	259	210	41.489	41.324
Costo del venduto	(11.513)	(12.670)	(10.436)	(10.675)	(228)	(309)	(22.177)	(23.654)
Utile (perdita) industriale lordo	11.855	10.671	7.426	7.098	31	(99)	19.312	17.670
Spese operative e altri proventi (oneri)	(5.679)	(4.736)	(2.579)	(2.409)	(4.836)	(4.611)	(13.094)	(11.756)
Utile (perdita) operativo	6.176	5.935	4.847	4.689	(4.805)	(4.710)	6.218	5.914

Prospetto della situazione patrimoniale - finanziaria consolidata

(Importi espressi in migliaia di euro)

	30 settembre 2016	31 dicembre 2015
Immobilizzazioni materiali nette	48.828	50.383
Immobilizzazioni immateriali	50.247	52.322
Altre attività non correnti	22.077	19.382
Attività correnti	95.342	91.092
Totale Attivo	216.494	213.179
Patrimonio netto di Gruppo	124.225	126.485
Patrimonio netto di terzi	0	3
Totale Patrimonio Netto	124.225	126.488
Passività non correnti	40.300	43.570
Passività correnti	51.969	43.121
Totale Passivo e Patrimonio Netto	216.494	213.179

Posizione Finanziaria Netta consolidata

(Importi espressi in migliaia di euro)

	30 settembre 2016	30 giugno 2016	31 marzo 2016	31 dicembre 2015
Cassa	22	22	24	23
Altre disponibilità liquide	20.728	28.291	26.697	24.021
Liquidità	20.750	28.313	26.721	24.044
Crediti finanziari verso parti correlate correnti	485	437	463	555
Altri crediti finanziari correnti	2.433	0	134	0
Crediti finanziari correnti	2.918	437	597	555
Debiti bancari correnti	(15.504)	(16.504)	(9.504)	(5.012)
Quota corrente dell'indebitamento non corrente	(7.345)	(7.252)	(7.235)	(7.136)
Debiti finanziari verso parti correlate	0	0	0	0
Altri debiti finanziari correnti	(610)	(801)	(460)	(1.957)
Indebitamento finanziario corrente	(23.459)	(24.557)	(17.199)	(14.105)
Posizione finanziaria corrente netta	209	4.193	10.119	10.494
Crediti finanziari verso parti correlate non correnti	4.349	1.449	500	600
Debiti bancari non correnti	(22.652)	(23.882)	(25.359)	(27.019)
Altri debiti finanziari non correnti	(1.264)	(1.271)	(1.296)	(1.355)
Indebitamento finanziario non corrente	(23.916)	(25.153)	(26.655)	(28.374)
Posizione finanziaria non corrente netta	(19.567)	(23.704)	(26.155)	(27.774)
Posizione finanziaria netta	(19.358)	(19.511)	(16.036)	(17.280)

NOTE DI COMMENTO AI PROSPETTI CONTABILI

Principi contabili, criteri di valutazione e composizione del Gruppo

Il presente resoconto intermedio è stato redatto in applicazione dei principi contabili internazionali IFRS ed in osservanza di quanto previsto dall'articolo 2.2.3, comma 3, del Regolamento dei Mercati organizzati e gestiti di Borsa Italiana S.p.A. Relativamente al contenuto, si fa riferimento al preesistente articolo 154-ter, comma 5, del Testo Unico della Finanza, anche alla luce di quanto chiarito dall'ESMA nelle Q&A sulla Direttiva 2004/109/CE.

Il resoconto intermedio è predisposto secondo i principi ed i criteri contabili adottati per la redazione dei conti annuali e consolidati, in quanto compatibili. Si segnala inoltre che le procedure di stima adottate per la redazione del resoconto intermedio sono sostanzialmente analoghe a quelle normalmente adottate nella redazione dei conti annuali e consolidati.

Nel corso del terzo trimestre 2016 non si rilevano variazioni nel perimetro di consolidamento.

Si segnala che in luglio 2016 è stato deliberato il trasferimento della sede legale e operativa di E.T.C. S.r.l. da Bologna a Lainate, presso il sito produttivo della Capogruppo. La finalizzazione di tale trasferimento è prevista entro fine esercizio 2016.

Ulteriori eventi di rilievo del terzo trimestre 2016

In data 28 luglio 2016 SAES Nitinol S.r.l. ha sottoscritto un nuovo contratto di finanziamento in favore di Actuator Solutions GmbH destinato al sostegno finanziario dell'operatività della controllata Actuator Solutions Taiwan Co., Ltd. La prima *tranche* del finanziamento, pari a 2 milioni di euro, è stata versata da SAES Nitinol S.r.l. il giorno della sottoscrizione del contratto (28 luglio 2016), mentre la seconda *tranche*, pari a 1 milione di euro, è stata corrisposta in data 28 settembre 2016. Il finanziamento ha scadenza 30 aprile 2019, piano di rimborso flessibile entro la data di scadenza e tasso d'interesse annuale fisso pari al 6%. Il 50% del finanziamento è garantito da una lettera di *patronage* sottoscritta congiuntamente da Alfmeier S.E. e SMA Holding GmbH, in favore di SAES Nitinol S.r.l.

In data 29 luglio 2016 i rispettivi Consigli di Amministrazione hanno approvato la fusione per incorporazione in SAES Getters S.p.A. della società controllata al 100% SAES Advanced Technologies S.p.A. Le rispettive delibere sono state messe a disposizione del pubblico e depositate per l'iscrizione nel Registro delle Imprese delle due società interessate dalla fusione in data 24 agosto 2016.

L'operazione è finalizzata all'ottimizzazione della politica industriale del Gruppo SAES e si inquadra in un processo aggregativo, orientato a migliorare e integrare gli assetti dei siti produttivi italiani del Gruppo, razionalizzandone i processi industriali e le attività di ricerca. Al tempo stesso, la fusione mira all'ottimizzazione dei flussi finanziari e al miglioramento della struttura patrimoniale, grazie alla semplificazione della struttura societaria e al rafforzamento della posizione di mercato e della capacità competitiva della Capogruppo.

Gli effetti giuridici della fusione si produrranno a partire dal 31 dicembre 2016. Ai soli fini contabili e fiscali, l'operazione di fusione sarà retrodatata al 1 gennaio 2016. La fusione non comporta alcun impatto patrimoniale, economico e finanziario a livello di bilancio consolidato del Gruppo SAES, né prevede alcun concambio, essendo la società incorporanda già interamente posseduta da SAES Getters S.p.A.

A fine settembre è stata deliberata la liquidazione della società controllata al 100% Memry GmbH, attiva nel settore delle leghe a memoria di forma, e il trasferimento di tutte le attività produttive e

commerciali in altre società del Gruppo. La decisione è in linea con il piano di semplificazione societaria e organizzativa in atto, orientato a un maggiore efficientamento delle attività produttive del Gruppo su scala internazionale. Tale operazione, i cui dettagli sono attualmente in fase di definizione, potrà comportare oneri straordinari di ristrutturazione sia nel quarto trimestre 2016, sia nel primo trimestre 2017, stimati complessivamente nell'intorno di 2 milioni di euro. Il completamento dell'operazione è previsto entro la fine del primo semestre 2017.

Si segnala che il resoconto intermedio sulla gestione del terzo trimestre 2016 non è oggetto di revisione contabile.

Ai fini di gestire l'impatto economico derivante dalle fluttuazioni dei tassi di cambio, principalmente del dollaro statunitense e dello yen giapponese, il Gruppo stipula contratti a termine correlati a crediti in essere alla data di bilancio e a crediti futuri relativi alle vendite in valuta delle principali società italiane.

In particolare, alla data del 30 settembre 2016 il Gruppo ha in essere contratti di vendita a termine sullo yen giapponese per un valore nozionale pari a 89,4 milioni di yen giapponesi che prevedono un cambio medio a termine pari a 125,42 contro euro. Tali contratti si estenderanno per la rimanente parte dell'esercizio 2016. Il Gruppo ha, inoltre, in essere contratti di vendita a termine sul dollaro statunitense per un valore nozionale pari a 3,7 milioni di dollari statunitensi che prevedono un cambio medio a termine pari a 1,1224 contro euro e si estenderanno anch'essi per la rimanente parte dell'esercizio.

Infine, il Gruppo ha stipulato un contratto di vendita a termine di euro al fine di limitare il rischio di cambio sul Gruppo derivante dall'effetto dell'oscillazione del won coreano sul saldo del credito finanziario in euro che la controllata coreana vanta nei confronti della Capogruppo. Tale contratto, del valore nozionale di 550 migliaia di euro, ha scadenza 27 dicembre 2016 e prevede un cambio a termine del won coreano di 1.304,00 contro euro.

Successivamente al 30 settembre 2016 non sono stati stipulati ulteriori contratti di vendita a termine di valuta.

Riclassifiche sui saldi economici del precedente esercizio

Si segnala che, a seguito del completamento dell'attività di trasferimento della tecnologia PageWafer® relativamente all'ultimo contratto sottoscritto a fine esercizio 2014, il *licensing* di tecnologia può essere considerato attività caratteristica del Gruppo e, pertanto, a partire dal 1 gennaio 2016, le *royalty* sulla cessione in licenza della tecnologia getter a film sottile per MEMS di nuova generazione vengono classificate all'interno del fatturato consolidato. I valori dell'esercizio 2015⁵ sono stati riclassificati, per omogeneità di confronto.

Inoltre, a seguito di una modifica nella struttura organizzativa della Capogruppo e per una migliore rappresentazione dei costi per destinazione, i costi d'ingegnerizzazione e industrializzazione dei nuovi prodotti a partire dal 2016 vengono classificati nel costo del venduto, anziché tra le spese operative. I valori del precedente esercizio, presentati a fini comparativi, sono stati anch'essi riclassificati.

⁵ Nel terzo trimestre 2015 le *royalty* ammontavano a 372 migliaia di euro (di cui 177 migliaia di euro costituite da *lump-sum* a fronte di trasferimento di tecnologia) e si confrontano con 384 migliaia di euro nel terzo trimestre 2016 (di cui 182 migliaia di euro costituite da *lump-sum* a fronte di trasferimento di tecnologia).

Nei primi nove mesi del 2015 le *royalty* ammontavano a 703 migliaia di euro (di cui 177 migliaia di euro di *lump-sum*) e si confrontano con 991 migliaia di euro al 30 settembre 2016 (di cui 362 migliaia di euro di *lump-sum*).

Il dettaglio di tali riclassifiche sui saldi economici sia del terzo trimestre 2015, sia al 30 settembre 2015 è riportato nelle tabelle che seguono.

(Importi espressi in migliaia di euro)

	3° trimestre 2015	Riclassifica <i>royalty</i>	Riclassifica costi di industrializzazione	3° trimestre 2015 riclassificato
Ricavi netti	40.952	372		41.324
Costo del venduto	(23.465)		(189)	(23.654)
Utile industriale lordo	17.487	372	(189)	17.670
Spese di ricerca e sviluppo	(3.284)		189	(3.095)
Spese di vendita	(2.927)			(2.927)
Spese generali e amministrative	(5.758)			(5.758)
Totale spese operative	(11.969)	0	189	(11.780)
Royalty	372	(372)		0
Altri proventi (oneri) netti	24			24
Utile (perdita) operativo	5.914	0	0	5.914
Interessi e proventi finanziari netti	(332)			(332)
Utili (perdite) da società valutate con il metodo del patrimonio netto	(525)			(525)
Utili (perdite) netti su cambi	(6)			(6)
Utile (perdita) prima delle imposte	5.051	0	0	5.051
Imposte sul reddito	(1.281)			(1.281)
Utile (perdita) netto da operazioni continue	3.770	0	0	3.770
Utile (perdita) da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue	0			0
Utile (perdita) netto	3.770	0	0	3.770
Utile (perdita) netto di terzi	0			0
Utile (perdita) netto di Gruppo	3.770	0	0	3.770

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Industrial Applications			Shape Memory Alloys			Business Development & Corporate Costs			TOTALE		
	3° trimestre 2015	Riclassifiche	3° trimestre 2015 riclassificato	3° trimestre 2015	Riclassifiche	3° trimestre 2015 riclassificato	3° trimestre 2015	Riclassifiche	3° trimestre 2015 riclassificato	3° trimestre 2015	Riclassifiche	3° trimestre 2015 riclassificato
Ricavi netti	22.969	372	23.341	17.773	0	17.773	210	0	210	40.952	372	41.324
Costo del venduto	(12.631)	(39)	(12.670)	(10.625)	(50)	(10.675)	(209)	(100)	(309)	(23.465)	(189)	(23.654)
Utile (perdita) industriale lordo	10.338	333	10.671	7.148	(50)	7.098	1	(100)	(99)	17.487	183	17.670
Spese operative e altri proventi (oneri)	(4.403)	(333)	(4.736)	(2.459)	50	(2.409)	(4.711)	100	(4.611)	(11.573)	(183)	(11.756)
Utile (perdita) operativo	5.935	0	5.935	4.689	0	4.689	(4.710)	0	(4.710)	5.914	0	5.914

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Settembre 2015	Riclassifica <i>royalty</i>	Riclassifica costi di industrializzazione	Settembre 2015 riclassificato
Ricavi netti	122.440	703		123.143
Costo del venduto	(69.875)		(605)	(70.480)
Utile industriale lordo	52.565	703	(605)	52.663
Spese di ricerca e sviluppo	(10.722)		605	(10.117)
Spese di vendita	(9.994)			(9.994)
Spese generali e amministrative	(17.742)			(17.742)
Totale spese operative	(38.458)	0	605	(37.853)
Royalty	703	(703)		0
Altri proventi (oneri) netti	(106)			(106)
Utile (perdita) operativo	14.704	0	0	14.704
Interessi e proventi finanziari netti	(1.103)			(1.103)
Utili (perdite) da società valutate con il metodo del patrimonio netto	(1.458)			(1.458)
Utili (perdite) netti su cambi	1.108			1.108
Utile (perdita) prima delle imposte	13.251	0	0	13.251
Imposte sul reddito	(5.393)			(5.393)
Utile (perdita) netto da operazioni continue	7.858	0	0	7.858
Utile (perdita) da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue	0			0
Utile (perdita) netto	7.858	0	0	7.858
Utile (perdita) netto di terzi	0			0
Utile (perdita) netto di Gruppo	7.858	0	0	7.858

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Industrial Applications			Shape Memory Alloys			Business Development & Corporate Costs			TOTALE		
	Settembre 2015	Riclassifiche	Settembre 2015 riclassificato	Settembre 2015	Riclassifiche	Settembre 2015 riclassificato	Settembre 2015	Riclassifiche	Settembre 2015 riclassificato	Settembre 2015	Riclassifiche	Settembre 2015 riclassificato
Ricavi netti	74.465	703	75.168	47.023	0	47.023	952	0	952	122.440	703	123.143
Costo del venduto	(39.449)	(181)	(39.630)	(29.697)	(160)	(29.857)	(729)	(264)	(993)	(69.875)	(605)	(70.480)
Utile (perdita) industriale lordo	35.016	522	35.538	17.326	(160)	17.166	223	(264)	(41)	52.565	98	52.663
Spese operative e altri proventi (oneri)	(15.080)	(522)	(15.602)	(7.890)	160	(7.730)	(14.891)	264	(14.627)	(37.861)	(98)	(37.959)
Utile (perdita) operativo	19.936	0	19.936	9.436	0	9.436	(14.668)	0	(14.668)	14.704	0	14.704

Ripartizione del volume d'affari per categoria di attività e per aree geografiche**Legenda:**

Industrial Applications Business Unit	
Electronic & Photonic Devices	Getter e dispensatori di metalli per apparecchi elettronici sotto-vuoto
Sensors & Detectors	Getter per sistemi microelettronici e micromeccanici (MEMS)
Light Sources	Getter e dispensatori di metalli per l'utilizzo in lampade a scarica e lampade fluorescenti
Vacuum Systems	Pompe per sistemi da vuoto
Thermal Insulation	Prodotti per l'isolamento termico
Pure Gas Handling	Sistemi di purificazione dei gas per l'industria dei semiconduttori e altre industrie
Shape Memory Alloys (SMA) Business Unit	
SMA Medical applications	Leghe a memoria di forma a base di Nitinol per il comparto biomedicale
SMA Industrial applications	Dispositivi di attuazione in lega a memoria di forma per il comparto industriale (domotica, industria del bianco, elettronica di consumo e settore <i>automotive</i>)
Business Development Unit	
Functional Polymer Composites	Innovative tecnologie che integrano materiali getter in matrici polimeriche

Fatturato consolidato per Business

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	3° trimestre 2016	3° trimestre 2015	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Electronic & Photonic Devices	3.843	3.423	12,3%	11,3%	1,0%
Sensors & Detectors	3.500	2.899	20,7%	21,7%	-1,0%
Light Sources	1.786	2.141	-16,6%	-18,4%	1,8%
Vacuum Systems	1.689	2.079	-18,8%	-19,9%	1,1%
Thermal Insulation	1.500	1.404	6,8%	3,9%	2,9%
Pure Gas Handling	11.050	11.395	-3,0%	-2,5%	-0,5%
Industrial Applications	23.368	23.341	0,1%	-0,1%	0,2%
SMA Medical Applications	15.800	15.406	2,6%	3,0%	-0,4%
SMA Industrial Applications	2.062	2.367	-12,9%	-12,8%	-0,1%
Shape Memory Alloys	17.862	17.773	0,5%	0,9%	-0,4%
Business Development	259	210	23,3%	23,6%	-0,3%
Totale	41.489	41.324	0,4%	0,4%	0,0%

Fatturato consolidato per Area Geografica di Destinazione

(Importi espressi in migliaia di euro)

Area geografica	3° trimestre 2016	3° trimestre 2015
Italia	401	844
Europa	6.764	9.352
Nord America	20.840	19.668
Giappone	1.595	1.720
Corea del sud	2.422	2.264
Cina	2.854	5.048
Altri Asia	6.260	2.159
Altri	353	269
Totale	41.489	41.324

Nel terzo trimestre 2016 il Gruppo SAES ha realizzato un **fatturato netto consolidato** pari a **41,5 milioni di euro**, in **leggera crescita (+0,4%)** rispetto al dato del corrispondente periodo del 2015 (41,3 milioni di euro). L'effetto cambi è stato nullo e pertanto la crescita è totalmente da considerarsi come **crescita organica**.

Il fatturato del trimestre è penalizzato dallo slittamento di alcune consegne nel settore della purificazione dei gas, per un valore pari a circa 2,4 milioni di euro. La crescita organica è trainata dal **mercato security & defense** (Business Electronic & Photonic Devices e Business Sensors & Detectors) e dal comparto delle **leghe a memoria di forma (SMA) per applicazioni medicali**.

Il **fatturato complessivo di Gruppo** nel terzo trimestre 2016 è stato pari a **44 milioni di euro**, rispetto a 43,5 milioni di euro del corrispondente trimestre del 2015: la **crescita**, pari all'**1,1%**, è attribuibile, oltre al lieve incremento del fatturato consolidato (+0,4%), anche ai maggiori ricavi della *joint venture* Actuator Solutions (+3,5%) e al consolidamento della nuova *joint venture* SAES RIAL Vacuum S.r.l.

Fatturato complessivo di Gruppo

(Importi espressi in migliaia di euro)

	3° trimestre 2016	3° trimestre 2015	Variazione
Fatturato consolidato	41.489	41.324	165
50% fatturato <i>joint venture</i> Actuator Solutions	2.468	2.384	84
49% fatturato <i>joint venture</i> SAES RIAL Vacuum S.r.l.	264	0	264
Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	-215	-169	-46
Fatturato complessivo di Gruppo	44.006	43.539	467

Business Unit Industrial Applications

Il **fatturato consolidato** della Business Unit Industrial Applications nel terzo trimestre 2016 è stato pari a **23,4 milioni di euro**, sostanzialmente invariato rispetto al corrispondente trimestre del 2015 (23,3 milioni di euro). L'andamento dell'euro rispetto alle principali valute estere ha comportato un effetto cambi positivo pari a +0,2%.

In crescita organica risultano il *Business Sensors & Detectors* (+21,7%) e il *Business Electronic & Photonic Devices* (+11,3%) grazie agli investimenti nell'area sicurezza e difesa. In crescita organica (+3,9%) sono anche i prodotti per l'isolamento termico (*Business Thermal Insulation*), in cui decisive sono state le vendite di soluzioni getter per *vacuum bottles*, nonostante il trend negativo nel mercato della refrigerazione e la debolezza della domanda di soluzioni getter per l'industria petrolifera, penalizzata dal persistente basso prezzo del greggio.

Il comparto della purificazione dei gas (*Business Pure Gas Handling*), le cui vendite sono state trainate dagli investimenti per *foundry* e per fabbriche di semiconduttori di nuova generazione, è stato penalizzato dallo slittamento di alcune consegne all'inizio del quarto trimestre 2016.

Nel *Business Vacuum Systems* la diminuzione organica è pari a -19,9%, a causa della stagnazione generalizzata in tutte le aree geografiche delle vendite di pompe da vuoto ai laboratori di ricerca.

In diminuzione strutturale è infine il *Business Light Sources* (diminuzione organica pari a -18,4%), a causa della crescente penetrazione del *Solid State Lighting* (LED) rispetto alle lampade fluorescenti.

La tabella sottostante mostra il fatturato del terzo trimestre 2016, relativo ai vari comparti di business, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto al corrispondente periodo del 2015.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	3° trimestre 2016	3° trimestre 2015	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Electronic & Photonic Devices	3.843	3.423	12,3%	11,3%	1,0%
Sensors & Detectors	3.500	2.899	20,7%	21,7%	-1,0%
Light Sources	1.786	2.141	-16,6%	-18,4%	1,8%
Vacuum Systems	1.689	2.079	-18,8%	-19,9%	1,1%
Thermal Insulation	1.500	1.404	6,8%	3,9%	2,9%
Pure Gas Handling	11.050	11.395	-3,0%	-2,5%	-0,5%
Industrial Applications	23.368	23.341	0,1%	-0,1%	0,2%

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Industrial Applications è stato pari a **11,9 milioni di euro** nel terzo trimestre dell'esercizio 2016, in crescita dell'11,1% rispetto a 10,7 milioni di euro nel corrispondente trimestre 2015; il **marginale industriale lordo** è cresciuto dal 45,7% al

50,7%. La crescita, pure a fronte di un fatturato invariato, è dovuta al diverso mix di prodotto e all'ottima contribuzione del comparto della purificazione.

L'**utile operativo** della Business Unit Industrial Applications è stato pari a **6,2 milioni di euro**, rispetto a 5,9 milioni di euro nel terzo trimestre 2015 (+4,1%); la **marginalità operativa** è cresciuta dal 25,4% al **26,4%**: l'incremento della marginalità lorda è stato parzialmente compensato dai maggiori costi di vendita (in particolare, commissioni agli agenti) correlati al diverso mix di prodotto.

Business Unit Shape Memory Alloys (SMA)

Il **fatturato consolidato** della Business Unit Shape Memory Alloys è stato pari nel terzo trimestre 2016 a **17,9 milioni di euro**, in **crescita organica di +0,9%** rispetto a 17,8 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2015. L'effetto cambi è stato negativo e pari a -0,4%.

Il comparto delle SMA per applicazioni medicali (*Business SMA Medical Applications*) mostra una crescita organica pari a +3%, grazie all'aumento delle vendite di componenti in Nitinol ad alto valore aggiunto, a fronte di minori vendite di materie prime. Il settore delle SMA per applicazioni industriali (*Business SMA Industrial Applications*) registra invece una diminuzione organica (-12,8%) imputabile principalmente al temporaneo rallentamento delle vendite nel campo *luxury good*, solo parzialmente compensato da maggiori vendite nel settore *automotive*.

La tabella sottostante mostra il fatturato del terzo trimestre 2016 relativo ai vari comparti di business, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto al corrispondente periodo del 2015.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	3° trimestre 2016	3° trimestre 2015	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
SMA Medical Applications	15.800	15.406	2,6%	3,0%	-0,4%
SMA Industrial Applications	2.062	2.367	-12,9%	-12,8%	-0,1%
Shape Memory Alloys	17.862	17.773	0,5%	0,9%	-0,4%

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Shape Memory Alloys è stato pari a **7,4 milioni di euro (41,6% dei ricavi consolidati)** nel terzo trimestre dell'esercizio 2016, rispetto a 7,1 milioni di euro (39,9% se calcolato in percentuale sui ricavi) nel corrispondente periodo del 2015. La crescita è imputabile al settore SMA medicale e, in particolare, alla maggiore incidenza delle vendite di componenti in Nitinol ad elevato valore aggiunto.

L'**utile operativo** della Business Unit Shape Memory Alloys è stato pari a **4,8 milioni di euro (27,1% dei ricavi consolidati)**, in crescita (+3,4%) rispetto a 4,7 milioni di euro del terzo trimestre 2015 (26,4% dei ricavi consolidati), grazie all'incremento della marginalità lorda nel comparto SMA medicale.

Business Development Unit & Corporate Costs

La Business Development Unit & Corporate Costs comprende progetti di ricerca di base o finalizzati alla diversificazione in business innovativi, oltre ai costi *corporate* (spese che non possono essere direttamente attribuite o ragionevolmente allocate ad alcun settore di business, ma che si riferiscono al Gruppo nel suo insieme).

Nel terzo trimestre dell'esercizio 2016 il **fatturato consolidato** è stato pari a **0,3 milioni di euro**, in **crescita del 23,3%** rispetto a 0,2 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2015, grazie alle maggiori vendite di polimeri funzionali assorbitori di umidità per applicazioni OLED, confermando il trend già registrato nei trimestri precedenti. L'effetto dei cambi è stato negativo, pari a -0,3%, al netto del quale il fatturato sarebbe aumentato del 23,6%.

L'**utile industriale lordo** nel terzo trimestre 2016 è stato pari a **31 migliaia di euro (12% dei ricavi consolidati)** e si confronta con una perdita lorda pari a 99 migliaia di euro nel terzo trimestre 2015. Il miglioramento è principalmente dovuto all'incremento delle vendite di polimeri funzionali.

Il **risultato operativo** è stato negativo per **-4,8 milioni di euro** e si confronta con un dato negativo del terzo trimestre 2015 pari a -4,7 milioni di euro: la differenza è principalmente imputabile ai maggiori costi di consulenza per i progetti di ricerca.

L'**utile industriale lordo consolidato** del terzo trimestre 2016 è stato pari a **19,3 milioni di euro**, in **crescita del 9,3%** rispetto a 17,7 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2015. La crescita è principalmente imputabile al miglioramento della **marginalità lorda** (da 42,8% nel terzo trimestre 2015 a **46,5%** nel periodo corrente), trainata principalmente dal comparto della purificazione dei gas e dalle SMA medicali.

L'**utile operativo consolidato** del trimestre è stato pari a **6,2 milioni di euro (15% dei ricavi consolidati)**, in **crescita (+5,1%)** rispetto a 5,9 milioni di euro nel corrispondente periodo dell'anno precedente (14,3% del fatturato consolidato): l'aumento della marginalità lorda viene parzialmente assorbito dalla crescita delle spese operative (incremento dei costi di consulenza in ricerca e maggiori costi di vendita correlati al diverso mix).

L'**EBITDA consolidato** è stato pari a **8,5 milioni di euro (20,5% in termini percentuali sul fatturato)** nel terzo trimestre 2016, in **crescita del 4,3%** rispetto a 8,1 milioni di euro (19,7% del fatturato consolidato) nello stesso trimestre del 2015, principalmente trainato dal comparto della purificazione dei gas e dalle SMA medicali.

EBITDA

(Importi espressi in migliaia di euro)

	3° trimestre 2016	3° trimestre 2015
Utile (perdita) operativo	6.218	5.914
Ammortamenti	2.103	2.106
Svalutazioni	0	98
Altro	164	18
EBITDA	8.485	8.136
% sui ricavi	20,5%	19,7%

Il saldo netto dei **proventi e oneri finanziari** è stato negativo per **-0,3 milioni di euro**, invariato rispetto al precedente esercizio, e include principalmente gli interessi passivi sui finanziamenti, sia a breve sia a lungo termine, in capo alla Capogruppo e alla controllata americana Memry Corporation, oltre alle commissioni bancarie relative alle linee di credito in capo a SAES Getters S.p.A.

La perdita derivante dalla **valutazione con il metodo del patrimonio netto** delle società a controllo congiunto ammonta complessivamente a **-0,8 milioni di euro** (da confrontarsi con -0,5 milioni di euro

del corrispondente periodo del precedente esercizio) ed è principalmente attribuibile alla *joint venture* Actuator Solutions (-0,7 milioni di euro), mentre la *joint venture* SAES RIAL Vacuum S.r.l. chiude il trimestre in sostanziale pareggio (-0,1 milioni di euro).

Le **differenze cambio** sono state **vicine allo zero** sia nel corso del terzo trimestre del 2016 (+37 migliaia di euro), sia nel corrispondente periodo del 2015 (-6 migliaia di euro).

L'**utile ante imposte consolidato** del trimestre è stato pari a **5,2 milioni di euro**, in leggera crescita (+2,5%) rispetto ad un utile ante imposte di 5,1 milioni di euro nel terzo trimestre 2015.

Le **imposte sul reddito** del trimestre sono state pari a **1,6 milioni di euro**, rispetto a 1,3 milioni di euro del corrispondente trimestre dell'esercizio precedente.

Il terzo trimestre dell'esercizio 2016 si è chiuso con un **utile netto consolidato** pari a **3,6 milioni di euro** (8,7% dei ricavi), in linea rispetto a un utile netto consolidato di 3,8 milioni di euro (9,1% dei ricavi) nel corrispondente periodo del precedente esercizio.

La **posizione finanziaria netta** al 30 settembre 2016 è negativa per **19,4 milioni di euro**, rispetto a -19,5 milioni di euro al 30 giugno 2016.

All'interno della gestione operativa (+1,2 milioni di euro), l'autofinanziamento è stato in parte assorbito dall'aumento del capitale circolante, in particolare dall'incremento degli stock nel settore della purificazione, in previsione delle vendite del quarto trimestre dell'esercizio. Gli esborsi per gli acquisti d'immobilizzazioni materiali e di attività immateriali sono stati pari a -0,9 milioni di euro, mentre sostanzialmente nullo è stato nel trimestre l'effetto dei cambi.

Gennaio – settembre 2016

Il **fatturato consolidato** nei primi nove mesi del 2016 è stato pari a **131,3 milioni di euro**, in crescita del **6,6%** rispetto a 123,1 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2015. L'andamento valutario ha comportato un **effetto cambi nullo**.

Il fatturato della **Business Unit Industrial Applications** è stato pari a 77,3 milioni di euro, in crescita del 2,8% rispetto a 75,2 milioni di euro nei primi nove mesi 2015. L'effetto cambi è stato leggermente positivo, pari a +0,1%, al netto del quale la crescita organica è stata pari a 2,7%, trainata dal mercato *security & defense* e dal comparto della purificazione dei gas, quest'ultimo in crescita organica del 3,7%, nonostante sia stato penalizzato dallo slittamento di alcune consegne per un valore pari a circa 2,4 milioni di euro.

La **Business Unit Shape Memory Alloys** chiude i primi nove mesi 2016 con ricavi consolidati pari a 53,3 milioni di euro, in crescita del 13,3% rispetto ai 47 milioni di euro dei primi nove mesi 2015 (effetto cambi leggermente negativo pari a -0,2% e crescita organica pari a 13,5%). Entrambi i segmenti, medicale e industriale, registrano una forte crescita organica, rispettivamente pari a +12,1% nel comparto medicale e a +23,3% in quello industriale.

Il **fatturato complessivo di Gruppo** nei primi nove mesi del 2016 è stato pari a **138,2 milioni di euro** e si confronta con 129 milioni di euro nei primi nove mesi del 2015 (crescita del 7,1%).

L'**utile industriale lordo consolidato** è stato pari a **59,3 milioni di euro** nei primi nove mesi del 2016, rispetto a 52,7 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2015: l'incremento del 12,5% è conseguenza sia dell'aumento dei volumi venduti, sia del miglioramento della **marginalità lorda** (da 42,8% a **45,1%**) in entrambe le unità di business.

L'**utile operativo consolidato** dei primi nove mesi 2016 è stato pari a **18,1 milioni di euro (13,8% dei ricavi consolidati)**, in crescita del 23,4% rispetto a 14,7 milioni di euro nel corrispondente periodo dell'anno precedente (11,9% dei ricavi consolidati). Il miglioramento degli indicatori operativi rispetto all'esercizio precedente è stato possibile grazie all'aumento dei ricavi e della marginalità lorda, con un'incidenza percentuale delle spese operative invariata rispetto al corrispondente periodo del precedente esercizio (30,7%).

L'**EBITDA consolidato** è stato pari a **24,6 milioni di euro** nei primi nove mesi del 2016 (**18,7% del fatturato**) rispetto a 21,4 milioni di euro dello stesso periodo del 2015 (pari al 17,4% del fatturato). Escludendo il costo di 0,4 milioni di euro⁶ conseguente la sottoscrizione di un accordo transattivo per la definizione della controversia ambientale avente ad oggetto il risarcimento dei danni ambientali e la decontaminazione delle acque e del sedime sottostante al lago Onondaga (NY-USA), l'**EBITDA adjusted**⁷ è stato pari a **25 milioni di euro**, pari al **19,1% del fatturato consolidato**, grazie in particolare alla forte contribuzione del terzo trimestre 2016.

⁶ In aggiunta all'accantonamento pari a 0,7 milioni di euro contabilizzato a fine esercizio 2015.

⁷ Per EBITDA *adjusted* si intende lo stesso EBITDA, ulteriormente rettificato al fine di escludere valori non ricorrenti e comunque ritenuti dal *management* non indicativi rispetto alla performance operativa corrente. Poiché la sua determinazione non è regolamentata dai principi IFRS, il criterio applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo, e quindi confrontabile, con quelli adottati da altri Gruppi.

EBITDA

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Settembre 2016	Settembre 2015
Utile (perdita) operativo	18.144	14.704
Ammortamenti	6.253	6.273
Svalutazioni	37	109
Altro	164	295
EBITDA	24.598	21.381
% sui ricavi	18,7%	17,4%
Costo accordo transattivo lago Onondaga	431	n.a.
EBITDA adjusted	25.029	n.a.
% sui ricavi	19,1%	

Il saldo degli **altri proventi (oneri) netti** è stato negativo per **-0,8 milioni di euro**, rispetto ad un saldo negativo di 0,1 milioni di euro nei primi nove mesi del 2015. La variazione negativa è principalmente imputabile al sopra citato costo correlato alla sottoscrizione dell'accordo transattivo sulla decontaminazione del lago Onondaga (0,4 milioni di euro) e al costo relativo all'acquisto da Polyera Corporation di una licenza sul 50% della tecnologia OLET che il Gruppo ha sviluppato congiuntamente con la medesima Polyera (0,2 milioni di euro).

Il saldo netto dei **proventi e oneri finanziari** è stato negativo per **-1 milione di euro**, in miglioramento rispetto a -1,1 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2015 per effetto dei minori interessi passivi sui finanziamenti a breve termine della Capogruppo, che si sono ridotti grazie al progressivo miglioramento della posizione finanziaria netta consolidata.

La perdita derivante dalla **valutazione con il metodo del patrimonio netto** delle società a controllo congiunto ammonta complessivamente a **-2 milioni di euro** (da confrontarsi con -1,5 milioni di euro del corrispondente periodo del precedente esercizio) ed è principalmente attribuibile alla *joint venture* Actuator Solutions, mentre la *joint venture* SAES RIAL Vacuum S.r.l. chiude i primi nove mesi del 2016 in sostanziale pareggio.

La somma algebrica delle **differenze cambio** ha registrato nel corso dei primi nove mesi del 2016 un saldo negativo per **-0,2 milioni di euro**, da confrontarsi con un saldo positivo pari a +1,1 milioni di euro nei primi nove mesi del 2015. Il saldo positivo del precedente esercizio era principalmente imputabile agli utili su cambi (1,9 milioni di euro) conseguenti la liberazione a conto economico di parte della riserva di conversione generata dal consolidamento di SAES Getters (Nanjing) Co., Ltd., a seguito della parziale riduzione, con rimborso alla Capogruppo, del capitale sociale della controllata cinese. Tali utili su cambi erano stati parzialmente compensati dalle perdite sia monetarie, sia *non-cash* (pari complessivamente a -0,9 milioni di euro) correlate ai contratti *forward* stipulati a copertura delle transazioni commerciali in dollari e in yen.

L'**utile ante imposte consolidato** è pari a **15 milioni di euro**, in crescita del **12,9%** rispetto a 13,3 milioni di euro dei primi nove mesi del 2015.

Le **imposte sul reddito** dei primi nove mesi sono state pari a **5,9 milioni di euro**, rispetto a 5,4 milioni di euro del corrispondente periodo dell'esercizio precedente. Il **tax rate di Gruppo** è stato pari a **39,3%**, rispetto a 40,7%: il leggero miglioramento del *tax rate* è conseguenza di alcuni rimborsi fiscali ricevuti dalle società italiane relativi ad imposte spese in esercizi precedenti.

L'utile netto consolidato dei primi nove mesi del 2016 è pari a **9,1 milioni di euro (6,9% dei ricavi consolidati)**, in crescita del **15,6%** rispetto a un utile netto di 7,9 milioni di euro nei primi nove mesi del 2015.

Nei primi nove mesi del 2016 l'utile netto per azione ordinaria è stato pari a euro 0,4064, mentre quello per azione di risparmio è stato pari a euro 0,4230; nei primi nove mesi del precedente esercizio l'utile netto ammontava a 0,3508 euro per azione ordinaria e 0,3674 euro per azione di risparmio.

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Settembre 2016	Settembre 2015
Ricavi netti	131.321	123.143
Costo del venduto	(72.049)	(70.480)
Utile industriale lordo	59.272	52.663
Spese di ricerca e sviluppo	(10.795)	(10.117)
Spese di vendita	(10.727)	(9.994)
Spese generali e amministrative	(18.838)	(17.742)
Totale spese operative	(40.360)	(37.853)
Altri proventi (oneri) netti	(768)	(106)
Utile (perdita) operativo	18.144	14.704
Interessi e proventi finanziari netti	(1.019)	(1.103)
Utili (perdite) da società valutate con il metodo del patrimonio netto	(1.973)	(1.458)
Utili (perdite) netti su cambi	(187)	1.108
Utile (perdita) prima delle imposte	14.965	13.251
Imposte sul reddito	(5.881)	(5.393)
Utile (perdita) netto da operazioni continue	9.084	7.858
Utile (perdita) da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue	0	0
Utile (perdita) netto	9.084	7.858
Utile (Perdita) netto di terzi	0	0
Utile (perdita) netto di Gruppo	9.084	7.858

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato e delle altre componenti del conto economico complessivo consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Settembre 2016	Settembre 2015
Utile (perdita) netto del periodo	9.084	7.858
Differenze di conversione bilanci in valuta estera	(2.524)	7.272
Differenze di conversione relative a società valutate con il metodo del patrimonio netto	(72)	6
Totale differenze di conversione	(2.596)	7.278
Totale componenti che saranno successivamente riclassificate nell'utile (perdita) d'esercizio	(2.596)	7.278
Totale componenti che non saranno successivamente riclassificate nell'utile (perdita) d'esercizio	0	0
Liberazione riserva di conversione per riduzione capitale sociale delle società controllate	0	(1.877)
Totale componenti che sono state riclassificate nell'utile (perdita) d'esercizio	0	(1.877)
Altri utili (perdite) complessivi, al netto delle imposte	(2.596)	5.401
Totale utile (perdita) complessivo, al netto delle imposte	6.488	13.259
attribuibile a:		
- Gruppo	6.488	13.259
- Terzi	0	0

Utile (Perdita) netto consolidato per Azione

(Importi espressi in euro)

	Settembre 2016	Settembre 2015
Utile (perdita) netto per azione ordinaria	0,4064	0,3508
Utile (perdita) netto per azione di risparmio	0,4230	0,3674

Fatturato consolidato per Business

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	Settembre 2016	Settembre 2015	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Electronic & Photonic Devices	11.107	9.986	11,2%	10,8%	0,4%
Sensors & Detectors	10.897	8.274	31,7%	32,7%	-1,0%
Light Sources	5.753	7.161	-19,7%	-20,4%	0,7%
Vacuum Systems	5.150	6.169	-16,5%	-17,1%	0,6%
Thermal Insulation	3.942	4.553	-13,4%	-15,2%	1,8%
Pure Gas Handling	40.404	39.025	3,5%	3,7%	-0,2%
Industrial Applications	77.253	75.168	2,8%	2,7%	0,1%
SMA Medical Applications	46.281	41.348	11,9%	12,1%	-0,2%
SMA Industrial Applications	6.994	5.675	23,2%	23,3%	-0,1%
Shape Memory Alloys	53.275	47.023	13,3%	13,5%	-0,2%
Business Development	793	952	-16,7%	-16,6%	-0,1%
Totale	131.321	123.143	6,6%	6,6%	0,0%

Fatturato consolidato per Area Geografica di Destinazione

(Importi espressi in migliaia di euro)

Area geografica	Settembre 2016	Settembre 2015
Italia	1.153	1.518
Europa	22.243	24.320
Nord America	63.040	56.463
Giappone	4.297	4.331
Corea del sud	6.187	9.077
Cina	13.672	11.183
Altri Asia	19.589	13.598
Altri	1.140	2.653
Totale	131.321	123.143

Fatturato complessivo di Gruppo

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Settembre 2016	Settembre 2015	Variazione
Fatturato consolidato	131.321	123.143	8.178
50% fatturato <i>joint venture</i> Actuator Solutions	6.962	6.336	626
49% fatturato <i>joint venture</i> SAES RIAL Vacuum S.r.l.	537	0	537
Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	-571	-431	-140
Fatturato complessivo di Gruppo	138.249	129.048	9.201

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato per Business Unit

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Industrial Applications		Shape Memory Alloys		Business Development & Corporate Costs		TOTALE	
	Settembre 2016	Settembre 2015	Settembre 2016	Settembre 2015	Settembre 2016	Settembre 2015	Settembre 2016	Settembre 2015
Ricavi netti	77.253	75.168	53.275	47.023	793	952	131.321	123.143
Costo del venduto	(39.684)	(39.630)	(31.683)	(29.857)	(682)	(993)	(72.049)	(70.480)
Utile (perdita) industriale lordo	37.569	35.538	21.592	17.166	111	(41)	59.272	52.663
Spese operative e altri proventi (oneri)	(17.364)	(15.602)	(7.992)	(7.730)	(15.772)	(14.627)	(41.128)	(37.959)
Utile (perdita) operativo	20.205	19.936	13.600	9.436	(15.661)	(14.668)	18.144	14.704

Actuator Solutions

Actuator Solutions GmbH è controllata congiuntamente al 50% da SAES e Alfmeier Präzision, gruppo tedesco operante nei settori dell'elettronica e delle materie plastiche avanzate. La *joint venture*, che a sua volta consolida la società interamente controllata Actuator Solutions Taiwan Co., Ltd., è focalizzata sullo sviluppo, produzione e commercializzazione di innovativi attuatori che utilizzano, in sostituzione del motore, le leghe a memoria di forma.

Actuator Solutions ha realizzato nel corso dei primi nove mesi del 2016 ricavi netti pari a 13,9 milioni di euro; il fatturato, principalmente attribuibile al business *seat comfort* (valvole che sfruttano la tecnologia SMA e che sono usate nei sistemi di controllo lombare dei sedili delle autovetture), è cresciuto del 9,9% rispetto a 12,7 milioni di euro dei primi nove mesi del 2015, grazie alla diffusione del sistema di controllo lombare su un numero sempre maggiore di modelli di autovetture. Da segnalare, inoltre, che nel terzo trimestre 2016 si sono registrate le prime vendite del sistema AF (*autofocus*) per *action camera* di alta gamma, con ricavi ancora non materiali, ma per i quali Actuator Solutions si è assicurata recentemente un contratto di fornitura per alcuni milioni di pezzi nei prossimi dodici mesi.

Il risultato netto del periodo è stato negativo per -3,6 milioni di euro e si confronta con una perdita di -2,9 milioni di euro al 30 settembre 2015: il peggioramento è imputabile sia al calo della marginalità lorda del comparto *seat comfort* (a sua volta attribuibile non solo ai prezzi unitari in calo, ma anche alle rese ancora basse sulle nuove linee per l'espansione della capacità produttiva, oltre che alle riduzioni di costi di produzione a regime solo a partire dalle ultime settimane di settembre), sia ai maggiori costi di ricerca, sviluppo e prototipazione degli attuatori per AF, destinati soprattutto ad applicazioni *mobile*.

(Importi espressi in migliaia di euro)

Actuator Solutions (100%)	Settembre 2016	Settembre 2015
Ricavi netti	13.924	12.672
Costo del venduto	(15.026)	(13.106)
Utile industriale lordo	(1.102)	(434)
Totale spese operative	(3.804)	(2.904)
Altri proventi (oneri) netti	272	194
Risultato operativo	(4.634)	(3.144)
Interessi e proventi finanziari netti	(190)	(246)
Utili (perdite) netti su cambi	174	(24)
Imposte sul reddito	1.034	498
Utile (perdita) del periodo	(3.616)	(2.916)

La **quota di pertinenza del Gruppo SAES** nel risultato dei primi nove mesi 2016 della *joint venture* è pari a **-1,8 milioni di euro** (-1,5 milioni di euro nel corrispondente periodo del precedente esercizio).

Actuator Solutions - quota di pertinenza del Gruppo SAES (50%)

(Importi espressi in migliaia di euro)

Prospetto dell'utile (perdita)	3° trimestre 2016	3° trimestre 2015
Ricavi netti	2.468	2.384
Costo del venduto	(2.683)	(2.357)
Utile industriale lordo	(215)	27
Totale spese operative	(761)	(508)
Altri proventi (oneri) netti	69	57
Risultato operativo	(907)	(424)
Interessi e proventi finanziari netti	(48)	(43)
Utili (perdite) netti su cambi	69	(111)
Imposte sul reddito	170	53
Utile (perdita) del periodo	(716)	(525)
Differenze di conversione	(61)	107
Totale utile (perdita) complessivo	(777)	(418)
Prospetto dell'utile (perdita)	Settembre 2016	Settembre 2015
Ricavi netti	6.962	6.336
Costo del venduto	(7.513)	(6.553)
Utile industriale lordo	(551)	(217)
Totale spese operative	(1.902)	(1.452)
Altri proventi (oneri) netti	136	97
Risultato operativo	(2.317)	(1.572)
Interessi e proventi finanziari netti	(95)	(123)
Utili (perdite) netti su cambi	87	(12)
Imposte sul reddito	517	249
Utile (perdita) del periodo	(1.808)	(1.458)
Differenze di conversione	(72)	6
Totale utile (perdita) complessivo	(1.880)	(1.452)
Situazione patrimoniale finanziaria	30 settembre 2016	31 dicembre 2015
Attivo non corrente	4.870	4.130
Attivo corrente	2.208	2.448
Totale Attivo	7.078	6.578
Passivo non corrente	3.167	740
Passivo corrente	2.416	3.462
Totale Passivo	5.583	4.202
Capitale Sociale, riserve e risultati portati a nuovo	3.375	4.270
Utile (perdita) del periodo	(1.808)	(1.843)
Altri utili (perdite) complessivi	(72)	(51)
Patrimonio Netto	1.495	2.376

SAES RIAL Vacuum S.r.l.

SAES RIAL Vacuum S.r.l. è nata a fine esercizio 2015 dal conferimento da parte di Rodofil s.n.c. del ramo d'azienda Rial Vacuum (*asset*, marchio e lista clienti, oltre a scorte e personale dipendente), specializzato nella progettazione e produzione di camere da vuoto per acceleratori, sincrotroni e *collider*, utilizzate nei più importanti laboratori di ricerca mondiali.

In particolare, in data 23 dicembre 2015 SAES Getters S.p.A. ha acquisito da Rodofil s.n.c. la prima *tranche* pari al 10% della neocostituita società SAES RIAL Vacuum S.r.l., mentre il perfezionamento dell'acquisto dell'ulteriore 39% è stato finalizzato in data 19 gennaio 2016⁸.

L'obiettivo della *joint venture* è la creazione di un polo italiano tecnologico e manifatturiero di assoluto livello per la progettazione e realizzazione di componenti e sistemi da vuoto integrati per acceleratori, per la ricerca e per sistemi e dispositivi industriali, coniugando al massimo grado le competenze di SAES nel campo dei materiali, del vuoto e dell'innovazione con l'esperienza di progettazione, assemblaggio e lavorazioni meccaniche fini di Rial e Rodofil, allo scopo di offrire prodotti di assoluta eccellenza e qualità e di competere con successo sui mercati internazionali.

SAES RIAL Vacuum S.r.l. ha chiuso i primi nove mesi del 2016 con un fatturato pari a 1,1 milioni di euro e una perdita pari a -0,3 milioni di euro, quest'ultima correlata ai costi di organizzazione e di integrazione che sono tipici delle società in fase di *start-up*.

(Importi espressi in migliaia di euro)

SAES RIAL Vacuum S.r.l. (100%)	Settembre 2016
Ricavi netti	1.074
Costo del venduto	(1.164)
Utile industriale lordo	(90)
Totale spese operative	(176)
Altri proventi (oneri) netti	(52)
Risultato operativo	(318)
Interessi e proventi finanziari netti	0
Utili (perdite) netti su cambi	(12)
Imposte sul reddito	0
Utile (perdita) del periodo	(330)

La **quota di pertinenza del Gruppo SAES** nel risultato dei primi nove mesi del 2016 della *joint venture* è pari a **-0,2 milioni di euro**.

⁸ Si precisa che la percentuale del 49% era già stata utilizzata ai fini di consolidamento al 31 dicembre 2015, rappresentando l'interpretazione sostanziale del contratto di acquisizione sottoscritto in data 23 dicembre 2015, che prevedeva l'impegno reciproco delle parti ad aumentare la partecipazione di SAES Getters S.p.A. in SAES RIAL Vacuum S.r.l. di un ulteriore 39% entro fine gennaio 2016.

SAES RIAL Vacuum S.r.l. - quota di pertinenza del Gruppo SAES (49%)

(Importi espressi in migliaia di euro)

Prospetto dell'utile (perdita)	3° trimestre 2016
Ricavi netti	264
Costo del venduto	(279)
Utile industriale lordo	(15)
Totale spese operative	(33)
Altri proventi (oneri) netti	(26)
Risultato operativo	(74)
Interessi e proventi finanziari netti	1
Utili (perdite) netti su cambi	(6)
Imposte sul reddito	0
Utile (perdita) del periodo	(79)
Prospetto dell'utile (perdita)	30 settembre 2016
Ricavi netti	537
Costo del venduto	(582)
Utile industriale lordo	(45)
Totale spese operative	(88)
Altri proventi (oneri) netti	(26)
Risultato operativo	(159)
Interessi e proventi finanziari netti	0
Utili (perdite) netti su cambi	(6)
Imposte sul reddito	0
Utile (perdita) del periodo	(165)
Situazione patrimoniale finanziaria	30 settembre 2016
Attivo non corrente	80
Attivo corrente	549
Totale Attivo	629
Passivo non corrente	141
Passivo corrente	432
Totale Passivo	573
Capitale Sociale, riserve e risultati	221
Utile (perdita) del periodo	(165)
Patrimonio Netto	56

Nella seguente tabella il prospetto dell'**utile (perdita) complessivo di Gruppo**, ottenuto incorporando con il metodo proporzionale, anziché con il metodo del patrimonio netto, la *joint venture* paritetica Actuator Solutions e la nuova *joint venture* SAES RIAL Vacuum S.r.l., di cui SAES Getters S.p.A. detiene attualmente il 49% del capitale sociale.

Prospetto dell'utile (perdita) complessivo di Gruppo

(Importi espressi in migliaia di euro)

	3° trimestre 2016					Utile (perdita) complessivo
	Utile (perdita) consolidato	50% Actuator Solutions	Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	49% SAES RIAL Vacuum S.r.l.	Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	
Ricavi netti	41.489	2.468	(196)	264	(19)	44.006
Costo del venduto	(22.177)	(2.683)	196	(279)	19	(24.924)
Utile industriale lordo	19.312	(215)	0	(15)	0	19.082
Totale spese operative	(13.145)	(761)		(33)		(13.939)
Altri proventi (oneri) netti	51	69		(26)		94
Utile (perdita) operativo	6.218	(907)	0	(74)	0	5.237
Interessi e proventi finanziari netti	(282)	(48)		1		(329)
Utili (perdite) da società valutate con il metodo del patrimonio netto	(795)		716		79	0
Utili (perdite) netti su cambi	37	69		(6)		100
Utile (perdita) prima delle imposte	5.178	(886)	716	(79)	79	5.008
Imposte sul reddito	(1.564)	170		0		(1.394)
Utile (perdita) netto da operazioni continue	3.614	(716)	716	(79)	79	3.614
Utile (perdita) da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue	0	0		0		0
Utile (perdita) netto	3.614	(716)	716	(79)	79	3.614
Utile (Perdita) netto di terzi	0					0
Utile (perdita) netto di Gruppo	3.614	(716)	716	(79)	79	3.614

Prospetto dell'utile (perdita) complessivo di Gruppo

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Settembre 2016					Utile (perdita) complessivo
	Utile (perdita) consolidato	50% Actuator Solutions	Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	49% SAES RIAL Vacuum S.r.l.	Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	
Ricavi netti	131.321	6.962	(548)	537	(23)	138.249
Costo del venduto	(72.049)	(7.513)	548	(582)	22	(79.574)
Utile industriale lordo	59.272	(551)	0	(45)	(1)	58.675
Totale spese operative	(40.360)	(1.902)		(88)	1	(42.349)
Altri proventi (oneri) netti	(768)	136		(26)		(658)
Utile (perdita) operativo	18.144	(2.317)	0	(159)	0	15.668
Interessi e proventi finanziari netti	(1.019)	(95)		0		(1.114)
Utili (perdite) da società valutate con il metodo del patrimonio netto	(1.973)		1.808		165	0
Utili (perdite) netti su cambi	(187)	87		(6)		(106)
Utile (perdita) prima delle imposte	14.965	(2.325)	1.808	(165)	165	14.448
Imposte sul reddito	(5.881)	517		0		(5.364)
Utile (perdita) netto da operazioni continue	9.084	(1.808)	1.808	(165)	165	9.084
Utile (perdita) da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue	0	0		0		0
Utile (perdita) netto	9.084	(1.808)	1.808	(165)	165	9.084
Utile (Perdita) netto di terzi	0					0
Utile (perdita) netto di Gruppo	9.084	(1.808)	1.808	(165)	165	9.084

Eventi successivi alla chiusura del trimestre

A seguito del decesso del Dr Pier Francesco Sportoletti, il Dr Angelo Rivolta (Sindaco supplente di Minoranza) è il nuovo Presidente del Collegio Sindacale, ai sensi dello Statuto della Società.

Il nuovo Collegio Sindacale di SAES Getters S.p.A. risulta composto dai seguenti membri: Dr Angelo Rivolta (Presidente del Collegio Sindacale), Avv. Vincenzo Donnamaria (Sindaco effettivo), Dr.ssa Sara Anita Speranza (Sindaco effettivo); Dr.ssa Anna Fossati (Sindaco supplente). La prossima Assemblea degli Azionisti sarà chiamata a integrare il Collegio Sindacale ai sensi della normativa vigente, nel rispetto del principio di necessaria rappresentanza delle minoranze e nel rispetto delle norme relative all'equilibrio fra i generi negli organi delle società quotate di cui alla legge n. 120/2011.

In data 10 ottobre 2016 SAES Getters S.p.A., dando seguito al contratto sottoscritto in data 29 luglio 2016, ha acquisito dalla società Mirante S.r.l. una partecipazione di maggioranza (70%) nel capitale sociale di Metalvuoto S.p.A., con sede nella provincia di Monza Brianza, *player* consolidato nel settore dell'imballaggio evoluto, che produce pellicole metallizzate e film plastici innovativi per la conservazione degli alimenti. Grazie a tale acquisizione, SAES, che già collaborava con Metalvuoto S.p.A. nella sperimentazione applicativa dei propri compositi polimerici funzionali ai film plastici per la conservazione degli alimenti di Metalvuoto S.p.A., intende competere nella filiera del *packaging* alimentare 'intelligente', presentandosi sul mercato con un'offerta innovativa e completa, mediante lo sviluppo di plastiche attive a elevate *performance*, caratterizzate da trasparenza, biocompatibilità e basso impatto ambientale.

SAES Getters S.p.A. ha acquisito il 70% di Metalvuoto S.p.A. a un prezzo calcolato secondo un moltiplicatore dell'EBITDA, rettificato sulla base di alcuni parametri finanziari (tra i quali posizione finanziaria netta e valore delle scorte di prodotti finiti). Tale prezzo, che potrà essere calcolato in maniera puntuale solo una volta disponibile il bilancio alla data del *closing*, è stimato nell'intorno di 5,5 milioni di euro.

L'acconto di 1,5 milioni di euro è già stato corrisposto da SAES a Mirante S.r.l. in data 29 luglio 2016, alla sottoscrizione del contratto d'acquisto; ulteriori 2 milioni di euro sono stati versati al *closing* (10 ottobre 2016), mentre il saldo sarà corrisposto entro un mese dal *closing*, una volta definiti il bilancio aggiornato alla data del *closing* e gli aggiustamenti in virtù dei concordati parametri di rettifica del prezzo.

Tra i soci è prevista un'opzione di *put* e *call*, da esercitarsi a partire dal dodicesimo mese ed entro diciotto mesi dal *closing*, per l'acquisto da parte di SAES del rimanente 30% del capitale di Metalvuoto a un prezzo calcolato con modalità sostanzialmente analoghe a quelle stabilite per l'acquisto del primo 70%. Nel caso di mancato esercizio di una delle due opzioni nei termini prestabiliti, SAES è comunque impegnata ad acquistare il residuo 30% del capitale sociale della società entro ventiquattro mesi.

Secondo quanto stabilito nei patti parasociali, che disciplinano la *governance* della società nel suo nuovo assetto azionario, il nuovo Consiglio di Amministrazione di Metalvuoto S.p.A. è composto da tre membri, di cui due, tra cui l'Amministratore Delegato, scelti dalla controllante SAES; espressione del socio di minoranza, Mirante S.r.l., è invece il terzo membro, Presidente del Consiglio medesimo, nella persona del fondatore Ing. Giovanni Ronchi.

Evoluzione prevedibile della gestione

Ci attendiamo un quarto trimestre particolarmente forte, anche grazie al contributo della neo-acquisita Metalvuoto S.p.A., i cui ricavi e risultati saranno consolidati integralmente.

Il Gruppo punta fortemente su questa acquisizione per la propria crescita futura nel mercato innovativo dell'*active packaging*.

Processo di semplificazione normativa adottato dalla Consob

Il Consiglio di Amministrazione, in data 13 novembre 2012, ha deliberato, ai sensi dell'articolo 3 della Delibera Consob n. 18079/2012, di aderire al regime di *opt-out* previsto dagli articoli 70, comma 8, e 71, comma 1-*bis*, del Regolamento Consob in materia di Emittenti, avvalendosi pertanto della facoltà di derogare agli obblighi di pubblicazione dei documenti informativi prescritti in occasione di operazioni significative di fusione, scissione, aumenti di capitale mediante conferimento di beni in natura, acquisizioni e cessioni.

Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari dichiara che, in conformità a quanto previsto dal secondo comma dell'articolo 154-*bis*, parte IV, titolo III, capo II, sezione V-*bis*, del decreto legislativo 24 febbraio 1998, n. 58, le informazioni finanziarie contenute nel presente documento corrispondono alle risultanze documentali, ai libri e alle scritture contabili.

Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari
Michele Di Marco



Lainate (MI), 10 novembre 2016

per il Consiglio di Amministrazione
Dr Ing. Massimo della Porta
Presidente

