



COMUNICATO STAMPA

Milano, 24 marzo 2006

SAES Getters: il Consiglio di Amministrazione approva i risultati di bilancio dell'esercizio 2005 redatti secondo i principi contabili internazionali IFRS¹.

Fatturato consolidato pari a 138,6 milioni di euro in riduzione del 2,2% (+ 3% al netto delle attività cedute) rispetto a 141,6 milioni di euro nel 2004.

Utile operativo consolidato pari a 32,8 milioni di euro in aumento rispetto a 29,7 milioni di euro del precedente esercizio.

Utile netto consolidato pari a 21 milioni di euro in forte miglioramento rispetto a 16,1 milioni di euro nel 2004.

Proposto un dividendo di 1,30 euro per azione ordinaria e 1,316 euro per azione di risparmio rispetto a 1 euro per azione ordinaria e 1,0161 euro per azione di risparmio del precedente esercizio.

Il Consiglio di Amministrazione propone alla convocanda Assemblea l'autorizzazione all'acquisto di azioni proprie (artt. 2357 e 2357 ter C.C.).

Fatturato consolidato del primo bimestre 2006 pari a 26,2 milioni di euro in crescita del 26,2% rispetto al corrispondente periodo del 2005.

Nel 2005 il Gruppo SAES Getters, leader mondiale nel settore dei getter (affinatori chimici per il vuoto), ha realizzato un **fatturato consolidato** pari a 138,6 milioni di euro, in riduzione del 2,2% rispetto a 141,6 milioni di euro conseguiti nel 2004. Al netto delle attività cedute nell'ambito del progetto di focalizzazione sulle attività strategiche e profittevoli, il fatturato consolidato sarebbe risultato in crescita del 3%.

L'**utile operativo consolidato** è stato pari a 32,8 milioni di euro in crescita rispetto a 29,7 milioni di euro del 2004. Al netto delle principali partite non ricorrenti l'utile operativo consolidato sarebbe stato pari a 36,7 milioni di euro rispetto a 34 milioni di euro nell'esercizio 2004.

L'**utile netto consolidato** è stato pari a 21 milioni di euro in miglioramento rispetto a 16,1 milioni di euro del 2004. Al netto delle principali partite non ricorrenti, l'utile netto consolidato sarebbe stato pari a 23,7 milioni di euro, rispetto a 19,7 milioni di euro del 2004.

La Capogruppo Saes Getters S.p.A. ha chiuso il bilancio al 31 dicembre 2005¹ realizzando un fatturato pari a 21,2 milioni di euro (29,4 milioni di euro nel 2004) ed un utile netto pari a 17,9 milioni di euro (19,3 milioni di euro nel 2004).

¹ Il bilancio dell'esercizio 2005 è stato redatto secondo i principi contabili internazionali IFRS. Gli stessi principi sono stati adottati nel redigere le situazioni patrimoniali, economiche e finanziarie di confronto, ad eccezione della valutazione e rappresentazione degli strumenti finanziari. La Società si è avvalsa, infatti, della facoltà prevista dall'IFRS 1 di definire quale data di transizione il 1° gennaio 2005 per i principi contabili internazionali IAS 32 e 39.

Questi i dati salienti del Bilancio Consolidato e della Capogruppo Saes Getters S.p.A., che il Consiglio di Amministrazione di Saes Getters S.p.A. ha approvato in data odierna e che verranno esaminati dall'Assemblea Ordinaria degli Azionisti, convocata per il 27 aprile prossimo in prima convocazione (ed in seconda il 28 aprile prossimo).

Il dividendo complessivo proposto sarà di 1,30 euro per azione ordinaria e 1,316 euro per azione di risparmio, rispetto a 1 euro per azione ordinaria e 1,0161 per azione di risparmio del precedente esercizio, a mezzo distribuzione dell'utile di esercizio e di una quota della riserva disponibile "Utili portati a nuovo". Il pagamento partirà dal 11 maggio 2006, con stacco fissato al 8 maggio prossimo.

L'Assemblea sarà chiamata a deliberare sulla nomina del Consiglio di Amministrazione, previa determinazione del numero dei componenti, nonché a determinare il compenso per il Consiglio di Amministrazione e per l'Audit Committee (Comitato per il Controllo Interno e la Corporate Governance).

L'Assemblea dovrà altresì deliberare in merito alla nomina del Collegio Sindacale, del Presidente ed alla determinazione della relativa retribuzione.

Il Consiglio ha deliberato di sottoporre all'Assemblea, ai sensi dell'art. 2357 del codice civile, l'autorizzazione all'acquisto, per un periodo di 18 mesi dalla data di autorizzazione, in una o più volte, fino ad un massimo di n. 2 milioni di azioni ordinarie e/o di risparmio della Società, tenendo conto delle azioni già detenute in portafoglio.

Il prezzo di acquisto comprensivo degli oneri accessori dovrà essere non superiore del 5% e non inferiore del 5% rispetto al prezzo ufficiale di borsa registrato dal titolo nella seduta di borsa precedente ogni singola operazione. Per quanto attiene alle alienazioni delle azioni proprie, le stesse potranno avvenire per un corrispettivo minimo pari alla media ponderata dei prezzi ufficiali delle azioni della relativa categoria nei 10 giorni di borsa aperta antecedenti la vendita, e comunque non inferiore al minore tra i prezzi di acquisto.

La richiesta si ricollega all'opportunità di disporre della possibilità di intervenire sui titoli della Società in relazione a contingenti situazioni di mercato, favorendone la liquidità e l'andamento regolare delle contrattazioni, ovvero ad esigenze stesse di investimento, nonché all'opportunità di utilizzare le azioni in portafoglio come mezzo di pagamento in operazioni straordinarie o per ottenere finanziamenti necessari alla realizzazione di progetti e/o al conseguimento degli obiettivi aziendali.

Alla data odierna, la Società detiene n. 302.028 azioni ordinarie (pari al 1,978% delle azioni ordinarie emesse dalla Società) e n. 10.013 azioni di risparmio (pari allo 0,13% delle azioni di risparmio non convertibili emesse dalla Società).

L'Assemblea sarà chiamata a deliberare in merito all'istituzione del trattamento di fine mandato per gli Amministratori.

In attuazione della normativa vigente il Consiglio di Amministrazione ha approvato in data odierna la nuova Procedura per la gestione delle informazioni privilegiate ed il nuovo Codice di Comportamento in materia di Internal Dealing, in sostituzione dei precedenti Codici.

Il Consiglio di Amministrazione ha inoltre istituito il registro delle persone con accesso alle informazioni privilegiate con decorrenza 1 aprile 2006.

“Il 2005 è stato un anno di grandi soddisfazioni, non solo abbiamo raggiunto gli obiettivi economici che ci eravamo prefissati, ma li abbiamo anche superati, ottenendo brillanti risultati e margini, in ulteriore miglioramento rispetto al precedente esercizio. La redditività del Gruppo ha beneficiato della strategia di focalizzazione sulle attività profittevoli posta in essere negli ultimi anni e del positivo andamento di alcuni dei principali mercati di riferimento” ha commentato l’ing. Massimo della Porta, Chief Executive Officer del Gruppo Saes Getters. “Gli ottimi risultati dell’esercizio e la solida posizione finanziaria ci consentono, ancora una volta, di remunerare i nostri Azionisti con una premiante politica dei dividendi” ha aggiunto l’ing. Massimo della Porta. “Guardando al futuro, la nostra strategia sarà volta alla crescita per linee interne attraverso lo sviluppo di prodotti per mercati ad alto potenziale, ma anche alla crescita per linee esterne attraverso acquisizioni di società operanti in settori complementari e sinergici rispetto ai nostri.”

Business Unit Information Displays

Il **fatturato consolidato** della Business Unit Information Displays è stato pari a 88,4 milioni di euro nel 2005 in aumento del 6,1% rispetto all’esercizio 2004.

La Cathode Ray Tubes Business Area ha realizzato un fatturato pari a 32,2 milioni di euro, in riduzione del 28,5% rispetto a 45 milioni di euro dell’esercizio 2004, per effetto della maturità del mercato dei tubi catodici.

Il fatturato della Flat Panel Displays Business Area è stato pari a 56,2 milioni di euro, in decisa crescita (+46,9%) rispetto a 38,2 milioni di euro del 2004, grazie alle maggiori vendite di dispensatori di mercurio utilizzati nelle lampade fluorescenti a catodo freddo per la retro-illuminazione degli schermi a cristalli liquidi.

L’**utile industriale lordo** della Business Unit Information Displays è stato pari a 58,6 milioni di euro nell’esercizio 2005 in crescita rispetto a 51,1 milioni di euro dell’esercizio 2004. L’incremento è imputabile all’aumento del fatturato e ad un mix di vendita più favorevole.

L’**utile operativo** della Business Unit Information Displays è stato pari a 41,8 milioni di euro nell’esercizio 2005 in crescita rispetto a 36,6 milioni di euro dell’esercizio 2004. L’incremento è imputabile all’aumento del fatturato ed ad un mix di vendita più favorevole solo parzialmente rettificato dall’aumento delle spese operative. Si segnala che alcuni costi non ricorrenti, relativi in particolare ad indennità per il personale, hanno gravato sull’esercizio 2005.

Business Unit Industrial Applications

Il **fatturato consolidato** della Business Unit Industrial Applications è stato pari a 49,5 milioni di euro, in riduzione del 15,3% rispetto all’esercizio 2004.

Il fatturato della Lamps Business Area è stato pari a 11,1 milioni di euro sostanzialmente stabile rispetto a 11,2 milioni di euro del 2004.

Il fatturato della Electronic Devices Business Area è stato pari a 12,4 milioni di euro nel 2005 in crescita del 6,5% rispetto al precedente esercizio principalmente per le maggiori vendite di getter per sensori a raggi infrarossi.

Il fatturato della Vacuum Systems and Thermal Insulation Business Area è stato di 7,1 milioni di euro, in crescita del 22,2% rispetto a 5,8 milioni di euro dell'esercizio 2004. L'incremento è da attribuirsi principalmente alle maggiori vendite di pompe e altri prodotti getter per acceleratori di particelle.

Il fatturato della Semiconductors Business Area è stato di 18,9 milioni di euro nel 2005, in riduzione del 36,7% rispetto a 29,8 milioni di euro dell'esercizio 2004. La diminuzione è da attribuirsi principalmente al processo di ristrutturazione che ha interessato le attività relative al mercato dei semiconduttori, nell'ambito del progetto di focalizzazione sulle attività strategiche e profittevoli. Si ricordano a tal proposito le cessioni avvenute nel corso del 2004 dei rami aziendali relativi agli analizzatori di gas ed ai servizi di assicurazione e controllo qualità oltre alla cessione della controllata FST Consulting International, Inc. avvenuta in data 29 luglio 2005.

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Industrial Applications è stato pari a 18,4 milioni di euro nell'esercizio 2005 in riduzione rispetto a 21,3 milioni di euro dell'esercizio 2004. Il decremento è imputabile alla riduzione del fatturato ed alle cessioni nell'ambito della Semiconductors Business Area.

L'**utile operativo** della Business Unit Industrial Applications è stato pari a 1,7 milioni di euro nell'esercizio 2005 in crescita rispetto a 1,4 milioni di euro dell'esercizio 2004. Si segnala che alcuni costi non ricorrenti hanno gravato sull'esercizio 2005 con riferimento alla svalutazione di parte dei cespiti della società Saes Getters Technical Service (Shanghai) Co. Ltd. a seguito della decisione di interrompere le attività produttive nel corso dell'esercizio 2006.

Business Development Unit Advanced Materials & Corporate Costs

Il **fatturato consolidato** della Business Development Unit Advanced Materials è stato pari a 0,7 milioni di euro.

I costi operativi corporate ed i costi operativi della Business Development Unit sono stati pari a 10,1 milioni di euro rispetto a 7,8 milioni di euro del 2004. L'incremento dei costi rispetto al 2004 è dovuto principalmente all'aumento delle spese di ricerca relative allo sviluppo dei progetti nell'ambito dei materiali avanzati.

L'**utile industriale lordo complessivo consolidato** è stato pari a 76,4 milioni di euro nell'esercizio 2005 rispetto a 71,9 milioni di euro del 2004. Il margine industriale lordo, in termini percentuali sul fatturato, è aumentato dal 50,8% dell'esercizio 2004 al 55,2% del 2005, principalmente per effetto di un migliore mix di vendita.

Il totale dei costi operativi consolidati è stato pari a 44 milioni di euro rispetto a 42,9 milioni di euro del 2004.

L'**EBITDA consolidato** è stato pari a 45,2 milioni di euro nell'esercizio 2005, in miglioramento rispetto a 42 milioni di euro del 2004. In termini percentuali sul fatturato l'EBITDA è stato pari a 32,6% nel 2005 rispetto a 29,6% dell'esercizio 2004.

L'**utile operativo complessivo consolidato** è stato di 32,8 milioni di euro nell'esercizio 2005, in aumento rispetto a 29,7 milioni di euro del 2004. In termini percentuali sul fatturato l'utile operativo consolidato è stato pari a 23,6% nel 2005 rispetto a 20,9% dell'esercizio 2004. L'aumento è dovuto al miglioramento del margine industriale lordo solo parzialmente rettificato dall'aumento delle spese operative in particolare di ricerca e sviluppo.

Le **imposte** sul reddito sono state pari a 14,1 milioni di euro contro 13,9 milioni di euro dell'esercizio 2004. L'incidenza sul risultato prima delle imposte si è ridotta dal 46,2% dell'esercizio 2004 al 40,2% dell'esercizio 2005.

L'**utile netto consolidato** dell'esercizio 2005 è stato di 21 milioni di euro, in forte crescita rispetto a 16,1 milioni di euro del precedente esercizio ed è risultato pari al 15,2% del fatturato consolidato (11,4% nell'esercizio 2004).

La **posizione finanziaria consolidata** al 31 dicembre 2005 ha presentato una disponibilità netta di 85,9 milioni di euro contro una disponibilità netta di 82,1 milioni di euro al 1 gennaio 2005. L'aumento è principalmente dovuto dalle risorse finanziarie generate dalla gestione operativa (37,3 milioni di euro) parzialmente impiegate per la distribuzione dei dividendi, pari a 22,5 milioni di euro, e per investimenti in immobilizzazioni materiali per 9,6 milioni di euro.

Si precisa che i dati di Bilancio sono in corso di verifica da parte del Collegio Sindacale e della Società di Revisione.

Eventi di rilievo intervenuti dopo la chiusura del periodo ed evoluzione prevedibile della gestione

Nel primo bimestre del 2006 il fatturato netto consolidato è stato pari a 26,2 milioni di euro, in aumento del 26,2% rispetto a 20,7 milioni di euro del corrispondente periodo dell'esercizio precedente. A parità di perimetro di consolidamento, l'incremento del fatturato sarebbe stato pari al 29,7%.

Il fatturato consolidato della Information Displays Business Unit del primo bimestre 2006 è stato pari a 17,3 milioni di euro in crescita del 41,9% rispetto a 12,2 milioni di euro del corrispondente periodo del 2005, principalmente grazie alle maggiori vendite di dispensatori di mercurio utilizzati nelle lampade fluorescenti a catodo freddo per la retro-illuminazione degli schermi a cristalli liquidi.

Il fatturato consolidato della Industrial Applications Business Unit è stato pari a 8,6 milioni di euro nel primo bimestre 2006 leggermente in crescita rispetto a 8,4 milioni di euro del corrispondente periodo del 2005.

Il fatturato della Advanced Materials Business Development Unit nel primo bimestre 2006 è stato pari a 0,3 milioni di euro.

Con effetto a decorrere dal 25 gennaio 2006 Saes Getters S.p.A. ha acquisito la partecipazione di minoranza pari al 35% nella Nanjing Saes Huadong Getters Co. Ltd. con sede in Nanchino, Jiangsu, Cina. Attraverso tale acquisizione il Gruppo è diventato unico azionista della società.

Nel mese di gennaio 2006 il Gruppo ha deciso l'interruzione delle attività produttive della controllata Saes Getters Technical Service (Shanghai) Co. Ltd., attiva nella produzione di sistemi per la distribuzione di gas puri, nell'ambito del progetto di focalizzazione sui business profittevoli.

In data 1 marzo 2006 Saes Getters S.p.A. ha sottoscritto una lettera di intenti vincolante per l'acquisizione di una partecipazione pari al 50% nella società Memory-Metalle GmbH con sede a Weil am Rhein, Germania. La società commercializza semilavorati e componenti di leghe a memoria di forma per applicazioni medicali e industriali.

La branch della Capogruppo Saes Getters S.p.A. costituita nel territorio di Taiwan nel corso del 2005 ha avviato l'operatività a partire dal 1° marzo 2006.

Le aspettative per il 2006 sono positive in particolare per l'atteso protrarsi della crescita delle vendite di componenti per gli schermi a cristalli liquidi, cui il Gruppo si sta preparando con adeguati potenziamenti produttivi nel Far East. Per contro, il mercato tradizionale dei tubi catodici è atteso in flessione a fronte della maturità del settore. La Società valuterà opportune razionalizzazioni in termini di allocazioni produttive che dovessero rendersi necessarie per adeguarsi agli scenari di mercato.

Gli altri mercati industriali di riferimento per il Gruppo dovrebbero complessivamente confermare un trend di moderata crescita rispetto al precedente esercizio, ad eccezione della Semiconductors Business Area, che risentirà dell'uscita da alcuni business non sinergici avvenuta nel corso del 2005.

Il Gruppo prevede contributi crescenti in termini di fatturato derivanti dal lancio sui mercati di alcuni prodotti nell'ambito dei materiali avanzati.

Si segnala che, al fine di preservare i margini del Gruppo dalla fluttuazione dei tassi di cambio, sono state poste in essere operazioni di cessione a termine di valuta. In particolare, sono stati stipulati per l'esercizio 2006 contratti di vendita a termine di valuta su crediti commerciali in dollari statunitensi per un valore nominale pari a 27,4 milioni di dollari ad un cambio medio spot pari a 1,2203 contro euro e in won coreani per un valore nominale pari a 3.752 milioni di Won ad un cambio spot pari a 1.038,50 contro dollaro USA.

Pioniere nello sviluppo della tecnologia getter, il Gruppo SAES Getters è leader mondiale in una molteplicità di applicazioni scientifiche ed industriali che richiedono condizioni di alto vuoto o di gas ultra puri. In 60 anni di attività, le soluzioni getter del Gruppo hanno sostenuto l'innovazione tecnologica nelle industrie

dell'information display e dell'illuminazione, nei complessi sistemi ad alto vuoto e nell'isolamento termico basato sul vuoto, in tecnologie che spaziano dai tubi di potenza sotto vuoto di grandi dimensioni sino ai dispositivi miniaturizzati come i sistemi microelettronici e micromeccanici realizzati su silicio. Il Gruppo detiene inoltre una posizione di leadership nella purificazione di gas ultra puri per l'industria dei semiconduttori e per altre industrie high-tech.

Dal 2004, sfruttando le competenze acquisite nel campo della metallurgia speciale e della scienza dei materiali, il Gruppo SAES Getters ha ampliato il proprio campo di attività rivolgendosi al mercato dei materiali avanzati, con l'introduzione delle nuove linee di prodotto dei cristalli ottici, delle leghe a memoria di forma e dei metallorganici.

Una capacità produttiva totale distribuita in otto stabilimenti dislocati in tre continenti, una rete commerciale e di assistenza tecnica operativa a livello mondiale, più di 800 dipendenti consentono al Gruppo di combinare competenze ed esperienze multi-culturali e di essere una realtà aziendale a tutti gli effetti globale.

Gli uffici direzionali di SAES Getters sono ubicati nell'hinterland milanese.

SAES Getters è quotata sul Mercato Telematico Azionario della Borsa Italiana dal 1986, segmento STAR.

Maggiori notizie sul Gruppo SAES Getters sono reperibili sul sito Internet: www.saesgetters.com.

Contatti

Giuseppe Rolando
Group Chief Financial Officer
Tel.: 02 93178 203

Gianna La Rana
Investor Relations Manager
Tel.: 02 93178 273

E-mail: investor_relations@saes-group.com
Website: www.saesgetters.com

Fatturato Consolidato per Business Area

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business Area	2005	2004	Variazione totale (%)	Effetto prezzo quant. (%)	Effetto cambio (%)
Cathode Ray Tubes	32.217	45.038	-28,5%	-28,6%	0,1%
Flat Panel Displays	56.158	38.224	46,9%	45,1%	1,8%
Subtotale Information Displays	88.375	83.262	6,1%	4,9%	1,2%
Lamps	11.128	11.155	-0,2%	-0,1%	-0,1%
Electronic Devices	12.367	11.612	6,5%	6,7%	-0,2%
Vacuum Systems and Thermal Insulation	7.079	5.794	22,2%	22,5%	-0,3%
Semiconductors	18.885	29.826	-36,7%	-36,6%	-0,1%
Subtotale Industrial Applications	49.459	58.387	-15,3%	-15,1%	-0,2%
Subtotale Advanced Materials	746	0	n.a.	n.a.	n.a.
Fatturato Totale	138.580	141.649	-2,2%	-2,9%	0,7%

Legenda:

Information Displays Business Unit	
Cathode Ray Tubes	Getter al bario per tubi catodici
Flat Panel Displays	Getter e dispensatori di metalli per schermi piatti
Industrial Applications Business Unit	
Lamps	Getter e dispensatori di metalli per l'utilizzo in lampade a scarica e lampade fluorescenti
Electronic Devices	Getter e dispensatori di metalli per apparecchi elettronici sottovuoto
Vacuum Systems and Thermal Insulation	Pompe per sistemi da vuoto e prodotti per isolamento termico
Semiconductors	Sistemi di purificazione dei gas per l'industria dei semiconduttori ed altre industrie ed installazioni per il settore delle telecomunicazioni
Advanced Materials Business Development Unit	
Advanced Materials	Getter per sistemi microelettronici e micromeccanici, cristalli ottici, leghe a memoria di forma, metallorganici

Fatturato Consolidato per Area Geografica di Destinazione

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2005	2004
Italia	760	1.459
Altri UE ed Europa	19.289	20.894
Nord America	20.976	24.901
Giappone	36.442	32.851
Altri Asia	58.763	58.845
Altri	2.350	2.699
Fatturato Totale	138.580	141.649

Conto Economico Consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

Dati progressivi 1 gennaio – 31 dicembre	2005	2004
Ricavi netti	138.580	141.649
Costo del venduto	(62.137)	(69.758)
Utile industriale lordo	76.443	71.891
Spese di ricerca e sviluppo	(14.629)	(13.557)
Spese di vendita	(15.239)	(15.969)
Spese generali e amministrative	(14.094)	(13.327)
Totale spese operative	(43.962)	(42.853)
Altri proventi (oneri) netti	283	633
Utile operativo	32.764	29.671
Interessi e proventi finanziari netti	1.190	1.473
Utili (perdite) netti su cambi	1.157	(1.133)
Utile prima delle imposte	35.111	30.011
Imposte sul reddito	(14.104)	(13.864)
Utile netto	21.007	16.147

Conto Economico Consolidato per Business Unit

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Information Displays		Industrial Applications		Advanced Materials & Corporate Costs	
	2005	2004	2005	2004	2005	2004
Ricavi netti	88.375	83.262	49.459	58.387	746	0
Costo del venduto	(29.808)	(32.127)	(31.034)	(37.102)	(1.295)	(529)
Utile (perdita) industriale lordo	58.567	51.135	18.425	21.285	(549)	(529)
Spese operative e altri proventi /oneri	(16.795)	(14.556)	(16.755)	(19.842)	(10.129)	(7.822)
Utile (perdita) operativo	41.772	36.579	1.670	1.443	(10.678)	(8.351)

Utile Netto Consolidato per Azione

(Importi espressi in euro)

	2005	2004*	2004
Utile netto per azione ordinaria	0,9315	0,7199	0,6979
Utile netto per azione di risparmio	0,9476	0,7199	0,6979

* Calcolato con riferimento al numero di azioni in circolazione successivo alla conversione facoltativa delle azioni di risparmio in ordinarie.

Stato Patrimoniale Consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

	31 dicembre 2005	31 dicembre 2004
Immobilizzazioni materiali nette	60.493	59.769
Immobilizzazioni immateriali	2.695	3.586
Altre attività non correnti	10.141	10.063
Attività correnti	151.069	142.260
Totale Attivo	224.398	215.678
Patrimonio netto	170.597	169.250
Passività non correnti	19.122	17.212
Passività correnti	34.679	29.216
Totale Passivo e Patrimonio Netto	224.398	215.678

Rendiconto Finanziario Consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2005	2004
Utile netto del periodo	21.007	16.147
Imposte correnti	9.586	11.254
Variazione delle imposte differite	2.010	2.050
Ammortamenti e svalutazioni di attività non correnti	12.437	12.322
Minusvalenze (plusvalenze) da cessione di immobilizzazioni materiali e partecipazioni	224	(920)
(Proventi) oneri finanziari netti	(1.190)	(1.473)
Accantonamento al fondo TFR e di quiescenza	1.808	1.989
Accantonamento (utilizzo) ad altri fondi per rischi e oneri	(832)	(542)
	45.050	40.827
Variazione delle attività e passività correnti	1.878	1.886
Pagamenti di trattamento di fine rapporto e di quiescenza	(1.274)	(1.922)
Proventi finanziari incassati, al netto degli interessi pagati	1.488	1.225
Imposte pagate	(9.891)	(6.669)
Fondi generati dall'attività operativa	37.251	35.347
Acquisto di immobilizzazioni materiali, al netto delle cessioni	(9.432)	(6.113)
Incremento di attività immateriali	(334)	(615)
Variazione attività di investimento per cessioni e acquisizioni di partecipazioni	(204)	76
Fondi generati da (impiegati in) investimenti	(9.970)	(6.652)
Pagamento di dividendi	(22.548)	(3.470)
Acquisto di azioni proprie	(121)	0
Debiti finanziari accesi, al netto dei rimborsi	(257)	1.200
Fondi generati da (impiegati in) operazioni finanziarie	(22.926)	(2.270)
Differenze cambio da conversione bilanci in moneta estera	1.690	(706)
Aumento (diminuzione) delle disponibilità liquide nette	6.045	25.719
Disponibilità liquide nette all'inizio del periodo*	84.400	61.186
Disponibilità liquide nette alla fine del periodo	90.445	86.905

* La società si è avvalsa della facoltà concessa dall'IFRS 1 di definire quale data di transizione il 1° gennaio 2005 per i principi contabili internazionali IAS 32 e IAS 39. Pertanto le azioni proprie, pari a 2,5 milioni di euro al 31 dicembre 2004, sono state riclassificate con segno negativo nelle voci di patrimonio netto a partire dal 1° gennaio 2005.

Conto Economico Saes Getters S.p.A.

(Importi espressi in migliaia di euro)

Dati progressivi 1 gennaio – 31 dicembre	2005	2004
Ricavi netti	21.197	29.353
Costo del venduto	(17.525)	(20.628)
Utile industriale lordo	3.672	8.725
Spese di ricerca e sviluppo	(12.090)	(10.526)
Spese di vendita	(4.579)	(4.770)
Spese generali e amministrative	(6.943)	(6.089)
Totale spese operative	(23.612)	(21.385)
Altri proventi (oneri) netti	3.887	3.209
Utile (perdita) operativo	(16.053)	(9.451)
Interessi e proventi finanziari netti	30.260	27.600
Utili (perdite) netti su cambi	153	(82)
Utile prima delle imposte	14.360	18.067
Imposte sul reddito	3.562	1.254
Utile netto	17.922	19.321

Stato Patrimoniale Saes Getters S.p.A.

(Importi espressi in migliaia di euro)

	31 dicembre 2005	31 dicembre 2004
Immobilizzazioni materiali nette	23.032	23.308
Immobilizzazioni immateriali	1.265	2.108
Partecipazioni e altre attività finanziarie	47.730	47.279
Altre attività non correnti	1.983	2.122
Attività correnti	83.523	91.460
Totale Attivo	157.533	166.277
Patrimonio netto	118.598	125.988
Passività non correnti	8.639	8.855
Passività correnti	30.296	31.434
Totale Passivo e Patrimonio Netto	157.533	166.277

Rendiconto Finanziario Saes Getters S.p.A.

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2005	2004
Utile netto del periodo	17.922	19.321
Imposte correnti	(3.753)	(1.828)
Variazione delle imposte differite	137	473
Ammortamenti e svalutazioni di attività non correnti	5.255	5.423
(Proventi) oneri finanziari netti	(1.502)	(2.718)
Accantonamento al fondo TFR e di quiescenza	776	966
Accantonamento (utilizzo) ad altri fondi per rischi e oneri	(227)	208
	18.608	21.845
Variazione delle attività e passività correnti	8.066	6.978
Pagamenti di trattamento di fine rapporto e di quiescenza	(749)	(1.402)
Proventi finanziari incassati	855	620
Imposte pagate	(677)	(1.499)
Fondi generati dall'attività operativa	26.103	26.542
Acquisto di immobilizzazioni materiali, al netto cessioni	(3.834)	(2.443)
Incremento di attività immateriali	(322)	(622)
Variazione attività di investimento per cessioni e acquisizioni di partecipazioni	(450)	21.200
Fondi generati da (impiegati in) investimenti	(4.606)	18.135
Pagamento di dividendi	(22.548)	(3.470)
Acquisto di azioni proprie	(121)	0
Debiti finanziari accesi, al netto dei rimborsi	(2.959)	(540)
Fondi generati da (impiegati in) operazioni finanziarie	(25.628)	(4.010)
Aumento (diminuzione) delle disponibilità liquide nette	(4.131)	40.667
Disponibilità liquide nette all'inizio del periodo*	70.833	32.671
Disponibilità liquide nette alla fine del periodo	66.702	73.338

* La società si è avvalsa della facoltà concessa dall'IFRS 1 di definire quale data di transizione il 1° gennaio 2005 per i principi contabili internazionali IAS 32 e IAS 39. Pertanto le azioni proprie, pari a 2,5 milioni di euro al 31 dicembre 2004, sono state riclassificate con segno negativo nelle voci di patrimonio netto a partire dal 1° gennaio 2005.