



COMUNICATO STAMPA

Milano, 14 febbraio 2006

Saes Getters: il Consiglio di Amministrazione approva i risultati del quarto trimestre 2005 redatti secondo i principi contabili internazionali IFRS¹.

Fatturato consolidato del trimestre pari a 37,6 milioni di euro in crescita del 14,3% rispetto a 32,9 milioni di euro del quarto trimestre 2004 ed in crescita del 23,7% al netto delle attività cedute².

Utile operativo consolidato pari a 9,4 milioni di euro più che raddoppiato rispetto a 4,4 milioni di euro del quarto trimestre 2004.

Utile netto consolidato pari a 6 milioni di euro in sensibile crescita rispetto a 1 milione di euro del corrispondente trimestre 2004.

Fatturato consolidato del 2005 pari a 138,6 milioni di euro rispetto a 141,6 milioni di euro del 2004 (in riduzione del 2,2% ed in crescita del 3% al netto delle attività cedute)³.

Utile operativo consolidato pari a 32,8 milioni di euro rispetto a 29,7 milioni di euro del precedente esercizio.

Utile netto consolidato pari a 21 milioni di euro in crescita rispetto a 16,1 milioni di euro del 2004.

Il Consiglio di Amministrazione di Saes Getters S.p.A., riunito oggi a Lainate (MI), ha approvato i risultati consolidati del Gruppo relativi al quarto trimestre 2005 (1 ottobre - 31 dicembre).

Il Gruppo italiano leader mondiale nella produzione di getter (affinatori chimici per il vuoto) ha realizzato nel quarto trimestre 2005 un **fatturato consolidato** pari a 37,6 milioni di euro, in crescita del 14,3% rispetto a 32,9 milioni di euro conseguiti nello stesso trimestre del precedente esercizio. Al netto delle attività cedute nell'ambito del progetto di focalizzazione sulle attività strategiche e profittevoli, il fatturato consolidato è risultato in crescita del 23,7% rispetto al quarto trimestre 2004. L'**utile operativo consolidato** è stato pari a 9,4 milioni di euro rispetto a 4,4 milioni di euro del corrispondente trimestre 2004. L'utile operativo consolidato al netto delle principali partite non ricorrenti sarebbe stato pari a 11,4 milioni di euro rispetto a 6,3 milioni di euro del corrispondente trimestre 2004. L'**utile netto consolidato** è stato pari a 6 milioni di euro rispetto a 1 milione di euro del quarto trimestre 2004. L'utile netto consolidato al netto delle principali partite non ricorrenti sarebbe stato pari

¹ Le relazioni trimestrali dell'esercizio 2005 sono state redatte secondo i principi contabili internazionali IFRS. Gli stessi principi sono stati adottati nel redigere le situazioni patrimoniali, economiche e finanziarie di confronto, ad eccezione della valutazione e rappresentazione degli strumenti finanziari. La Società si è avvalsa, infatti, della facoltà prevista dall'IFRS 1 di definire quale data di transizione il 1° gennaio 2005 per i principi contabili internazionali IAS 32 e 39.

² Si ricorda che in data 29 luglio 2005 il Gruppo ha ceduto la controllata FST Consulting International, Inc.

³ Si ricorda che, nel corso del 2004 e del 2005, il Gruppo ha ceduto alcune attività relative al mercato dei semiconduttori nell'ambito della strategia di uscita da business non sinergici e di focalizzazione sulle attività profittevoli.

a 7,7 milioni di euro rispetto a 2,6 milioni di euro del quarto trimestre 2004. L'utile netto per azione ordinaria e di risparmio nel trimestre è risultato pari a 0,2673 euro, da confrontarsi con 0,0443 euro nel quarto trimestre 2004.

“Siamo particolarmente soddisfatti dei risultati dell'ultimo trimestre del 2005, che ha confermato, come anticipato, il trend positivo dei precedenti trimestri in termini di fatturato e margini, anche grazie all'ottimo andamento delle vendite di componenti per gli schermi piatti” ha commentato l'ing. Massimo della Porta, Chief Executive Officer del Gruppo Saes Getters. “Sono stati raccolti i frutti della rifocalizzazione strategica e delle significative razionalizzazioni poste in essere negli ultimi anni, oltre che i primi contributi derivanti dalla diversificazione. Continueranno gli sforzi per introdurre sul mercato i nuovi prodotti e le attività di razionalizzazione anche alla ricerca di ottimizzazioni produttive per meglio fronteggiare i trend di mercato” ha aggiunto l'ing. Massimo della Porta. “Siamo confidenti che il 2006 sarà un anno positivo con l'obiettivo di mantenere l'ottimo margine operativo in linea con quello del 2005.”

Il Consiglio di Amministrazione, sulla base delle informazioni fornite dai singoli interessati, ha confermato la permanenza dei requisiti di indipendenza in capo ai tre amministratori ad oggi qualificati come indipendenti, ai sensi del Codice di Autodisciplina.

Business Unit Information Displays

Il **fatturato consolidato** della Business Unit Information Displays nel quarto trimestre 2005 è stato pari a 25,4 milioni di euro in crescita del 34,8% rispetto a 18,9 milioni di euro del corrispondente periodo del 2004.

La Cathode Ray Tubes Business Area ha realizzato un fatturato pari a 8,6 milioni di euro, in riduzione del 18% rispetto a 10,5 milioni di euro del quarto trimestre 2004, a causa della contrazione del mercato dei tubi catodici.

Il fatturato della Flat Panel Displays Business Area è stato pari a 16,8 milioni di euro, in crescita del 101,2% rispetto a 8,3 milioni di euro del quarto trimestre 2004, grazie alle maggiori vendite di dispensatori di mercurio utilizzati nelle lampade fluorescenti a catodo freddo per la retro-illuminazione degli schermi a cristalli liquidi.

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Information Displays è stato pari a 17,9 milioni di euro nel quarto trimestre 2005 in crescita rispetto a 10,9 milioni di euro nello stesso trimestre 2004.

L'**utile operativo** del trimestre per la Business Unit Information Displays è stato pari a 13 milioni di euro rispetto a 6,8 milioni di euro nel quarto trimestre 2004, in crescita principalmente per effetto dell'incremento del fatturato e di un migliore mix di vendita. Si segnala che costi non ricorrenti principalmente relativi ad indennità per il personale hanno gravato sul quarto trimestre 2005.

Business Unit Industrial Applications

Il **fatturato consolidato** della Business Unit Industrial Applications nel quarto trimestre 2005 è stato pari a 11,9 milioni di euro, in riduzione del 15,2% rispetto a 14 milioni di euro del corrispondente periodo del 2004.

Il fatturato della Lamps Business Area è stato pari a 3 milioni di euro sostanzialmente stabile rispetto a 3,1 milioni di euro del quarto trimestre 2004.

Il fatturato della Electronic Devices Business Area è stato pari a 3 milioni di euro nel quarto trimestre 2005 stabile rispetto al corrispondente trimestre 2004.

Il fatturato della Vacuum Systems and Thermal Insulation Business Area è stato di 1,9 milioni di euro nel quarto trimestre 2005, in crescita del 70,7% rispetto a 1,1 milioni di euro nel quarto trimestre 2004. L'incremento è da attribuirsi principalmente alle maggiori vendite di getter e pannelli per isolamento termico.

Il fatturato della Semiconductors Business Area è stato di 3,9 milioni di euro nel quarto trimestre 2005, in riduzione del 42,1% rispetto a 6,8 milioni di euro nel quarto trimestre 2004. La diminuzione è da attribuirsi principalmente alla cessione della controllata FST Consulting International, Inc. in data 29 luglio 2005.

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Industrial Applications è stato pari a 3,6 milioni di euro nel quarto trimestre 2005 rispetto a 5,4 milioni di euro nello stesso trimestre 2004.

La **perdita operativa** del trimestre per la Business Unit Industrial Applications è stata pari a 0,6 milioni di euro rispetto ad un utile operativo di 0,3 milioni di euro nel quarto trimestre 2004. Si segnala che costi non ricorrenti pari a 1 milione di euro hanno gravato sul quarto trimestre 2005 a seguito della decisione relativa all'interruzione delle attività produttive della controllata Saes Getters Technical Service (Shanghai) Co. Ltd., Cina, attiva nella produzione di sistemi per la distribuzione di gas puri.

Business Development Unit Advanced Materials & Corporate Costs

Il **fatturato consolidato** della Business Development Unit Advanced Materials è stato pari a 0,3 milioni di euro.

I costi operativi corporate ed i costi operativi della Business Development Unit sono stati pari a 2,8 milioni di euro rispetto a 2,5 milioni di euro del quarto trimestre 2004.

L'**utile industriale lordo complessivo consolidato** è stato pari a 21,4 milioni di euro nel quarto trimestre 2005 in miglioramento rispetto a 16,2 milioni di euro del corrispondente trimestre del 2004. Il margine industriale lordo, in termini percentuali sul fatturato, è stato pari a 57,1% in aumento rispetto a 49,2% nel quarto trimestre del 2004.

Il totale dei costi operativi consolidati è stato pari a 12,5 milioni di euro rispetto a 12,2 milioni di euro del quarto trimestre 2004.

L'**EBITDA complessivo consolidato** è stato pari a 13,6 milioni di euro nel quarto trimestre 2005 in crescita rispetto a 8 milioni di euro dello stesso trimestre 2004. In termini percentuali sulle vendite l'EBITDA è stato pari a 36,3% nel quarto trimestre 2005 rispetto a 24,4% nello stesso trimestre del 2004.

L'**utile operativo complessivo consolidato** del trimestre è stato pari a 9,4 milioni di euro nel quarto trimestre 2005 rispetto a 4,4 milioni di euro nel corrispondente periodo dell'anno precedente. In termini percentuali sulle vendite il margine operativo è stato pari a 25,1% nel quarto trimestre 2005 rispetto a 13,4% nello stesso trimestre del 2004. L'aumento è principalmente dovuto all'incremento di fatturato e ad un migliore mix di vendita.

Le **imposte sul reddito** del trimestre sono state pari a 4 milioni di euro rispetto a 3,3 milioni di euro del corrispondente trimestre dell'esercizio precedente. L'incidenza sull'utile ante imposte è stata pari a 39,8% nel quarto trimestre 2005 rispetto a 76,4% del corrispondente trimestre del 2004.

L'**utile netto consolidato** del trimestre è stato pari a 6 milioni di euro significativamente in crescita rispetto a 1 milione di euro del quarto trimestre 2004.

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 31 dicembre 2005 presenta una disponibilità netta di 85,9 milioni di euro, in aumento rispetto a 76 milioni di euro al 30 settembre 2005. In particolare, nel quarto trimestre 2005 le risorse finanziarie generate dalle attività operative sono state pari a 14 milioni di euro, mentre gli investimenti netti in immobilizzazioni sono stati pari a 3,1 milioni di euro.

Esercizio 2005

Il **fatturato consolidato** del 2005 è stato pari a 138,6 milioni di euro, in riduzione del 2,2% rispetto a 141,6 milioni di euro del precedente esercizio. Al netto delle attività cedute nell'ambito del progetto di focalizzazione sulle attività strategiche e profittevoli, il fatturato consolidato è risultato in crescita del 3% rispetto al 2004.

L'**utile industriale lordo complessivo consolidato** è stato pari a 76,4 milioni di euro nel 2005 in crescita rispetto a 71,9 milioni di euro del 2004. Il margine lordo industriale consolidato sul fatturato è stato pari a 55,2% nel 2005, in aumento rispetto a 50,8% del precedente esercizio.

L'**EBITDA complessivo consolidato** è stato pari a 45,2 milioni di euro nel 2005 in crescita rispetto a 42 milioni di euro del 2004.

L'**utile operativo complessivo consolidato** è stato pari a 32,8 milioni di euro rispetto a 29,7 milioni di euro nel 2004. In termini percentuali sulle vendite il margine operativo è stato nel 2005 pari a 23,6%, rispetto a 20,9% del 2004.

L'**utile netto consolidato** del periodo è stato di 21 milioni di euro (15,2% del fatturato consolidato), in crescita rispetto a 16,1 milioni di euro del 2004 (11,4% del fatturato consolidato).

Al netto delle principali partite non ricorrenti, il risultato netto consolidato sarebbe stato pari a 23,7 milioni di euro nel 2005 rispetto a 19,7 milioni di euro del 2004.

L'utile netto per azione ordinaria e di risparmio del 2005, è stato rispettivamente di 0,9315 euro e 0,9476 euro, rispetto a 0,6979 euro per azione ordinaria e di risparmio del 2004.

Evoluzione prevedibile della gestione

Le aspettative per il 2006 sono positive in particolare per l'atteso protrarsi della crescita delle vendite di componenti per gli schermi a cristalli liquidi, cui la Società si sta preparando con adeguati potenziamenti produttivi nel Far East. Per contro, il mercato tradizionale dei tubi catodici è atteso in flessione a fronte della maturità del settore. La Società valuterà opportune razionalizzazioni in termini di allocazioni produttive che dovessero rendersi necessarie per adeguarsi agli scenari di mercato.

Gli altri mercati industriali di riferimento per il Gruppo dovrebbero complessivamente confermare trend di stabilità o di crescita. Proseguiranno inoltre le attività di sviluppo dei nuovi prodotti nell'ambito dei materiali avanzati, alcuni dei quali sono già in fase di lancio sul mercato.

L'obiettivo del Gruppo per il 2006 sarà mantenere il margine operativo consolidato in linea con quello del precedente esercizio.

Pioniere nello sviluppo della tecnologia getter, il Gruppo SAES Getters è leader mondiale in una molteplicità di applicazioni scientifiche ed industriali che richiedono condizioni di alto vuoto o di gas ultra puri. In 60 anni di attività, le soluzioni getter del Gruppo hanno sostenuto l'innovazione tecnologica nelle industrie dell'information display e dell'illuminazione, nei complessi sistemi ad alto vuoto e nell'isolamento termico basato sul vuoto, in tecnologie che spaziano dai tubi di potenza sotto vuoto di grandi dimensioni sino ai dispositivi miniaturizzati come i sistemi microelettronici e micromeccanici realizzati su silicio. Il Gruppo detiene inoltre una posizione di leadership nella purificazione di gas ultra puri per l'industria dei semiconduttori e per altre industrie high-tech.

Dal 2004, sfruttando le competenze acquisite nel campo della metallurgia speciale e della scienza dei materiali, il Gruppo SAES Getters ha ampliato il proprio campo di attività rivolgendosi al mercato dei materiali avanzati, con l'introduzione delle nuove linee di prodotto dei cristalli ottici, delle leghe a memoria di forma e dei metallorganici.

Una capacità produttiva totale distribuita in otto stabilimenti dislocati in tre continenti, una rete commerciale e di assistenza tecnica operativa a livello mondiale, più di 800 dipendenti consentono al Gruppo di combinare competenze ed esperienze multi-culturali e di essere una realtà aziendale a tutti gli effetti globale.

Gli uffici direzionali di SAES Getters sono ubicati nell'hinterland milanese.

SAES Getters è quotata sul Mercato Telematico Azionario della Borsa Italiana dal 1986, segmento STAR.

Maggiori notizie sul Gruppo SAES Getters sono reperibili sul sito Internet: www.saesgetters.com.

Contatti

Giuseppe Rolando
Group Chief Financial Officer
Tel.: 02 93178 203

Gianna La Rana
Investor Relations Manager
Tel.: 02 93178 273

E-mail: investor_relations@saes-group.com
Website: www.saesgetters.com

Fatturato Consolidato per Business Area

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business Area	4° trimestre 2005	4° trimestre 2004	Variazione totale (%)	Effetto prezzo quant. (%)	Effetto cambio (%)
Cathode Ray Tubes	8.619	10.507	-18,0%	-18,1%	0,1%
Flat Panel Displays	16.796	8.349	101,2%	99,0%	2,2%
Subtotale Information Displays	25.415	18.856	34,8%	33,3%	1,5%
Lamps	3.038	3.130	-2,9%	-2,7%	-0,2%
Electronic Devices	2.987	2.981	0,2%	0,5%	-0,3%
Vacuum Systems and Thermal Insulation	1.944	1.139	70,7%	70,9%	-0,2%
Semiconductors	3.913	6.755	-42,1%	-42,0%	-0,1%
Subtotale Industrial Applications	11.882	14.005	-15,2%	-15,0%	-0,2%
Subtotale Advanced Materials	253	0	n.a.	n.a.	n.a.
Fatturato Totale	37.550	32.861	14,3%	13,3%	1,0%

Legenda:

Information Displays Business Unit	
Cathode Ray Tubes	Getter al bario per tubi catodici
Flat Panel Displays	Getter e dispensatori di metalli per schermi piatti
Industrial Applications Business Unit	
Lamps	Getter e dispensatori di metalli per l'utilizzo in lampade a scarica e lampade fluorescenti
Electronic Devices	Getter e dispensatori di metalli per apparecchi elettronici sottovuoto
Vacuum Systems and Thermal Insulation	Pompe per sistemi da vuoto e prodotti per isolamento termico
Semiconductors	Sistemi di purificazione dei gas per l'industria dei semiconduttori ed altre industrie ed installazioni per il settore delle telecomunicazioni
Advanced Materials Business Development Unit	
Advanced Materials	Getter per sistemi microelettronici e micromeccanici, cristalli ottici, leghe a memoria di forma, metallorganici

Fatturato Consolidato per Area Geografica di Destinazione

(Importi espressi in migliaia di euro)

	4° trimestre 2005	4° trimestre 2004
Italia	231	285
Altri UE ed Europa	4.663	5.117
Nord America	4.599	5.614
Giappone	9.483	7.831
Altri Asia	18.225	13.460
Altri	349	554
Fatturato Totale	37.550	32.861

Conto Economico Consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

	4° trimestre 2005	4° trimestre 2004
Ricavi netti	37.550	32.861
Costo del venduto	(16.104)	(16.708)
Utile industriale lordo	21.446	16.153
Spese di ricerca e sviluppo	(4.022)	(3.930)
Spese di vendita	(4.112)	(4.327)
Spese generali e amministrative	(4.340)	(3.922)
Totale spese operative	(12.474)	(12.179)
Altri proventi (oneri) netti	455	432
Utile operativo	9.427	4.406
Interessi e proventi finanziari netti	401	698
Utili (perdite) netti su cambi	130	(757)
Utile prima delle imposte	9.958	4.347
Imposte sul reddito	(3.966)	(3.321)
Utile netto	5.992	1.026

Conto Economico Consolidato per Business Unit

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Information Displays		Industrial Applications		Advanced Materials & Corporate Costs	
	4° trim. 2005	4° trim. 2004	4° trim. 2005	4° trim. 2004	4° trim. 2005	4° trim. 2004
Ricavi netti	25.415	18.856	11.882	14.005	253	0
Costo del venduto	(7.546)	(7.962)	(8.255)	(8.564)	(303)	(182)
Utile (perdita) industriale lordo	17.869	10.894	3.627	5.441	(50)	(182)
Spese operative e altri proventi /oneri	(4.912)	(4.131)	(4.262)	(5.120)	(2.845)	(2.496)
Utile (perdita) operativo	12.957	6.763	(635)	321	(2.895)	(2.678)

Utile Netto Consolidato per Azione

(Importi espressi in euro)

	4° trimestre 2005*	4° trimestre 2004**
Utile netto per azione ordinaria	0,2673	0,0443
Utile netto per azione di risparmio	0,2673	0,0443

* Calcolato con riferimento ad un numero complessivo di azioni di 22.731.969.

** Calcolato con riferimento ad un numero complessivo di azioni di 23.500.000.

Conto Economico Consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

Dati progressivi 1 gennaio – 31 dicembre	2005	2004
Ricavi netti	138.580	141.649
Costo del venduto	(62.137)	(69.758)
Utile industriale lordo	76.443	71.891
Spese di ricerca e sviluppo	(14.629)	(13.557)
Spese di vendita	(15.239)	(15.969)
Spese generali e amministrative	(14.094)	(13.327)
Totale spese operative	(43.962)	(42.853)
Altri proventi (oneri) netti	283	633
Utile operativo	32.764	29.671
Interessi e proventi finanziari netti	1.190	1.473
Utili (perdite) netti su cambi	1.157	(1.133)
Utile prima delle imposte	35.111	30.011
Imposte sul reddito	(14.104)	(13.864)
Utile netto	21.007	16.147

Stato Patrimoniale Consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

	31 dicembre 2005	31 dicembre 2004
Immobilizzazioni materiali nette	60.493	59.769
Immobilizzazioni immateriali	2.695	3.586
Altre attività non correnti	10.141	10.063
Attività correnti	151.069	142.260
Totale Attivo	224.398	215.678
Patrimonio netto	170.597	169.250
Passività non correnti	19.122	17.212
Passività correnti	34.679	29.216
Totale Passivo e Patrimonio Netto	224.398	215.678

Posizione Finanziaria Netta Consolidata

(Importi espressi in migliaia di euro)

	31 dicembre 2005	30 settembre 2005	1 gennaio 2005*
<i>Attività finanziarie</i>			
Disponibilità liquide	93.243	82.698	87.511
Altre attività finanziarie correnti	0	23	1.637
Totale attività correnti	93.243	82.721	89.148
Totale attività non correnti	0	0	0
Totale attività finanziarie	93.243	82.721	89.148
<i>Passività finanziarie</i>			
Debiti verso banche	2.798	2.243	3.111
Quota corrente di debiti a medio/lungo termine	257	254	255
Altre passività finanziarie correnti	893	620	0
Totale passività correnti	3.948	3.117	3.366
Debiti a medio/lungo termine al netto della quota corrente	3.434	3.564	3.691
Totale passività non correnti	3.434	3.564	3.691
Totale passività finanziarie	7.382	6.681	7.057
Posizione finanziaria netta	85.861	76.040	82.091

* La società si è avvalsa della facoltà concessa dall'IFRS 1 di definire quale data di transizione il 1° gennaio 2005 per i principi contabili internazionali IAS 32 e IAS 39.