



COMUNICATO STAMPA

Milano, 26 settembre 2006

SAES Getters: il Consiglio di Amministrazione approva i risultati del primo semestre 2006.

Fatturato consolidato del semestre pari a 83,9 milioni di euro in crescita del 26,2% rispetto a 66,4 milioni di euro del primo semestre 2005 (+30,6% a parità di area di consolidamento*).

Utile operativo consolidato pari a 27,8 milioni di euro, in forte crescita rispetto a 12,7 milioni di euro del primo semestre 2005.

Utile netto consolidato pari a 14,4 milioni di euro rispetto a 8 milioni di euro del corrispondente semestre 2005.

Il Consiglio di Amministrazione della SAES Getters S.p.A., riunito oggi a Lainate (MI), ha approvato i risultati consolidati del Gruppo relativi al primo semestre 2006, confermando quanto annunciato in data 28 luglio 2006.

Nel primo semestre 2006 il **fatturato consolidato** è stato pari a 83,9 milioni di euro, in crescita del 26,2% rispetto a 66,4 milioni di euro del corrispondente periodo del 2005. Il fatturato consolidato a parità di area di consolidamento è risultato in crescita del 30,6% rispetto al primo semestre 2005, considerando la cessione della controllata FST Consulting International, Inc. nel luglio 2005 e l'acquisizione della partecipazione pari al 35% di Nanjing SAES Huadong Getters Co. Ltd. nel gennaio 2006.

L'**utile operativo consolidato** nel primo semestre del 2006 è stato pari a 27,8 milioni di euro in consistente miglioramento rispetto a 12,7 milioni di euro del primo semestre 2005.

L'**utile netto consolidato** del periodo è stato pari a 14,4 milioni di euro rispetto a 8 milioni di euro nel primo semestre del 2005. L'utile netto per azione ordinaria e di risparmio, nel semestre, è stato rispettivamente di 0,6352 euro e 0,6512 euro, da confrontarsi con 0,3518 euro per azione ordinaria e 0,3679 euro per azione di risparmio nel primo semestre 2005.

La **Capogruppo SAES Getters S.p.A.** ha realizzato un fatturato pari a 12,4 milioni di euro (11,1 milioni di euro nel primo semestre 2005) ed un utile netto pari a 16,5 milioni di euro (20 milioni di euro nel primo semestre 2005).

Business Unit Information Displays

Il **fatturato consolidato** della Business Unit Information Displays è stato pari a 55,2 milioni di euro, in crescita del 39% rispetto a 39,7 milioni di euro del primo semestre

* Si ricordano la cessione della controllata FST Consulting International, Inc. nel luglio 2005 e l'acquisizione della partecipazione pari al 35% di Nanjing SAES Huadong Getters Co. Ltd. nel gennaio 2006.

2005. In particolare, la Business Area Flat Panel Displays ha registrato un consistente incremento rispetto al primo semestre 2005 (+69,4%) per effetto della crescente domanda di dispensatori di mercurio utilizzati nelle lampade fluorescenti a catodo freddo per la retro-illuminazione degli schermi a cristalli liquidi. Per contro, si segnala la flessione del fatturato della Business Area Cathode Ray Tubes (-5%) per effetto della contrazione del mercato dei tubi catodici.

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Information Displays è stato di 40,6 milioni di euro nel primo semestre 2006 in crescita rispetto a 24,9 milioni di euro del primo semestre dello scorso esercizio.

L'**utile operativo** della Business Unit Information Displays è stato di 30,7 milioni di euro in crescita rispetto a 17,1 milioni di euro del corrispondente periodo del 2005 per effetto dell'incremento di fatturato e di un mix di vendita più favorevole.

Business Unit Industrial Applications

Il **fatturato consolidato** della Business Unit Industrial Applications è stato pari a 27,9 milioni di euro, in crescita del 5,4% rispetto a 26,5 milioni di euro del primo semestre 2005. L'incremento del fatturato è principalmente dovuto alle maggiori vendite realizzate dalla Business Area Lamps principalmente di componenti per lampade fluorescenti (+18,1%). Il fatturato della Business Area Semiconductors, in sostanziale stabilità rispetto al corrispondente periodo del precedente esercizio, è risultato in crescita del 40,7% a parità di area di consolidamento, grazie alle maggiori vendite di purificatori di gas. Si ricorda la cessione della controllata FST Consulting International, Inc. effettuata nel luglio 2005 nell'ambito della strategia di uscita dalle attività non sinergiche. Le altre Business Area hanno registrato un fatturato in leggero aumento rispetto al primo semestre 2005.

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Industrial Applications è stato pari a 11,9 milioni di euro nei primi sei mesi del 2006 rispetto a 10,1 milioni di euro realizzati nello stesso periodo del 2005.

L'**utile operativo** della Business Unit Industrial Applications è stato di 3,6 milioni di euro rispetto a 1 milione di euro del primo semestre 2005. Il miglioramento è da attribuirsi principalmente ad un mix di vendita più favorevole, anche per effetto delle dismissioni di attività non profittevoli effettuate nel 2005.

Business Development Unit Advanced Materials & Corporate Costs

Il **fatturato consolidato** della Business Development Unit Advanced Materials è stato pari a 0,8 milioni di euro, grazie alle vendite di film getter per applicazione MEMS e cristalli sintetici per applicazioni laser. Il fatturato del primo semestre 2005 era stato pari a 0,3 milioni di euro.

I costi operativi corporate ed i costi operativi della Business Development Unit sono stati pari a 6,5 milioni di euro rispetto a 5,1 milioni di euro del primo semestre 2005. L'incremento è da attribuirsi principalmente a maggiori costi corporate rispetto al primo semestre 2005.

L'**utile industriale lordo consolidato** del primo semestre 2006 è stato pari a 52,5 milioni di euro (62,6% in termini percentuali sul fatturato) rispetto a 34,7 milioni di euro (52,2% in termini percentuali sul fatturato) del primo semestre 2005.

L'**EBITDA consolidato** è stato pari a 34,1 milioni di euro nel primo semestre 2006 rispetto a 18,7 milioni di euro dello stesso semestre 2005. L'EBITDA in termini percentuali sul fatturato è stato pari a 40,6% rispetto a 28,1% del primo semestre 2005.

L'**utile operativo consolidato** nel primo semestre del 2006 è stato pari a 27,8 milioni di euro, in consistente miglioramento rispetto a 12,7 milioni di euro del primo semestre 2005 per effetto dell'incremento del fatturato e di un migliore mix di vendita. In termini percentuali sul fatturato, il margine operativo è stato pari a 33,1% nel primo semestre dell'anno corrente rispetto a 19,1% nei primi sei mesi del 2005.

L'**utile netto consolidato** del periodo è stato pari a 14,4 milioni di euro nel primo semestre 2006 in forte crescita rispetto a 8 milioni di euro nel primo semestre 2005.

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 30 giugno 2006 presenta una disponibilità netta di 66,2 milioni di euro rispetto a 85,9 milioni di euro al 31 dicembre 2005. Si segnala che nel primo semestre 2006 sono stati distribuiti dividendi per 29,3 milioni di euro e sono stati sostenuti esborsi per investimenti in immobilizzazioni materiali per 5,7 milioni di euro e per l'acquisto delle partecipazioni del 35% in Nanjing SAES Huadong Getters Co. Ltd. per 9 milioni di euro e del 50% in Memory Metalle GmbH per 1,85 milioni di euro (inclusivo dell'aumento di capitale nella società pari a 0,15 milioni di euro). Nel semestre le risorse finanziarie generate dalla gestione operativa sono state pari a 24,4 milioni di euro.

Si segnala che i dati sono tratti dalla Relazione Semestrale al 30 giugno 2006 assoggettata a revisione contabile limitata da parte di Reconta Ernst & Young S.p.A.

Eventi di rilievo avvenuti dopo la chiusura del semestre ed evoluzione prevedibile della gestione

In data 29 agosto 2006 SAES Getters International Luxembourg S.A. ha acquisito una partecipazione del 51% in Huadong Electronic Vacuum Material Co. Ltd., attraverso l'acquisizione del 12,2% e 7,8% rispettivamente da Nanjing Huadong Electronic Information Technology Company Limited e Nanjing Dingjiu Electronic Co., Ltd., già azionisti nella società, per un prezzo di acquisto rispettivamente pari a 2,4 milioni di RMB e 1,6 milioni di RMB, e attraverso la sottoscrizione di un aumento di capitale di 12,7 milioni di RMB. La società, con sede in Nanchino, Cina, è stata successivamente trasformata in una joint venture, denominata Nanjing SAES Huadong Vacuum Material Co. Ltd.

La joint venture, attiva nella produzione e commercializzazione di componenti per display ed applicazioni industriali, consentirà di realizzare sinergie e di rafforzare ulteriormente la presenza del Gruppo in una delle principali aree geografiche di riferimento.

L'operazione è stata perfezionata nel mese di settembre mediante il rilascio delle prescritte autorizzazioni da parte delle autorità cinesi competenti.

Le aspettative per la restante parte del 2006 sono positive in particolare per l'atteso protrarsi della crescita delle vendite di componenti per gli schermi a cristalli liquidi. Per contro, il mercato tradizionale dei tubi catodici è atteso in flessione a fronte della maturità del settore. La Società valuterà opportune razionalizzazioni che dovessero rendersi necessarie per adeguarsi agli scenari di mercato.

Gli altri mercati industriali di riferimento per il Gruppo dovrebbero complessivamente confermare un trend di moderata crescita rispetto al precedente esercizio.

Il Gruppo prevede contributi crescenti in termini di fatturato derivanti dal lancio sui mercati di alcuni prodotti nell'ambito dei materiali avanzati.

Pioniere nello sviluppo della tecnologia getter, il Gruppo SAES Getters è leader mondiale in una molteplicità di applicazioni scientifiche ed industriali che richiedono condizioni di alto vuoto o di gas ultra puri. In 60 anni di attività, le soluzioni getter del Gruppo hanno sostenuto l'innovazione tecnologica nelle industrie dell'information display e dell'illuminazione, nei complessi sistemi ad alto vuoto e nell'isolamento termico basato sul vuoto, in tecnologie che spaziano dai tubi di potenza sotto vuoto di grandi dimensioni sino ai dispositivi miniaturizzati come i sistemi microelettronici e micromeccanici realizzati su silicio. Il Gruppo detiene inoltre una posizione di leadership nella purificazione di gas ultra puri per l'industria dei semiconduttori e per altre industrie high-tech.

Dal 2004, sfruttando le competenze acquisite nel campo della metallurgia speciale e della scienza dei materiali, il Gruppo SAES Getters ha ampliato il proprio campo di attività rivolgendosi al mercato dei materiali avanzati, con l'introduzione delle nuove linee di prodotto dei cristalli ottici, delle leghe a memoria di forma e dei metallorganici.

Una capacità produttiva totale distribuita in otto stabilimenti dislocati in tre continenti, una rete commerciale e di assistenza tecnica operativa a livello mondiale, più di 800 dipendenti consentono al Gruppo di combinare competenze ed esperienze multi-culturali e di essere una realtà aziendale a tutti gli effetti globale.

Gli uffici direzionali di SAES Getters sono ubicati nell'hinterland milanese.

SAES Getters è quotata sul Mercato Telematico Azionario della Borsa Italiana dal 1986, segmento STAR.

Maggiori notizie sul Gruppo SAES Getters sono reperibili sul sito Internet: www.saesgetters.com.

Contatti

Gianna La Rana

Investor Relations Manager

Tel.: 02 93178 273

E-mail: investor_relations@saes-group.com

Website: www.saesgetters.com

Fatturato Consolidato per Business Area

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business Area	1° semestre 2006	1° semestre 2005	Variazione totale (%)	Effetto prezzo quant. (%)	Effetto cambio (%)
Cathode Ray Tubes	15.374	16.176	-5,0%	-9,3%	4,3%
Flat Panel Displays	39.781	23.490	69,4%	67,6%	1,8%
Subtotale Information Displays	55.155	39.666	39,0%	36,5%	2,5%
Lamps	6.686	5.661	18,1%	17,5%	0,6%
Electronic Devices	6.560	6.240	5,1%	3,3%	1,8%
Vacuum Systems and Thermal Insulation	3.409	3.222	5,8%	5,0%	0,8%
Semiconductors	11.264	11.370	-0,9%	-4,9%	4,0%
Subtotale Industrial Applications	27.918	26.493	5,4%	3,1%	2,3%
Subtotale Advanced Materials	784	288	172,2%	171,6%	0,6%
Fatturato Totale	83.857	66.447	26,2%	23,8%	2,4%

Legenda:

Information Displays Business Unit	
Cathode Ray Tubes	Getter al bario per tubi catodici
Flat Panel Displays	Getter e dispensatori di metalli per schermi piatti
Industrial Applications Business Unit	
Lamps	Getter e dispensatori di metalli per l'utilizzo in lampade a scarica e lampade fluorescenti
Electronic Devices	Getter e dispensatori di metalli per apparecchi elettronici sottovuoto
Vacuum Systems and Thermal Insulation	Pompe per sistemi da vuoto e prodotti per isolamento termico
Semiconductors	Sistemi di purificazione dei gas per l'industria dei semiconduttori ed altre industrie
Advanced Materials Business Development Unit	
Advanced Materials	Getter per sistemi microelettronici e micromeccanici, cristalli ottici, leghe a memoria di forma, metallorganici

Fatturato Consolidato per Area Geografica di Destinazione

(Importi espressi in migliaia di euro)

	1° semestre 2006	1° semestre 2005
Italia	539	371
Altri UE ed Europa	9.456	10.163
Nord America	8.710	11.551
Giappone	21.269	17.839
Altri Asia	42.073	25.231
Altri	1.810	1.292
Fatturato Totale	83.857	66.447

Conto Economico Consolidato
(Importi espressi in migliaia di euro)

	1° semestre 2006	1° semestre 2005
Ricavi netti	83.857	66.447
Costo del venduto	(31.352)	(31.768)
Utile industriale lordo	52.505	34.679
Spese di ricerca e sviluppo	(7.351)	(7.188)
Spese di vendita	(8.319)	(7.770)
Spese generali e amministrative	(9.251)	(6.899)
Totale spese operative	(24.921)	(21.857)
Altri proventi (oneri) netti	199	(154)
Utile operativo	27.783	12.668
Interessi e proventi finanziari netti	781	621
Utili (perdite) netti su cambi	(1.376)	846
Utile prima delle imposte	27.188	14.135
Imposte sul reddito	(12.828)	(6.127)
Utile netto	14.360	8.008

Conto Economico Consolidato per Business Unit
(Importi espressi in migliaia di euro)

	Information Displays		Industrial Applications		Advanced Materials & Corporate Costs	
	1° sem. 2006	1° sem. 2005	1° sem. 2006	1° sem. 2005	1° sem. 2006	1° sem. 2005
Ricavi netti	55.155	39.666	27.918	26.493	784	288
Costo del venduto	(14.596)	(14.766)	(15.978)	(16.422)	(778)	(580)
Utile (perdita) industriale lordo	40.559	24.900	11.940	10.071	6	(292)
Spese operative e altri proventi /oneri	(9.857)	(7.797)	(8.351)	(9.114)	(6.514)	(5.100)
Utile (perdita) operativo	30.702	17.103	3.589	957	(6.508)	(5.392)

Utile Netto Consolidato per Azione
(Importi espressi in euro)

	1° semestre 2006	1° semestre 2005
Utile netto per azione ordinaria	0,6352	0,3518
Utile netto per azione di risparmio	0,6512	0,3679

Stato Patrimoniale Consolidato
(Importi espressi in migliaia di euro)

	30 giugno 2006	31 dicembre 2005
Immobilizzazioni materiali	62.023	60.493
Attività immateriali	5.107	2.695
Altre attività non correnti	9.913	10.141
Attività correnti	127.613	151.069
Totale Attivo	204.656	224.398
Patrimonio netto	153.553	170.597
Passività non correnti	20.650	19.122
Passività correnti	30.453	34.679
Totale Passivo e Patrimonio Netto	204.656	224.398

Rendiconto Finanziario Consolidato
(Importi espressi in migliaia di euro)

	1° semestre 2006	1° semestre 2005
Utile netto del periodo	14.360	8.008
Imposte correnti	9.748	3.974
Variazione delle imposte differite	3.454	1.316
Ammortamenti e svalutazioni di attività non correnti	6.292	5.840
Minusvalenze (plusvalenze) da cessione delle immob. mat.	(4)	0
(Proventi) oneri finanziari netti	(781)	(621)
Accantonamento al fondo TFR e di quiescenza	1.378	937
Accantonamento (utilizzo) ad altri fondi per rischi e oneri	139	(682)
	34.586	18.772
Variazione delle attività e passività correnti	(3.141)	44
Pagamenti di trattamento di fine rapporto e di quiescenza	(1.151)	(396)
Proventi finanziari incassati, al netto interessi pagati	920	672
Imposte pagate	(6.791)	(5.996)
Fondi generati dall'attività operativa	24.423	13.096
Acquisto di immobilizzazioni materiali, al netto delle cessioni	(5.681)	(4.217)
Incremento di attività immateriali	(308)	(123)
Variazione di attività finanziarie non correnti	(1.850)	0
Acquisto di società controllata al netto delle disponibilità liquide acquisite	(7.124)	0
Fondi generati da (impiegati in) investimenti	(14.963)	(4.340)
Pagamento di dividendi	(29.265)	(22.548)
Acquisto di azioni proprie	0	(121)
Debiti finanziari rimborsati nell'esercizio	(127)	(128)
Fondi generati da (impiegati in) operazioni finanziarie	(29.392)	(22.797)
Differenze cambio da conversione bilanci in moneta estera	(1.079)	2.722
Aumento (diminuzione) delle disponibilità liquide nette	(21.011)	(11.319)
Disponibilità liquide nette all'inizio del periodo	90.445	84.400
Disponibilità liquide nette alla fine del periodo	69.434	73.081

Conto Economico SAES Getters S.p.A.
(Importi espressi in migliaia di euro)

	1° semestre 2006	1° semestre 2005
Ricavi netti	12.372	11.135
Costo del venduto	(9.623)	(8.090)
Utile industriale lordo	2.749	3.045
Spese di ricerca e sviluppo	(5.897)	(5.793)
Spese di vendita	(2.843)	(2.438)
Spese generali e amministrative	(5.472)	(3.523)
Totale spese operative	(14.212)	(11.754)
Altri proventi (oneri) netti	2.598	1.486
Utile operativo	(8.865)	(7.223)
Dividendi	24.089	25.035
Proventi (oneri) finanziari netti	332	427
Utili (perdite) netti su cambi	(89)	80
Utile prima delle imposte	15.467	18.319
Imposte sul reddito	1.070	1.709
Utile netto	16.537	20.028

Stato Patrimoniale SAES Getters S.p.A.
(Importi espressi in migliaia di euro)

	30 giugno 2006	31 dicembre 2005
Immobilizzazioni materiali	22.487	23.032
Attività immateriali	1.189	1.265
Altre attività non correnti	59.161	49.713
Attività correnti	58.551	83.523
Totale Attivo	141.388	157.533
Patrimonio netto	106.081	118.599
Passività non correnti	8.989	8.638
Passività correnti	26.318	30.296
Totale Passivo e Patrimonio Netto	141.388	157.533

Rendiconto Finanziario SAES Getters S.p.A.

(Importi espressi in migliaia di euro)

	1° semestre 2006	1° semestre 2005
Utile netto del periodo	16.537	20.028
Imposte correnti	(2.349)	(2.491)
Variazione delle imposte differite	1.404	765
Ammortamenti e svalutazioni di attività non correnti	2.480	2.601
Dividendi	(24.089)	(25.035)
(Proventi) oneri finanziari netti	(332)	(428)
Accantonamento al fondo TFR e di quiescenza	567	428
Accantonamento (utilizzo) ad altri fondi per rischi e oneri	0	(343)
	(5.782)	(4.475)
Variazione delle attività e passività correnti	2.440	3.682
Pagamenti di trattamento di fine rapporto e di quiescenza	(86)	(155)
Proventi finanziari incassati, al netto interessi pagati	331	596
Imposte pagate	0	(421)
Fondi generati dall'attività operativa	(3.097)	(773)
Acquisto di immobilizzazioni materiali, al netto delle cessioni	(1.630)	(1.829)
Incremento di attività immateriali	(225)	(83)
Variazione di attività finanziarie non correnti	(1.850)	0
Acquisto società controllata	(9.000)	0
Fondi generati da (impiegati in) investimenti	(12.705)	(1.912)
Dividendi incassati	24.089	25.035
Pagamento di dividendi	(29.265)	(22.548)
Acquisto di azioni proprie	0	(121)
Debiti finanziari rimborsati nell'esercizio	(4.446)	(11.464)
Fondi generati da (impiegati in) operazioni finanziarie	(9.622)	(9.098)
Aumento (diminuzione) delle disponibilità liquide nette	(25.424)	(11.783)
Disponibilità liquide nette all'inizio del periodo	66.701	70.833
Disponibilità liquide nette alla fine del periodo	41.277	59.050