



COMUNICATO STAMPA

Milano, 11 maggio 2006

SAES Getters: il Consiglio di Amministrazione approva i risultati del primo trimestre 2006.

Fatturato consolidato del trimestre pari a 42,8 milioni di euro in crescita del 31,8% rispetto a 32,4 milioni di euro del primo trimestre 2005 (+35,7% a parità di area di consolidamento¹).

Utile operativo consolidato pari a 13,2 milioni di euro, in forte crescita rispetto a 6,9 milioni di euro del corrispondente trimestre 2005.

Utile netto consolidato pari a 7,4 milioni di euro rispetto a 4 milioni di euro del primo trimestre 2005.

Il Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A., riunito oggi a Lainate (MI), ha approvato i risultati consolidati del Gruppo relativi al primo trimestre 2006 (1 gennaio - 31 marzo).

Il Gruppo italiano leader mondiale nella produzione di getter (affinatori chimici per il vuoto) ha realizzato nel primo trimestre 2006 un **fatturato consolidato** pari a 42,8 milioni di euro, in crescita del 31,8% rispetto a 32,4 milioni di euro conseguiti nello stesso trimestre del precedente esercizio. Il fatturato consolidato a parità di area di consolidamento è risultato in crescita del 35,7% rispetto al primo trimestre 2005, considerando la cessione della controllata FST Consulting International, Inc. nel luglio 2005 e l'acquisizione della partecipazione pari al 35% di Nanjing SAES Huadong Getters Co. Ltd. nel gennaio 2006. L'**utile operativo consolidato** è stato pari a 13,2 milioni di euro, in consistente miglioramento rispetto a 6,9 milioni di euro del corrispondente trimestre 2005. Al netto delle principali partite non ricorrenti, l'utile operativo consolidato del periodo sarebbe stato pari a 14,2 milioni di euro, rispetto a 7,5 milioni di euro nel primo trimestre 2005.

L'**utile netto consolidato** è stato pari a 7,4 milioni di euro rispetto a 4 milioni di euro del primo trimestre 2005. Al netto delle principali partite non ricorrenti, l'utile netto consolidato del periodo sarebbe stato pari a 8,2 milioni di euro, rispetto a 4,4 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2005. L'utile netto per azione ordinaria e di risparmio nel trimestre è risultato pari a 0,3318 euro, da confrontarsi con 0,1804 euro nel primo trimestre 2005.

¹ Si segnalano la cessione della controllata FST Consulting International, Inc. nel luglio 2005 e l'acquisizione della partecipazione pari al 35% di Nanjing SAES Huadong Getters Co. Ltd. nel gennaio 2006.

“Siamo molto soddisfatti del fatturato trimestrale, realizzato anche grazie a vendite particolarmente elevate per il mercato dei semiconduttori, e degli ottimi risultati, superiori alle nostre attese e in decisa crescita rispetto al primo trimestre dello scorso anno, che non fu particolarmente brillante” ha commentato l’ing. Massimo della Porta, Chief Executive Officer del Gruppo SAES Getters. “Decisamente positivo è stato l’andamento delle vendite nei diversi mercati industriali di riferimento del Gruppo, in particolare di componenti per la retroilluminazione degli schermi a cristalli liquidi. Unica eccezione è stata quella del mercato dei tubi catodici, dove è proseguita la flessione in atto già dal precedente esercizio che potrebbe richiedere razionalizzazioni” ha aggiunto l’ing. Massimo della Porta. “Siamo ottimisti sulle prospettive per la restante parte dell’anno, che vedrà una crescita anche delle vendite di prodotti nell’ambito dei materiali avanzati.”

Business Unit Information Displays

Il **fatturato consolidato** della Business Unit Information Displays nel primo trimestre 2006 è stato pari a 26,8 milioni di euro in crescita del 40,6% rispetto a 19 milioni di euro del corrispondente periodo del 2005 (+35,3% al netto dell’effetto cambi).

La Cathode Ray Tubes Business Area ha realizzato un fatturato pari a 8,3 milioni di euro, in riduzione del 5,4% rispetto a 8,7 milioni di euro del primo trimestre 2005 (-11,7% a parità di consolidamento, considerando l’acquisizione della partecipazione pari al 35% di Nanjing SAES Huadong Getters Co. Ltd. nel gennaio 2006). La flessione al netto dell’effetto cambi, pari a 12,7%, è da attribuirsi alla contrazione del mercato dei tubi catodici. L’andamento valutario ha comportato un effetto positivo pari a 7,3%.

Il fatturato della Flat Panel Displays Business Area è stato pari a 18,5 milioni di euro, in crescita del 79,7% rispetto a 10,3 milioni di euro del primo trimestre 2005. L’incremento, che al netto dell’effetto cambi è stato pari a 75,3%, è da attribuirsi alle maggiori vendite di dispensatori di mercurio utilizzati nelle lampade fluorescenti a catodo freddo per la retro-illuminazione degli schermi a cristalli liquidi. L’andamento valutario ha comportato un effetto cambi positivo pari a 4,4%.

L’**utile industriale lordo** della Business Unit Information Displays è stato pari a 18,8 milioni di euro nel primo trimestre 2006 in miglioramento rispetto a 11,5 milioni di euro nel primo trimestre 2005.

L’**utile operativo** del trimestre per la Business Unit Information Displays è stato pari a 14 milioni di euro, in crescita rispetto a 8 milioni di euro nel primo trimestre 2005 per effetto dell’incremento di fatturato e di un mix di vendita più favorevole.

Business Unit Industrial Applications

Il **fatturato consolidato** della Business Unit Industrial Applications nel primo trimestre 2006 è stato pari a 15,6 milioni di euro, in crescita del 17,1% rispetto a 13,3 milioni di euro del corrispondente periodo del 2005 (+11,9% al netto dell'effetto cambi).

Il fatturato della Lamps Business Area è stato pari a 3,3 milioni di euro rispetto a 2,9 milioni di euro del primo trimestre 2005 (+14,8%). La crescita al netto dell'effetto cambi è stata pari a 12,8%, principalmente per effetto delle maggiori vendite di componenti per lampade fluorescenti. L'andamento valutario ha comportato un effetto cambi positivo pari a 2%.

Il fatturato della Electronic Devices Business Area è stato pari a 3,2 milioni di euro nel primo trimestre 2006, in crescita del 6,2% rispetto a 3 milioni di euro del corrispondente trimestre 2005. L'incremento del fatturato è da attribuirsi a vendite in leggera crescita e all'effetto cambi positivo.

Il fatturato della Vacuum Systems and Thermal Insulation Business Area è stato di 2,1 milioni di euro nel primo trimestre 2006, in crescita del 44,5% rispetto a 1,4 milioni di euro nel primo trimestre 2005. Il miglioramento è da attribuirsi alle maggiori vendite di di pompe e altri prodotti getter per acceleratori di particelle, oltre che di pannelli per isolamento termico (+41,7%). L'andamento valutario ha comportato un effetto cambi positivo pari a 2,8%.

Il fatturato della Semiconductors Business Area è stato di 6,9 milioni di euro nel primo trimestre 2006, in aumento del 17,3% rispetto a 5,9 milioni di euro nel primo trimestre 2005 (+59% a parità di consolidamento, considerando la cessione della controllata FST Consulting International, Inc. nel luglio 2005). L'incremento del fatturato è da attribuirsi alle maggiori vendite di grandi purificatori di gas, grazie anche ad un importante ordine concluso nel trimestre. L'andamento valutario ha comportato un effetto cambi positivo pari a 8%.

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Industrial Applications è stato pari a 6,4 milioni di euro nel primo trimestre 2006 rispetto a 5,4 milioni di euro nello stesso trimestre 2005.

L'**utile operativo** del trimestre per la Business Unit Industrial Applications è stato pari a 2,1 milioni di euro, in crescita rispetto a 1,4 milioni di euro nel primo trimestre 2005 principalmente per effetto dell'incremento di fatturato.

Business Development Unit Advanced Materials & Corporate Costs

Il **fatturato consolidato** della Business Development Unit Advanced Materials è stato pari a 0,4 milioni di euro, grazie alle vendite di film getter per applicazione

MEMS e cristalli sintetici per applicazioni laser. Il fatturato del primo trimestre 2005 era stato pari a 0,1 milioni di euro.

I costi operativi corporate ed i costi operativi della Business Development Unit sono stati pari a 3,1 milioni di euro rispetto a 2,3 milioni di euro del primo trimestre 2005. Si segnala che i costi del primo trimestre 2006 includono oneri non ricorrenti relativi ad indennità per il personale.

L'utile industriale lordo complessivo consolidato è stato pari a 25,4 milioni di euro nel primo trimestre 2006 rispetto a 16,8 milioni di euro del corrispondente trimestre del 2005. Il margine industriale lordo, in termini percentuali sul fatturato, è stato pari a 59,4% in crescita rispetto a 51,8% nel primo trimestre del 2005.

Il totale dei costi operativi consolidati è stato pari a 12,2 milioni di euro rispetto a 10 milioni di euro nel primo trimestre 2005.

L'EBITDA complessivo consolidato è stato pari a 16,3 milioni di euro nel primo trimestre 2006 rispetto a 9,9 milioni di euro dello stesso trimestre 2005. In termini percentuali sul fatturato l'EBITDA è stato pari a 38,1% nel primo trimestre 2006 rispetto a 30,5% nello stesso trimestre del 2005.

L'utile operativo complessivo consolidato del trimestre è stato pari a 13,2 milioni di euro nel primo trimestre 2006 in consistente miglioramento rispetto a 6,9 milioni di euro nel corrispondente periodo dell'anno precedente per effetto dell'incremento del fatturato e di un migliore mix di vendita. In termini percentuali sul fatturato il margine operativo è stato pari a 30,8% nel primo trimestre 2006 rispetto a 21,4% nello stesso trimestre del 2005.

Le **imposte sul reddito** del trimestre sono state pari a 5,7 milioni di euro rispetto a 3,5 milioni di euro del corrispondente trimestre dell'esercizio precedente. L'incidenza sull'utile ante imposte è stata pari a 43,2% nel primo trimestre 2006 rispetto a 46,6% del corrispondente trimestre del 2005. La riduzione dell'incidenza delle imposte è principalmente legata ad una diversa composizione dei risultati da parte delle società del Gruppo.

L'utile netto consolidato del trimestre è stato pari a 7,4 milioni di euro rispetto a 4 milioni di euro del primo trimestre 2005.

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 31 marzo 2006 presenta una disponibilità netta di 88,4 milioni di euro, in crescita rispetto a 85,9 milioni di euro al 31 dicembre 2005. L'aumento è principalmente dovuto dalle risorse finanziarie generate dalla gestione operativa (12,2 milioni di euro) parzialmente impiegate in investimenti in immobilizzazioni materiali per 2,6 milioni di euro e nell'acquisizione del restante 35% di Nanjing SAES Huadong Getters Co. Ltd per 9 milioni di euro.

Evoluzione prevedibile della gestione

Le aspettative per il 2006 sono positive in particolare per l'atteso protrarsi della crescita delle vendite di componenti per gli schermi a cristalli liquidi, che il Gruppo potrà soddisfare grazie ad adeguati potenziamenti produttivi nel Far East. Per contro, il mercato tradizionale dei tubi catodici è atteso in flessione a fronte della maturità del settore. La Società valuterà opportune razionalizzazioni che dovessero rendersi necessarie per adeguarsi agli scenari di mercato.

Gli altri mercati industriali di riferimento per il Gruppo dovrebbero complessivamente confermare un trend di moderata crescita rispetto al precedente esercizio.

Il Gruppo prevede contributi crescenti in termini di fatturato derivanti dal lancio sui mercati di alcuni prodotti nell'ambito dei materiali avanzati.

Pioniere nello sviluppo della tecnologia getter, il Gruppo SAES Getters è leader mondiale in una molteplicità di applicazioni scientifiche ed industriali che richiedono condizioni di alto vuoto o di gas ultra puri. In 60 anni di attività, le soluzioni getter del Gruppo hanno sostenuto l'innovazione tecnologica nelle industrie dell'information display e dell'illuminazione, nei complessi sistemi ad alto vuoto e nell'isolamento termico basato sul vuoto, in tecnologie che spaziano dai tubi di potenza sotto vuoto di grandi dimensioni sino ai dispositivi miniaturizzati come i sistemi microelettronici e micromeccanici realizzati su silicio. Il Gruppo detiene inoltre una posizione di leadership nella purificazione di gas ultra puri per l'industria dei semiconduttori e per altre industrie high-tech.

Dal 2004, sfruttando le competenze acquisite nel campo della metallurgia speciale e della scienza dei materiali, il Gruppo SAES Getters ha ampliato il proprio campo di attività rivolgendosi al mercato dei materiali avanzati, con l'introduzione delle nuove linee di prodotto dei cristalli ottici, delle leghe a memoria di forma e dei metallorganici.

Una capacità produttiva totale distribuita in otto stabilimenti dislocati in tre continenti, una rete commerciale e di assistenza tecnica operativa a livello mondiale, più di 800 dipendenti consentono al Gruppo di combinare competenze ed esperienze multi-culturali e di essere una realtà aziendale a tutti gli effetti globale.

Gli uffici direzionali di SAES Getters sono ubicati nell'hinterland milanese.

SAES Getters è quotata sul Mercato Telematico Azionario della Borsa Italiana dal 1986, segmento STAR.

Maggiori notizie sul Gruppo SAES Getters sono reperibili sul sito Internet: www.saesgetters.com.

Contatti

Gianna La Rana

Investor Relations Manager

Tel.: 02 93178 273

E-mail: investor_relations@saes-group.com

Website: www.saesgetters.com

Fatturato Consolidato per Business Area

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

| Business Area | 1° trimestre 2006 | 1° trimestre 2005 | Variazione totale (%) | Effetto prezzo quant. (%) | Effetto cambio (%) |
|--|----------------------|----------------------|-----------------------------|---------------------------------|-----------------------|
| Cathode Ray Tubes | 8.269 | 8.740 | -5,4% | -12,7% | 7,3% |
| Flat Panel Displays | 18.497 | 10.294 | 79,7% | 75,3% | 4,4% |
| Subtotale Information Displays | 26.766 | 19.034 | 40,6% | 35,3% | 5,3% |
| Lamps | 3.328 | 2.899 | 14,8% | 12,8% | 2,0% |
| Electronic Devices | 3.238 | 3.048 | 6,2% | 2,1% | 4,1% |
| Vacuum Systems and Thermal Insulation | 2.051 | 1.419 | 44,5% | 41,7% | 2,8% |
| Semiconductors | 6.943 | 5.918 | 17,3% | 9,3% | 8,0% |
| Subtotale Industrial Applications | 15.560 | 13.284 | 17,1% | 11,9% | 5,2% |
| Subtotale Advanced Materials | 428 | 110 | 289,1% | 287,7% | 1,4% |
| Fatturato Totale | 42.754 | 32.428 | 31,8% | 26,6% | 5,2% |

Legenda:

| Information Displays Business Unit | |
|---|--|
| Cathode Ray Tubes | Getter al bario per tubi catodici |
| Flat Panel Displays | Getter e dispensatori di metalli per schermi piatti |
| Industrial Applications Business Unit | |
| Lamps | Getter e dispensatori di metalli per l'utilizzo in lampade a scarica e lampade fluorescenti |
| Electronic Devices | Getter e dispensatori di metalli per apparecchi elettronici sottovuoto |
| Vacuum Systems and Thermal Insulation | Pompe per sistemi da vuoto e prodotti per isolamento termico |
| Semiconductors | Sistemi di purificazione dei gas per l'industria dei semiconduttori ed altre industrie ed installazioni per il settore delle telecomunicazioni |
| Advanced Materials Business Development Unit | |
| Advanced Materials | Getter per sistemi microelettronici e micromeccanici, cristalli ottici, leghe a memoria di forma, metallorganici |

Fatturato Consolidato per Area Geografica di Destinazione

(Importi espressi in migliaia di euro)

| | 1° trimestre 2006 | 1° trimestre 2005 |
|-------------------------|----------------------|----------------------|
| Italia | 238 | 140 |
| Altri UE ed Europa | 4.907 | 5.564 |
| Nord America | 4.089 | 5.470 |
| Giappone | 10.123 | 9.030 |
| Altri Asia | 22.361 | 11.632 |
| Altri | 1.036 | 592 |
| Fatturato Totale | 42.754 | 32.428 |

Conto Economico Consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

| | 1° trimestre 2006 | 1° trimestre 2005 |
|---------------------------------------|----------------------|----------------------|
| Ricavi netti | 42.754 | 32.428 |
| Costo del venduto | (17.370) | (15.629) |
| Utile industriale lordo | 25.384 | 16.799 |
| Spese di ricerca e sviluppo | (3.705) | (3.269) |
| Spese di vendita | (4.064) | (3.456) |
| Spese generali e amministrative | (4.422) | (3.295) |
| Totale spese operative | (12.191) | (10.020) |
| Altri proventi (oneri) netti | (38) | 166 |
| Utile operativo | 13.155 | 6.945 |
| Interessi e proventi finanziari netti | 398 | 317 |
| Utili (perdite) netti su cambi | (459) | 311 |
| Utile prima delle imposte | 13.094 | 7.573 |
| Imposte sul reddito | (5.655) | (3.528) |
| Utile netto | 7.439 | 4.045 |

Conto Economico Consolidato per Business Unit

(Importi espressi in migliaia di euro)

| | Information Displays | | Industrial Applications | | Advanced Materials & Corporate Costs | |
|--|----------------------|------------------|-------------------------|------------------|--------------------------------------|------------------|
| | 1° trim. 2006 | 1° trim. 2005 | 1° trim. 2006 | 1° trim. 2005 | 1° trim. 2006 | 1° trim. 2005 |
| Ricavi netti | 26.766 | 19.034 | 15.560 | 13.284 | 428 | 110 |
| Costo del venduto | (7.945) | (7.498) | (9.144) | (7.889) | (281) | (242) |
| Utile (perdita) industriale lordo | 18.821 | 11.536 | 6.416 | 5.395 | 147 | (132) |
| Spese operative e altri proventi /oneri | (4.835) | (3.569) | (4.294) | (3.996) | (3.100) | (2.289) |
| Utile (perdita) operativo | 13.986 | 7.967 | 2.122 | 1.399 | (2.953) | (2.421) |

Utile Netto Consolidato per Azione

(Importi espressi in euro)

| | 1° trimestre 2006 | 1° trimestre 2005 |
|-------------------------------------|----------------------|----------------------|
| Utile netto per azione ordinaria | 0,3318 | 0,1804 |
| Utile netto per azione di risparmio | 0,3318 | 0,1804 |

Stato Patrimoniale Consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

| | 31 marzo 2006 | 31 dicembre 2005 |
|--|------------------|---------------------|
| Immobilizzazioni materiali nette | 62.621 | 60.493 |
| Immobilizzazioni immateriali | 5.306 | 2.695 |
| Altre attività non correnti | 9.367 | 10.141 |
| Attività correnti | 155.702 | 151.069 |
| Totale Attivo | 232.996 | 224.398 |
| Patrimonio netto | 177.806 | 170.597 |
| Passività non correnti | 19.651 | 19.122 |
| Passività correnti | 35.539 | 34.679 |
| Totale Passivo e Patrimonio Netto | 232.996 | 224.398 |

Posizione Finanziaria Netta Consolidata

(Importi espressi in migliaia di euro)

| | 31 marzo 2006 | 31 dicembre 2005 |
|--|------------------|---------------------|
| <i>Attività finanziarie</i> | | |
| Disponibilità liquide | 93.527 | 93.243 |
| Altre attività finanziarie correnti | 0 | 0 |
| Totale attività correnti | 93.527 | 93.243 |
| Totale attività non correnti | 0 | 0 |
| Totale attività finanziarie | 93.527 | 93.243 |
| <i>Passività finanziarie</i> | | |
| Debiti verso banche | 1.074 | 2.798 |
| Quota corrente di debiti a medio/lungo termine | 257 | 257 |
| Altre passività finanziarie correnti | 369 | 893 |
| Totale passività correnti | 1.700 | 3.948 |
| Debiti a medio/lungo termine al netto della quota corrente | 3.434 | 3.434 |
| Totale passività non correnti | 3.434 | 3.434 |
| Totale passività finanziarie | 5.134 | 7.382 |
| | | |
| Posizione finanziaria netta | 88.393 | 85.861 |