



COMUNICATO STAMPA

Milano, 27 ottobre 2006

SAES Getters: il Consiglio di Amministrazione approva i risultati del terzo trimestre 2006.

Fatturato consolidato del trimestre pari a 38,2 milioni di euro in crescita del 10,3% rispetto a 34,6 milioni di euro del terzo trimestre 2005 (+9,4% a parità di area di consolidamento¹).

Utile operativo consolidato pari a 14,8 milioni di euro, in crescita rispetto a 10,7 milioni di euro del corrispondente trimestre 2005.

Utile netto consolidato pari a 8,4 milioni di euro rispetto a 7 milioni di euro del terzo trimestre 2005.

Il Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A., riunito oggi a Lainate (MI), ha approvato i risultati consolidati del Gruppo relativi al terzo trimestre 2006 (1 luglio - 30 settembre).

Il Gruppo italiano leader mondiale nella produzione di getter (affinatori chimici per il vuoto) ha realizzato nel terzo trimestre 2006 un **fatturato consolidato** pari a 38,2 milioni di euro, in crescita del 10,3% rispetto a 34,6 milioni di euro conseguiti nello stesso trimestre del precedente esercizio. Il fatturato consolidato a parità di area di consolidamento è risultato in crescita del 9,4% rispetto al terzo trimestre 2005, considerando la cessione della controllata FST Consulting International, Inc. nel luglio 2005 e l'acquisizione della partecipazione pari al 35% di SAES Getters (Nanjing) Co. Ltd. (precedentemente denominata Nanjing SAES Huadong Getters Co. Ltd.) nel gennaio 2006.

L'**utile operativo consolidato** è stato pari a 14,8 milioni di euro, in miglioramento rispetto a 10,7 milioni di euro del terzo trimestre 2005.

L'**utile netto consolidato** è stato pari a 8,4 milioni di euro rispetto a 7 milioni di euro del terzo trimestre 2005. L'utile netto per azione ordinaria e di risparmio nel trimestre è risultato pari a 0,3739 euro, da confrontarsi con 0,3125 euro nel terzo trimestre 2005.

“Il trimestre si è chiuso con ottimi risultati, nonostante una crescita inferiore alle aspettative delle vendite di componenti per gli schermi a cristalli liquidi per effetto di aggiustamenti di scorte da parte del mercato” ha commentato l'ing. Massimo della Porta, Chief Executive Officer del Gruppo SAES Getters. “Un ottimo andamento delle vendite è stato registrato anche dai business più tradizionali nell'ambito delle applicazioni industriali. Confermiamo le nostre previsioni di risultato per il 2006, a suo tempo dichiarate, nonostante il quarto trimestre sarà gravato da alcuni costi di ristrutturazione delle aree produttive” ha aggiunto l'ing.

¹ Si ricordano la cessione della controllata FST Consulting International, Inc. nel luglio 2005 e l'acquisizione della partecipazione pari al 35% di SAES Getters (Nanjing) Co. Ltd. (precedentemente denominata Nanjing SAES Huadong Getters Co. Ltd.) nel gennaio 2006.

Massimo della Porta. “I segnali provenienti dal mercato sono positivi, pertanto restiamo confidenti sulle prospettive per il futuro.”

Business Unit Information Displays

Il **fatturato consolidato** della Business Unit Information Displays nel terzo trimestre 2006 è stato pari a 25 milioni di euro in crescita del 7,1% rispetto a 23,3 milioni di euro del corrispondente periodo del 2005 (+9,1% al netto dell'effetto cambi).

La Cathode Ray Tubes Business Area ha realizzato un fatturato pari a 7,3 milioni di euro, in sostanziale stabilità rispetto a 7,4 milioni di euro del terzo trimestre 2005. La Business Area ha registrato una flessione del fatturato del 10,1% a parità di area di consolidamento, considerando l'acquisizione della partecipazione pari al 35% di SAES Getters (Nanjing) Co. Ltd. nel gennaio 2006, per effetto della contrazione del mercato dei tubi catodici. L'andamento valutario ha comportato un effetto cambi positivo pari a 0,8%.

Il fatturato della Flat Panel Displays Business Area è stato pari a 17,6 milioni di euro, in crescita del 11% rispetto a 15,9 milioni di euro del terzo trimestre 2005. L'incremento al netto dell'effetto cambi, pari a 14,1%, è da attribuirsi alle maggiori vendite di dispensatori di mercurio utilizzati nelle lampade fluorescenti a catodo freddo per la retro-illuminazione degli schermi a cristalli liquidi. L'andamento valutario ha comportato un effetto cambi negativo pari a 3,1%.

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Information Displays è stato pari a 19 milioni di euro nel terzo trimestre 2006, in miglioramento rispetto a 15,8 milioni di euro nel terzo trimestre del precedente esercizio.

L'**utile operativo** del trimestre per la Business Unit Information Displays è stato pari a 14,4 milioni di euro, in crescita rispetto a 11,7 milioni di euro nel terzo trimestre 2005 per effetto dell'incremento di fatturato e di un mix di vendita più favorevole.

Business Unit Industrial Applications

Il **fatturato consolidato** della Business Unit Industrial Applications nel terzo trimestre 2006 è stato pari a 12,9 milioni di euro, in crescita del 16,1% rispetto a 11,1 milioni di euro del corrispondente periodo del 2005 (+17,8% al netto dell'effetto cambi).

Il fatturato della Lamps Business Area è stato pari a 3,3 milioni di euro, in crescita del 37% rispetto a 2,4 milioni di euro del terzo trimestre 2005. La crescita è da attribuirsi principalmente alle maggiori vendite di componenti per lampade fluorescenti (+38,4%), solo parzialmente rettificato dall'effetto cambi (-1,4%).

Il fatturato della Electronic Devices Business Area è stato pari a 3,8 milioni di euro nel terzo trimestre 2006, in crescita del 21,3% rispetto a 3,1 milioni di euro del corrispondente trimestre 2005. L'incremento del fatturato è da attribuirsi a maggiori

vendite di getter porosi per rilevatori a raggi infrarossi e getter non evaporabili utilizzati in apparecchiature opto-elettroniche (+22,3%). L'andamento valutario ha comportato un effetto cambi negativo pari a 1%.

Il fatturato della Vacuum Systems and Thermal Insulation Business Area è stato di 2 milioni di euro nel terzo trimestre 2006, in crescita del 4,1% rispetto a 1,9 milioni di euro nel terzo trimestre 2005. L'incremento è principalmente dovuto a maggiori vendite di componenti per isolamento termico (+5,4%), parzialmente rettificato dall'effetto cambi (-1,3%).

Il fatturato della Semiconductors Business Area è stato di 3,7 milioni di euro nel terzo trimestre 2006, in crescita del 3,7% rispetto a 3,6 milioni di euro nel terzo trimestre 2005. L'incremento a parità di area di consolidamento è stato pari a 18,6%, considerando la cessione della controllata FST Consulting International, Inc. nel luglio 2005. L'aumento del fatturato è da attribuirsi alle maggiori vendite di purificatori di gas. L'andamento valutario ha comportato un effetto cambi negativo pari a 2,8%.

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Industrial Applications è stato pari a 7,2 milioni di euro nel terzo trimestre 2006 in crescita rispetto a 4,7 milioni di euro nello stesso trimestre 2005.

L'**utile operativo** del trimestre per la Business Unit Industrial Applications è stato pari a 3,5 milioni di euro, in crescita rispetto a 1,3 milioni di euro nel terzo trimestre 2005 per effetto dell'incremento di fatturato e di un mix di vendita più favorevole.

Business Development Unit Advanced Materials & Corporate Costs

Il **fatturato consolidato** della Business Development Unit Advanced Materials è stato pari a 0,3 milioni di euro, grazie alle vendite di film getter per applicazione MEMS e cristalli sintetici per applicazioni laser. Il fatturato del terzo trimestre 2005 era stato pari a 0,2 milioni di euro.

I costi operativi corporate ed i costi operativi della Business Development Unit sono stati pari a 3,1 milioni di euro rispetto a 2,2 milioni di euro del terzo trimestre 2005. L'incremento è da attribuirsi a maggiori costi corporate rispetto al terzo trimestre 2005.

L'**utile industriale lordo complessivo consolidato** è stato pari a 26,1 milioni di euro nel terzo trimestre 2006 in crescita rispetto a 20,3 milioni di euro del corrispondente trimestre del 2005. Il margine industriale lordo, in termini percentuali sul fatturato, è stato pari a 68,5% in crescita rispetto a 58,8% nel terzo trimestre del 2005.

Il totale dei costi operativi consolidati è stato pari a 11,5 milioni di euro rispetto a 9,6 milioni di euro nel terzo trimestre 2005.

L'**EBITDA complessivo consolidato** (risultato operativo + ammortamenti + svalutazioni di immobilizzazioni) è stato pari a 17,2 milioni di euro nel terzo trimestre 2006 rispetto a 12,9

milioni di euro dello stesso trimestre 2005. In termini percentuali sul fatturato l'EBITDA è stato pari a 45% nel terzo trimestre 2006 rispetto a 37,4% nello stesso trimestre del 2005.

L'**utile operativo complessivo consolidato** del trimestre è stato pari a 14,8 milioni di euro nel terzo trimestre 2006, in miglioramento rispetto a 10,7 milioni di euro nel corrispondente trimestre del 2005 per effetto dell'incremento di fatturato e di un migliore mix di vendita. In termini percentuali sul fatturato il margine operativo è stato pari a 38,8% nel terzo trimestre 2006 rispetto a 30,9% nello stesso trimestre del 2005.

Le **imposte sul reddito** del trimestre sono state pari a 6,8 milioni di euro rispetto a 4 milioni di euro del corrispondente trimestre dell'esercizio precedente. L'incidenza sull'utile ante imposte nel terzo trimestre 2006 è stata pari a 44,6%, rispetto a 36,4% del corrispondente trimestre del 2005. L'incremento è da attribuirsi principalmente ad un maggior carico fiscale relativo alle riserve distribuibili dalle società estere.

L'**utile netto consolidato** del trimestre è stato pari a 8,4 milioni di euro rispetto a 7 milioni di euro del terzo trimestre 2005.

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 30 settembre 2006 presenta una disponibilità netta di 75,4 milioni di euro, rispetto a 66,2 milioni di euro al 30 giugno 2006. Nel terzo trimestre 2006 le risorse finanziarie generate dalla gestione operativa, pari a 12,3 milioni di euro, sono state parzialmente impiegate in investimenti in immobilizzazioni materiali per 1,6 milioni di euro e nell'acquisizione del 51% di Huadong Electronic Vacuum Material Co. Ltd. (successivamente trasformata in una joint venture denominata Nanjing SAES Huadong Vacuum Material Co. Ltd.) per 1,7 milioni di euro.

Si segnala che i dati sono tratti dalla relazione trimestrale al 30 settembre 2006, non sottoposta a revisione contabile.

Gennaio - settembre 2006

Il **fatturato consolidato** nei primi nove mesi del 2006 è stato pari a 122 milioni di euro, in crescita del 20,8% rispetto a 101 milioni di euro del corrispondente periodo del 2005. Il fatturato consolidato a parità di area di consolidamento è risultato in crescita del 23,1% rispetto ai primi nove mesi del 2005, considerando la cessione della controllata FST Consulting International, Inc. e l'acquisizione della partecipazione pari al 35% in SAES Getters (Nanjing) Co. Ltd.

L'**EBITDA complessivo consolidato** è stato pari a 51,3 milioni di euro nei primi nove mesi del 2006 rispetto a 31,6 milioni di euro dello stesso periodo del 2005.

L'**utile netto consolidato** del periodo è stato di 22,7 milioni di euro (18,6% del fatturato), in crescita rispetto a 15 milioni di euro dei primi nove mesi del 2005 (14,9% del fatturato).

L'utile netto per azione ordinaria e di risparmio, nei primi nove mesi del 2006, è stato rispettivamente di 1,0091 euro e 1,0251 euro, rispetto a 0,6644 euro e 0,6805 euro nei primi nove mesi del 2005.

Il margine lordo industriale consolidato sul fatturato è stato pari a 64,5%, in aumento rispetto a 54,4% nei primi nove mesi del 2005.

In termini percentuali sulle vendite il margine operativo è stato nel periodo gennaio–settembre 2006 pari a 34,9%, rispetto a 23,1% del corrispondente periodo del 2005.

Evoluzione prevedibile della gestione

Le aspettative per la restante parte del 2006 sono positive in particolare per l'atteso protrarsi della crescita delle vendite di componenti per gli schermi a cristalli liquidi. Per contro, il mercato tradizionale dei tubi catodici è atteso in flessione a fronte della maturità del settore.

Gli altri mercati industriali di riferimento per il Gruppo dovrebbero complessivamente confermare un trend di moderata crescita rispetto al precedente esercizio.

Il Gruppo prevede contributi crescenti in termini di fatturato derivanti dal lancio sui mercati di alcuni prodotti nell'ambito dei materiali avanzati.

La Società conferma le previsioni di risultato per il 2006, a suo tempo dichiarate, nonostante il quarto trimestre sarà gravato da alcuni costi di ristrutturazione delle aree produttive.

Pioniere nello sviluppo della tecnologia getter, il Gruppo SAES Getters è leader mondiale in una molteplicità di applicazioni scientifiche ed industriali che richiedono condizioni di alto vuoto o di gas ultra puri. In 60 anni di attività, le soluzioni getter del Gruppo hanno sostenuto l'innovazione tecnologica nelle industrie dell'information display e dell'illuminazione, nei complessi sistemi ad alto vuoto e nell'isolamento termico basato sul vuoto, in tecnologie che spaziano dai tubi di potenza sotto vuoto di grandi dimensioni sino ai dispositivi miniaturizzati come i sistemi microelettronici e micromeccanici realizzati su silicio. Il Gruppo detiene inoltre una posizione di leadership nella purificazione di gas ultra puri per l'industria dei semiconduttori e per altre industrie high-tech.

Dal 2004, sfruttando le competenze acquisite nel campo della metallurgia speciale e della scienza dei materiali, il Gruppo SAES Getters ha ampliato il proprio campo di attività rivolgendosi al mercato dei materiali avanzati, con l'introduzione delle nuove linee di prodotto dei cristalli ottici, delle leghe a memoria di forma e dei metallorganici.

Una capacità produttiva totale distribuita in otto stabilimenti dislocati in tre continenti, una rete commerciale e di assistenza tecnica operativa a livello mondiale, più di 800 dipendenti consentono al Gruppo di combinare competenze ed esperienze multi-culturali e di essere una realtà aziendale a tutti gli effetti globale.

Gli uffici direzionali di SAES Getters sono ubicati nell'hinterland milanese.

SAES Getters è quotata sul Mercato Telematico Azionario della Borsa Italiana dal 1986, segmento STAR.

Maggiori notizie sul Gruppo SAES Getters sono reperibili sul sito Internet: www.saesgetters.com.

Contatti

Gianna La Rana

Investor Relations Manager

Tel.: 02 93178 273

E-mail: investor_relations@saes-group.com

Website: www.saesgetters.com

Fatturato Consolidato per Business Area

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business Area	3° trimestre 2006	3° trimestre 2005	Variazione totale (%)	Effetto prezzo quant. (%)	Effetto cambio (%)
Cathode Ray Tubes	7.347	7.422	-1,0%	-1,8%	0,8%
Flat Panel Displays	17.610	15.872	11,0%	14,1%	-3,1%
Subtotale Information Displays	24.957	23.294	7,1%	9,1%	-2,0%
Lamps	3.328	2.429	37,0%	38,4%	-1,4%
Electronic Devices	3.810	3.140	21,3%	22,3%	-1,0%
Vacuum Systems and Thermal Insulation	1.992	1.913	4,1%	5,4%	-1,3%
Semiconductors	3.734	3.602	3,7%	6,5%	-2,8%
Subtotale Industrial Applications	12.864	11.084	16,1%	17,8%	-1,7%
Subtotale Advanced Materials	335	205	63,4%	64,9%	-1,5%
Fatturato Totale	38.156	34.583	10,3%	12,2%	-1,9%

Legenda:

Information Displays Business Unit	
Cathode Ray Tubes	Getter al bario per tubi catodici
Flat Panel Displays	Getter e dispensatori di metalli per schermi piatti
Industrial Applications Business Unit	
Lamps	Getter e dispensatori di metalli per l'utilizzo in lampade a scarica e lampade fluorescenti
Electronic Devices	Getter e dispensatori di metalli per apparecchi elettronici sottovuoto
Vacuum Systems and Thermal Insulation	Pompe per sistemi da vuoto e prodotti per isolamento termico
Semiconductors	Sistemi di purificazione dei gas per l'industria dei semiconduttori ed altre industrie
Advanced Materials Business Development Unit	
Advanced Materials	Getter per sistemi microelettronici e micromeccanici, cristalli ottici, leghe a memoria di forma, metallorganici

Fatturato Consolidato per Area Geografica di Destinazione

(Importi espressi in migliaia di euro)

	3° trimestre 2006	3° trimestre 2005
Italia	204	158
Altri UE ed Europa	4.795	4.463
Nord America	4.950	4.826
Giappone	10.163	9.120
Altri Asia	17.666	15.307
Altri	378	709
Fatturato Totale	38.156	34.583

Conto Economico Consolidato
(Importi espressi in migliaia di euro)

	3° trimestre 2006	3° trimestre 2005
Ricavi netti	38.156	34.583
Costo del venduto	(12.022)	(14.265)
Utile industriale lordo	26.134	20.318
Spese di ricerca e sviluppo	(3.701)	(3.419)
Spese di vendita	(3.335)	(3.357)
Spese generali e amministrative	(4.455)	(2.855)
Totale spese operative	(11.491)	(9.631)
Altri proventi (oneri) netti	172	(18)
Utile operativo	14.815	10.669
Interessi e proventi finanziari netti	479	168
Utili (perdite) netti su cambi	(153)	181
Utile prima delle imposte	15.141	11.018
Imposte sul reddito	(6.758)	(4.011)
Utile netto	8.383	7.007

Conto Economico Consolidato per Business Unit
(Importi espressi in migliaia di euro)

	Information Displays		Industrial Applications		Advanced Materials & Corporate Costs	
	3° trim. 2006	3° trim. 2005	3° trim. 2006	3° trim. 2005	3° trim. 2006	3° trim. 2005
Ricavi netti	24.957	23.294	12.864	11.084	335	205
Costo del venduto	(5.957)	(7.496)	(5.678)	(6.357)	(387)	(412)
Utile (perdita) industriale lordo	19.000	15.798	7.186	4.727	(52)	(207)
Spese operative e altri proventi /oneri	(4.570)	(4.086)	(3.686)	(3.379)	(3.063)	(2.184)
Utile (perdita) operativo	14.430	11.712	3.500	1.348	(3.115)	(2.391)

Utile Netto Consolidato per Azione
(Importi espressi in euro)

	3° trimestre 2006	3° trimestre 2005
Utile netto per azione ordinaria	0,3739	0,3125
Utile netto per azione di risparmio	0,3739	0,3125

Conto Economico Consolidato
(Importi espressi in migliaia di euro)

Dati progressivi 1 gennaio – 30 settembre	2006	2005
Ricavi netti	122.013	101.030
Costo del venduto	(43.374)	(46.033)
Utile industriale lordo	78.639	54.997
Spese di ricerca e sviluppo	(11.052)	(10.607)
Spese di vendita	(11.654)	(11.127)
Spese generali e amministrative	(13.706)	(9.754)
Totale spese operative	(36.412)	(31.488)
Altri proventi (oneri) netti	371	(172)
Utile operativo	42.598	23.337
Interessi e proventi finanziari netti	1.260	789
Utili (perdite) netti su cambi	(1.529)	1.027
Utile prima delle imposte	42.329	25.153
Imposte sul reddito	(19.586)	(10.138)
Utile netto	22.743	15.015

Stato Patrimoniale Consolidato
(Importi espressi in migliaia di euro)

	30 settembre 2006	31 dicembre 2005
Immobilizzazioni materiali nette	61.427	60.493
Immobilizzazioni immateriali	5.105	2.695
Altre attività non correnti	12.661	10.141
Attività correnti	140.204	151.069
Totale Attivo	219.397	224.398
Patrimonio netto	162.165	170.597
Passività non correnti	22.774	19.122
Passività correnti	34.458	34.679
Totale Passivo e Patrimonio Netto	219.397	224.398

Posizione Finanziaria Netta Consolidata

(Importi espressi in migliaia di euro)

	30 settembre 2006	30 giugno 2006	31 dicembre 2005
<i>Attività finanziarie</i>			
Disponibilità liquide	81.489	71.301	93.243
Altre attività finanziarie correnti	113	293	0
Totale attività correnti	81.602	71.594	93.243
Totale attività non correnti	0	0	0
Totale attività finanziarie	81.602	71.594	93.243
<i>Passività finanziarie</i>			
Debiti verso banche	2.666	1.867	2.798
Quota corrente di debiti a medio/lungo termine	260	260	257
Altre passività finanziarie correnti	15	0	893
Totale passività correnti	2.941	2.127	3.948
Debiti a medio/lungo termine al netto della quota corrente	3.304	3.304	3.434
Totale passività non correnti	3.304	3.304	3.434
Totale passività finanziarie	6.245	5.431	7.382
Posizione finanziaria netta	75.357	66.163	85.861