



COMUNICATO STAMPA

Milano, 18 marzo 2008

SAES Getters: il Consiglio di Amministrazione approva i risultati di bilancio dell'esercizio 2007.

Fatturato consolidato pari a 167,2 milioni di euro, in lieve crescita (+0,3%) rispetto a 166,7 milioni di euro nel 2006 (in aumento di 7,1% al netto dell'effetto cambi).

Utile operativo consolidato pari a 49,1 milioni di euro, in riduzione rispetto a 54,5 milioni di euro del precedente esercizio.

Utile netto consolidato pari a 34,9 milioni di euro, in aumento (+11,1%) rispetto a 31,4 milioni di euro nel 2006.

Proposto un dividendo di 1,550 euro per azione ordinaria e 1,566 euro per azione di risparmio rispetto a 1,400 euro per azione ordinaria e 1,416 euro per azione di risparmio del precedente esercizio. Dividendo a saldo pari a 1,000 euro per azione sia ordinaria sia di risparmio, in seguito all'acconto già distribuito in dicembre 2007.

Fatturato consolidato del primo bimestre 2008 pari a 28,2 milioni di euro, in aumento del 12,3% rispetto a 25,1 milioni di euro del corrispondente periodo del 2007 (+19,6% al netto dell'effetto cambi).

Nel 2007 il Gruppo SAES Getters, leader mondiale nel settore dei getter (affinatori chimici per il vuoto), ha realizzato un **fatturato consolidato** pari a 167,2 milioni di euro, in crescita dello 0,3% rispetto a 166,7 milioni di euro conseguiti nel 2006 (in aumento del 7,1% al netto dell'effetto cambi). Il fatturato consolidato a parità di area di consolidamento è stato pari a 167 milioni di euro, rispetto a 166,7 milioni di euro del 2006, considerando l'acquisto del ramo d'azienda "Opto" da parte di SAES Opto Materials S.r.l. nel maggio 2007.

L'**utile operativo consolidato** è stato pari a 49,1 milioni di euro, rispetto a 54,5 milioni di euro del 2006.

L'**utile netto consolidato** è stato pari a 34,9 milioni di euro in crescita (+11,1%) rispetto a 31,4 milioni di euro del 2006.

La Capogruppo SAES Getters S.p.A. ha chiuso il bilancio al 31 dicembre 2007 realizzando un fatturato pari a 33,7 milioni di euro (30,2 milioni di euro nel 2006) ed un utile netto pari a 34 milioni di euro (24,2 milioni di euro nel 2006).

Questi i dati salienti del Bilancio Consolidato e della Capogruppo SAES Getters S.p.A., che il Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A. ha approvato in data odierna e che verranno esaminati dalla convocanda Assemblea Ordinaria degli Azionisti, che si terrà il 23 aprile prossimo in prima convocazione (ed in seconda il 24 aprile prossimo).

Si segnala che i dati, sia economici sia patrimoniali, relativi all'esercizio 2006 sono stati oggetto di riclassificazioni e diversa metodologia contabile rispetto a quelli presentati negli schemi di bilancio annuale 2006. In particolare:

- alcune voci di costo sono state riclassificate conformemente ai criteri di presentazione adottati nell'esercizio 2007, criteri che riflettono una migliore allocazione delle medesime sulla base di più corretti criteri gestionali;
- alcuni valori sia economici, sia patrimoniali, sono stati modificati, senza effetto sul risultato e sul patrimonio netto, per esprimere l'effetto dell'applicazione del metodo del consolidamento proporzionale alle società a controllo congiunto Dr.-Ing. Mertmann MemoryMetalle GmbH (partecipazione pari al 50%, acquisita nel mese di maggio 2006) e Nanjing SAES Huadong Vacuum Material Co., Ltd. (partecipazione pari al 51%, acquisita nel mese di settembre 2006), anziché la valutazione con il metodo del patrimonio netto.

Il dividendo complessivo proposto sarà di 1,550 euro per azione ordinaria e 1,566 euro per azione di risparmio, rispetto a 1,400 euro per azione ordinaria e 1,416 euro per azione di risparmio del precedente esercizio, a mezzo distribuzione dell'utile di esercizio e di una quota della riserva disponibile "Utili portati a nuovo". Considerando l'acconto sui dividendi già distribuito a dicembre 2007 pari a 0,550 euro per azione ordinaria e 0,566 euro per azione di risparmio, il Consiglio proporrà all'Assemblea una distribuzione a saldo di 1,000 euro per azione, sia ordinaria sia di risparmio. Tale importo a saldo, potrà essere incassato a decorrere dal prossimo 2 maggio 2008; il titolo negozierà ex-acconto sul dividendo a decorrere dal 28 aprile 2008 a fronte della cedola n. 25.

Si ricorda che il privilegio statutario (art. 26) previsto per le azioni di risparmio sulla distribuzione degli utili è stato interamente riconosciuto in sede di distribuzione dell'acconto sui dividendi e, conseguentemente, la distribuzione a saldo viene a coincidere per azione ordinaria e per azione di risparmio.

Il Consiglio ha inoltre deliberato di sottoporre all'Assemblea, ai sensi dell'art. 2357 del codice civile, l'autorizzazione all'acquisto/disposizione, per un periodo di 18 mesi dalla data di autorizzazione, in una o più volte, fino ad un massimo di n. 2 milioni di azioni ordinarie e/o di risparmio della Società, tenendo conto delle azioni già detenute in portafoglio.

Il prezzo di acquisto comprensivo degli oneri accessori dovrà essere non superiore del 5% e non inferiore del 5% rispetto al prezzo ufficiale di borsa registrato dal titolo nella seduta di borsa precedente ogni singola operazione. Per quanto attiene alle alienazioni delle azioni proprie, le stesse potranno avvenire per un corrispettivo minimo pari alla media ponderata dei prezzi ufficiali delle azioni della relativa categoria nei venti giorni di borsa aperta antecedenti la vendita.

La richiesta si ricollega all'opportunità di disporre della possibilità di intervenire sui titoli della Società in relazione a contingenti situazioni di mercato, favorendone la liquidità e l'andamento regolare delle contrattazioni, ovvero ad esigenze stesse di investimento e di efficiente impiego della liquidità aziendale. L'autorizzazione è altresì richiesta per eventuali altre finalità quali l'opportunità di utilizzare le azioni in portafoglio come mezzo di pagamento in operazioni straordinarie o nell'ambito di piani di stock options, ovvero nell'ambito di operazioni di acquisizione, o ancora per ottenere finanziamenti necessari alla realizzazione di progetti e/o al conseguimento degli obiettivi aziendali.

Con riferimento alle azioni proprie, il Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A. comunica di aver chiuso il piano di acquisto di azioni proprie, avviato in data 25 ottobre 2007 in attuazione della delibera autorizzativa dell'Assemblea degli azionisti del 9 maggio 2007.

SAES Getters S.p.A. ha complessivamente acquistato, durante il piano di buy back, 397.972 azioni ordinarie ad un prezzo medio unitario pari a 19,427 euro per un controvalore di 7.731.254 euro e 71.987 azioni di risparmio ad un prezzo medio unitario pari a 17,900 euro per un controvalore di 1.288.552 euro.

Al termine del programma, SAES Getters S.p.A. possiede un totale di 700.000 azioni ordinarie (di cui 302.028 già in portafoglio all'inizio del programma), pari a 4,58% del totale delle azioni ordinarie emesse e un totale di 82.000 azioni di risparmio (di cui 10.013 già in portafoglio), pari a 1,10% del totale delle azioni di risparmio non convertibili emesse.

L'Assemblea degli Azionisti sarà chiamata a deliberare in merito alla nomina di un amministratore, a seguito della cooptazione del Prof. Pietro Mazzola quale consigliere non esecutivo e non indipendente, effettuata dal Consiglio di Amministrazione in sostituzione del dimissionario Dr. Roberto Berger in data 13 febbraio 2008.

Nelle stesse date l'Assemblea si riunirà anche in sede straordinaria per approvare la revoca e la riattribuzione della delega ai sensi dell'art. 2443 C.C. (aumento di Capitale Sociale) e le conseguenti modifiche dello Statuto Sociale.

L'aumento del Capitale Sociale potrà essere effettuato dal Consiglio di Amministrazione in una o più volte, gratuitamente e/o a pagamento, per un importo massimo complessivo di nominali 15.600.000 euro, da esercitarsi nell'arco temporale di cinque anni.

L'Assemblea Speciale degli Azionisti di risparmio, convocata per i giorni 21, 22, 23 aprile 2008, rispettivamente in prima, seconda e terza convocazione, sarà chiamata a deliberare in merito alla nomina del Rappresentante Comune degli Azionisti di Risparmio per gli esercizi 2008-2010, venendo a scadere dalla carica l'avvocato Massimiliano Perletti, e alla determinazione del relativo emolumento annuo.

Si comunica che, in data odierna, il Consiglio di Amministrazione ha approvato la Relazione sul Governo Societario, redatta ai sensi dell'art. 124-bis TUF, 89-bis Regolamento Emittenti Consob e dell'art. IA.2.6 delle Istruzioni al Regolamento di Borsa Italiana.

La suddetta Relazione sarà diffusa nei prossimi giorni, nei termini di legge, tramite NIS e pubblicata sul sito internet della Società.

Nel corso della riunione odierna il Consiglio ha inoltre approvato l'aggiornamento del Modello Organizzativo ex D.Lgs. 231/2001.

“Il 2007 è stato un anno di forti soddisfazioni. Nonostante il persistente impatto negativo dell'effetto cambi, abbiamo mantenuto le posizioni di mercato e confermato gli ottimi risultati gestionali degli anni scorsi. In particolare, va evidenziata la crescita delle vendite dei prodotti per gli LCD e le positive performance delle Business Area Electronic Devices e Semiconductors, che hanno ampiamente controbilanciato la fortissima riduzione del fatturato dei getter per tubi catodici - ha commentato l'ing. Massimo della Porta, Chief Executive Officer del Gruppo SAES Getters. “Il 2008 ci vedrà impegnati nello sviluppo di ulteriori opportunità di crescita organica nel campo dei materiali avanzati e in nuove applicazioni industriali, oltre che nell'integrazione delle nuove società acquisite, che ci proietteranno verso una posizione di leadership nel mercato delle leghe a memoria di forma e in nicchie

applicative ad elevata innovazione, con ricadute favorevoli sia nella Business Unit Industrial Applications, sia nella Business Development Unit Advanced Materials”.

Business Unit Information Displays

Il **fatturato consolidato** della Business Unit Information Displays è stato pari a 108,7 milioni di euro nel 2007 in lieve diminuzione (-1,4%) rispetto a 110,2 milioni di euro dell’esercizio 2006.

La crescita al netto dell’effetto cambi, pari a 5,9%, è da attribuirsi alle maggiori vendite di dispenser di mercurio utilizzati nelle lampade fluorescenti a catodo freddo per la retro-illuminazione degli schermi a cristalli liquidi, che hanno più che compensato il persistente declino delle vendite nel mercato dei tubi catodici. L’andamento valutario ha comportato un effetto cambi negativo pari a 7,3%.

Il fatturato della Flat Panel Displays Business Area è stato pari a 90,3 milioni di euro, in crescita del 11,4% rispetto a 81,1 milioni di euro del 2006. L’andamento valutario ha comportato un effetto cambi negativo pari all’ 8,1%.

La Cathode Ray Tubes Business Area ha realizzato un fatturato pari a 18,4 milioni di euro, in riduzione del 36,8% rispetto a 29,2 milioni di euro dell’esercizio 2006. L’andamento valutario ha comportato un effetto cambi negativo pari al 5,4%.

L’**utile industriale lordo** della Business Unit Information Displays è stato pari a 75,3 milioni di euro nell’esercizio 2007 in diminuzione rispetto a 82,8 milioni di euro dell’esercizio 2006.

In termini percentuali sul fatturato, il margine industriale lordo è stato pari a 69,3% rispetto a 75,1% dell’esercizio 2006. La riduzione è imputabile, oltre all’andamento negativo del mercato valutario, ad oneri non ricorrenti e costi di ristrutturazione legati al business CRT pari a circa 3,4 milioni di euro e alla svalutazione di linee produttive non strategiche dello stabilimento di Lainate (1,4 milioni di euro).

L’**utile operativo** della Business Unit Information Displays è stato pari a 49,8 milioni di euro nell’esercizio 2007 (pari al 45,8% delle vendite) rispetto a 58,6 milioni di euro dell’esercizio 2006 (53,2% dei ricavi). La riduzione è da attribuirsi sia alla flessione del margine industriale lordo, sia all’incremento delle spese operative, in particolare costi di ricerca e sviluppo, ivi inclusa la svalutazione di una commessa di ricerca relativa a un’area non più strategica per 0,5 milioni di euro, e costi generali e amministrativi.

Si ricorda che nel 2006 sono stati imputati costi non ricorrenti di ristrutturazione relativi alle attività produttive dei getter per tubi catodici.

Business Unit Industrial Applications

Il **fatturato consolidato** della Business Unit Industrial Applications è stato pari a 55,5 milioni di euro, rispetto a 54,6 milioni di euro dell’esercizio 2006, in crescita dell’1,8%. Si segnala un incremento nelle vendite di purificatori di gas, di getter per collettori solari e getter porosi per applicazioni militari, rettificato dalla flessione nelle

vendite di componenti per grandi lampade fluorescenti, di pompe per sistemi da vuoto e di pannelli isolanti sotto vuoto utilizzati come contenitori per il trasporto refrigerato. L'andamento valutario ha comportato un effetto cambi negativo pari a 5,9%.

Il fatturato della Lamps Business Area è stato pari a 11,2 milioni di euro, in contrazione del 14,4% rispetto a 13,1 milioni di euro del 2006. L'andamento valutario ha comportato un effetto cambi negativo pari a 3,7%.

La Electronic Devices Business Area ha realizzato nel 2007 un fatturato pari a 17,1 milioni di euro, in crescita del 13,1% rispetto a 15,2 milioni di euro del precedente esercizio, nonostante un effetto cambi negativo pari a 4,8%.

Il fatturato della Vacuum Systems and Thermal Insulation Business Area è stato di 4,3 milioni di euro, in riduzione del 32,5% rispetto a 6,4 milioni di euro nell'esercizio 2006. L'effetto cambi negativo è stato pari a 5,5%. Si segnala che il fatturato dei getter per collettori solari, precedentemente incluso in questa Business Area, è stato allocato nella Electronic Devices Business Area; conseguentemente i dati del 2006 sono stati riclassificati per consentire un confronto coerente.

Il fatturato della Semiconductors Business Area è stato di 22,9 milioni di euro nel 2007, in crescita del 14,7% rispetto a 20 milioni di euro dell'esercizio 2006, nonostante un forte effetto cambi negativo (-8,3%).

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Industrial Applications è stato pari a 28 milioni di euro nell'esercizio 2007 in crescita del 9,2% rispetto a 25,6 milioni di euro dell'esercizio 2006.

In termini percentuali sul fatturato, il margine industriale lordo è stato pari a 50,4% rispetto a 47% dell'esercizio 2006; l'incremento è imputabile all'aumento del fatturato e ad un mix di vendita più favorevole.

L'**utile operativo** della Business Unit Industrial Applications è stato pari a 15 milioni di euro nell'esercizio 2007 (27% del fatturato) in crescita del 58,6% rispetto a 9,4 milioni di euro dell'esercizio 2006 (17,3% delle vendite). L'incremento del margine operativo è imputabile sia all'aumento del margine industriale lordo, sia alla riduzione generalizzata delle spese operative.

Business Development Unit Advanced Materials & Corporate Costs

Il **fatturato consolidato** della Business Development Unit Advanced Materials è stato pari a 3 milioni di euro grazie alle vendite di film getter per applicazioni MEMS, leghe a memoria di forma (SMA) e cristalli sintetici per applicazioni laser. Il fatturato del 2006 era stato pari a 1,9 milioni di euro. La crescita di fatturato, pari al 55%, è dovuta principalmente all'incremento delle vendite di film getter per applicazioni MEMS e di leghe a memoria di forma (SMA).

Si segnala che il costo del venduto della Business Development Unit Advanced Materials è stato penalizzato dalla svalutazione di impianti produttivi SMA dello

stabilimento di Avezzano (0,5 milioni di euro) dedicati a lavorazioni che saranno integrate nel nuovo impianto di SAES Smart Materials, Inc.

I costi operativi corporate ed i costi operativi della Business Development Unit sono stati pari a 15 milioni di euro rispetto a 13,5 milioni di euro del 2006. Si segnala, che i costi operativi della Business Development Unit includono svalutazioni non ricorrenti relative a macchinari e licenze non più in uso pari 0,3 milioni di euro e costi di consulenza relativi a progetti speciali (1,2 milioni di euro).

L'**utile industriale lordo complessivo consolidato** è stato pari a 102,5 milioni di euro nell'esercizio 2007 rispetto a 108,4 milioni di euro del 2006. Il margine industriale lordo, in termini percentuali sul fatturato, è stato pari a 61,3% rispetto a 65% dell'esercizio 2006.

Il totale dei costi operativi consolidati è stato pari a 54,4 milioni di euro, rispetto a 50,5 milioni di euro del 2006.

L'**EBITDA consolidato** (risultato operativo + ammortamenti + svalutazioni di immobilizzazioni) è stato pari a 65,7 milioni di euro nell'esercizio 2007, rispetto a 65,6 milioni di euro del 2006. In termini percentuali sul fatturato l'EBITDA è stato pari al 39,3% nel 2007 in linea con l'esercizio 2006.

L'**utile operativo complessivo consolidato** è stato di 49,1 milioni di euro nell'esercizio 2007, rispetto a 54,5 milioni di euro del 2006. In termini percentuali sul fatturato l'utile operativo consolidato è stato pari a 29,3% nel 2007 rispetto a 32,7% dell'esercizio 2006.

Le **imposte** sul reddito sono state pari a 22,5 milioni di euro contro 22,9 milioni di euro dell'esercizio 2006. L'incidenza sul risultato prima delle imposte è diminuita dal 42,2% nel 2006 al 39,2% nel 2007 principalmente per effetto di una diversa composizione dei risultati da parte delle società del Gruppo e del minore impatto degli stanziamenti relativi alle eventuali imposte dovute in caso di distribuzione degli utili e delle riserve delle società controllate.

L'**utile netto consolidato** dell'esercizio 2007 è stato 34,9 milioni di euro (20,9% fatturato consolidato), in forte crescita rispetto a 31,4 milioni di euro (18,8% del fatturato consolidato) del precedente esercizio. Tale aumento è da attribuirsi prevalentemente ad una migliore gestione finanziaria, all'impatto favorevole derivante dalla valutazione degli strumenti derivati di copertura e alla diminuzione dell'incidenza delle imposte d'esercizio.

La **posizione finanziaria consolidata** al 31 dicembre 2007 ha presentato una disponibilità netta di 69,1 milioni di euro rispetto a 91,3 milioni di euro al 31 dicembre 2006. La riduzione è principalmente dovuta agli esborsi per acquisto di azioni proprie (pari a 5,7 milioni di euro), per investimenti in immobilizzazioni materiali (pari a 12 milioni di euro), per il pagamento dei dividendi 2006 (31,5 milioni di euro) e di un acconto sul dividendo 2007 (12,3 milioni di euro). Le risorse finanziarie generate dalla gestione operativa nel corso del 2007 sono state pari a 44 milioni di euro.

Si precisa che i dati di Bilancio sono in corso di verifica da parte del Collegio Sindacale e della Società di Revisione.

Eventi di rilievo intervenuti dopo la chiusura del periodo ed evoluzione prevedibile della gestione

Nel primo bimestre del 2008 il fatturato netto consolidato è stato pari a 28,2 milioni di euro, in aumento del 12,3% rispetto a 25,1 milioni di euro del corrispondente periodo dell'esercizio precedente (+19,6% al netto dell'effetto cambi).

Si segnala che nel 2008 il fatturato dei getter per schermi piatti diversi da quelli LCD (Other Flat Panel Business Area), precedentemente incluso nella Business Unit Information Displays, è stato allocato nella Advanced Materials Business Development Unit; conseguentemente, i dati del 2007 sono stati riclassificati per consentire un confronto coerente.

Il fatturato consolidato della Business Unit Information Displays del primo bimestre 2008 è stato pari a 16,4 milioni di euro in aumento del 2,7% rispetto a 16 milioni di euro del corrispondente periodo del 2007. Al netto dell'effetto cambi il fatturato della Business Unit è risultato in crescita del 10,7% rispetto al primo bimestre del 2007.

La Business Unit Industrial Applications ha realizzato un fatturato consolidato pari a 10,5 milioni di euro in crescita del 20,3% rispetto a 8,8 milioni di euro del primo bimestre del 2007 (+24,8% al netto dell'effetto cambi).

Il fatturato della Advanced Materials Business Development Unit nel primo bimestre 2008 è stato pari a 1,3 milioni di euro, in aumento rispetto a 0,4 milioni di euro del primo bimestre 2007, principalmente per effetto delle vendite della società SAES Smart Materials, Inc.

In data 3 gennaio 2008 SAES Getters S.p.A. ha perfezionato l'acquisto della quasi totalità degli asset della divisione Shape Memory Alloys di Special Metals Corporation.

Tale acquisizione è stata perfezionata tramite la società SAES Smart Materials, Inc. costituita in data 16 ottobre 2007, con sede a New York, USA, controllata al 100% da SAES Getters International Luxembourg S.A.

La divisione SMA, situata a New Hartford (Stato di New York, USA) è attiva nello sviluppo, produzione e vendita di leghe a memoria di forma e leghe speciali ad alta purezza e comprende proprietà immobiliari, macchinari, attrezzature, contratti e diritti di proprietà intellettuale.

Il prezzo di acquisto è stato pari a 30,2 milioni di dollari in contanti.

In data 23 gennaio 2008 SAES Opto S.r.l. ha acquisito la partecipazione di minoranza, pari al 48%, in SAES Opto Components S.r.l. In seguito a tale acquisizione, SAES Opto S.r.l. è divenuta unico azionista della società SAES Opto Components S.r.l.

In data 22 febbraio 2008 SAES Getters S.p.A. ha perfezionato l'acquisizione di Spectra-Mat, Inc., con sede in Watsonville, California, USA, dal trust costituito da dipendenti della Società stessa.

Tale acquisizione è stata perfezionata tramite la consociata SAES Getters USA, Inc.

Spectra-Mat produce e commercializza componenti da vuoto per il mercato delle telecomunicazioni, medicale e militare, dispositivi per beni capitali per l'industria dei semiconduttori, oltre a materiali avanzati per il mercato dei laser industriali.

Il prezzo di acquisto è stato pari a 5,9 milioni di dollari, incrementato del valore rettificato della posizione finanziaria netta pari a 1,5 milioni di dollari, ed è stato pagato in contanti; entro 60 giorni dalla data del closing potranno essere finalizzati opportuni aggiustamenti sul prezzo.

1,5 milioni di dollari sono stati trattenuti a garanzia di possibili obbligazioni che possano sorgere dopo il closing.

La Società prevede che nel 2008 non si registreranno cambiamenti significativi nel settore LCD. Continuerà la flessione sostenuta dei ricavi nel settore tradizionale dei tubi catodici a causa della elevata maturità del comparto; SAES Getters prevede di proseguire il piano di corretto bilanciamento dell'assetto produttivo in linea con il trend di questo mercato.

Il mercato dell'Industrial Applications dovrebbe registrare un trend di moderata crescita rispetto al precedente esercizio. Da segnalare la possibilità di crescita significativa delle vendite di getter per collettori solari, grazie al forte interesse manifestato per il business delle energie rinnovabili.

La Società prevede una crescita delle vendite nel settore delle leghe a memoria di forma (SMA) e di film getter per applicazioni MEMS.

Le acquisizioni finalizzate nel 2007 e concluse all'inizio del 2008 (Divisione SMA di SMC e Spectra-Mat) offriranno un contributo positivo all'andamento del 2008.

Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari dichiara che, in conformità a quanto previsto dal secondo comma dell'art. 154bis, parte IV, titolo III, capo II, sezione V-bis, del decreto legislativo 24 febbraio 1998, n. 58, le informazioni finanziarie contenute nel presente documento corrispondono alle risultanze documentali, ai libri e alle scritture contabili.

*Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari
Michele Di Marco*

Pioniere nello sviluppo della tecnologia getter, il Gruppo SAES Getters è leader mondiale in una molteplicità di applicazioni scientifiche ed industriali che richiedono condizioni di alto vuoto o di gas ultra puri. In oltre 60 anni di attività, le soluzioni getter del Gruppo hanno sostenuto l'innovazione tecnologica nelle industrie dell'information display e dell'illuminazione, nei complessi sistemi ad alto vuoto e nell'isolamento termico basato sul vuoto, in tecnologie che spaziano dai tubi di potenza sotto vuoto di grandi dimensioni sino ai dispositivi miniaturizzati come i sistemi microelettronici e micromeccanici realizzati su silicio. Il Gruppo detiene inoltre una posizione di leadership nella purificazione di gas ultra puri per l'industria dei semiconduttori e per altre industrie high-tech.

Dal 2004, sfruttando le competenze acquisite nel campo della metallurgia speciale e della scienza dei materiali, il Gruppo SAES Getters ha ampliato il proprio campo di attività rivolgendosi al mercato dei materiali avanzati, con l'introduzione delle nuove linee di prodotto dei cristalli ottici e delle leghe a memoria di forma.

Una capacità produttiva totale distribuita in dodici stabilimenti dislocati in tre continenti, una rete commerciale e di assistenza tecnica operativa a livello mondiale, più di 900 dipendenti consentono al Gruppo di combinare competenze ed esperienze multi-culturali e di essere una realtà aziendale a tutti gli effetti globale.

Gli uffici direzionali di SAES Getters sono ubicati nell'hinterland milanese.

SAES Getters è quotata sul Mercato Telematico Azionario della Borsa Italiana dal 1986, segmento STAR.

Maggiori notizie sul Gruppo SAES Getters sono reperibili sul sito Internet: www.saesgetters.com.

Contatti:

Giulio Canale
Investor Relations Manager *ad interim*

Emanuela Foglia
Investor Relations Assistant

Tel. +39 02 93178 273
E-mail: investor_relations@saes-group.com
Website: www.saesgetters.com

Rosella Migliavacca
Group Marketing and Communication Manager

Tel. +39 02 93178 267
E-mail: rosella_migliavacca@saes-group.com

Fatturato Consolidato per Business Area

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business Area	2007	2006	Variazione totale (%)	Effetto prezzo quant. (%)	Effetto cambio (%)
Flat Panel Displays	90.259	81.058	11,4%	19,5%	-8,1%
Cathode Ray Tubes	18.423	29.152	-36,8%	-31,4%	-5,4%
Subtotale Information Displays	108.682	110.210	-1,4%	5,9%	-7,3%
Lamps	11.177	13.050	-14,4%	-10,7%	-3,7%
Electronic Devices	17.143	15.153	13,1%	17,9%	-4,8%
Vacuum Systems and Thermal Insulation	4.311	6.390	-32,5%	-27,0%	-5,5%
Semiconductors	22.895	19.969	14,7%	23,0%	-8,3%
Subtotale Industrial Applications	55.526	54.562	1,8%	7,7%	-5,9%
Subtotale Advanced Materials	3.020	1.948	55,0%	58,0%	-3,0%
Fatturato Totale	167.228	166.720	0,3%	7,1%	-6,8%

Legenda:

Information Displays Business Unit	
Flat Panel Displays	Getter e dispensatori di metalli per schermi piatti
Cathode Ray Tubes	Getter al bario per tubi catodici
Industrial Applications Business Unit	
Lamps	Getter e dispensatori di metalli per l'utilizzo in lampade a scarica e lampade fluorescenti
Electronic Devices	Getter e dispensatori di metalli per apparecchi elettronici sottovuoto
Vacuum Systems and Thermal Insulation	Pompe per sistemi da vuoto e prodotti per isolamento termico
Semiconductors	Sistemi di purificazione dei gas per l'industria dei semiconduttori ed altre industrie
Advanced Materials Business Development Unit	
Advanced Materials	Getter per sistemi microelettronici e micromeccanici, cristalli ottici, leghe a memoria di forma

Fatturato Consolidato per Area Geografica di Destinazione

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2007	2006
Italia	1.069	1.013
Altri UE ed Europa	19.343	20.055
Nord America	16.773	17.996
Giappone	39.726	41.631
Sud Corea	34.584	34.317
Altri Asia	54.559	49.294
Altri	1.174	2.414
Fatturato Totale	167.228	166.720

Conto Economico Consolidato
(Importi espressi in migliaia di euro)

Dati progressivi 1 gennaio – 31 dicembre	2007	2006
Ricavi netti	167.228	166.720
Costo del venduto	(64.731)	(58.366)
Utile industriale lordo	102.497	108.354
Spese di ricerca e sviluppo	(17.752)	(15.476)
Spese di vendita	(12.701)	(13.568)
Spese generali e amministrative	(23.952)	(21.455)
Totale spese operative	(54.405)	(50.499)
Oneri di riorganizzazione	0	(4.000)
Altri proventi (oneri) netti	959	673
Utile operativo	49.051	54.528
Interessi e proventi finanziari netti	2.572	1.355
Proventi (oneri) derivanti da attività destinate alla dismissione	453	498
Utili (perdite) netti su cambi	5.276	(2.100)
Utile prima delle imposte	57.352	54.281
Imposte sul reddito	(22.509)	(22.890)
Utile netto	34.843	31.391
Perdita netta di terzi	(26)	0
Utile netto di gruppo	34.869	31.391

Conto Economico Consolidato per Business Unit
(Importi espressi in migliaia di euro)

	Information Displays		Industrial Applications		Advanced Materials & Corporate Costs	
	2007	2006	2007	2006	2007	2006
Ricavi netti	108.682	110.210	55.526	54.562	3.020	1.948
Costo del venduto	(33.351)	(27.438)	(27.552)	(28.943)	(3.828)	(1.985)
Utile (perdita) industriale lordo	75.331	82.772	27.974	25.619	(808)	(37)
Spese operative e altri proventi /oneri	(25.514)	(24.183)	(13.000)	(16.177)	(14.932)	(13.466)
Utile (perdita) operativo	49.817	58.589	14.974	9.442	(15.740)	(13.503)

Utile Netto Consolidato per Azione
(Importi espressi in euro)

	2007	2006
Utile netto per azione ordinaria	1,5463	1,3948
Utile netto per azione di risparmio	1,5801	1,4108

Stato Patrimoniale Consolidato
(Importi espressi in migliaia di euro)

	31 dicembre 2007	31 dicembre 2006
Immobilizzazioni materiali nette	60.317	61.625
Immobilizzazioni immateriali	6.150	7.039
Altre attività non correnti	7.590	10.259
Attività correnti	129.541	155.716
Totale Attivo	203.598	234.639
Patrimonio netto di gruppo	146.811	169.055
Patrimonio netto di terzi	(6)	0
Totale patrimonio netto	146.805	169.055
Passività non correnti	17.249	22.889
Passività correnti	39.544	42.695
Totale Passivo e Patrimonio Netto	203.598	234.639

Rendiconto Finanziario Consolidato
(Importi espressi in migliaia di euro)

	2007	2006
Utile netto del periodo	34.843	31.391
Imposte correnti	21.112	22.534
Variazione delle imposte differite	1.397	356
Ammortamenti e svalutazioni di attività non correnti	16.211	10.801
Minusvalenze (plusvalenze) da cessione di immobilizzazioni materiali e partecipazioni	(608)	44
(Proventi) oneri finanziari netti	(2.572)	(1.626)
Accantonamento al fondo TFR e di quiescenza	2.225	3.650
Accantonamento (utilizzo) ad altri fondi per rischi e oneri	(3.771)	4.427
	68.837	71.577
Variazione delle attività e passività correnti	1.370	247
Pagamenti di trattamento di fine rapporto e di quiescenza	(3.491)	(2.927)
Proventi finanziari incassati, al netto degli interessi pagati	2.879	1.805
Imposte pagate	(25.577)	(13.997)
Fondi generati dall'attività operativa	44.018	56.705
Acquisto di immobilizzazioni materiali, al netto delle cessioni	(9.754)	(10.842)
Incremento di attività immateriali	(3.165)	(666)
Corrispettivo pagato per l'acquisto di quote di società, al netto delle disponibilità liquide acquisite	0	(9.604)
Corrispettivo incassato dalla vendita di partecipazioni in imprese controllate	191	0
Fondi generati da (impiegati in) investimenti	(12.728)	(21.112)
Pagamento di dividendi	(43.821)	(29.265)
Acquisto di azioni proprie	(5.685)	0
Debiti finanziari accesi, al netto dei rimborsi	(759)	137
Variazione del patrimonio netto di terzi	20	0
Fondi generati da (impiegati in) operazioni finanziarie	(50.245)	(29.128)
Differenze cambio da conversione bilanci in moneta estera	(5.408)	(2.066)
Aumento (diminuzione) delle disponibilità liquide nette	(24.363)	4.399
Disponibilità liquide nette all'inizio del periodo	94.844	90.445
Disponibilità liquide nette alla fine del periodo	70.481	94.844

Conto Economico SAES Getters S.p.A.

(Importi espressi in migliaia di euro)

Dati progressivi 1 gennaio – 31 dicembre	2007	2006
Ricavi netti	33.736	30.175
Costo del venduto	(31.522)	(24.716)
Utile industriale lordo	2.214	5.459
Spese di ricerca e sviluppo	(14.281)	(12.575)
Spese di vendita	(4.447)	(4.885)
Spese generali e amministrative	(15.936)	(13.490)
Totale spese operative	(34.664)	(30.950)
Oneri di riorganizzazione	0	(4.000)
Altri proventi (oneri) netti	6.801	8.239
Utile (perdita) operativo	(25.649)	(21.252)
Interessi e proventi finanziari netti	54.002	41.714
Utili (perdite) netti su cambi	341	(316)
Utile prima delle imposte	28.694	20.146
Imposte sul reddito	5.328	4.081
Utile netto	34.022	24.227

Stato Patrimoniale SAES Getters S.p.A.

(Importi espressi in migliaia di euro)

	31 dicembre 2007	31 dicembre 2006
Immobilizzazioni materiali nette	20.396	22.983
Immobilizzazioni immateriali	1.852	1.045
Partecipazioni e altre attività finanziarie	59.715	58.320
Altre attività non correnti	946	2.236
Attività correnti	57.630	88.253
Totale Attivo	140.539	172.837
Patrimonio netto	98.267	113.845
Passività non correnti	7.543	11.915
Passività correnti	34.729	47.077
Totale Passivo e Patrimonio Netto	140.539	172.837

Rendiconto Finanziario SAES Getters S.p.A.

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2007	2006
Utile netto del periodo	34.022	24.227
Imposte correnti	(6.677)	(3.667)
Variazione delle imposte differite	1.349	(250)
Ammortamenti e svalutazioni di attività non correnti	6.300	4.849
Dividendi a conto economico	(52.660)	(41.200)
(Proventi) oneri finanziari netti	(1.508)	(457)
Accantonamento al fondo TFR e di quiescenza	1.252	1.658
Accantonamento (utilizzo) ad altri fondi per rischi e oneri	(3.983)	4.156
	(21.905)	(10.684)
Variazione delle attività e passività operative	(1.287)	5.298
Pagamenti di trattamento di fine rapporto e di quiescenza	(2.048)	(673)
Proventi finanziari incassati, al netto degli interessi pagati	1.507	1.053
Imposte pagate	6.622	(502)
Fondi generati dall'attività operativa	(17.111)	(5.508)
Acquisto di immobilizzazioni materiali, al netto cessioni	(2.541)	(3.809)
Dividendi incassati	52.660	41.200
Incremento di attività immateriali	(1.851)	(518)
Variazione di attività finanziarie non correnti	(1.395)	(10.850)
Fondi generati da (impiegati in) investimenti	46.873	26.023
Pagamento di dividendi	(43.821)	(29.265)
Acquisto di azioni proprie	(5.685)	0
Debiti finanziari accesi, al netto dei rimborsi	(14.510)	12.442
Fondi generati da (impiegati in) operazioni finanziarie	(64.016)	(16.823)
Aumento (diminuzione) delle disponibilità liquide nette	(34.254)	3.692
Disponibilità liquide nette all'inizio del periodo	70.394	66.702
Disponibilità liquide nette alla fine del periodo	36.140	70.394