

COMUNICATO STAMPA

Milano, 25 ottobre 2007



SAES Getters: il Consiglio di Amministrazione approva i risultati del terzo trimestre 2007.

Fatturato consolidato del trimestre a 42,7 milioni di euro, in crescita del 12% rispetto a 38,2 milioni di euro del terzo trimestre 2006 (+16,3% al netto dell'effetto cambi).

Utile operativo consolidato a 14,3 milioni di euro, rispetto a 14,8 milioni di euro del corrispondente trimestre 2006.

Utile netto consolidato a 9 milioni di euro, in crescita rispetto a 8,4 milioni di euro del terzo trimestre 2006.

Avviato piano di acquisto di azioni proprie fino ad un massimo di 2 milioni di azioni ordinarie e/o di risparmio.

Il Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A., riunito oggi a Lainate (MI), ha approvato i risultati consolidati del Gruppo relativi al terzo trimestre 2007 (1 luglio - 30 settembre).

Il Gruppo italiano leader mondiale nella produzione di getter (affinatori chimici per il vuoto) ha realizzato nel terzo trimestre 2007 un **fatturato consolidato** pari a 42,7 milioni di euro, in crescita del 12% rispetto a 38,2 milioni di euro conseguiti nello stesso trimestre del precedente esercizio (+16,3% al netto dell'effetto cambi). Il fatturato consolidato a parità di area di consolidamento è risultato in crescita del 10,6% rispetto al terzo trimestre 2006, considerando l'acquisizione delle partecipazioni pari al 50% nella società Dr.-Ing. Mertmann Memory-Metalle GmbH nel maggio 2006 e pari al 51% nella joint venture Nanjing SAES Huadong Vacuum Material Co., Ltd. nell'agosto 2006 e l'acquisto del ramo d'azienda opto da parte di SAES Opto Materials S.r.l. nel maggio 2007.

L'**utile operativo consolidato** è stato pari a 14,3 milioni di euro nel terzo trimestre 2007, rispetto a 14,8 milioni di euro del corrispondente trimestre 2006. Si segnalano maggiori costi di ricerca e sviluppo e costi legali e di consulenza, di natura non ricorrente, relativi a progetti speciali, che hanno gravato sui conti del trimestre, per un totale di 1,9 milioni di euro.

L'**utile netto consolidato** è stato pari a 9 milioni di euro, rispetto a 8,4 milioni di euro del terzo trimestre 2006.

L'utile netto per azione ordinaria e di risparmio nel trimestre è risultato pari a 0,4024 euro, da confrontarsi con 0,3739 euro nel terzo trimestre 2006.

Il Consiglio di Amministrazione, ha approvato in data odierna di dare avvio all'acquisto, anche in più tranches, di massime n. 2 milioni di azioni ordinarie e/o di risparmio della Società, tenendo conto delle azioni già detenute in portafoglio, in esecuzione dell'autorizzazione data dall'Assemblea degli Azionisti del 9 maggio 2007. Attualmente la Società detiene n. 302.028 azioni ordinarie (pari al 1,978% del totale delle azioni ordinarie

emesse) e n. 10.013 azioni di risparmio (pari allo 0,13% delle azioni di risparmio non convertibili emesse).

Il prezzo di acquisto, comprensivo degli oneri accessori, dovrà essere non superiore del 5% e non inferiore del 5% rispetto al prezzo ufficiale registrato dal titolo nella seduta di borsa precedente ogni singola operazione.

Gli acquisti, che dovranno essere attuati entro 18 mesi dalla data di autorizzazione assembleare, consentiranno alla Società di cogliere eventuali opportunità di efficiente investimento della liquidità aziendale e di intervenire sui titoli della Società nel rispetto della delibera assembleare. I dettagli relativi all'attuazione della delibera per l'acquisto di azioni proprie saranno comunicati secondo le modalità stabilite dalla vigente normativa.

“Sono molto soddisfatto dei risultati del trimestre. Il fatturato è cresciuto in maniera significativa grazie alle maggiori vendite di componenti per display a cristalli liquidi; gli indici di redditività sono sostanzialmente allineati a quelli del terzo trimestre 2006 e hanno riassorbito gli effetti negativi derivanti dall'andamento delle valute, dalla pressione sui prezzi e dal persistente calo del mercato tradizionale dei tubi catodici. Questo risultato positivo è dovuto all'incremento dei volumi di vendita, al lancio di nuovi prodotti a marginalità più elevata e agli aumenti di efficienza attuati nel corso dell'anno. I nuovi prodotti e un'attenta politica commerciale ci hanno consentito il mantenimento e il consolidamento delle quote di mercato” ha commentato l'ing. Massimo della Porta, Chief Executive Officer del Gruppo SAES Getters. “Ulteriore soddisfazione anche per le recenti acquisizioni in settori complementari alla nostra attività di business development, che consentono di rafforzare la nostra presenza nei mercati ad elevato potenziale dei materiali avanzati. Nuove opportunità di crescita organica nel settore dei getter più tradizionali completano questo positivo quadro di sviluppo”.

SAES Getters organizzerà una conference call nella giornata odierna alle ore 15.30 CET.

I numeri per poter accedere sono i seguenti:

Italia: + 39 02 802 09 11

UK: + 44 208 7929 750

USA: + 1 866 23 96 425

La presentazione sarà disponibile sul sito www.saesgetters.com, sezione Investor Relations, Presentations.

Gli interessati sono pregati di chiamare alcuni minuti prima dell'inizio della conference call.

La conference call sarà disponibile per il riascolto nelle 24 ore successive:

Italia: + 39 02 806 13780

UK: + 44 207 1086 235

USA: + 1 866 84 89 310

Codice di accesso: 747#

Business Unit Information Displays

Il **fatturato consolidato** della Business Unit Information Displays nel terzo trimestre 2007 è stato pari a 29,2 milioni di euro in crescita del 17,1% rispetto a 25 milioni di euro del corrispondente periodo del 2006.

La crescita al netto dell'effetto cambi, pari a 21,9% , è da attribuirsi alle maggiori vendite di dispensatori di mercurio utilizzati nelle lampade fluorescenti a catodo freddo per la retro-illuminazione degli schermi a cristalli liquidi, che hanno più che compensato la flessione del mercato dei tubi catodici. L'andamento valutario ha comportato un effetto cambi negativo pari a 4,8%.

Il fatturato della Flat Panel Displays Business Area è stato pari a 24,4 milioni di euro, rispetto a 17,6 milioni di euro nel terzo trimestre 2006 (+38,8%). L'andamento valutario ha comportato un effetto cambi negativo pari a 5,4%.

La Cathode Ray Tubes Business Area ha realizzato un fatturato pari a 4,8 milioni di euro, in riduzione del 34,8% rispetto a 7,3 milioni di euro del terzo trimestre 2006. L'andamento valutario ha comportato un effetto cambi negativo pari a 3,4%.

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Information Displays è stato pari a 21,4 milioni di euro nel terzo trimestre 2007, in crescita rispetto a 19,1 milioni di euro nel terzo trimestre del precedente esercizio. In termini percentuali sul fatturato, il margine industriale lordo è stato pari a 73,2% rispetto a 76,6% del corrispondente periodo del 2006. La riduzione è da attribuirsi prevalentemente alla contrazione delle vendite sul mercato tradizionale dei tubi catodici, oltre che all'andamento negativo del mercato valutario e ad una crescente pressione sui prezzi. Si segnala che gli impatti negativi sono stati parzialmente compensati dall'introduzione di nuovi prodotti con marginalità più elevata e che hanno consentito di mantenere la quota di mercato.

L'**utile operativo** del trimestre per la Business Unit Information Displays è stato pari a 15,4 milioni di euro, in crescita rispetto a 14,4 milioni di euro nel terzo trimestre 2006. In termini percentuali sul fatturato, il margine operativo è sceso a 52,7% rispetto a 57,8% del corrispondente periodo del 2006. La riduzione è da attribuirsi sia alla flessione del margine industriale lordo, sia all'incremento nel trimestre delle spese operative (costi di ricerca e sviluppo e costi generali-amministrativi).

Business Unit Industrial Applications

Il **fatturato consolidato** della Business Unit Industrial Applications nel terzo trimestre 2007 è stato pari a 12,7 milioni di euro, sostanzialmente invariato rispetto a 12,9 milioni di euro del corrispondente periodo del 2006. Si segnala un incremento nelle vendite di purificatori di gas, rettificato dalla flessione nelle vendite di componenti per lampade fluorescenti, di getter e dispensatori di metalli per apparecchi elettronici sottovuoto e di pannelli isolanti sotto vuoto utilizzati come contenitori per il trasposto refrigerato. L'andamento valutario ha comportato un effetto cambi negativo pari a 3,3%.

Il fatturato della Lamps Business Area è stato pari a 2,5 milioni di euro, in riduzione del 25,8% rispetto a 3,3 milioni di euro del terzo trimestre 2006. L'andamento valutario ha comportato un effetto cambi negativo pari a 2,3%.

Il fatturato della Electronic Devices Business Area è stato pari a 4 milioni di euro nel terzo trimestre 2007, in riduzione del 8,5% rispetto a 4,4 milioni di euro del corrispondente trimestre 2006. L'andamento valutario ha comportato un effetto cambi negativo pari a 3,2%.

Il fatturato della Vacuum Systems and Thermal Insulation Business Area è stato di 1,1 milioni di euro nel terzo trimestre 2007, in riduzione del 19,9% rispetto a 1,4 milioni di euro nel terzo trimestre 2006. L'effetto cambi negativo è stato pari a 3,5%. Si segnala che il fatturato dei getter per collettori solari, precedentemente incluso in questa Business Area, è stato allocato nella Electronic Devices Business Area; conseguentemente i dati del terzo trimestre 2006 sono stati riclassificati per consentire un confronto coerente.

Il fatturato della Semiconductors Business Area è stato di 5,1 milioni di euro nel terzo trimestre 2007, in crescita del 37,4% rispetto a 3,7 milioni di euro nel terzo trimestre 2006. L'andamento valutario ha comportato un effetto cambi negativo pari a 4,2%.

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Industrial Applications è stato pari a 6,6 milioni di euro nel terzo trimestre 2007, in riduzione rispetto a 7,3 milioni di euro nello stesso trimestre 2006. In termini percentuali sul fatturato, il margine industriale lordo è stato pari a 51,4% rispetto a 56,6% del corrispondente periodo del 2006, prevalentemente per una diversa composizione nel mix di vendita.

L'**utile operativo** del trimestre per la Business Unit Industrial Applications è stato pari a 3,4 milioni di euro, invariato rispetto a 3,5 milioni di euro nel terzo trimestre 2006. In termini percentuali sul fatturato, il margine operativo è stato pari a 26,5% rispetto a 27,2% del corrispondente periodo del 2006; la riduzione è da attribuirsi alla flessione del margine industriale lordo compensata dalla riduzione di spese operative.

Business Development Unit Advanced Materials & Corporate Costs

Il **fatturato consolidato** della Business Development Unit Advanced Materials è stato pari a 0,8 milioni di euro, grazie alle vendite di film getter per applicazione MEMS, leghe a memoria di forma e cristalli sintetici per applicazioni laser. Il fatturato del terzo trimestre 2006 era stato pari a 0,3 milioni di euro.

I costi operativi corporate ed i costi operativi della Business Development Unit sono stati pari a 4,4 milioni di euro rispetto a 3,1 milioni di euro del terzo trimestre 2006. L'incremento è da attribuirsi sia a maggiori costi di ricerca e sviluppo, sia al fatto che hanno gravato sui conti del trimestre costi legali e di consulenza, di natura non ricorrente, relativi a progetti speciali per 1,2 milioni di euro.

L'**utile industriale lordo complessivo consolidato** è stato pari a 27,9 milioni di euro nel terzo trimestre 2007 rispetto a 26,4 milioni di euro del corrispondente trimestre del 2006. Il margine industriale lordo, in termini percentuali sul fatturato, è stato pari a 65,2% rispetto a 69,1% nel terzo trimestre 2006.

L'**utile operativo complessivo consolidato** del trimestre è stato pari a 14,3 milioni di euro rispetto a 14,8 milioni di euro nel corrispondente periodo dell'anno precedente; in termini percentuali sul fatturato il margine operativo è stato pari a 33,4% nel terzo trimestre 2007 rispetto a 38,8% nello stesso trimestre del 2006.

Il totale dei costi operativi consolidati è stato pari a 13,7 milioni di euro rispetto a 11,7 milioni di euro nel terzo trimestre 2006. L'incremento è da attribuirsi sia a maggiori costi di ricerca e sviluppo, sia al fatto che hanno gravato sui conti del trimestre costi legali e di consulenza, di natura non ricorrente, relativi a progetti speciali per 1,9 milioni di euro.

L'**EBITDA complessivo consolidato** (risultato operativo + ammortamenti + svalutazioni di immobilizzazioni) è stato pari a 16,9 milioni di euro nel terzo trimestre 2007 rispetto a 17,2 milioni di euro dello stesso trimestre 2006. In termini percentuali sul fatturato l'EBITDA è stato pari a 39,5% nel terzo trimestre 2007 rispetto a 45% nello stesso trimestre del 2006.

Le **imposte sul reddito** del trimestre sono state pari a 6,4 milioni di euro rispetto a 6,8 milioni di euro del corrispondente trimestre dell'esercizio precedente. L'incidenza sull'utile ante imposte nel terzo trimestre 2007 è stata pari a 41,5%, rispetto a 44,6% del corrispondente trimestre del 2006. Si segnala che le imposte sul reddito del terzo trimestre 2006 includevano maggiori stanziamenti relativi al possibile carico fiscale sulle riserve distribuibili delle società estere.

L'**utile netto consolidato** del trimestre è stato pari a 9 milioni di euro, in crescita rispetto a 8,4 milioni di euro del secondo trimestre 2006, in miglioramento principalmente per effetto di una migliore gestione finanziaria e di un minore carico fiscale.

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 30 settembre 2007 presenta una disponibilità netta di 75,6 milioni di euro, rispetto a 67 milioni di euro al 30 giugno 2007. L'aumento è principalmente dovuto alle risorse finanziarie generate dalla gestione operativa, pari a 13

milioni di euro, parzialmente impiegate in investimenti in immobilizzazioni materiali per 2,8 milioni di euro.

Gennaio - settembre 2007

Il **fatturato consolidato** nei primi nove mesi del 2007 è stato pari a 124,5 milioni di euro, in aumento del 2% rispetto a 122 milioni di euro del corrispondente periodo del 2006 (+8,4% al netto dell'effetto cambi). Il fatturato consolidato a parità di area di consolidamento è stato pari a 122,6 milioni di euro, sostanzialmente invariato rispetto a quello dei primi nove mesi del 2006, considerando l'acquisizione delle partecipazioni pari al 50% nella società Dr.-Ing. Mertmann Memory-Metalle GmbH nel maggio 2006 e pari al 51% nella joint venture Nanjing SAES Huadong Vacuum Material Co., Ltd. nell'agosto 2006 e l'acquisto del ramo d'azienda opto da parte di SAES Opto Materials S.r.l. nel maggio 2007.

Da segnalare per quanto riguarda la Business Area Flat Panels, un effetto negativo sul fatturato causato dal combinato composto dell'effetto cambi, della ottimizzazione dei quantitativi di mercurio utilizzati per lampada da parte di alcuni clienti, sia per efficienze degli stessi produttori, sia per l'introduzione dei nostri prodotti ad alta resa, e degli sconti dovuti alla forte pressione sui prezzi.

L'**utile industriale lordo complessivo consolidato** è stato pari a 79,7 milioni di euro nei primi nove mesi del 2007 rispetto a 79,5 milioni di euro del corrispondente periodo del 2006. Il margine industriale lordo consolidato sul fatturato è stato pari a 64% rispetto a 65,1% nei primi nove mesi del 2006.

L'**EBITDA complessivo consolidato** è stato pari a 49,2 milioni di euro nei primi nove mesi del 2007 rispetto a 51,3 milioni di euro dello stesso periodo del 2006.

L'**utile operativo consolidato** del periodo è stato di 40,5 milioni di euro rispetto a 42,6 milioni di euro dei primi nove mesi del 2006. Si segnala che tale flessione è dovuta principalmente a costi di ristrutturazione e oneri non ricorrenti relativi a costi legali e di consulenza per progetti speciali.

In termini percentuali sulle vendite il margine operativo è stato nel periodo pari a 32,5%, rispetto a 34,9% del corrispondente periodo del 2006.

L'**utile netto consolidato** del periodo è stato di 27,5 milioni di euro (22,1% del fatturato), in crescita del 20,7% rispetto a 22,7 milioni di euro dei primi nove mesi del 2006 (18,6% del fatturato). Tale aumento è da attribuirsi prevalentemente ad una migliore gestione finanziaria e ad un minore carico fiscale.

L'utile netto per azione ordinaria e di risparmio, nei primi nove mesi del 2007, è stato rispettivamente di 1,2194 euro e 1,2354 euro, rispetto a 1,0091 euro per azione ordinaria e 1,0251 euro per azione di risparmio nei primi nove mesi del 2006.

Si segnala che i dati sono tratti dalla relazione trimestrale al 30 settembre 2007, non sottoposta a revisione contabile.

Eventi successivi alla chiusura del trimestre ed evoluzione prevedibile della gestione

In data 22 ottobre 2007 Saes Getters S.p.A. ha sottoscritto un accordo per l'acquisto della quasi totalità degli asset della divisione Shape Memory Alloys (SMA) di Special Metals Corporation.

Tale acquisizione sarà perfezionata tramite la società di nuova costituzione SAES Smart Materials, Inc., con sede a New York, controllata al 100% da Saes Getters International Luxembourg S.A.

La divisione SMA, situata a New Hartford (Stato di New York) è attiva nello sviluppo, produzione e vendita di leghe a memoria di forma su misura e leghe speciali ad alta purezza e comprende proprietà immobiliari, macchinari, attrezzature, contratti e diritti di proprietà intellettuale.

Il prezzo di acquisto, soggetto a possibili aggiustamenti, è pari a 30,2 milioni di dollari e sarà pagato in contanti al closing.

Il perfezionamento dell'operazione è previsto entro gennaio 2008.

La Società prevede per la restante parte del 2007 risultati in linea con quelli del trimestre appena concluso. In particolare, per il mercato dell'Information Displays si conferma la persistente flessione dei ricavi nel settore tradizionale dei tubi catodici a causa della maturità del comparto; il settore degli schermi a cristalli liquidi è previsto sostanzialmente in linea con il trimestre precedente, soggetto tuttavia a continui aggiustamenti nelle scorte.

Gli altri mercati industriali di riferimento per il Gruppo dovrebbero registrare un trend di moderata crescita rispetto al terzo trimestre 2007.

Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari dichiara che, in conformità a quanto previsto dal secondo comma dell'art. 154bis, parte IV, titolo III, capo II, sezione V-bis, del decreto legislativo 24 febbraio 1998, n. 58, le informazioni finanziarie contenute nel presente documento corrispondono alle risultanze documentali, ai libri e alle scritture contabili.

*Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari
Michele Di Marco*

Pioniere nello sviluppo della tecnologia getter, il Gruppo SAES Getters è leader mondiale in una molteplicità di applicazioni scientifiche ed industriali che richiedono condizioni di alto vuoto o di gas ultra puri. In 60 anni di attività, le soluzioni getter del Gruppo hanno sostenuto l'innovazione tecnologica nelle industrie dell'information display e dell'illuminazione, nei complessi sistemi ad alto vuoto e nell'isolamento termico basato sul vuoto, in tecnologie che spaziano dai tubi di potenza sotto vuoto di grandi dimensioni sino ai dispositivi miniaturizzati come i sistemi microelettronici e micromeccanici realizzati su silicio. Il Gruppo detiene inoltre una posizione di leadership nella purificazione di gas ultra puri per l'industria dei semiconduttori e per altre industrie high-tech.

Dal 2004, sfruttando le competenze acquisite nel campo della metallurgia speciale e della scienza dei materiali, il Gruppo SAES Getters ha ampliato il proprio campo di attività rivolgendosi al mercato dei materiali avanzati, con l'introduzione delle nuove linee di prodotto dei cristalli ottici e delle leghe a memoria di forma.

Una capacità produttiva totale distribuita in dieci stabilimenti dislocati in tre continenti, una rete commerciale e di assistenza tecnica operativa a livello mondiale, circa 900 dipendenti consentono al Gruppo di combinare competenze ed esperienze multi-culturali e di essere una realtà aziendale a tutti gli effetti globale.

Gli uffici direzionali di SAES Getters sono ubicati nell'hinterland milanese.

SAES Getters è quotata sul Mercato Telematico Azionario della Borsa Italiana dal 1986, segmento STAR.

Maggiori notizie sul Gruppo SAES Getters sono reperibili sul sito Internet: www.saesgetters.com.

Contatti:

Giulio Canale
Investor Relations Manager *ad interim*

Emanuela Foglia
Investor Relations Assistant

Tel. +39 02 93178 273
E-mail: investor_relations@saes-group.com
Website: www.saesgetters.com

Rosella Migliavacca
Group Marketing and Communication Manager

Tel. +39 02 93178 267
E-mail: rosella_migliavacca@saes-group.com

Fatturato Consolidato per Business Area

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business Area	3° trimestre 2007	3° trimestre 2006	Variazione totale (%)	Effetto prezzo quant. (%)	Effetto cambio (%)
Flat Panel Displays	24.441	17.610	38,8%	44,2%	-5,4%
Cathode Ray Tubes	4.792	7.347	-34,8%	-31,4%	-3,4%
Subtotale Information Displays	29.233	24.957	17,1%	21,9%	-4,8%
Lamps	2.469	3.328	-25,8%	-23,5%	-2,3%
Electronic Devices	4.001	4.374	-8,5%	-5,3%	-3,2%
Vacuum Systems and Thermal Insulation	1.144	1.428	-19,9%	-16,4%	-3,5%
Semiconductors	5.131	3.734	37,4%	41,6%	-4,2%
Subtotale Industrial Applications	12.745	12.864	-0,9%	2,4%	-3,3%
Subtotale Advanced Materials	771	335	130,1%	132,2%	-2,1%
Fatturato Totale	42.749	38.156	12,0%	16,3%	-4,3%

Legenda:

Information Displays Business Unit	
Flat Panel Displays	Getter e dispensatori di metalli per schermi piatti
Cathode Ray Tubes	Getter al bario per tubi catodici
Industrial Applications Business Unit	
Lamps	Getter e dispensatori di metalli per l'utilizzo in lampade a scarica e lampade fluorescenti
Electronic Devices	Getter e dispensatori di metalli per apparecchi elettronici sottovuoto
Vacuum Systems and Thermal Insulation	Pompe per sistemi da vuoto e prodotti per isolamento termico
Semiconductors	Sistemi di purificazione dei gas per l'industria dei semiconduttori ed altre industrie
Advanced Materials Business Development Unit	
Advanced Materials	Getter per sistemi microelettronici e micromeccanici, cristalli ottici e leghe a memoria di forma

Fatturato Consolidato per Area Geografica di Destinazione

(Importi espressi in migliaia di euro)

	3° trimestre 2007	3° trimestre 2006
Italia	251	204
Altri UE ed Europa	4.176	4.795
Nord America	3.858	4.950
Giappone	10.562	10.163
Corea del Sud	7.678	6.634
Altri Asia	16.002	11.032
Altri	222	378
Fatturato Totale	42.749	38.156

Conto Economico Consolidato
(Importi espressi in migliaia di euro)

	3° trimestre 2007	3° trimestre 2006
Ricavi netti	42.749	38.156
Costo del venduto	(14.869)	(11.804)
Utile industriale lordo	27.880	26.352
Spese di ricerca e sviluppo	(3.929)	(3.671)
Spese di vendita	(2.639)	(3.083)
Spese generali e amministrative	(7.151)	(4.955)
Totale spese operative	(13.719)	(11.709)
Altri proventi (oneri) netti	119	172
Utile operativo	14.280	14.815
Interessi e proventi finanziari netti	775	479
Utili (perdite) netti su cambi	366	(153)
Utile prima delle imposte	15.421	15.141
Imposte sul reddito	(6.406)	(6.758)
Utile netto	9.015	8.383
Utile (perdita) netto di terzi	(6)	0
Utile netto di gruppo	9.021	8.383

Conto Economico Consolidato per Business Unit
(Importi espressi in migliaia di euro)

	Information Displays		Industrial Applications		Advanced Materials & Corporate Costs	
	3° trim. 2007	3° trim. 2006	3° trim. 2007	3° trim. 2006	3° trim. 2007	3° trim. 2006
Ricavi netti	29.233	24.957	12.745	12.864	771	335
Costo del venduto	(7.848)	(5.833)	(6.188)	(5.584)	(833)	(387)
Utile (perdita) industriale lordo	21.385	19.124	6.557	7.280	(62)	(52)
Spese operative e altri proventi /oneri	(5.988)	(4.694)	(3.183)	(3.780)	(4.429)	(3.063)
Utile (perdita) operativo	15.397	14.430	3.374	3.500	(4.491)	(3.115)

Utile Netto Consolidato per Azione
(Importi espressi in euro)

	3° trimestre 2007	3° trimestre 2006
Utile netto per azione ordinaria	0,4024	0,3739
Utile netto per azione di risparmio	0,4024	0,3739

Conto Economico Consolidato
(Importi espressi in migliaia di euro)

Dati progressivi 1 gennaio – 30 settembre	2007	2006
Ricavi netti	124.502	122.013
Costo del venduto	(44.775)	(42.538)
Utile industriale lordo	79.727	79.475
Spese di ricerca e sviluppo	(12.235)	(10.940)
Spese di vendita	(8.715)	(10.645)
Spese generali e amministrative	(19.667)	(15.663)
Totale spese operative	(40.617)	(37.248)
Altri proventi (oneri) netti	1.341	371
Utile operativo	40.451	42.598
Interessi e proventi finanziari netti	1.888	1.260
Utili (perdite) netti su cambi	2.696	(1.529)
Utile prima delle imposte	45.035	42.329
Imposte sul reddito	(17.589)	(19.586)
Utile netto	27.446	22.743
Utile (perdita) netto di terzi	(11)	0
Utile netto di gruppo	27.457	22.743

Stato Patrimoniale Consolidato
(Importi espressi in migliaia di euro)

	30 settembre 2007	31 dicembre 2006
Immobilizzazioni materiali nette	62.203	61.625
Immobilizzazioni immateriali	6.478	7.039
Altre attività non correnti	7.764	10.259
Attività correnti	141.711	155.716
Totale Attivo	218.156	234.639
Patrimonio netto di gruppo	160.624	169.055
Patrimonio netto di terzi	9	0
Totale patrimonio netto	160.633	169.055
Passività non correnti	19.802	22.889
Passività correnti	37.721	42.695
Totale Passivo e Patrimonio Netto	218.156	234.639

Posizione Finanziaria Netta Consolidata
(Importi espressi in migliaia di euro)

	30 settembre 2007	30 giugno 2007	31 dicembre 2006
Cassa	11	27	28
Altre disponibilità liquide	78.408	69.081	94.893
Liquidità	78.419	69.108	94.921
Crediti finanziari correnti	1.105	1.787	388
Debiti bancari correnti	173	150	77
Quota corrente dell'indebitamento non corrente	848	842	839
Altre debiti finanziari correnti	0	0	0
Indebitamento finanziario corrente	1.021	992	916
Posizione finanziaria corrente netta	78.503	69.903	94.393
Debiti bancari non correnti	2.909	2.915	3.047
Indebitamento finanziario non corrente	2.909	2.915	3.047
Posizione finanziaria netta	75.594	66.988	91.346