



**COMUNICATO STAMPA**

**Milano, 13 marzo 2009**

**SAES Getters: il Consiglio di Amministrazione approva i risultati di bilancio dell'esercizio 2008.**

**Fatturato consolidato pari a 157,1 milioni di euro rispetto a 167,2 milioni di euro nel 2007 (-6%), penalizzato da un effetto cambi negativo pari al 5%.**

**Utile operativo consolidato pari a 30,4 milioni di euro, in riduzione rispetto a 49,3 milioni di euro del precedente esercizio. Utile netto consolidato pari a 20,3 milioni di euro, rispetto a 34,9 milioni di euro nel 2007.**

**Costituita la Business Unit Shape Memory Alloys (SMA), dedicata allo sviluppo del business delle leghe a memoria di forma.**

**Perfezionata a febbraio 2009, come già annunciato, la cessione di Putnam Plastics, divisione polimeri di Memry Corporation acquisita il 29 settembre scorso, in quanto non sinergica.**

**Proposto un dividendo di 0,800 euro per azione ordinaria e 0,816 euro per azione di risparmio.**

**Fatturato consolidato del primo bimestre 2009 pari a 24 milioni di euro, rispetto a 28,2 milioni di euro del corrispondente periodo del 2008.**

Il Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A., riunito oggi a Lainate (MI), ha approvato il Bilancio Consolidato e il Bilancio della Capogruppo SAES Getters S.p.A. che verranno esaminati dall'Assemblea Ordinaria degli Azionisti convocata per il 21 aprile 2009 in prima convocazione (ed in seconda convocazione il 22 aprile 2009).

“Il 2008 è stato un anno importante per SAES Getters perché abbiamo portato a termine con successo il primario obiettivo strategico: utilizzare le nostre risorse finanziarie per acquisire una società operante in un settore ad alta tecnologia, complementare alle nostre attività, con la finalità di ridurre l'eccessiva dipendenza del fatturato dallo storico mercato dell'Information Displays, notoriamente ciclico e con forti pressioni di prezzo” - ha commentato l'Ing. **Massimo della Porta**, Chief Executive Officer del Gruppo SAES Getters.

“L'acquisizione di Memry Corporation, attiva nel settore dei dispositivi medicali di nuova generazione basati su leghe a memoria di forma, insieme a quella della divisione SMA di Special Metals Corporation (SMC), attiva nella produzione e vendita di una vasta gamma di leghe e semilavorati, portano SAES Getters ad una posizione di leadership internazionale nel settore delle leghe a memoria di forma in campo biomedicale ed industriale, settori a bassa ciclicità e con significative aspettative di crescita. Le sinergie tecniche e commerciali, derivanti dall'insieme di queste attività, permetteranno un rapido sviluppo di ambedue i mercati. La nostra strategia di crescita anche inorganica si è dimostrata ancora più vincente

nella seconda parte dell'anno, quando la crisi economica mondiale si è sommata ad eccessi di scorte nella catena produttiva, portando ad una forte contrazione delle nostre vendite nel mercato dell'Information Displays. I nostri risultati economici del secondo semestre sono stati fortemente penalizzati, ma anche in questo contesto possiamo affermare di avere chiuso un anno con ottimi risultati, come dimostra la nostra proposta di dividendo.”

Dopo un primo semestre caratterizzato da un fatturato e un risultato netto sostanzialmente in linea con quelli del corrispondente periodo del precedente esercizio (nonostante l'effetto negativo dei cambi che ha pesantemente penalizzato tutti i settori di business), la seconda parte dell'anno ha risentito della crisi economica mondiale.

La recessione, che ha provocato una frenata nei consumi, ha penalizzato in particolar modo il comparto Information Displays: il mercato degli LCD, dopo un primo semestre di crescita, a partire dal terzo trimestre 2008 e ancora più marcatamente nel quarto trimestre, ha registrato un calo dei volumi destinato a perdurare anche nel 2009. Alcuni fattori che penalizzano il business LCD (crescente pressione sui prezzi, ottimizzazione nell'uso dei dispenser SAES Getters, riduzione del numero di lampade per schermo, spostamento del mix di vendita verso prodotti a minor valore aggiunto) nel primo semestre sono stati bilanciati dalla continua crescita dei volumi; nel secondo semestre, l'effetto improvviso della crisi del settore dei televisori conseguente alle vendite inferiori alle attese nel periodo olimpico e, più in generale, alla recessione internazionale, hanno generato un'improvvisa inversione di tendenza con impatto negativo sui ricavi.

La crisi economica internazionale non sembra aver colpito le vendite della Industrial Applications Business Unit (+10,8% nel corso dell'esercizio 2008).

Tutti i segmenti di business presentano una crescita di fatturato, ad eccezione del Business Semiconductors pesantemente penalizzato dall'effetto dei cambi.

Le acquisizioni perfezionate nel 2008 hanno consentito significativi impatti sulla crescita del business. In particolare, l'acquisizione della divisione SMA di SMC da parte di SAES Smart Materials, Inc. e quella di Memry Corporation hanno consentito di incrementare il fatturato nel settore delle leghe a memoria di forma, per cui è stata costituita la nuova Business Unit SMA (Shape Memory Alloys) al fine di presidiare la gestione e lo sviluppo di questo core business strategico su scala internazionale. Grazie a SAES Smart Materials, Inc. e a Memry Corporation, SAES Getters ha ottenuto una posizione di leadership nel mercato SMA per applicazioni medicali, caratterizzato da una forte connotazione di stabilità rispetto ai trend dell'economia e da significativi tassi di crescita costanti nel tempo in USA e nel resto del mondo; le due società svolgono, inoltre, attività complementari e sinergiche a quelle del Gruppo nell'ambito delle leghe a memoria di forma per applicazioni industriali e ne favoriranno e accelereranno lo sviluppo.

Per fronteggiare la difficile situazione economica, che si prevede perdurerà anche nel 2009, è stato approvato un piano di riduzione dei costi operativi per almeno 5 milioni di euro, già avviato a fine 2008 e che porterà benefici concreti nel corso dei primi mesi del 2009.

Si è infine deciso di cedere Putnam Plastics, divisione polimeri della controllata indiretta Memry Corporation. La decisione rientra nella strategia di SAES Getters di concentrare investimenti e risorse sul core business delle leghe a memoria di forma (SMA) per

applicazioni medicali e industriali, consentendo contemporaneamente di generare cassa e migliorare la posizione finanziaria netta.

Nel 2008 il Gruppo SAES Getters ha realizzato un **fatturato consolidato** pari a 157,1 milioni di euro, in diminuzione del 6% rispetto a 167,2 milioni di euro conseguiti nel 2007.

L'**effetto negativo dei cambi**, pari complessivamente a -5%, ha penalizzato i ricavi del 2008 ed è stato causato prevalentemente dalla svalutazione del dollaro USA e del won coreano rispetto all'euro e solo parzialmente rettificato dalla rivalutazione dello yen giapponese. Al netto dell'effetto cambi, il fatturato consolidato si è ridotto soltanto dell'1%.

Il fatturato consolidato non include le vendite della divisione polimeri di Memry Corporation, i cui risultati risultano riclassificati nella linea "Utile (perdita) derivante da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue"; includendo tale fatturato, i ricavi netti del Gruppo sarebbero stati pari a 160,2 milioni di euro.

La **variazione di area di consolidamento**<sup>1</sup> ha generato un incremento del fatturato pari al 12,3%. A parità di area di consolidamento, il fatturato consolidato sarebbe stato pari a 136,6 milioni di euro.

L'**utile lordo consolidato** nell'esercizio fiscale 2008 è stato pari a 90,1 milioni di euro, rispetto a 102,5 milioni di euro nel 2007.

L'**utile operativo consolidato** è stato pari a 30,4 milioni di euro, rispetto a 49,3 milioni di euro del 2007.

L'**utile netto consolidato di Gruppo** è stato pari a 20,3 milioni di euro rispetto a 34,9 milioni di euro del 2007.

L'utile netto per azione ordinaria e di risparmio nel 2008 è risultato pari 0,9261 euro, da confrontarsi, rispettivamente, con euro 1,5463 per azione ordinaria e con euro 1,5801 per azione di risparmio nel 2007.

La Capogruppo SAES Getters S.p.A. ha chiuso il bilancio al 31 dicembre 2008 realizzando un fatturato pari a 22 milioni di euro (33,7 milioni di euro nel 2007) ed un utile netto pari a 26,4 milioni di euro (34 milioni di euro nel 2007).

Si segnala che i dati dell'esercizio 2007 sono stati oggetto di riclassifica per consentire un confronto omogeneo con il 2008; in particolare:

- ricavi e costi relativi al business dei getter per schermi piatti diversi da quelli LCD (denominato Business Other Flat Panels), precedentemente inclusi nella Business Unit Information Displays, sono stati allocati nella Advanced Materials Business Development Unit;
- in seguito alle acquisizioni concluse nel corso del 2008 (divisione SMA di SMC e Memry Corporation) e per una maggiore chiarezza informativa, i dati relativi alle shape

---

<sup>1</sup> La variazione di area di consolidamento include:

- l'acquisto della divisione SMA di SMC (3 gennaio 2008) da parte di SAES Smart Materials, Inc.;
- l'acquisizione di Spectra-Mat, Inc. (22 febbraio 2008);
- l'acquisizione di Memry Corporation (29 settembre 2008);
- il consolidamento integrale di Memry GmbH (ex Dr.-Ing Mertmann Memory-Metalle GmbH, consolidata in precedenza con il metodo proporzionale al 50%).

- memory alloys, sono stati scorporati dall'Advanced Materials Business Development Unit e sono stati riclassificati nella Business Unit Shape Memory Alloys;
- i dati della controllata cinese SAES Getters Technical Service (Shanghai) Co., Ltd., attualmente in liquidazione, sono stati riclassificati in una apposita voce di conto economico "Utile (perdita) da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue".

Il dividendo complessivo proposto sarà di euro 0,800 per azione ordinaria e euro 0,816 per azione di risparmio, rispetto a 1,550 euro per azione ordinaria e 1,566 euro per azione di risparmio del precedente esercizio, a mezzo distribuzione dell'utile di esercizio. Tale importo potrà essere incassato a decorrere dal prossimo 30 aprile 2009; il titolo negozierà ex-dividendo a decorrere dal 27 aprile 2009 a fronte della cedola n. 26.

Il Consiglio ha deliberato di sottoporre all'Assemblea Ordinaria, ai sensi degli articoli 2357 e 2357 ter del codice civile, l'autorizzazione all'acquisto e alla disposizione di azioni proprie. La richiesta si ricollega all'opportunità di disporre della possibilità di intervenire sui titoli della Società in relazione a contingenti situazioni di mercato, favorendone la liquidità e l'andamento regolare delle contrattazioni, ovvero ad esigenze stesse di investimento e di efficiente impiego della liquidità aziendale. L'autorizzazione è altresì richiesta per eventuali altre finalità, quali l'opportunità di utilizzare le azioni in portafoglio come mezzo di pagamento in operazioni straordinarie o nell'ambito di piani di stock options, ovvero nell'ambito di operazioni di acquisizione, o ancora per ottenere finanziamenti necessari alla realizzazione di progetti e/o al conseguimento degli obiettivi aziendali.

L'autorizzazione all'acquisto viene richiesta per un periodo di 18 mesi dalla data di autorizzazione, in una o più volte, fino ad un massimo di n. 2 milioni di azioni ordinarie e/o di risparmio della Società, tenendo conto delle azioni già detenute in portafoglio e comunque entro il limite di legge. Il prezzo di acquisto comprensivo degli oneri accessori dovrà essere non superiore del 5% e non inferiore del 5% rispetto al prezzo ufficiale di borsa registrato dal titolo nella seduta di borsa precedente ogni singola operazione.

Per quanto attiene alle alienazioni delle azioni proprie, le stesse potranno avvenire per un corrispettivo minimo pari alla media ponderata dei prezzi ufficiali delle azioni della relativa categoria nei venti giorni di borsa aperta antecedenti la vendita. L'autorizzazione alla disposizione delle azioni proprie è richiesta all'Assemblea senza limiti temporali.

Alla data odierna, la Società detiene n. 700.000 azioni ordinarie (pari a 4,58% delle azioni ordinarie emesse dalla Società) e n. 82.000 azioni di risparmio (pari a 1,10% delle azioni di risparmio non convertibili emesse dalla Società).

L'Assemblea Ordinaria degli Azionisti sarà anche chiamata a deliberare in merito alla nomina del nuovo Consiglio di Amministrazione, previa determinazione del numero dei suoi componenti, a seguito della scadenza dell'attuale, nominato in data 27 aprile 2006, per fine mandato triennale, nonché a determinare il compenso per il Consiglio di Amministrazione, per l'Audit Committee e per il Compensation Committee. L'Assemblea dovrà altresì deliberare in merito alla nomina del nuovo Collegio Sindacale, del Presidente e della relativa retribuzione.

Nelle stesse date ed orario, è convocata l'Assemblea Straordinaria che sarà chiamata ad approvare la proposta di adeguamento dell'attuale articolo 9 dello Statuto Sociale al dettato dell'articolo 154-ter del D.Lgs. 59/98. La modifica proposta è di carattere formale e volta a

eliminare dal testo statutario la previsione relativa alla possibilità di convocare l'Assemblea Ordinaria per l'approvazione del bilancio entro centottanta giorni dalla chiusura dell'esercizio sociale, quando lo richiedano particolari esigenze e previa segnalazione delle ragioni della dilazione nella relazione sulla gestione a corredo del bilancio.

Si comunica che, in data odierna, il Consiglio di Amministrazione ha approvato la Relazione sul Governo Societario, redatta ai sensi dell'art. 123-bis TUF, 89-bis Regolamento Emittenti Consob e dell'art. IA.2.6 delle Istruzioni al Regolamento di Borsa Italiana.

La suddetta Relazione sarà diffusa tramite NIS e pubblicata sul sito internet della Società unitamente alla pubblicazione del progetto di bilancio e del bilancio consolidato in data 16 marzo 2009.

SAES Getters organizzerà una conference call nella giornata odierna alle ore 15.30 CET.

I numeri per poter accedere sono i seguenti:

Dall'Italia: +39 02 802 09 11

Dall'UK: +44 208 792 9750

Dagli USA: +1 866 2396425 (numero verde)

La presentazione sarà disponibile sul sito [www.saesgetters.com](http://www.saesgetters.com), sezione Investor Relations, Presentations.

Gli interessati sono pregati di chiamare alcuni minuti prima dell'inizio della conference call.

La conference call sarà disponibile per il riascolto nelle 24 ore successive:

Dall'Italia: +39 02 72495

Dall'UK: +44 207 0980726

Dagli USA: +1 866 7089 394 (numero verde)

Codice d'accesso: 773#

### **Business Unit Information Displays**

Il **fatturato consolidato** della Business Unit Information Displays è stato pari a 75 milioni di euro nel 2008 in diminuzione del 30,8% rispetto a 108,4 milioni di euro dell'esercizio 2007. L'andamento valutario ha comportato un effetto cambi negativo pari al 5,7%. La diminuzione al netto dell'effetto cambi, pari a 25,1%, è da attribuirsi sia alla continua flessione nel mercato dei tubi catodici (CRT), sia al calo dei volumi nel settore LCD (iniziato nel terzo trimestre e proseguito anche nell'ultimo quarter) causato dalla recessione internazionale, che ha provocato una frenata nei consumi.

L'attuale fase recessiva ha colpito il mondo dei televisori e soprattutto il segmento dei grandi schermi, determinando l'allungamento dei tempi di smaltimento degli stock generati da vendite inferiori alle attese durante il periodo delle Olimpiadi, con impatto negativo sui ricavi. Tale congiuntura negativa ha, inoltre, accelerato il processo già in atto di contenimento dei costi da parte dei clienti finali, con conseguente riduzione del numero di lampade fluorescenti utilizzate per ciascuno schermo e ottimizzazione nell'uso dei dispensatori SAES Getters. La continua riduzione dei prezzi sul mercato finale dei televisori genera una costante pressione sui prezzi nella catena di fornitura,

orientando l'intera domanda verso componenti a minor costo, con conseguente spostamento del mix di vendita SAES Getters verso prodotti a minor valore aggiunto.

Il fatturato del Business Liquid Cristal Displays è stato pari a 64,6 milioni di euro, rispetto a 90 milioni di euro dell'esercizio 2007 (-28,2%); l'andamento valutario ha comportato un effetto cambi negativo pari al 6,6%.

Il Business Cathode Ray Tubes ha realizzato un fatturato pari a 10,4 milioni di euro, in riduzione del 43,5% rispetto a 18,4 milioni di euro dell'esercizio 2007; l'effetto negativo dei cambi è stato pari a 1,3%.

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Information Displays è stato pari a 54,6 milioni di euro nell'esercizio 2008 in diminuzione rispetto a 76,8 milioni di euro dell'esercizio 2007 (-28,9%). La diminuzione è dovuta principalmente al calo di vendite, oltre che per l'andamento negativo del mercato valutario e per la crescente pressione sui prezzi. In termini percentuali sul fatturato, il margine industriale lordo è stato pari a 72,8% rispetto a 70,8% dell'esercizio 2007. L'utile industriale lordo del 2007 era penalizzato da oneri di natura non ricorrente pari a 3,5 milioni di euro (2 milioni di euro per la svalutazione del residuo avviamento sorto dall'acquisizione del 35% di SAES Getters (Nanjing) Co., Ltd. e della lista clienti afferente la medesima operazione; 1,5 milioni di euro per costi di ristrutturazione legati al business CRT); scorporando tali costi non ricorrenti, il margine industriale lordo proformato del 2007 sarebbe stato pari al 74%. Nonostante la flessione nelle vendite, la riduzione del margine industriale lordo, rispetto a quello proformato del 2007, risulta essere molto contenuta (-1,2%), per effetto del maggior peso relativo delle vendite nel settore LCD.

L'**utile operativo** della Business Unit Information Displays è stato pari a 35,1 milioni di euro nell'esercizio 2008 (pari al 46,8% delle vendite) rispetto a 52,8 milioni di euro dell'esercizio 2007 (48,7% dei ricavi). La riduzione percentuale è da attribuirsi alla diminuzione dell'utile industriale lordo; le spese operative, pur fortemente diminuite in termini assoluti (da 24,7 milioni di euro a 19,5 milioni di euro) sono aumentate in termini percentuali, a causa della maggiore diminuzione dei ricavi.

### **Business Unit Industrial Applications**

Il fatturato consolidato della Business Unit Industrial Applications è stato pari a 61,5 milioni di euro, in crescita del 10,8% rispetto a 55,5 milioni di euro dell'esercizio 2007; la recessione ha infatti colpito solo in modo marginale il mercato Industrial Applications, meno soggetto ai cicli economici rispetto all'Information Displays. L'andamento valutario ha comportato un effetto cambi negativo pari a 3,7%; al netto dell'effetto cambi la crescita è stata pari a 14,5%.

Le vendite sono aumentate in tutti i settori di business, ad eccezione di quello dei semiconduttori, penalizzati dalla svalutazione del dollaro USA nei confronti dell'euro e da minori investimenti per nuove fabbriche soprattutto in Cina e Stati Uniti.

Da segnalare l'incremento nelle vendite soprattutto di getter porosi e di getter assorbitori di idrogeno per applicazioni militari, di pompe per sistemi da vuoto e di getter per collettori solari (le cui vendite sono più che raddoppiate passando da 2,9 milioni di euro nel 2007 a 5 milioni di euro nel 2008, grazie alla crescente attenzione manifestata per il business delle energie rinnovabili).

Il fatturato del Business Lamps è stato pari a 11,5 milioni di euro, in crescita del 3% rispetto a 11,2 milioni di euro del 2007. L'andamento valutario ha comportato un effetto cambi negativo pari a 1%.

Il Business Electronic Devices ha realizzato nel 2008 un fatturato pari a 23,9 milioni di euro, in crescita del 39,2% rispetto a 17,1 milioni di euro del precedente esercizio, nonostante un effetto cambi negativo pari a 2,9%. Il fatturato 2008, a parità di perimetro di consolidamento, è pari a 20,8 milioni di euro, considerando l'acquisizione di Spectra-Mat, Inc. finalizzata in data 22 febbraio 2008.

Il fatturato del Business Vacuum Systems and Thermal Insulation è stato di 5,6 milioni di euro, in crescita del 28,9% rispetto a 4,3 milioni di euro nell'esercizio 2007. L'effetto cambi negativo è stato pari a 3,4%.

Il fatturato del Business Semiconductors è stato di 20,6 milioni di euro nel 2008, in diminuzione del 10% rispetto a 22,9 milioni di euro dell'esercizio 2007, fortemente penalizzato dall'effetto cambi negativo (-5,7%).

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Industrial Applications è stato pari a 30,4 milioni di euro nell'esercizio 2008 in crescita dell'8,9% rispetto a 28 milioni di euro dell'esercizio 2007. In termini percentuali sul fatturato, il margine industriale lordo è stato pari a 49,5% rispetto a 50,4% dell'esercizio 2007; la diminuzione è imputabile prevalentemente ad una diversa composizione del mix di vendita. Si segnala che l'utile industriale lordo del 2008 include oneri non ricorrenti e maggiori ammortamenti (0,3 milioni di euro) derivanti dalla misurazione a *fair value* delle attività e delle passività della società di nuova acquisizione Spectra-Mat, Inc. Al netto di tali costi, il margine industriale lordo sarebbe stato pari al 49,9%, sostanzialmente in linea con quello del precedente esercizio.

L'**utile operativo** della Business Unit Industrial Applications è stato pari a 14,1 milioni di euro nell'esercizio 2008 (22,9% del fatturato) in diminuzione rispetto a 15,2 milioni di euro dell'esercizio 2007 (27,4% delle vendite). La diminuzione percentuale, nonostante l'incremento dell'utile industriale lordo, è imputabile all'aumento delle spese operative (in particolare, spese di vendita e spese generali e amministrative), in parte motivato dal consolidamento della società di nuova acquisizione Spectra-Mat, Inc.

### **Business Unit Shape Memory Alloys (SMA)**

Il **fatturato consolidato** della nuova Business Unit dedicata alla al business delle leghe a memoria di forma (shape memory alloys - SMA), è pari nel 2008 a 17,6 milioni di euro, rispetto a 0,9 milioni di euro nel 2007 e consolida i ricavi generati dalle acquisizioni perfezionate nel corso dell'esercizio: in particolare la divisione SMA di SMC (finalizzata il 3 gennaio da parte di SAES Smart Materials, Inc.); Memry Corporation (29 settembre), oltre alla totalità dei ricavi della società Dr.-Ing Mertmann Memory-Metalle GmbH (già posseduta al 50% da SAES Getters S.p.A.) a seguito dell'acquisizione di un ulteriore 10% in data 16 dicembre 2008 e per l'accordo di acquisizione dell'intero capitale sociale in due successive tranches entro il 2014. Le vendite di leghe a memoria di forma restano sostanzialmente invariate nel 2008 a parità di perimetro di consolidamento.

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Shape Memory Alloys è stato positivo e pari a 5,7 milioni di euro nell'esercizio 2008, percentualmente corrispondente al 32,3% del fatturato. Nel 2007 l'utile industriale lordo era negativo per 0,7 milioni di euro. L'incremento è esclusivamente dovuto alla variazione del perimetro di consolidamento. Mentre nel 2008 l'utile industriale include oneri non ricorrenti e maggiori ammortamenti (0,9 milioni di euro) derivanti dalla misurazione a *fair value* delle attività e delle passività di nuova acquisizione della società SAES Smart Materials, Inc., nel 2007 era gravato da oneri non ricorrenti per 0,5 milioni di euro (relativi alla svalutazione di impianti produttivi dello stabilimento di SAES Advanced Technologies S.p.A.).

L'**utile operativo** della Business Unit Shape Memory Alloys è stato negativo per 1,6 milioni di euro, rispetto a un dato negativo per 3 milioni di euro nel 2007. L'aumento dei costi operativi è da attribuirsi esclusivamente all'ampliamento del perimetro di consolidamento; sono inclusi maggiori ammortamenti per 0,3 milioni di euro, relativi alla lista clienti su cui è stato allocato parte del goodwill derivante dall'acquisizione della divisione SMA di SMC (nel 2007 gli oneri non ricorrenti erano pari a 0,2 milioni di euro e si riferivano alla svalutazione di licenze non più in uso).

La recente costituzione della nuova Business Unit e il carattere estremamente innovativo del business SMA, ritenuto *core business* strategico dalla società, rendono i dati dell'esercizio 2008 la base per la comparazione con gli esercizi successivi piuttosto che con il precedente esercizio fiscale.

### **Business Development Unit Advanced Materials & Corporate Costs**

Il **fatturato consolidato** 2008 della Advanced Materials Business Development Unit è stato pari a 3 milioni di euro, rispetto a 2,4 milioni di euro del 2007 (+24%). L'acquisizione di Spectra-Mat, Inc. del 22 febbraio 2008 e il relativo consolidamento (fatturato pari a 0,7 milioni di euro) hanno contribuito alla crescita dei ricavi. A parità di perimetro di consolidamento l'incremento delle vendite di film getter per applicazioni MEMS, è stato compensato da una riduzione dei ricavi nel settore dell'optoelettronica.

L'**utile industriale lordo** della Advanced Materials Business Development Unit & Corporate Costs è stato negativo per 0,6 milioni di euro, in miglioramento rispetto ad una perdita pari a 1,5 milioni di euro dello scorso esercizio. Mentre nel 2007 gli oneri non ricorrenti inclusi nel costo del venduto ammontavano a 1,4 milioni di euro (svalutazione di linee produttive non più strategiche in ambito OLED), nel 2008 i costi straordinari ammontano a 0,7 milioni di euro (svalutazione da parte di SAES Opto Materials S.r.l. di beni immateriali – avviamento incluso - derivanti dall'acquisizione del ramo d'azienda "Opto" da Scientific Materials Europe S.r.l. e di materiali a magazzino divenuti obsoleti). Al netto di tali oneri non ricorrenti, il gross profit nel 2008 sarebbe stato positivo e pari a 0,1 milioni di euro (contro una perdita di 0,2 milioni di euro nel 2007).



I **costi operativi** corporate ed i costi operativi della Business Development Unit sono stati pari nel 2008 a 16,3 milioni di euro rispetto a 14,2 milioni di euro del 2007. Mentre nel 2007 gli oneri non ricorrenti erano pari a 1,8 milioni di euro (1,2 milioni di euro per costi legali e di consulenza relativi alle acquisizioni e 0,6 milioni di euro relativi a svalutazioni di macchinari non più in uso e di una commessa di ricerca relativa ad un'area non più strategica), nel 2008 i costi straordinari sono pari a 1,8 milioni di euro (consulenze legate all'implementazione del nuovo ERP di Gruppo per 1,2 milioni di euro e svalutazione di una commessa di ricerca per 0,5 milioni di euro). A parità di perimetro e al netto degli oneri non ricorrenti, le spese operative passano da 12,4 milioni di euro a 14,1 milioni di euro, principalmente per effetto dei maggiori costi di ricerca e sviluppo.

L'**utile industriale lordo complessivo consolidato** è stato pari a 90,1 milioni di euro nell'esercizio 2008 rispetto a 102,5 milioni di euro del 2007. Il margine industriale lordo, in termini percentuali sul fatturato, è stato pari a 57,4 % rispetto a 61,3% dell'esercizio 2007. Nonostante il calo del fatturato nella Information Displays Business Unit, il Gruppo è riuscito a mantenere un buon livello di gross profit grazie alle acquisizioni concluse nel corso dell'esercizio nella Shape Memory Alloys Business Unit; la riduzione del margine industriale lordo, oltre che alla diversa composizione del mix di vendita, è dovuta all'impatto sfavorevole dei cambi

L'**EBITDA consolidato** (risultato operativo aumentato da ammortamenti e svalutazioni delle attività non correnti e da altri costi non monetari e non ricorrenti) è stato pari a 42,5 milioni di euro nell'esercizio 2008, rispetto a 65,7 milioni di euro del 2007. In termini percentuali sul fatturato l'EBITDA è stato pari a 27% nel 2008, rispetto a 39,3% nel precedente esercizio.

L'**utile operativo complessivo consolidato** è stato di 30,5 milioni di euro nell'esercizio 2008, rispetto a 49,3 milioni di euro del 2007. In termini percentuali sul fatturato l'utile operativo consolidato è stato pari al 19,4% nel 2008 rispetto a 29,5% dell'esercizio 2007. Il decremento è dovuto alla riduzione dell'utile industriale lordo e a maggiori spese operative principalmente attribuibili alla variazione del perimetro di consolidamento; infatti, a parità di perimetro, i costi operativi risultano sostanzialmente in linea con quelli del precedente esercizio (54,5 milioni di euro nel 2008 contro 54,2 milioni di euro nel 2007).

Il saldo degli altri proventi (oneri) netti è stato positivo per 0,3 milioni di euro, contro un saldo positivo pari a 1 milione di euro nel 2007. L'utile operativo del primo semestre 2007 aveva beneficiato di un provento di natura non ricorrente legato al cambiamento della tecnica di contabilizzazione degli strumenti derivati di copertura (0,5 milioni di euro).

Il saldo netto dei proventi (oneri) finanziari è negativo per 0,5 milioni di euro, rispetto a un valore positivo pari a 2,5 milioni di euro del 2007. In particolare, i proventi finanziari sono stati pari a 1,9 milioni di euro, in calo rispetto a 3,2 milioni di euro del 2007, principalmente per la riduzione degli interessi attivi bancari attivi in ragione dei minori interessi attivi medi riconosciuti dalle banche e della minore liquidità disponibile sui conti correnti del Gruppo. Gli oneri finanziari sono stati pari a 2,4 milioni di euro, rispetto a 0,7 milioni di euro del precedente esercizio. L'incremento è principalmente dovuto agli interessi passivi sui finanziamenti ricevuti dalle società americane per finanziare le acquisizioni e all'impatto

negativo della valutazione a *fair value* degli *Interest Rate Swaps* stipulati a copertura di tali finanziamenti.

Gli utili netti sui cambi, pari a 0,5 milioni di euro nel 2008, si confrontano con un utile netto pari a 5,4 milioni di euro nel 2007. La riduzione degli utili netti su cambi è dovuta ai minori utili realizzati dalla chiusura dei contratti a termine su operazioni in valuta e agli impatti economici negativi derivanti dalla valutazione a *fair value* dei contratti derivati ancora in essere, in parte compensati dagli utili su cambi realizzati sugli incassi di fatture in yen (in seguito al rafforzamento dello yen sull'euro nel secondo semestre del 2008) e dall'effetto positivo derivante dalla conversione delle disponibilità liquide e dei crediti finanziari di cash pooling denominati in euro della consociata SAES Getters Korea Corporation (in seguito al rafforzamento dell'euro sul won coreano).

Le **imposte sul reddito** sono state pari a 10,7 milioni di euro contro 22,5 milioni di euro dell'esercizio 2007. L'incidenza percentuale delle imposte è scesa dal 39,3% del 2007 al 35,2% del periodo chiuso al 31 dicembre 2008; la riduzione è principalmente legata ai crediti di imposta per attività di ricerca e sviluppo introdotti dal 2007 dalla normativa italiana e alla diminuzione del tax rate in Italia (passato dal 37,25% al 31,4%), i cui effetti positivi sul tax rate sono in parte rettificati dal mancato riconoscimento di imposte differite attive sulle svalutazioni di partecipazioni della Capogruppo, in quanto sono ritenute non recuperabili.

Gli utili derivanti da attività destinate alla dismissione includono il risultato netto della controllata SAES Getters Technical Service (Shanghai) Co., Ltd attualmente in liquidazione e il risultato di Putnam Plastics (0,6 milioni di euro); nel 2007 tale voce comprendeva soltanto il risultato della controllata cinese in liquidazione (che includeva l'effetto positivo della plusvalenza realizzata sulle attività dismesse pari a 0,5 milioni di euro).

L'**utile netto consolidato** dell'esercizio 2008 è stato pari a 20,3 milioni di euro (12,9% del fatturato consolidato), rispetto a 34,9 milioni di euro (20,9% del fatturato consolidato) del precedente esercizio.

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 31 dicembre 2008 è negativa per 20,3 milioni di euro (composta da una liquidità di 37,3 milioni di euro e da passività finanziarie per 57,6 milioni di euro), rispetto ad una disponibilità netta positiva di 69,1 milioni di euro al 31 dicembre 2007.

La riduzione rispetto al 31 dicembre 2007 è principalmente dovuta agli esborsi per le acquisizioni pari a 76,8 milioni di euro, al pagamento dei dividendi (21,9 milioni di euro), all'acquisto di azioni proprie (3,3 milioni di euro), al pagamento degli interessi sui finanziamenti ottenuti per finanziare le acquisizioni (1,1 milioni di euro) e all'attività di investimento (11 milioni di euro), parzialmente compensati dalle risorse finanziarie generate dalla gestione operativa.

Le risorse finanziarie generate dalla gestione operativa nel 2008 sono state pari a 33,7 milioni di euro, pari al 21,5% del fatturato, contro 44 milioni di euro del 2007, pari al 26,3% del fatturato. La riduzione è principalmente dovuta alla contrazione delle vendite causata dalla recessione, in parte compensata dal minore pagamento di imposte e dal fatto che il 2007 era stato caratterizzato da esborsi straordinari della Capogruppo a fronte del processo di razionalizzazione delle attività CRT.

Si precisa che i dati di Bilancio sono in corso di verifica da parte del Collegio Sindacale e della Società di Revisione.

### **Eventi di rilievo intervenuti dopo la chiusura del periodo ed evoluzione prevedibile della gestione**

Nel **primo bimestre del 2009** il fatturato netto consolidato è stato pari a 24 milioni di euro, rispetto a 28,2 milioni di euro del corrispondente periodo dell'esercizio precedente (-15%). L'effetto dei cambi è stato positivo e pari a 10,7%.

A parità di area di consolidamento, il fatturato consolidato del primo bimestre 2009 è stato pari a 15,5 milioni di euro, considerando l'acquisizione di Spectra-Mat, Inc. finalizzata a fine febbraio 2008, quella di Memry Corporation (fine settembre 2008) e il consolidamento integrale di Memry GmbH.

Le vendite consolidate non includono il fatturato della divisione polimeri di Memry Corporation, in quanto attività destinata ad essere ceduta.

Si segnala, inoltre, che i ricavi relativi sia al business dei getter per sistemi microelettronici e micromeccanici (MEMS) sia ai prodotti forniti dalla neoacquisita Spectra-Mat, Inc., impiegati nei dispositivi laser a semiconduttore per la gestione delle problematiche di dissipazione del calore (*Thermal Management*) in applicazioni ad alta potenza, precedentemente inclusi nella Business Development Unit Advanced Materials, sono stati allocati nel Business Electronic Devices, all'interno della Business Unit Industrial Applications; conseguentemente, i dati del primo bimestre 2008 sono stati riclassificati per consentire un confronto coerente.

Il fatturato consolidato della Information Displays Business Unit del primo bimestre 2009 è stato pari a 4,4 milioni di euro, rispetto a 16,4 milioni di euro del corrispondente periodo del 2008. Positivo l'effetto dei cambi (+10,4%).

Il fatturato consolidato della Industrial Applications Business Unit è stato pari a 10,7 milioni di euro nel primo bimestre 2009 in linea con quello del corrispondente periodo del 2008. La crescita dei ricavi nei Business Electronic Devices e Vacuum Systems & Thermal Insulation è stata rettificata dal calo di fatturato nei Business Lamps e Semiconductors. I cambi hanno comportato un effetto positivo pari a 11,1%.

Il fatturato consolidato della Shape Memory Alloys Business Unit è stato pari a 8,8 milioni di euro nel primo bimestre 2009 in crescita rispetto a 1 milione di euro del corrispondente periodo del 2008, principalmente per effetto della variazione del perimetro di consolidamento.

Il fatturato della Advanced Materials Business Development Unit nel primo bimestre 2009 è stato pari a 0,1 milioni di euro sostanzialmente invariato rispetto a quello del corrispondente periodo del 2008.

In data 9 febbraio 2009 è stata finalizzata la **cessione delle attività facenti capo a Putnam Plastics**, divisione polimeri della controllata indiretta Memry Corporation, acquisita nel Gruppo SAES Getters in data 29 settembre 2008. Tale cessione rientra nella strategia di SAES Getters di concentrare investimenti e risorse sul *core business* strategico delle leghe a memoria di forma (SMA) per applicazioni medicali e industriali. Gli acquirenti, Foster Corporation, Foster West Corporation e PPC LLC Acquisition Corporation, hanno acquisito

la quasi totalità delle attività e delle passività di Putnam Plastics per un corrispettivo di 25 milioni di dollari USA.

Putnam Plastics, con sede a Dayville, Connecticut, è attiva nel settore dei tubi e sistemi di delivery polimerici innovativi nel mercato dei dispositivi medici; la divisione era stata acquisita da Memry Corporation nel 2004 e produce estrusi polimerici complessi multilumen e multilayer per fili-guida, cateteri e altri dispositivi di delivery per applicazioni in campo medicale minimamente invasivo.

In data 16 gennaio 2009, il bridge loan in capo alla società americana Memry Corporation è stato trasformato in un finanziamento **a medio lungo termine** con piano di rimborso definito. In data 19 febbraio 2009, a seguito della cessione della divisione polimeri di Memry Corporation, tale finanziamento è stato parzialmente rimborsato per l'importo di 19,5 milioni di dollari, con l'effetto di ridurre significativamente l'esposizione debitoria complessiva del Gruppo.

L'attuale contesto di incertezza economica globale rende difficile prevedere con lo stesso livello di affidabilità degli anni passati l'andamento della gestione nel 2009.

Il mercato dell'Information Displays rimarrà debole, almeno nella prima parte dell'anno, come evidenziato dai dati del primo bimestre, per i ben noti motivi legati al rallentamento della domanda finale, alla pressione sui prezzi dei nostri prodotti ed alle politiche di approvvigionamento dei nostri clienti.

Il mercato dell'Industrial Applications dovrebbe registrare un trend di maggiore stabilità rispetto al precedente esercizio, particolarmente grazie alla crescita nei business collegati all'industria militare e per i prodotti per collettori solari. Si prevedono invece rallentamenti nei Business Lamps e Semiconductors, maggiormente legati al ciclo economico.

La Business Unit SMA dovrebbe contribuire in maniera significativa a sostenere il fatturato e la redditività del Gruppo, grazie all'introduzione di nuovi prodotti sia nel segmento medicale sia in quello industriale ed alla minore dipendenza dalla congiuntura economica dell'industria medicale e terapeutica.

Continueranno gli sforzi per bilanciare correttamente la struttura aziendale con la domanda finale di prodotti e per ridurre in maniera adeguata i costi fissi.

\*\*\*

Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari dichiara che, in conformità a quanto previsto dal secondo comma dell'art. 154bis, parte IV, titolo III, capo II, sezione V-bis, del decreto legislativo 24 febbraio 1998, n. 58, le informazioni finanziarie contenute nel presente documento corrispondono alle risultanze documentali, ai libri e alle scritture contabili.

*Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari  
Michele Di Marco*

*Pioniere nello sviluppo della tecnologia getter, il Gruppo SAES Getters è leader mondiale in una molteplicità di applicazioni scientifiche ed industriali che richiedono condizioni di alto vuoto o di gas ultra puri. In 70 anni di attività, le soluzioni getter del Gruppo hanno sostenuto l'innovazione tecnologica nelle industrie dell'information display e dell'illuminazione, nei complessi sistemi ad alto vuoto e nell'isolamento termico basato sul vuoto, in tecnologie che spaziano dai tubi di potenza sotto vuoto di grandi dimensioni sino ai dispositivi miniaturizzati come i sistemi microelettronici e micromeccanici realizzati su silicio. Il Gruppo detiene inoltre una posizione di leadership nella purificazione di gas ultra puri per l'industria dei semiconduttori e per altre industrie high-tech.*

*Dal 2004, sfruttando le competenze acquisite nel campo della metallurgia speciale e della scienza dei materiali, il Gruppo SAES Getters ha ampliato il proprio campo di attività rivolgendosi al mercato dei materiali avanzati, con l'introduzione delle nuove linee di prodotto dei cristalli ottici e delle leghe a memoria di forma.*

*Una capacità produttiva totale distribuita in tredici stabilimenti dislocati in tre continenti, una rete commerciale e di assistenza tecnica operativa a livello mondiale, oltre 1.300 dipendenti consentono al Gruppo di combinare competenze ed esperienze multi-culturali e di essere una realtà aziendale a tutti gli effetti globale.*

*Gli uffici direzionali di SAES Getters sono ubicati nell'hinterland milanese.*

*SAES Getters è quotata sul Mercato Telematico Azionario della Borsa Italiana dal 1986, segmento STAR.*

*Maggiori notizie sul Gruppo SAES Getters sono reperibili sul sito Internet: [www.saesgetters.com](http://www.saesgetters.com).*

**Contatti:**

Emanuela Foglia  
Investor Relations Manager  
Tel. +39 02 93178 273  
E-mail: [investor\\_relations@saes-group.com](mailto:investor_relations@saes-group.com)  
Website: [www.saesgetters.com](http://www.saesgetters.com)

Riccardo Massetti  
Group Marketing and Communication Manager  
Tel. +39 02 93178 271  
E-mail: [riccardo\\_massetti@saes-group.com](mailto:riccardo_massetti@saes-group.com)

**Fatturato Consolidato per Business**

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	2008	2007	Variazione totale (%)	Effetto prezzo/quantità (%)	Effetto cambio (%)
Liquid Crystal Displays	64.634	90.004	-28,2%	-21,6%	-6,6%
Cathode Ray Tubes	10.400	18.423	-43,5%	-42,2%	-1,3%
<b>Subtotale Information Displays</b>	<b>75.034</b>	<b>108.427</b>	<b>-30,8%</b>	<b>-25,1%</b>	<b>-5,7%</b>
Lamps	11.508	11.177	3,0%	4,0%	-1,0%
Electronic Devices	23.863	17.143	39,2%	42,1%	-2,9%
Vacuum Systems and Thermal Insulation	5.556	4.311	28,9%	32,3%	-3,4%
Semiconductors	20.564	22.856	-10,0%	-4,3%	-5,7%
<b>Subtotale Industrial Applications</b>	<b>61.491</b>	<b>55.487</b>	<b>10,8%</b>	<b>14,5%</b>	<b>-3,7%</b>
<b>Subtotale Shape Memory Alloys</b>	<b>17.624</b>	<b>890</b>	<b>1880,2%</b>	<b>1880,5%</b>	<b>-0,3%</b>
<b>Subtotale Advanced Materials</b>	<b>2.958</b>	<b>2.385</b>	<b>24,0%</b>	<b>25,5%</b>	<b>-1,5%</b>
<b>Fatturato Totale</b>	<b>157.107</b>	<b>167.189</b>	<b>-6,0%</b>	<b>-1,0%</b>	<b>-5,0%</b>

**Legenda:**

<b>Information Displays Business Unit</b>	
Liquid Crystal Displays	Getter e dispensatori di metalli per schermi a cristalli liquidi
Cathode Ray Tubes	Getter al bario per tubi catodici
<b>Industrial Applications Business Unit</b>	
Lamps	Getter e dispensatori di metalli per l'utilizzo in lampade a scarica e lampade fluorescenti
Electronic Devices	Getter e dispensatori di metalli per apparecchi elettronici sottovuoto
Vacuum Systems and Thermal Insulation	Pompe per sistemi da vuoto e prodotti per isolamento termico
Semiconductors	Sistemi di purificazione dei gas per l'industria dei semiconduttori ed altre industrie
<b>Shape Memory Alloys Business Unit</b>	
Shape Memory Alloys	Leghe a memoria di forma
<b>Advanced Materials Business Development Unit</b>	
Advanced Materials	Dryer per schermi OLED, getter per sistemi microelettronici e micromeccanici, cristalli ottici

**Fatturato Consolidato per Area Geografica di Destinazione**

(Importi espressi in migliaia di euro)

Area geografica	2008	2007
Italia	1.187	1.069
Europa	23.815	19.343
Nord America	32.625	16.773
Giappone	37.303	39.726
Corea del sud	21.314	34.584
Cina	14.133	22.685
Altri Asia	24.264	31.835
Altri	2.466	1.174
<b>Fatturato Totale</b>	<b>157.107</b>	<b>167.189</b>

**Conto Economico Consolidato**

(Importi espressi in migliaia di euro)

Dati progressivi 1 gennaio - 31 dicembre	2008	2007
<b>Ricavi netti</b>	<b>157.107</b>	<b>167.189</b>
Costo del venduto	(66.974)	(64.718)
<b>Utile industriale lordo</b>	<b>90.133</b>	<b>102.471</b>
Spese di ricerca e sviluppo	(17.657)	(17.752)
Spese di vendita	(14.103)	(12.701)
Spese generali e amministrative	(28.239)	(23.711)
Totale spese operative	(59.999)	(54.164)
Altri proventi (oneri) netti	314	996
<b>Utile operativo</b>	<b>30.448</b>	<b>49.303</b>
Interessi e proventi finanziari netti	(477)	2.496
Utili (perdite) netti su cambi	486	5.428
<b>Utile prima delle imposte</b>	<b>30.457</b>	<b>57.227</b>
Imposte sul reddito	(10.706)	(22.509)
<b>Utile netto da operazioni continue</b>	<b>19.751</b>	<b>34.718</b>
Utile (perdita) da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue	581	125
<b>Utile netto</b>	<b>20.332</b>	<b>34.843</b>
Utile (Perdita) netto di terzi	0	(26)
<b>Utile netto di gruppo</b>	<b>20.332</b>	<b>34.869</b>

**Conto Economico Consolidato per Business Unit**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Information Displays		Industrial Applications		Shape Memory Alloys		Advanced Materials & Corporate Costs		TOTALE	
	2008	2007	2008	2007	2008	2007	2008	2007	2008	2007
<b>Ricavi netti</b>	<b>75.034</b>	<b>108.427</b>	<b>61.491</b>	<b>55.487</b>	<b>17.624</b>	<b>890</b>	<b>2.958</b>	<b>2.385</b>	<b>157.107</b>	<b>167.189</b>
Costo del venduto	(20.442)	(31.653)	(31.050)	(27.541)	(11.931)	(1.610)	(3.551)	(3.914)	(66.974)	(64.718)
<b>Utile (perdita) industriale lordo</b>	<b>54.592</b>	<b>76.774</b>	<b>30.441</b>	<b>27.946</b>	<b>5.693</b>	<b>(720)</b>	<b>(593)</b>	<b>(1.529)</b>	<b>90.133</b>	<b>102.471</b>
Spese operative e altri proventi (oneri)	(19.492)	(23.930)	(16.332)	(12.722)	(7.312)	(2.363)	(16.549)	(14.153)	(59.685)	(53.168)
<b>Utile (perdita) operativo</b>	<b>35.100</b>	<b>52.844</b>	<b>14.109</b>	<b>15.224</b>	<b>(1.619)</b>	<b>(3.083)</b>	<b>(17.142)</b>	<b>(15.682)</b>	<b>30.448</b>	<b>49.303</b>

**Utile Netto Consolidato per Azione**

(Importi espressi in euro)

	2008	2007
Utile netto per azione ordinaria	0,9261	1,5463
Utile netto per azione di risparmio	0,9261	1,5801

**Stato Patrimoniale Consolidato**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	<b>31 dicembre 2008</b>	<b>31 dicembre 2007</b>
Immobilizzazioni materiali nette	71.691	60.317
Immobilizzazioni immateriali	54.962	6.150
Altre attività non correnti	10.191	7.059
Attività correnti	108.654	122.016
<b>Totale Attivo</b>	<b>245.498</b>	<b>195.542</b>
Patrimonio netto di gruppo	143.381	146.811
Patrimonio netto di terzi	0	(6)
<b>Totale patrimonio netto</b>	<b>143.381</b>	<b>146.805</b>
Passività non correnti	31.933	16.718
Passività correnti	70.184	32.019
<b>Totale Passivo e Patrimonio Netto</b>	<b>245.498</b>	<b>195.542</b>

**Posizione Finanziaria Netta Consolidata**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	<b>31 dicembre 2008</b>	<b>31 dicembre 2007</b>
Cassa	29	10
Altre disponibilità liquide	37.289	70.655
<b>Liquidità</b>	<b>37.318</b>	<b>70.665</b>
<b>Crediti finanziari correnti</b>	<b>0</b>	<b>1.769</b>
Debiti bancari correnti	35.928	184
Quota corrente dell'indebitamento non corrente	2.795	857
Altri debiti finanziari correnti	1.433	0
<b>Indebitamento finanziario corrente</b>	<b>40.156</b>	<b>1.041</b>
<b>Posizione finanziaria corrente netta</b>	<b>(2.838)</b>	<b>71.393</b>
Debiti finanziari non correnti	16.815	2.270
Altri debiti finanziari non correnti	640	0
<b>Indebitamento finanziario non corrente</b>	<b>17.455</b>	<b>2.270</b>
<b>Posizione finanziaria netta</b>	<b>(20.293)</b>	<b>69.123</b>



**Rendiconto Finanziario Consolidato**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2008	2007
Utile netto del periodo da operazioni continue	19.751	34.718
Utile netto del periodo da operazioni discontinue	581	125
Imposte correnti	11.340	21.112
Variazione delle imposte differite	(634)	1.397
Ammortamento e svalutazioni di attività non correnti	11.349	16.211
Minusvalenze (plusvalenze) da cessione di immobilizzazioni materiali e partecipazioni	(319)	(608)
(Proventi) oneri finanziari netti	476	(2.572)
Accantonamento al trattamento di fine rapporto e obbligazioni simili	563	2.225
Accantonamento (utilizzo) ad altri fondi per rischi e oneri	227	(3.771)
	43.334	68.837
Variazione delle attività e passività correnti	5.197	1.370
Pagamenti di trattamento di fine rapporto e di quiescenza	(1.921)	(3.491)
Proventi finanziari incassati, al netto degli interessi pagati	1.129	2.879
Imposte pagate	(14.036)	(25.577)
<b>Fondi generati dall'attività operativa</b>	<b>33.703</b>	<b>44.018</b>
Acquisto di immobilizzazioni materiali, al netto delle cessioni	(10.417)	(9.754)
Incremento di attività immateriali	(2.870)	(3.165)
Corrispettivo pagato per l'acquisto di quote di società e rami d'azienda, al netto delle disponibilità liquide acquisite	(76.751)	0
Corrispettivo pagato per l'acquisto di quote di minoranza di società controllate	(10)	0
Corrispettivo incassato per la vendita di partecipazioni al netto delle disponibilità liquide cedute	0	191
Decremento (incremento) di attività e passività destinate alla vendita	(138)	0
<b>Fondi generati da (impiegati in) investimenti</b>	<b>(90.186)</b>	<b>(12.728)</b>
Debiti finanziari accesi, al netto dei rimborsi	52.080	(575)
Pagamento di dividendi	(21.950)	(43.821)
Acquisto di azioni proprie	(3.335)	(5.685)
Interessi pagati su debiti finanziari	(1.104)	0
Variazione del patrimonio netto di terzi	0	20
<b>Fondi generati da (impiegati in) operazioni finanziarie</b>	<b>25.691</b>	<b>(50.061)</b>
Differenze cambio da conversione bilanci in moneta estera	(2.555)	(5.408)
<b>Aumento (diminuzione) delle disponibilità liquide nette</b>	<b>(33.347)</b>	<b>(24.179)</b>
Disponibilità liquide nette all'inizio del periodo	70.665	94.844
<b>Disponibilità liquide nette alla fine del periodo</b>	<b>37.318</b>	<b>70.665</b>

**Conto Economico SAES Getters S.p.A.**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	<b>2008</b>	<b>2007</b>
<b>Ricavi netti</b>	<b>21.960</b>	<b>33.736</b>
Costo del venduto	(19.768)	(31.522)
<b>Utile industriale lordo</b>	<b>2.192</b>	<b>2.214</b>
Spese di ricerca e sviluppo	(13.708)	(14.281)
Spese di vendita	(4.276)	(4.447)
Spese generali e amministrative	(16.552)	(15.936)
Totale spese operative	(34.536)	(34.664)
Altri proventi (oneri) netti	5.510	6.801
<b>Utile operativo</b>	<b>(26.834)</b>	<b>(25.649)</b>
Interessi e proventi finanziari netti	47.158	54.002
Utili (perdite) netti su cambi	(294)	341
<b>Utile prima delle imposte</b>	<b>20.030</b>	<b>28.694</b>
Imposte sul reddito	6.368	5.328
<b>Utile netto</b>	<b>26.398</b>	<b>34.022</b>

**Stato Patrimoniale SAES Getters S.p.A.**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	<b>31 dicembre 2008</b>	<b>31 dicembre 2007</b>
Immobilizzazioni materiali nette	18.422	20.396
Immobilizzazioni immateriali	4.156	1.852
Altre attività non correnti	83.046	62.057
Attività correnti	28.924	56.234
<b>Totale Attivo</b>	<b>134.548</b>	<b>140.539</b>
<b>Patrimonio netto</b>	<b>99.375</b>	<b>98.267</b>
Passività non correnti	6.193	7.543
Passività correnti	28.980	34.729
<b>Totale Passivo e Patrimonio Netto</b>	<b>134.548</b>	<b>140.539</b>

**Rendiconto Finanziario SAES Getters S.p.A.**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	<b>2008</b>	<b>2007</b>
Utile netto del periodo	26.398	34.022
Imposte correnti	(6.402)	(6.677)
Variazione delle imposte differite	33	1.349
Ammortamento e svalutazioni di attività non correnti	3.981	6.300
Minusvalenze (plusvalenze) da cessione di immobilizzazioni materiali	(17)	0
Dividendi incassati	(49.189)	(52.660)
(Proventi) oneri finanziari netti	(306)	(1.508)
Accantonamento al trattamento di fine rapporto e obbligazioni simili	409	1.252
Accantonamento (utilizzo) ad altri fondi per rischi e oneri	(172)	(3.983)
	<b>(25.265)</b>	<b>(21.905)</b>
Variazione delle attività e passività correnti	(1.965)	(1.288)
Pagamenti di trattamento di fine rapporto e di quiescenza	(1.390)	(2.048)
Proventi finanziari incassati, al netto degli interessi pagati	306	1.508
Imposte (pagate) incassate	8.819	6.622
<b>Fondi generati (impiegati) dall'attività operativa</b>	<b>(19.495)</b>	<b>(17.111)</b>
Acquisto di immobilizzazioni materiali, al netto delle cessioni	(1.798)	(2.541)
Incremento di attività immateriali	(2.497)	(1.851)
Variazione attività finanziarie non correnti	(19.250)	(1.395)
Dividendi incassati	49.189	52.660
<b>Fondi generati da (impiegati in) investimenti</b>	<b>25.644</b>	<b>46.873</b>
Pagamento di dividendi	(21.950)	(43.821)
Acquisto di azioni proprie	(3.335)	(5.685)
Debiti finanziari accesi, al netto dei rimborsi	(3.252)	(14.510)
<b>Fondi generati da (impiegati in) operazioni finanziarie</b>	<b>(28.537)</b>	<b>(64.016)</b>
<b>Aumento (diminuzione) delle disponibilità liquide nette</b>	<b>(22.388)</b>	<b>(34.254)</b>
Disponibilità liquide nette all'inizio del periodo	36.140	70.394
<b>Disponibilità liquide nette alla fine del periodo</b>	<b>13.752</b>	<b>36.140</b>