



COMUNICATO STAMPA

Milano, 13 marzo 2014

SAES Group: il Consiglio di Amministrazione approva i risultati di bilancio dell'esercizio 2013

Fatturato consolidato dell'esercizio pari a 128,5 milioni di euro, in diminuzione (-9%) rispetto a 141,2 milioni di euro del 2012, penalizzato dall'effetto cambi e da fenomeni contingenti; fatturato complessivo di Gruppo (che include il 50% dei ricavi della *joint venture* Actuator Solutions) pari a 133,3 milioni di euro

Fatturato complessivo di Gruppo del primo bimestre 2014 pari a 23,5 milioni di euro, in crescita rispetto a 23,2 milioni di euro del primo bimestre 2013, con fatturato consolidato stabile e crescita della *joint venture* Actuator Solutions

Forte crescita sia del fatturato consolidato (+33,4%), sia di quello complessivo di Gruppo (+34%) rispetto all'ultimo bimestre 2013

Utile industriale lordo consolidato pari a 51,4 milioni di euro (40% dei ricavi), rispetto a 58,4 milioni di euro nel 2012 (41,3% dei ricavi)

Utile operativo consolidato pari a 5,5 milioni di euro (4,3% dei ricavi) rispetto 12,7 milioni di euro nel 2012 (9% dei ricavi) ed EBITDA consolidato pari a 15,7 milioni di euro (12,2%) rispetto a 22,9 milioni di euro (16,2%)

Utile operativo consolidato *adjusted*¹ pari a 7,4 milioni di euro (5,8% dei ricavi) ed EBITDA consolidato *adjusted* pari a 17,2 milioni di euro (13,4%)

Risultato netto consolidato negativo di -0,6 milioni di euro, penalizzato da componenti non ricorrenti pari a 3,1 milioni di euro² (utile netto consolidato di 3,3 milioni di euro nel 2012)

Posizione finanziaria netta consolidata pari a -36,5 milioni di euro, in marcato miglioramento rispetto al 30 settembre 2013 (-41,9 milioni di euro)

Proposto un dividendo di euro 0,150000 per azione ordinaria e di euro 0,166626 per azione di risparmio

Il Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A., riunito oggi a Lainate (MI), ha approvato il Bilancio Consolidato e il Progetto di Bilancio della Capogruppo SAES Getters S.p.A. che saranno esaminati dall'Assemblea Ordinaria degli Azionisti convocata per il 29 aprile 2014, alle ore 10.30.

La versione integrale dell'avviso di convocazione dell'Assemblea sarà pubblicata sul sito della Società (www.saesgetters.com/it/investor/assemblea-degli-azionisti) in data 28 marzo 2014, mentre in pari data sarà pubblicato su un quotidiano finanziario a diffusione nazionale un estratto del medesimo avviso.

¹ Al netto dei costi *one-off*.

² Di cui -1,7 milioni di euro per costi netti di ristrutturazione (effetto fiscale incluso) e -1,4 milioni di euro per operazioni discontinue.

“Il 2013 è stato un anno difficile, fortemente segnato da una significativa contrazione del fatturato e dal conseguente deterioramento di tutti gli indicatori economico-finanziari, ma anche un anno di grandissima importanza per il futuro del nostro Gruppo perché si è consolidato il patrimonio tecnologico, grazie sia ai risultati conseguiti dalla ricerca sia agli investimenti mirati per l’acquisto di tecnologie distintive” - ha dichiarato l’Ing. **Massimo della Porta, Presidente** di SAES Getters S.p.A.

“Soddisfazione per il buon inizio del 2014 caratterizzato dalla ripresa dei mercati tradizionali e dal successo di Actuator Solutions, da cui ci si attende un ulteriore forte contributo alla crescita del Gruppo”.

Nel 2013 il Gruppo SAES ha realizzato un **fatturato netto consolidato** pari a 128,5 milioni di euro, in calo (-9%) rispetto a 141,2 milioni di euro conseguiti nel 2012³.

L’**effetto cambi** è stato negativo e pari a -3,4%, dovuto all’indebolimento del dollaro USA e dello yen rispetto all’euro, concentrato prevalentemente nella seconda parte dell’esercizio. A cambi comparabili, il fatturato netto consolidato sarebbe diminuito del 5,6% rispetto al 2012.

In relazione al fatturato, il **perimetro di consolidamento** risulta invariato rispetto all’esercizio precedente.

Il **fatturato complessivo di Gruppo**, ottenuto incorporando la *joint venture* paritetica Actuator Solutions con il metodo proporzionale anziché con il metodo del patrimonio netto, è stato pari a 133,3 milioni di euro, da confrontarsi con 144,3 milioni di euro⁴ nel 2012 (-7,6%).

L’esercizio 2013 è stato penalizzato, oltre che dall’effetto negativo dei cambi, da fenomeni non ricorrenti legati in parte al ciclo recessivo e in parte a criticità in capo ad alcuni clienti chiave.

La crescita di fatturato registrata in alcuni comparti dell’Industrial Applications (Semiconduttori, Lampade e Dispositivi Elettronici) non è stata sufficiente a bilanciare la diminuzione dei ricavi del Business Vacuum Systems e di quello delle leghe a memoria di forma. Il comparto dei sistemi da vuoto risulta essere in calo rispetto all’esercizio precedente, caratterizzato da ingenti investimenti effettuati dalla clientela nel settore nel corso del 2012 e in conseguenza del posticipo di alcuni progetti di ricerca a seguito del perdurare della crisi economica mondiale; il fatturato del Business delle leghe a memoria di forma è stato invece penalizzato dall’uscita dal mercato di un componente a fine ciclo di vita, oltre che, nel confronto con il 2012, da politiche di *stock-building*, concentrate nel secondo semestre 2012 e nei primi mesi del 2013, da parte di un importante cliente americano in vista del lancio di un nuovo dispositivo medicale, inizialmente atteso nel primo semestre 2013 e successivamente posticipato per ritardi nella qualifica FDA (*Food and Drug Administration*).

Il Business dei Semiconduttori ha registrato una crescita, conseguenza della strategia di diversificazione sia dell’offerta sia dei mercati di riferimento messa in opera dal Gruppo nel settore della purificazione dei gas.

Anche il settore delle lampade e quello dei dispositivi elettronici sono risultati in leggera crescita: il primo grazie al parziale rientro delle politiche di risparmio sui costi dell’illuminazione adottate dal Giappone e dalla sempre maggiore attenzione normativa alla riduzione del mercurio che favorisce la nostra tecnologia rispetto alla concorrenza; il secondo, grazie alla parziale ripresa del settore della difesa e alla crescita nel comparto MEMS.

Il Business Information Displays è stato caratterizzato sia dalla scomparsa dei ricavi LCD, sia dai bassi volumi di vendita nel comparto OLED.

Per far fronte al calo del fatturato e alla conseguente riduzione della marginalità, nel secondo semestre 2013 il Gruppo ha avviato **operazioni strutturali di razionalizzazione organizzativa e riduzione dei costi**, tra cui la chiusura dello stabilimento della controllata cinese SAES Getters (Nanjing) Co., Ltd. dedicato prevalentemente alla produzione di getter per CRT, accompagnate da operazioni congiunturali che hanno comportato l’utilizzo di ammortizzatori sociali e procedure di mobilità su base volontaria nelle società italiane del Gruppo. La chiusura dello stabilimento cinese segna la definitiva uscita del Gruppo dal Business CRT. Le altre produzioni in capo a SAES Getters (Nanjing) Co., Ltd. (in particolare getter per lampade) sono state progressivamente assorbite dallo stabilimento di Avezzano, mentre la controllata SAES Getters

³ A seguito dell’avvio del processo che porterà alla chiusura dello stabilimento di SAES Getters (Nanjing) Co., Ltd., ultima unità produttiva operante nel comparto CRT, i ricavi relativi a tale business sono stati classificati, sia nell’esercizio corrente sia in quello precedente, nella voce "Risultato da operazioni discontinue".

⁴ Si precisa che la *joint venture* Actuator Solutions GmbH ha cominciato a generare ricavi a partire dal secondo trimestre 2012, a seguito dell’acquisto del ramo d’azienda attuatori SMA per il mercato *automotive*.

(Nanjing) Co., Ltd. continuerà a gestire le attività commerciali del Gruppo nella Repubblica Popolare Cinese.

Le operazioni di ristrutturazione hanno generato **costi non ricorrenti** (circa **1,9 milioni di euro** a livello di risultato operativo, a cui si aggiunge una **perdita derivante da operazioni discontinue** pari a **1,4 milioni di euro**) che, a loro volta, hanno penalizzato i risultati dell'esercizio 2013. Scorporando i costi non ricorrenti, i principali indicatori economici del Gruppo evidenziano nel 2013 una sostanziale tenuta rispetto allo scorso esercizio.

Proventi e oneri non ricorrenti - esercizio 2013

(Importi espressi in migliaia di euro)	Proventi	Oneri	Totale
Costo del venduto			
Svalutazione immobilizzazioni	0	(3)	(3)
Svalutazione magazzino	0	(325)	(325)
Ristrutturazione personale	1.290 (*)	(916)	374
Totale effetto sul costo del venduto	1.290	(1.244)	46
Spese operative			
Svalutazione immobilizzazioni	0	(466)	(466)
Svalutazione magazzino	0	0	0
Ristrutturazione personale	489 (*)	(1.959)	(1.470)
Totale effetto sulle spese operative	489	(2.425)	(1.936)
Totale effetto sull'utile (perdita) prima delle imposte	1.779	(3.669)	(1.890)
Imposte sul reddito			222
Utile (perdita) netto da operazioni continue			(1.668)

(*) Riduzione del costo del lavoro derivante dall'utilizzo degli ammortizzatori sociali nelle società italiane del Gruppo, il cui impiego continuerà per l'intero esercizio 2014.

(Importi espressi in migliaia di euro)	Utile (perdita) industriale lordo	EBITDA	Utile (perdita) operativo	Utile (perdita) prima delle imposte	Utile (perdita) netto da operazioni continue
esercizio 2013	51.417	15.744	5.508	3.447	831
<i>% sui ricavi</i>	<i>40,0%</i>	<i>12,2%</i>	<i>4,3%</i>	<i>2,7%</i>	<i>0,6%</i>
Proventi (oneri) non ricorrenti	46	(1.421)	(1.890)	(1.890)	(1.668)
esercizio 2013 adjusted	51.371	17.165	7.398	5.337	2.499
<i>% sui ricavi</i>	<i>40,0%</i>	<i>13,4%</i>	<i>5,8%</i>	<i>4,2%</i>	<i>1,9%</i>
esercizio 2012	58.373	22.870	12.701	10.100	4.606
<i>% sui ricavi</i>	<i>41,3%</i>	<i>16,2%</i>	<i>9,0%</i>	<i>7,2%</i>	<i>3,3%</i>

L'**utile industriale lordo consolidato**⁵ nell'esercizio 2013 è stato pari 51,4 milioni di euro (40% dei ricavi consolidati), rispetto a 58,4 milioni di euro (41,3% dei ricavi consolidati) nel 2012. Al netto degli effetti economici delle operazioni di ristrutturazione implementate nel corso della seconda parte dell'esercizio, l'**utile industriale lordo adjusted** sarebbe stato sostanzialmente invariato⁶.

Nonostante la riduzione del fatturato, l'effetto combinato di un più favorevole mix di vendita e dei primi effetti positivi derivanti dalle operazioni di razionalizzazione organizzativa ha permesso di contenere il calo della marginalità rispetto all'esercizio precedente.

L'**utile operativo consolidato** dell'esercizio 2013 è stato pari a 5,5 milioni di euro, rispetto a un utile di 12,7 milioni di euro nel precedente esercizio. In termini percentuali, il margine operativo risulta essere pari al 4,3%, rispetto al 9% del 2012. Al netto dei costi non ricorrenti di ristrutturazione che hanno penalizzato l'esercizio corrente, il **risultato operativo adjusted** del 2013 sarebbe stato pari a 7,4 milioni di euro (5,8% in percentuale sul fatturato consolidato), in calo del 41,8% rispetto al 2012: nonostante il contenimento delle

⁵ Calcolato come differenziale tra fatturato netto e costi industriali direttamente e indirettamente imputabili ai prodotti venduti.

⁶ I costi per fuoriuscita del personale (0,9 milioni di euro) e le svalutazioni necessarie per la chiusura dello stabilimento cinese (0,3 milioni di euro) sono stati, infatti, compensati dai risparmi derivanti dall'utilizzo degli ammortizzatori sociali (1,3 milioni di euro).

spese operative, la diminuzione del fatturato e dell'utile industriale lordo ha indotto la conseguente riduzione dell'utile operativo.

L'**EBITDA⁷ consolidato** è stato pari a 15,7 milioni di euro (12,2% del fatturato consolidato), rispetto a 22,9 milioni di euro nel 2012 (16,2% in percentuale sulle vendite). Escludendo gli oneri non ricorrenti di ristrutturazione che hanno penalizzato l'esercizio corrente, l'**EBITDA adjusted** sarebbe stato pari a 17,2 milioni di euro (13,4% dei ricavi).

L'**utile ante imposte consolidato** è stato pari a 3,4 milioni di euro, rispetto ad un utile di 10,1 milioni di euro nel 2012. Al netto degli oneri non ricorrenti, l'**utile ante imposte adjusted** sarebbe stato pari a 5,3 milioni di euro.

L'**utile netto da operazioni continue** è stato pari a 0,8 milioni di euro; al netto degli oneri non ricorrenti di ristrutturazione, l'**utile netto da operazioni continue adjusted** sarebbe stato pari a 2,5 milioni di euro (1,9% dei ricavi) e si confronta con un utile di 4,6 milioni di euro (3,3% del fatturato consolidato) del precedente esercizio.

Il **risultato netto consolidato** dell'esercizio 2013 è stato negativo per 0,6 milioni di euro, rispetto a un utile di 3,3 milioni di euro nel precedente esercizio.

Il risultato 2013 include una **perdita derivante da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue** di 1,4 milioni di euro, pari al risultato d'esercizio del comparto CRT, discontinuato a seguito della decisione di chiudere l'ultimo stabilimento del Gruppo dedicato alla produzione di getter per tubi catodici⁸. Tale perdita include 0,2 milioni di euro di costi per riduzione del personale e 0,6 milioni di euro di svalutazioni, propriamente correlati con il processo di ristrutturazione implementato nel corso del secondo semestre 2013.

Per ulteriori dettagli si rimanda alle successive sezioni del presente comunicato stampa.

Altri eventi rilevanti dell'esercizio 2013

In data 3 aprile 2013 SAES Getters S.p.A. ha acquisito, per un corrispettivo pari a 0,5 milioni di euro, l'ultimo 20% delle azioni di Memry GmbH, società attiva nella produzione e commercializzazione di semilavorati e componenti in lega a memoria di forma (SMA) per applicazioni sia industriali sia medicali.

In data 19 aprile 2013 il Gruppo SAES, tramite la controllata SAES Pure Gas, Inc., ha acquisito dalla società statunitense Power & Energy, Inc. il ramo d'azienda "purificatori di idrogeno", utilizzati prevalentemente nel mercato dei semiconduttori. Il ramo d'azienda acquisito include brevetti, know-how, processi industriali e contratti di fornitura commerciale. Il prezzo per l'acquisizione include un corrispettivo fisso pari a 7 milioni di dollari, oltre a un *earn-out* correlato ai ricavi futuri realizzati da SAES con le vendite di purificatori di idrogeno, fino a un massimo di 3 milioni di dollari. La prima *tranche* del corrispettivo fisso, pari a 3,2 milioni di dollari è stata versata al *closing*; la seconda *tranche*, pari a 2 milioni di dollari, è stata pagata in gennaio 2014, mentre il restante ammontare (1,8 milioni di dollari) sarà pagato entro il 23 gennaio 2015. L'*earn-out*, se maturato, sarà corrisposto da SAES in *tranche* trimestrali, ciascuna pari al 10% dei ricavi netti realizzati nel trimestre da SAES con la vendita di purificatori di idrogeno a clienti terzi, fino al raggiungimento della cifra massima prevista di 3 milioni di dollari.

In data 1 agosto 2013, a seguito della decisione del Gruppo Johnson Matthey, società internazionale specializzata nella chimica fine, di dismettere il proprio business "Tecnologie per la purificazione dei gas (TGP)", la controllata SAES Pure Gas, Inc. ha sottoscritto un accordo per l'acquisizione di alcuni degli *asset* dismessi legati alla purificazione dell'idrogeno. Il corrispettivo per l'acquisizione è pari al prezzo delle scorte

⁷ L'EBITDA non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi IFRS e non deve essere considerato misura alternativa per la valutazione dell'andamento del risultato del Gruppo; si ritiene tuttavia che l'EBITDA sia un importante parametro per la misurazione delle performance di Gruppo. Poiché la sua determinazione non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quelli adottati da altri Gruppi. L'EBITDA (acronimo per "Earnings before interests, taxes, depreciation and amortization") è definito come "utile prima degli interessi, imposte, svalutazioni e ammortamenti".

⁸ I dati economici relativi al 2012, presentati a fini comparativi, sono stati oggetto di riclassifica per consentire un confronto omogeneo con il 2013.

in metallo prezioso che sono oggetto di trasferimento al valore “spot” del palladio alla data del *closing* (circa 0,6 milioni di dollari). Il pagamento da parte di SAES è stato in due *tranche*, di cui una prima *tranche*, pari al 50% del corrispettivo, è stata pagata alla data del *closing* e il restante 50% nei primi mesi del 2014.

Entrambe le acquisizioni si inseriscono nella strategia di rafforzamento del business della purificazione, che ha consentito al Gruppo di affiancare all’offerta tradizionale, basata su tecnologia getter, soluzioni tecnologiche innovative nel settore della purificazione catalitica dell’idrogeno, con conseguente crescita dei volumi e dei risultati del Business Semiconductors.

In data 14 giugno 2013 la *joint venture* Actuator Solutions GmbH ha costituito Actuator Solutions Taiwan Co., Ltd., società interamente controllata dalla prima, per lo sviluppo e la commercializzazione dei dispositivi SMA per la messa a fuoco e la stabilizzazione d’immagine nelle fotocamere dei *tablet* e degli *smartphone*. La nuova società ha sede a Taiwan, situata in posizione strategica per questo segmento di mercato, caratterizzato da forte crescita all’interno del business dell’elettronica di consumo.

La **Capogruppo SAES Getters S.p.A.** ha chiuso l’esercizio 2013 realizzando un fatturato pari a 4,4 milioni di euro (4,7 milioni di euro nel 2012) e un utile netto pari a 5,3 milioni di euro (che si confronta con un utile netto di 8,5 milioni di euro nel 2012).

Il dividendo complessivo proposto sarà di 0,150000 euro per azione ordinaria (rispetto a euro 0,400000 del precedente esercizio) e 0,166626 euro per azione di risparmio (rispetto ad euro 0,555175 del precedente esercizio), a mezzo distribuzione di parte dell’utile netto d’esercizio di SAES Getters S.p.A. (3,4 milioni di euro, rispetto ad un utile netto complessivo pari a 5,3 milioni di euro).

Il dividendo sarà posto in pagamento il prossimo 8 maggio 2014; il titolo negozierà ex-dividendo a decorrere dal 5 maggio 2014, a fronte dello stacco della cedola n. 30, mentre la *record date* con riferimento al pagamento del dividendo coincide con il 7 maggio 2014.

L’Assemblea Ordinaria degli Azionisti sarà chiamata ad approvare, con voto consultivo, la prima sezione della Relazione sulla remunerazione, redatta ai sensi dell’articolo 123-*ter* del TUF ed in conformità all’articolo 84-*quater* del Regolamento Emittenti e del relativo Allegato 3A, Schema 7-*bis* della delibera Consob n. 11971 del 14/5/1999 concernente la disciplina degli emittenti.

Il Consiglio ha deliberato di sottoporre all’Assemblea Ordinaria la richiesta di autorizzazione all’acquisto e alla disposizione di azioni proprie, previa rinuncia dell’autorizzazione precedentemente concessa dall’Assemblea del 23 aprile 2013 e non utilizzata. L’autorizzazione all’acquisto viene richiesta per un periodo di 18 mesi dalla data di autorizzazione, in una o più volte, fino ad un massimo di n. 2 milioni di azioni ordinarie e/o di risparmio della Società ad un prezzo di acquisto comprensivo degli oneri accessori non superiore del 5% e non inferiore del 5% rispetto al prezzo ufficiale di borsa registrato dal titolo nella seduta di borsa precedente ogni singola operazione.

Per quanto attiene alle alienazioni delle azioni proprie, le stesse potranno avvenire per un corrispettivo minimo pari alla media ponderata dei prezzi ufficiali delle azioni della relativa categoria nei venti giorni di borsa aperta antecedenti la vendita. L’autorizzazione alla disposizione delle azioni proprie è richiesta all’Assemblea senza limiti temporali.

L’Assemblea Ordinaria sarà infine chiamata a deliberare in merito alla nomina dell’Avv. Alessandra della Porta quale consigliere non esecutivo, cooptata in data 9 maggio 2013 dal Consiglio di Amministrazione, sino alla più ravvicinata Assemblea dei Soci, a seguito delle dimissioni del consigliere non esecutivo Dr.ssa Carola Rita della Porta. La Relazione degli Amministratori su tale materia all’ordine del giorno, redatta ai sensi dell’articolo 125-*ter*, primo comma, del TUF, sarà pubblicata sul sito internet della Società (www.saesgetters.com/it/investor/assemblea-degli-azionisti) in data 28 marzo 2014, unitamente alla versione integrale dell’avviso di convocazione dell’Assemblea.

In data 29 aprile 2014 sarà inoltre convocata l'Assemblea Speciale degli Azionisti di Risparmio, chiamata a deliberare in merito alla nomina del Rappresentante Comune degli Azionisti di Risparmio, nonché alla determinazione del relativo emolumento annuo, venendo a scadere l'attuale rappresentante, avvocato Massimiliano Perletti, in carica per il triennio 2011-2013. La Relazione degli Amministratori, redatta ai sensi dell'articolo 125-ter, primo comma, del TUF sull'unico punto all'ordine del giorno sarà pubblicata sul sito internet della Società (www.saesgetters.com/it/investor/assemblea-degli-azionisti) in data 28 marzo 2014, unitamente alla versione integrale dell'avviso di convocazione dell'Assemblea mentre in pari data sarà pubblicato su un quotidiano finanziario a diffusione nazionale un estratto del medesimo avviso.

Si comunica infine che, in data odierna, il Consiglio di Amministrazione ha approvato la Relazione sul Governo Societario e gli assetti proprietari. Nella riunione di Consiglio precedente aveva provveduto ad effettuare la valutazione dei requisiti di indipendenza sulla base dei requisiti di cui al Codice di Autodisciplina e agli artt. 147-ter, comma 4, e 148, comma 3, del TUF degli amministratori indipendenti Prof. Andrea Sironi, Prof. Emilio Bartezzaghi, Prof. Roberto Orecchia e sulla base dei soli requisiti di indipendenza di cui agli artt. 147-ter, comma 4, e 148, comma 3, del TUF del Prof. Adriano De Maio. La suddetta Relazione sarà pubblicata sul sito internet della Società (www.saesgetters.com/it/investor/relazioni-e-bilanci), unitamente al progetto di bilancio e al bilancio consolidato, corredati dalle Relazioni del Consiglio di Amministrazione, del Collegio Sindacale e della Società di Revisione, insieme alle Relazioni sulla remunerazione e sulle restanti materie all'ordine del giorno⁹, in data 8 aprile 2014.

SAES organizzerà una *conference call* nella giornata odierna alle ore 15.00 CET.

I numeri per poter accedere sono i seguenti:

Dall'Italia: +39 02 802 09 11

Dall'UK: +44 1212 818004

Dagli USA: +1 718 705 8796

La presentazione sarà disponibile sul sito www.saesgetters.com al seguente link:

www.saesgetters.com/it/investor/presentation

Gli interessati sono pregati di chiamare alcuni minuti prima dell'inizio della *conference call*.

La *conference call* sarà disponibile per il riascolto nelle 24 ore successive:

Dall'Italia: +39 02 72495

Dall'UK: +44 1212 818005

Dagli USA: +1 718 705 8797

Codice d'accesso: 700#

Business Unit Industrial Applications

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Industrial Applications			2012
	2013	Proventi (Oneri) non ricorrenti	2013 adjusted	
Ricavi netti	90.668	0	90.668	92.496
Costo del venduto	(51.228)	58	(51.286)	(50.969)
Utile (perdita) industriale lordo	39.440	58	39.382	41.527
	43,5%		43,4%	44,9%
Spese operative e altri proventi (oneri)	(18.294)	(924)	(17.370)	(15.142)
Utile (perdita) operativo	21.146	(866)	22.012	26.385
	23,3%		24,3%	28,5%

⁹ Con esclusione della Relazione sulla nomina di un Amministratore che, come già specificato in precedenza, sarà pubblicata in data 28 marzo 2014.

Il **fatturato** della Business Unit Industrial Applications nel 2013 è stato pari a 90,7 milioni di euro, in calo del 2% rispetto a 92,5 milioni di euro dello scorso esercizio. L'andamento dell'euro rispetto alle principali valute estere ha penalizzato il fatturato di questa Business Unit: al netto dell'effetto cambi (-3,8%) le vendite sono infatti aumentate dell'1,8%.

Rispetto al 2012, si segnala la crescita nel comparto della purificazione dei gas (*Business Semiconductors*), trainata da buone vendite sia nel settore tradizionale dei semiconduttori, sia nel settore dei display. In crescita risulta essere anche il *Business Lamps* (+9,7% al netto dell'effetto cambi), grazie alle maggiori vendite di dispensatori di mercurio per lampade fluorescenti conseguenti sia all'esaurimento degli *stock* accumulati nell'ultima parte del 2012, sia all'esigenza di impiegare soluzioni alternative a ridotto impatto ambientale rispetto all'utilizzo del mercurio liquido. Nel *Business Electronic Devices*, l'effetto negativo dei cambi (-2,7%) viene controbilanciato da quello positivo del *product-mix* (+4,2%): le vendite nel settore della difesa si sono stabilizzate dopo il rapido declino che aveva caratterizzato il precedente esercizio, mentre risultano essere in crescita le vendite di soluzioni per sensori miniaturizzati MEMS.

Per contro, risulta in calo il comparto dei sistemi da vuoto (*Business Vacuum Systems and Thermal Insulation*), sia riguardo le pompe getter nel settore della strumentazione analitica industriale, sia circa i prodotti per l'isolamento termico (in particolare nel comparto del solare termico, che ha registrato nel 2013 un'ulteriore contrazione di mercato).

Il *Business Energy Devices* è stato penalizzato dai tagli agli incentivi pubblici nel settore delle energie rinnovabili e ha registrato un forte rallentamento delle vendite soprattutto nella seconda parte dell'esercizio a causa della chiusura delle linee produttive del cliente di riferimento.

Il fatturato del *Business Electronic Devices* è stato pari a 21,2 milioni di euro, in crescita dell'1,5% rispetto a 20,8 milioni di euro nell'esercizio 2012. Al netto dell'effetto negativo dei cambi (-2,7%), la crescita organica complessiva è stata del 4,2%.

Il fatturato del *Business Lamps* è stato pari a 12,1 milioni di euro, in crescita del 5,6% rispetto a 11,5 milioni di euro del 2012. Scorporando l'effetto negativo dei cambi (-4,1%), il comparto lampade risulta essere in crescita del 9,7% rispetto allo scorso esercizio.

Il fatturato del *Business Vacuum Systems and Thermal Insulations* è stato di 12 milioni di euro nell'esercizio 2013, rispetto a 15,7 milioni di euro dell'esercizio 2012. L'effetto cambi è stato negativo per -6,4%, mentre la diminuzione organica complessiva è stata pari a -16,8%.

Il fatturato del *Business Energy Devices* è stato di 0,4 milioni di euro, sostanzialmente invariato rispetto dell'esercizio 2012. L'effetto cambi è stato negativo e pari a -0,4%.

Il fatturato del comparto della purificazione (*Business Semiconductors*) è stato di 45 milioni di euro nell'esercizio 2013, in crescita del 2% rispetto a 44,1 milioni di euro dell'esercizio 2012; l'andamento valutario ha comportato un effetto cambi negativo pari al -3,4%, al netto del quale le vendite sono aumentate del 5,4%.

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Industrial Applications è stato pari a 39,4 milioni di euro nell'esercizio 2013, rispetto a 41,5 milioni di euro del 2012. In termini percentuali sul fatturato, il margine industriale lordo è stato pari al 43,5%, in leggero calo rispetto al 44,9% del precedente esercizio: la sempre maggiore pressione sui prezzi nel comparto delle lampade e il calo di fatturato nel business delle pompe da vuoto vengono compensati da un più favorevole mix di prodotto nel comparto dei dispositivi elettronici ed in quello della purificazione dei gas.

Si segnala che il risultato industriale lordo dell'Industrial Applications Business Unit risulta penalizzato dalla svalutazione (0,5 milioni di euro) effettuata dalla Capogruppo della linea per la produzione di getter per celle solari, resa necessaria dalla chiusura della linea produttiva del cliente di riferimento.

L'**utile operativo** della Business Unit Industrial Applications è stato pari a 21,1 milioni di euro, da confrontarsi con 26,4 milioni di euro dell'esercizio 2012: il calo è principalmente dovuto alla riduzione delle vendite che ha generato una contrazione dell'utile industriale lordo (-2,1 milioni di euro), a cui si è sommato un lieve incremento delle spese operative (in particolare, spese di viaggio e maggiori ammortamenti relativi ai beni immateriali identificati in sede di acquisizione del ramo d'azienda "purificatori di idrogeno" da Power & Energy, Inc., in ottemperanza a quanto previsto dall'IFRS 3).

Business Unit Shape Memory Alloys (SMA)

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Shape Memory Alloys			2012
	2013	Proventi (Oneri) non ricorrenti	2013 <i>adjusted</i>	
Ricavi netti	37.017	0	37.017	47.088
Costo del venduto	(25.025)	(20)	(25.005)	(30.382)
Utile (perdita) industriale lordo	11.992 32,4%	(20)	12.012 32,4%	16.706 35,5%
Spese operative e altri proventi (oneri)	(9.087)	(108)	(8.979)	(10.505)
Utile (perdita) operativo	2.905 7,8%	(128)	3.033 8,2%	6.201 13,2%

Il **fatturato** della Business Unit Shape Memory Alloys è stato pari nel 2013 a 37 milioni di euro, in diminuzione del 21,4% rispetto a 47,1 milioni di euro nel 2012. L'effetto cambi è stato negativo per -2,4%, al netto del quale il calo delle vendite si riduce a -19%.

La diminuzione di fatturato, concentrata nel comparto delle SMA medicali, è dovuta all'effetto combinato dell'uscita dal mercato di un componente a fine ciclo di vita e dal fatto che, nella seconda parte del 2012 e nei primi mesi del 2013, un altro importante cliente aveva effettuato attività di *stock-building* in vista del lancio di un nuovo dispositivo medicale, inizialmente atteso nel primo semestre 2013 e successivamente posticipato per ritardi nella qualifica FDA (*Food and Drug Administration*). Si segnala, inoltre, quale impatto temporaneo nella seconda metà dell'esercizio 2013, il rallentamento delle vendite della controllata SAES Smart Materials, Inc., causato dalle politiche di *de-stocking* intraprese da un importante cliente.

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Shape Memory Alloys è stato pari a 12 milioni di euro nell'esercizio 2013, rispetto a 16,7 milioni di euro nell'esercizio 2012. Nonostante lo spostamento del mix di vendita verso soluzioni medicali a minore assorbimento di materia prima, la contrazione del fatturato e la conseguente maggiore incidenza dei costi fissi di stabilimento hanno portato ad una riduzione del margine industriale lordo che scende dal 35,5% al 32,4%.

L'**utile operativo** della Business Unit Shape Memory Alloys è stato pari a 2,9 milioni di euro, da confrontarsi con 6,2 milioni di euro del precedente esercizio: il contenimento in valore assoluto delle spese operative (in particolare, riduzione del costo del lavoro conseguente l'intervento di razionalizzazione dell'organico e minori compensi variabili) non è riuscito a compensare la diminuzione del fatturato e la conseguente riduzione dell'utile industriale lordo.

Business Unit Information Displays

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Information Displays			2012
	2013	Proventi (Oneri) non ricorrenti	2013 <i>adjusted</i>	
Ricavi netti	832	0	832	1.646
Costo del venduto	(560)	8	(568)	(1.174)
Utile (perdita) industriale lordo	272 32,7%	8	264 31,7%	472 28,7%
Spese operative e altri proventi (oneri)	(2.252)	(79)	(2.173)	(2.322)
Utile (perdita) operativo	(1.980) -238,0%	(71)	(1.909) -229,4%	(1.850) -112,4%

Il **fatturato** della Business Unit Information Displays è stato pari nel 2013 a 0,8 milioni di euro, in riduzione del 49,5% rispetto all'esercizio 2012 che aveva registrato un fatturato pari a 1,6 milioni di euro. L'andamento valutario ha comportato un effetto cambi negativo pari a -5,5%.

La diminuzione è dovuta sia alla scomparsa dei ricavi LCD, sia al perdurare di bassi volumi nel comparto OLED.

Il fatturato del *Business Liquid Cristal Displays* si è sostanzialmente azzerato (30 migliaia di euro nell'esercizio 2013, rispetto a 0,8 milioni di euro nel 2012).

Il *Business Organic Light Emitting Diodes (OLED)* ha realizzato un fatturato pari a 0,8 milioni di euro, rispetto a 0,9 milioni di euro dell'esercizio 2012 (-9,4%); al netto dell'effetto negativo dei cambi (pari a -9,8%), le vendite del comparto si sono mantenute sostanzialmente stabili (+0,4%), sia pure ancora su livelli tipici di un business allo stadio iniziale.

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Information Displays è stato pari nel 2013 a 0,3 milioni di euro, in calo rispetto a 0,5 milioni di euro del 2012. Il margine industriale lordo, per contro, aumenta dal 28,7% al 32,7%.

La Business Unit Information Displays ha chiuso il 2013 con una **perdita operativa** pari a -2 milioni di euro da confrontarsi con -1,8 milioni di euro del precedente esercizio. Nonostante il risultato industriale lordo positivo, i volumi del comparto OLED non sono ancora tali da sostenere le spese operative (in particolare le spese di ricerca) e da garantire un utile operativo.

Business Development Unit & Corporate Costs

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Business Development & Corporate			2012
	2013	Proventi (Oneri) non ricorrenti	2013 <i>adjusted</i>	
Ricavi netti	26	0	26	12
Costo del venduto	(312)	0	(312)	(344)
Utile (perdita) industriale lordo	(286)	0	(286)	(332)
Spese operative e altri proventi (oneri)	(16.276)	(825)	(15.451)	(17.703)
Utile (perdita) operativo	(16.562)	(825)	(15.737)	(18.035)

La Business Development Unit & Corporate Costs comprende progetti di ricerca di base o finalizzati alla diversificazione in business innovativi, oltre ai costi *corporate*. Nell'esercizio appena concluso questa unità di business non ha sostanzialmente prodotto ricavi.

Il **risultato industriale lordo** della Business Development Unit & Corporate Costs è stato negativo e pari a -0,3 milioni di euro, sostanzialmente allineato a quello dell'esercizio precedente.

Il **risultato operativo** negativo della Business Development Unit & Corporate Costs nell'esercizio 2013 è stato pari a -16,6 milioni di euro e comprende sia il risultato della Business Development Unit sia quei costi che non possono essere direttamente attribuiti o ragionevolmente allocati ad alcun settore di business, ma che si riferiscono al Gruppo nel suo insieme. La perdita operativa si confronta con un dato negativo del 2012 pari a -18 milioni di euro: il miglioramento è principalmente attribuibile al contenimento delle spese generali e amministrative della Capogruppo (minori costi di consulenza e formazione, riduzione dei costi di noleggio *hardware* a seguito della ricontrattazione dei contratti di fornitura, decremento degli emolumenti spettanti agli Amministratori Esecutivi e minori compensi variabili).

L'**utile industriale lordo consolidato** nell'esercizio 2013 è stato pari a 51,4 milioni di euro (40% dei ricavi consolidati), in calo rispetto a 58,4 milioni di euro nel 2012 (41,3% dei ricavi consolidati).

Al netto degli effetti economici delle operazioni di ristrutturazione implementate nel corso della seconda parte dell'esercizio, l'**utile industriale lordo adjusted** sarebbe stato invariato e pari a 51,4 milioni di euro: i costi per fuoriuscita del personale (0,9 milioni di euro, conseguenti la procedura di mobilità volontaria che ha interessato la controllata SAES Advanced Technologies S.p.A.) e le svalutazioni necessarie per la chiusura dello stabilimento cinese (0,3 milioni di euro) sono stati, infatti, compensati dai risparmi derivanti dall'utilizzo degli ammortizzatori sociali (1,3 milioni di euro).

Nonostante la riduzione del fatturato, l'effetto combinato di un più favorevole mix di vendita e dei primi effetti positivi derivanti dalle operazioni di razionalizzazione organizzativa ha permesso di contenere il calo della marginalità rispetto all'esercizio precedente.

L'**utile operativo consolidato** dell'esercizio 2013 è stato pari a 5,5 milioni di euro, rispetto ad un utile di 12,7 milioni di euro nel precedente esercizio. In termini percentuali, il margine operativo risulta essere pari al 4,3%, rispetto al 9% del 2012. Al netto dei costi non ricorrenti di ristrutturazione che hanno penalizzato l'esercizio corrente, il **risultato operativo adjusted** del 2013 sarebbe stato pari a 7,4 milioni di euro (5,8% in percentuale sul fatturato consolidato), in calo del 41,8% rispetto al 2012: nonostante il contenimento delle spese operative, la diminuzione del fatturato e dell'utile industriale lordo ha indotto la conseguente riduzione dell'utile operativo.

Il totale delle **spese operative consolidate** è stato pari a 48,4 milioni di euro; scorporando i costi non ricorrenti di ristrutturazione che hanno penalizzato l'esercizio (1,9 milioni di euro), le spese operative del 2013 si riducono a 46,5 milioni di euro e risultano essere in netto calo (-4,6%) rispetto a 48,8 milioni di euro del 2012, a dimostrazione del perdurante impegno del Gruppo nel controllo dei costi, oltre che per effetto dei primi risparmi derivanti dalle operazioni di razionalizzazione organizzativa implementate nel corso del secondo semestre.

In particolare, la riduzione, imputabile anche all'effetto dei cambi (-0,8 milioni di euro), è concentrata soprattutto nelle **spese generali e amministrative** (riduzione degli emolumenti contrattuali degli Amministratori Esecutivi, minori compensi variabili per il personale dipendente, riduzione dei costi di consulenza e riduzione dei costi di noleggio *hardware* a seguito della ricontrattazione dei contratti di fornitura) e nelle **spese di vendita** (risparmi derivanti dalla razionalizzazione dell'organico e minori compensi variabili).

Per contro, i **costi di ricerca e sviluppo** in valore assoluto sono in leggera crescita: i maggiori costi legati all'ampliamento nella seconda metà del 2012 dell'organico impegnato in attività di ricerca presso la Capogruppo sono solo in parte compensati dal contenimento delle spese di consulenza.

L'**EBITDA consolidato** è stato pari a 15,7 milioni di euro nell'esercizio 2013 (12,2% del fatturato consolidato), rispetto a 22,9 migliaia di euro nel 2012 (16,2% in percentuale sulle vendite). Escludendo gli oneri non ricorrenti di ristrutturazione che hanno penalizzato l'esercizio corrente, l'**EBITDA adjusted** sarebbe stato pari a 17,2 milioni di euro (13,4% in termini percentuali sul fatturato).

La voce **royalty** (2,1 milioni di euro al 31 dicembre 2013) è esclusivamente composta dalle *lump-sum* e dalle *royalty* maturate a fronte della cessione in licenza della tecnologia getter a film sottile per MEMS di nuova

generazione (da confrontarsi con 2,5 milioni di euro nell'esercizio 2012). La riduzione rispetto all'esercizio precedente (-0,3 milioni di euro) è imputabile alle minori *lump-sum* di competenza del 2013; invariato risulta essere invece l'ammontare delle commissioni ricevute.

Il saldo degli **altri proventi (oneri) netti** è stato positivo per 0,4 milioni di euro (da confrontarsi con un saldo sempre positivo e pari a 0,6 milioni di euro nel 2012) e risulta essere principalmente composto dalla penale pagata da un cliente a fronte della cancellazione di alcuni ordini (0,2 milioni di euro) e dalla liberazione di un fondo rischi a seguito della favorevole definizione di una controversia con un fornitore della controllata SAES Advanced Technologies S.p.A. (0,1 milioni di euro).

Il saldo netto dei **proventi e oneri finanziari** è stato negativo e pari a -1,3 milioni di euro (contro un saldo negativo di -1,7 milioni di euro nell'esercizio 2012), ed include principalmente gli interessi passivi sui finanziamenti, sia a breve sia a lungo termine, in capo alla Capogruppo e alle società americane e le commissioni bancarie sulle linee di credito in capo a SAES Getters S.p.A.

La perdita derivante dalla **valutazione con il metodo del patrimonio netto** della *joint venture* Actuator Solutions ammonta a -0,7 milioni di euro (-0,8 milioni di euro nel precedente esercizio).

La somma algebrica delle **differenze cambio** ha registrato nel corso dell'esercizio 2013 un saldo in pareggio (-29 migliaia di euro), sostanzialmente allineato a quello del 2012 (-0,1 milioni di euro) e garantito dalla medesima politica di copertura adottata dal Gruppo nel precedente esercizio.

L'**utile ante imposte consolidato** è pari a 3,4 milioni di euro (10,1 milioni di euro nel 2012); al netto degli oneri netti non ricorrenti di ristrutturazione che hanno penalizzato l'esercizio 2013, il **dato adjusted** sarebbe stato pari a 5,3 milioni di euro.

Le **imposte sul reddito** sono state pari a 2,6 milioni di euro, rispetto a 5,5 milioni di euro dell'esercizio 2012. Il *tax rate* di Gruppo è stato pari al 75,9% (54,4% il *tax rate* del 2012); l'incremento rispetto allo scorso esercizio è principalmente conseguenza delle perdite fiscali, soprattutto correlate con le operazioni di *shut-down* dello stabilimento della controllata cinese SAES Getters (Nanjing) Co., Ltd., su cui non sono state riconosciute imposte differite attive in quanto non si prevede che tali perdite possano essere utilizzate in compensazione di utili tassati futuri.

Nel 2013 la voce imposte include un beneficio derivante dall'iscrizione da parte della Capogruppo di imposte anticipate sulle perdite fiscali 2013 pari a 3 milioni di euro (circa 2,4 milioni di euro le imposte anticipate sulle perdite fiscali contabilizzate da SAES Getters S.p.A. nell'esercizio 2012). L'iscrizione delle imposte anticipate è motivata dalle attese di crescita dell'attività produttiva negli stabilimenti italiani del Gruppo previste dal piano industriale, che genereranno materia imponibile nei prossimi esercizi.

Il risultato **netto consolidato consolidato** dell'esercizio 2013 è stato negativo per -0,6 milioni di euro, rispetto ad un utile di 3,3 milioni di euro del precedente esercizio.

Si segnala che il risultato 2013 include una **perdita derivante da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue** di 1,4 milioni di euro, pari al risultato d'esercizio del comparto CRT. Tale perdita include 0,2 milioni di euro di costi per riduzione del personale e 0,6 milioni di euro di svalutazioni, entrambi correlati alla chiusura dell'ultimo stabilimento del Gruppo dedicato alla produzione di getter per CRT.

La perdita netta per azione sia ordinaria sia di risparmio nel 2013 è pari a -0,0255 euro; tale valore si confronta con un utile di 0,1459 euro per azione ordinaria e 0,1626 euro per azione di risparmio nel 2012.

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 31 dicembre 2013 è negativa per 36,5 milioni di euro (liquidità pari a +20,3 milioni di euro, a fronte di passività finanziarie nette per -56,9 milioni di euro) e si confronta con una disponibilità netta negativa pari a 16,3 milioni di euro al 31 dicembre 2012. Il peggioramento rispetto al 31 dicembre 2012 è prevalentemente attribuibile agli esborsi volti al potenziamento tecnologico del comparto Semiconductors (7,5 milioni di euro, di cui 2,7 milioni di euro già pagati al 31 dicembre 2013 e 4,8 milioni di euro inclusi tra gli altri debiti finanziari a breve e a lungo termine sulla base delle scadenze contrattuali) e al pagamento dei dividendi (10 milioni di euro circa).

Osservando l'andamento trimestrale della posizione finanziaria netta consolidata, si sottolinea, dopo il graduale peggioramento dei primi tre trimestri, il notevole miglioramento di quest'ultima nel quarto trimestre 2013 (+5,3 milioni di euro), completamente imputabile ai flussi di cassa generati dalla gestione operativa: all'autofinanziamento generato dal Gruppo nel trimestre, si va a sommare il miglioramento del capitale circolante netto (in particolare, decremento dei crediti commerciali per effetto dei maggiori incassi nel business della purificazione dei gas).

Al 31 dicembre 2013, a seguito del mancato rispetto di alcuni dei *covenant* finanziari¹⁰ in vigore, la quota a lungo termine dei finanziamenti in capo alle controllate americane Memry Corporation e SAES Smart Materials, Inc. è stata riclassificata come corrente. Si segnala, tuttavia, che in data 20 gennaio 2014 è stata formalmente accolta dalla banca erogante la rinuncia al richiamo del debito e, contestualmente, sono stati rideterminati con l'istituto finanziatore i *covenant* finanziari che regolano i finanziamenti in oggetto.

Actuator Solutions

Actuator Solutions GmbH, costituita nel secondo semestre 2011, ha sede a Gunzenhausen (Germania) ed è controllata congiuntamente al 50% da SAES e Alfmeier Präzision, gruppo tedesco operante nei settori dell'elettronica e delle materie plastiche avanzate.

La *joint venture* è focalizzata allo sviluppo, produzione e commercializzazione di attuatori basati sulla tecnologia SMA e la sua *mission* è quella di diventare leader mondiale nel campo degli attuatori che utilizzano leghe a memoria di forma.

La *joint venture*, che a sua volta consolida integralmente la società interamente controllata Actuator Solutions Taiwan Co., Ltd., ha realizzato, nel corso del 2013, ricavi netti pari a 10,2 milioni di euro; il fatturato, totalmente generato dalla vendita di valvole usate nei sistemi di controllo lombare dei sedili di un'ampia gamma di autovetture, è cresciuto poiché il sistema di controllo lombare basato su tecnologia SMA sta acquisendo sempre maggiori quote di mercato.

Il risultato netto del periodo è stato negativo per -1,4 milioni di euro, per effetto dei costi di ricerca e sviluppo nei vari settori industriali nei quali la società sarà presente con i propri attuatori SMA. In particolare, Actuator Solutions GmbH, con il supporto dei laboratori di Lainate, si è concentrata nello sviluppo di attuatori SMA per l'industria del *vending*, per il settore *automotive*, per l'industria del bianco e per il comparto medicale, alcuni dei quali hanno già generato i primi ordini; la controllata taiwanese si è invece concentrata nello sviluppo dei prodotti per il mercato *electronic consumer*, come quelli per la messa a fuoco e la stabilizzazione d'immagine dei telefoni cellulari, che hanno riscontrato crescente interesse sul mercato e sono attualmente oggetto di qualifica da parte di potenziali utilizzatori.

(Importi in migliaia di euro)

Actuator Solutions (100%)	2013	2012
Ricavi netti	10.198	6.076
Costo del venduto	(9.594)	(5.952)
Totale spese operative	(3.106)	(2.426)
Altri proventi (oneri) netti	574	6
Risultato operativo	(1.928)	(2.296)
Proventi (oneri) finanziari	4	20
Imposte sul reddito	500	620
Utile (perdita) del periodo	(1.424)	(1.656)

Come già evidenziato in precedenza, la quota di pertinenza del Gruppo SAES nel risultato 2013 della *joint venture* è pari a -0,7 milioni di euro.

Eventi di rilievo intervenuti dopo la chiusura dell'esercizio

¹⁰ Calcolati su valori economico-finanziari di Gruppo.

Il risultato economico del Gruppo continuerà ad essere influenzato dall'andamento del rapporto di cambio dell'euro nei confronti delle principali valute (in particolare, dollaro statunitense e yen giapponese). Al fine di preservare la marginalità dalla fluttuazione dei tassi di cambio, in data 7 febbraio 2014 sono stati stipulati dei contratti di vendita a termine sullo yen per un valore nozionale di 275 milioni di yen giapponesi. Tali contratti prevedono un cambio medio a termine pari a 138,79 contro euro e si estenderanno per l'intero esercizio 2014.

A seguito dello sfioramento al 30 giugno 2013 di alcuni dei *covenant* relativi ai finanziamenti in capo alle consociate statunitensi, in data 20 gennaio 2014 è stata formalmente accolta dalla banca erogante la rinuncia al richiamo del debito ed è stato definito l'addebito di una commissione pari allo 0,625% dell'importo *outstanding* del finanziamento al 31 dicembre 2013 (già inclusa tra gli oneri finanziari dell'esercizio 2013). Contestualmente, sono stati rideterminati con l'istituto finanziatore i *covenant* finanziari che regolano i finanziamenti in oggetto al 31 dicembre 2013.

Nel mese di febbraio 2014 SAES Nitinol S.r.l. ha sottoscritto con la *joint venture* Actuator Solutions GmbH un accordo per la concessione di un finanziamento fino a un valore massimo di 1,5 milioni di euro, con scadenza 31 dicembre 2016 (prorogabile su base annuale). L'erogazione potrà avvenire in un'unica oppure in più *tranche*, a seconda del reale fabbisogno aziendale della *joint venture*. Il contratto prevede un rimborso flessibile della quota capitale entro la data di scadenza e il riconoscimento di un interesse annuale fisso del 6%. Un finanziamento di pari importo e con le medesime condizioni è stato concesso alla *joint venture* anche dall'altro socio SMA Holding GmbH (Alfmeier).

In data 24 gennaio 2014, come da contratto, è stata pagata a Power & Energy, Inc. la seconda *tranche* del corrispettivo fisso relativo all'acquisizione del ramo d'azienda "purificatori di idrogeno" (2 milioni di dollari).

In data 7 febbraio è stata, inoltre, corrisposta la seconda e ultima *tranche* spettante a Johnson Matthey Inc. (0,3 milioni di dollari).

A fine dicembre 2013 SAES Getters S.p.A. ha concordato con le organizzazioni sindacali l'utilizzo di 13 giornate di Cassa Integrazione Guadagni Ordinaria per il periodo gennaio-aprile 2014.

In SAES Advanced Technologies S.p.A. continuerà per tutto l'esercizio 2014 l'utilizzo dei contratti di solidarietà.

Si precisa che i dati di Bilancio sono in corso di verifica da parte del Collegio Sindacale e della Società di Revisione.

Evoluzione prevedibile della gestione

Nel primo bimestre del 2014 il fatturato netto consolidato è stato pari a 22,4 milioni di euro, sostanzialmente allineato a quello del corrispondente periodo del precedente esercizio¹¹, ma in crescita (+2,4%) scorporando l'effetto penalizzante dei cambi (-2,3%). In particolare, il fatturato consolidato della Industrial Applications Business Unit del primo bimestre 2014 è stato pari a 15,8 milioni di euro (15,1 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2013), mentre la Business Unit Shape Memory Alloys ha fatto registrare ricavi pari a 6,5 milioni di euro (7,1 milioni di euro nel primo bimestre 2013).

Il fatturato complessivo di Gruppo del primo bimestre 2014 è stato pari a 23,5 milioni di euro, in aumento (+1,2%) rispetto a 23,2 milioni di euro del corrispondente periodo del 2013 per effetto della crescita dei ricavi della *joint venture* Actuator Solutions, mentre il fatturato consolidato è rimasto stabile.

¹¹ Si segnala che, a seguito della continua evoluzione tecnologica nel business *Organic Light Emitting Diodes* e dei ritardi nel decollo commerciale dei televisori OLED, a partire dal 1 gennaio 2014 i ricavi di questo comparto sono stati riclassificati all'interno della Business Development Unit.

Analogamente, sono stati riclassificati all'interno della Business Development Unit i valori del segmento *Energy Devices*, che non raggiunge volumi commerciali significativi a causa dei tagli agli incentivi pubblici nel settore delle energie rinnovabili. Anche i ricavi 2013 sono stati riclassificati per consentire un confronto omogeneo con il 2014.

Infine, da segnalare il marcato incremento sia del fatturato consolidato (+33,4%), sia di quello complessivo di Gruppo (+34%) rispetto all'ultimo bimestre 2013, grazie alla ripresa dei mercati tradizionali e alla crescita dei ricavi di Actuator Solutions.

Dopo la stabilizzazione osservata nel corso del 2013, ci si attende per il 2014 una ripresa dei mercati tradizionali.

Proseguirà, inoltre, la forte crescita della *joint venture* Actuator Solutions, che contribuirà al rafforzamento complessivo del Gruppo.

Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari dichiara che, in conformità a quanto previsto dal secondo comma dell'articolo 154-bis, parte IV, titolo III, capo II, sezione V-bis, del decreto legislativo 24 febbraio 1998, n. 58, le informazioni finanziarie contenute nel presente documento corrispondono alle risultanze documentali, ai libri e alle scritture contabili.

Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari
Michele Di Marco

SAES Group

Pioniera nello sviluppo della tecnologia getter, il Gruppo SAES® è leader mondiale in una molteplicità di applicazioni scientifiche ed industriali che richiedono condizioni di alto vuoto o di gas ultra puri. In oltre 70 anni di attività, le soluzioni getter del Gruppo hanno sostenuto l'innovazione tecnologica nelle industrie dell'information display e dell'illuminazione, nei complessi sistemi ad alto vuoto e nell'isolamento termico basato sul vuoto, in tecnologie che spaziano dai tubi di potenza sotto vuoto di grandi dimensioni sino ai dispositivi miniaturizzati come i sistemi microelettronici e micromeccanici realizzati su silicio. Il Gruppo detiene inoltre una posizione di leadership nella purificazione di gas ultra puri per l'industria dei semiconduttori e per altre industrie high-tech.

Dal 2004, sfruttando le competenze acquisite nel campo della metallurgia speciale e della scienza dei materiali, il Gruppo SAES ha ampliato il proprio campo di attività rivolgendosi al mercato dei materiali avanzati, in particolare quello delle leghe a memoria di forma, una famiglia di materiali caratterizzati da super-elasticità e dalla proprietà di assumere forme predefinite quando sottoposti a trattamento termico. Queste speciali leghe, che oggi trovano principale applicazione nel comparto biomedicale, si adattano perfettamente anche alla realizzazione di dispositivi di attuazione per il settore industriale (domotica, industria del bianco, elettronica di consumo e settore automotive).

Più recentemente, SAES ha ampliato il proprio business sviluppando componenti le cui proprietà di tipo getter, tradizionalmente dovute allo sfruttamento di speciali caratteristiche di alcuni metalli, sono invece generate tramite processi di tipo chimico. Grazie a questi nuovi sviluppi, SAES si sta evolvendo, raggiungendo alle competenze di metallurgia speciale quelle di chimica avanzata.

Una capacità produttiva totale distribuita in dieci stabilimenti, una rete commerciale e di assistenza tecnica operativa a livello mondiale, oltre 900 dipendenti consentono al Gruppo di combinare competenze ed esperienze multi-culturali e di essere una realtà aziendale a tutti gli effetti globale.

Gli uffici direzionali del Gruppo SAES sono ubicati nell'hinterland milanese.

SAES Getters S.p.A. è quotata sul Mercato Telematico Azionario della Borsa Italiana dal 1986, segmento STAR.

Maggiori notizie sul Gruppo SAES sono reperibili sul sito internet: www.saesgetters.com.

Contatti:

Emanuela Foglia
Investor Relations Manager
Tel. +39 02 93178 273
E-mail: investor_relations@saes-group.com

Laura Magni
Group Marketing and Communication Manager
Tel. +39 02 93178 252
E-mail: laura_magni@saes-group.com

Fatturato consolidato per Business

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	2013	2012	Variazione totale (%)	Effetto prezzo/quantità (%)	Effetto cambio (%)
Electronic Devices	21.151	20.832	1,5%	4,2%	-2,7%
Lamps	12.150	11.506	5,6%	9,7%	-4,1%
Vacuum Systems and Thermal Insulation	12.041	15.687	-23,2%	-16,8%	-6,4%
Energy Devices	375	398	-5,8%	-5,4%	-0,4%
Semiconductors	44.951	44.073	2,0%	5,4%	-3,4%
Industrial Applications	90.668	92.496	-2,0%	1,8%	-3,8%
Shape Memory Alloys	37.017	47.088	-21,4%	-19,0%	-2,4%
Liquid Crystal Displays	30	761	-96,1%	-95,6%	-0,5%
Organic Light Emitting Diodes	802	885	-9,4%	0,4%	-9,8%
Information Displays	832	1.646	-49,5%	-44,0%	-5,5%
Business Development	26	12	116,7%	123,7%	-7,0%
Fatturato Totale	128.543	141.242	-9,0%	-5,6%	-3,4%

Legenda:

Industrial Applications Business Unit	
Electronic Devices	Getter e dispensatori di metalli per apparecchi elettronici sottovuoto e getter per sistemi microelettronici e micromeccanici (MEMS)
Lamps	Getter e dispensatori di metalli per l'utilizzo in lampade a scarica e lampade fluorescenti
Vacuum Systems and Thermal Insulation	Pompe per sistemi da vuoto e prodotti per l'isolamento termico
Energy Devices	Sigillanti getter per moduli fotovoltaici e getter sofisticati per dispositivi per l'accumulo di energia
Semiconductors	Sistemi di purificazione dei gas per l'industria dei semiconduttori ed altre industrie
Shape Memory Alloys Business Unit	
Shape Memory Alloys (SMA)	Leghe a memoria di forma per applicazioni sia medicali sia industriali
Information Displays Business Unit	
Liquid Crystal Displays (LCD)	Getter e dispensatori di metalli per schermi a cristalli liquidi
Organic Light Emitting Diodes (OLED)	Dryer dispensabili e sorgenti di metalli alcalini per display OLED
Business Development Unit	
Business Development	Progetti di ricerca finalizzati alla diversificazione in business innovativi

Fatturato consolidato per Area Geografica di Destinazione

(Importi espressi in migliaia di euro)

Area geografica	2013	2012
Italia	2.089	3.464
Europa	26.386	24.641
Nord America	60.322	68.567
Giappone	6.362	8.686
Corea del sud	2.932	8.800
Cina	14.708	10.238
Altri Asia	14.966	15.914
Altri	778	932
Fatturato Totale	128.543	141.242

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2013	2012
Ricavi netti	128.543	141.242
Costo del venduto	(77.126)	(82.869)
Utile industriale lordo	51.417	58.373
Spese di ricerca e sviluppo	(14.864)	(14.459)
Spese di vendita	(11.898)	(12.618)
Spese generali e amministrative	(21.665)	(21.681)
Totale spese operative	(48.427)	(48.758)
Royalty	2.105	2.452
Altri proventi (oneri) netti	413	633
Utile (perdita) operativo	5.508	12.701
Interessi e proventi finanziari netti	(1.320)	(1.666)
Utili (perdite) da società valutate con il metodo del patrimonio netto	(712)	(829)
Utili (perdite) netti su cambi	(29)	(106)
Utile (perdita) prima delle imposte	3.447	10.100
Imposte sul reddito	(2.616)	(5.494)
Utile (perdita) netto da operazioni continue	831	4.606
Utile (perdita) da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue	(1.393)	(1.266)
Utile (perdita) netto	(562)	3.340
Utile (Perdita) netto di terzi	0	0
Utile (perdita) netto di gruppo	(562)	3.340

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato e delle altre componenti del conto economico complessivo consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2013	2012
Utile (perdita) netto del periodo	(562)	3.340
Differenze di conversione bilanci in valuta estera	(3.403)	(967)
Differenze di conversione relative a società valutate con il metodo del patrimonio netto	3	0
Totale differenze di conversione	(3.400)	(967)
Totale componenti che saranno successivamente riclassificate nell'utile (perdita) d'esercizio	(3.400)	(967)
Utile (perdita) attuariale su piani a benefici definiti	6	(536)
Imposte sul reddito	(2)	147
Utile (perdita) attuariale su piani a benefici definiti, al netto delle imposte	4	(389)
Totale componenti che non saranno successivamente riclassificate nell'utile (perdita) d'esercizio	4	(389)
Altri utili (perdite) complessivi, al netto delle imposte	(3.396)	(1.356)
Totale utile (perdita) complessivo, al netto delle imposte	(3.958)	1.984
<i>attribuibile a:</i>		
- Gruppo	(3.958)	1.984
- Terzi	0	0

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato

prospetto redatto in applicazione delle disposizioni di cui alla delibera Consob 15519 del 27/07/2006 e della Comunicazione n. DEM/6064293 del 28/07/2006

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2013	di cui: ricavi (costi) non ricorrenti	2013 <i>adjusted</i>
Ricavi netti	128.543	0	128.543
Costo del venduto	(77.126)	46	(77.172)
Utile (perdita) industriale lordo	51.417	46	51.371
Spese di ricerca e sviluppo	(14.864)	(124)	(14.740)
Spese di vendita	(11.898)	(433)	(11.465)
Spese generali e amministrative	(21.665)	(1.378)	(20.287)
Totale spese operative	(48.427)	(1.936)	(46.491)
Royalty	2.105	0	2.105
Altri proventi (oneri) netti	413	0	413
Utile (perdita) operativo	5.508	(1.890)	7.398
Interessi e proventi finanziari netti	(1.320)	0	(1.320)
Utili (perdite) da società valutate con il metodo del patrimonio netto	(712)	0	(712)
Utili (perdite) netti su cambi	(29)	0	(29)
Utile (perdita) prima delle imposte	3.447	(1.890)	5.337
Imposte sul reddito	(2.616)	222	(2.838)
Utile (perdita) netto da operazioni continue	831	(1.668)	2.499
EBITDA	15.744	(1.421)	17.165

Proventi e oneri non ricorrenti - esercizio 2013

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Proventi	Oneri	Totale
Costo del venduto			
Svalutazione immobilizzazioni	0	(3)	(3)
Svalutazione magazzino	0	(325)	(325)
Ristrutturazione personale	1.290	(916)	374
Totale effetto sul costo del venduto	1.290	(1.244)	46
Spese operative			
Svalutazione immobilizzazioni	0	(466)	(466)
Svalutazione magazzino	0	0	0
Ristrutturazione personale	489	(1.959)	(1.470)
Totale effetto sulle spese operative	489	(2.425)	(1.936)
Totale effetto sull'utile (perdita) prima delle imposte	1.779	(3.669)	(1.890)
Imposte sul reddito			222
Utile (perdita) netto da operazioni continue			(1.668)

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato per Business Unit

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Industrial Applications			Shape Memory Alloys			Information Displays			Business Development & Corporate			TOTALE		
	2013	Proventi (Oneri) non ricorrenti	2013 <i>adjusted</i>	2013	Proventi (Oneri) non ricorrenti	2013 <i>adjusted</i>	2013	Proventi (Oneri) non ricorrenti	2013 <i>adjusted</i>	2013	Proventi (Oneri) non ricorrenti	2013 <i>adjusted</i>	2013	Proventi (Oneri) non ricorrenti	2013 <i>adjusted</i>
Ricavi netti	90.668	0	90.668	37.017	0	37.017	832	0	832	26	0	26	128.543	0	128.543
Costo del venduto	(51.229)	58	(51.287)	(25.025)	(20)	(25.005)	(560)	8	(568)	(312)	0	(312)	(77.126)	46	(77.172)
Utile (perdita) industriale lordo	39.439	58	39.381	11.992	(20)	12.012	272	8	(286)	0	(286)	0	51.417	46	51.371
Spese operative e altri proventi (oneri)	(18.294)	(925)	(17.369)	(9.087)	(108)	(8.979)	(2.252)	(79)	(2.173)	(16.276)	(825)	(15.451)	(45.909)	(1.936)	(43.973)
Utile (perdita) operativo	21.145	(867)	22.012	2.905	(128)	3.033	(1.980)	(71)	(1.909)	(16.562)	(825)	(15.737)	5.508	(1.890)	7.398

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato per Business Unit

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Industrial Applications		Shape Memory Alloys		Information Displays		Business Development & Corporate Costs		TOTALE	
	2013 <i>adjusted</i>	2012	2013 <i>adjusted</i>	2012	2013 <i>adjusted</i>	2012	2013 <i>adjusted</i>	2012	2013 <i>adjusted</i>	2012
Ricavi netti	90.668	92.496	37.017	47.088	832	1.646	26	12	128.543	141.242
Costo del venduto	(51.286)	(50.969)	(25.005)	(30.382)	(568)	(1.174)	(312)	(344)	(77.172)	(82.869)
Utile (perdita) industriale lordo	39.382	41.527	12.012	16.706	264	472	(286)	(332)	51.371	58.373
Spese operative e altri proventi (oneri)	(17.370)	(15.142)	(8.979)	(10.505)	(2.173)	(2.322)	(15.451)	(17.703)	(43.973)	(45.672)
Utile (perdita) operativo	22.012	26.385	3.033	6.201	(1.909)	(1.850)	(15.737)	(18.035)	7.398	12.701

Prospetto della situazione patrimoniale - finanziaria consolidata

(Importi espressi in migliaia di euro)

	31 dicembre 2013	31 dicembre 2012
Immobilizzazioni materiali nette	51.473	55.964
Immobilizzazioni immateriali	44.721	41.563
Altre attività non correnti	20.628	20.161
Attività correnti	71.328	76.717
Attività destinate alla vendita	2.038	0
Totale Attivo	190.188	194.405
Patrimonio netto di Gruppo	100.304	114.227
Patrimonio netto di terzi	3	3
Totale Patrimonio Netto	100.307	114.230
Passività non correnti	15.938	33.441
Passività correnti	73.943	46.734
Passività destinate alla vendita	0	0
Totale Passivo e Patrimonio Netto	190.188	194.405

Utile (Perdita) netto consolidato per Azione

(Importi espressi in euro)

	2013	2012
Utile (perdita) netto per azione ordinaria	(0,0255)	0,1459
Utile (perdita) netto per azione di risparmio	(0,0255)	0,1626

Posizione Finanziaria Netta consolidata

(Importi espressi in migliaia di euro)

	31 dicembre 2013	30 giugno 2013	31 dicembre 2012
Cassa	17	19	16
Altre disponibilità liquide	20.317	15.779	22.594
Liquidità	20.334	15.798	22.610
Crediti finanziari correnti	0	124	114
Debiti bancari correnti	(33.371)	(26.820)	(10.051)
Quota corrente dell'indebitamento non corrente	(18.283)	(22.268)	(6.476)
Debiti finanziari verso parti correlate	0	0	(2.019)
Altri debiti finanziari correnti	(2.471)	(2.443)	(1.276)
Indebitamento finanziario corrente	(54.125)	(51.531)	(19.822)
Posizione finanziaria corrente netta	(33.791)	(35.609)	2.902
Debiti bancari non correnti	(80)	(80)	(19.179)
Altri debiti finanziari non correnti	(2.675)	(3.607)	(54)
Indebitamento finanziario non corrente	(2.755)	(3.687)	(19.233)
Posizione finanziaria netta	(36.546)	(39.296)	(16.331)

Rendiconto finanziario consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2013	2012
Utile netto del periodo da operazioni continue	831	4.606
Utile netto del periodo da operazioni discontinue	(1.393)	(1.266)
Imposte correnti	3.604	5.498
Variazione delle imposte differite	(988)	(4)
Ammortamento e svalutazione di attività non correnti	10.394	10.293
Minusvalenze (plusvalenze) da cessione di immobilizzazioni	(8)	(131)
(Proventi) oneri finanziari netti	2.032	2.495
Altri oneri non monetari	(1.366)	76
	13.106	21.567
Variazione delle attività e passività correnti	(1.604)	4.286
Pagamenti di trattamento di fine rapporto e di quiescenza	(627)	(434)
Proventi finanziari incassati, al netto degli interessi pagati	(200)	(575)
Imposte pagate	(5.651)	(5.584)
Fondi generati dall'attività operativa	5.024	19.260
Acquisto di immobilizzazioni materiali e immateriali, al netto delle cessioni	(6.687)	(4.987)
Investimenti in <i>joint-venture</i>	0	(3.994)
Corrispettivo pagato per l'acquisto di quote di società controllate	(500)	(500)
Corrispettivo pagato per l'acquisto di rami d'azienda	(2.675)	0
Fondi generati da (impiegati in) investimenti	(9.862)	(9.481)
Debiti finanziari accesi, al netto dei rimborsi	14.916	4.367
Pagamento di dividendi	(9.965)	(10.792)
Interessi e altri oneri pagati su debiti finanziari	(1.138)	(1.306)
Altri debiti finanziari	(251)	241
Fondi generati da (impiegati in) operazioni finanziarie	3.562	(7.491)
Differenze cambio da conversione bilanci in valuta estera	(1.000)	30
Aumento (diminuzione) delle disponibilità liquide nette	(2.276)	2.318
Disponibilità liquide nette all'inizio del periodo	22.609	20.291
Disponibilità liquide nette alla fine del periodo	20.333	22.609

Actuator Solutions - quota di pertinenza del Gruppo SAES (50%)

(Importi in migliaia di euro)

Situazione patrimoniale finanziaria	30 dicembre 2013	31 dicembre 2012
Attivo non corrente	2.958	2.405
Attivo corrente	1.672	2.108
Totale Attivo	4.630	4.513
Passivo non corrente	216	35
Passivo corrente	1.716	1.071
Totale Passivo	1.932	1.106
Capitale Sociale, riserve e risultati portati a nuovo	3.407	4.236
Utile (perdita) del periodo	(712)	(829)
Altri utili (perdite) complessivi	3	0
Patrimonio Netto	2.698	3.407

Prospetto dell'utile (perdita)	2013	2012
Ricavi netti	5.099	3.038
Costo del venduto	(4.797)	(2.976)
Totale spese operative	(1.553)	(1.213)
Altri proventi (oneri) netti	287	3
Risultato operativo	(964)	(1.148)
Proventi (oneri) finanziari	2	10
Imposte sul reddito	250	310
Utile (perdita) del periodo	(712)	(828)
Differenze di conversione	3	0
Totale utile (perdita) complessivo	(709)	(828)

Prospetto dell'utile (perdita) d'esercizio - SAES Getters S.p.A.

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2013	2012
Ricavi netti	4.441	4.685
Costo del venduto	(5.546)	(5.838)
Utile industriale lordo	(1.105)	(1.153)
Spese di ricerca e sviluppo	(8.932)	(8.255)
Spese di vendita	(4.324)	(4.875)
Spese generali e amministrative	(10.576)	(11.927)
Totale spese operative	(23.832)	(25.057)
Altri proventi (oneri) netti	6.560	7.806
Utile (perdita) operativo	(18.377)	(18.404)
Interessi e proventi finanziari netti	19.501	23.277
Utili (perdite) netti su cambi	(259)	(73)
Utile (perdita) prima delle imposte	865	4.800
Imposte sul reddito	4.466	3.695
Utile (perdita) netto da operazioni continue	5.331	8.495
Utile (perdita) da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue	0	0
Utile (perdita) netto del periodo	5.331	8.495

Prospetto dell'utile (perdita) d'esercizio e delle altre componenti del conto economico complessivo

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2013	2012
Utile (perdita) netto del periodo	5.331	8.495
Utile (perdita) attuariale su piani a benefici definiti	15	(320)
Imposte sul reddito	(4)	88
Utile (perdita) attuariale su piani a benefici definiti, al netto delle imposte	11	(232)
Totale componenti che non saranno successivamente riclassificate nell'utile (perdita) d'esercizio	11	(232)
Altri utili (perdite) complessivi, al netto delle imposte	11	(232)
Totale utile (perdita) complessivo, al netto delle imposte	5.342	8.263

Prospetto della situazione patrimoniale - finanziaria - SAES Getters S.p.A.

(Importi espressi in migliaia di euro)

	31 dicembre 2013	31 dicembre 2012
Immobilizzazioni materiali nette	15.950	15.344
Immobilizzazioni immateriali	1.375	1.487
Altre attività non correnti	87.494	83.884
Attività correnti	24.179	22.148
Attività destinate alla vendita	0	0
Totale Attivo	128.998	122.863
Patrimonio Netto	69.800	74.423
Passività non correnti	4.119	4.579
Passività correnti	55.079	43.861
Passività destinate alla vendita	0	0
Totale Passivo e Patrimonio Netto	128.998	122.863

Rendiconto finanziario - SAES Getters S.p.A.

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2013	2012
Utile netto del periodo da operazioni continue	5.331	8.495
Utile netto del periodo da operazioni discontinue	0	0
Imposte correnti	(1.460)	(1.529)
Variazione delle imposte differite	(3.006)	(2.166)
Ammortamento e svalutazione di attività non correnti	3.043	2.728
Minusvalenze (plusvalenze) da cessione di immobilizzazioni	(16)	(41)
Dividendi incassati	(22.199)	(26.734)
(Proventi) oneri finanziari netti	867	1.047
Accantonamenti al trattamento di fine rapporto e obbligazioni simili	406	727
Altri oneri non monetari	(416)	(335)
	(17.449)	(17.809)
Variazione delle attività e passività correnti	(2.566)	(3.107)
Pagamenti di trattamento di fine rapporto e di quiescenza	(234)	(203)
Proventi finanziari incassati, al netto degli interessi pagati	(934)	(766)
Imposte (pagate) incassate	2.394	2.204
Fondi generati (impiegati) dall'attività operativa	(18.789)	(19.681)
Acquisto di immobilizzazioni materiali, al netto delle cessioni	(3.368)	(3.336)
Incremento di immobilizzazioni immateriali	(256)	(150)
Variazioni attività finanziarie non correnti	(583)	(533)
Dividendi incassati	22.199	26.735
Fondi generati da (impiegati in) investimenti	17.993	22.716
Pagamento di dividendi	(9.965)	(10.792)
Debiti finanziari accesi, al netto dei rimborsi	7.039	9.785
Fondi generati da (impiegati in) operazioni finanziarie	(2.926)	(1.007)
Aumento (diminuzione) delle disponibilità liquide nette	(3.723)	2.029
Disponibilità liquide nette all'inizio del periodo	4.416	2.387
Disponibilità liquide nette alla fine del periodo	693	4.416