



## **COMUNICATO STAMPA**

**Milano, 27 luglio 2012**

**Il Consiglio di Amministrazione approva i risultati del primo semestre 2012, che confermano la crescita del fatturato e dei margini**

**Fatturato consolidato del semestre pari a 77,5 milioni di euro, in crescita del 2% rispetto a 76 milioni di euro del primo semestre 2011. Effetto dei cambi positivo, pari al 6,8%**

**Utile industriale lordo consolidato a 32,8 milioni di euro (42,3% del fatturato consolidato), in crescita del 7,4% rispetto ai 30,5 milioni di euro (40,1% dei ricavi consolidati) del primo semestre 2011**

**EBITDA pari a 14 milioni di euro (18,1% dei ricavi consolidati), in crescita rispetto a 13,3 milioni di euro nel corrispondente semestre del 2011 (17,5% dei ricavi consolidati)**

**Utile operativo consolidato pari a 8,3 milioni di euro (10,7% dei ricavi consolidati), in crescita (+12,6%) rispetto a 7,4 milioni nel primo semestre 2011 (9,7% dei ricavi consolidati)**

**Utile netto consolidato dei primi sei mesi del 2012 pari a 3,6 milioni di euro (4,6% dei ricavi consolidati), in crescita del 17% rispetto a 3 milioni di euro del primo semestre 2011 (4% dei ricavi)**

**Sensibile miglioramento della Net Financial Position, al netto degli esborsi per dividendi e dei versamenti in conto capitale a favore della *joint venture* Actuator Solutions GmbH**

**Si segnala l'inizio dell'attività manifatturiera e commerciale da parte di Actuator Solutions GmbH**

Il Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A., riunito oggi a Lainate (MI), ha approvato i risultati consolidati del Gruppo relativi al primo semestre 2012 (1 gennaio - 30 giugno).

“Forte soddisfazione per i risultati del primo semestre 2012, che si chiude con ricavi e marginalità in crescita, nonostante i primi effetti dell’attesa contrazione nel settore dei semiconduttori; ottimi risultati anche dal punto di vista della generazione di cassa - ha dichiarato l’Ing. **Massimo della Porta, Presidente** di SAES Getters S.p.A. - Per i prossimi mesi, si prevede un progressivo impatto del *downturn* del mercato dei semiconduttori, in buona misura compensato dalla crescita dei nuovi prodotti recentemente sviluppati e introdotti sul mercato dal Gruppo”

Nel primo semestre 2012 il Gruppo SAES Getters ha realizzato un **fatturato netto consolidato** pari a 77,5 milioni di euro, in crescita del 2% rispetto a 76 milioni di euro conseguiti nel corrispondente semestre del 2011. L’**effetto cambi** è stato positivo e pari al 6,8%, dovuto prevalentemente al rafforzamento del dollaro USA.

L'**utile industriale lordo consolidato** dei primi sei mesi 2012 è stato pari a 32,8 milioni di euro, in crescita del 7,4% rispetto ai 30,5 milioni di euro del primo semestre 2011. Il margine industriale lordo è stato pari al 42,3%, in miglioramento rispetto al 40,1% del corrispondente periodo del precedente esercizio.

L'**utile operativo consolidato** del primo semestre 2012 è stato pari a 8,3 milioni di euro, in crescita (+12,6%) rispetto a 7,4 milioni di euro del primo semestre 2011.

L'**utile ante imposte consolidato** è stato pari a 6,8 milioni di euro, invariato rispetto al primo semestre del precedente esercizio.

L'**utile netto consolidato** è stato pari a 3,6 milioni di euro (pari al 4,6% dei ricavi consolidati) rispetto a 3 milioni di euro del primo semestre 2011 (4% dei ricavi), con una crescita pari al 17%.

L'**EBITDA<sup>1</sup> consolidato** nel primo semestre 2012 è stato pari a 14 milioni di euro, rispetto a 13,3 milioni di euro nel primo semestre 2011. In termini percentuali sul fatturato, l'EBITDA è stato pari al 18,1%, in crescita rispetto al primo semestre del precedente esercizio (17,5% nel primo semestre 2011).

Per ulteriori dettagli si rimanda alle successive sezioni del presente comunicato stampa.

### **Altri eventi rilevanti del primo semestre 2012**

In data 1 gennaio 2012 è stata finalizzata la fusione di SAES Getters America, Inc. in SAES Getters USA, Inc. (la prima già controllata al 100% dalla seconda).

Tale operazione consentirà il raggiungimento di economie di scala e il perseguimento di efficienza operativa tra le due società. A tal proposito, si ricorda che SAES Getters America, Inc. si avvaleva già della struttura produttiva e delle risorse di SAES Getters USA, Inc. per lo svolgimento della sua attività manifatturiera.

In data 30 marzo 2012 SAES Getters USA, Inc. ha finalizzato la cessione dello stabilimento sito in Ohio (ex stabilimento di SAES Getters America, Inc.) e dei macchinari in esso localizzati, ad un prezzo pari a circa 950 migliaia di USD. La cessione ha generato una plusvalenza pari a circa 0,1 milioni di euro, classificata nella voce "Risultato da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue".

In data 1 aprile 2012 la *joint venture Actuator Solutions GmbH (ASG)* ha finalizzato l'acquisizione del ramo d'azienda di Alfmeier Präzision AG (Alfmeier) per la produzione e distribuzione di attuatori SMA destinati al mercato *automotive*.

L'accordo prevede, inoltre, contratti collaterali a condizioni standard di mercato di fornitura ad ASG, di durata almeno triennale, rispettivamente di componenti SMA in forma di filo o molla da parte di SAES e di materiali plastici, dispositivi elettronici e supporto progettuale da parte di Alfmeier. ASG sarà, infine, fornitore, sempre per un periodo di almeno tre anni e a condizioni standard di mercato, dell'attuatore *automotive* ad Alfmeier, che continuerà a gestirne la commercializzazione ai propri clienti finali, essendo vincolata da un contratto in esclusiva.

Il prezzo di acquisto è stato pari a 3,7 milioni di euro, corrisposti per cassa in ragione di 3,3 milioni di euro entro 30 giorni dal *closing* e della quota rimanente, pari a 0,4 milioni di euro, all'approvazione da parte di Alfmeier dell'attuatore SMA realizzato da ASG. Per dotare ASG di una disponibilità adeguata a finanziare la crescita attesa e perfezionare l'operazione, il capitale della *joint venture* è stato aumentato, in due diversi momenti, per un totale complessivo di 8 milioni di euro (1 milione di euro nel primo trimestre 2012 e 7 milioni di euro per l'acquisto del ramo d'azienda), mediante due

---

<sup>1</sup> L'EBITDA non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi IFRS e non deve essere considerato misura alternativa per la valutazione dell'andamento del risultato del Gruppo; si ritiene tuttavia che l'EBITDA sia un importante parametro per la misurazione delle performance di Gruppo. Poiché la sua determinazione non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quelli adottati da altri Gruppi. L'EBITDA (acronimo per "Earnings before interests, taxes, depreciation and amortization") è definito come "utili prima degli interessi, imposte, svalutazioni e ammortamenti".

versamenti pari al 50% degli importi, da parte di ciascuno dei due soci SAES Nitinol S.r.l. (SAES Getters) e SMA Holding GmbH (Alfmeier).

L'operazione rafforza la *joint venture* ASG, e le consente di diventare una società manifatturiera operativa, in vista del lancio dei nuovi attuatori SMA per applicazioni destinate a vari mercati, tra cui l'*automotive*, l'industria del bianco e il *consumer electronics*.

Nel corso del semestre è stato sottoscritto dalla Capogruppo un accordo di collaborazione, cessione in licenza di tecnologia e fornitura con un primario produttore di semiconduttori operante sul mercato globale e specializzato, tra l'altro, nella produzione e commercializzazione di MEMS (sistemi micro elettro-meccanici). Tale accordo prevede l'integrazione della tecnologia getter a film sottile di SAES nel *packaging* sotto vuoto dei dispositivi MEMS destinati al mercato *consumer*. Il relativo flusso di ricavi da *royalty* è atteso a partire dal 2013.

Questa cooperazione conferma l'elevato valore strategico dell'integrazione della tecnologia getter in dispositivi MEMS incapsulati sotto vuoto. La soluzione getter a film sottile offre prestazioni superiori e un ambiente stabile ai sensori integrati nelle più svariate applicazioni, quali *smartphone*, *tablet*, giochi elettronici e altri dispositivi per il mercato *consumer electronics*.

In data 27 giugno 2012 è stata annunciata la sottoscrizione di un accordo con Matthias Mertmann, fondatore, azionista al 40% e attuale Managing Director di Memry GmbH, (controllata al 60% da SAES Getters S.p.A) per l'acquisizione, in due successive tranche, dell'intero capitale della società. La prima tranche, pari al 20% delle azioni di Memry GmbH, è stata acquisita da SAES Getters per un corrispettivo pari a 500 migliaia di euro, corrisposto in data 12 luglio 2012. Il rimanente 20% delle azioni potrà essere trasferito nel periodo tra il 1 gennaio e il 28 febbraio 2013, oppure entro il primo semestre 2014, secondo due modalità di opzione, che prevedono nel primo caso l'esborso da parte di SAES di una identica cifra, pari a 500 migliaia di euro; nel secondo caso, un corrispettivo pari all'importo base di 500 migliaia di euro, rettificato secondo un coefficiente correlato all'andamento delle vendite di Memry GmbH nell'anno 2013 e comunque non inferiore a 375 migliaia di euro. Il contratto annulla e sostituisce ogni precedente accordo e in particolare quello sottoscritto tra le parti in data 15 dicembre 2008 per la cessione a SAES Getters del 100% delle azioni in più tranche. Si segnala che il Bilancio Consolidato del Gruppo SAES Getters per l'esercizio chiuso al 31 dicembre 2011 includeva un debito finanziario calcolato sulla base dei precedenti accordi: tale debito verrà ricalcolato sulla base del nuovo accordo. Memry GmbH è attiva nella produzione di semilavorati e componenti in leghe a memoria di forma (SMA) per applicazioni industriali e medicali.

### **Riclassificazioni sui saldi economici al 30 Giugno 2011**

Si segnala che nell'esercizio 2012, a seguito del passaggio in produzione:

- i ricavi e i costi relativi a dessoricanti dispensabili e alle sorgenti di metalli alcalini per schermi OLED sono stati trasferiti dalla Business Development Unit alla Business Unit Information Displays (Business Organic Light Emitting Diodes);
- analogamente, i ricavi e i costi di sigillanti getter per moduli fotovoltaici e di getter sofisticati per dispositivi per l'accumulo dell'energia sono stati trasferiti dalla Business Development Unit alla Business Unit Industrial Applications (Business Renewable Energies).

I dati dell'esercizio 2011 sono stati oggetto delle medesime riclassificazioni, per consentire un confronto omogeneo con il 2012.

\*\*\*

SAES Getters organizzerà una conference call nella giornata odierna **alle ore 14.00 CET**.

I numeri per poter accedere sono i seguenti:

Italia: + 39 02 802 09 11

UK: + 44 1212 818004

USA: + 1 718 705 8796

La presentazione sarà disponibile sul sito [www.saesgetters.com](http://www.saesgetters.com), sezione Investor Relations, Presentations.

Gli interessati sono pregati di chiamare alcuni minuti prima dell'inizio della conference call.

La conference call sarà disponibile per il riascolto nelle 24 ore successive:

Italia: + 39 02 72495

UK: +44 1212 818005

USA: +1 718 705 8797

Il codice d'accesso è 745#

### **Business Unit Industrial Applications**

Il **fatturato consolidato** della Business Unit Industrial Applications nel primo semestre 2012 è stato pari a 50,8 milioni di euro, in diminuzione (-7%) rispetto a 54,6 milioni di euro del primo semestre 2011. L'andamento valutario ha fatto registrare un effetto cambi positivo pari al 5,9%. Nel Business Electronic Devices si registra la crescita dei volumi di soluzioni getter, prodotte direttamente dal Gruppo, per dispositivi MEMS destinati al mercato *consumer electronics*; tale crescita ha in parte compensato la riduzione degli altri comparti, in particolare quello dei prodotti per uso militare.

Il settore delle lampade (Business Lamps) è stato interessato da dinamiche contrastanti, con il perdurare della discontinuità della fornitura elettrica in Giappone, i cui effetti sono stati parzialmente compensati dalle vendite in altri mercati.

Nel Business Vacuum Systems and Thermal Insulation, l'introduzione di nuove pompe, di ridotte dimensioni rispetto ai prodotti precedentemente inseriti in gamma e a quelli della concorrenza, ha aperto nuove possibilità, soprattutto nei mercati asiatici. Hanno contribuito all'elevato aumento delle vendite del business nel semestre anche i prodotti per l'isolamento termico, assieme alle applicazioni nel campo dell'esplorazione petrolifera, compensando la riduzione in altri comparti.

La diminuzione degli incentivi governativi ha inoltre causato un rallentamento nel settore delle energie rinnovabili (Business Renewable Energies); si segnala comunque che il prodotto SAES Getter B-Dry®, sigillante ermetico per moduli fotovoltaici, ha ottenuto l'approvazione di un importante costruttore di moduli fotovoltaici in Asia.

Nel settore della purificazione dei gas (Business Semiconductors), dopo un lungo periodo di ininterrotta crescita, i ricavi del semestre segnano una contrazione a causa dei primi effetti dell'atteso rallentamento del ciclo economico dei semiconduttori, pur rimanendo su livelli elevati.

Il fatturato del Business Electronic Devices è stato pari a 10,6 milioni di euro nel primo semestre 2012, in calo del 16,5% rispetto ai 12,6 milioni di euro del corrispondente semestre 2011. L'andamento valutario ha comportato un effetto cambi positivo pari al 3,8%

Il fatturato del Business Lamps è stato pari a 6,2 milioni di euro, rispetto ai 6,6 milioni di euro del primo semestre 2011 (-6,7%). L'andamento valutario ha comportato un effetto cambi positivo pari al 3,5%.

Il fatturato del Business Vacuum Systems and Thermal Insulation è stato di 8,8 milioni di euro nel primo semestre 2012, in crescita del 39,4% rispetto a 6,3 milioni di euro nel primo semestre 2011. L'effetto cambi è stato pari a +9%.

Il fatturato del Business Semiconductors è stato di 25,2 milioni di euro nel primo semestre 2012, in diminuzione del 13,3% rispetto a 29 milioni di euro nel primo semestre 2011. L'effetto cambi è stato pari a +6,6%.

Il fatturato del Business Renewable Energies è stato pari a 62 migliaia di euro, da confrontarsi con 15 migliaia di euro del precedente esercizio. L'effetto cambi è stato pari a +0,5%.

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Industrial Applications è stato pari a 23,7 milioni di euro, rispetto a 25,5 milioni di euro nel primo semestre 2011. In termini percentuali sul fatturato, il margine industriale lordo è stato pari al 46,6%, invariato rispetto al corrispondente periodo del 2011.

L'**utile operativo** della Business Unit Industrial Applications è stato pari a 15,7 milioni di euro (30,9% dei ricavi consolidati) nel primo semestre 2012, rispetto a 16,9 milioni di euro (31% del fatturato consolidato) nel primo semestre 2011. Nonostante il calo nell'utile industriale lordo, il contenimento delle spese di vendita (in particolare, minori provvigioni conseguenti al declino delle vendite di purificatori), ha consentito di chiudere il semestre con un margine operativo sostanzialmente allineato a quello del precedente esercizio.

#### **Business Unit Shape Memory Alloys (SMA)**

Il **fatturato consolidato** della Business Unit Shape Memory Alloys nel primo semestre 2012 è stato pari a 24,9 milioni di euro, in crescita del 29,6% rispetto a 19,2 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2011. L'effetto cambi è stato positivo e pari al 9,3%. La crescita è principalmente dovuta all'ampliamento della gamma dei prodotti e del portafoglio clienti in ambito medicale, a sua volta conseguente agli investimenti in ricerca e sviluppo effettuati nel settore nel corso degli ultimi anni.

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Shape Memory Alloys è stato pari a 8,8 milioni di euro nel primo semestre 2012 (35,4% del fatturato), in forte crescita (+47,9%) rispetto ai 6 milioni di euro del primo semestre 2011 (pari al 31% dei ricavi). L'incremento del margine industriale lordo è imputabile, oltre che alla crescita nel fatturato, allo spostamento del mix di vendita verso soluzioni medicali innovative e a maggiore marginalità, che hanno sostituito componenti ormai maturi e in uscita dal mercato.

L'**utile operativo** della Business Unit Shape Memory Alloys è stato pari a 3,4 milioni di euro nel primo semestre 2012 (13,5% dei ricavi consolidati), ed è quasi triplicato rispetto a 1,2 milioni di euro del primo semestre 2011 (6,5% del fatturato).

#### **Business Unit Information Displays**

Il **fatturato consolidato** della Business Unit Information Displays nei primi sei mesi 2012 è stato pari a 1,8 milioni di euro, in diminuzione del 17,2% rispetto a 2,2 milioni di euro del corrispondente periodo del 2011. L'effetto cambi è stato positivo e pari a +5,9%.

L'attesa ulteriore diminuzione del fatturato nel business dei dispensatori per le lampade fluorescenti per la retroilluminazione degli schermi a cristalli liquidi (LCD) e di quello dei getter per tubi catodici (CRT), viene parzialmente compensata dall'aumento delle vendite delle nuove soluzioni getter altamente sofisticate per schermi OLED (Organic Light Emitting Diodes), in cui SAES è partner tecnologico dei principali produttori.

Il fatturato del Business Liquid Crystal Displays nel primo semestre 2012 è stato pari a 0,6 milioni di euro, rispetto a 0,9 milioni di euro realizzati nel primo semestre 2011 (-36,3%). L'andamento valutario ha comportato un effetto cambi positivo pari al 5,5%.

Il Business Cathode Ray Tubes ha realizzato un fatturato pari a 0,7 milioni di euro, rispetto a 1 milione di euro del primo semestre 2011 (-32,5%). L'andamento valutario ha comportato un effetto cambi positivo pari al 5,5%.

Il Business Organic Light Emitting Diodes ha realizzato ricavi pari a 0,6 milioni di euro, rispetto a 0,3 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2011 (+107,1%). L'effetto cambi è stato pari a +9,2%. Le maggiori vendite derivano principalmente dall'accelerazione delle attività di sviluppo relative all'industrializzazione degli schermi OLED da parte di alcuni dei principali produttori di apparecchi televisivi.

La Business Unit Information Displays ha chiuso il primo semestre 2012 con un **utile industriale lordo** di 0,4 milioni di euro, da confrontarsi con una perdita di 0,8 milioni di euro nel primo semestre del precedente esercizio. Il margine industriale lordo è stato pari al 22,9% (rispetto a un margine lordo negativo di -37,2% nel 2011): il miglioramento della marginalità è da imputarsi sia alla crescita del fatturato nel Business OLED, sia al consolidamento dei risparmi conseguenti alla razionalizzazione della struttura produttiva LCD, conclusasi alla fine del primo semestre 2011 con la chiusura dello stabilimento situato in Corea del Sud.

Il **risultato operativo** della Business Unit Information Displays nel primo trimestre 2012 è stato negativo e pari a -2,2 milioni di euro (in miglioramento, rispetto a -2,9 milioni di euro del corrispondente semestre 2011) a causa delle spese operative, in particolare spese di ricerca e sviluppo in ambito OLED, non ancora bilanciate da sufficienti volumi di vendite.

#### **Business Development Unit & Corporate Costs**

La Business Development Unit, dopo lo scorporo dei ricavi relativi ai componenti per OLED e alle soluzioni getter per pannelli fotovoltaici, riclassificati rispettivamente nella Business Unit Information Displays e nella Business Unit Industrial Applications, comprende ora progetti in fase di sviluppo. A seguito di tale riclassificazione, per il semestre appena concluso, questa unità di business non ha sostanzialmente prodotto ricavi.

Il **risultato operativo** della Business Development Unit & Corporate Costs (negativo e pari a -8,5 milioni di euro nel primo semestre 2012, rispetto a -7,9 milioni di euro del precedente esercizio) comprende i costi che non possono essere direttamente attribuiti o ragionevolmente allocati ad alcun settore di business, ma che si riferiscono al Gruppo nel suo insieme.

L'**utile industriale lordo complessivo consolidato** è stato pari a 32,8 milioni di euro nel primo semestre 2012, in crescita (+7,4%) rispetto a 30,5 milioni di euro nel corrispondente semestre del 2011. Il margine industriale lordo è stato pari al 42,3% nel primo semestre 2012, rispetto al 40,1% del primo semestre 2011. Il miglioramento è dovuto all'incremento nel fatturato e allo spostamento del mix di vendita verso prodotti a maggiore marginalità.

Il totale delle **spese operative consolidate** è stato pari a 26,5 milioni di euro (34,2% dei ricavi) rispetto a 25,1 milioni di euro del corrispondente semestre 2011 (33% dei ricavi). L'incremento di 1,4 milioni di euro riguarda principalmente le spese di ricerca e sviluppo, correlate all'aumento dell'organico impegnato in attività di ricerca presso la Capogruppo.

Il saldo degli **altri proventi (oneri) netti** è stato pari a 2 milioni di euro, sostanzialmente invariato rispetto al primo semestre 2011.

L'**utile operativo complessivo consolidato** del semestre è stato pari a 8,3 milioni di euro, in crescita (+12,6%) rispetto a 7,4 milioni di euro nel corrispondente periodo dell'anno precedente; in termini

percentuali sul fatturato il margine operativo è stato pari a 10,7%, rispetto al 9,7% del primo semestre 2011.

L'**EBITDA complessivo consolidato** è stato pari a 14 milioni di euro nel primo semestre 2012, rispetto a 13,3 milioni di euro dello stesso semestre 2011. In termini percentuali sul fatturato l'**EBITDA** è stato pari al 18,1%, rispetto al 17,5% del 2011.

Il saldo netto dei **proventi (oneri) finanziari** presenta per il primo semestre 2012 un valore negativo pari a -1,3 milioni di euro, rispetto a un valore negativo pari a -0,7 milioni di euro nel primo semestre 2011. Il peggioramento rispetto al precedente esercizio è imputabile in parte alla valutazione con il metodo del patrimonio netto della *joint venture* Actuator Solutions GmbH (-0,4 milioni di euro) e in parte alle commissioni per la sottoscrizione da parte della Capogruppo di una nuova linea di credito *stand-by*.

La somma algebrica delle **differenze cambio** presenta nel primo semestre 2012 un valore negativo per 0,2 milioni di euro, rispetto a un valore positivo pari a 0,1 milioni di euro del primo semestre 2011.

Il **risultato ante imposte** è positivo e pari a 6,8 milioni di euro, invariato rispetto al primo semestre 2011.

Le **imposte sul reddito** del semestre sono state pari a 3,3 milioni di euro, rispetto a 4 milioni di euro del corrispondente semestre dell'esercizio precedente. Il *tax rate* di Gruppo è in diminuzione (dal 59,5% al 49%) grazie al riconoscimento da parte della Capogruppo delle imposte anticipate sulle perdite fiscali realizzate nel primo semestre 2012 (nel 2011 tali imposte anticipate sono state iscritte solo a fine esercizio).

L'**utile netto consolidato** del primo semestre 2012 è stato pari a 3,6 milioni di euro (4,6% dei ricavi consolidati), in crescita del 17% rispetto a un utile netto di 3 milioni di euro del primo semestre 2011 (4% del fatturato consolidato).

Nel semestre l'utile netto per azione ordinaria e quello per azione di risparmio sono stati pari rispettivamente a 0,1557 e 0,1725 euro; nel corrispondente periodo del precedente esercizio l'utile per azione ordinaria era stato pari a 0,1323 euro, mentre quello per azione di risparmio era stato pari a 0,1491 euro.

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 30 giugno 2012 è negativa per 19,5 milioni di euro (liquidità pari a 28,4 milioni di euro a fronte di passività finanziarie per 47,8 milioni di euro) e si confronta con una disponibilità netta negativa al 31 dicembre 2011 per 15,5 milioni di euro (liquidità pari a 20,3 milioni di euro, a fronte di passività finanziarie nette per 35,8 milioni di euro).

Da sottolineare la performance estremamente positiva della gestione operativa, che ha generato risorse per 12,4 milioni di euro, che ha consentito di compensare quasi completamente gli esborsi per dividendi (10,8 milioni di euro), oltre a quelli per l'incremento del capitale sociale della *joint venture* Actuator Solutions GmbH (4 milioni di euro). Nel semestre, si sono registrate ulteriori uscite per attività di investimento pari a 1,4 milioni di euro. Non si è avuto alcun effetto cambi, poiché l'incremento di valore dei debiti denominati in dollari USA è stato completamente compensato dalla contemporanea rivalutazione di tutte le riserve liquide detenute dalle Società del Gruppo denominate in valute diverse dall'euro.

Si segnala che nella prima parte del 2012 è stato rinegoziato il valore del *covenant* finanziario non rispettato al 31 dicembre 2011 sul finanziamento in capo alla consociata Memry Corporation e l'istituto finanziatore ha formalmente accolto la richiesta del Gruppo di deroga al richiamo di tale debito. Pertanto, tale passività, che al 31 dicembre 2011 era stata classificata come corrente, nel corso del semestre è stata riclassificata nell'indebitamento finanziario non corrente.

## **Actuator Solutions GmbH**

Come specificato nella Relazione finanziaria annuale 2011, il Gruppo SAES valuta le partecipazioni in *joint venture* con il metodo del patrimonio netto.

A fini di maggiore trasparenza informativa, si segnala che la *joint venture* Actuator Solutions GmbH, nel corso del primo semestre, ha registrato vendite pari a 2 milioni di euro, nel settore degli attuatori SMA destinati al mercato *automotive*.

Il risultato netto della *joint venture* è stato di – 0,8 milioni di euro, a seguito dei costi delle attività di ricerca e sviluppo relative ai business in cui la società intende proporre le proprie applicazioni, con particolare riferimento al mercato *consumer electronics*.

Come sopra riportato, la quota di competenza del Gruppo è pari a -0,4 milioni di euro.

I dati, che sono stati assoggettati a revisione limitata da parte della società di revisione legale Reconta Ernst & Young S.p.A., sono tratti dalla relazione finanziaria semestrale al 30 giugno 2012, comprendente il bilancio consolidato semestrale abbreviato, la relazione intermedia sulla gestione e l'attestazione prevista dall'articolo 154-bis, comma 5 del TUF.

Tale documento sarà diffuso tramite il circuito NIS di Borsa Italiana, pubblicato sul sito internet della Società [www.saesgetters.com](http://www.saesgetters.com) e trasmesso a Consob in data 29 agosto 2012.

## **Eventi successivi alla chiusura del semestre**

In data 12 luglio 2012 è stato finalizzato l'esborso di un corrispettivo pari a 500 migliaia di euro per l'acquisizione del 20% delle azioni di Memry GmbH, come previsto dall'accordo sottoscritto in data 27 giugno 2012 con Matthias Mertmann, fondatore e attuale Managing Director di Memry GmbH, per l'acquisizione, in due successive tranche, dell'intero capitale della società da parte di SAES Getters S.p.A.

## **Evoluzione prevedibile della gestione**

Si conferma l'outlook per l'anno in corso. Nel secondo semestre, persisteranno la debolezza del comparto militare e il *downturn* del business ciclico dei semiconduttori.

Tali fenomeni saranno in buona misura compensati dalla crescita di fatturato generata dai nuovi prodotti del Gruppo.

Inoltre, come sopra ricordato, Actuator Solutions GmbH ha ormai avviato la produzione su larga scala di attuatori per il mercato *automotive*, da cui si attendono ricavi crescenti nella seconda parte dell'anno.

\*\*\*

Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari dichiara che, in conformità a quanto previsto dal secondo comma dell'articolo 154-bis, parte IV, titolo III, capo II, sezione V-bis, del decreto legislativo 24 febbraio 1998, n. 58, le informazioni finanziarie contenute nel presente documento corrispondono alle risultanze documentali, ai libri e alle scritture contabili.

*Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari*  
*Michele Di Marco*

\*\*\*



## **SAES Getters**

*Pioniere nello sviluppo della tecnologia getter, il Gruppo SAES® Getters è leader mondiale in una molteplicità di applicazioni scientifiche ed industriali che richiedono condizioni di alto vuoto o di gas ultra puri. In oltre 70 anni di attività, le soluzioni getter del Gruppo hanno sostenuto l'innovazione tecnologica nelle industrie degli information display e dell'illuminazione, nei complessi sistemi ad alto vuoto e nell'isolamento termico basato sul vuoto, in tecnologie che spaziano dai tubi di potenza sotto vuoto di grandi dimensioni sino ai dispositivi miniaturizzati come i sistemi microelettronici e micromeccanici realizzati su silicio. Il Gruppo detiene inoltre una posizione di leadership nella purificazione di gas ultra puri per l'industria dei semiconduttori e per altre industrie high-tech.*

*Dal 2004, sfruttando le competenze acquisite nel campo della metallurgia speciale e della scienza dei materiali, il Gruppo SAES Getters ha ampliato il proprio campo di attività rivolgendosi al mercato dei materiali avanzati, in particolare quello delle leghe a memoria di forma, una famiglia di materiali caratterizzati da super-elasticità e dalla proprietà di assumere forme predefinite quando sottoposti a trattamento termico. Queste speciali leghe, che oggi trovano principale applicazione nel comparto biomedicale, si adattano perfettamente anche alla realizzazione di dispositivi di attuazione per il settore industriale (domotica, industria del bianco, consumer electronics e settore automotive).*

*Più recentemente, SAES ha ampliato il proprio business sviluppando componenti le cui proprietà di tipo getter, tradizionalmente dovute allo sfruttamento di speciali caratteristiche di alcuni metalli, sono invece generate tramite processi di tipo chimico. Questi nuovi prodotti trovano applicazione nei promettenti settori OLED (Organic Light Emitting Diodes), sia per display sia per illuminazione e fotovoltaico.*

*Grazie a questi nuovi sviluppi, SAES si sta evolvendo, aggiungendo alle competenze di metallurgia speciale quelle di chimica organica.*

*Una capacità produttiva totale distribuita in undici stabilimenti dislocati in tre continenti, una rete commerciale e di assistenza tecnica operativa a livello mondiale, circa 1.000 dipendenti consentono al Gruppo di combinare competenze ed esperienze multi-culturali e di essere una realtà aziendale a tutti gli effetti globale.*

*Gli uffici direzionali di SAES Getters sono ubicati nell'hinterland milanese.*

*SAES Getters è quotata sul Mercato Telematico Azionario della Borsa Italiana dal 1986, segmento STAR.*

*Maggiori notizie sul Gruppo SAES Getters sono reperibili sul sito internet: [www.saesgetters.com](http://www.saesgetters.com).*

## **Contatti:**

Emanuela Foglia  
Investor Relations Manager  
Tel. +39 02 93178 273  
E-mail: [investor\\_relations@saes-group.com](mailto:investor_relations@saes-group.com)

Laura Magni  
Group Marketing and Communication Manager  
Tel. +39 02 93178 252  
E-mail: [laura\\_magni@saes-group.com](mailto:laura_magni@saes-group.com)

**Fatturato Consolidato per Business**

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	1° semestre 2012	1° semestre 2011	Variazione totale (%)	Effetto prezzo/quantità (%)	Effetto cambio (%)
Electronic Devices	10.552	12.634	-16,5%	-20,3%	3,8%
Lamps	6.195	6.643	-6,7%	-10,2%	3,5%
Vacuum Systems and Thermal Insulation	8.791	6.307	39,4%	30,4%	9,0%
Semiconductors	25.151	28.997	-13,3%	-19,9%	6,6%
Renewable Energies	62	15	313,3%	312,8%	0,5%
<b>Industrial Applications</b>	<b>50.751</b>	<b>54.596</b>	<b>-7,0%</b>	<b>-12,9%</b>	<b>5,9%</b>
<b>Shape Memory Alloys</b>	<b>24.918</b>	<b>19.220</b>	<b>29,6%</b>	<b>20,3%</b>	<b>9,3%</b>
Liquid Crystal Displays	603	947	-36,3%	-41,8%	5,5%
Cathode Ray Tubes	670	992	-32,5%	-38,0%	5,5%
Organic Light Emitting Diodes	555	268	107,1%	97,9%	9,2%
<b>Information Displays</b>	<b>1.828</b>	<b>2.207</b>	<b>-17,2%</b>	<b>-23,1%</b>	<b>5,9%</b>
<b>Business Development</b>	<b>11</b>	<b>0</b>	<b>100,0%</b>		
<b>Fatturato Totale</b>	<b>77.508</b>	<b>76.023</b>	<b>2,0%</b>	<b>-4,8%</b>	<b>6,8%</b>

**Legenda:**

<b>Industrial Applications Business Unit</b>	
Lamps	Getter e dispensatori di metalli per l'utilizzo in lampade a scarica e lampade fluorescenti
Electronic Devices	Getter e dispensatori di metalli per apparecchi elettronici sottovuoto e getter per sistemi microelettronici e micromeccanici (MEMS)
Vacuum Systems and Thermal Insulation	Pompe per sistemi da vuoto, getter per collettori solari e prodotti per l'isolamento termico
Semiconductors	Sistemi di purificazione dei gas per l'industria dei semiconduttori ed altre industrie
Renewable Energies	Sigillanti getter per moduli fotovoltaici e getter sofisticati per dispositivi per l'accumulo dell'energia
<b>Shape Memory Alloys Business Unit</b>	
Shape Memory Alloys (SMA)	Leghe a memoria di forma per applicazioni sia medicali sia industriali
<b>Information Displays Business Unit</b>	
Liquid Crystal Displays (LCD)	Getter e dispensatori di metalli per schermi a cristalli liquidi
Cathode Ray Tubes (CRT)	Getter al bario per tubi catodici
Organic Light Emitting Diodes (OLED)	Dessiccanti dispensabili e sorgenti di metalli alcalini per display e sistemi di illuminazione OLED
<b>Business Development Unit</b>	
Business Development	Progetti in fase di sviluppo (tra cui, componenti per High-Brightness LED)

**Fatturato Consolidato per Area Geografica di Destinazione**

(Importi espressi in migliaia di euro)

Area geografica	1° semestre 2012	1° semestre 2011
Italia	962	792
Europa	12.421	15.102
Nord America	36.790	30.788
Giappone	5.200	2.825
Corea del sud	7.660	7.690
Cina	6.820	9.812
Altri Asia	7.245	8.725
Altri	410	289
<b>Fatturato Totale</b>	<b>77.508</b>	<b>76.023</b>

**Conto Economico separato consolidato**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	<b>1° semestre 2012</b>	<b>1° semestre 2011</b>
<b>Ricavi netti</b>	<b>77.508</b>	<b>76.023</b>
Costo del venduto	(44.756)	(45.531)
<b>Utile industriale lordo</b>	<b>32.752</b>	<b>30.492</b>
Spese di ricerca e sviluppo	(7.415)	(6.701)
Spese di vendita	(6.998)	(6.839)
Spese generali e amministrative	(12.065)	(11.554)
Totale spese operative	(26.478)	(25.094)
Altri proventi (oneri) netti	2.048	1.993
<b>Utile operativo</b>	<b>8.322</b>	<b>7.391</b>
Interessi e proventi finanziari netti	(912)	(689)
Utili (perdite) da società valutate con il metodo del patrimonio netto	(422)	0
Utili (perdite) netti su cambi	(181)	81
<b>Utile prima delle imposte</b>	<b>6.807</b>	<b>6.783</b>
Imposte sul reddito	(3.336)	(4.034)
<b>Utile netto da operazioni continue</b>	<b>3.471</b>	<b>2.749</b>
Utile (perdita) da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue	86	292
<b>Utile netto</b>	<b>3.557</b>	<b>3.041</b>
Utile (perdita) netto di terzi	0	0
<b>Utile netto di gruppo</b>	<b>3.557</b>	<b>3.041</b>

**Conto Economico complessivo consolidato**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	<b>1° semestre 2012</b>	<b>1° semestre 2011</b>
<b>Risultato del periodo</b>	<b>3.557</b>	<b>3.041</b>
Differenze da conversione bilanci in valuta estera	2.357	(5.321)
<b>Altri utili (perdite) complessivi</b>	<b>2.357</b>	<b>(5.321)</b>
<b>Totale utile (perdita) complessiva, al netto delle imposte</b>	<b>5.914</b>	<b>(2.280)</b>
<i>attribuibile a:</i>		
- Gruppo	5.914	(2.280)
- Terzi	0	0

**Conto Economico separato consolidato per Business Unit**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Industrial Applications		Shape Memory Alloys		Information Displays		Business Development & Corporate Costs		TOTALE	
	1° semestre 2012	1° semestre 2011	1° semestre 2012	1° semestre 2011	1° semestre 2012	1° semestre 2011	1° semestre 2012	1° semestre 2011	1° semestre 2012	1° semestre 2011
Ricavi netti	50.751	54.596	24.918	19.220	1.828	2.207	11	0	77.508	76.023
Costo del venduto	(27.081)	(29.092)	(16.108)	(13.263)	(1.409)	(3.029)	(158)	(147)	(44.756)	(45.531)
<b>Utile (perdita) industriale lordo</b>	<b>23.670</b>	<b>25.504</b>	<b>8.810</b>	<b>5.957</b>	<b>419</b>	<b>(822)</b>	<b>(147)</b>	<b>(147)</b>	<b>32.752</b>	<b>30.492</b>
Spese operative e altri proventi (oneri)	(7.964)	(8.574)	(5.445)	(4.710)	(2.633)	(2.033)	(8.388)	(7.784)	(24.430)	(23.101)
<b>Utile (perdita) operativo</b>	<b>15.706</b>	<b>16.930</b>	<b>3.365</b>	<b>1.247</b>	<b>(2.214)</b>	<b>(2.855)</b>	<b>(8.535)</b>	<b>(7.931)</b>	<b>8.322</b>	<b>7.391</b>

**Utile (perdita) Netto Consolidato per Azione**

(Importi espressi in euro)

	<b>1° semestre 2012</b>	<b>1° semestre 2011</b>
Utile (perdita) netto per azione ordinaria	0,1557	0,1323
Utile (perdita) netto per azione di risparmio	0,1725	0,1491

**Posizione Finanziaria Netta Consolidata**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	<b>30 giugno 2012</b>	<b>31 dicembre 2011</b>
Cassa	14	16
Altre disponibilità liquide	28.372	20.276
<b>Liquidità</b>	<b>28.386</b>	<b>20.292</b>
<b>Crediti finanziari correnti</b>	<b>261</b>	<b>0</b>
Debiti bancari correnti	(14.834)	(1)
Quota corrente dell'indebitamento non corrente	(7.672)	(26.156)
Altri debiti finanziari correnti	(1.693)	(1.335)
<b>Indebitamento finanziario corrente</b>	<b>(24.199)</b>	<b>(27.492)</b>
<b>Posizione finanziaria corrente netta</b>	<b>4.448</b>	<b>(7.200)</b>
Debiti bancari non correnti	(23.200)	(7.621)
Altri debiti finanziari non correnti	(705)	(713)
<b>Indebitamento finanziario non corrente</b>	<b>(23.905)</b>	<b>(8.334)</b>
<b>Posizione finanziaria netta</b>	<b>(19.457)</b>	<b>(15.534)</b>

**Prospetto della situazione patrimoniale - finanziaria consolidata**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	<b>30 giugno 2012</b>	<b>31 dicembre 2011</b>
Immobilizzazioni materiali nette	57.809	59.263
Immobilizzazioni immateriali	44.204	44.009
Altre attività non correnti	19.676	16.087
Attività correnti	83.174	77.493
Attività destinate alla vendita	0	648
<b>Totale Attivo</b>	<b>204.863</b>	<b>197.500</b>
Patrimonio netto di gruppo	118.150	123.028
Patrimonio netto di terzi	3	3
<b>Totale Patrimonio Netto</b>	<b>118.153</b>	<b>123.031</b>
Passività non correnti	37.481	22.404
Passività correnti	49.229	52.065
Passività destinate alla vendita	0	0
<b>Totale Passivo e Patrimonio Netto</b>	<b>204.863</b>	<b>197.500</b>