



COMUNICATO STAMPA

Milano, 27 agosto 2010

Il Consiglio di Amministrazione approva i risultati del primo semestre 2010 che evidenziano la ripresa del fatturato rispetto al secondo semestre 2009 e il ritorno alla profittabilità

Fatturato consolidato del semestre pari a 68,1 milioni di euro, in leggera diminuzione rispetto a 70 milioni di euro del primo semestre 2009 (effetto cambi pari a +1,1%), ma in decisa e costante crescita rispetto al secondo semestre 2009

Utile industriale lordo consolidato a 32 milioni di euro (47,0%), in crescita rispetto ai 30,4 milioni di euro (43,4%) del primo semestre 2009

Risultato operativo consolidato positivo e in forte crescita (pari a 7,6 milioni di euro, contro una perdita operativa di -8,1 milioni di euro nel 2009), nonostante il calo dei ricavi

EBITDA¹ pari a 13,4 milioni di euro (19,7% dei ricavi consolidati), in netto miglioramento anche rispetto agli obiettivi precedentemente comunicati

Positivi gli effetti dell'azione di ristrutturazione e contenimento dei costi operativi, scesi a 26,5 milioni di euro (-31,9% rispetto al primo semestre 2009)

Utile ante imposte pari a 4,3 milioni di euro, rispetto ad una perdita ante imposte di -9,9 milioni di euro nel primo semestre 2009

Risultato netto consolidato positivo (+2,6 milioni di euro), rispetto al dato negativo (-13,6 milioni di euro) del primo semestre 2009

Concluso un importante accordo di partnership con Cambridge Mechatronics (SMA industriali) e rafforzata la collaborazione con STMicroelectronics (area MEMS)

Il Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A., riunito oggi a Lainate (MI), ha approvato i risultati consolidati del Gruppo relativi al primo semestre 2010 (1 gennaio - 30 giugno).

¹ L'EBITDA non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi IFRS e non deve essere considerato misura alternativa per la valutazione dell'andamento del risultato del Gruppo; si ritiene tuttavia che l'EBITDA sia un importante parametro per la misurazione delle performance di Gruppo. Poiché la sua determinazione non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quelli adottati da altri Gruppi. L'EBITDA (acronimo per "Earnings before interest, taxes, depreciation and amortization") è definito come "utili prima degli interessi, imposte, svalutazioni e ammortamenti".

“Forte soddisfazione per i risultati conseguiti nel primo semestre 2010” ha espresso l’Ing. **Massimo della Porta, Presidente** di SAES Getters S.p.A. “I dati economici del semestre dimostrano come la strategia di diversificazione del business, implementata con le acquisizioni del 2008, il rafforzamento dell’offerta SMA e l’espansione delle vendite nelle Industrial Applications, e l’incisiva azione di ristrutturazione e controllo dei costi abbiano avuto successo, consentendo al Gruppo di superare la crisi e di rilanciare le prospettive future, nonostante i forti mutamenti intercorsi nei settori e nei mercati di riferimento. Il fatturato evidenzia crescita bilanciate in tutte le aree di business, in particolare relativamente a nuovi prodotti e applicazioni, che compensano il declino delle vendite nel settore Information Displays. Grande soddisfazione per le partnership con Cambridge Mechatronics e con STMicroelectronics, che sanciscono la leadership del Gruppo rispettivamente nei settori SMA Industriali e MEMS e prefigurano importanti ricadute sui ricavi”.

Il Gruppo SAES Getters ha realizzato nel primo semestre 2010 un **fatturato netto consolidato** pari a 68,1 milioni di euro, in leggera diminuzione (-2,8%) rispetto a 70 milioni di euro conseguiti nel corrispondente periodo del precedente esercizio², ma in decisa e costante crescita rispetto al secondo semestre 2009. L’effetto cambi è positivo e pari a 1,1%. A livello di fatturato, il perimetro di consolidamento risulta invariato.

L’**utile industriale lordo consolidato** è stato pari a 32 milioni di euro, in crescita rispetto ai 30,4 milioni di euro del primo semestre 2009.

L’**utile operativo consolidato** è stato pari a 7,6 milioni di euro, in forte crescita rispetto a una perdita operativa di -8,1 milioni di euro nel primo semestre 2009, nonostante il calo dei ricavi.

L’**utile ante imposte consolidato** è stato pari a 4,3 milioni di euro, rispetto a una perdita ante imposte di -9,9 milioni di euro nel primo semestre 2009.

Il **risultato netto consolidato** è stato positivo e pari a 2,6 milioni di euro, rispetto a una perdita netta di -13,6 milioni di euro del primo semestre 2009.

L’utile netto per azione ordinaria nel semestre è risultato pari a 0,1044 euro, mentre quello per azione di risparmio è stato pari a 0,1385 euro (-0,6190 euro la perdita sia per azione ordinaria sia per azione di risparmio al 30 giugno 2009).

L’**EBITDA consolidato** del semestre è stato pari a 13,4 milioni di euro (19,7% del fatturato consolidato), in netto miglioramento anche rispetto agli obiettivi precedentemente comunicati.

² Si segnala che i dati del primo semestre 2009 sono stati oggetto di riclassifica per consentire un confronto omogeneo con il 2010; in particolare:

- le vendite relative ai getter per collettori solari e alle soluzioni getter per l'assorbimento di idrogeno impiegate in contenitori a tenuta ermetica per uso militare, precedentemente incluse nel Business Electronic Devices, sono state riclassificate nel Business Vacuum Systems and Thermal Insulation;
- a seguito del cambiamento del mix produttivo, anche in conseguenza delle acquisizioni perfezionate nel corso del 2008, e della modifica del sistema informativo, è stato completato a fine esercizio 2009 uno studio per rendere i criteri di allocazione dei costi operativi alle varie unità di business più coerenti con la mutata situazione di mercato e il riposizionamento strategico del Gruppo SAES Getters. In tal senso, anche i costi operativi del primo semestre 2009 sono stati riclassificati tra le varie Business Unit per consentire un confronto coerente;
- a seguito della cessione della controllata indiretta Opto Materials S.r.l. (18 dicembre 2009) e della decisione di liquidare la controllata diretta SAES Opto S.r.l., entrambe operanti nel business dell’optoelettronica, i dati della due società sono stati riclassificati in una apposita voce di conto economico “Utile (perdita) da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue”.

Si segnala, inoltre, che i saldi economici al 30 giugno 2009 sono stati rideterminati, con effetto sia sul risultato sia sul patrimonio netto consolidato, rispetto a quelli presentati nella Relazione semestrale al 30 giugno 2009, per riflettere gli effetti derivanti del completamento delle valutazioni provvisorie delle aggregazioni aziendali avvenute nel corso dell’esercizio 2008.

SAES Getters organizzerà una conference call nella giornata del 30 agosto 2010 alle ore 15.30 CET. I numeri per poter accedere sono i seguenti:

Italia: + 39 02 802 09 11

UK: + 44 208 7929 750

USA: + 1 866 23 96 425

La presentazione sarà disponibile sul sito www.saesgetters.com, sezione Investor Relations, Presentations.

Gli interessati sono pregati di chiamare alcuni minuti prima dell'inizio della conference call.

La conference call sarà disponibile per il riascolto nelle 24 ore successive:

Italia: + 39 02 72 495

UK: + 44 207 0980 726

USA: + 1 866 70 89 394

Codice di accesso: 731#

Business Unit Industrial Applications

Il **fatturato consolidato** della Business Unit Industrial Applications è stato pari a 40,1 milioni di euro, in crescita del 32,2% rispetto a 30,4 milioni di euro del primo semestre 2009 (l'effetto cambi è pari a 0,9%).

Il settore delle Industrial Applications si conferma al primo posto per fatturato tra le business unit del Gruppo e mostra una crescita progressiva in tutti i settori.

In particolare, il comparto semiconduttori ha quasi raddoppiato il proprio fatturato (+93,6% rispetto al primo semestre 2009), rafforzando la ripresa già manifestata nella fase conclusiva dell'esercizio 2009, trainata anche dai nuovi investimenti in fabbriche per la produzione di LED e dal lancio di nuovi prodotti.

Anche il settore delle lampade evidenzia ricavi in continua crescita, invertendo la tendenza ciclica dello scorso esercizio.

Nell'area MEMS è continuata nel semestre la collaborazione con STMicroelectronics per l'integrazione dei getter a film sottile nei giroscopi MEMS di nuova generazione realizzati da ST; gli sforzi congiunti delle due società hanno consentito lo sviluppo e l'avvio dell'industrializzazione di giroscopi con getter integrato che utilizzano la tecnologia SAES. La strategia di diversificazione dei prodotti getter in settori emergenti e la partnership con leader di mercato come ST si sono rivelate una strategia vincente, i cui effetti proseguiranno nei trimestri futuri contribuendo con peso crescente al risultato economico del Gruppo.

Il fatturato del Business Lamps è stato pari a 6,3 milioni di euro, rispetto ai 4,6 milioni di euro del primo semestre 2009 (+37,7%). L'andamento valutario ha comportato un effetto cambi positivo pari all'1,7%.

Il fatturato del Business Electronic Devices è stato pari a 11,9 milioni di euro nel primo semestre 2010, in crescita dell'8,5% rispetto ai 10,9 milioni di euro del corrispondente semestre 2009. L'andamento valutario ha comportato un effetto cambi pari a +0,6%.

Il fatturato del Business Vacuum Systems and Thermal Insulation è stato di 7,9 milioni di euro nel primo semestre 2010, in crescita del 4,2% rispetto a 7,6 milioni di euro nel primo semestre 2009. L'effetto cambi è stato positivo e pari all'1%.

Il fatturato del Business Semiconductors è stato di 14,1 milioni di euro nel primo semestre 2010, quasi raddoppiato (+93,6%) rispetto a 7,3 milioni di euro nel primo semestre 2009. L'effetto cambi è stato pari a +0,7%.

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Industrial Applications è stato pari a 21,1 milioni di euro nel primo semestre 2010, rispetto a 15 milioni di euro nello stesso periodo del 2009. In termini percentuali sul fatturato, il margine industriale lordo è stato pari al 52,5% rispetto al 49,3% del corrispondente periodo del 2009, prevalentemente per effetto di una più favorevole composizione nel mix di vendita e, in particolare, delle maggiori vendite nel business Semiconductors.

L'**utile operativo** della Business Unit Industrial Applications è stato pari a 14 milioni di euro nel primo semestre 2010, in forte crescita (+103,3%) rispetto ai 6,9 milioni di euro del primo semestre 2009. In termini percentuali, l'EBIT del semestre è stato pari al 34,8% rispetto al 22,6% del corrispondente periodo del 2009; l'incremento è dovuto all'effetto del contenimento delle spese operative combinato con una ripresa del fatturato in tutti i comparti. Da segnalare che nel primo semestre 2009, l'utile operativo era penalizzato da oneri non ricorrenti pari a 0,3 milioni di euro.

Business Unit Shape Memory Alloys (SMA)

Il **fatturato consolidato** della Business Unit dedicata alle leghe a memoria di forma nel primo semestre 2010 è stato pari a 18,5 milioni di euro, rispetto a 21,9 milioni di euro nel 2009. L'effetto cambi è stato pari a +0,3%.

Nel settore SMA, il comparto medicale torna a crescere dopo il calo del secondo semestre 2009 causato dagli eccessi di scorte accumulate all'inizio dello scorso anno da alcuni dei principali clienti.

Primi risultati positivi anche nel comparto industriale. In particolare, nel corso del semestre è stato sottoscritto un importante accordo di partnership con la società Cambridge Mechatronics Ltd. (CML) per l'integrazione dei fili educati a memoria di forma nei dispositivi di autofocus per le fotocamere dei telefoni cellulari di nuova generazione. Un primo telefono cellulare con dispositivo SMA è già in vendita sul mercato giapponese. Tale accordo con CML è un primo passo nell'applicazione della tecnologia SMA all'interno di comparti industriali quali l'elettronica di consumo, potenzialmente caratterizzati da volumi molto elevati. L'utilizzo delle SMA nell'industria dell'elettronica di consumo si aggiunge a quello sempre maggiore nel settore *automotive*, a conferma delle potenzialità delle leghe a memoria di forma anche al di fuori dell'industria medicale.

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Shape Memory Alloys è stato pari a 5,8 milioni di euro nel primo semestre 2010, percentualmente corrispondente al 31,5% del fatturato, rispetto a 7,4 milioni di euro del primo semestre 2009 (pari al 33,7% dei ricavi).

Il **risultato operativo** della Business Unit Shape Memory Alloys nel primo semestre 2010 torna ad essere positivo (0,5 milioni di euro, pari al 2,6% dei ricavi consolidati) ed è sostanzialmente allineato a quello del primo semestre 2009 (0,6 milioni di euro o 2,9% dei ricavi consolidati) nonostante il calo dei ricavi, grazie al contenimento delle spese operative (che si riducono di circa il 17,8%). Da segnalare che nel primo semestre 2009, l'utile operativo era penalizzato da oneri non ricorrenti pari a 0,6 milioni di euro.

Business Unit Information Displays

Le crescite dei settori Industrial Applications e SMA hanno consentito di riequilibrare il mix di offerta del Gruppo e di attenuare la dipendenza dal comparto Information Displays, per il quale i risultati del primo semestre 2010 confermano l'annunciato calo strutturale. Il **fatturato consolidato** della Business Unit Information Displays nel primo semestre 2010 è stato pari a 9,1 milioni di euro, in diminuzione del 48,4% rispetto ai 17,6 milioni di euro del corrispondente periodo del 2009. L'effetto cambi è stato pari a +2,4%. A parità di cambi, la contrazione è stata dunque superiore alla metà del dato di riferimento: il declino nel business delle lampade fluorescenti a catodo freddo (o CCFL) si conferma progressivo e irreversibile a causa della concorrenza della tecnologia LED (mercato in cui SAES Getters non è al momento presente) che ha eroso quote di mercato alle CCFL. Alla crisi strutturale delle lampade fluorescenti si aggiunge, poi, la sempre maggiore pressione sui prezzi, favorita dall'emergere di concorrenza a basso costo e di qualità inferiore sui mercati asiatici.

Il fatturato del Business Liquid Crystal Displays nel primo semestre 2010 è stato pari a 6,9 milioni di euro, rispetto a 15,7 milioni di euro realizzati nel primo semestre 2009 (-56,3%). L'andamento valutario ha comportato un effetto cambi positivo pari al 2,7%.

Il Business Cathode Ray Tubes ha realizzato un fatturato pari a 2,2 milioni di euro, rispetto a 1,9 milioni di euro del primo semestre 2009 (+16,3%). L'andamento valutario ha comportato un effetto cambi pari a +0,5%. L'incremento del fatturato nel Business CRT (+15,8% a cambi comparabili) è stato favorito dai Mondiali di calcio 2010, ma, a partire dal terzo trimestre 2010, si prevede un nuovo calo nella domanda, soprattutto in Cina.

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Information Displays è stato pari a 5,2 milioni di euro nel primo semestre 2010, rispetto a 8,6 milioni di euro del primo semestre del precedente esercizio. In termini percentuali sul fatturato, il margine industriale lordo è stato pari al 57,3% nel primo semestre 2010, rispetto al 48,7% del corrispondente periodo del 2009. Al 30 giugno 2009 il costo del venduto era gravato da oneri non ricorrenti pari a 2,6 milioni di euro, al netto dei quali il margine industriale lordo sarebbe stato pari a 63,3%.

L'**utile operativo** della Business Unit Information Displays nel primo semestre 2010 è stato pari a 2,4 milioni di euro, rispetto a 3,2 milioni di euro del corrispondente semestre 2009; in termini di percentuale sui ricavi, l'EBIT passa dal 18% nel 2009 al 25,9% nel 2010. Ma, al netto degli oneri non ricorrenti che hanno penalizzato i risultati del 2009 (3,9 milioni di euro a livello di risultato operativo), il margine operativo al 30 giugno 2009 sarebbe stato pari al 40,4%, con un calo nel corso dell'esercizio corrente imputabile principalmente al decremento nei volumi di vendita.

Business Development Unit Advanced Materials & Corporate Costs

Il **fatturato consolidato** dell'Advanced Materials Business Development Unit nel primo semestre 2010 è stato pari a 0,3 milioni di euro (0,1 milioni di euro al 30 giugno 2009), in crescita prevalentemente nel comparto dell'elettronica organica. Positivo l'effetto dei cambi (+3,8%).

Il **risultato industriale lordo** dell'Advanced Materials Business Development Unit & Corporate Costs è stato pari negativo e pari a -0,1 milioni di euro (rispetto a -0,5 milioni di euro del primo semestre 2009).

Il **risultato operativo** (pari a -9,2 milioni di euro) dell'Advanced Materials Business Development Unit & Corporate Costs comprende sia il risultato dell'Advanced Materials

Business Development Unit sia quei costi che non possono essere direttamente attribuiti o ragionevolmente allocati ad alcun settore di business, ma che si riferiscono al Gruppo nel suo insieme. Il risultato operativo (-9,2 milioni di euro) migliora rispetto a quello del primo semestre 2009 (-18,8 milioni di euro) principalmente per effetto della riduzione delle spese operative (al netto degli oneri non ricorrenti che avevano gravato sul primo semestre 2009 - pari a 6,6 milioni di euro - le spese operative diminuiscono di 1,4 milioni di euro) e di una plusvalenza realizzata dalla Capogruppo a fronte della cessione di alcuni cespiti che in precedenza erano stati parzialmente svalutati (1,2 milioni di euro).

L'**utile industriale lordo complessivo consolidato** è stato pari a 32 milioni di euro nel primo semestre 2010 (47% dei ricavi consolidati), in crescita rispetto a 30,4 milioni di euro del corrispondente semestre del 2009, nonostante il calo dei ricavi.

L'utile industriale lordo al 30 giugno 2009 era penalizzato da oneri non ricorrenti pari a 3,3 milioni di euro; al netto di tali *one-off*, il margine industriale lordo sarebbe stato pari al 48,1% (33,7 milioni di euro in valore assoluto), sostanzialmente allineato a quello del primo semestre 2010 (47%). Come già evidenziato in precedenza, il calo nel margine industriale lordo del settore Information Displays, causato dalla contrazione dei ricavi nel Business LCD, è compensato dalla crescita nel comparto Industrial Applications (in particolare, Business Lamps e Semiconductors).

Il totale delle **spese operative complessive consolidate** è stato pari a 26,5 milioni di euro, in forte calo rispetto a 38,9 milioni di euro del corrispondente semestre 2009. Da segnalare che al 30 giugno 2009 le spese operative includevano oneri non ricorrenti per 8,8 milioni di euro; scorporando tali oneri, la variazione del perimetro di consolidamento (costituzione di E.T.C. S.r.l. nel febbraio 2010) e l'effetto dei cambi, le spese operative diminuiscono di 4,4 milioni di euro per l'effetto combinato dell'azione di contenimento dei costi e delle politiche di rigore adottate nel 2009 e proseguite anche nel corso del primo semestre 2010. A diminuire sono soprattutto le spese di vendita e le spese generali e amministrative; resta, invece, costante la percentuale dei costi di ricerca e sviluppo sul fatturato consolidato (10% circa).

Il **risultato operativo complessivo consolidato** del semestre è stato positivo e pari a 7,6 milioni di euro rispetto a una perdita operativa di -8,1 milioni di euro nel corrispondente periodo dell'anno precedente; in termini percentuali sul fatturato il margine operativo consolidato è pari all'11,1%, rispetto ad un dato negativo (-11,6%) del 2009. Invertendo la tendenza in atto nello scorso esercizio, il risultato operativo torna positivo e risulta essere in forte crescita, principalmente per effetto del contenimento delle spese operative a seguito del piano di razionalizzazione implementato nel corso del precedente esercizio.

Da segnalare che il primo semestre 2009 era gravato da oneri non ricorrenti pari complessivamente a 11,7 milioni di euro; al netto di tali costi, il risultato operativo sarebbe stato positivo e pari a 3,6 milioni di euro (5,1% del fatturato consolidato).

L'**EBITDA complessivo consolidato** è stato pari a 13,4 milioni di euro nel primo semestre 2010 rispetto a 4,9 milioni di euro dello stesso semestre 2009. In termini percentuali sul fatturato, l'EBITDA è stato pari al 19,7% (6,9% nel 2009), in netto miglioramento anche rispetto agli obiettivi precedentemente comunicati.

Si segnala che il conto economico del periodo non è stato influenzato da componenti non ricorrenti; l'EBITDA del primo semestre 2009 includeva, invece, costi *one-off* pari a 6,2 milioni di euro, al netto dei quali l'EBITDA *adjusted*³ era pari al 15,8% (11 milioni di euro).

³ Per EBITDA *adjusted* si intende lo stesso EBITDA, ulteriormente rettificato al fine di escludere valori non ricorrenti e comunque ritenuti dal management non indicativi rispetto alla performance operativa corrente.

Il saldo degli altri proventi (oneri) netti è positivo per 2,1 milioni di euro, contro un saldo positivo pari a 0,4 milioni di euro del primo semestre 2009. L'incremento, pari a 1,7 milioni di euro, risulta principalmente spiegato dalla plusvalenza realizzata dalla Capogruppo a fronte della cessione di alcuni cespiti parzialmente svalutati in precedenza e dai maggiori proventi (pari complessivamente a 0,4 milioni di euro al 30 giugno 2010) conseguenti al proseguimento della collaborazione con STMicroelectronics per l'integrazione del getter a film sottile brevettato da SAES all'interno dei giroscopi MEMS di nuova generazione prodotti da ST. Gli sforzi congiunti delle due società hanno consentito di avviare la produzione di massa di questi innovativi giroscopi e le *royalties* derivanti dall'accordo commerciale con ST cominceranno a maturare dal terzo trimestre 2010.

Il saldo netto dei proventi (oneri) finanziari è stato negativo e pari a -1,3 milioni di euro contro un saldo negativo di -1,2 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2009.

La variazione negativa (-0,2 milioni di euro) è principalmente imputabile alla valutazione a *fair value* dei contratti *Interest Rate Swap (IRS)* in capo alle società americane del Gruppo, in parte rettificata dal fatto che il primo semestre 2009 includeva lo stanziamento (pari a 0,7 milioni di euro) a fronte di impegni contrattuali con i soci terzi della *joint venture* Nanjing SAES Huadong Vacuum Material Co., Ltd.

La somma algebrica delle differenze cambio presenta nel primo semestre 2010 un saldo negativo di -2 milioni di euro ed include prevalentemente le perdite su cambi - non realizzate - derivanti dalla conversione delle disponibilità liquide e dei crediti finanziari di *cash pooling* denominati in euro delle consociate estere, a seguito dell'apprezzamento delle valute locali (in particolare del won coreano e del dollaro USA) rispetto al cambio puntuale di fine 2009 dell'euro, moneta di riferimento di tali depositi.

Il **risultato consolidato ante imposte** è positivo e pari a 4,3 milioni di euro, rispetto a un valore negativo pari a -9,9 milioni di euro del primo semestre 2009.

Le imposte sul reddito del semestre sono state pari a 1,9 milioni di euro, rispetto a 3,4 milioni di euro del corrispondente semestre dell'esercizio precedente. Nel primo semestre 2009 la presenza di imposte sul reddito, nonostante un risultante ante imposte negativo, era giustificata da imponibili positivi presenti su alcune società del Gruppo non compensati da imposte anticipate su imponibili negativi di altre società del Gruppo. Nel primo semestre 2010 il *tax rate* di Gruppo torna ad essere positivo (+45,4%).

Come già evidenziato nella Relazione finanziaria annuale 2009, la dichiarazione dei redditi dell'esercizio 2005 di SAES Getters S.p.A. è stata oggetto di accertamento da parte dell'Agenzia delle Entrate. Si segnala a tale proposito che in data 25 giugno 2010 è pervenuto avviso di accertamento ai fini IRAP che prevede una maggiore imposta per l'esercizio 2005 pari a 37 migliaia di euro; l'avviso di accertamento ai fini IRES contenente la liquidazione della maggiore imposta è, invece, tuttora pendente. La Società, ritiene le proprie argomentazioni difensive adeguate a supportare il proprio operato.

L'**utile netto consolidato** del primo semestre 2010 è stato positivo e pari a 2,6 milioni di euro, rispetto a una perdita netta di -13,6 milioni di euro del primo semestre 2009. Il dato inverte in positivo la tendenza di utile netto negativo manifestatasi a partire dal quarto trimestre 2008.

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 30 giugno 2010 è negativa per -26,2 milioni di euro (liquidità pari a 25,3 milioni di euro a fronte di passività finanziarie nette per -51,5 milioni di euro) e si confronta con una disponibilità netta negativa di -20,4 milioni di euro al 31 dicembre 2009. La variazione negativa rispetto al 31 dicembre 2009 è principalmente attribuibile all'effetto dei cambi (circa -4 milioni di euro): l'82% dei debiti finanziari del Gruppo è, infatti, composto da finanziamenti in dollari USA in capo alle consociate americane, il cui controvalore in euro è aumentato a seguito della rivalutazione del dollaro nei confronti dell'euro.

Il risultato della gestione operativa è stato negativo (-1,8 milioni di euro); gli esborsi per investimenti in immobilizzazioni materiali sono stati complessivamente pari a 2,2 milioni di euro.

In data 9 aprile 2010 è stata formalmente accolta dall'istituto finanziatore la richiesta del Gruppo di deroga al richiamo del debito in capo a Memry Corporation e, contestualmente, è stata formalizzata la rideterminazione dei *covenant* finanziari per gli esercizi 2009-2012. Pertanto, tale passività, che al 31 dicembre 2009 era stata classificata come corrente, al 30 giugno 2010 è stata riclassificata nell'indebitamento finanziario non corrente.

In data 6 aprile 2010, il Consiglio di Amministrazione di SAES Smart Materials, Inc. ha formalmente deliberato un aumento di capitale sociale pari a 2,5 milioni di dollari, anche al fine di assicurare il rispetto dei *covenant* sul finanziamento in capo alla società stessa; tale conferimento è stato eseguito nel maggio 2010 dal Socio Unico SAES Getters International Luxembourg S.A. Per sottoscrivere l'aumento di capitale in SAES Smart Materials, Inc., SAES Getters International Luxembourg S.A. ha utilizzato parte dei fondi (pari complessivamente a circa 3,5 milioni di euro) ricevuti in data 22 aprile 2010 dalla controllata SAES Getters (Nanjing) Co., Ltd. a titolo di aumento di capitale, in esecuzione della delibera del Consiglio di Amministrazione della società cinese datata 1 marzo 2010.

Sono continuati nel primo semestre 2010 gli investimenti in ricerca e innovazione, ritenuti dal Gruppo essenziali per assicurare la crescita futura. In particolare, si segnala che nel corso del primo semestre è stata costituita la società E.T.C. S.r.l., controllata all'85% da SAES Getters S.p.A., *spin-off* supportato dal Consiglio Nazionale delle Ricerche (CNR). Tale società, con sede a Bologna, ha per oggetto lo sviluppo di materiali funzionali per applicazioni nella *Organic Electronics* e nella *Organic Photonics* ed anche lo sviluppo di dispositivi fotonici organici integrati per applicazioni di nicchia.

In data 27 aprile 2010 l'Assemblea Straordinaria degli Azionisti ha deliberato di procedere all'annullamento delle azioni proprie detenute in portafoglio. Poiché le azioni sono già iscritte in bilancio in deduzione del patrimonio netto (come stabilito dallo IAS 32), si è proceduto, in data 26 maggio 2010, all'annullamento delle azioni proprie senza la rilevazione di alcun utile o perdita nel conto economico e senza alcun effetto sul patrimonio netto della Società.

L'operazione di annullamento delle azioni proprie è stata attuata senza alcuna variazione del capitale sociale, bensì attraverso un incremento della parità contabile implicita. In particolare, ad esito dell'operazione di annullamento delle n. 600.000 azioni ordinarie e n. 82.000 azioni di risparmio in portafoglio, il capitale sociale di SAES Getters S.p.A. resta invariato e pari a 12.200.000 euro, rappresentato però da un minor numero di azioni in circolazione, ovvero n. 22.049.969 azioni (n. 14.671.350 azioni ordinarie e n. 7.378.619 azioni di risparmio) senza valore nominale ma con un valore di parità contabile implicita pari a 0,554195 euro. Inoltre, in applicazione di quanto previsto dall'articolo 26 dello Statuto, risulta corrispondentemente aumentata la quantificazione dei privilegi delle azioni di risparmio residue (il dividendo privilegiato sale da 0,134 euro a 0,139 euro, mentre la maggiorazione passa da 0,016 euro a 0,017 euro).

I dati sono tratti dalla Relazione finanziaria al Bilancio consolidato semestrale abbreviato al 30 giugno 2010, assoggettata a revisione contabile limitata da parte di Reconta Ernst & Young S.p.A. Tale documento sarà diffuso tramite il circuito NIS di Borsa Italiana e pubblicato sul sito internet della Società www.saesgetters.com entro la fine della giornata odierna.

Evoluzione prevedibile della gestione

Le attese per la restante parte del 2010 sono positive e confermano anche per il secondo semestre il medesimo trend di crescita già registrato nella prima parte dell'anno.

Il fatturato di Gruppo sarà allineato al primo semestre grazie alla crescita dei ricavi nelle Industrial Applications e nelle SMA, che compenserà il declino irreversibile del comparto Information Displays. In particolare, la ripresa sarà trainata dai settori MEMS, Semiconductors e SMA.

Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari dichiara che, in conformità a quanto previsto dal secondo comma dell'articolo 154-bis, parte IV, titolo III, capo II, sezione V-bis, del decreto legislativo 24 febbraio 1998, n. 58, le informazioni finanziarie contenute nel presente documento corrispondono alle risultanze documentali, ai libri e alle scritture contabili.

*Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari
Michele Di Marco*

Pioniere nello sviluppo della tecnologia getter, il Gruppo SAES Getters è leader mondiale in una molteplicità di applicazioni scientifiche ed industriali che richiedono condizioni di alto vuoto o di gas ultra puri. In 70 anni di attività, le soluzioni getter del Gruppo hanno sostenuto l'innovazione tecnologica nelle industrie dell'information display e dell'illuminazione, nei complessi sistemi ad alto vuoto e nell'isolamento termico basato sul vuoto, in tecnologie che spaziano dai tubi di potenza sotto vuoto di grandi dimensioni sino ai dispositivi miniaturizzati come i sistemi microelettronici e micromeccanici realizzati su silicio. Il Gruppo detiene inoltre una posizione di leadership nella purificazione di gas ultra puri per l'industria dei semiconduttori e per altre industrie high-tech.

Dal 2004, sfruttando le competenze acquisite nel campo della metallurgia speciale e della scienza dei materiali, il Gruppo SAES Getters ha ampliato il proprio campo di attività rivolgendosi al mercato dei materiali avanzati, in particolare quello delle leghe a memoria di forma, una famiglia di materiali avanzati caratterizzati da super-elasticità e dalla proprietà di assumere forme predefinite quando sottoposti a trattamento termico, che trovano applicazione nel comparto biomedicale e, più in generale, in ambiti industriali di nicchia.

Una capacità produttiva totale distribuita in dodici stabilimenti dislocati in tre continenti, una rete commerciale e di assistenza tecnica operativa a livello mondiale, oltre 1.000 dipendenti consentono al Gruppo di combinare competenze ed esperienze multi-culturali e di essere una realtà aziendale a tutti gli effetti globale.

Gli uffici direzionali di SAES Getters sono ubicati nell'hinterland milanese.

SAES Getters è quotata sul Mercato Telematico Azionario della Borsa Italiana dal 1986, segmento STAR.

Maggiori notizie sul Gruppo SAES Getters sono reperibili sul sito Internet: www.saesgetters.com.

Contatti:

Emanuela Foglia
Investor Relations Manager
Tel. +39 02 93178 273
E-mail: investor_relations@saes-group.com

Laura Magni
Group Marketing and Communication Manager
Tel. +39 02 93178 252
E-mail: laura_magni@saes-group.com

Website: www.saesgetters.com

Fatturato Consolidato per Business

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	1° semestre 2010	1° semestre 2009	Variazione totale (%)	Effetto prezzo/quantità (%)	Effetto cambio (%)
Lamps	6.347	4.609	37,7%	36,0%	1,7%
Electronic Devices	11.853	10.923	8,5%	7,9%	0,6%
Vacuum Systems and Thermal Insulation	7.886	7.569	4,2%	3,2%	1,0%
Semiconductors	14.059	7.262	93,6%	92,9%	0,7%
Subtotale Industrial Applications	40.145	30.363	32,2%	31,3%	0,9%
Subtotale Shape Memory Alloys	18.533	21.890	-15,3%	-15,6%	0,3%
Liquid Crystal Displays	6.859	15.701	-56,3%	-59,0%	2,7%
Cathode Ray Tubes	2.221	1.909	16,3%	15,8%	0,5%
Subtotale Information Displays	9.080	17.610	-48,4%	-50,8%	2,4%
Subtotale Advanced Materials	299	129	131,8%	128,0%	3,8%
Fatturato Totale	68.057	69.992	-2,8%	-3,9%	1,1%

Legenda:

Industrial Applications Business Unit	
Lamps	Getter e dispensatori di metalli per l'utilizzo in lampade a scarica e lampade fluorescenti
Electronic Devices	Getter e dispensatori di metalli per apparecchi elettronici sottovuoto e getter per sistemi microelettronici e micromeccanici (MEMS)
Vacuum Systems and Thermal Insulation	Pompe per sistemi da vuoto, getter per collettori solari e prodotti per l'isolamento termico
Semiconductors	Sistemi di purificazione dei gas per l'industria dei semiconduttori ed altre industrie
Shape Memory Alloys Business Unit	
Shape Memory Alloys (SMA)	Leghe a memoria di forma
Information Displays Business Unit	
Liquid Crystal Displays	Getter e dispensatori di metalli per schermi a cristalli liquidi
Cathode Ray Tubes	Getter al bario per tubi catodici
Advanced Materials Business Development Unit	
Advanced Materials	Dryer e getter altamente sofisticati per OLED e sigillanti per pannelli solari

Fatturato Consolidato per Area Geografica di Destinazione

(Importi espressi in migliaia di euro)

Area geografica	1° semestre 2010	1° semestre 2009
Italia	1.080	571
Europa	12.732	9.850
Nord America	29.388	31.360
Giappone	4.460	7.924
Corea del sud	5.098	6.954
Cina	6.015	4.358
Altri Asia	9.031	8.751
Altri	253	224
Fatturato Totale	68.057	69.992

Conto Economico separato consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

	1° semestre 2010	1° semestre 2009 rideterminato
Ricavi netti	68.057	69.992
Costo del venduto	(36.065)	(39.620)
Utile industriale lordo	31.992	30.372
Spese di ricerca e sviluppo	(6.869)	(9.093)
Spese di vendita	(6.485)	(8.571)
Spese generali e amministrative	(13.153)	(21.262)
Totale spese operative	(26.507)	(38.926)
Altri proventi (oneri) netti	2.095	439
Utile operativo	7.580	(8.115)
Interessi e proventi finanziari netti	(1.324)	(1.155)
Utili (perdite) netti su cambi	(1.961)	(595)
Utile prima delle imposte	4.295	(9.865)
Imposte sul reddito	(1.948)	(3.396)
Utile netto da operazioni continue	2.347	(13.261)
Utile (perdita) da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue	82	(351)
Utile netto	2.429	(13.612)
Utile (Perdita) netto di terzi	(125)	0
Utile netto di gruppo	2.554	(13.612)

Conto Economico complessivo consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

	1° semestre 2010	1° semestre 2009 rideterminato
Risultato del periodo	2.429	(13.612)
Differenze di conversione bilanci in valuta estera	11.497	(621)
Altri utili (perdite) complessivi	11.497	(621)
Totale utile (perdita) complessiva, al netto delle imposte	13.926	(14.233)
<i>attribuibile a:</i>		
- Gruppo	14.051	(14.233)
- Terzi	(125)	0

Conto Economico separato consolidato per Business Unit

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Industrial Applications		Shape Memory Alloys		Information Displays		Advanced Materials & Corporate Costs		TOTALE	
	1° semestre 2010	1° semestre 2009 rideterminato	1° semestre 2010	1° semestre 2009 rideterminato	1° semestre 2010	1° semestre 2009 rideterminato	1° semestre 2010	1° semestre 2009 rideterminato	1° semestre 2010	1° semestre 2009 rideterminato
Ricavi netti	40.145	30.363	18.533	21.890	9.080	17.610	299	129	68.057	69.992
Costo del venduto	(19.056)	(15.408)	(12.701)	(14.507)	(3.878)	(9.041)	(430)	(664)	(36.065)	(39.620)
Utile (perdita) industriale lordo	21.089	14.955	5.832	7.383	5.202	8.569	(131)	(535)	31.992	30.372
Spese operative e altri proventi (oneri)	(7.136)	(8.093)	(5.353)	(6.747)	(2.846)	(5.395)	(9.077)	(18.252)	(24.412)	(38.487)
Utile (perdita) operativo	13.953	6.862	479	636	2.356	3.174	(9.208)	(18.787)	7.580	(8.115)

Utile (Perdita) Netto Consolidato per Azione

(Importi espressi in euro)

	1° semestre 2010	1° semestre 2009 rideterminato
Utile (perdita) netto per azione ordinaria	0,1044	(0,6190)
Utile (perdita) netto per azione di risparmio	0,1385	(0,6190)

Prospetto della situazione patrimoniale - finanziaria consolidata

(Importi espressi in migliaia di euro)

	30 giugno 2010	31 dicembre 2009
Immobilizzazioni materiali nette	67.336	65.932
Immobilizzazioni immateriali	49.309	44.038
Altre attività non correnti	6.201	6.903
Attività correnti	84.306	67.580
Attività destinate alla vendita	683	685
Totale Attivo	207.835	185.138
Patrimonio netto di gruppo	112.809	98.851
Patrimonio netto di terzi	(122)	0
Totale patrimonio netto	112.687	98.851
Passività non correnti	60.421	33.299
Passività correnti	34.727	52.988
Passività destinate alla vendita	0	0
Totale Passivo e Patrimonio Netto	207.835	185.138

Posizione Finanziaria Netta Consolidata

(Importi espressi in migliaia di euro)

	30 giugno 2010	31 marzo 2010	31 dicembre 2009
Cassa	11	47	13
Altre disponibilità liquide	25.260	19.625	22.311
Liquidità	25.271	19.672	22.324
Crediti finanziari correnti	5	0	11
Debiti bancari correnti	0	(3.325)	(4.033)
Quota corrente dell'indebitamento non corrente	(8.221)	(26.437)	(24.730)
Altri debiti finanziari correnti	(1.797)	(929)	(590)
Indebitamento finanziario corrente	(10.018)	(30.691)	(29.353)
Posizione finanziaria corrente netta	15.258	(11.019)	(7.018)
Debiti bancari non correnti	(40.794)	(13.506)	(12.713)
Altri debiti finanziari non correnti	(688)	(688)	(688)
Indebitamento finanziario non corrente	(41.482)	(14.194)	(13.401)
Posizione finanziaria netta	(26.224)	(25.213)	(20.419)

Rendiconto Finanziario Consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

	1° semestre 2010	1° semestre 2009 rideterminato
Utile netto del periodo da operazioni continue	2.347	(13.261)
Utile netto del periodo da operazioni discontinue	82	(351)
Imposte correnti	3.201	3.008
Variazione delle imposte differite	(1.289)	388
Ammortamento e svalutazioni di attività non correnti	5.928	12.740
Minusvalenze (plusvalenze) da cessione di immobilizzazioni materiali e partecipazioni	(1.242)	(10)
(Proventi) oneri finanziari netti	1.324	1.155
Accantonamento al trattamento di fine rapporto e obbligazioni simili	165	385
Accantonamento (utilizzo) ad altri fondi per rischi e oneri	(208)	(1.004)
Storno oneri premio alla carriera	0	1.446
Oneri monetari premio alla carriera	0	(583)
	10.308	3.913
Variazione delle attività e passività correnti	(9.753)	(314)
Pagamenti di trattamento di fine rapporto e di quiescenza	(504)	(959)
Proventi finanziari incassati, al netto degli interessi pagati	(269)	(43)
Imposte pagate	(1.615)	(4.240)
Fondi generati dall'attività operativa	(1.833)	(1.643)
Acquisto di immobilizzazioni materiali, al netto delle cessioni	(1.001)	(3.908)
Incremento di attività immateriali	(17)	(917)
Corrispettivo incassato per la vendita di partecipazioni e rami d'azienda, al netto delle disponibilità liquide cedute	0	18.522
Decremento (incremento) di attività e passività destinate alla vendita	166	289
Fondi generati da (impiegati in) investimenti	(852)	13.986
Debiti finanziari accesi, al netto dei rimborsi	1.455	(8.916)
Pagamento di dividendi	0	(17.678)
Interessi e altri oneri pagati su debiti finanziari	(503)	(681)
Variazione patrimonio netto di terzi	3	0
Fondi generati da (impiegati in) operazioni finanziarie	955	(27.275)
Differenze cambio da conversione bilanci in moneta estera	4.710	(622)
Aumento (diminuzione) delle disponibilità liquide nette	2.980	(15.554)
Disponibilità liquide nette all'inizio del periodo	22.291	37.318
Disponibilità liquide nette alla fine del periodo	25.271	21.764

Proventi e oneri non ricorrenti - dati progressivi al 30 giugno 2009

(importi in migliaia di euro)

	Proventi	Oneri	Totale
Costo del venduto			
Ammortamenti e svalutazioni	0	(2.524)	(2.524)
Ristrutturazione personale	356	(874)	(518)
Altri oneri	0	(250)	(250)
Totale costo del venduto	356	(3.648)	(3.292)
Spese operative			
Ammortamenti e svalutazioni	0	(2.950)	(2.950)
Ristrutturazione personale	204	(4.120)	(3.916)
Premi in azioni e in denaro	0	(1.447)	(1.447)
Altri oneri	0	(530)	(530)
Totale spese operative	204	(9.047)	(8.843)
Altri proventi (oneri) netti			
Altri proventi (oneri)	434	0	434
Totale altri proventi (oneri) netti	434	0	434
Totale effetto sul risultato ante imposte	994	(12.695)	(11.701)