



COMUNICATO STAMPA

Milano, 29 luglio 2011

Il Consiglio di Amministrazione approva i risultati del primo semestre 2011, che confermano la crescita del fatturato e il mantenimento della marginalità, nonostante l'effetto penalizzante delle valute

Fatturato consolidato del semestre pari a 76 milioni di euro, in crescita del 13,2% rispetto a 67,2 milioni di euro del primo semestre 2010, nonostante l'effetto negativo dei cambi (-4,8%)

EBITDA consolidato pari a 13,3 milioni (17,5%), in miglioramento rispetto al 16,8% del primo trimestre 2011

Margine industriale lordo del primo semestre 2011 pari a 40,1%, inferiore rispetto al primo semestre 2010 (47,1%), ma in crescita rispetto al secondo semestre 2010 (39,6%), caratterizzato da un *product mix* comparabile

Utile industriale lordo consolidato a 30,5 milioni di euro, in calo rispetto a 31,6 milioni di euro del primo semestre 2010, ma utile operativo consolidato (7,4 milioni di euro) in leggera crescita (+0,7%) rispetto al 2010 (7,3 milioni di euro)

Utile netto consolidato pari a 3 milioni di euro, in crescita del 19,1% rispetto a 2,6 milioni di euro del primo semestre 2010

Forte miglioramento della posizione finanziaria netta consolidata pari a -21,3 milioni di euro

Il Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A., riunito oggi a Lainate (MI), ha approvato i risultati consolidati del Gruppo relativi al primo semestre 2011 (1 gennaio - 30 giugno).

“Forte soddisfazione per i risultati conseguiti nel primo semestre 2011, che si è chiuso con un incremento del fatturato e dei margini rispetto agli ultimi periodi del 2010, caratterizzati da un mix di prodotto comparabile, nonostante l'effetto penalizzante delle valute. Da sottolineare anche la forte generazione di cassa operativa, che ha consentito al Gruppo di migliorare la posizione finanziaria netta - ha espresso l'Ing. **Massimo della Porta, Presidente** di SAES Getters S.p.A. Notevole importanza strategica per la crescita del Gruppo assume la recente costituzione della *joint venture* Actuator Solutions GmbH, che ci consentirà maggiore creazione di valore nell'ambito della tecnologia SMA attraverso la vendita di dispositivi finiti, oltre che di componenti. Ulteriori aspettative di crescita provengono dai prodotti per display OLED e dai prodotti per celle solari, questi ultimi oggi in fase di qualifica avanzata”.

Il Gruppo SAES Getters ha realizzato nel primo semestre 2011 un **fatturato netto consolidato** pari a 76 milioni di euro, in crescita del 13,2% rispetto a 67,2 milioni di euro conseguiti nel corrispondente

periodo del precedente esercizio¹, nonostante l'effetto penalizzante dei cambi (-4,8%), dovuto all'indebolimento del dollaro USA rispetto all'euro nel corso del secondo trimestre. A cambi comparabili, il fatturato netto consolidato sarebbe aumentato del 18% rispetto allo scorso esercizio. Il perimetro di consolidamento risulta invariato rispetto al 2010.

Il fatturato del primo semestre 2011 conferma il trend di crescita già manifestatosi nel corso del precedente esercizio. Sia il settore delle applicazioni industriali, sia quello delle leghe a memoria di forma, chiudono la prima parte dell'anno con un fatturato superiore a quello del corrispondente periodo del 2010 e tale crescita ha consentito di riassorbire completamente il calo del segmento Information Displays, che registra volumi ormai irrilevanti (il fatturato del settore dei display rappresenta oggi solo il 2,5% del fatturato consolidato).

Con riferimento all'andamento trimestrale del fatturato, le vendite consolidate del secondo trimestre 2011 (37,4 milioni di euro) risultano leggermente inferiori rispetto a quelle del primo trimestre (pari a 38,6 milioni di euro); scorporando però l'effetto negativo dei cambi, ed in particolare della svalutazione del dollaro rispetto all'euro manifestatasi nella seconda parte del semestre (-4,2%), il fatturato del secondo trimestre conferma un trend di crescita (+1% la crescita a cambi comparabili rispetto al primo trimestre 2011).

L'**utile industriale lordo consolidato** del semestre è stato pari a 30,5 milioni di euro, rispetto ai 31,6 milioni di euro del primo semestre 2010. Il margine industriale lordo, in termini percentuali sul fatturato, è pari al 40,1% rispetto al 47,1% del primo semestre 2010, ma superiore rispetto a 39,6% dell'ultimo semestre dello scorso esercizio, caratterizzato da un mix di prodotto comparabile con quello del semestre appena concluso.

L'**utile operativo consolidato** del primo semestre 2011 è stato pari a 7,4 milioni di euro, in leggera crescita (+0,7%) rispetto a 7,3 milioni di euro nel primo semestre 2010.

L'**utile ante imposte consolidato** è stato pari a 6,8 milioni di euro e risulta in forte crescita (+68,1%) rispetto a quello del primo semestre 2010 (4 milioni di euro).

L'**utile netto consolidato** è stato pari a 3 milioni di euro, in crescita del 19,1% rispetto a 2,6 milioni di euro del primo semestre 2010.

Nel semestre l'utile netto per azione ordinaria e quello per azione di risparmio sono stati pari rispettivamente a 0,1323 euro e 0,1491 euro; nel corrispondente periodo del precedente esercizio l'utile per azione ordinaria era stato pari a 0,1044 euro, mentre quello per azione di risparmio era stato pari a 0,1385 euro.

L'**EBITDA² consolidato** nel primo semestre 2011 è stato pari a 13,3 milioni di euro, in crescita rispetto a 13,1 milioni di euro nel primo semestre 2010. In termini percentuali sul fatturato, l'EBITDA è stato pari al 17,5% nel 2011, rispetto al 19,5% nel primo semestre del precedente esercizio.

¹ In aprile 2011 SAES Getters International Luxembourg S.A. ha ottenuto l'approvazione da parte delle Autorità Amministrative Cinesi per il perfezionamento dell'operazione di trasferimento della propria partecipazione (pari al 51% delle azioni) nella *joint venture* cinese Nanjing SAES Huadong Vacuum Material Co., Ltd. ai soci terzi cinesi. I dati economici relativi alla *joint venture*, dal primo gennaio 2011 fino alla data di cessione, e gli altri valori conseguenti l'operazione di trasferimento sono stati classificati in un'apposita voce di conto economico "Utile (perdita) da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue", in applicazione dell'IFRS 5.

Anche i ricavi e i costi relativi al primo semestre 2010 sono stati oggetto di riclassifica per consentire un confronto omogeneo con il 2011.

² L'EBITDA non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi IFRS e non deve essere considerato misura alternativa per la valutazione dell'andamento del risultato del Gruppo; si ritiene tuttavia che l'EBITDA sia un importante parametro per la misurazione delle performance di Gruppo. Poiché la sua determinazione non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quelli adottati da altri Gruppi. L'EBITDA (acronimo per "Earnings before interests, taxes, depreciation and amortization") è definito come "Utili prima degli interessi, imposte, svalutazioni e ammortamenti".

Analizzando l'andamento trimestrale dell'EBITDA nel corso dell'esercizio 2011, da segnalare il miglioramento dell'EBITDA del secondo trimestre, pari a 6,8 milioni di euro (18,2% dei ricavi), rispetto ad un EBITDA di 6,5 milioni di euro (16,8% dei ricavi) nel periodo gennaio-marzo 2011.

SAES Getters organizzerà una conference call nella giornata del 29 luglio 2011 alle ore 14:00 CET. I numeri per poter accedere sono i seguenti:

Italia: +39 02 802 09 11
UK: +44 121 2818004
USA: +1 718 7058796

La presentazione sarà disponibile sul sito www.saesgetters.com, sezione Investor Relations/Presentations.

Gli interessati sono pregati di chiamare alcuni minuti prima dell'inizio della conference call.

La conference call sarà disponibile per il riascolto nelle 24 ore successive:

Italia: +39 02 72495
UK: +44 121 2818005
USA: +1 718 7058797
Codice di accesso: 789#

Business Unit Industrial Applications

Il **fatturato** della Business Unit Industrial Applications è stato pari a 54,6 milioni di euro, in decisa crescita (+36,5%) rispetto a 40 milioni di euro del primo semestre 2010. L'andamento dell'euro rispetto alle principali valute estere ha comportato un effetto cambio negativo pari a -5,3%, mentre la crescita organica è stata pari al 41,8%.

Rispetto al primo semestre dello scorso esercizio, si segnalano incrementi in quasi tutti i business; in particolare, nel settore della purificazione dei gas (Business Semiconductors), i ricavi sono più che raddoppiati (+106,3%) e consolidano il trend di crescita iniziato a fine 2009, trainati anche dagli investimenti in nuove fabbriche, incluse quelle per la produzione di LED, e dal lancio di nuovi prodotti.

Anche nel Business Lamps il fatturato è in crescita (+6,7% al netto dell'effetto cambi) rispetto al primo semestre 2010, periodo in cui si risentiva maggiormente dell'incertezza derivante dalla crisi economica internazionale. Ad aumentare sono soprattutto le vendite di dispensatori per lampade fluorescenti che hanno più che compensato la leggera flessione registrata nel segmento delle lampade a scarica, imputabile al riposizionamento dei principali siti produttivi di lampade in Cina e alla crescente concorrenza dei produttori di getter locali.

Nel Business Electronic Devices tutte le applicazioni mostrano ricavi in aumento rispetto al corrispondente periodo del 2010 (+10,4% la crescita organica complessiva); in particolare, l'incremento è attribuibile alle maggiori vendite di soluzioni getter per MEMS, alla crescita nel comparto dei sensori a raggi infrarossi e alle maggiori vendite di getter e dispensatori per tubi in alto vuoto.

All'interno della Business Unit Industrial Applications, unica eccezione è rappresentata dal comparto Vacuum Systems and Thermal Insulation, i cui ricavi sono diminuiti del 20% per motivi congiunturali, legati, in particolare, al minor numero di progetti speciali avviati nel settore delle pompe getter per acceleratori di particelle; in calo anche le vendite di getter per collettori solari, il cui ciclo economico è rallentato dalla minore disponibilità per la potenziale clientela di finanziamenti e incentivi pubblici.

Il fatturato del Business Lamps è stato pari a 6,6 milioni di euro, rispetto ai 6,3 milioni di euro del primo semestre 2010 (+6,2%). L'andamento valutario ha comportato un effetto cambi negativo e pari a -0,5%.

Il fatturato del Business Electronic Devices è stato pari a 12,6 milioni di euro nel primo semestre 2011, in crescita del 7% rispetto a 11,8 milioni di euro del corrispondente semestre 2010. L'andamento valutario ha comportato un effetto cambi negativo di -3,4%.

Il fatturato del Business Vacuum Systems and Thermal Insulation è stato di 6,3 milioni di euro nel primo semestre 2011, in diminuzione del 20% rispetto a 7,9 milioni di euro nel primo semestre 2010. L'effetto cambi è stato negativo e pari a -0,6%.

Il fatturato del Business Semiconductors (purificazione di gas) è stato di 29 milioni di euro nel primo semestre 2011, più che raddoppiato (+106,3%) rispetto a 14,1 milioni di euro nel primo semestre 2010. L'effetto cambi è stato negativo e pari a -11,8%, mentre la crescita organica è stata pari a +118,1%.

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Industrial Applications è stato pari a 25,7 milioni di euro, in crescita del 22% rispetto a 21 milioni di euro nel primo semestre 2010. In termini percentuali sul fatturato, il margine industriale lordo è stato pari al 47,1% in calo rispetto al 52,6% del corrispondente periodo del 2010: da segnalare lo spostamento del mix di vendita verso prodotti a maggior consumo di materie prime. A diminuire è soprattutto il margine industriale lordo del comparto semiconduttori a seguito delle maggiori vendite di “*large purifiers*” a marginalità inferiore rispetto alla media.

L'**utile operativo** della Business Unit Industrial Applications è stato pari a 17,3 milioni di euro nel primo semestre 2011, in crescita (+24,1%) rispetto a 13,9 milioni di euro del primo semestre 2010; l'incremento è dovuto sia all'aumento delle vendite, sia ai ricavi per *royalty* derivanti dalla cessione in licenza della tecnologia getter per MEMS.

In termini percentuali, il margine operativo del semestre è stato pari al 31,7% rispetto al 34,8% del corrispondente periodo del 2010; la diminuzione percentuale è dovuta esclusivamente alla riduzione del margine industriale lordo conseguente al differente mix di vendita.

Business Unit Shape Memory Alloys (SMA)

Il **fatturato** della Business Unit dedicata alle leghe a memoria di forma nel primo semestre 2011 è stato pari a 19,2 milioni di euro, rispetto a 18,5 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2010 (+3,7%). Le vendite del semestre, prevalentemente in dollari USA, sono state penalizzate dall'effetto della svalutazione del dollaro rispetto all'euro; scorporando l'effetto dei cambi (-5,5%), la crescita organica è stata pari a +9,2%.

L'incremento è dovuto alla crescita delle vendite di semilavorati. Con riferimento alle aree geografiche, in notevole aumento risultano essere le vendite sul mercato europeo che sono quasi raddoppiate rispetto al primo semestre 2010, pur rimanendo ancora su valori assoluti inferiori rispetto al mercato USA.

Da sottolineare il positivo contributo del comparto delle SMA industriali, che rappresentano una significativa opportunità di sviluppo per il futuro di SAES Getters.

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Shape Memory Alloys è stato pari a 6 milioni di euro nel primo semestre 2011 in leggera crescita (+2,1%) rispetto a 5,8 milioni di euro del primo semestre 2010. Il margine industriale lordo del semestre (31%) è sostanzialmente allineato a quello del 2010 (31,5%).

L'**utile operativo** della Business Unit Shape Memory Alloys è stato pari a 1,2 milioni di euro nel primo semestre 2011 (6,5% dei ricavi), rispetto a un utile operativo pari a 0,5 milioni di euro del primo semestre 2010 (2,6% dei ricavi). L'incremento nell'utile industriale lordo, combinato con il contenimento delle spese operative (scese da 5,6 milioni di euro a 4,7 milioni di euro), anche grazie ai minori ammortamenti conseguenti al raggiungimento del termine della vita utile da parte di alcuni *asset* intangibili delle consociate statunitensi, identificati in sede di acquisizione, consente di chiudere il semestre con un risultato operativo in crescita.

Business Unit Information Displays

Il **fatturato** della Business Unit Information Displays nel primo semestre 2011 è stato pari a 1,9 milioni di euro, in diminuzione del 76,7% rispetto agli 8,3 milioni di euro del corrispondente periodo del 2010. Leggermente negativo l'effetto cambi, che è stato pari a -0,9%. La diminuzione (-75,8% al netto dell'effetto dei cambi) è prevalentemente dovuta al calo strutturale e irreversibile nel business delle lampade fluorescenti per la retroilluminazione degli schermi a cristalli liquidi (LCD). Nel settore dei display, il Gruppo prevede tuttavia una crescita futura grazie alla vendita di soluzioni getter altamente innovative destinate ad applicazioni OLED³, che prima affiancheranno e, poi, progressivamente sostituiranno l'attuale tecnologia LCD.

Il fatturato del **Business Liquid Crystal Displays** nel primo semestre 2011 è stato pari a 0,9 milioni di euro, rispetto a 6,2 milioni di euro realizzati nel primo semestre 2010 (-84,7%). L'andamento valutario ha comportato un effetto cambi negativo pari a -0,4%.

Il **Business Cathode Ray Tubes** ha realizzato un fatturato pari a 1 milione di euro, rispetto a 2,1 milioni di euro del primo semestre 2010 (-53,7%). L'andamento valutario ha comportato un effetto cambi negativo e pari a -2,3%.

La Business Unit Information Displays ha chiuso il primo semestre 2011 con un **risultato industriale lordo** negativo (-0,8 milioni di euro), da confrontarsi con un utile industriale lordo di 4,9 milioni di euro nel primo semestre del precedente esercizio. Il margine industriale lordo è stato negativo (-40,7%) rispetto a un valore positivo del primo semestre 2010 in cui il margine lordo era ancora pari al 58,9%: la forte diminuzione è da imputarsi esclusivamente al crollo dei volumi di vendita.

Il **risultato operativo** della Business Unit Information Displays nel primo semestre 2011 è stato negativo e pari a -1,4 milioni di euro, rispetto ad un utile operativo di 2,1 milioni di euro del corrispondente semestre 2010: il calo nel fatturato e la conseguente riduzione del risultato industriale lordo sono solo parzialmente compensati dalla riduzione delle spese operative (scese da 2,8 milioni di euro nel primo semestre 2010 a 1,1 milioni di euro nel primo semestre 2011).

Business Development Unit Advanced Materials & Corporate Costs

Il **fatturato** dell'Advanced Materials Business Development Unit nel primo semestre 2011 è stato pari a 0,3 milioni di euro, invariato rispetto al corrispondente semestre 2010.

Il **risultato industriale lordo** dell'Advanced Materials Business Development Unit & Corporate Costs è stato negativo e pari a -0,4 milioni di euro (-0,1 milioni di euro nel corrispondente periodo del precedente esercizio).

Il **risultato operativo** (negativo e pari a -9,7 milioni di euro) dell'Advanced Materials Business Development Unit & Corporate Costs comprende sia il risultato dell'Advanced Materials

³ Si segnala che i dati relativi agli OLED sono attualmente inclusi nella Business Development Unit Advanced Materials.

Business Development Unit sia quei costi che non possono essere direttamente attribuiti o ragionevolmente allocati ad alcun settore di business, ma che si riferiscono al Gruppo nel suo insieme. La perdita operativa di -9,7 milioni di euro si confronta con un dato negativo e pari a -9,2 milioni di euro nel primo semestre 2010.

L'**utile industriale lordo complessivo consolidato** è stato pari a 30,5 milioni di euro nel primo semestre 2011, rispetto a 31,6 milioni di euro nel corrispondente semestre del 2010. Il margine industriale lordo è stato pari al 40,1% nel primo semestre 2011, rispetto al 47,1% nel primo semestre 2010. Il calo, nonostante l'incremento nel fatturato, è dovuto al diverso mix di vendita e, in particolare, alla drastica riduzione del fatturato LCD che influenza negativamente la marginalità dell'intero Gruppo.

Confrontando, invece, il primo semestre 2011 con l'ultimo semestre 2010, caratterizzato da un mix di prodotto comparabile, il margine industriale lordo risulta essere in crescita (dal 39,6% al 40,1%).

Il totale delle **spese operative complessive consolidate** è stato pari a 25,1 milioni di euro, in calo rispetto a 26,4 milioni di euro del primo semestre 2010, a dimostrazione del perdurante impegno del Gruppo nel controllo dei costi. L'incremento nelle spese di vendita (+5,7%), correlato alla crescita del fatturato, è completamente riassorbito dalla riduzione delle spese generali e amministrative (passate da 13,1 milioni di euro nel primo semestre 2010 a 11,6 milioni di euro nel primo semestre 2011). Sostanzialmente invariate in valore assoluto le spese di ricerca e sviluppo.

L'**utile operativo complessivo consolidato** del semestre è stato pari a 7,4 milioni di euro, rispetto a 7,3 milioni di euro nel corrispondente periodo dell'anno precedente. In termini percentuali sul fatturato il margine operativo è pari al 9,7%, rispetto al 10,9% del 2010.

Il risultato operativo risulta in leggera crescita (+0,7%), nonostante il calo nell'utile industriale lordo, principalmente per effetto del contenimento delle spese operative, che beneficiano anche dell'effetto positivo dei cambi (-1,5% circa) conseguente la svalutazione del dollaro rispetto all'euro.

L'**EBITDA complessivo consolidato** è stato pari a 13,3 milioni di euro, rispetto a 13,1 milioni di euro dello stesso semestre 2010. In termini percentuali sul fatturato l'EBITDA è stato pari al 17,5% nel primo semestre 2011, rispetto al 19,5% del corrispondente semestre 2010.

Il saldo degli altri proventi (oneri) netti è positivo per 2 milioni di euro, rispetto a un valore positivo pari a 2,1 milioni di euro del primo semestre 2010 e risulta essere composto dalle *royalties* maturate nel semestre a fronte della cessione in licenza a ST della tecnologia getter a film sottile per MEMS di nuova generazione (1,1 milioni di euro), dalla plusvalenza realizzata dalla controllata coreana con la cessione del proprio stabilimento sito a Jincheon (0,5 milioni di euro) e dai contributi in conto esercizio maturati dalla Capogruppo a fronte di progetti di ricerca in corso (0,3 milioni di euro). Rispetto allo scorso esercizio, la plusvalenza realizzata nel primo semestre 2010 dalla Capogruppo a fronte della cessione di alcuni cespiti viene completamente compensata dai maggiori proventi maturati da ST e dalla plusvalenza realizzata da SAES Getters Korea Corporation.

Il saldo netto dei proventi (oneri) finanziari è stato negativo e pari a -0,7 milioni di euro (-1.3 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2010) ed include principalmente gli interessi passivi sui finanziamenti in capo alle società americane e l'effetto a conto economico della valutazione dei contratti di *Interest rate Swap (IRS)* sottoscritti dalle medesime società, a cui è imputabile la variazione positiva rispetto al primo semestre 2010 (+0,6 milioni di euro).

La somma algebrica delle differenze cambio ha registrato nel primo semestre dell'esercizio un saldo positivo di 0,1 milioni di euro, da confrontarsi con un saldo negativo di -2 milioni di euro del 2010.

Nel primo semestre 2010 le perdite su cambi derivavano dalla conversione delle disponibilità liquide e dei crediti finanziari di *cash pooling* denominati in euro delle consociate estere, a seguito dell'apprezzamento delle valute locali (in particolare del won coreano e del dollaro USA) rispetto al

cambio puntuale di fine 2009 dell'euro, moneta di riferimento di tali depositi. A partire dal secondo semestre 2010, il Gruppo ha sia ridotto l'esposizione della Capogruppo verso le consociate estere, sia integrato la propria politica di copertura stipulando dei contratti di vendita a termine di euro con l'obiettivo di limitare le perdite non realizzate su cambi; la medesima politica di copertura, mantenuta anche nel corso del 2011, ha consentito di chiudere il semestre con un risultato su cambi prossimo allo zero.

Il risultato ante imposte è positivo e pari a 6,8 milioni di euro, in forte aumento rispetto a 4 milioni di euro del primo semestre 2010 (+68,1%).

Le **imposte sul reddito** del semestre sono state pari a 4 milioni di euro, rispetto a 1,9 milioni di euro dei corrispondenti sei mesi dell'esercizio precedente. L'incremento nel *tax rate*, che sale da 47,3% nel 2010 a 59,5% nel 2011, è principalmente dovuto alle maggiori perdite fiscali realizzate dalla Capogruppo nell'ambito del consolidato fiscale italiano, su cui non vengono riconosciute imposte anticipate, non essendoci la ragionevole certezza della loro recuperabilità negli esercizi futuri.

L'**utile netto consolidato** del primo semestre 2011 è stato pari a 3 milioni di euro (4% dei ricavi consolidati), in crescita (+19,1%) rispetto a un utile netto di 2,6 milioni di euro del primo semestre 2010 (3,8% del fatturato consolidato).

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 30 giugno 2011 è negativa per -21,3 milioni di euro (liquidità pari a 15,4 milioni di euro a fronte di passività finanziarie nette per -36,6 milioni di euro) e si confronta con una disponibilità netta negativa di -24,2 milioni di euro al 31 dicembre 2010⁴.

Il miglioramento è prevalentemente dovuto alle risorse generate dalla gestione operativa (al crescere dell'autofinanziamento si aggiunge un miglioramento nel capitale circolante netto), che hanno più che compensato gli investimenti netti in immobilizzazioni (-1,3 milioni di euro) e l'esborso per il pagamento dei dividendi (-4,4 milioni di euro).

L'effetto dei cambi è stato positivo (circa +1,7 milioni di euro): l'83% dei debiti finanziari del Gruppo è, infatti, composto da finanziamenti in dollari USA in capo alle consociate americane, il cui controvalore in euro è diminuito a seguito della svalutazione del dollaro nei confronti dell'euro.

Altri eventi rilevanti del primo semestre 2011

In aprile 2011 il Gruppo, tramite la propria controllata SAES Getters International Luxembourg S.A., dopo aver ottenuto l'approvazione da parte delle Autorità Amministrative cinesi, ha perfezionato il trasferimento della propria partecipazione (pari al 51% delle azioni) nella *joint venture* cinese Nanjing SAES Huadong Vacuum Material Co., Ltd. ai soci terzi cinesi Nanjing Huadong Electronics Information Technology Co., Ltd. ("Huadong") e Nanjing DingJiu Electronics Co., Ltd. ("DingJiu").

L'accordo, oltre alla cessione della partecipazione ad un prezzo simbolico pari a 2 renminbi cinesi, includeva anche l'esborso da parte di SAES Getters International Luxembourg S.A. di una somma pari a 30 milioni di RMB (3,4 milioni di euro), da distribuire ai soci di minoranza anch'essa in misura proporzionale alle rispettive partecipazioni, a chiusura dell'obbligazione contrattuale già contabilizzata nel bilancio 2009. Tale esborso, come evidenziato nella relazione finanziaria annuale 2010, è già stato erogato in contanti in data 1 dicembre 2010.

La *joint venture* cinese, costituita nell'agosto 2006, ha operato nella produzione e commercializzazione di componenti per display LCD e per altre applicazioni industriali. La cessione della propria quota di partecipazione da parte di SAES Getters rientra nel piano di razionalizzazione delle partecipazioni non strategiche, conseguente ai forti mutamenti intercorsi in alcuni settori e

⁴ Dato al netto della cassa della *joint venture* cinese Nanjing SAES Huadong Vacuum Material Co., Ltd., ceduta ai soci terzi cinesi in aprile 2011 a seguito del perfezionamento dell'operazione di trasferimento da parte del Gruppo SAES della propria partecipazione.

mercati di riferimento. Il Gruppo SAES Getters continua a operare in Cina attraverso la propria controllata SAES Getters (Nanjing) Co., Ltd.

Nel corso del primo semestre è stata anche completata la chiusura dello stabilimento dedicato alla produzione LCD della controllata SAES Getters Korea Corporation, che continua ad operare come distributore sul territorio coreano dei prodotti realizzati dalle altre società del Gruppo. Gli immobili e parte degli impianti produttivi sono stati ceduti a terze parti locali. Gli effetti economici netti legati all'operazione sono sostanzialmente irrilevanti.

Eventi successivi alla chiusura del semestre ed evoluzione prevedibile della gestione

In data 5 luglio 2011, SAES Getters e Alfmeier Präzision, Gruppo tedesco operante nei settori dell'elettronica e delle materie plastiche avanzate, hanno finalizzato la costituzione della *joint venture* Actuator Solutions GmbH, focalizzata allo sviluppo, produzione e commercializzazione di attuatori basati sulla tecnologia SMA. La *joint venture*, che ha sede a Treuchtlingen (in Baviera, Germania) è controllata congiuntamente dai due Gruppi con quote paritetiche al 50%. SAES partecipa attraverso la controllata al 100% SAES Nitinol S.r.l., costituita il 12 maggio 2011. Alfmeier partecipa tramite la propria società controllata al 100% SMA Holding GmbH.

La *mission* di Actuator Solutions GmbH è diventare leader mondiale nel campo degli attuatori che utilizzano leghe a memoria di forma. La neo costituita società è titolare di una licenza per l'utilizzo della tecnologia sviluppata da Cambridge Mechatronics Limited (CML), già partner tecnologico di SAES, per la realizzazione e commercializzazione di sistemi autofocus e di stabilizzazione d'immagine, basati sull'uso di componenti SMA, da applicare in fotocamere, telefoni cellulari e *smartphone*.

Actuator Solutions si avvale delle distintive competenze sviluppate dai due partner grazie alla pluriennale esperienza rispettivamente nel settore delle leghe SMA e degli attuatori. Alfmeier sarà fornitore di componenti elettronici e plastici; SAES fornirà alla *joint venture* i materiali SMA di propria produzione.

L'avvio della produzione su larga scala in Actuator Solutions GmbH è previsto tra il terzo e il quarto trimestre 2012.

Actuator Solutions sfrutterà al meglio i vantaggi della tecnologia SMA, per produrre e commercializzare sistemi di attuazione per diverse applicazioni industriali ad elevato potenziale di crescita.

Il capitale sociale della *joint venture*, inizialmente pari a 25 migliaia di euro, è stato aumentato a 1 milione di euro in data 26 luglio 2011, mediante il versamento di 0,5 milioni di euro da parte di ciascuno dei due soci.

La seconda parte dell'anno fiscale in corso si prospetta in linea con il primo semestre 2011, al netto dell'impatto, difficilmente prevedibile, dei cambi.

Nel secondo semestre 2011 è attesa la crescita delle vendite di prodotti per OLED e per celle solari.

I dati sono tratti dalla relazione finanziaria semestrale al 30 giugno 2011, comprendente il bilancio consolidato semestrale abbreviato, la relazione intermedia sulla gestione, l'attestazione prevista dall'articolo 154-*bis*, comma 5 del TUF, nonché la relazione della società di revisione legale Reconta Ernst & Young S.p.A.

Tale documento sarà diffuso tramite il circuito NIS di Borsa Italiana, pubblicato sul sito internet della Società www.saesgetters.com e trasmesso a Consob in data 29 agosto 2011.

Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari dichiara che, in conformità a quanto previsto dal secondo comma dell'articolo 154-bis, parte IV, titolo III, capo II, sezione V-bis, del decreto legislativo 24 febbraio 1998, n. 58, le informazioni finanziarie contenute nel presente documento corrispondono alle risultanze documentali, ai libri e alle scritture contabili.

*Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari
Michele Di Marco*

SAES Getters

Pioniere nello sviluppo della tecnologia getter, il Gruppo SAES Getters è leader mondiale in una molteplicità di applicazioni scientifiche ed industriali che richiedono condizioni di alto vuoto o di gas ultra puri. In 70 anni di attività, le soluzioni getter del Gruppo hanno sostenuto l'innovazione tecnologica nelle industrie dell'information display e dell'illuminazione, nei complessi sistemi ad alto vuoto e nell'isolamento termico basato sul vuoto, in tecnologie che spaziano dai tubi di potenza sotto vuoto di grandi dimensioni sino ai dispositivi miniaturizzati come i sistemi microelettronici e micromeccanici realizzati su silicio. Il Gruppo detiene inoltre una posizione di leadership nella purificazione di gas ultra puri per l'industria dei semiconduttori e per altre industrie high-tech.

Dal 2004, sfruttando le competenze acquisite nel campo della metallurgia speciale e della scienza dei materiali, il Gruppo SAES Getters ha ampliato il proprio campo di attività rivolgendosi al mercato dei materiali avanzati, in particolare quello delle leghe a memoria di forma, una famiglia di materiali avanzati caratterizzati da super-elasticità e dalla proprietà di assumere forme predefinite quando sottoposti a trattamento termico, che trovano applicazione nel comparto biomedicale e, più in generale, in ambiti industriali di nicchia.

Una capacità produttiva totale distribuita in dieci stabilimenti dislocati in tre continenti, una rete commerciale e di assistenza tecnica operativa a livello mondiale, oltre 1.000 dipendenti consentono al Gruppo di combinare competenze ed esperienze multi-culturali e di essere una realtà aziendale a tutti gli effetti globale.

Gli uffici direzionali di SAES Getters sono ubicati nell'hinterland milanese.

SAES Getters è quotata sul Mercato Telematico Azionario della Borsa Italiana dal 1986, segmento STAR.

Maggiori notizie sul Gruppo SAES Getters sono reperibili sul sito Internet: www.saesgetters.com.

Contatti:

Emanuela Foglia
Investor Relations Manager
Tel. +39 02 93178 273
E-mail: investor_relations@saes-group.com

Laura Magni
Group Marketing and Communication Manager
Tel. +39 02 93178 252
E-mail: laura_magni@saes-group.com

Fatturato Consolidato per Business

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	1° semestre 2011	1° semestre 2010	Variazione totale (%)	Effetto prezzo/quantità (%)	Effetto cambio (%)
Lamps	6.643	6.254	6,2%	6,7%	-0,5%
Electronic Devices	12.634	11.804	7,0%	10,4%	-3,4%
Vacuum Systems and Thermal Insulation	6.307	7.883	-20,0%	-19,4%	-0,6%
Semiconductors	28.997	14.059	106,3%	118,1%	-11,8%
Subtotale Industrial Applications	54.581	40.000	36,5%	41,8%	-5,3%
Subtotale Shape Memory Alloys	19.220	18.533	3,7%	9,2%	-5,5%
Liquid Crystal Displays	947	6.181	-84,7%	-84,3%	-0,4%
Cathode Ray Tubes	992	2.143	-53,7%	-51,4%	-2,3%
Subtotale Information Displays	1.939	8.324	-76,7%	-75,8%	-0,9%
Subtotale Advanced Materials	283	299	-5,4%	-3,6%	-1,8%
Fatturato Totale	76.023	67.156	13,2%	18,0%	-4,8%

Legenda:

Industrial Applications Business Unit	
Lamps	Getter e dispensatori di metalli per l'utilizzo in lampade a scarica e lampade fluorescenti
Electronic Devices	Getter e dispensatori di metalli per apparecchi elettronici sottovuoto e getter per sistemi microelettronici e micromeccanici (MEMS)
Vacuum Systems and Thermal Insulation	Pompe per sistemi da vuoto, getter per collettori solari e prodotti per l'isolamento termico
Semiconductors	Sistemi di purificazione dei gas per l'industria dei semiconduttori ed altre industrie
Shape Memory Alloys Business Unit	
Shape Memory Alloys (SMA)	Leghe a memoria di forma
Information Displays Business Unit	
Liquid Crystal Displays	Getter e dispensatori di metalli per schermi a cristalli liquidi
Cathode Ray Tubes	Getter al bario per tubi catodici
Advanced Materials Business Development Unit	
Advanced Materials	Dryer e getter altamente sofisticati per OLED, sigillanti per pannelli solari e dispositivi getter per <i>Energy Storage</i>

Fatturato Consolidato per Area Geografica di Destinazione

(Importi espressi in migliaia di euro)

Area geografica	1° semestre 2011	1° semestre 2010
Italia	792	1.080
Europa	15.102	12.732
Nord America	30.788	29.388
Giappone	2.825	3.814
Corea del sud	7.690	5.098
Cina	9.812	5.760
Altri Asia	8.725	9.031
Altri	289	253
Fatturato Totale	76.023	67.156

Conto Economico separato consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

	1° semestre 2011	1° semestre 2010
Ricavi netti	76.023	67.156
Costo del venduto	(45.531)	(35.508)
Utile industriale lordo	30.492	31.648
Spese di ricerca e sviluppo	(6.701)	(6.869)
Spese di vendita	(6.839)	(6.471)
Spese generali e amministrative	(11.554)	(13.065)
Totale spese operative	(25.094)	(26.405)
Altri proventi (oneri) netti	1.993	2.095
Utile operativo	7.391	7.338
Interessi e proventi finanziari netti	(689)	(1.325)
Utili (perdite) netti su cambi	81	(1.978)
Utile prima delle imposte	6.783	4.035
Imposte sul reddito	(4.034)	(1.910)
Utile netto da operazioni continue	2.749	2.125
Utile (perdita) da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue	292	304
Utile netto	3.041	2.429
Utile (Perdita) netto di terzi	0	(125)
Utile netto di gruppo	3.041	2.554

Conto Economico complessivo consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

	1° semestre 2011	1° semestre 2010
Risultato del periodo	3.041	2.429
Differenze da conversione bilanci in valuta estera	(5.321)	11.497
Differenze da conversione relative a operazioni discontinue	0	0
Altri utili (perdite) complessivi	(5.321)	11.497
Totale utile (perdita) complessiva, al netto delle imposte	(2.280)	13.926
<i>attribuibile a:</i>		
- Gruppo	(2.280)	14.051
- Terzi	0	(125)

Conto Economico separato consolidato per Business Unit

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Industrial Applications		Shape Memory Alloys		Information Displays		Advanced Materials & Corporate Costs		TOTALE	
	1° semestre 2011	1° semestre 2010	1° semestre 2011	1° semestre 2010	1° semestre 2011	1° semestre 2010	1° semestre 2011	1° semestre 2010	1° semestre 2011	1° semestre 2010
Ricavi netti	54.581	40.000	19.220	18.533	1.939	8.324	283	299	76.023	67.156
Costo del venduto	(28.898)	(18.952)	(13.263)	(12.701)	(2.728)	(3.425)	(642)	(430)	(45.531)	(35.508)
Utile (perdita) industriale lordo	25.683	21.048	5.957	5.832	(789)	4.899	(359)	(131)	30.492	31.648
Spese operative e altri proventi (oneri)	(8.400)	(7.117)	(4.710)	(5.353)	(631)	(2.763)	(9.360)	(9.077)	(23.101)	(24.310)
Utile (perdita) operativo	17.283	13.931	1.247	479	(1.420)	2.136	(9.719)	(9.208)	7.391	7.338

Utile (Perdita) Netto Consolidato per Azione

(Importi espressi in euro)

	1° semestre 2011	1° semestre 2010
Utile (perdita) netto per azione ordinaria	0,1323	0,1044
Utile (perdita) netto per azione di risparmio	0,1491	0,1385

Prospetto della situazione patrimoniale - finanziaria consolidata

(Importi espressi in migliaia di euro)

	30 giugno 2011	31 dicembre 2010
Immobilizzazioni materiali nette	59.213	63.813
Immobilizzazioni immateriali	40.506	44.411
Altre attività non correnti	5.920	6.078
Attività correnti	70.562	76.961
Attività destinate alla vendita	581	2.277
Totale Attivo	176.782	193.540
Patrimonio netto di gruppo	101.615	108.597
Patrimonio netto di terzi	3	3
Totale patrimonio netto	101.618	108.600
Passività non correnti	37.949	43.319
Passività correnti	37.215	39.971
Passività destinate alla vendita	0	1.650
Totale Passivo e Patrimonio Netto	176.782	193.540

Posizione Finanziaria Netta Consolidata

(Importi espressi in migliaia di euro)

	30 giugno 2011	31 dicembre 2010	30 giugno 2010
Cassa	14	11	11
Altre disponibilità liquide	15.346	20.566	25.260
Liquidità	15.360	20.577	25.271
Crediti finanziari correnti	103	0	5
Debiti bancari correnti	(3)	(1.504)	0
Quota corrente dell'indebitamento non corrente	(9.942)	(11.683)	(8.221)
Altri debiti finanziari correnti	(1.583)	(948)	(1.797)
Indebitamento finanziario corrente	(11.528)	(14.135)	(10.018)
Posizione finanziaria corrente netta	3.935	6.442	15.258
Debiti bancari non correnti	(24.856)	(29.971)	(40.794)
Altri debiti finanziari non correnti	(338)	(701)	(688)
Indebitamento finanziario non corrente	(25.194)	(30.672)	(41.482)
Posizione finanziaria netta	(21.259)	(24.230)	(26.224)
Cassa destinata ad essere ceduta	0	1.650	0
Posizione finanziaria netta totale	(21.259)	(22.580)	(26.224)

Rendiconto Finanziario Consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

	1° semestre 2011	1° semestre 2010
Utile netto del periodo da operazioni continue	2.749	2.125
Utile netto del periodo da operazioni discontinue	292	304
Imposte correnti	4.201	3.199
Variazione delle imposte differite	(167)	(1.289)
Ammortamento e svalutazioni di attività non correnti	5.796	5.928
Minusvalenze (plusvalenze) da cessione di immobilizzazioni materiali	(523)	(1.242)
(Proventi) oneri finanziari netti	689	1.417
Altri oneri non monetari	(1.049)	489
	11.988	10.931
Variazione delle attività e passività correnti	(1.516)	(10.376)
Pagamenti di trattamento di fine rapporto e di quiescenza	(182)	(504)
Proventi finanziari incassati, al netto degli interessi pagati	(67)	(269)
Imposte pagate	(1.463)	(1.615)
Fondi generati dall'attività operativa	8.761	(1.833)
Acquisto di immobilizzazioni materiali, al netto delle cessioni	(1.281)	(1.001)
Incremento di attività immateriali	(19)	(17)
Cassa ceduta a soci terzi di <i>joint-venture</i>	(1.540)	0
Decremento (incremento) di attività e passività destinate alla vendita	(27)	166
Fondi generati da (impiegati in) investimenti	(2.868)	(852)
Debiti finanziari accesi, al netto dei rimborsi	(5.844)	1.455
Pagamento di dividendi	(4.410)	0
Interessi e altri oneri pagati su debiti finanziari	(656)	(503)
Variazione patrimonio netto di terzi	0	3
Fondi generati da (impiegati in) operazioni finanziarie	(10.910)	955
Differenze cambio da conversione bilanci in valuta estera	(1.849)	4.710
Aumento (diminuzione) delle disponibilità liquide nette	(6.866)	2.980
Disponibilità liquide nette all'inizio del periodo	22.223	22.291
Disponibilità liquide nette alla fine del periodo	15.357	25.271