



COMUNICATO STAMPA

Milano, 30 luglio 2015

SAES Group: FORTE AUMENTO DEL FATTURATO NEL PRIMO SEMESTRE 2015 (+28,2% vs. 1H2014) E MIGLIORAMENTO DI TUTTI GLI INDICATORI ECONOMICO-FINANZIARI

CRESCITA ORGANICA DEI RICAVI (+8,6% vs. 1H2014) TRAINATA DA LEGHE A MEMORIA DI FORMA, PURIFICAZIONE DEI GAS E SISTEMI DA VUOTO

- **Fatturato consolidato: 81,5 milioni di euro, in crescita del 28,2% rispetto a 63,6 milioni di euro del primo semestre 2014**
- **Fatturato complessivo di Gruppo¹: 85,2 milioni di euro, in crescita del 27,4% rispetto a 66,9 milioni di euro del primo semestre 2014**
- **Utile industriale lordo consolidato: 35,1 milioni di euro (43% del fatturato), in crescita del 29,2% rispetto a 27,2 milioni di euro (42,7% del fatturato) nel primo semestre 2014**
- **Utile operativo consolidato: 8,8 milioni di euro, in forte crescita (+69,3%) rispetto a 5,2 milioni di euro nel primo semestre 2014**
- **EBITDA consolidato: 13,2 milioni di euro (16,3% del fatturato), rispetto a 9,4 milioni di euro (14,9% del fatturato) nel corrispondente semestre del 2014**
- **Utile netto prima delle imposte: 8,2 milioni di euro, più che raddoppiato rispetto a 3,8 milioni di euro del primo semestre 2014**
- **Utile netto consolidato: 4,1 milioni di euro nel primo semestre 2015, triplicato rispetto a 1,3 milioni di euro nel primo semestre del precedente esercizio**
- **Posizione finanziaria netta in forte miglioramento: -24,5 milioni di euro al 30 giugno 2015 rispetto a -29,4 milioni di euro al 31 marzo, nonostante gli esborsi per dividendi di 3,5 milioni di euro**

Il Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A., riunito oggi a Lainate (MI), ha approvato i risultati consolidati relativi al primo semestre 2015 (1 gennaio – 30 giugno).

“Importante crescita organica che premia le scelte strategiche e industriali degli ultimi anni e si traduce in un forte incremento del valore del Gruppo” - ha dichiarato l’Ing. **Massimo della Porta, Presidente di SAES Getters S.p.A.**

Nel primo semestre 2015 il Gruppo SAES ha realizzato un **fatturato netto consolidato** pari a **81,5 milioni di euro, in crescita del 28,2%** rispetto a 63,6 milioni di euro del corrispondente periodo del 2014. L’**effetto cambi** è stato **positivo per +19,6%**, dovuto al rafforzamento del dollaro USA sull’euro, mentre la **crescita organica** è stata pari a **+8,6%**, principalmente trainata dal settore delle **leghe a memoria di forma (SMA)**, dal comparto della **purificazione dei gas** e da quello dei **sistemi da vuoto**.

Il primo semestre 2015 è stato caratterizzato da un forte aumento del fatturato rispetto al corrispondente periodo del 2014, anche al netto dell’effetto positivo generato dal rafforzamento del dollaro. In particolare, la **crescita** è stata principalmente **sostenuta dal settore delle leghe a memoria di forma (SMA)**, a conferma del successo degli investimenti effettuati e tuttora in corso. Il successo delle SMA si accompagna alla **tenuta dei comparti di business più tradizionali e consolidati**.

Nella **Business Unit Shape Memory Alloys** si registrano forti crescite in entrambi i segmenti: il **comparto delle SMA medicali** (materie prime e componenti in NiTiInol) evidenzia una **crescita organica del 16%**, con volumi di business in continuità con quelli registrati negli ultimi mesi del 2014; in forte crescita anche il **comparto delle SMA industriali** (**crescita organica** pari al **95,2%** o 1,6 milioni di euro) grazie all’incremento di vendite di molle e fili educati SMA per applicazioni *automotive* e *consumer*. Tale crescita, in termini assoluti, è stata ancora maggiore (1,9 milioni di euro)

¹ Per fatturato complessivo di Gruppo si intende il fatturato ottenuto valutando la *joint venture* paritetica Actuator Solutions con il metodo proporzionale, anziché con il metodo del patrimonio netto.

consolidando pro-forma il fatturato della *joint venture* Actuator Solutions, interamente costituito da vendite di dispositivi SMA per applicazioni industriali.

Nella **Business Unit Industrial Applications** la crescita, trainata dall'**effetto positivo dei cambi (+17,9%)** e dall'**aumento dei volumi** nei settori della **purificazione dei gas (+12,6%)** e delle **pompe da vuoto (+39,8%)**, ha più che compensato la diminuzione organica degli altri comparti, concentrata soprattutto nel settore delle lampade (-26,3%), penalizzato dalla pressione competitiva dei LED e dalle incertezze causate dal riposizionamento strategico dei principali *player* dell'industria del *lighting*. In calo anche i volumi del comparto dei prodotti per l'isolamento termico (riduzione organica del 22,6%), in particolare soluzioni getter per applicazioni petrolifere e per il mercato della refrigerazione.

Il fatturato complessivo di Gruppo, ottenuto incorporando la *joint venture* paritetica Actuator Solutions con il metodo proporzionale anziché con il metodo del patrimonio netto, è stato pari a **85,2 milioni di euro, in crescita del 27,4%** rispetto a 66,9 milioni di euro del primo semestre 2014, grazie sia all'incremento del fatturato consolidato (+28,2%), sia alla crescita del fatturato della *joint venture* (+13,8%).

L'andamento trimestrale del fatturato consolidato, evidenziato nella tabella seguente, conferma la **continua e progressiva crescita delle leghe a memoria di forma (+9,7%** l'incremento del secondo trimestre 2015, rispetto al primo), per applicazioni sia medicali, sia industriali. All'interno della **Business Unit Industrial Applications**, nel secondo trimestre 2015, crescono tutti i segmenti, ad eccezione del **Business Pure Gas Handling, penalizzato dallo slittamento di alcune consegne e dalla ciclicità tipica di questo comparto.**

Fatturato netto consolidato trimestrale per Business

(Importi espressi in migliaia di euro)

Business	2° trimestre 2015	1° trimestre 2015	4° trimestre 2014	3° trimestre 2014	2° trimestre 2014	1° trimestre 2014
Electronic & Photonic Devices	3.386	3.177	2.859	3.461	2.979	2.806
Sensors & Detectors	2.563	2.481	1.885	2.301	2.488	2.140
Light Sources	2.521	2.499	2.333	2.427	2.931	3.298
Vacuum Systems	2.173	1.917	2.456	1.841	1.004	1.714
Thermal Insulation	1.615	1.534	1.425	1.513	1.774	1.744
Pure Gas Handling	12.601	15.029	11.461	8.988	8.390	11.624
Industrial Applications	24.859	26.637	22.419	20.531	19.566	23.326
SMA Medical Applications	13.450	12.492	11.399	10.241	9.597	8.839
SMA Industrial Applications	1.850	1.458	1.617	1.138	910	719
Shape Memory Alloys	15.300	13.950	13.016	11.379	10.507	9.558
Business Development	300	442	403	397	311	288
Totale	40.459	41.029	35.838	32.307	30.384	33.172

L'utile industriale lordo consolidato² nel primo semestre 2015 è stato pari a **35,1 milioni di euro, in crescita del 29,2%** rispetto a 27,2 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2014. La crescita, favorita anche dall'effetto delle valute, è principalmente imputabile all'incremento del fatturato, oltre che al **leggero incremento della marginalità lorda** (da 42,7% nel primo semestre 2014 a **43%** nel periodo corrente), soprattutto grazie alla contribuzione della Business Unit Shape Memory Alloys.

L'utile operativo consolidato del primo semestre 2015 è stato pari a **8,8 milioni di euro, in forte crescita (+69,3%)** rispetto a un utile di 5,2 milioni di euro nel primo semestre del precedente esercizio; in termini percentuali, il **marginale operativo** è stato pari a **10,8%**, in crescita rispetto a 8,2% nel primo semestre 2014. L'aumento dei ricavi e la contrazione percentuale delle spese operative (da 36,1% a 32,5%) hanno reso possibile il forte miglioramento degli indicatori operativi rispetto all'esercizio precedente.

L'EBITDA³ consolidato è stato pari a **13,2 milioni di euro, in crescita del 40,3%** rispetto a 9,4 milioni di euro nel corrispondente semestre del 2014. In termini percentuali sul fatturato, l'EBITDA è cresciuto dal 14,9% nel primo semestre 2014 al **16,3%** nel semestre corrente.

L'utile ante imposte consolidato è stato pari a **8,2 milioni di euro, più che raddoppiato** rispetto a un utile di 3,8 milioni di euro nel primo semestre 2014.

² Calcolato come differenziale tra fatturato netto e costi industriali direttamente e indirettamente imputabili ai prodotti venduti.

³ L'EBITDA non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi IFRS; si ritiene tuttavia che l'EBITDA sia un importante parametro per la misurazione delle performance di Gruppo e pertanto viene presentato quale misura alternativa di valutazione. Poiché la sua determinazione non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quelli adottati da altri Gruppi. L'EBITDA (acronimo per "Earnings before interests, taxes, depreciation and amortization") è calcolato come "Utili prima degli interessi, imposte, svalutazioni e ammortamenti".

L'**utile netto consolidato** è stato pari a **4,1 milioni di euro** (5% dei ricavi consolidati), **triplicato** rispetto a un utile netto consolidato pari a 1,3 milioni di euro nel corrispondente semestre del precedente esercizio.

La **posizione finanziaria netta** al 30 giugno 2015 è negativa per **-24,5 milioni di euro**, rispetto a una disponibilità netta negativa di -29,4 milioni di euro al 31 marzo. Il miglioramento, nonostante gli esborsi per dividendi pari a 3,5 milioni di euro, è stato reso possibile dall'autofinanziamento, su cui ha generato un ruolo determinante anche la dinamica del circolante, in particolare gli incassi da clienti nel settore della purificazione dei gas.

Inoltre, è proseguito negli ultimi mesi il processo di ribilanciamento della struttura del debito finanziario di Gruppo, che vede progressivamente aumentare l'incidenza dei mutui di medio-lungo periodo, rispetto alla quota del debito bancario di breve periodo.

Per ulteriori dettagli si rimanda alle successive sezioni del presente comunicato stampa.

Altri eventi rilevanti del primo semestre 2015

A fine esercizio 2014 **Memry Corporation** ha ufficialmente sottoscritto con lo **Stato del Connecticut** un accordo per l'ottenimento di un **finanziamento agevolato** in più *tranche*, **per un importo complessivo di 2,8 milioni di dollari USA**. Il finanziamento avrà una durata decennale con un tasso d'interesse agevolato annuale del 2% e sarà destinato all'acquisto di nuovi macchinari e attrezzature, necessari per espandere lo stabilimento produttivo di Bethel.

Il 50% del finanziamento (1,4 milioni di dollari) potrà essere convertito in un contributo a fondo perduto a condizione che, entro novembre 2017, Memry Corporation abbia incrementato l'organico di 76 unità nella sede di Bethel per almeno un anno; i dipendenti di Bethel dovranno, inoltre, avere un salario medio annuale non inferiore ad una determinata soglia stabilita dall'accordo.

Qualora solo il 50% dei nuovi dipendenti fosse assunto entro la scadenza prefissata, anche il contributo a fondo perduto verrebbe dimezzato (circa 0,7 milioni di dollari).

La prima *tranche* del finanziamento agevolato, pari a 2 milioni di dollari, è stata bonificata dallo Stato del Connecticut alla consociata statunitense in data 20 febbraio 2015.

In data 12 maggio 2015 si è concluso l'*iter* di **riduzione del capitale sociale della controllata cinese SAES Getters (Nanjing) Co., Ltd.** da 13,6 milioni di dollari a 6,6 milioni di dollari, conseguente alla minore patrimonializzazione richiesta dalla trasformazione della sua attività da produttiva a commerciale, ultimata nel 2014. Tale operazione ha comportato la generazione di un **utile su cambi** non ricorrente di conto economico (precedentemente già incluso nel patrimonio netto consolidato alla voce "Riserva di conversione") pari a **1,9 milioni di euro**.

In data 27 maggio 2015, a seguito della diminuzione sotto la soglia del 50% della partecipazione di S.G.G. Holding S.p.A. in SAES Getters S.p.A., è venuto meno il presupposto per accedere al consolidato fiscale con S.G.G. Holding S.p.A. in qualità di consolidante, come previsto dal combinato disposto degli articoli 117 e 120 del TUIR.

Entro il 30 settembre 2015 si eserciterà l'opzione per l'adesione ad un nuovo consolidato fiscale tra SAES Getters S.p.A., SAES Advanced Technologies S.p.A., E.T.C. S.r.l. e SAES Nitinol S.r.l., con la Capogruppo in qualità di consolidante. Tale nuovo consolidato fiscale avrà validità dal 1 gennaio 2015.

In data 10 giugno 2015 è stato annunciato un **finanziamento** sottoscritto con **BEI (Banca Europea per gli Investimenti)** del valore di 10 milioni di euro per sostenere progetti di ricerca e sviluppo nell'ambito della tecnologia del vuoto, delle leghe a memoria di forma (SMA) e delle soluzioni OLET (*Organic Light Emitting Transistor*). L'operazione è sostenuta dagli strumenti finanziari di nuova generazione "InnovFin – EU Finance for Innovators", dedicati alle imprese innovative e in crescita e che si avvalgono del sostegno finanziario dell'Unione Europea nell'ambito del progetto "Horizon 2020" (il programma Quadro europeo per la Ricerca e l'Innovazione, 2014-2020).

Il finanziamento a medio termine è costituito da due *tranche* di pari importo, di cui una con la garanzia di SACE, ha una durata di 5 anni e servirà a copertura parziale di un programma di ricerca da effettuarsi in Italia del valore totale di 45 milioni di euro, iniziato nel 2014 e destinato a concludersi nel 2017.

In data 17 giugno 2015 SAES Getters S.p.A. ha sottoscritto una **lettera d'intenti** con la società Rodofil s.n.c., con sede nella provincia di Parma, per l'**acquisizione** entro il primo trimestre 2016 del **49%** di un veicolo societario, da costituirsi da parte di Rodofil, in cui quest'ultima conferirà il **ramo d'azienda RIAL** (*asset*, clienti e marchio) specializzato nella progettazione e produzione di camere da vuoto per la realizzazione di acceleratori e sincrotroni, utilizzate nei più importanti laboratori di ricerca mondiali. Il valore complessivo del ramo d'azienda è stato concordato in 3 milioni di euro, ammontare che dovrà essere confermato da *due diligence*. Il prezzo di cessione delle quote a SAES sarà quindi pari a circa 1,5 milioni di euro (49% di 3 milioni di euro). Alessandro Zanichelli, attuale azionista e amministratore di Rodofil, assumerà la carica di Amministratore Delegato della nuova società.

La lettera d'intenti stabilisce la definizione di patti parasociali che disciplineranno il rapporto tra le parti, con la previsione di un'opzione di *put* e *call* tra i soci, secondo una tempistica da convenirsi. In particolare, Rodofil avrà la

possibilità di cedere a SAES le proprie quote, in tutto o in parte, ad un prezzo prestabilito; qualora Rodofil non eserciti tale opzione, SAES avrà il diritto di esercitare una opzione *call* per una percentuale di azioni pari al 30% del capitale. L'obiettivo dell'accordo è la creazione di un polo italiano tecnologico e manifatturiero di assoluto livello, per la progettazione e realizzazione di sistemi da vuoto integrati per sincrotroni e acceleratori, in grado di competere con successo sui mercati internazionali.

Business Unit Industrial Applications

Il **fatturato consolidato** della Business Unit Industrial Applications nel primo semestre 2015 è stato pari a **51,5 milioni di euro**, in **crescita del 20,1%** rispetto a 42,9 milioni di euro nel corrispondente semestre del 2014. L'andamento dell'euro rispetto alle principali valute estere ha comportato un effetto cambi positivo pari a 17,9%, al netto del quale le vendite sarebbero aumentate del 2,2%.

La crescita organica è concentrata nel **Business Pure Gas Handling** (+12,6%), la cui ottima performance è legata ai maggiori investimenti nelle *silicon foundries* e nelle memorie, in particolare RAM dinamiche, oltre che alla ripresa del segmento *display*. Forte la crescita organica anche nel **Business Vacuum Systems** (+39,8%), grazie al favorevole andamento dei grandi progetti di ricerca in tutte le aree geografiche.

Nei comparti **Sensors and Detectors** ed **Electronic & Photonic Devices** è da segnalare la sostanziale tenuta dei volumi (rispettivamente -2,7% e -1,9% l'effetto prezzo/quantità), che si accompagna all'effetto positivo dei cambi e consente l'aumento del fatturato rispettivamente del 9% nel comparto dei sensori e del 13,4% in quello dei dispositivi elettronici e fotonici.

Per contro risultano in calo, nonostante l'impatto favorevole delle valute: il comparto dei **sistemi di illuminazione** (-19,4%), a causa della crescente pressione competitiva, soprattutto tecnologica esercitata dai LED sulle lampade fluorescenti, con effetti penalizzanti sia sui volumi sia sui prezzi dei getter venduti; il business dei **prodotti per l'isolamento termico**, in cui la crescita del comparto *vacuum bottles* non è stata sufficiente a compensare la diminuzione delle vendite di soluzioni getter per le applicazioni petrolifere e per il mercato della refrigerazione.

La tabella sottostante mostra il fatturato del primo semestre 2015 relativo ai vari comparti di business, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto al corrispondente periodo del 2014.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	1° semestre 2015	1° semestre 2014	Variazione totale (%)	Effetto prezzo/quantità (%)	Effetto cambio (%)
Electronic & Photonic Devices	6.563	5.785	13,4%	-1,9%	15,3%
Sensors & Detectors	5.044	4.628	9,0%	-2,7%	11,7%
Light Sources	5.020	6.229	-19,4%	-26,3%	6,9%
Vacuum Systems	4.090	2.718	50,5%	39,8%	10,7%
Thermal Insulation	3.149	3.518	-10,5%	-22,6%	12,1%
Pure Gas Handling	27.630	20.014	38,1%	12,6%	25,5%
Industrial Applications	51.496	42.892	20,1%	2,2%	17,9%

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Industrial Applications è stato pari a **24,7 milioni di euro** nel primo semestre dell'esercizio 2015, rispetto a 21 milioni di euro nel primo semestre 2014; il **marginale industriale lordo** è diminuito dal 49,1% al **47,9%**. Nonostante l'incremento delle vendite abbia consentito di aumentare l'utile industriale lordo (+17,3%), la marginalità complessiva si è ridotta, penalizzata sia dai comparti che hanno maggiormente risentito della pressione competitiva, con conseguente calo di fatturato (Business Light Sources e Business Thermal Insulation), sia dai settori dei dispositivi elettronici e della purificazione dei gas, entrambi caratterizzati da un mix di prodotto a maggiore assorbimento di materia prima.

L'**utile operativo** della Business Unit Industrial Applications è stato pari a **14 milioni di euro**, rispetto a 12 milioni di euro nel primo semestre 2014 (+17%): l'incremento del risultato industriale lordo, conseguente l'aumento del fatturato, viene in parte compensato dai maggiori costi operativi variabili (soprattutto maggiori spese di trasporto), penalizzati anche dall'effetto delle valute, e dalla riduzione delle *royalty* sui contratti di licenza della tecnologia getter a film sottile per MEMS.

Business Unit Shape Memory Alloys (SMA)

Il **fatturato consolidato** della Business Unit Shape Memory Alloys è stato pari nel primo semestre 2015 a **29,2 milioni di euro**, in forte crescita (+45,8%) rispetto a 20,1 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2014. L'effetto cambi è stato positivo e pari a +23,3%, al netto del quale la crescita organica è stata pari a +22,5%.

In particolare, si registrano forti crescite in entrambi i segmenti di questa Business Unit. Il comparto delle SMA medicali evidenzia una crescita organica del 16%, in continuità con i volumi di business registrati negli ultimi periodi del 2014. In forte crescita organica (+95,2%) anche il comparto delle SMA industriali, grazie all'incremento di vendite di molle e fili educati SMA per applicazioni *automotive e consumer*.

La tabella sottostante mostra il fatturato del primo semestre 2015 relativo ai vari comparti di business, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto al corrispondente periodo del 2014.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	1° semestre 2015	1° semestre 2014	Variazione totale (%)	Effetto prezzo/quantità (%)	Effetto cambio (%)
SMA Medical Applications	25.942	18.436	40,7%	16,0%	24,7%
SMA Industrial Applications	3.308	1.629	103,1%	95,2%	7,9%
Shape Memory Alloys	29.250	20.065	45,8%	22,5%	23,3%

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Shape Memory Alloys è stato pari a **10,2 milioni di euro (34,8% dei ricavi consolidati)** nel primo semestre dell'esercizio 2015, rispetto a 6 milioni di euro (30% se calcolato in percentuale sui ricavi) nel corrispondente periodo del 2014. La crescita del margine industriale lordo è conseguenza delle maggiori economie di scala conseguenti all'incremento delle vendite in entrambe le divisioni, medicale e industriale, e al miglioramento dell'efficienza delle nuove produzioni.

L'**utile operativo** della Business Unit Shape Memory Alloys è stato pari a **4,7 milioni di euro**, in forte crescita (+151,4%) rispetto a 1,9 milioni di euro del primo semestre 2014. L'aumento del margine industriale lordo e la sostanziale stabilità dell'incidenza dei costi operativi hanno favorito il significativo miglioramento della marginalità operativa, che passa da 9,4% a 16,2%.

Business Development Unit & Corporate Costs

La Business Development Unit & Corporate Costs comprende progetti di ricerca di base o in fase di sviluppo, finalizzati alla diversificazione in business innovativi, oltre ai costi *corporate* (spese che non possono essere direttamente attribuite o ragionevolmente allocate ad alcun settore di business, ma che si riferiscono al Gruppo nel suo insieme).

Nel primo semestre dell'esercizio 2015 il **fatturato consolidato** è stato pari a **0,7 milioni di euro** (0,6 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2014), composto quasi esclusivamente dalle vendite di componenti per i *display* OLED. L'effetto dei cambi è stato positivo per +15%, al netto del quale il fatturato sarebbe aumentato dell'8,9%.

L'**utile industriale lordo** nel primo semestre 2015 è stato pari a **0,2 milioni di euro (29,9% dei ricavi consolidati)**, e si confronta con 0,1 milioni di euro (16,4% dei ricavi) nel primo semestre 2014. La crescita della marginalità lorda è stata favorita dall'incremento del fatturato, che a sua volta ha consentito la riduzione dell'incidenza dei costi fissi di produzione.

Il **risultato operativo** è stato negativo per **-10 milioni di euro** e si confronta con un dato negativo del primo semestre 2014 pari a -8,7 milioni di euro: l'incremento del risultato industriale lordo è stato completamente compensato dalle maggiori spese operative *corporate* in capo a SAES Getters S.p.A. (in particolare, maggiori costi per il personale dipendente, più elevati costi di consulenza e incremento dello stanziamento per la componente variabile dei compensi agli Amministratori Esecutivi).

L'**utile industriale lordo consolidato** è stato pari a **35,1 milioni di euro** nel primo semestre 2015, rispetto a 27,2 milioni di euro nel corrispondente semestre del 2014. La crescita (+29,2%), favorita anche dall'effetto positivo delle valute, è principalmente imputabile all'incremento del fatturato, oltre che al leggero miglioramento della marginalità lorda (da 42,7% nel primo semestre 2014 a 43% nel periodo corrente), reso possibile soprattutto dalla contribuzione della Business Unit Shape Memory Alloys.

L'**utile operativo consolidato** del semestre è stato pari a **8,8 milioni di euro (10,8% dei ricavi consolidati)**, in forte crescita (+**69,3%**) rispetto a 5,2 milioni di euro nel corrispondente periodo dell'anno precedente (8,2% del fatturato consolidato): l'aumento dei ricavi e la contrazione percentuale delle spese operative (da 36,1% a 32,5%) hanno reso possibile il forte miglioramento degli indicatori operativi rispetto all'esercizio precedente.

Le **spese operative consolidate** sono state pari a **26,5 milioni di euro (32,5% dei ricavi)**, rispetto a 22,9 milioni di euro del corrispondente semestre 2014 (36,1% del fatturato), e mostrano una crescita fisiologica correlata all'aumento del fatturato e all'inflazione, oltre all'effetto delle valute (apprezzamento del dollaro sull'euro).

Escludendo l'effetto valutario, ad aumentare sono soprattutto le **spese generali e amministrative** (in particolare, maggiori costi per compensi fissi e maggiori stanziamenti per bonus al personale dipendente, più elevati costi di consulenza e incremento dello stanziamento per la componente variabile dei compensi agli Amministratori Esecutivi). Sia le **spese di ricerca e sviluppo**, sia le **spese di vendita** sono invece sostanzialmente allineate al primo semestre 2014.

Le **royalty** maturate nel primo semestre 2015, a fronte della cessione in licenza della tecnologia getter a film sottile per MEMS di nuova generazione, sono state pari a **0,3 milioni di euro**, da confrontarsi con 1 milione di euro nel corrispondente periodo del precedente esercizio; la riduzione è dovuta sia alle minori commissioni di competenza del semestre (imputabile all'erosione sui prezzi che sta colpendo il mercato dei giroscopi, oltre che al calo dei volumi), sia al fatto che questa voce al 30 giugno 2014 includeva anche una *lump-sum* conseguente la sottoscrizione di un nuovo accordo di *licensing*.

L'**EBITDA consolidato** è stato pari a **13,2 milioni di euro (16,3%** in termini percentuali sul fatturato) nel primo semestre 2015, in **crescita del 40,3%** rispetto a 9,4 milioni di euro (14,9% del fatturato consolidato) nello stesso semestre del 2014.

Il saldo netto dei **proventi e oneri finanziari** è stato **negativo per 0,8 milioni di euro** (rispetto a -0,9 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2014) e include principalmente gli interessi passivi sui finanziamenti, sia a breve sia a lungo termine, in capo alla Capogruppo e alle società americane e le commissioni bancarie relative alle linee di credito in capo a SAES Getters S.p.A.

La perdita derivante dalla **valutazione con il metodo del patrimonio netto** della *joint venture* Actuator Solutions ammonta a **-0,9 milioni di euro**, da confrontarsi con -0,6 milioni di euro del corrispondente periodo del precedente esercizio.

La somma algebrica delle **differenze cambio** ha registrato nel corso dei primi sei mesi del 2015 un saldo **positivo per 1,1 milioni di euro**, da confrontarsi con differenze cambio prossime allo zero nel primo semestre 2014. Il saldo positivo del semestre corrente è principalmente imputabile agli utili su cambi (1,9 milioni di euro) conseguenti la liberazione a conto economico di parte della riserva di conversione generata dal consolidamento di SAES Getters (Nanjing) Co., Ltd., a seguito della parziale riduzione, con rimborso alla Capogruppo, del capitale sociale della controllata cinese. Tali utili su cambi sono stati parzialmente compensati dalle perdite sia monetarie, sia *non-cash* (pari complessivamente a -0,9 milioni di euro) correlate ai contratti *forward* stipulati a copertura delle transazioni commerciali in dollari e in yen.

L'**utile ante imposte consolidato** del primo semestre 2015 è stato pari a **8,2 milioni di euro, più che raddoppiato** rispetto ad un utile ante imposte di 3,8 milioni di euro nel primo semestre 2014.

Le **imposte sul reddito** del semestre sono state pari a **4,1 milioni di euro**, rispetto a 2,8 milioni di euro del corrispondente semestre dell'esercizio precedente. Il **tax rate** di Gruppo è stato pari a **50,1%**, rispetto a 71,7% nel corrispondente semestre del 2014: il miglioramento del **tax rate** è conseguenza delle minori perdite fiscali realizzate nel periodo dalle società italiane del Gruppo e dalle consociate asiatiche, su cui non vengono iscritte imposte anticipate.

Il primo semestre dell'esercizio 2015 si è chiuso con un **utile netto consolidato** pari a **4,1 milioni di euro (5% dei ricavi)**, **triplicato** rispetto ad un utile netto consolidato di 1,3 milioni di euro del corrispondente periodo del precedente esercizio. Va precisato che nell'utile netto del primo semestre 2014 era incluso un risultato da operazioni discontinue positivo per 0,2 milioni di euro, legato ai proventi residuali derivanti dalla dismissione dello stabilimento di SAES Getters (Nanjing) Co., Ltd.

Nel primo semestre 2015 l'**utile netto per azione ordinaria** è stato pari a **0,1798 euro** e si confronta con utile netto pari a 0,0204 euro nel primo semestre 2014; l'**utile netto per azione di risparmio** è stato pari a **0,1965 euro**, rispetto a 0,1385 euro nel corrispondente periodo del precedente esercizio.

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 30 giugno 2015 è negativa per **-24,5 milioni di** e si confronta con una disponibilità netta negativa al 31 dicembre 2014 di 26,9 milioni di euro. Il **miglioramento rispetto al 31 dicembre 2014 (+2,4 milioni di euro)**, nonostante gli esborsi per dividendi dovuti nel primo semestre (-3,5 milioni di euro), è attribuibile ai flussi di cassa in entrata generati dalla gestione operativa e correlati al miglioramento sia del fatturato, sia dei risultati economici. Gli esborsi per gli acquisti d'immobilizzazioni materiali e di attività immateriali sono stati pari a -2,5 milioni di euro, mentre quasi nullo è stato l'effetto sulla posizione finanziaria netta della rivalutazione del dollaro USA rispetto al 31 dicembre 2014: l'effetto negativo generato sull'indebitamento in dollari è stato, infatti, compensato da quello positivo sulle disponibilità liquide nella medesima valuta detenute dalle consociate USA.

Actuator Solutions

Actuator Solutions GmbH, costituita nel secondo semestre 2011, ha sede a Gunzenhausen (Germania) ed è controllata congiuntamente al 50% da SAES e Alfmeier Präzision, gruppo tedesco operante nei settori dell'elettronica e delle materie plastiche avanzate. La *joint venture* è focalizzata sullo sviluppo, produzione e commercializzazione di attuatori basati sulla tecnologia SMA e la sua *mission* è diventare leader mondiale nel campo degli attuatori che utilizzano leghe a memoria di forma.

Actuator Solutions GmbH, che consolida integralmente la società interamente controllata Actuator Solutions Taiwan Co., Ltd., ha realizzato nel corso del primo semestre 2015 **ricavi netti** pari a **7,9 milioni di euro**; il fatturato, totalmente generato dalla vendita di valvole usate nei sistemi di controllo lombare dei sedili per auto, è **creciuto del 13,8%** rispetto a 6,9 milioni di euro del primo semestre 2014: il sistema di controllo lombare basato su tecnologia SMA sta, infatti, registrando volumi in forte crescita, nonostante prezzi unitari in calo.

Nonostante l'incremento nel fatturato del business *seat comfort*, il **risultato netto** del periodo è stato negativo per **-1,9 milioni di euro** (-1,1 milioni di euro al 30 giugno 2014), per effetto dei costi di ricerca, sviluppo e prototipazione nei vari settori industriali nei quali la società sarà presente con i propri attuatori SMA, nonché dei costi fissi di struttura. In particolare, Actuator Solutions GmbH, con il supporto dei laboratori di Lainate, è attiva nello sviluppo di attuatori SMA per l'industria del *vending*, per il settore *automotive*, per l'industria del bianco e per il comparto medicale; la controllata taiwanese si occupa invece dello sviluppo e della prototipazione dei prodotti per il mercato *mobile communication*, come quelli per la messa a fuoco e la stabilizzazione d'immagine dei telefoni cellulari, che hanno riscontrato crescente interesse sul mercato e sono attualmente oggetto di qualifica da parte di potenziali utilizzatori.

(Importi espressi in migliaia di euro)

Actuator Solutions (100%)	1° semestre 2015	1° semestre 2014
Ricavi netti	7.904	6.943
Costo del venduto	(8.393)	(6.601)
Utile industriale lordo	(489)	342
Totale spese operative	(1.887)	(1.813)
Altri proventi (oneri) netti	80	124
Risultato operativo	(2.296)	(1.347)
Proventi (oneri) finanziari	39	(23)
Imposte sul reddito	391	268
Utile (perdita) del periodo	(1.866)	(1.102)

Come già precedentemente evidenziato, la **quota di pertinenza del Gruppo SAES** nel risultato del primo semestre 2015 della *joint venture* è pari a **-0,9 milioni di euro**.

Eventi di rilievo intervenuti dopo la chiusura del semestre

In data 15 luglio 2015 SAES Nitinol S.r.l. ha effettuato un versamento in conto capitale a favore della *joint venture* Actuator Solutions GmbH pari a 0,5 milioni di euro. La medesima somma è stata versata dal socio paritetico Alfmeier, tramite la società SMA Holding GmbH.

In data 24 luglio 2015 SAES Getters S.p.A. ha sottoscritto un nuovo contratto di finanziamento *multitranches* per un valore complessivo di 11 milioni di euro.

Il contratto prevede l'erogazione di una *tranche* del tipo *amortising*, pari a 8 milioni di euro e della durata di cinque anni, il cui rimborso è stabilito in quote capitale fisse con cadenza semestrale e interessi indicizzati al tasso Euribor a sei mesi, oltre uno spread del 2,25%. La seconda *tranche*, del valore di 3 milioni di euro, è di tipo *revolving*, con durata pari a tre anni e utilizzi in base alle necessità operative del Gruppo SAES.

Il finanziamento prevede l'attivazione di *covenant* finanziari standard per questo tipo di operazioni, calcolati annualmente su valori economico-finanziari consolidati.

Evoluzione prevedibile della gestione

Ci si attende un progressivo miglioramento di tutti gli indicatori economici consolidati, a parità di valute, e un ulteriore recupero della già solida posizione finanziaria netta.

Proseguirà la crescita del comparto delle leghe a memoria di forma per applicazioni industriali, a conferma di un *trend* già in atto da qualche mese, e nella seconda parte dell'anno sono auspicabilmente attesi importanti sviluppi di mercato per la *joint venture* Actuator Solutions.

Si prevede un progressivo miglioramento della posizione finanziaria netta fino a raggiungere un *target* più consono a una società con caratteristiche e tipologia di business simili a SAES Getters.

I dati sono tratti dalla relazione finanziaria semestrale al 30 giugno 2015 (comprendente il bilancio consolidato semestrale abbreviato, la relazione intermedia sulla gestione e l'attestazione prevista dall'articolo 154-bis, comma 5 del TUF) che è stata approvata dal Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A. in data odierna e contestualmente trasmessa alla Società di revisione per l'assolvimento degli obblighi di competenza.

Tale documento, unitamente agli esiti delle verifiche di revisione, sarà messo a disposizione del pubblico sia sul sito internet della Società (www.saesgetters.com/it/investor/report-account/half-year-reports) sia sul meccanismo di stoccaggio centralizzato IInfo (www.Iinfo.it) in data **28 agosto 2015**.

Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari dichiara che, in conformità a quanto previsto dal secondo comma dell'articolo 154-bis, parte IV, titolo III, capo II, sezione V-bis, del decreto legislativo 24 febbraio 1998, n. 58, le informazioni finanziarie contenute nel presente documento corrispondono alle risultanze documentali, ai libri e alle scritture contabili.

Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari
Michele Di Marco

SAES Group

Pioniere nello sviluppo della tecnologia getter, il Gruppo SAES® è leader mondiale in una molteplicità di applicazioni scientifiche ed industriali che richiedono condizioni di alto vuoto o di gas ultra puri. In oltre 70 anni di attività, le soluzioni getter del Gruppo hanno sostenuto l'innovazione tecnologica nelle industrie dell'information display e dell'illuminazione, nei complessi sistemi ad alto vuoto e nell'isolamento termico basato sul vuoto, in tecnologie che spaziano dai tubi di potenza sotto-vuoto di grandi dimensioni sino ai dispositivi miniaturizzati come i sistemi microelettronici e micromeccanici realizzati su silicio. Il Gruppo detiene inoltre una posizione di leadership nella purificazione di gas ultra puri per l'industria dei semiconduttori e per altre industrie high-tech.

Dal 2004, sfruttando le competenze acquisite nel campo della metallurgia speciale e della scienza dei materiali, il Gruppo SAES ha ampliato il proprio campo di attività rivolgendosi al mercato dei materiali avanzati, in particolare quello delle leghe a memoria di forma, una famiglia di materiali caratterizzati da super-elasticità e dalla proprietà di assumere forme predefinite quando sottoposti a trattamento termico. Queste speciali leghe, che oggi trovano principale applicazione nel comparto biomedicale, si adattano perfettamente anche alla realizzazione di dispositivi di attuazione per il settore industriale (domotica, industria del bianco, elettronica di consumo e settore automotive).

Più recentemente, SAES ha ampliato il proprio business sviluppando componenti le cui proprietà di tipo getter, tradizionalmente dovute allo sfruttamento di speciali caratteristiche di alcuni metalli, sono invece generate tramite processi di tipo chimico. Grazie a questi nuovi sviluppi, SAES si sta evolvendo, aggiungendo alle competenze di metallurgia speciale quelle di chimica avanzata.

Una capacità produttiva totale distribuita in dieci stabilimenti, una rete commerciale e di assistenza tecnica operativa a livello mondiale, quasi 1.000 dipendenti consentono al Gruppo di combinare competenze ed esperienze multi-culturali e di essere una realtà aziendale a tutti gli effetti globale.

Gli uffici direzionali del Gruppo SAES sono ubicati nell'hinterland milanese.

SAES Getters S.p.A. è quotata sul Mercato Telematico Azionario della Borsa Italiana dal 1986, segmento STAR.

Maggiori notizie sul Gruppo SAES sono reperibili sul sito internet: www.saesgetters.com.

Contatti:

Emanuela Foglia

Investor Relations Manager

Tel. +39 02 93178 273

E-mail: investor_relations@saes-group.com

Laura Magni

Group Marketing and Communication Manager

Tel. +39 02 93178 252

E-mail: laura_magni@saes-group.com

Ufficio Stampa Corporate

Close to Media

Tel. +39 02 70006237

Giancarlo Boi

E-mail: Giancarlo.boi@closetomedia.it

Rafaella Casula

E-mail: Rafaella.casula@closetomedia.it

SAES organizza una *conference call* nella giornata odierna alle ore 15.00 CET.

I numeri per poter accedere sono i seguenti:

Dall'Italia: +39 02 802 09 11

Dall'UK: +44 1212 818004

Dagli USA: +1 718 705 8796

La presentazione sarà disponibile sul sito www.saesgetters.com al seguente link:

www.saesgetters.com/it/investor/presentation

Gli interessati sono pregati di chiamare alcuni minuti prima dell'inizio della *conference call*.

La *conference call* sarà disponibile per il riascolto nelle 24 ore successive:

Dall'Italia: +39 02 72495

Dall'UK: +44 1212 818005

Dagli USA: +1 718 705 8797

Codice d'accesso: 752#

Legenda:

Industrial Applications Business Unit	
Electronic & Photonic Devices	Getter e dispensatori di metalli per apparecchi elettronici sotto-vuoto
Sensors & Detectors	Getter per sistemi microelettronici e micromeccanici (MEMS)
Light Sources	Getter e dispensatori di metalli per l'utilizzo in lampade a scarica e lampade fluorescenti
Vacuum Systems	Pompe per sistemi da vuoto
Thermal Insulation	Prodotti per l'isolamento termico
Pure Gas Handling	Sistemi di purificazione dei gas per l'industria dei semiconduttori ed altre industrie
Shape Memory Alloys (SMA) Business Unit	
SMA Medical applications	Leghe a memoria di forma a base di NiTiInol per il comparto biomedicale
SMA Industrial applications	Dispositivi di attuazione in lega a memoria di forma per il comparto industriale (domotica, industria del bianco, elettronica di consumo e settore <i>automotive</i>)
Business Development Unit	
Business Development	innovative tecnologie ibride che integrano materiali getter in matrici polimeriche

Fatturato consolidato per Business

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	1° semestre 2015	1° semestre 2014	Variazione totale (%)	Effetto prezzo/quantità (%)	Effetto cambio (%)
Electronic & Photonic Devices	6.563	5.785	13,4%	-1,9%	15,3%
Sensors & Detectors	5.044	4.628	9,0%	-2,7%	11,7%
Light Sources	5.020	6.229	-19,4%	-26,3%	6,9%
Vacuum Systems	4.090	2.718	50,5%	39,8%	10,7%
Thermal Insulation	3.149	3.518	-10,5%	-22,6%	12,1%
Pure Gas Handling	27.630	20.014	38,1%	12,6%	25,5%
Industrial Applications	51.496	42.892	20,1%	2,2%	17,9%
SMA Medical Applications	25.942	18.436	40,7%	16,0%	24,7%
SMA Industrial Applications	3.308	1.629	103,1%	95,2%	7,9%
Shape Memory Alloys	29.250	20.065	45,8%	22,5%	23,3%
Business Development	742	599	23,9%	8,9%	15,0%
Totale	81.488	63.556	28,2%	8,6%	19,6%

Fatturato consolidato per Area Geografica di Destinazione

(Importi espressi in migliaia di euro)

Area geografica	1° semestre 2015	1° semestre 2014
Italia	674	1.111
Europa	14.653	12.903
Nord America	36.779	27.734
Giappone	2.611	2.644
Corea del sud	6.813	3.091
Cina	6.135	7.967
Altri Asia	11.439	7.547
Altri	2.384	559
Totale	81.488	63.556

Fatturato complessivo di Gruppo

(Importi espressi in migliaia di euro)

	1° semestre 2015	1° semestre 2014	Variazione
Fatturato consolidato	81.488	63.556	17.932
50% fatturato Actuator Solutions	3.952	3.472	480
Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	-261	-176	-85
Fatturato complessivo di Gruppo	85.179	66.852	18.327

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

	1° semestre 2015	1° semestre 2014
Ricavi netti	81.488	63.556
Costo del venduto	(46.410)	(36.404)
Utile industriale lordo	35.078	27.152
	Spese di ricerca e sviluppo (7.438)	(7.304)
	Spese di vendita (7.067)	(6.051)
	Spese generali e amministrative (11.984)	(9.563)
Totale spese operative	(26.489)	(22.918)
Royalty	331	1.043
Altri proventi (oneri) netti	(130)	(86)
Utile (perdita) operativo	8.790	5.191
Interessi e proventi finanziari netti	(771)	(866)
Utili (perdite) da società valutate con il metodo del patrimonio netto	(933)	(551)
Utili (perdite) netti su cambi	1.114	74
Utile (perdita) prima delle imposte	8.200	3.848
Imposte sul reddito	(4.112)	(2.759)
Utile (perdita) netto da operazioni continue	4.088	1.089
Utile (perdita) da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue	0	232
Utile (perdita) netto	4.088	1.321
Utile (Perdita) netto di terzi	0	0
Utile (perdita) netto di Gruppo	4.088	1.321

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato e delle altre componenti del conto economico complessivo consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

	1° semestre 2015	1° semestre 2014
Utile (perdita) netto del periodo	4.088	1.321
Differenze di conversione bilanci in valuta estera	8.156	1.017
Differenze di conversione relative a società valutate con il metodo del patrimonio netto	(101)	(3)
Totale differenze di conversione	8.055	1.014
Totale componenti che saranno successivamente riclassificate nell'utile (perdita) d'esercizio	8.055	1.014
Totale componenti che non saranno successivamente riclassificate nell'utile (perdita) d'esercizio	0	0
Altri utili (perdite) complessivi, al netto delle imposte	8.055	1.014
Totale utile (perdita) complessivo, al netto delle imposte	12.143	2.335
<i>attribuibile a:</i>		
- Gruppo	12.143	2.335
- Terzi	0	0

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato per Business Unit

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Industrial Applications		Shape Memory Alloys		Business Development & Corporate Costs		TOTALE	
	1° semestre 2015	1° semestre 2014	1° semestre 2015	1° semestre 2014	1° semestre 2015	1° semestre 2014	1° semestre 2015	1° semestre 2014
Ricavi netti	51.496	42.892	29.250	20.065	742	599	81.488	63.556
Costo del venduto	(26.818)	(21.853)	(19.072)	(14.050)	(520)	(501)	(46.410)	(36.404)
Utile (perdita) industriale lordo	24.678	21.039	10.178	6.015	222	98	35.078	27.152
Spese operative e altri proventi (oneri)	(10.677)	(9.077)	(5.431)	(4.127)	(10.180)	(8.757)	(26.288)	(21.961)
Utile (perdita) operativo	14.001	11.962	4.747	1.888	(9.958)	(8.659)	8.790	5.191

EBITDA

(Importi espressi in migliaia di euro)

	1° semestre 2015	1° semestre 2014
Utile (perdita) operativo	8.790	5.191
Ammortamenti	4.167	4.252
Svalutazioni	11	0
Altro	277	(4)
EBITDA	13.245	9.439
<i>% sui ricavi</i>	<i>16,3%</i>	<i>14,9%</i>

Utile (Perdita) netto consolidato per Azione

(Importi espressi in euro)

	1° semestre 2015	1° semestre 2014
Utile (perdita) netto per azione ordinaria	0,1798	0,0204
Utile (perdita) netto per azione di risparmio	0,1965	0,1385

Prospetto della situazione patrimoniale - finanziaria consolidata

(Importi espressi in migliaia di euro)

	30 giugno 2015	31 dicembre 2014
Immobilizzazioni materiali nette	51.112	50.684
Immobilizzazioni immateriali	51.856	48.705
Altre attività non correnti	19.069	18.583
Attività correnti	84.066	87.979
Attività destinate alla vendita	0	0
Totale Attivo	206.103	205.951
Patrimonio netto di Gruppo	119.474	112.685
Patrimonio netto di terzi	3	3
Totale Patrimonio Netto	119.477	112.688
Passività non correnti	39.808	30.503
Passività correnti	46.818	62.760
Passività destinate alla vendita	0	0
Totale Passivo e Patrimonio Netto	206.103	205.951

Posizione Finanziaria Netta consolidata

(Importi espressi in migliaia di euro)

	30 giugno 2015	31 marzo 2015	31 dicembre 2014
Cassa	21	23	19
Altre disponibilità liquide	19.315	22.712	25.583
Liquidità	19.336	22.735	25.602
Crediti finanziari verso parti correlate correnti	480	2.740	2.762
Altri crediti finanziari correnti	323	873	189
Crediti finanziari correnti	803	3.613	2.951
Debiti bancari correnti	(14.831)	(30.094)	(30.722)
Quota corrente dell'indebitamento non corrente	(6.452)	(6.093)	(6.690)
Debiti finanziari verso parti correlate	0	0	0
Altri debiti finanziari correnti	(966)	(1.619)	(2.069)
Indebitamento finanziario corrente	(22.249)	(37.806)	(39.481)
Posizione finanziaria corrente netta	(2.110)	(11.458)	(10.928)
Crediti finanziari verso parti correlate non correnti	2.300	0	0
Debiti bancari non correnti	(23.310)	(16.470)	(14.689)
Altri debiti finanziari non correnti	(1.381)	(1.491)	(1.328)
Indebitamento finanziario non corrente	(24.691)	(17.961)	(16.017)
Posizione finanziaria non corrente netta	(22.391)	(17.961)	(16.017)
Posizione finanziaria netta	(24.501)	(29.419)	(26.945)

Rendiconto finanziario consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

	1° semestre 2015	1° semestre 2014
Utile (perdita) netto del periodo da operazioni continue	4.088	1.089
Utile (perdita) netto del periodo da operazioni discontinue	0	232
Imposte correnti	4.138	2.394
Variazione delle imposte differite	(26)	366
Ammortamento e svalutazione di attività non correnti	4.178	4.252
Minusvalenze (plusvalenze) da cessione di immobilizzazioni	0	(232)
(Proventi) oneri finanziari netti	1.706	1.418
Altri oneri non monetari	(1.770)	(136)
	12.314	9.383
Variazione delle attività e passività correnti	(945)	(5.844)
Pagamenti di trattamento di fine rapporto e di quiescenza	(36)	(288)
Proventi finanziari incassati, al netto degli interessi pagati	(162)	(175)
Imposte pagate	(3.236)	(1.432)
Fondi generati da (impiegati in) attività operativa	7.935	1.644
Acquisto di immobilizzazioni materiali e immateriali, al netto delle cessioni	(2.459)	(1.565)
Corrispettivo pagato per l'acquisto di quote in società controllate	0	0
Corrispettivo pagato per l'acquisto di rami d'azienda	(1.742)	(1.692)
Anticipi ricevuti su attività destinate alla vendita	0	2.786
Fondi generati da (impiegati in) investimenti	(4.201)	(471)
Debiti finanziari accesi, al netto dei rimborsi	(8.089)	292
Crediti finanziari verso parti correlate rimborsati (concessi) nel periodo	0	(750)
Interessi incassati su crediti finanziari verso parti correlate	62	0
Pagamento di dividendi	(3.477)	(3.430)
Altri crediti finanziari	163	0
Interessi e altri oneri pagati su debiti finanziari	(787)	(640)
Fondi generati da (impiegati in) operazioni finanziarie	(12.128)	(4.528)
Differenze cambio da conversione bilanci in valuta estera	2.657	526
Aumento (diminuzione) delle disponibilità liquide nette	(5.737)	(2.829)
Disponibilità liquide nette all'inizio del periodo	25.071	20.333
Disponibilità liquide nette alla fine del periodo	19.334	17.504

Actuator Solutions - quota di pertinenza del Gruppo SAES (50%)

(Importi espressi in migliaia di euro)

Situazione patrimoniale finanziaria	30 giugno 2015	31 dicembre 2014
Attivo non corrente	3.759	3.614
Attivo corrente	2.047	1.887
Totale Attivo	5.806	5.501
Passivo non corrente	2.288	2.435
Passivo corrente	3.182	1.696
Totale Passivo	5.470	4.131
Capitale Sociale, riserve e risultati portati a nuovo	1.370	2.698
Utile (perdita) del periodo	(933)	(1.286)
Altri utili (perdite) complessivi	(101)	(42)
Patrimonio Netto	336	1.370

Prospetto dell'utile (perdita)	1° semestre 2015	1° semestre 2014
Ricavi netti	3.952	3.472
Costo del venduto	(4.196)	(3.301)
Utile industriale lordo	(244)	171
Totale spese operative	(944)	(907)
Altri proventi (oneri) netti	40	62
Risultato operativo	(1.148)	(674)
Proventi (oneri) finanziari	20	(12)
Imposte sul reddito	196	134
Utile (perdita) del periodo	(933)	(551)
Differenze di conversione	(101)	(3)
Totale utile (perdita) complessivo	(1.034)	(554)

Prospetto dell'utile (perdita) complessivo di Gruppo

(Importi espressi in migliaia di euro)

	1° semestre 2015			
	Utile (perdita) consolidato	50% Actuator Solutions	Eliminazioni infragrupo e altri aggiustamenti	Utile (perdita) complessivo
Ricavi netti	81.488	3.952	(261)	85.179
Costo del venduto	(46.410)	(4.196)	261	(50.345)
Utile industriale lordo	35.078	(244)	0	34.834
Totale spese operative	(26.489)	(944)		(27.433)
Royalty	331			331
Altri proventi (oneri) netti	(130)	40		(90)
Utile (perdita) operativo	8.790	(1.148)	0	7.642
Interessi e proventi finanziari netti	(771)	(80)		(851)
Utili (perdite) da società valutate con il metodo del patrimonio netto	(933)		933	0
Utili (perdite) netti su cambi	1.114	99		1.213
Utile (perdita) prima delle imposte	8.200	(1.129)	933	8.004
Imposte sul reddito	(4.112)	196		(3.916)
Utile (perdita) netto da operazioni continue	4.088	(933)	933	4.088
Utile (perdita) da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue	0			0
Utile (perdita) netto	4.088	(933)	933	4.088
Utile (Perdita) netto di terzi	0			0
Utile (perdita) netto di Gruppo	4.088	(933)	933	4.088