



COMUNICATO STAMPA

Milano, 10 novembre 2011

Il Consiglio di Amministrazione approva i risultati del terzo trimestre 2011

Fatturato consolidato del trimestre pari a 37,8 milioni di euro, in crescita del 7,6% rispetto a 35,2 milioni di euro del terzo trimestre 2010

EBITDA consolidato del trimestre pari a 7,4 milioni di euro (19,5%), in crescita rispetto a 5,4 milioni di euro (15,3%) del terzo trimestre 2010

Utile industriale lordo consolidato a 15,6 milioni di euro rispetto ai 14,5 milioni di euro del terzo trimestre 2010

Margine industriale lordo in linea con il terzo trimestre 2010 (41,2%), ma in crescita rispetto ai precedenti trimestri del 2011

Utile operativo consolidato del trimestre pari a 4,5 milioni di euro (11,9% dei ricavi), quasi raddoppiato rispetto a 2,4 milioni di euro del terzo trimestre 2010 (6,8%)

Utile netto consolidato pari a 1,5 milioni di euro, triplicato rispetto a 0,5 milioni di euro del terzo trimestre 2010

Il Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A., riunito oggi a Lainate (MI), ha approvato i risultati consolidati del Gruppo relativi al terzo trimestre 2011 (1 luglio - 30 settembre).

“Siamo soddisfatti per i risultati del trimestre che maturano in un contesto internazionale di forte incertezza. Non prevediamo sostanziali cambiamenti per l’ultimo trimestre dell’anno in corso mentre i mesi successivi saranno caratterizzati da due fenomeni contrapposti, la crescita dei nuovi prodotti e il calo dei semiconduttori” ha dichiarato l’Ing. **Massimo della Porta**, Presidente di SAES Getters S.p.A. “I nuovi prodotti trovano impiego in mercati stabili o in forte crescita e questo ci permette di confermare le aspettative di crescita nel medio lungo periodo, anche nell’attuale contesto di incertezza”.

Il Gruppo SAES Getters ha realizzato nel terzo trimestre 2011 un **fatturato netto consolidato** pari a 37,8 milioni di euro, in crescita del 7,6% rispetto a 35,2 milioni di euro conseguiti nel corrispondente periodo del precedente esercizio¹, nonostante l’effetto penalizzante dei cambi (-8%), principalmente

¹ In aprile 2011 SAES Getters International Luxembourg S.A. ha ottenuto l’approvazione da parte delle Autorità Amministrative Cinesi per il perfezionamento dell’operazione di trasferimento della propria partecipazione (pari al 51% delle azioni) nella *joint venture* cinese Nanjing SAES Huadong Vacuum Material Co., Ltd. ai soci terzi cinesi. I dati economici relativi alla *joint venture*, dal primo gennaio 2011 fino alla data di cessione, e gli altri valori conseguenti l’operazione di trasferimento sono stati classificati in un’apposita voce di conto economico “Utile (perdita) da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue”, in applicazione dell’IFRS 5.

dovuto all'indebolimento del dollaro USA rispetto all'euro. A cambi comparabili, il fatturato netto consolidato sarebbe aumentato del 15,6% rispetto allo scorso esercizio. In relazione al fatturato, il perimetro di consolidamento risulta invariato rispetto al 2010.

L'**utile industriale lordo consolidato** del trimestre è stato pari a 15,6 milioni di euro, rispetto ai 14,5 milioni di euro del terzo trimestre 2010. Il margine industriale lordo, in termini percentuali sul fatturato, risulta invariato rispetto al terzo trimestre 2010 (41,2%), ma in crescita rispetto ai precedenti periodi del 2011.

L'**utile operativo consolidato** del terzo trimestre 2011 è stato pari a 4,5 milioni di euro, quasi raddoppiato rispetto ai 2,4 milioni di euro del corrispondente trimestre 2010 (il margine operativo è salito dal 6,8% all'11,9%).

L'**utile ante imposte consolidato** è stato pari a 3,9 milioni di euro e risulta in forte crescita rispetto a quello del terzo trimestre 2010 (1,9 milioni di euro).

L'**utile netto consolidato** è stato di 1,5 milioni di euro, pari a oltre tre volte quello del corrispondente trimestre 2010 (0,5 milioni di euro).

L'**EBITDA² consolidato** nel terzo trimestre 2011 è stato pari a 7,4 milioni di euro, in crescita rispetto a 5,4 milioni di euro nel terzo trimestre 2010. In termini percentuali sul fatturato, l'EBITDA è stato pari al 19,5%, rispetto al 15,3% nel terzo trimestre del precedente esercizio.

SAES Getters organizzerà una conference call nella giornata odierna alle ore 15.30 CET.

I numeri per accedere sono i seguenti:

Italia: +39 02 802 09 11

UK: +44 121 2818 004

USA: +1 718 7058 796

La presentazione sarà disponibile sul sito www.saesgetters.com, sezione Investor Relations, Presentations.

Gli interessati sono pregati di chiamare alcuni minuti prima dell'inizio della conference call.

La conference call sarà disponibile per il riascolto nelle 24 ore successive:

Italia: +39 02 72495

UK: +44 121 2818 005

USA: +1 718 7058 797

Codice di accesso: 700#

Business Unit Industrial Applications

Il **fatturato** della Business Unit Industrial Applications è stato pari a 26,6 milioni di euro, in crescita (+22,6%) rispetto a 21,7 milioni di euro del terzo trimestre 2010. L'andamento dell'euro rispetto alle principali valute estere ha comportato un effetto cambio negativo pari a -8,6%, mentre la crescita organica è stata pari al 31,2%.

Anche i ricavi e i costi relativi al terzo trimestre 2010 sono stati oggetto di riclassifica per consentire un confronto omogeneo con il 2011.

² L'EBITDA non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi IFRS e non deve essere considerato misura alternativa per la valutazione dell'andamento del risultato del Gruppo; si ritiene tuttavia che l'EBITDA sia un importante parametro per la misurazione delle performance di Gruppo. Poiché la sua determinazione non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quelli adottati da altri Gruppi. L'EBITDA (acronimo per "Earnings before interests, taxes, depreciation and amortization") è definito come "Utili prima degli interessi, imposte, svalutazioni e ammortamenti".

Rispetto al terzo trimestre dello scorso esercizio, si segnala il forte incremento nel settore della purificazione dei gas (Business Semiconductors), i cui ricavi sono più che raddoppiati (+119,3% la crescita organica al netto dell'effetto cambi) grazie anche allo sforzo di diversificare i propri mercati e settori di riferimento compiuto dal Gruppo.

Negli altri segmenti di business il fatturato ha registrato un calo dovuto, oltre che all'effetto negativo dei cambi, al deterioramento del quadro macroeconomico e al rallentamento degli investimenti pubblici (soprattutto nel settore della ricerca e in quello militare).

In particolare, nel Business Lamps il fatturato del terzo trimestre 2011 ha registrato ricavi pari a 2,9 milioni di euro, in diminuzione del 10,3% rispetto a 3,2 milioni di euro del terzo trimestre 2010. L'effetto dei cambi è stato pari a -2,1%. Al netto dell'effetto dei cambi, la diminuzione, pari a -8,2%, è da imputare principalmente alla particolare situazione in cui si trova il mercato giapponese dopo il terremoto d'inizio 2011 e agli elevati stock di alcuni clienti, che hanno rallentato le vendite sia di dispenser di mercurio per lampade fluorescenti, sia di getter tradizionali per lampade a scarica ed intensificato la pressione sui prezzi.

Nel Business Electronic Devices i ricavi sono stati pari a 5,7 milioni di euro, in diminuzione del 16,1% rispetto a 6,7 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2010 (-11,7% la diminuzione organica complessiva); nonostante il buon andamento delle vendite di getter e dispenser di metalli utilizzati nella diagnostica medica, le vendite del trimestre hanno risentito del rallentamento degli investimenti pubblici, soprattutto sul mercato americano, nel settore della ricerca e in quello militare; il deterioramento del quadro macroeconomico ha poi influenzato negativamente il business dei sensori, soprattutto a raggi infrarossi.

Il Business Vacuum Systems and Thermal Insulation ha registrato ricavi pari a 2,6 milioni di euro, diminuiti del 35,5% rispetto a 4,1 milioni di euro nel terzo trimestre 2010. L'effetto cambi è stato negativo e pari a -1,9%. Il minor numero di progetti speciali avviati nel settore delle pompe getter per acceleratori di particelle e la contingente situazione sul mercato giapponese hanno penalizzato il fatturato di questo comparto. Vanno segnalati, tuttavia, il successo della nuova pompa NexTorr®, lanciata alla fine dello scorso esercizio, e l'andamento positivo del business dei getter per termos.

Il fatturato del Business Semiconductors (purificazione di gas) è stato di 15,5 milioni di euro nel terzo trimestre 2011, in crescita del 100,7% rispetto a 7,7 milioni di euro del terzo trimestre 2010. L'effetto cambi è stato negativo e pari a -18,6%, mentre la crescita organica è stata pari a +119,3%. Tale crescita è stata favorita anche dalle azioni di diversificazione dei mercati e settori di riferimento effettuate dal Gruppo.

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Industrial Applications è stato pari a 12,2 milioni di euro nel terzo trimestre 2011. In termini percentuali sul fatturato, il margine industriale lordo è stato pari al 45,6% in calo rispetto al 51% del corrispondente periodo del 2010 per effetto sia dello spostamento del mix di vendita verso prodotti a maggior consumo di materie prime sia della crescente pressione sui prezzi (soprattutto nel Business Lamps).

L'**utile operativo** della Business Unit Industrial Applications è stato pari a 8,3 milioni di euro nel terzo trimestre 2011, in crescita del 10,8% rispetto a 7,5 milioni di euro del terzo trimestre 2010. L'incremento è dovuto sia all'aumento delle vendite che hanno consentito l'incremento nell'utile industriale lordo, sia ai maggiori ricavi per *royalty* derivanti dalla cessione in licenza della tecnologia getter per MEMS, in parte bilanciati dalla crescita delle spese operative (in particolare, maggiori costi di vendita correlati all'incremento del fatturato).

In termini percentuali, il margine operativo del trimestre è stato pari al 31,2% rispetto al 34,4% del corrispondente periodo del 2010.

Business Unit Shape Memory Alloys (SMA)

Il **fatturato consolidato** della Business Unit dedicata alle leghe a memoria di forma, nel terzo trimestre 2011 è stato pari a 10 milioni di euro, rispetto a 11,3 milioni di euro nel 2010. L'effetto cambi è stato negativo e pari a -7,6%. Scorporando l'effetto dei cambi la variazione organica è stata pari a -4,1%. Nonostante il fatturato trimestrale sia in calo rispetto allo scorso esercizio, da segnalare la crescita rispetto al precedente trimestre 2011, risultato del lancio di nuovi prodotti sul mercato.

Positivo è stato, inoltre, il contributo del comparto delle SMA industriali, che rappresentano una significativa opportunità di sviluppo per il futuro di SAES Getters.

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Shape Memory Alloys è stato pari a 3,4 milioni di euro nel terzo trimestre 2011 in diminuzione in valore assoluto rispetto a 3,6 milioni di euro del terzo trimestre 2010 (-5,7%) ma in crescita se calcolato in percentuale sui ricavi: il margine industriale lordo è, infatti, pari al 33,8% nel terzo trimestre 2011 rispetto al 31,7% nel corrispondente periodo del 2010.

L'**utile operativo** della Business Unit Shape Memory Alloys è stato pari a 1,2 milioni di euro nel terzo trimestre 2011 (11,6% dei ricavi), rispetto a un utile operativo pari a 1 milione di euro del terzo trimestre 2010 (8,5% dei ricavi). L'incremento nel margine industriale lordo, combinato con il contenimento delle spese operative (scese da 2,7 milioni di euro a 2,2 milioni di euro nel trimestre in esame), anche grazie ai minori ammortamenti conseguenti al raggiungimento del termine della vita utile da parte di alcuni *asset* intangibili delle consociate statunitensi identificati in sede di acquisizione, consente di chiudere il trimestre con un risultato operativo in crescita, nonostante il calo dei ricavi.

Business Unit Information Displays

Il **fatturato** della Business Unit Information Displays nel terzo trimestre 2011 è stato pari a 0,9 milioni di euro, in diminuzione rispetto ai 2 milioni di euro del corrispondente periodo del 2010. Negativo l'effetto cambi, che è stato pari a -3,5%. La diminuzione (-51,6% al netto dell'effetto dei cambi) è dovuta al calo strutturale e irreversibile sia del business delle lampade fluorescenti per la retroilluminazione degli schermi a cristalli liquidi (LCD) sia di quello dei tubi catodici (CRT). Nel settore dei display, il Gruppo prevede tuttavia una crescita futura grazie all'incremento delle vendite di soluzioni getter altamente innovative destinate ad applicazioni OLED³, che prima affiancheranno e, poi, progressivamente sostituiranno l'attuale tecnologia LCD.

Il fatturato del Business Liquid Crystal Displays nel terzo trimestre 2011 è stato pari a 0,4 milioni di euro, rispetto a 1,2 milioni di euro realizzati nel corrispondente trimestre 2010 (-66%). L'andamento valutario ha comportato un effetto cambi negativo pari a -2,4%.

Il Business Cathode Ray Tubes ha realizzato un fatturato pari a 0,5 milioni di euro, rispetto a 0,8 milioni di euro del terzo trimestre 2010 (-39,2%). L'andamento valutario ha comportato un effetto cambi negativo pari a -5,1%.

La Business Unit Information Displays chiude il terzo trimestre 2011 con un **risultato industriale lordo** sostanzialmente in pareggio (0,02 milioni di euro, rispetto a una perdita lorda di -0,02 milioni di euro nel terzo trimestre del precedente esercizio). Il margine industriale lordo torna, sia pur lievemente, positivo (+1,9%) rispetto a un margine negativo pari a -0,9% dell'esercizio precedente per effetto dell'operazione di razionalizzazione della struttura

³ Si segnala che i dati relativi agli OLED sono attualmente inclusi nella Business Development Unit Advanced Materials.

produttiva conclusasi durante l'esercizio corrente con la chiusura dello stabilimento LCD sito in Corea. Da segnalare, infine, che il terzo trimestre 2010 era penalizzato da extra costi legati principalmente all'area del personale e a svalutazioni di magazzino.

Il **risultato operativo** della Business Unit Information Displays nel terzo trimestre 2011 è stato negativo per -0,5 milioni di euro rispetto a -1,1 milioni di euro nel corrispondente esercizio 2010: nonostante il contenimento delle spese operative, nel trimestre i volumi non sono stati tali da garantire un risultato positivo.

Business Development Unit Advanced Materials & Corporate Costs

Il **fatturato consolidato** dell'Advanced Materials Business Development Unit nel terzo trimestre 2011 è stato pari a 0,3 milioni di euro (rispetto a 0,1 milioni di euro del corrispondente periodo del 2010) ed è formato prevalentemente dalle vendite di soluzioni getter altamente innovative destinate ad applicazioni OLED⁴.

L'Advanced Materials Business Development Unit & Corporate Costs chiude il terzo trimestre 2011 con un **risultato industriale lordo** sostanzialmente in pareggio (+0,02 milioni di euro rispetto ad una perdita di -0,2 milioni di euro nel corrispondente periodo del precedente esercizio).

Il **risultato operativo** (negativo per -4,5 milioni di euro) dell'Advanced Materials Business Development Unit & Corporate Costs comprende sia il risultato dell'Advanced Materials Business Development Unit sia quei costi che non possono essere direttamente attribuiti o ragionevolmente allocati ad alcun settore di business, ma che si riferiscono al Gruppo nel suo insieme. La perdita operativa di -4,5 milioni di euro si confronta con un dato negativo di -4,8 milioni di euro nel terzo trimestre 2010. Il miglioramento rispetto allo scorso esercizio è attribuibile sia all'incremento dei volumi di vendita sia al rimborso ricevuto dalla Capogruppo a fronte dell'esproprio di parte del terreno di proprietà.

L'**utile industriale lordo complessivo consolidato** è stato pari a 15,6 milioni di euro nel terzo trimestre 2011, in crescita del 7,4% rispetto a 14,5 milioni di euro nel corrispondente trimestre del 2010. Il margine industriale lordo è stato pari al 41,2% nel terzo trimestre 2011, percentualmente invariato rispetto al terzo trimestre 2010.

Il totale delle **spese operative complessive consolidate** è stato pari a 12 milioni di euro, in calo rispetto a 12,6 milioni di euro del terzo trimestre 2010, a dimostrazione del perdurante impegno del Gruppo nel controllo dei costi. L'incremento nelle spese di vendita (+3,8%), correlato alla crescita del fatturato, è completamente riassorbito dalla riduzione delle spese generali e amministrative (passate da 5,9 milioni di euro nel terzo trimestre 2010 a 5,3 milioni di euro nel terzo trimestre 2011). Sostanzialmente invariate le spese di ricerca e sviluppo.

Nel trimestre il saldo degli altri proventi (oneri) netti è positivo per 0,9 milioni di euro, rispetto a un valore positivo pari a 0,5 milioni di euro nel terzo trimestre 2010. L'incremento è spiegato dalle maggiori *royalty* maturate a fronte della cessione in licenza a ST della tecnologia getter a film sottile per MEMS di nuova generazione (+0,2 milioni di euro) e dall'indennità ricevuta dalla Capogruppo a fronte dell'esproprio di parte del terreno di proprietà (+0,3 milioni di euro).

⁴ Come già evidenziato in precedenza, si sottolinea che i dati relativi agli OLED sono attualmente inclusi nella Business Development Unit Advanced Materials.

L'**utile operativo complessivo consolidato** del trimestre è stato pari a 4,5 milioni di euro, quasi raddoppiato rispetto a 2,4 milioni di euro nel corrispondente periodo dell'anno precedente. In termini percentuali sul fatturato il margine operativo è pari all'11,9%, rispetto al 6,8% del 2010.

La forte crescita del risultato operativo è dovuta principalmente all'incremento del fatturato; è stata, inoltre, favorita anche dal contenimento delle spese operative, nonché dai maggiori proventi per *royalty*.

L'**EBITDA complessivo consolidato** trimestrale è stato pari a 7,4 milioni di euro, rispetto a 5,4 milioni di euro dello stesso periodo del 2010. In termini percentuali sul fatturato l'EBITDA è stato pari al 19,5%, in crescita rispetto sia al corrispondente trimestre 2010 (15,3%), sia ai precedenti periodi del 2011 (16,8% nel primo trimestre e 18,2% nel secondo trimestre 2011).

Il saldo netto dei proventi (oneri) finanziari è stato negativo e pari a -0,5 milioni di euro (-0,7 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2010) ed include principalmente gli interessi passivi sui mutui in capo alle società americane e sui finanziamenti a breve termine in capo a SAES Getters S.p.A., l'effetto a conto economico della valutazione dei contratti di *Interest rate Swap (IRS)* sottoscritti dalle medesime società USA e le spese bancarie per mancato utilizzo di linee di credito da parte della Capogruppo. Sempre in tale voce risulta essere inclusa anche la quota di pertinenza del Gruppo del risultato della *joint venture* Actuator Solutions GmbH, valutata con il metodo del patrimonio netto.

La somma algebrica delle differenze cambio ha registrato nel terzo trimestre dell'esercizio un saldo negativo di 0,2 milioni di euro (da confrontarsi con un saldo positivo di 0,1 milioni di euro del corrispondente periodo 2010) e include principalmente le perdite su cambi realizzate dalla conversione delle disponibilità liquide denominate in euro della consociata cinese SAES Getters (Nanjing) Co., Ltd. e dei crediti finanziari sempre in euro che la medesima società cinese vantava nei confronti del resto del Gruppo, a seguito dell'apprezzamento del renminbi rispetto all'euro.

Il **risultato ante imposte** è positivo e pari a 3,9 milioni di euro, più che raddoppiato rispetto a 1,9 milioni di euro del terzo trimestre 2010.

Le **imposte sul reddito** del trimestre sono state pari a 2,3 milioni di euro, rispetto a 1,1 milioni di euro del corrispondente periodo dell'esercizio precedente.

L'**utile netto consolidato** del terzo trimestre 2011 è stato pari a 1,5 milioni di euro (4% dei ricavi consolidati), in forte crescita (+180,1%) rispetto a un utile netto di 0,5 milioni di euro del terzo trimestre 2010 (1,5% del fatturato consolidato).

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 30 settembre 2011 è negativa per -26,8 milioni di euro (liquidità pari a 17 milioni di euro a fronte di passività finanziarie nette per -43,8 milioni di euro) e si confronta con una disponibilità netta negativa di -21,3 milioni di euro al 30 giugno 2011.

L'autofinanziamento generato nel corso del trimestre è stato completamente assorbito dal peggioramento del capitale circolante netto (in particolare, temporaneo incremento dei crediti commerciali correlato alla crescita del business Semiconductors).

L'attività d'investimento ha assorbito risorse per 1,4 milioni di euro (agli investimenti netti in immobilizzazioni, pari a circa 0,9 milioni di euro, si aggiunge l'esborso per la sottoscrizione del capitale sociale della nuova *joint venture* Actuator Solutions GmbH, pari a 0,5 milioni di euro).

L'effetto dei cambi è stato negativo per circa 1,5 milioni di euro: l'85% dei debiti finanziari del Gruppo è, infatti, composto di finanziamenti in dollari USA in capo alle consociate americane, il cui controvalore in euro è aumentato a seguito della rivalutazione del dollaro nei confronti dell'euro.

Gennaio – settembre 2011

Il **fatturato consolidato** nei primi nove mesi del 2011 è stato pari a 113,8 milioni di euro, in aumento dell'11,3% rispetto a 102,3 milioni di euro del corrispondente periodo del 2010. L'andamento valutario ha comportato un effetto cambi negativo pari a -5,9%.

Il fatturato della Business Unit Industrial Applications è stato pari a 81,2 milioni di euro, in crescita del 31,6% rispetto ai 61,7 milioni di euro dei primi nove mesi 2010 (effetto cambi negativo e pari a -6,5%). La Business Unit Shape Memory Alloys chiude i primi nove mesi 2011 con ricavi consolidati pari a 29,2 milioni di euro, sostanzialmente allineati ai 29,8 milioni di euro dei primi nove mesi 2010 (effetto cambi negativo pari a -6,3%). In declino strutturale la Business Unit Information Displays, che nei primi nove mesi di quest'anno ha registrato ricavi per 2,8 milioni di euro, rispetto a 10,4 milioni di euro del corrispondente periodo 2010, con un effetto cambi negativo pari a -1,4%. In crescita i ricavi della Business Development Unit Advanced Materials, che passano da 0,4 milioni di euro a 0,6 milioni di euro del 2011 (-2,1% l'effetto dei cambi).

L'**utile industriale lordo consolidato** è stato pari a 46,1 milioni di euro nei primi nove mesi del 2011, invariato rispetto al corrispondente periodo del 2010. Il margine industriale lordo consolidato sul fatturato è stato pari al 40,5% rispetto a 45,1% nei primi nove mesi del 2010. A livello di Business Unit, al calo nel margine industriale lordo del settore Information Displays (negativo per -27,1% al 30 settembre 2011) causato dalla contrazione dei volumi, si accompagna una diminuzione nel comparto Industrial Applications (da 52,1% a 46,6%), per effetto sia dello spostamento del mix di vendita verso prodotti a maggior consumo di materie prime sia della crescente pressione sui prezzi. In leggera crescita (da 31,5% a 32%) il margine industriale lordo del settore SMA.

Le **spese operative** dei primi nove mesi 2011 sono pari a 37,1 milioni di euro, rispettivamente suddivise in 10,1 milioni di euro di costi R&D; 10,2 milioni di euro di spese di vendita e 16,8 milioni di euro di costi G&A. Nei primi nove mesi del 2010 le spese operative ammontavano a 39 milioni di euro. Rispetto al 2010, a diminuire sono soprattutto le spese generali e amministrative, il cui decremento riassume completamente le maggiori spese di vendita, principalmente dovute alle crescenti provvigioni riconosciute agli agenti a seguito dell'incremento delle vendite nel business della purificazione. Sostanzialmente invariate le spese di ricerca e sviluppo.

L'**utile operativo consolidato** dei primi nove mesi 2011 è stato pari a 11,9 milioni di euro (10,5% dei ricavi consolidati) rispetto a 9,7 milioni di euro nel corrispondente periodo dell'anno precedente (9,5% dei ricavi consolidati). L'incremento è principalmente attribuibile al calo delle spese operative; la crescita del fatturato è invece rettificata dalla riduzione del margine industriale lordo.

L'**EBITDA consolidato** è stato pari a 20,7 milioni di euro nei primi nove mesi del 2011 (18,2% del fatturato) rispetto a 18,5 milioni di euro dello stesso periodo del 2010 (pari al 18,1% del fatturato).

Il **risultato ante imposte** dei primi nove mesi 2011 è pari a 10,6 milioni di euro (rispetto a un utile ante imposte pari a 5,9 milioni di euro del corrispondente periodo 2010).

Le **imposte sul reddito** dei primi nove mesi del 2011 sono state pari a 6,4 milioni di euro, rispetto a 3 milioni di euro del corrispondente periodo del 2010. Il tax rate passa dal 50,1% al 59,9% principalmente per effetto delle maggiori perdite fiscali realizzate dalla Capogruppo nell'ambito del consolidato fiscale italiano, su cui non vengono riconosciute imposte anticipate, non essendoci la ragionevole certezza della loro recuperabilità negli esercizi futuri.

Il **risultato netto consolidato** dei primi nove mesi 2011 è pari a 4,6 milioni di euro in crescita del 47,3% rispetto a 3,1 milioni di euro del corrispondente periodo dell'esercizio precedente.

Nei primi nove mesi del 2011 l'utile netto per azione è stato pari a 0,2011 euro per azione ordinaria e 0,2179 euro per azione di risparmio (rispetto a 0,1348 euro per azione ordinaria e 0,1516 euro per azione di risparmio nei primi nove mesi del 2010).

Eventi successivi alla chiusura del trimestre ed evoluzione prevedibile della gestione

L'andamento dell'ultimo trimestre 2011 si prevede in linea con i precedenti trimestri.

Ci si attende un 2012 caratterizzato da due fenomeni contrapposti, il *downturn* del business ciclico dei semiconduttori e la crescita di fatturato relativa ai nuovi prodotti del Gruppo.

La dinamica di tali fenomeni dipenderà dall'evoluzione del contesto internazionale, tuttora caratterizzato da forte incertezza.

Si segnala che i dati sono tratti dal Resoconto intermedio sulla gestione del terzo trimestre 2011, non sottoposto a revisione contabile.

Tale documento messo sarà diffuso tramite il circuito NIS di Borsa Italiana, pubblicato sul sito internet della Società www.saesgetters.com e trasmesso a Consob entro la giornata di domani.

Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari dichiara che, in conformità a quanto previsto dal secondo comma dell'articolo 154-bis, parte IV, titolo III, capo II, sezione V-bis, del decreto legislativo 24 febbraio 1998, n. 58, le informazioni finanziarie contenute nel presente documento corrispondono alle risultanze documentali, ai libri e alle scritture contabili.

*Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari
Michele Di Marco*

SAES Getters

Pioniere nello sviluppo della tecnologia getter, il Gruppo SAES Getters è leader mondiale in una molteplicità di applicazioni scientifiche ed industriali che richiedono condizioni di alto vuoto o di gas ultra puri. In 70 anni di attività, le soluzioni getter del Gruppo hanno sostenuto l'innovazione tecnologica nelle industrie dell'information display e dell'illuminazione, nei complessi sistemi ad alto vuoto e nell'isolamento termico basato sul vuoto, in tecnologie che spaziano dai tubi di potenza sotto vuoto di grandi dimensioni sino ai dispositivi miniaturizzati come i sistemi microelettronici e micromeccanici realizzati su silicio. Il Gruppo detiene inoltre una posizione di leadership nella purificazione di gas ultra puri per l'industria dei semiconduttori e per altre industrie high-tech.

Dal 2004, sfruttando le competenze acquisite nel campo della metallurgia speciale e della scienza dei materiali, il Gruppo SAES Getters ha ampliato il proprio campo di attività rivolgendosi al mercato dei materiali avanzati, in particolare quello delle leghe a memoria di forma, una famiglia di materiali avanzati caratterizzati da super-elasticità e dalla proprietà di assumere forme predefinite quando sottoposti a trattamento termico, che trovano applicazione nel comparto biomedicale e, più in generale, in ambiti industriali di nicchia.

Una capacità produttiva totale distribuita in dieci poli industriali dislocati in tre continenti, una rete commerciale e di assistenza tecnica operativa a livello mondiale, oltre 1.000 dipendenti consentono al Gruppo di combinare competenze ed esperienze multi-culturali e di essere una realtà aziendale a tutti gli effetti globale.

Gli uffici direzionali di SAES Getters sono ubicati nell'hinterland milanese.

SAES Getters è quotata sul Mercato Telematico Azionario della Borsa Italiana dal 1986, segmento STAR.

Maggiori notizie sul Gruppo SAES Getters sono reperibili sul sito Internet: www.saesgetters.com.

Contatti:

Emanuela Foglia
Investor Relations Manager
Tel. +39 02 93178 273
E-mail: investor_relations@saes-group.com

Laura Magni
Group Marketing and Communication Manager
Tel. +39 02 93178 252
E-mail: laura_magni@saes-group.com

Fatturato Consolidato per Business

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	3° trimestre 2011	3° trimestre 2010	Variazione totale (%)	Effetto prezzo/ quantità (%)	Effetto cambio (%)
Lamps	2.911	3.244	-10,3%	-8,2%	-2,1%
Electronic Devices	5.651	6.734	-16,1%	-11,7%	-4,4%
Vacuum Systems and Thermal Insulation	2.613	4.052	-35,5%	-33,6%	-1,9%
Semiconductors	15.469	7.707	100,7%	119,3%	-18,6%
Subtotale Industrial Applications	26.644	21.737	22,6%	31,2%	-8,6%
Subtotale Shape Memory Alloys	9.967	11.292	-11,7%	-4,1%	-7,6%
Liquid Crystal Displays	409	1.203	-66,0%	-63,6%	-2,4%
Cathode Ray Tubes	501	824	-39,2%	-34,1%	-5,1%
Subtotale Information Displays	910	2.027	-55,1%	-51,6%	-3,5%
Subtotale Advanced Materials	298	102	192,2%	195,1%	-2,9%
Fatturato Totale	37.819	35.158	7,6%	15,6%	-8,0%

Legenda:

Industrial Applications Business Unit	
Lamps	Getter e dispensatori di metalli per l'utilizzo in lampade a scarica e lampade fluorescenti
Electronic Devices	Getter e dispensatori di metalli per apparecchi elettronici sottovuoto e getter per sistemi microelettronici e micromeccanici (MEMS)
Vacuum Systems and Thermal Insulation	Pompe per sistemi da vuoto, getter per collettori solari e prodotti per l'isolamento termico
Semiconductors	Sistemi di purificazione dei gas per l'industria dei semiconduttori ed altre industrie
Shape Memory Alloys Business Unit	
Shape Memory Alloys (SMA)	Leghe a memoria di forma
Information Displays Business Unit	
Liquid Crystal Displays	Getter e dispensatori di metalli per schermi a cristalli liquidi
Cathode Ray Tubes	Getter al bario per tubi catodici
Advanced Materials Business Development Unit	
Advanced Materials	Dryer e getter altamente sofisticati per OLED, sigillanti per pannelli solari e dispositivi getter per <i>Energy Storage</i>

Fatturato Consolidato per Area Geografica di Destinazione

(Importi espressi in migliaia di euro)

Area geografica	3° trimestre 2011	3° trimestre 2010
Italia	387	505
Europa	6.627	6.773
Nord America	15.588	16.975
Giappone	1.183	1.876
Corea del sud	5.689	1.903
Cina	4.466	2.449
Altri Asia	3.734	4.526
Altri	145	151
Fatturato Totale	37.819	35.158

Conto Economico separato consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

	3° trimestre 2011	3° trimestre 2010
Ricavi netti	37.819	35.158
Costo del venduto	(22.255)	(20.668)
Utile industriale lordo	15.564	14.490
Spese di ricerca e sviluppo	(3.370)	(3.480)
Spese di vendita	(3.343)	(3.221)
Spese generali e amministrative	(5.268)	(5.933)
Totale spese operative	(11.981)	(12.634)
Altri proventi (oneri) netti	929	544
Utile operativo	4.512	2.400
Interessi e proventi finanziari netti	(500)	(667)
Utili (perdite) netti su cambi	(153)	147
Utile prima delle imposte	3.859	1.880
Imposte sul reddito	(2.341)	(1.055)
Utile netto da operazioni continue	1.518	825
Utile (perdita) da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue	0	(354)
Utile netto	1.518	471
Utile (Perdita) netto di terzi	0	(71)
Utile netto di gruppo	1.518	542

Conto Economico complessivo consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

	3° trimestre 2011	3° trimestre 2010
Risultato del periodo	1.518	471
Differenze da conversione bilanci in valuta estera	4.615	(7.187)
Differenze da conversione relative a operazioni discontinue	0	0
Altri utili (perdite) complessivi	4.615	(7.187)
Totale utile (perdita) complessiva, al netto delle imposte	6.133	(6.716)
<i>attribuibile a:</i>		
- Gruppo	6.133	(6.645)
- Terzi	0	(71)

Conto Economico separato consolidato per Business Unit

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Industrial Applications		Shape Memory Alloys		Information Displays		Advanced Materials & Corporate Costs		TOTALE	
	3° trimestre 2011	3° trimestre 2010	3° trimestre 2011	3° trimestre 2010	3° trimestre 2011	3° trimestre 2010	3° trimestre 2011	3° trimestre 2010	3° trimestre 2011	3° trimestre 2010
Ricavi netti	26.644	21.737	9.967	11.292	910	2.027	298	102	37.819	35.158
Costo del venduto	(14.486)	(10.649)	(6.594)	(7.716)	(893)	(2.046)	(282)	(257)	(22.255)	(20.668)
Utile (perdita) industriale lordo	12.158	11.088	3.373	3.576	17	(19)	16	(155)	15.564	14.490
Spese operative e altri proventi (oneri)	(3.858)	(3.600)	(2.217)	(2.621)	(498)	(1.128)	(4.479)	(4.741)	(11.052)	(12.090)
Utile (perdita) operativo	8.300	7.488	1.156	955	(481)	(1.147)	(4.463)	(4.896)	4.512	2.400

Conto Economico separato consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

	30 settembre 2011	30 settembre 2010
Ricavi netti	113.842	102.314
Costo del venduto	(67.786)	(56.176)
Utile industriale lordo	46.056	46.138
Spese di ricerca e sviluppo	(10.071)	(10.349)
Spese di vendita	(10.182)	(9.692)
Spese generali e amministrative	(16.822)	(18.998)
Totale spese operative	(37.075)	(39.039)
Altri proventi (oneri) netti	2.922	2.639
Utile operativo	11.903	9.738
Interessi e proventi finanziari netti	(1.189)	(1.992)
Utili (perdite) netti su cambi	(72)	(1.831)
Utile prima delle imposte	10.642	5.915
Imposte sul reddito	(6.375)	(2.965)
Utile netto da operazioni continue	4.267	2.950
Utile (perdita) da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue	292	(50)
Utile netto	4.559	2.900
Utile (Perdita) netto di terzi	0	(196)
Utile netto di gruppo	4.559	3.096

Conto Economico complessivo consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

	30 settembre 2011	30 settembre 2010
Risultato del periodo	4.559	2.900
Differenze da conversione bilanci in valuta estera	(706)	4.310
Differenze da conversione relative a operazioni discontinue	0	0
Altri utili (perdite) complessivi	(706)	4.310
Totale utile (perdita) complessiva, al netto delle imposte	3.853	7.210
<i>attribuibile a:</i>		
- Gruppo	3.853	7.406
- Terzi	0	(196)

Prospetto della situazione patrimoniale - finanziaria consolidata

(Importi espressi in migliaia di euro)

	30 settembre 2011	31 dicembre 2010
Immobilizzazioni materiali nette	59.280	63.813
Immobilizzazioni immateriali	42.537	44.411
Altre attività non correnti	6.724	6.078
Attività correnti	81.911	76.961
Attività destinate alla vendita	621	2.277
Totale Attivo	191.073	193.540
Patrimonio netto di gruppo	107.747	108.597
Patrimonio netto di terzi	3	3
Totale patrimonio netto	107.750	108.600
Passività non correnti	39.350	43.319
Passività correnti	43.973	39.971
Passività destinate alla vendita	0	1.650
Totale Passivo e Patrimonio Netto	191.073	193.540

Utile (Perdita) Netto Consolidato per Azione

(Importi espressi in euro)

	30 settembre 2011	30 settembre 2010
Utile (perdita) netto per azione ordinaria	0,2011	0,1348
Utile (perdita) netto per azione di risparmio	0,2179	0,1516

Posizione Finanziaria Netta Consolidata

(Importi espressi in migliaia di euro)

	30 settembre 2011	30 giugno 2011	31 dicembre 2010
Cassa	14	14	11
Altre disponibilità liquide	16.979	15.346	20.566
Liquidità	16.993	15.360	20.577
Crediti finanziari correnti	0	103	0
Debiti bancari correnti	(6.065)	(3)	(1.504)
Quota corrente dell'indebitamento non corrente	(9.754)	(9.942)	(11.683)
Altri debiti finanziari correnti	(2.123)	(1.583)	(948)
Indebitamento finanziario corrente	(17.942)	(11.528)	(14.135)
Posizione finanziaria corrente netta	(949)	3.935	6.442
Debiti bancari non correnti	(25.530)	(24.856)	(29.971)
Altri debiti finanziari non correnti	(338)	(338)	(701)
Indebitamento finanziario non corrente	(25.868)	(25.194)	(30.672)
Posizione finanziaria netta	(26.817)	(21.259)	(24.230)
Cassa destinata ad essere ceduta	0	0	1.650
Posizione finanziaria netta totale	(26.817)	(21.259)	(22.580)