



COMUNICATO STAMPA

Milano, 31 luglio 2014

SAES Group: il Consiglio di Amministrazione approva i risultati del primo semestre 2014

Fatturato complessivo di Gruppo pari a 66,9 milioni di euro (incluso il 50% dei ricavi della *joint venture* Actuator Solutions, in forte crescita [+45,8%] rispetto al primo semestre 2013)

Fatturato consolidato pari a 63,6 milioni di euro, in diminuzione (-8%) rispetto a 69,1 milioni di euro del primo semestre 2013, ma in crescita del 6,9% rispetto al dato dell'ultimo semestre del 2013 (59,4 milioni di euro)

Margine industriale lordo percentuale (42,7%) in crescita rispetto al dato del primo semestre 2013 (41%)

Utile operativo pari a 5,2 milioni in crescita rispetto a 4,7 milioni di euro del primo semestre 2013, grazie alla sensibile riduzione (-7,3%) dei costi operativi

EBITDA pari al 14,9%, in miglioramento rispetto al 14% del primo semestre 2013

Utile netto pari a 1,3 milioni di euro, in calo rispetto al primo semestre 2013 (1,7 milioni di euro) penalizzato dal carico fiscale non confrontabile con quello dell'esercizio precedente

Il Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A., riunito oggi a Lainate (MI), ha approvato i risultati consolidati relativi al primo semestre 2014 (1 gennaio – 30 giugno).

“I buoni risultati del semestre confermano il trend positivo già evidenziato nei primi tre mesi del 2014 e proseguito anche nel secondo *quarter*, nonostante l'effetto penalizzante delle valute, in particolare del cambio euro-dollaro, e il calo del settore Pure Gas Handling nel secondo trimestre” - ha dichiarato l'Ing. **Massimo della Porta**, Presidente di SAES Getters S.p.A. “Grande soddisfazione per la continua crescita del comparto industriale delle leghe a memoria di forma e per l'ottimo recupero del settore SMA medicale. Per la seconda metà dell'esercizio ci aspettiamo un ulteriore miglioramento dei risultati”.

Nel primo semestre 2014 il Gruppo SAES ha realizzato un **fatturato netto consolidato** pari a 63,6 milioni di euro, in crescita del 6,9% rispetto al dato dell'ultimo semestre del 2013 (59,4 milioni di euro), ma in diminuzione dell'8% rispetto a 69,1 milioni di euro conseguiti nel corrispondente semestre del 2013. Rispetto al primo semestre 2013, l'effetto cambi è negativo (-3,4%), principalmente per il rafforzamento dell'euro rispetto al dollaro statunitense. A cambi comparabili, il fatturato netto consolidato sarebbe diminuito del 4,6%.

Anche rispetto all'ultimo semestre del 2013, si evidenzia l'effetto negativo dei cambi (-1,9%), al netto del quale il fatturato sarebbe cresciuto dell'8,8%.

Rispetto al primo semestre 2013, nel Business Industrial Applications la forte crescita del fatturato dei prodotti per l'isolamento termico (+41,9% al netto dell'effetto valutario) non è sufficiente a compensare il calo o la sostanziale stabilità degli altri business; in particolare, la riduzione di fatturato è concentrata nel comparto della purificazione dei gas (principalmente attribuibile ai minori investimenti produttivi nel settore dei display e dei semiconduttori) e in quello dei dispositivi elettronici (calo delle vendite causato dai tagli lineari di spesa negli USA, soprattutto nel settore della difesa).

Nel campo delle leghe a memoria di forma per applicazioni medicali, la ripresa del secondo trimestre 2014 rispetto al primo *quarter* ha consentito di mantenere il fatturato del semestre sostanzialmente stabile rispetto alla prima metà del 2013. Positivo nel semestre il contributo delle SMA industriali.

Rispetto al secondo semestre 2013, si segnala la crescita del fatturato di tutti i comparti, ad eccezione di quello delle pompe da vuoto penalizzato dalla periodicità dei progetti di ricerca che ne utilizzano le applicazioni. La crescita è prevalentemente concentrata sia nel settore dei prodotti per l'isolamento termico, grazie alle maggiori vendite di getter per pannelli sottovuoto per il mercato della refrigerazione, sia nel comparto delle leghe a memoria di forma per applicazioni medicali, grazie al contributo di nuovi prodotti e alla crescita della domanda di alcuni clienti che avevano ridotto i volumi nella seconda parte del 2013.

In crescita è anche il segmento delle SMA per applicazioni industriali, sia per il mercato *automotive*, sia per quello *electronic consumer*. Una inversione di tendenza è, infine, segnalata nel business delle lampade e nel comparto della difesa.

Sostanzialmente stabile il settore della purificazione dei gas, nonostante la forte penalizzazione del cambio euro-dollaro.

Il fatturato complessivo di Gruppo, ottenuto incorporando la *joint venture* paritetica Actuator Solutions con il metodo proporzionale anziché con il metodo del patrimonio netto, è stato pari a 66,9 milioni di euro, in calo del 6,3% rispetto a 71,3 milioni di euro del corrispondente semestre del 2013, nonostante la forte crescita del fatturato della *joint venture* (+45,8%), ma in aumento (+7,9%) rispetto a 62 milioni di euro del secondo semestre 2013, grazie sia alla ripresa dei mercati tradizionali (+6,9%) sia alla crescita dei ricavi del settore *automotive* di Actuator Solutions (+27,8%).

L'**utile industriale lordo consolidato**¹ nel primo semestre dell'esercizio 2014 è stato pari a 27,2 milioni di euro, rispetto a 28,3 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2013. La riduzione (-4,1%) è principalmente imputabile all'effetto penalizzante delle valute, al netto del quale il risultato industriale lordo sarebbe stato in lieve crescita (+0,3%): il calo del fatturato risulta infatti completamente compensato da un più favorevole mix di vendita che consente un progressivo incremento della marginalità.

Il risultato operativo consolidato del primo semestre dell'esercizio 2014 è stato pari a 5,2 milioni di euro (8,2% dei ricavi consolidati), rispetto a un utile di 4,7 milioni di euro nel primo semestre del precedente esercizio (6,9% del fatturato consolidato). L'incremento (+9,4%), che sarebbe stato ancora maggiore (+28,1%) al netto dell'effetto penalizzante dei cambi, è conseguenza della riduzione delle spese operative, resa possibile dalle operazioni di razionalizzazione organizzativa e contenimento dei costi messe in atto a partire dalla seconda metà del 2013.

L'**EBITDA**² **consolidato** è stato pari a 9,4 milioni di euro, rispetto a 9,7 milioni di euro nel corrispondente semestre del 2013. In termini percentuali sul fatturato, l'EBITDA è stato pari al 14,9% nel semestre corrente, rispetto al 14% nel primo semestre 2013.

L'**utile ante imposte consolidato** è stato pari a 3,8 milioni di euro, sostanzialmente allineato rispetto a un utile di 3,9 milioni di euro nel primo semestre 2013.

L'**utile netto consolidato** nel primo semestre 2014 è stato pari a 1,3 milioni di euro (2,1% dei ricavi consolidati) rispetto a un utile di 1,7 milioni di euro nel primo semestre del precedente esercizio, e risulta fortemente penalizzato dal carico fiscale, con un *tax rate* nel primo semestre 2014 pari a 71,7% (rispetto al 45,3% nel corrispondente periodo del 2013).

Nell'utile netto è incluso un **risultato da operazioni discontinue** positivo per 0,2 milioni di euro, legato ai proventi residuali derivanti dalla dismissione dello stabilimento di SAES Getters (Nanjing) Co., Ltd. e dalla

¹ Calcolato come differenziale tra fatturato netto e costi industriali direttamente e indirettamente imputabili ai prodotti venduti.

² L'EBITDA non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi IFRS; si ritiene tuttavia che l'EBITDA sia un importante parametro per la misurazione delle performance di Gruppo e pertanto viene presentato quale misura alternativa di valutazione. Poiché la sua determinazione non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quelli adottati da altri Gruppi. L'EBITDA (acronimo per "Earnings before interests, taxes, depreciation and amortization") è calcolato come "Utili prima degli interessi, imposte, svalutazioni e ammortamenti".

definitiva uscita del Gruppo dal business CRT (da confrontarsi con un dato negativo pari a -0,5 milioni di euro nel primo semestre 2013).

Per ulteriori dettagli si rimanda alle successive sezioni del presente comunicato stampa.

Altri eventi rilevanti del primo semestre 2014

In data 4 aprile 2014, la *joint venture* Actuator Solutions GmbH, controllata al 50% dai Gruppi SAES e Alfmeier Präzision, si è aggiudicata il prestigioso “2014 German Innovation Award”. Il premio, istituito grazie all’iniziativa congiunta del settimanale economico tedesco “*WirtschaftWoche*”, in partnership con *Accenture*, *EnBW Energie Baden-Württemberg* ed *Evonik Industries*, è attribuito ogni anno alle aziende, basate in Germania, che dimostrino il più forte orientamento all’innovazione. Tra le 100 aziende selezionate, la Giuria, composta da alcuni tra i maggiori economisti, accademici ed esperti nell’innovazione tedeschi, ha assegnato il premio per il 2014, nella categoria medie aziende, ad Actuator Solutions GmbH.

In aprile 2014 la Capogruppo ha sottoscritto un ulteriore accordo di *royalty* per l’integrazione della tecnologia getter a film sottile di SAES denominata PageWafer® nei dispositivi MEMS (sistemi micro elettro-meccanici) utilizzati in applicazioni di elettronica di consumo. Oltre ad una *lump-sum* iniziale a fronte del trasferimento della tecnologia, il contratto prevede il riconoscimento di *royalty* secondo una percentuale scalare rispetto ai volumi di *wafers* in silicio realizzati utilizzando la tecnologia getter di SAES.

Anche questo accordo conferma l’elevato valore strategico dell’integrazione della tecnologia getter nei dispositivi MEMS incapsulati sotto vuoto, come già ampiamente dimostrato dagli accordi di *licensing* precedentemente sottoscritti da SAES con primari produttori di microelettronica.

In data 25 aprile 2014 è stata firmata una lettera di intenti vincolante per la cessione del diritto all’uso del terreno, del fabbricato e delle relative pertinenze della controllata cinese SAES Getters (Nanjing) Co., Ltd. Il corrispettivo della cessione è stato fissato in circa 29 milioni di RMB, di cui un anticipo, pari al 50%, è stato incassato alla firma della lettera d’intenti; un ulteriore 30% è stato ricevuto a maggio 2014 in concomitanza con l’uscita di SAES dall’impianto produttivo; il saldo è previsto al perfezionamento dell’operazione nella seconda metà dell’esercizio 2014.

In giugno 2014 è stato sottoscritto da SAES Pure Gas, Inc. un accordo con il Gruppo cinese Fujian Jiuce Gas per la fornitura di un purificatore di idrogeno destinato all’impianto produttivo di semiconduttori di Fuzhou (Cina). La scelta di SAES da parte di un importante Gruppo cinese, quale Fujian Jiuce, è un’ulteriore testimonianza del rafforzamento di SAES nel settore della purificazione dell’idrogeno, dopo l’acquisizione della tecnologia di Power & Energy, Inc., perfezionata nel corso del 2013.

Nel primo semestre 2014 è continuato l’utilizzo degli ammortizzatori sociali da parte delle società italiane del Gruppo. In particolare, SAES Getters S.p.A. ha utilizzato la Cassa Integrazione Guadagni Ordinaria, mentre SAES Advanced Technologies S.p.A. ha utilizzato i contratti di solidarietà.

Rideterminazione dei saldi economici al 30 giugno 2013

Si segnala che i costi e i ricavi relativi al primo semestre 2013, presentati a fini comparativi, sono stati oggetto di ***riclassifica*** per consentire un confronto omogeneo con il 2014; in particolare:

- a seguito dell’annunciata dismissione dello stabilimento di SAES Getters (Nanjing) Co., Ltd., ultima unità produttiva del Gruppo dedicata alla produzione di getter per CRT, tutti i ricavi e i costi relativi a tale business ***CRT*** sono stati riclassificati nell’apposita voce di conto economico “Risultato da operazioni discontinue”;

- a seguito della continua evoluzione tecnologica nel business ***Organic Light Emitting Diodes*** e dei ritardi nel decollo commerciale dei televisori OLED, i ricavi e i costi di questo comparto sono stati riclassificati all’interno della Business Development Unit. Analogamente, sono stati riclassificati all’interno della Business Development Unit i valori del segmento ***Energy Devices***, che non raggiunge volumi commerciali significativi. Il Gruppo potrà così proseguire l’attività di ricerca in entrambi i comparti senza vincoli commerciali di breve periodo, con la possibilità di approfondire il proprio *know-how* nel campo del getter ibrido e delle sue potenziali applicazioni. Infine, i ricavi e i costi operativi relativi al business ***LCD***

(rispettivamente pari a circa 21 migliaia di euro e -292 migliaia di euro nel primo semestre 2013) sono stati riclassificati all'interno del Business Light Sources (Business Unit Industrial Applications).

Si precisa che, a seguito delle riclassifiche che hanno interessato il business OLED, del progressivo azzeramento del fatturato LCD e della chiusura dell'ultimo stabilimento dedicato alla produzione CRT, il settore operativo Information Displays è venuto meno.

Si segnala, inoltre, che i dati del primo semestre 2013 sono stati oggetto di **rettifica** (con effetto sul risultato e sul patrimonio netto), secondo quanto previsto dall'IFRS 3, a seguito del completamento della contabilizzazione provvisoria dell'aggregazione del ramo d'azienda "purificatori di idrogeno", acquisito da Power & Energy, Inc. in data 19 aprile 2013.

Si segnalano, infine, le dimissioni da membro dell'Organismo di Vigilanza di SAES Getters S.p.A. della Dottoressa Laura Marsigli, rassegnate in data 4 luglio 2014. Il Consiglio di Amministrazione ha ratificato le dimissioni e ha nominato l'Avv. Alessandro Altei in sua sostituzione.

SAES organizza una *conference call* nella giornata odierna alle ore 15.00 CET.

I numeri per poter accedere sono i seguenti:

Dall'Italia: +39 02 802 09 11

Dall'UK: +44 1212 818004

Dagli USA: +1 718 705 8796

La presentazione sarà disponibile sul sito www.saesgetters.com al seguente link:

www.saesgetters.com/it/investor/presentation

Gli interessati sono pregati di chiamare alcuni minuti prima dell'inizio della *conference call*.

La *conference call* sarà disponibile per il riascolto nelle 24 ore successive:

Dall'Italia: +39 02 72495

Dall'UK: +44 1212 818005

Dagli USA: +1 718 705 8797

Codice d'accesso: 710#

Business Unit Industrial Applications

Il **fatturato** della Business Unit Industrial Applications nel primo semestre 2014 è stato pari a 42,9 milioni di euro, in diminuzione del 10,2% rispetto a 47,8 milioni di euro nel corrispondente semestre del 2013. L'andamento valutario ha fatto registrare un effetto cambi negativo pari a -3,3%, al netto del quale le vendite sarebbero diminuite del 6,9%.

Si segnala la nuova segmentazione e denominazione delle aree di business, per meglio rispondere all'attuale struttura organizzativa del Gruppo.

Rispetto al primo semestre dello scorso esercizio, si segnala la crescita significativa nel *Business Thermal Insulation* (+41,9% al netto dell'effetto valutario), grazie alle maggiori vendite sia di getter per pannelli sotto vuoto per il settore della refrigerazione sia di prodotti per l'isolamento termico per il mercato *consumer (vacuum bottle)*.

Sostanzialmente stabili risultano invece essere, al netto dell'effetto dei cambi, il *Business Light Sources* (-0,8%) e il *Business Sensors and Detectors* (+0,4%).

In diminuzione tutti gli altri comparti:

- nel *Business Electronic and Photonic Devices*, si segnala il calo delle vendite nel settore della difesa causato dai tagli lineari di spesa negli USA (*sequestration*);

- il comparto dei sistemi da vuoto (*Business Vacuum Systems*) risulta essere penalizzato dalla periodicità dei progetti di ricerca nel settore degli acceleratori di particelle ed, in particolare, dallo slittamento di alcuni ordini in data successiva rispetto alle previsioni;
- nel comparto della purificazione dei gas (*Business Pure Gas Handling*), il calo delle vendite è principalmente attribuibile alla diminuzione del numero di nuovi impianti produttivi nel settore dei display e dei semiconduttori.

La tabella sottostante evidenzia il fatturato del primo semestre 2014 relativo ai vari comparti di business, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto al corrispondente periodo del 2013.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	1° semestre 2014	1° semestre 2013	Variazione totale (%)	Effetto prezzo/quantità (%)	Effetto cambio (%)
Electronic & Photonic Devices	5.785	6.843	-15,5%	-12,9%	-2,6%
Sensors & Detectors	4.628	4.709	-1,7%	0,4%	-2,1%
Light Sources	6.229	6.488	-4,0%	-0,8%	-3,2%
Vacuum Systems	2.718	2.913	-6,7%	-3,4%	-3,3%
Thermal Insulation	3.518	2.577	36,5%	41,9%	-5,4%
Pure Gas Handling	20.014	24.227	-17,4%	-13,9%	-3,5%
Industrial Applications	42.892	47.757	-10,2%	-6,9%	-3,3%

Rispetto al secondo semestre 2013, in cui il fatturato era stato pari a 42,6 milioni di euro, la Business Unit Industrial Applications evidenzia nel primo semestre del 2014 una significativa inversione di tendenza con ricavi consolidati in crescita dello 0,8% (percentuale che sale al 2,6% se si scorpora l'effetto delle valute). Tutti i comparti risultano essere in crescita o in sostanziale stabilità, ad eccezione di quello delle pompe da vuoto (*Business Vacuum Systems*), che continua a registrare una contrazione dei ricavi (-25,5% al netto dell'effetto dei cambi), penalizzato dalla ciclicità dei progetti di ricerca in cui trovano uso i prodotti SAES e dal fatto che il secondo semestre dello scorso esercizio era stato caratterizzato da alcune ingenti forniture in Giappone e in Svizzera, nonostante la costante crescita delle vendite delle nuove pompe NEXTorr®.

In particolare, a fronte della sostanziale stabilità del *Business Pure Gas Handling* (con variazione organica pari a -1,4%), va segnalata la significativa crescita nel segmento dei prodotti per l'isolamento termico (*Business Thermal Insulation*), grazie alle maggiori vendite di getter per pannelli sotto-vuoto per la refrigerazione, che si sono pienamente sviluppate nell'esercizio in corso, e grazie al consolidamento del trend di crescita nel mercato delle *vacuum bottle*. In forte crescita rispetto al secondo semestre 2013 sono anche il *Business Sensors and Detectors*, sostenuto dai prodotti per sensori a infrarossi, e quello *Light Sources*, grazie all'incremento delle vendite nel settore delle lampade fluorescenti.

Infine, va segnalata la ripresa del *Business Electronic and Photonic Devices*, trainato dai prodotti per applicazioni *night vision e image intensifier*.

La tabella sottostante evidenzia il fatturato del primo semestre 2014 relativo ai vari comparti di business, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto al secondo semestre del 2013.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	1° semestre 2014	2° semestre 2013	Variazione totale (%)	Effetto prezzo/quantità (%)	Effetto cambio (%)
Electronic & Photonic Devices	5.785	5.612	3,1%	4,6%	-1,5%
Sensors & Detectors	4.628	3.987	16,1%	17,3%	-1,2%
Light Sources	6.229	5.692	9,4%	11,1%	-1,7%
Vacuum Systems	2.718	3.710	-26,7%	-25,5%	-1,2%
Thermal Insulation	3.518	2.841	23,8%	26,2%	-2,4%
Pure Gas Handling	20.014	20.724	-3,4%	-1,4%	-2,0%
Industrial Applications	42.892	42.566	0,8%	2,6%	-1,8%

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Industrial Applications è stato pari a 21 milioni di euro nel primo semestre dell'esercizio 2014, in diminuzione del 3,7% rispetto a 21,9 milioni di euro nel primo semestre 2013. In termini percentuali sul fatturato, il margine industriale lordo è però cresciuto dal 45,8% al 49,1%. In particolare, il margine industriale lordo risulta essere in crescita in tutti i comparti della Business Unit Industrial Applications, sia grazie allo spostamento del mix di vendita verso prodotti a maggiore marginalità, sia per effetto delle misure di razionalizzazione della struttura produttiva implementate nel corso del secondo semestre 2013.

L'**utile operativo** della Business Unit Industrial Applications è stato pari a 12 milioni di euro, da confrontarsi con 12,6 milioni di euro del primo semestre 2013 (-5,4%). Il margine operativo aumenta dal 26,5% al 27,9%.

Business Unit Shape Memory Alloys (SMA)

Il **fatturato** della Business Unit Shape Memory Alloys nel primo semestre 2014 è stato pari a 20,1 milioni di euro, rispetto a 20,6 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2013. Il decremento è totalmente imputabile all'effetto dei cambi (ossia all'indebolimento del dollaro rispetto all'euro), al netto del quale le vendite sarebbero aumentate dell'1%.

Rispetto al primo semestre 2013, escludendo l'effetto delle valute, il *comparto delle SMA medicali* presenta un fatturato sostanzialmente stabile (-1,1%), con un secondo trimestre in crescita rispetto al primo, grazie al contributo di un nuovo prodotto in *ramp-up* produttivo, che compensa il perdurare di bassi ricavi verso un importante cliente in attesa di qualifica FDA (*Food and Drug Administration*) su un nuovo dispositivo medicale.

Positivo è stato invece il contributo del *comparto delle SMA industriali* (+33,1%, effetto cambi escluso), grazie alle maggiori vendite sia di molle SMA per i sistemi di raffreddamento motore in applicazioni *automotive*, sia di filo educato per la realizzazione di attuatori per il mercato *electronic consumer*.

La tabella sottostante evidenzia il fatturato del primo semestre 2014 relativo ai vari comparti di business, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto al corrispondente periodo del 2013.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	1° semestre 2014	1° semestre 2013	Variazione totale (%)	Effetto prezzo/quantità (%)	Effetto cambio (%)
SMA Medical Applications	18.436	19.377	-4,9%	-1,1%	-3,8%
SMA Industrial Applications	1.629	1.248	30,5%	33,1%	-2,6%
Shape Memory Alloys	20.065	20.625	-2,7%	1,0%	-3,7%

Rispetto al secondo semestre 2013, anche il fatturato consolidato della Business Unit Shape Memory Alloys mostra un incremento significativo pari al 22,4% (che sale al 24,7% scorrendo l'effetto penalizzante delle valute). Il *comparto SMA medicale* torna a crescere (+23,4%) grazie al

contributo di nuovi prodotti e alla crescita della domanda di alcuni clienti che avevano ridotto i volumi nella seconda parte del 2013; anche il comparto SMA industriale consolida il trend di crescita (+11,7%).

La tabella sottostante evidenzia il fatturato del primo semestre 2014 relativo ai comparti di business, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto al secondo semestre del 2013.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	1° semestre 2014	2° semestre 2013	Variazione totale (%)	Effetto prezzo/quantità (%)	Effetto cambio (%)
SMA Medical Applications	18.436	14.934	23,4%	25,8%	-2,4%
SMA Industrial Applications	1.629	1.458	11,7%	12,8%	-1,1%
Shape Memory Alloys	20.065	16.392	22,4%	24,7%	-2,3%

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Shape Memory Alloys è stato pari a 6 milioni di euro (30% dei ricavi consolidati della Business Unit) nel primo semestre dell'esercizio 2014, rispetto a 6,7 milioni di euro (32,3% se calcolato in percentuale sui ricavi) nel corrispondente periodo del 2013. Il margine lordo, che risulta essere in leggero calo, è penalizzato dalla maggiore incidenza dei costi fissi di stabilimento e, più in generale, dei costi di *start-up* legati all'avvio di nuove produzioni sia in ambito medicale sia in ambito industriale.

L'**utile operativo** della Business Unit Shape Memory Alloys è stato pari a 1,9 milioni di euro, rispetto a 1,8 milioni di euro del primo semestre 2013, con un margine operativo in crescita da 8,9% a 9,4%.

Business Development Unit & Corporate Costs

La Business Development Unit & Corporate Costs comprende progetti di ricerca di base o in fase di sviluppo, finalizzati alla diversificazione in business innovativi, oltre ai costi *corporate* (spese che non possono essere direttamente attribuite o ragionevolmente allocate ad alcun settore di business, ma che si riferiscono al Gruppo nel suo insieme).

Nel primo semestre dell'esercizio 2014 il **fatturato** è stato pari a 0,6 milioni di euro (0,7 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2013), composto esclusivamente dai ricavi OLED. L'effetto cambi è stato negativo per -4,9%, al netto del quale il fatturato si sarebbe ridotto del 12,5%. La riduzione è imputabile al venir meno delle vendite di *dryer* per celle solari, a causa della chiusura delle linee produttive del cliente di riferimento.

L'**utile industriale lordo** nel primo semestre 2014 è stato positivo per 98 migliaia di euro, rispetto a una perdita lorda di 208 migliaia di euro nel corrispondente semestre 2013.

Il **risultato operativo** è stato negativo per 8,7 milioni di euro e si confronta con un dato negativo del primo semestre 2013 pari a 9,7 milioni di euro; il miglioramento è principalmente attribuibile alla riduzione dei costi di ricerca e sviluppo e delle spese generali e amministrative, conseguenza della razionalizzazione organizzativa della seconda metà del 2013 e del mantenimento del presidio sui costi fissi.

L'**utile industriale lordo consolidato** nel primo semestre dell'esercizio 2014 è stato pari a 27,2 milioni di euro, rispetto a 28,3 milioni di euro del primo semestre 2013. La riduzione (-4,1%) è principalmente imputabile all'effetto penalizzante delle valute, al netto del quale il risultato industriale lordo sarebbe stato in lieve crescita (+0,3%): il calo del fatturato risulta infatti completamente compensato da un più favorevole mix di vendita che consente un incremento progressivo della marginalità nel corso del 2014 (incremento del margine da 42,1% del primo trimestre a 43,4% del secondo *quarter*, reso possibile dal recupero di marginalità nel comparto Shape Memory Alloys).

L'**utile operativo consolidato** nel primo semestre dell'esercizio 2014 è stato pari a 5,2 milioni di euro (8,2% dei ricavi consolidati), rispetto a 4,7 milioni di euro nel corrispondente periodo dell'anno precedente (6,9% del fatturato consolidato); l'incremento (+9,4%), che sarebbe stato ancora maggiore (+28,1%) al netto dell'effetto penalizzante dei cambi, è conseguenza della riduzione delle spese operative, resa possibile dalle operazioni di razionalizzazione organizzativa e contenimento dei costi messe in atto a partire dalla seconda metà del 2013.

In particolare, il totale delle **spese operative consolidate** è stato pari a 22,9 milioni di euro (36,1% dei ricavi), in calo rispetto a 24,7 milioni di euro del corrispondente semestre 2013 (35,8% del fatturato), a dimostrazione del perdurante impegno del Gruppo nel controllo dei costi volto a incrementare l'efficienza operativa. Il calo, imputabile anche all'effetto dei cambi, è concentrato soprattutto nelle **spese generali e amministrative** e nelle **spese di ricerca e sviluppo** (in entrambi i casi, a ridursi sono soprattutto i costi del personale). Al netto dell'effetto dei cambi, le **spese di vendita** risultano invece essere sostanzialmente allineate al primo semestre 2013.

Le **royalty** maturate nel primo semestre 2014 a fronte della cessione in licenza della tecnologia getter a film sottile per MEMS di nuova generazione ammontano a 1 milione di euro, sostanzialmente stabili rispetto al primo semestre 2013 (1,1 milioni di euro): la riduzione delle commissioni maturate è, infatti, compensata dalla *lump-sum* legata alla già menzionata sottoscrizione, in aprile 2014, di un nuovo accordo di *licensing* (per ulteriori dettagli si rimanda al paragrafo "Altri eventi rilevanti del primo semestre 2014").

Il saldo degli **altri proventi (oneri) netti** è stato negativo per 0,1 milioni di euro, rispetto ad un saldo positivo di 0,1 milioni di euro nel primo semestre 2013. La riduzione è principalmente imputabile al fatto che nei primi sei mesi dello scorso esercizio la voce includeva maggiori proventi per indennizzi assicurativi.

L'**EBITDA consolidato** è stato pari a 9,4 milioni di euro (14,9% in termini percentuali sul fatturato) nel primo semestre 2014, rispetto a 9,7 milioni di euro (14% del fatturato consolidato) nello stesso semestre del 2013.

Il saldo netto dei **proventi e oneri finanziari** è stato negativo per 0,9 milioni di euro (rispetto a -0,5 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2013) ed include principalmente gli interessi passivi sui finanziamenti, sia a breve sia a lungo termine, in capo alla Capogruppo e alle società americane e le commissioni bancarie relative alle linee di credito in capo a SAES Getters S.p.A.

La perdita derivante dalla **valutazione con il metodo del patrimonio netto** della *joint venture* Actuator Solutions ammonta a 0,6 milioni di euro, rispetto a 0,4 milioni di euro nel corrispondente periodo del precedente esercizio.

La somma algebrica delle **differenze cambio** ha registrato nel corso dei primi sei mesi del 2014 un saldo lievemente positivo (+0,1 milioni di euro), garantito dalla medesima politica di copertura adottata dal Gruppo nel precedente esercizio.

L'**utile ante imposte consolidato** è pari a 3,8 milioni di euro, sostanzialmente allineato a 3,9 milioni di euro del primo semestre 2013.

Le **imposte sul reddito** del semestre sono state pari a 2,8 milioni di euro, rispetto a 1,8 milioni di euro del corrispondente semestre dell'esercizio precedente. Il *tax rate* di Gruppo è stato pari a 71,7%, rispetto a 45,3% nel corrispondente semestre del 2013: nel confronto con l'esercizio precedente, si deve considerare che, alla luce dell'odierna struttura organizzativa del Gruppo, si è prudenzialmente deciso di sospendere il riconoscimento di imposte anticipate sulle perdite fiscali realizzate nel semestre dalle società italiane del Gruppo aderenti al consolidato fiscale nazionale. Il provento fiscale prudenzialmente non riconosciuto è pari a 1,2 milioni di euro e una sua iscrizione avrebbe ridotto il *tax rate* di Gruppo al 40,9%.

L'**utile netto consolidato** del primo semestre 2014 è pari a 1,3 milioni di euro (2,1% dei ricavi consolidati), in calo rispetto a un utile netto di 1,7 milioni di euro del primo semestre 2013.

Nell'utile netto è incluso un **risultato da operazioni discontinue** positivo per 0,2 milioni di euro, legato ai proventi residuali derivanti dalla dismissione dello stabilimento di SAES Getters (Nanjing) Co., Ltd. e dalla

definitiva uscita del Gruppo dal business CRT (da confrontarsi con un dato negativo pari a -0,5 milioni di euro nel primo semestre 2013). Si segnala che tale importo non recepisce ancora l'effetto economico derivante dalla cessione del diritto all'uso del terreno e del fabbricato della controllata cinese, il cui perfezionamento è previsto nella seconda metà del 2014.

Nel semestre l'utile netto per azione ordinaria e quello per azione di risparmio sono stati pari rispettivamente a 0,0204 e 0,1385 euro; nel corrispondente periodo del precedente esercizio l'utile netto per azione ordinaria e quello per azione di risparmio erano stati pari rispettivamente a 0,0432 e 0,1385 euro.

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 30 giugno 2014 è negativa per 39,9 milioni di euro (liquidità pari a 17,5 milioni di euro, a fronte di passività finanziarie nette per 57,4 milioni di euro) e si confronta con una disponibilità netta negativa al 31 dicembre 2013 di 36,5 milioni di euro (liquidità pari a 20,3 milioni di euro, a fronte di passività finanziarie nette per 56,9 milioni di euro). Il decremento è imputabile al fatto che i flussi di cassa generati dalla gestione operativa hanno coperto le uscite nette per attività di investimento in immobilizzazioni materiali e immateriali (circa 1,6 milioni di euro) e gli esborsi correlati al piano di ristrutturazione del secondo semestre 2013, il cui pagamento è stato differito al primo trimestre 2014, ma non il pagamento dei dividendi (-3,4 milioni di euro).

Sostanzialmente nullo (-0,1 milioni di euro) l'effetto dei cambi sulla posizione finanziaria netta.

Al 30 giugno 2014, a seguito del mancato rispetto di alcuni dei *covenant* finanziari³ in vigore, la quota a lungo termine del finanziamento in capo a Memry Corporation è stata riclassificata come corrente. Si segnala, tuttavia, che in data 16 luglio 2014 è stata formalmente accolta dalla banca erogante la rinuncia al richiamo del debito e, contestualmente, sono stati rideterminati con l'istituto finanziatore i *covenant* finanziari che regolano il finanziamento in oggetto a decorrere dal 30 giugno 2014.

Actuator Solutions

Actuator Solutions GmbH, costituita nel secondo semestre 2011, ha sede a Gunzenhausen (Germania) ed è controllata congiuntamente al 50% da SAES e Alfmeier Präzision, gruppo tedesco operante nei settori dell'elettronica e delle materie plastiche avanzate.

La *joint venture* è focalizzata allo sviluppo, produzione e commercializzazione di attuatori basati sulla tecnologia SMA e la sua *mission* è diventare leader mondiale nel campo degli attuatori che utilizzano leghe a memoria di forma.

Actuator Solutions GmbH, che a sua volta consolida integralmente la società interamente controllata Actuator Solutions Taiwan Co., Ltd. (costituita in data 14 giugno 2013), ha realizzato nel corso del primo semestre 2014 ricavi netti pari a 6,9 milioni di euro; il fatturato, totalmente generato dalla vendita di valvole usate nei sistemi di controllo lombare dei sedili di un'ampia gamma di autovetture, è fortemente cresciuto rispetto a 4,8 milioni di euro del primo semestre 2013 (+45,8%) poiché il sistema di controllo lombare basato su tecnologia SMA sta acquisendo sempre maggiori quote di mercato.

Il risultato netto del periodo è stato negativo per -1,1 milioni di euro, per effetto dei costi di ricerca e sviluppo nei vari settori industriali nei quali la società sarà presente con i propri attuatori SMA. In particolare, Actuator Solutions GmbH, con il supporto dei laboratori di Lainate, è attiva nello sviluppo di attuatori SMA per l'industria del *vending*, per il settore *automotive*, per l'industria del bianco e per il comparto medicale, alcuni dei quali hanno già generato i primi ordini; la controllata taiwanese si occupa invece dello sviluppo dei prodotti per il mercato *electronic consumer*, come quelli per la messa a fuoco e la stabilizzazione d'immagine dei telefoni cellulari, che hanno riscontrato crescente interesse sul mercato e sono attualmente oggetto di qualifica da parte di potenziali utilizzatori.

³ Calcolati semestralmente su valori economico-finanziari di Gruppo.

(Importi espressi in migliaia di euro)

Actuator Solutions (100%)	1° semestre 2014	1° semestre 2013
Ricavi netti	6.943	4.764
Costo del venduto	(6.601)	(4.524)
Totale spese operative	(1.813)	(1.492)
Altri proventi (oneri) netti	124	134
Risultato operativo	(1.347)	(1.118)
Proventi (oneri) finanziari	(23)	40
Imposte sul reddito	268	376
Utile (perdita) del periodo	(1.102)	(702)

Come già evidenziato, la perdita di pertinenza del Gruppo SAES nel risultato del primo semestre 2014 della *joint venture* è pari a -0,6 milioni di euro, superiore a quella del corrispondente periodo del 2013 (-0,4 milioni di euro) nonostante i maggiori ricavi nel settore *automotive* (+45,8%), per effetto dell'incremento dei costi di ricerca e dei costi di struttura relativi alla controllata taiwanese Actuator Solutions Taiwan Co., Ltd., costituita solo alla fine del primo semestre 2013.

Eventi di rilievo intervenuti dopo la chiusura del semestre

A seguito dello sfioramento al 30 giugno 2014 di alcuni dei *covenant* relativi ai finanziamenti in capo alle consociate statunitensi, in data 16 luglio 2014 è stata formalmente accolta dalla banca erogante la rinuncia al richiamo del debito e, contestualmente, sono stati rideterminati con l'istituto finanziatore i *covenant* finanziari che regolano i finanziamenti in oggetto a decorrere dal 30 giugno 2014.

Nella seconda metà dell'esercizio 2014 continuerà l'impiego degli ammortizzatori sociali nelle società italiane del Gruppo.

Evoluzione prevedibile della gestione

Nella seconda parte del 2014 si prevede un ulteriore consolidamento del recupero, con il miglioramento di tutti gli indicatori economico-finanziari.

I dati sono tratti dalla relazione finanziaria semestrale al 30 giugno 2014 (comprendente il bilancio consolidato semestrale abbreviato, la relazione intermedia sulla gestione e l'attestazione prevista dall'articolo 154-bis, comma 5 del TUF) che è stata approvata dal Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A. in data odierna e contestualmente trasmessa alla Società di revisione per l'assolvimento degli obblighi di competenza.

Tale documento, unitamente agli esiti delle verifiche di revisione, sarà diffuso tramite il circuito NIS di Borsa Italiana e messo a disposizione del pubblico sia sul sito internet della Società (www.saesgetters.com/it/investor/report-account/half-year-reports) sia sul meccanismo di stoccaggio centralizzato Info (www.linfo.it) in data 29 agosto 2014.

Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari dichiara che, in conformità a quanto previsto dal secondo comma dell'articolo 154-bis, parte IV, titolo III, capo II, sezione V-bis, del decreto legislativo 24 febbraio 1998, n. 58, le informazioni finanziarie contenute nel presente documento corrispondono alle risultanze documentali, ai libri e alle scritture contabili.

Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari
Michele Di Marco

SAES Group

Pioniere nello sviluppo della tecnologia getter, il Gruppo SAES® è leader mondiale in una molteplicità di applicazioni scientifiche ed industriali che richiedono condizioni di alto vuoto o di gas ultra puri. In oltre 70 anni di attività, le soluzioni getter del Gruppo hanno sostenuto l'innovazione tecnologica nelle industrie dell'information display e dell'illuminazione, nei complessi sistemi ad alto vuoto e nell'isolamento termico basato sul vuoto, in tecnologie che spaziano dai tubi di potenza sotto vuoto di grandi dimensioni sino ai dispositivi miniaturizzati come i sistemi microelettronici e micromeccanici realizzati su silicio. Il Gruppo detiene inoltre una posizione di leadership nella purificazione di gas ultra puri per l'industria dei semiconduttori e per altre industrie high-tech.

Dal 2004, sfruttando le competenze acquisite nel campo della metallurgia speciale e della scienza dei materiali, il Gruppo SAES ha ampliato il proprio campo di attività rivolgendosi al mercato dei materiali avanzati, in particolare quello delle leghe a memoria di forma, una famiglia di materiali caratterizzati da super-elasticità e dalla proprietà di assumere forme predefinite quando sottoposti a trattamento termico. Queste speciali leghe, che oggi trovano principale applicazione nel comparto biomedicale, si adattano perfettamente anche alla realizzazione di dispositivi di attuazione per il settore industriale (domotica, industria del bianco, elettronica di consumo e settore automotive).

Più recentemente, SAES ha ampliato il proprio business sviluppando componenti le cui proprietà di tipo getter, tradizionalmente dovute allo sfruttamento di speciali caratteristiche di alcuni metalli, sono invece generate tramite processi di tipo chimico. Grazie a questi nuovi sviluppi, SAES si sta evolvendo, aggiungendo alle competenze di metallurgia speciale quelle di chimica avanzata.

Una capacità produttiva totale distribuita in dieci stabilimenti, una rete commerciale e di assistenza tecnica operativa a livello mondiale, quasi 900 dipendenti consentono al Gruppo di combinare competenze ed esperienze multi-culturali e di essere una realtà aziendale a tutti gli effetti globale.

Gli uffici direzionali del Gruppo SAES sono ubicati nell'hinterland milanese.

SAES Getters S.p.A. è quotata sul Mercato Telematico Azionario della Borsa Italiana dal 1986, segmento STAR.

Maggiori notizie sul Gruppo SAES sono reperibili sul sito internet: www.saesgetters.com.

Contatti:

Emanuela Foglia
Investor Relations Manager
Tel. +39 02 93178 273
E-mail: investor_relations@saes-group.com

Laura Magni
Group Marketing and Communication Manager
Tel. +39 02 93178 252
E-mail: laura_magni@saes-group.com

Fatturato consolidato per Business

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	1° semestre 2014	1° semestre 2013	Variazione totale (%)	Effetto prezzo/ quantità (%)	Effetto cambio (%)
Electronic & Photonic Devices	5.785	6.843	-15,5%	-12,9%	-2,6%
Sensors & Detectors	4.628	4.709	-1,7%	0,4%	-2,1%
Light Sources	6.229	6.488	-4,0%	-0,8%	-3,2%
Vacuum Systems	2.718	2.913	-6,7%	-3,4%	-3,3%
Thermal Insulation	3.518	2.577	36,5%	41,9%	-5,4%
Pure Gas Handling	20.014	24.227	-17,4%	-13,9%	-3,5%
Industrial Applications	42.892	47.757	-10,2%	-6,9%	-3,3%
SMA Medical Applications	18.436	19.377	-4,9%	-1,1%	-3,8%
SMA Industrial Applications	1.629	1.248	30,5%	33,1%	-2,6%
Shape Memory Alloys	20.065	20.625	-2,7%	1,0%	-3,7%
Business Development	599	725	-17,4%	-12,5%	-4,9%
Totale	63.556	69.107	-8,0%	-4,6%	-3,4%

Legenda:

Industrial Applications Business Unit	
Electronic & Photonic Devices	Getter e dispensatori di metalli per apparecchi elettronici sottovuoto
Sensors & Detectors	Getter per sistemi microelettronici e micromeccanici (MEMS)
Light Sources	Getter e dispensatori di metalli per l'utilizzo in lampade a scarica e lampade fluorescenti
Vacuum Systems	Pompe per sistemi da vuoto
Thermal Insulation	Prodotti per l'isolamento termico
Pure Gas Handling	Sistemi di purificazione dei gas per l'industria dei semiconduttori ed altre industrie
Shape Memory Alloys (SMA) Business Unit	
SMA Medical applications	Leghe a memoria di forma per il comparto biomedicale
SMA Industrial applications	Dispositivi di attuazione in lega a memoria di forma per il comparto industriale (domotica, industria del bianco, elettronica di consumo e settore <i>automotive</i>)
Business Development Unit	
Business Development	Progetti di ricerca finalizzati alla diversificazione in business innovativi

Fatturato consolidato per Area Geografica di Destinazione

(Importi espressi in migliaia di euro)

Area geografica	1° semestre 2014	1° semestre 2013
Italia	1.111	1.157
Europa	12.903	13.189
Nord America	27.734	33.539
Giappone	2.644	2.850
Corea del sud	3.091	1.639
Cina	7.967	9.108
Altri Asia	7.547	7.185
Altri	559	440
Totale	63.556	69.107

Fatturato consolidato per Business

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	1° semestre 2014	2° semestre 2013	Variazione totale (%)	Effetto prezzo/ quantità (%)	Effetto cambio (%)
Electronic & Photonic Devices	5.785	5.612	3,1%	4,6%	-1,5%
Sensors & Detectors	4.628	3.987	16,1%	17,3%	-1,2%
Light Sources	6.229	5.692	9,4%	11,1%	-1,7%
Vacuum Systems	2.718	3.710	-26,7%	-25,5%	-1,2%
Thermal Insulation	3.518	2.841	23,8%	26,2%	-2,4%
Pure Gas Handling	20.014	20.724	-3,4%	-1,4%	-2,0%
Industrial Applications	42.892	42.566	0,8%	2,6%	-1,8%
SMA Medical Applications	18.436	14.934	23,4%	25,8%	-2,4%
SMA Industrial Applications	1.629	1.458	11,7%	12,8%	-1,1%
Shape Memory Alloys	20.065	16.392	22,4%	24,7%	-2,3%
Business Development	599	478	25,3%	28,6%	-3,3%
Totale	63.556	59.436	6,9%	8,8%	-1,9%

Fatturato consolidato per Area Geografica di Destinazione

(Importi espressi in migliaia di euro)

Area geografica	1° semestre 2014	2° semestre 2013
Italia	1.111	932
Europa	12.903	13.197
Nord America	27.734	26.783
Giappone	2.644	3.512
Corea del sud	3.091	1.293
Cina	7.967	5.600
Altri Asia	7.547	7.781
Altri	559	338
Totale	63.556	59.436

Fatturato complessivo di Gruppo

(Importi espressi in migliaia di euro)

	1° semestre 2014	1° semestre 2013	Variazione	2° semestre 2013	Variazione
Fatturato consolidato	63.556	69.107	-5.551	59.436	4.120
50% fatturato Actuator Solutions	3.472	2.382	1.090	2.717	755
Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	-176	-156	-20	-194	18
Fatturato complessivo di Gruppo	66.852	71.333	-4.481	61.959	4.893

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

	1° semestre 2014	1° semestre 2013
Ricavi netti	63.556	69.107
Costo del venduto	(36.404)	(40.807)
Utile industriale lordo	27.152	28.300
Spese di ricerca e sviluppo	(7.304)	(7.884)
Spese di vendita	(6.051)	(6.251)
Spese generali e amministrative	(9.563)	(10.585)
Totale spese operative	(22.918)	(24.720)
Royalty	1.043	1.072
Altri proventi (oneri) netti	(86)	95
Utile (perdita) operativo	5.191	4.747
Interessi e proventi finanziari netti	(866)	(461)
Utili (perdite) da società valutate con il metodo del patrimonio netto	(551)	(351)
Utili (perdite) netti su cambi	74	6
Utile (perdita) prima delle imposte	3.848	3.941
Imposte sul reddito	(2.759)	(1.787)
Utile (perdita) netto da operazioni continue	1.089	2.154
Utile (perdita) da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue	232	(498)
Utile (perdita) netto	1.321	1.656
Utile (Perdita) netto di terzi	0	0
Utile (perdita) netto di Gruppo	1.321	1.656

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato e delle altre componenti del conto economico complessivo consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

	1° semestre 2014	1° semestre 2013
Utile (perdita) netto del periodo	1.321	1.656
Differenze di conversione bilanci in valuta estera	1.017	52
Differenze di conversione relative a società valutate con il metodo del patrimonio netto	(3)	0
Totale differenze di conversione	1.014	52
Totale componenti che saranno successivamente riclassificate nell'utile (perdita) d'esercizio	1.014	52
Totale componenti che non saranno successivamente riclassificate nell'utile (perdita) d'esercizio	0	0
Altri utili (perdite) complessivi, al netto delle imposte	1.014	52
Totale utile (perdita) complessivo, al netto delle imposte	2.335	1.708
<i>attribuibile a:</i>		
- Gruppo	2.335	1.708
- Terzi	0	0

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato per Business Unit

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Industrial Applications		Shape Memory Alloys		Business Development & Corporate Costs		TOTALE	
	1° semestre 2014	1° semestre 2013	1° semestre 2014	1° semestre 2013	1° semestre 2014	1° semestre 2013	1° semestre 2014	1° semestre 2013
Ricavi netti	42.892	47.757	20.065	20.625	599	725	63.556	69.107
Costo del venduto	(21.853)	(25.902)	(14.050)	(13.972)	(501)	(933)	(36.404)	(40.807)
Utile (perdita) industriale lordo	21.039	21.855	6.015	6.653	98	(208)	27.152	28.300
Spese operative e altri proventi (oneri)	(9.077)	(9.215)	(4.127)	(4.813)	(8.757)	(9.525)	(21.961)	(23.553)
Utile (perdita) operativo	11.962	12.640	1.888	1.840	(8.659)	(9.733)	5.191	4.747

Utile (Perdita) netto consolidato per Azione

(Importi espressi in euro)

	1° semestre 2014	1° semestre 2013
Utile (perdita) netto per azione ordinaria	0,0204	0,0432
Utile (perdita) netto per azione di risparmio	0,1385	0,1385

EBITDA

(Importi espressi in migliaia di euro)

	1° semestre 2014	1° semestre 2013
Utile (perdita) operativo	5.191	4.747
Ammortamenti	4.252	4.939
Svalutazioni	0	21
Altro	(4)	(23)
EBITDA	9.439	9.684
<i>% sui ricavi</i>	<i>14,9%</i>	<i>14,0%</i>

Prospetto della situazione patrimoniale - finanziaria consolidata

(Importi espressi in migliaia di euro)

	30 giugno 2014	31 dicembre 2013
Immobilizzazioni materiali nette	49.832	51.473
Immobilizzazioni immateriali	44.453	44.721
Altre attività non correnti	19.317	20.628
Attività correnti	72.414	71.328
Attività destinate alla vendita	2.013	2.038
Totale Attivo	188.029	190.188
Patrimonio netto di Gruppo	99.209	100.304
Patrimonio netto di terzi	3	3
Totale Patrimonio Netto	99.212	100.307
Passività non correnti	14.137	15.938
Passività correnti	74.680	73.943
Passività destinate alla vendita	0	0
Totale Passivo e Patrimonio Netto	188.029	190.188

Posizione Finanziaria Netta consolidata

(Importi espressi in migliaia di euro)

	30 giugno 2014	31 marzo 2014	31 dicembre 2013
Cassa	20	20	17
Altre disponibilità liquide	17.494	19.186	20.317
Liquidità	17.514	19.206	20.334
Crediti finanziari verso parti correlate	762	502	0
Altri crediti finanziari correnti	397	42	0
Crediti finanziari correnti	1.159	544	0
Debiti bancari correnti	(36.710)	(35.775)	(33.371)
Quota corrente dell'indebitamento non corrente	(15.625)	(5.681)	(18.283)
Debiti finanziari verso parti correlate	0	0	0
Altri debiti finanziari correnti	(4.894)	(816)	(2.471)
Indebitamento finanziario corrente	(57.229)	(42.272)	(54.125)
Posizione finanziaria corrente netta	(38.556)	(22.522)	(33.791)
Debiti bancari non correnti	(80)	(11.057)	(80)
Altri debiti finanziari non correnti	(1.242)	(2.674)	(2.675)
Indebitamento finanziario non corrente	(1.322)	(13.731)	(2.755)
Posizione finanziaria netta	(39.878)	(36.253)	(36.546)

Rendiconto finanziario consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

	1° semestre 2014	1° semestre 2013
Utile (perdita) netto del periodo da operazioni continue	1.089	2.154
Utile (perdita) netto del periodo da operazioni discontinue	232	(498)
Imposte correnti	2.394	2.656
Variazione delle imposte differite	366	(869)
Ammortamento e svalutazione di attività non correnti	4.252	5.016
Minusvalenze (plusvalenze) da cessione di immobilizzazioni	(232)	(7)
(Proventi) oneri finanziari netti	1.418	358
Altri oneri non monetari	(136)	(356)
	9.383	8.454
Variazione delle attività e passività correnti	(5.844)	(6.066)
Pagamenti di trattamento di fine rapporto e di quiescenza	(288)	(606)
Proventi finanziari incassati, al netto degli interessi pagati	(175)	(100)
Imposte pagate	(1.432)	(2.968)
Fondi generati da (impiegati in) attività operativa	1.644	(1.287)
Acquisto di immobilizzazioni materiali e immateriali, al netto delle cessioni	(1.565)	(2.874)
Corrispettivo pagato per l'acquisto di quote in società controllate	0	(500)
Corrispettivo pagato per l'acquisto di rami d'azienda	(1.692)	(2.440)
Anticipi ricevuti su attività destinate alla vendita	2.786	0
Fondi generati da (impiegati in) investimenti	(471)	(5.814)
Debiti finanziari accesi, al netto dei rimborsi	292	10.939
Crediti finanziari verso parti correlate concessi nel periodo	(750)	0
Pagamento di dividendi	(3.430)	(9.965)
Interessi e altri oneri pagati su debiti finanziari	(640)	(550)
Fondi generati da (impiegati in) operazioni finanziarie	(4.528)	424
Differenze cambio da conversione bilanci in valuta estera	526	(484)
Aumento (diminuzione) delle disponibilità liquide nette	(2.829)	(7.161)
Disponibilità liquide nette all'inizio del periodo	20.333	22.609
Disponibilità liquide nette alla fine del periodo	17.504	15.448

Actuator Solutions - quota di pertinenza del Gruppo SAES (50%)

(Importi espressi in migliaia di euro)

Situazione patrimoniale finanziaria	30 giugno 2014	31 dicembre 2013
Attivo non corrente	3.104	2.958
Attivo corrente	1.865	1.672
Totale Attivo	4.969	4.630
Passivo non corrente	251	216
Passivo corrente	2.575	1.716
Totale Passivo	2.825	1.932
Capitale Sociale, riserve e risultati portati a nuovo	2.698	3.407
Utile (perdita) del periodo	(551)	(712)
Altri utili (perdite) complessivi	(3)	3
Patrimonio Netto	2.144	2.698

Prospetto dell'utile (perdita)	1° semestre 2014	1° semestre 2013
Ricavi netti	3.472	2.382
Costo del venduto	(3.301)	(2.262)
Totale spese operative	(907)	(746)
Altri proventi (oneri) netti	62	67
Risultato operativo	(674)	(559)
Proventi (oneri) finanziari	(12)	20
Imposte sul reddito	134	188
Utile (perdita) del periodo	(551)	(351)
Differenze di conversione	(3)	0
Totale utile (perdita) complessivo	(554)	(351)

Prospetto dell'utile (perdita) complessivo di Gruppo

(Importi espressi in migliaia di euro)

	1° semestre 2014			
	Utile (perdita) consolidato	50% Actuator Solutions	Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	Utile (perdita) complessivo
Ricavi netti	63.556	3.472	(176)	66.852
Costo del venduto	(36.404)	(3.301)	176	(39.529)
Utile industriale lordo	27.152	171	0	27.323
Totale spese operative	(22.918)	(907)		(23.825)
Royalty	1.043			1.043
Altri proventi (oneri) netti	(86)	62		(24)
Utile (perdita) operativo	5.191	(674)	0	4.518
Interessi e proventi finanziari netti	(866)	(12)		(878)
Utili (perdite) da società valutate con il metodo del patrimonio netto	(551)		551	0
Utili (perdite) netti su cambi	74			74
Utile (perdita) prima delle imposte	3.848	(685)	551	3.714
Imposte sul reddito	(2.759)	134		(2.625)
Utile (perdita) netto da operazioni continue	1.089	(551)	551	1.089
Utile (perdita) da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue	232			232
Utile (perdita) netto	1.321	(551)	551	1.321
Utile (Perdita) netto di terzi	0			0
Utile (perdita) netto di Gruppo	1.321	(551)	551	1.321