



## **COMUNICATO STAMPA**

**Milano, 15 marzo 2010**

**SAES Getters: il Consiglio di Amministrazione approva i risultati di bilancio dell'esercizio 2009**

**Fatturato consolidato dell'esercizio pari a 128,8 milioni di euro rispetto a 156,7 milioni di euro nel 2008**

**Calo di fatturato contenuto grazie alle acquisizioni concluse nel corso del 2008; a parità di perimetro<sup>1</sup>, fatturato consolidato pari a 106,2 milioni di euro**

**Utile industriale lordo consolidato pari a 51,7 milioni di euro (rispetto a 89,9 milioni di euro del 2008), inclusivo di oneri non ricorrenti per 7,8 milioni di euro; al netto dei costi non ricorrenti, utile industriale lordo *adjusted*<sup>2</sup> pari a 59,4 milioni di euro**

**Perdita operativa consolidata pari a 11,6 milioni di euro (rispetto ad un utile di 30,8 milioni di euro del 2008), inclusiva di oneri non ricorrenti per 16,9 milioni di euro; al netto dei costi non ricorrenti, utile operativo *adjusted* pari a 5,2 milioni di euro**

**EBITDA *adjusted*<sup>3</sup> pari a 19,5 milioni di euro o 15,1% dei ricavi consolidati, in linea con il primo semestre 2009 (15%) nonostante la continua flessione del fatturato, grazie alla forte e costante riduzione dei costi fissi nel corso dell'esercizio 2009**

**Totale costi non ricorrenti dell'esercizio pari a 22,9 milioni di euro**

**Perdita netta consolidata pari a 26,3 milioni di euro (rispetto a un utile netto di 19,4 milioni di euro nell'esercizio precedente), penalizzata dai sopra citati costi non ricorrenti e da imposte sul reddito pari a 2,8 milioni di euro**

**Fatturato consolidato del primo bimestre 2010 pari a 19,9 milioni di euro, in ripresa rispetto agli ultimi periodi del 2009**

Il Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A., riunito oggi a Lainate (MI), ha approvato il Bilancio Consolidato e il Bilancio della Capogruppo SAES Getters S.p.A. che verranno esaminati dall'Assemblea Ordinaria degli Azionisti convocata per il 27 aprile 2010, in prima convocazione (e il 28 aprile 2010, in seconda convocazione), alle ore 10.30.

<sup>1</sup> Considerando l'acquisizione di Spectra-Mat, Inc. (finalizzata a fine febbraio 2008) e quella di Memry Corporation (fine settembre 2008).

<sup>2</sup> Al netto di costi non ricorrenti e altri costi ritenuti dal management non indicativi rispetto alla performance operativa corrente.

<sup>3</sup> L'EBITDA non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi IFRS e non deve essere considerato misura alternativa per la valutazione dell'andamento del risultato del Gruppo; si ritiene tuttavia che l'EBITDA sia un importante parametro per la misurazione delle performance di Gruppo. Poiché la sua determinazione non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quelli adottati da altri Gruppi. L'EBITDA (acronimo per "Earnings before interest, taxes, depreciation and amortization") è definito come "utili prima degli interessi, imposte, svalutazioni e ammortamenti".

Per EBITDA *adjusted* si intende lo stesso EBITDA, ulteriormente rettificato al fine di escludere valori non ricorrenti e comunque ritenuti dal management non indicativi rispetto alla performance operativa corrente.

“Il 2009 è stato uno degli anni più difficili della storia del nostro Gruppo” ha dichiarato l’Ing. **Massimo della Porta, Presidente** di SAES Getters S.p.A. “La recessione mondiale ha portato ad una contrazione dei volumi di vendita in molti dei principali settori in cui operiamo. Particolarmente critica la situazione dell’Information Displays, che ha visto un crollo del fatturato per la concomitanza di tre differenti fattori negativi: riduzione dei prezzi dei televisori sul mercato finale, che ha spinto i produttori a ridurre il numero di lampade minifluorescenti utilizzate per singolo display; pressione sui prezzi ulteriormente incrementata per l’emergere di concorrenza a basso costo e di qualità inferiore; accelerata introduzione di tecnologie di retroilluminazione per gli schemi LCD alternative a quelle nelle quali vengono utilizzati i nostri componenti. Il Gruppo ha prontamente reagito con un doloroso ma necessario processo di ristrutturazione che ha riguardato tutte le aree e ha portato ad una fortissima contrazione dei costi operativi. Il bilancio 2009 è fortemente penalizzato dai costi non ricorrenti legati a questa ristrutturazione, i cui benefici si vedranno nei prossimi anni con la progressiva ripresa dei mercati.

Dalla recessione sapranno uscire solo le aziende che hanno capacità di innovazione. SAES Getters è riconosciuta come centro di competenza a livello mondiale nello sviluppo di getter e materiali avanzati e i livelli di spesa in ricerca e sviluppo, rimasti sostanzialmente invariati rispetto al passato, ci consentiranno di uscire dalla crisi” ha aggiunto Massimo della Porta.

“Già nel corso del 2009 il Gruppo ha cominciato a raccogliere i frutti del programma di diversificazione (di cui fa parte la stessa acquisizione di Memry Corporation, avvenuta nel 2008). Questo processo proseguirà nel 2010 e negli anni a venire e ciò permetterà di recuperare il volume di fatturato perso per effetto di questa crisi, tornando anche leader nel mercato dell’Information Displays. Altri importanti risultati sono attesi per i prossimi mesi dalle applicazioni industriali delle leghe a memoria di forma e anche da nuovi getter per applicazioni industriali.

La solidità patrimoniale, come testimonia il livello di indebitamento rimasto stabile nel corso di questo difficile anno, e un rigoroso controllo dei costi riporteranno il Gruppo a buoni livelli di redditività”.

Nel 2009 il Gruppo SAES Getters ha realizzato un **fatturato netto consolidato** pari a 128,8 milioni di euro, in diminuzione del 17,8% rispetto a 156,7 milioni di euro conseguiti nel 2008<sup>4</sup>.

Il **fatturato consolidato a parità di area di consolidamento** sarebbe stato pari a 106,2 milioni di euro. La variazione di area di consolidamento ha generato un incremento di fatturato pari al 14,4% considerando l’acquisizione di Spectra-Mat, Inc. (finalizzata a fine febbraio 2008) e quella di Memry Corporation (fine settembre 2008).

L’**effetto dei cambi** è stato positivo e pari complessivamente al 2,7% ed è dovuto al rafforzamento, prevalentemente nel primo semestre 2009, del dollaro USA e dello yen giapponese rispetto allo scorso esercizio, in parte rettificato dall’indebolimento del won coreano. A cambi comparabili il fatturato netto consolidato è diminuito del 20,5%.

<sup>4</sup> Si segnala che i dati dell’esercizio 2008 sono stati oggetto di riclassifica per consentire un confronto omogeneo con il 2009; in particolare:

- i dati relativi sia al business dei getter per sistemi microelettronici e micromeccanici (MEMS) sia ai prodotti forniti da Spectra-Mat, Inc., impiegati nei dispositivi laser a semiconduttore per la gestione delle problematiche di dissipazione del calore (*Thermal Management*) in applicazioni ad alta potenza, precedentemente inclusi nella Business Development Unit Advanced Materials, sono stati allocati nel Business Electronic Devices, all’interno della Business Unit Industrial Applications;
- le vendite relative ai getter per collettori solari e alle soluzioni getter per l’assorbimento di idrogeno impiegate in contenitori a tenuta ermetica per uso militare, precedentemente incluse nel Business Electronic Devices, sono state riclassificate nel Business Vacuum Systems and Thermal Insulation;
- a seguito del cambiamento del mix produttivo, anche in conseguenza delle acquisizioni perfezionate nel corso del 2008, e della modifica del sistema informativo, è stato completato nel corso del 2009 uno studio per rendere i criteri di allocazione dei costi operativi alle varie unità di business più coerenti con la mutata situazione di mercato e il riposizionamento strategico del Gruppo SAES Getters. In tal senso, anche le spese operative 2008 sono state riclassificate tra le varie Business Unit per consentire un confronto coerente;
- a seguito della cessione della controllata indiretta Opto Materials S.r.l. (18 dicembre 2009) e della decisione di liquidare la controllata diretta SAES Opto S.r.l., entrambe operanti nel business dell’optoelettronica, i dati della due società sono stati riclassificati in una apposita voce di conto economico “Utile (perdita) da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue”.

Si segnala, inoltre, che i dati dell’esercizio 2008 sono stati oggetto di rettifica (con effetto sul risultato e sul patrimonio netto) in ottemperanza a quanto previsto dall’IFRS 3, a seguito del completamento della contabilizzazione iniziale dell’aggregazione di Memry Corporation, acquisita in data 29 settembre 2008.

L'utile lordo consolidato nell'esercizio fiscale 2009 è stato pari a 51,7 milioni di euro, rispetto a 89,9 milioni di euro nel 2008.

La perdita operativa consolidata per l'esercizio 2009 è stata pari a 11,6 milioni di euro, rispetto a un utile operativo consolidato di 30,8 milioni di euro del 2008.

La perdita netta consolidata è stata pari a 26,3 milioni di euro, rispetto a un utile netto consolidato di 19,4 milioni di euro nel 2008.

Il risultato netto per azione ordinaria nel 2009 è negativo e pari a -1,1996 euro; il risultato netto per azione di risparmio è negativo e pari a -1,1836 euro; entrambi i valori si confrontano con un utile netto per azione ordinaria e di risparmio, relativo all'esercizio 2008, pari a 0,8819 euro.

Il piano di riorganizzazione e razionalizzazione della struttura avviato da SAES Getters già alla fine del 2008 e proseguito per l'intero esercizio 2009, con l'obiettivo di garantire un recupero di profittabilità, ha fatto registrare nel 2009 costi non ricorrenti di ristrutturazione pari a 16,2 milioni di euro. Al netto di tali costi *one-off* e degli altri costi non ricorrenti<sup>5</sup> sostenuti nel corso dell'esercizio (6,7 milioni di euro), l'utile industriale lordo *adjusted* del 2009 è pari a 59,4 milioni di euro (46,1% dei ricavi consolidati); il risultato operativo *adjusted* è positivo e pari a 5,2 milioni di euro (4,1% dei ricavi consolidati).

L'EBITDA *adjusted* risulta essere nel 2009 pari a 19,5 milioni di euro (15,1% dei ricavi consolidati), in linea con il primo semestre 2009 (15%), nonostante la progressiva contrazione delle vendite principalmente nel business medicale: le azioni di contenimento dei costi fissi, volte a rendere coerente la struttura dei costi con il mutato scenario di mercato, e i processi di razionalizzazione sostenuti hanno consentito di mantenere sui dodici mesi un EBITDA *adjusted* sostanzialmente allineato a quello del primo semestre 2009.

In particolare si segnala come i costi operativi (al netto di quelli *one-off*) abbiano registrato dall'inizio dell'anno una progressiva diminuzione, passando da 34,4 milioni di euro nel primo trimestre a 29,8 milioni di euro nel quarto trimestre, a prova dell'impegno a tutto campo nella continua razionalizzazione dei costi, coerentemente con il nuovo scenario di mercato. Si segnala che nel quarto trimestre 2008 i costi operativi pro-forma erano stati pari a 39 milioni di euro.

	4° trimestre 2008	1° trimestre 2009	2° trimestre 2009	3° trimestre 2009	4° trimestre 2009
Costo del venduto	(20,076)	(20,014)	(19,313)	(16,421)	(21,402)
Totale spese operative	(18,807)	(16,681)	(21,842)	(13,272)	(12,461)
Altri proventi (oneri) netti	218	104	337	(30)	544
<b>Totale</b>	<b>(38,666)</b>	<b>(36,591)</b>	<b>(40,818)</b>	<b>(29,723)</b>	<b>(33,319)</b>
Costi non ricorrenti	288	(2,216)	(9,485)	(1,683)	(3,490)
<b>Totale</b>	<b>288</b>	<b>(2,216)</b>	<b>(9,485)</b>	<b>(1,683)</b>	<b>(3,490)</b>
<b>Totale costi operativi pro-forma</b>	<b>(38,954)</b>	<b>(34,375)</b>	<b>(31,333)</b>	<b>(28,040)</b>	<b>(29,829)</b>

La base trimestrale dei costi totali si è ridotta da un valore di 39 milioni di euro nel quarto trimestre 2008 (ossia il primo trimestre confrontabile con quelli dell'esercizio 2009 perché caratterizzato dal medesimo perimetro di consolidamento) a 29,8 milioni di euro nel quarto trimestre 2009. Annualizzando i costi del quarto trimestre 2008 e quelli del quarto trimestre 2009, il risparmio complessivo si conferma superiore ai 30 milioni di euro.

<sup>5</sup> Vedi successiva tabella "Proventi e oneri non ricorrenti"

La Capogruppo SAES Getters S.p.A. ha chiuso il bilancio al 31 dicembre 2009 realizzando un fatturato pari a 16,4 milioni di euro (22 milioni di euro nel 2008) ed una perdita netta pari a 1,4 milioni di euro (che si confronta con un utile netto di 26,4 milioni di euro nel 2008).

Il Consiglio di Amministrazione propone di ripianare la perdita 2009 della Capogruppo tramite utilizzo riserve e di non distribuire alcun dividendo per l'esercizio 2009.

Il Consiglio ha deliberato di sottoporre all'Assemblea Ordinaria, ai sensi degli articoli 2357 e 2357 *ter* del Codice Civile, la richiesta di autorizzazione all'acquisto e alla disposizione di azioni proprie. Nel corso dell'esercizio 2009 il Consiglio non si è avvalso dell'autorizzazione concessa dall'Assemblea del 21 aprile 2009 né ha utilizzato, nei mesi antecedenti l'Assemblea, l'autorizzazione precedentemente concessa dall'Assemblea del 23 aprile 2008. Ciononostante, in futuro, non è da escludere che possano verificarsi circostanze che rendano opportuno l'intervento della Società e quindi si reputa appropriato che il Consiglio possa continuare ad avvalersi della facoltà concessa dall'Assemblea all'acquisto e disposizione di azioni proprie.

La richiesta si ricollega all'opportunità di disporre della possibilità di intervenire sui titoli della Società in relazione a contingenti situazioni di mercato, favorendone la liquidità e l'andamento regolare delle contrattazioni, ovvero ad esigenze stesse di investimento e di efficiente impiego della liquidità aziendale. L'autorizzazione è altresì richiesta per eventuali altre finalità, quali l'opportunità di utilizzare le azioni in portafoglio come mezzo di pagamento in operazioni straordinarie od operazioni di acquisizione, o ancora per ottenere finanziamenti necessari alla realizzazione di progetti e/o al conseguimento degli obiettivi aziendali.

L'autorizzazione all'acquisto viene richiesta per un periodo di 18 mesi dalla data di autorizzazione, in una o più volte, fino ad un massimo di n. 2 milioni di azioni ordinarie e/o di risparmio della Società, prive del valore nominale, tenendo conto delle azioni già detenute in portafoglio e comunque entro il limite di legge. Il prezzo di acquisto comprensivo degli oneri accessori dovrà essere non superiore del 5% e non inferiore del 5% rispetto al prezzo ufficiale di borsa registrato dal titolo nella seduta di borsa precedente ogni singola operazione.

Per quanto attiene alle alienazioni delle azioni proprie, le stesse potranno avvenire per un corrispettivo minimo pari alla media ponderata dei prezzi ufficiali delle azioni della relativa categoria nei venti giorni di borsa aperta antecedenti la vendita. L'autorizzazione alla disposizione delle azioni proprie è richiesta all'Assemblea senza limiti temporali.

Alla data odierna, la Società detiene n. 600.000 azioni ordinarie (pari al 3,93% delle azioni ordinarie emesse dalla Società) e n. 82.000 azioni di risparmio (pari all'1,10% delle azioni di risparmio non convertibili emesse dalla Società).

Nelle stesse date ed orario (27 e 28 aprile 2010, alle ore 10.30), è convocata l'Assemblea Straordinaria, che sarà chiamata a deliberare in merito alla proposta di annullamento delle azioni proprie detenute in portafoglio senza riduzione del capitale sociale e conseguenti modifiche dell'articolo 4 dello Statuto Sociale.

Allo stato attuale è difficile prevedere la possibilità di impiegare nel breve termine le azioni proprie in eventuali operazioni di finanza straordinaria che implicino la disponibilità di azioni proprie.

Anche un'eventuale cessione delle azioni proprie a titolo oneroso, considerata la differenza tra il valore di carico e l'attuale corso del titolo sul Mercato Telematico Azionario italiano, non è al momento ipotizzabile.

Il capitale sociale di SAES Getters S.p.A. è pari a 12.220.000 euro, interamente versato, ed è attualmente suddiviso in n. 22.731.969 azioni, così ripartite: n. 15.271.350 azioni ordinarie, pari al 67,18% del capitale sociale e n. 7.460.619 azioni di risparmio non convertibili, pari al 32,82% del capitale sociale. Tutte le azioni sono prive del valore nominale ed hanno attualmente un valore di parità contabile implicita (inteso come rapporto tra l'ammontare complessivo del capitale sociale ed il numero complessivo delle azioni emesse) pari a 0,537569 euro.

Per quanto concerne l'operazione prospettata, tecnicamente, stante il fatto che le azioni sono già prive del valore nominale e che sono già iscritte in bilancio in deduzione del patrimonio netto come stabilito dallo IAS 32, qualora la proposta sia approvata dall'Assemblea, si procederà all'annullamento delle azioni proprie senza la rilevazione di alcun utile o perdita nel conto economico e senza alcun effetto sul patrimonio netto della Società.

L'operazione di annullamento delle azioni proprie sarà attuata senza alcuna variazione del capitale sociale (e quindi l'operazione prospettata non è soggetta alla disciplina dell'articolo 2445 del Codice Civile), bensì attraverso un incremento della parità contabile implicita. In particolare, ad esito dell'operazione di annullamento delle n. 600.000 azioni ordinarie e n. 82.000 azioni di risparmio in portafoglio, il capitale sociale di SAES Getters S.p.A. resterà invariato e pari a 12.200.000 euro, rappresentato però da un minor numero di azioni in circolazione, ovvero n. 22.049.969 azioni (n. 14.671.350 azioni ordinarie e n. 7.378.619 azioni di risparmio) senza valore nominale ma con un valore di parità contabile implicita pari a 0,554195 euro. Inoltre, in applicazione di quanto previsto dall'articolo 26 dello Statuto, risulterà corrispondentemente aumentata la quantificazione dei privilegi delle azioni di risparmio residue (il dividendo privilegiato sale da 0,134 euro a 0,139 euro, mentre la maggiorazione passa da 0,016 euro a 0,017 euro).

L'annullamento delle azioni proprie determina una modifica del numero di azioni in circolazione e quindi implica la modifica dell'articolo 4 dello Statuto, su cui l'Assemblea Straordinaria sarà chiamata a deliberare. La modifica dello Statuto sociale sopra illustrata non configura alcun diritto di recesso in capo agli azionisti. L'Assemblea in sede straordinaria è convocata anche a valere come assemblea speciale delle azioni ordinarie, per quanto possa occorrere ai fini dell'articolo 2376 del Codice Civile.

Si comunica che, in data odierna, il Consiglio di Amministrazione ha approvato la Relazione sul Governo Societario, redatta ai sensi degli articoli 123-*bis* TUF e 89-*bis* Regolamento Emittenti Consob.

La suddetta Relazione sarà diffusa tramite NIS e pubblicata sul sito internet della Società unitamente alla pubblicazione del progetto di bilancio e del bilancio consolidato in data 16 marzo 2010.

SAES Getters organizzerà una conference call nella giornata odierna alle ore 15.30 CET.

I numeri per poter accedere sono i seguenti:

Dall'Italia: +39 02 802 09 11

Dall'UK: +44 208 792 9750

Dagli USA: +1 866 2396425 (numero verde)

La presentazione sarà disponibile sul sito [www.saesgetters.com](http://www.saesgetters.com), sezione Investor Relations, Presentations.

Gli interessati sono pregati di chiamare alcuni minuti prima dell'inizio della conference call.

La conference call sarà disponibile per il riascolto nelle 24 ore successive:

Dall'Italia: +39 02 72495

Dall'UK: +44 207 0980726

Dagli USA: +1 866 7089 394 (numero verde)

Codice d'accesso: 737#

### **Business Unit Information Displays**

Il **fatturato consolidato** della Business Unit Information Displays è stato pari nel 2009 a 33,6 milioni di euro, in diminuzione del 55,2% rispetto a 75 milioni di euro dell'esercizio 2008. L'andamento valutario ha comportato un effetto cambi positivo pari a 1,3%. Al netto dell'effetto cambi, il drastico calo pari al 56,5%, è da attribuirsi da un lato al declino nel mercato dei tubi catodici (CRT), dall'altro al calo strutturale e irreversibile nel business delle lampade fluorescenti per la retroilluminazione degli schermi a cristalli liquidi (LCD). In particolare, il forte e progressivo calo nelle vendite 2009 del comparto LCD è la conseguenza della combinazione di diversi fattori che hanno avuto un effetto penalizzante sia sui volumi sia sui prezzi: al processo di riduzione e ottimizzazione del numero di lampade fluorescenti a catodo freddo (*CCFL*) utilizzate per schermo bisogna aggiungere la concorrenza tecnologica della retroilluminazione a LED (in sostituzione delle *CCFL*) e, ancora, l'emergere di concorrenza a basso costo e di qualità inferiore sui mercati asiatici.

Il fatturato del Business Liquid Cristal Displays è stato pari a 29,6 milioni di euro, rispetto a 64,6 milioni di euro dell'esercizio 2008 (-54,2%); l'andamento valutario ha comportato un effetto cambi positivo pari a 1,2%.

Il Business Cathode Ray Tubes ha realizzato un fatturato pari a 4 milioni di euro, in riduzione del 61,4% rispetto a 10,4 milioni di euro dell'esercizio 2008; l'effetto positivo dei cambi è stato pari a 2,3%.

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Information Displays è stato pari a 17,5 milioni di euro nell'esercizio 2009 rispetto a 54,6 milioni di euro dell'esercizio 2008 (-67,9%). Scorporando i costi *one-off*, pari a 3,5 milioni di euro, l'**utile industriale lordo adjusted** risulta essere pari a 21 milioni di euro o 62,6% sul fatturato consolidato (da confrontarsi con *gross margin* 2008 pari al 72,8%). Nonostante il drastico calo del fatturato (-55,2%) causato dalla contrazione sia nei volumi sia nei prezzi, SAES Getters è riuscita a mantenere una buona marginalità grazie alla razionalizzazione delle attività industriali e al contenimento dei costi indiretti di produzione.

L'**utile operativo** della Business Unit Information Displays è stato pari a 8,7 milioni di euro nell'esercizio 2009 (pari al 25,9% delle vendite consolidate) rispetto a 44,3 milioni di euro dell'esercizio 2008 (59,1% dei ricavi).

Al netto dei costi *one-off*, il **risultato operativo adjusted** sarebbe stato pari a 13,5 milioni di euro (40,3% sul fatturato consolidato), in riduzione rispetto all'esercizio 2008 per effetto del drastico calo nel fatturato conseguente la crisi strutturale del business LCD. Le spese operative (al netto degli *one-off*) sono invece notevolmente diminuite passando da 10,3 milioni di euro nel 2008 a 7,4 milioni di euro nel 2009 (-2,9 milioni di euro).

### **Business Unit Industrial Applications**

Il **fatturato consolidato** della Business Unit Industrial Applications è stato pari a 60,6 milioni di euro nel 2009, rispetto a 63,7 milioni di euro nell'esercizio precedente (-4,9%). L'effetto cambi è stato positivo e pari al 4,1%. Le vendite sono aumentate in tutti i settori, ad eccezione dei semiconduttori e delle lampade, che hanno maggiormente risentito del ciclo economico. Da segnalare l'incremento nelle vendite soprattutto di soluzioni getter per MEMS, di getter per collettori solari (vendite complessive pari a 6 milioni di euro nel 2009 rispetto a 5 milioni di euro nel 2008), di getter porosi per rilevatori a raggi infrarossi e di supporti per la dissipazione del calore impiegati in laser ad alta potenza. Il Business Lamps e quello Semiconductors, nonostante presentino nel 2009 vendite inferiori rispetto a quelle

dello scorso esercizio, dopo un primo semestre piuttosto debole, hanno registrato una ripresa nella seconda metà dell'anno.

Il fatturato del Business Lamps è stato pari a 10,4 milioni di euro, in calo del 9,5% rispetto a 11,5 milioni di euro dell'esercizio 2008. L'effetto positivo dei cambi è stato pari al 4,1%.

Il fatturato del Business Electronic Devices è stato pari a 22,1 milioni di euro nell'esercizio 2009, in crescita del 9,2% rispetto all'esercizio 2008. Al netto dell'effetto positivo dei cambi (4,1%), le vendite sono aumentate del 5,1%. La variazione di area di consolidamento (acquisizione di Spectra-Mat, Inc., finalizzata in data 22 febbraio 2008) ha generato un incremento di fatturato pari a 0,7 milioni di euro (+3,7%).

Il fatturato del Business Vacuum Systems and Thermal Insulations è stato di 13,1 milioni di euro nell'esercizio 2009, in aumento del 14,9% rispetto a 11,4 milioni di euro dell'esercizio 2008. L'effetto cambi è stato positivo e pari al 4,4%.

Il fatturato del Business Semiconductors è stato di 14,9 milioni di euro nell'esercizio 2009, in riduzione del 27,3% rispetto a 20,6 milioni di euro dell'esercizio 2008; l'andamento valutario ha comportato un effetto cambi positivo pari al 4%.

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Industrial Applications è stato pari a 28,8 milioni di euro nell'esercizio 2009, in diminuzione rispetto a 31 milioni di euro dell'esercizio 2008. In termini percentuali sul fatturato, il margine industriale lordo è stato pari a 47,5% rispetto a 48,6% dell'esercizio 2008; nonostante la diversa composizione del mix di vendita, il margine industriale lordo rimane sostanzialmente allineato a quello dello scorso esercizio. Si segnala che l'utile industriale lordo del 2009 include oneri non ricorrenti pari a 0,1 milioni di euro, al netto dei quali il **margine industriale lordo adjusted** sarebbe stato pari al 47,8%.

L'**utile operativo** della Business Unit Industrial Applications è stato pari a 13,6 milioni di euro nell'esercizio 2009 (22,5% del fatturato consolidato), in diminuzione rispetto a 15,6 milioni di euro dell'esercizio 2008 (24,5% delle vendite). Scorporando i costi non ricorrenti che hanno penalizzato i risultati 2009, il **margine operativo adjusted** sarebbe stato pari a 24,2% (14,7 milioni di euro in termini assoluti), sostanzialmente allineato rispetto allo scorso esercizio.

### **Business Unit Shape Memory Alloys (SMA)**

Il **fatturato consolidato** della Business Unit Shape Memory Alloys è pari nel 2009 a 34,3 milioni di euro, rispetto a 17,6 milioni di euro nel 2008 (+94,5%) e consolida prevalentemente i ricavi generati dalle società le cui acquisizioni sono state perfezionate nel corso dell'esercizio 2008. A parità di perimetro di consolidamento (ossia escludendo i ricavi realizzati da Memry Corporation nei primi nove mesi del 2009), il fatturato sarebbe stato pari a 12,4 milioni di euro. L'effetto cambi è stato positivo e pari al 3,2%.

Dopo risultati superiori alla media nei primi mesi dell'anno (volumi di vendita più sostenuti per supportare i clienti nel lancio di nuovi prodotti), nella seconda parte dell'anno si è manifestato un rallentamento delle vendite causato da un eccesso di scorte accumulate da parte dei medesimi clienti. I ricavi SMA del secondo semestre sono inoltre stati penalizzati dall'andamento sfavorevole del cambio del dollaro USA.

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Shape Memory Alloys è stato pari a 6 milioni di euro nell'esercizio 2009, percentualmente corrispondente al 17,5% del fatturato

consolidato. Nel 2008 l'utile industriale lordo era stato pari a 4,3 milioni di euro (24,6% dei ricavi). Al netto degli oneri non ricorrenti (pari a 3,9 milioni di euro ed inclusivi di una svalutazione dell'avviamento pari a 3,4 milioni di euro), l'utile **industriale lordo adjusted** dell'esercizio risulta essere pari a 9,9 milioni di euro, ossia il 28,9% se rapportato alle vendite SMA consolidate, in crescita rispetto al 2008 esclusivamente per effetto dell'integrazione di Memry Corporation nel perimetro di consolidamento.

Si segnala, infine, che il costo del venduto della Business Unit SMA è penalizzato da maggiori ammortamenti derivanti dalla misurazione a *fair value* delle attività e delle passività a seguito del completamento della contabilizzazione iniziale dell'aggregazione di Memry Corporation, in ottemperanza a quanto previsto dall'IFRS 3. Scorporando tali oneri non monetari, che ammontano complessivamente a 0,4 migliaia di euro, l'utile industriale lordo *adjusted* sale a 10,3 milioni di euro (30,1% in percentuale sul fatturato).

Il **risultato operativo** della Business Unit Shape Memory Alloys è stato negativo per 6 milioni di euro, rispetto a un dato negativo per 2,8 milioni di euro nel 2008. Da segnalare che tale risultato include oneri non ricorrenti pari a 4,2 milioni di euro, al netto dei quali il **risultato operativo adjusted** sarebbe stato pari a -1,8 milioni di euro. Tale risultato è ulteriormente penalizzato da maggiori ammortamenti derivanti dalla misurazione a *fair value* delle attività e delle passività a seguito del completamento della contabilizzazione iniziale dell'aggregazione di Memry Corporation (2,2 milioni di euro); al netto di tutti gli effetti sopra citati, il risultato operativo *adjusted* risulterebbe essere sostanzialmente in pareggio (0,4 milioni di euro).

L'aumento delle spese operative è da attribuirsi esclusivamente all'ampliamento del perimetro di consolidamento (le spese operative di Memry Corporation nei primi nove mesi del 2009 sono state pari a 5,6 milioni di euro) e ai costi *one-off* 2009 (0,2 milioni di euro); scorporando tali effetti, le spese operative sarebbero state pari a 6,5 milioni di euro, in calo rispetto a 7,2 milioni di euro del precedente esercizio.

### **Business Development Unit Advanced Materials & Corporate Costs**

Il **fatturato consolidato** 2009 della Advanced Materials Business Development Unit è stato pari a 0,3 milioni di euro, in leggero aumento rispetto al 2008 (+16,3%). L'effetto dei cambi è positivo e pari al 4,9%.

Il **risultato industriale lordo** della Advanced Materials Business Development Unit & Corporate Costs è stato negativo per -0,7 milioni di euro, rispetto ad un risultato in sostanziale pareggio dell'esercizio precedente. Gli oneri non ricorrenti inclusi nel costo del venduto ammontano a 0,2 milioni di euro.

Il **risultato operativo** negativo della Advanced Materials Business Development Unit & Corporate Costs (-27,9 milioni di euro) comprende sia il risultato della Advanced Materials Business Development Unit sia quei costi che non possono essere direttamente attribuiti o ragionevolmente allocati ad alcun settore di business, ma che si riferiscono al Gruppo nel suo insieme. Mentre nel 2008 gli oneri non ricorrenti erano pari a 1,8 milioni di euro (consulenze legate all'implementazione del nuovo ERP di Gruppo per 1,2 milioni di euro e svalutazione di una commessa di ricerca per 0,5 milioni di euro), nel 2009 gli *one-off* ammontano a 6,8 milioni di euro. Al netto degli oneri non ricorrenti, le spese operative passano da 24,5 milioni di euro del 2008 a 20,4 milioni di euro del 2009, principalmente per effetto dei minori costi G&A.



L'**utile lordo consolidato** nell'esercizio fiscale 2009 è stato pari a 51,7 milioni di euro, rispetto a 89,9 milioni di euro nel 2008. Il margine industriale lordo, in termini percentuali sul fatturato, è stato pari al 40,1% rispetto a 57,4% dell'esercizio 2008. L'utile industriale lordo del 2009 è penalizzato da oneri non ricorrenti pari a 7,8 milioni di euro; al netto di tali costi l'**utile industriale lordo adjusted** sarebbe stato pari a 59,4 milioni di euro; in termini percentuali sul fatturato, il **margine industriale lordo adjusted** sarebbe stato pari al 46,1%, in calo rispetto al 2008 principalmente per effetto della contrazione dei ricavi nel business Liquid Crystal Displays e dell'integrazione di Memry Corporation, i cui margini sono inferiori rispetto a quelli del resto del Gruppo.

Il totale delle spese operative consolidate è stato pari nel 2009 a 64,3 milioni di euro, rispetto a 59,6 milioni di euro nel 2008. Al netto della variazione del perimetro di consolidamento (in particolare l'acquisizione di Memry Corporation) e degli oneri non ricorrenti, le spese operative sarebbero risultate pari a 48,9 milioni di euro in diminuzione del 15,4% rispetto al 2008 per effetto sia dell'annunciato piano di riduzione dei costi sia del piano di ristrutturazione.

L'**EBITDA consolidato** è stato pari a 12,9 milioni di euro nell'esercizio 2009, rispetto a 41,8 milioni di euro del 2008. In termini percentuali sul fatturato l'EBITDA è stato pari a 10,1% nel 2009, rispetto a 26,7% nel precedente esercizio. Al netto degli oneri non ricorrenti, l'**EBITDA adjusted percentuale** del 2009 è stato pari al 15,1% (19,5 milioni di euro): nonostante la progressiva riduzione nel fatturato, le continue azioni di contenimento dei costi fissi e i processi di razionalizzazione sostenuti fino ad ora hanno consentito di mantenere sui dodici mesi un EBITDA *adjusted* sostanzialmente allineato a quello del primo semestre 2009 (15%).

Il **risultato operativo complessivo consolidato** è stato negativo per 11,6 milioni di euro nell'esercizio 2009, rispetto a un dato positivo e pari a 30,8 milioni di euro nel 2008.

La perdita operativa include oneri non ricorrenti pari a 16,9 milioni di euro; al netto di tali costi, il **risultato operativo adjusted** è stato positivo e pari a 5,2 milioni di euro (4,1% del fatturato consolidato): nonostante la crisi strutturale del business Information Displays e la congiuntura particolarmente negativa che ha caratterizzato alcuni degli altri settori durante tutto l'esercizio 2009, la drastica riduzione dei costi fissi ha consentito di chiudere l'anno in utile operativo, al netto delle operazioni straordinarie. Da segnalare che nel 2008 le spese operative non ricorrenti ammontavano a 1,8 milioni di euro<sup>6</sup>.

Il decremento del risultato operativo rispetto allo scorso esercizio è dovuto esclusivamente alla riduzione dell'utile industriale lordo; infatti, scorporando i costi non ricorrenti e a parità di perimetro di consolidamento (ossia senza considerare le spese operative del primo bimestre 2009 di Spectra-Mat, Inc. e dei primi nove mesi 2009 di Memry Corporation, pari complessivamente a 5,9 milioni di euro), le spese operative si sono ridotte di 8,9 milioni di euro (risultato sia della ristrutturazione, sia dei *saving* attuati) e ammontano a un importo complessivo pari a 48,9 milioni di euro nel 2009 contro 57,8 milioni di euro nel 2008.

Il saldo degli altri proventi (oneri) netti è stato positivo per 1 milione di euro contro un saldo positivo pari a 0,4 milioni di euro nel 2008. La variazione positiva risulta principalmente spiegata dai rimborsi assicurativi ricevuti dalle società italiane e dalla consociata tedesca Memry GmbH.

Il saldo netto dei proventi (oneri) finanziari è stato negativo per 7,5 milioni di euro contro un saldo negativo di 0,5 milioni di euro nell'esercizio 2008. In particolare, i proventi finanziari sono stati pari a 0,5 milioni di euro, in calo rispetto a 1,9 milioni di euro del 2008, principalmente per la

<sup>6</sup> 1,2 milioni di euro per costi di consulenza legati all'implementazione del nuovo ERP di Gruppo e 0,5 milioni di euro relativi alla svalutazione di una commessa di ricerca.

riduzione degli interessi attivi bancari in ragione dei minori interessi attivi medi riconosciuti dalle banche e della minore liquidità disponibile sui conti correnti del Gruppo. Gli oneri finanziari sono stati pari a 8 milioni di euro, rispetto a 2,4 milioni di euro del precedente esercizio. L'incremento è principalmente dovuto allo stanziamento degli oneri stimati per impegni contrattuali sottoscritti con i soci terzi al momento della costituzione della *joint venture* cinese Nanjing SAES Huadong Vacuum Material Co., Ltd., divenuti onerosi a causa delle mutate condizioni di mercato. Trattandosi di un'obbligazione per cui, è incerto sia l'ammontare sia la relativa scadenza, si è proceduto a classificare tale importo tra i fondi per rischi e oneri.

La somma algebrica delle differenze di cambio, pari a 0,5 milioni di euro nel 2008, presenta nel 2009 un saldo negativo di -1,2 milioni di euro. La riduzione degli utili netti su cambi è dovuta ai minori proventi derivanti dalla conversione delle disponibilità liquide e dei crediti finanziari di *cash pooling* denominati in euro delle consociate estere, a seguito sia dalla riduzione della giacenza media dei depositi in euro presso tali consociate, sia della maggiore stabilità, rispetto allo scorso esercizio, delle valute locali (in particolare del won coreano) rispetto all'euro, moneta di riferimento per tali depositi. Tale decremento è in parte compensato dall'effetto della valutazione a *fair value* degli strumenti derivati di copertura.

Il **risultato ante imposte** del 2009 è negativo e pari a -20,4 milioni di euro (rispetto a un utile ante imposte positivo e pari a 30,8 milioni di euro nel 2008). Al netto degli oneri non ricorrenti (22,9 milioni di euro), il **risultato ante imposte adjusted** è positivo e pari a 2,5 milioni di euro.

Le **imposte sul reddito** sono state pari a 2,8 milioni di euro contro 10,3 milioni di euro dell'esercizio 2008. La presenza di imposte, nonostante un risultato ante imposte negativo, è dovuta in prevalenza all'accantonamento di alcune società americane e della consociata coreana che chiudono l'esercizio con un risultato ante imposte positivo.

Il **risultato netto consolidato** dell'esercizio 2009 è negativo per -26,3 milioni di euro contro un utile pari a 19,4 milioni di euro del precedente esercizio. Tale risultato include una perdita netta derivante da operazioni discontinue e attività destinate alla dismissione pari a -3,1 milioni di euro.

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 31 dicembre 2009 è negativa per 20,4 milioni di euro (composta da una liquidità di 22,3 milioni di euro e da passività finanziarie nette per 42,7 milioni di euro), sostanzialmente allineata a quella al 31 dicembre 2008 (-20,3 milioni di euro). Gli esborsi per il pagamento dei dividendi 2008 (-17,7 milioni di euro) e per gli investimenti in immobilizzazioni sia materiali sia immateriali (-8,3 milioni di euro) sono stati, infatti, compensati dagli incassi conseguenti la cessione di Putnam Plastics e di Opto Materials S.r.l. (complessivamente pari a 19,4 milioni di euro) e dal *cash flow* generato dall'attività operativa.

Le risorse finanziarie generate dalla gestione operativa nel 2008 sono state positive e pari a 5,6 milioni di euro, pari al 4,3% del fatturato, contro 33,8 milioni di euro del 2008, pari al 21,5% del fatturato. La riduzione è principalmente dovuta alla contrazione delle vendite e agli esborsi non ricorrenti sostenuti nel corso del 2009 a fronte dell'implementazione del piano di ristrutturazione del Gruppo.

Si segnala che in gennaio 2009, il *bridge loan* in capo alla società americana Memry Corporation è stato trasformato in un finanziamento a medio lungo termine con piano di rimborso definito ed è stato parzialmente rimborsato a seguito della cessione della divisione polimeri di Memry Corporation (per un importo di 19,5 milioni di dollari). Al 31 dicembre 2009, a seguito dello sfioramento dei *covenant*, tale passività è stata riclassificata come corrente, ma, nel corso del 2010 i valori di tali *covenant* sono stati rinegoziati, per evitare il richiamo del debito. La formalizzazione

contrattuale delle nuove clausole di garanzia è attualmente in corso e si prevede verrà conclusa in tempi ragionevolmente brevi. Si precisa, inoltre, che il Gruppo possiede mezzi liquidi disponibili e linee di credito capienti per poter far fronte ad una possibile richiesta di rimborso.

Si precisa che i dati di Bilancio sono in corso di verifica da parte del Collegio Sindacale e della Società di Revisione.

### **Eventi di rilievo intervenuti dopo la chiusura del periodo ed evoluzione prevedibile della gestione**

Nel **primo bimestre del 2010 il fatturato netto consolidato** è stato pari a 19,9 milioni di euro, in ripresa rispetto agli ultimi periodi del 2009 in tutti i segmenti di business in cui SAES Getters opera, ad eccezione della Business Unit Information Displays.

Il fatturato consolidato della Industrial Applications Business Unit del primo bimestre 2010 è stato pari a 11,2 milioni di euro; il fatturato consolidato della Shape Memory Alloys Business Unit è stato, invece, pari a 4,7 milioni di euro, mentre la Information Displays Business Unit ha fatto registrare ricavi pari a 3,9 milioni di euro.

In data 12 febbraio 2010 è stata costituita la società E.T.C. S.r.l., controllata all'85% da SAES Getters S.p.A., *spin-off* supportato dal Consiglio Nazionale delle Ricerche (CNR).

Tale società, con sede a Bologna, ha per oggetto lo sviluppo di materiali funzionali per applicazioni nella *Organic Electronics* e nella *Organic Photonics* ed anche lo sviluppo di dispositivi fotonici organici integrati per applicazioni di nicchia.

A seguito della cessione di Opto Materials S.r.l. (finalizzata in data 18 dicembre 2009) e della decisione di uscire dal business non strategico dell'optoelettronica inorganica, il Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A. ha approvato in data 18 febbraio 2010 la messa in liquidazione di SAES Opto S.r.l. Si prevede il completamento del processo di liquidazione entro la fine del primo semestre 2010.

Il Business Industrial Applications consoliderà la crescita, grazie all'andamento favorevole nei settori dell'energia rinnovabile, del *lighting* e della microelettronica. I semiconduttori, hanno manifestato nella parte conclusiva del 2009 una ripresa che si prevede si rafforzerà nel 2010.

Il business delle leghe a memoria di forma per applicazioni medicali già manifesta segnali di ripresa, e si prevede un ulteriore miglioramento nella seconda parte del 2010.

Primi riscontri di mercato anche nel settore emergente delle SMA per applicazioni industriali.

Nel settore Information Displays, continuerà il calo di fatturato a causa della crisi strutturale che ha colpito il mercato delle lampade fluorescenti per la retroilluminazione degli LCD, ma rimangono interessanti le prospettive di crescita future legate allo sviluppo di nuove tecnologie.

Si prevede per il 2010 un fatturato leggermente inferiore a quello dell'esercizio appena concluso, poiché il calo delle vendite nel settore LCD sarà solo parzialmente rettificato dalla crescita degli altri business.

L'EBITDA *adjusted* previsto è superiore al 16%. La leggera riduzione rispetto ai target precedentemente annunciati è riconducibile a maggiori costi commerciali e di ricerca, rispetto a quanto originariamente pianificato nell'ambito del piano di ristrutturazione, costi ritenuti necessari dal management per sostenere la crescita del fatturato di Gruppo nei prossimi anni.

Ad oggi non sono previste ulteriori importanti operazioni di ristrutturazione.

\*\*\*

Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari dichiara che, in conformità a quanto previsto dal secondo comma dell'art. 154-bis, parte IV, titolo III, capo II, sezione V-bis, del decreto legislativo 24 febbraio 1998, n. 58, le informazioni finanziarie contenute nel presente documento corrispondono alle risultanze documentali, ai libri e alle scritture contabili.

*Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari  
Michele Di Marco*

*Pioniere nello sviluppo della tecnologia getter, il Gruppo SAES Getters è leader mondiale in una molteplicità di applicazioni scientifiche ed industriali che richiedono condizioni di alto vuoto o di gas ultra puri. In quasi 70 anni di attività, le soluzioni getter del Gruppo hanno sostenuto l'innovazione tecnologica nelle industrie dell'information display e dell'illuminazione, nei complessi sistemi ad alto vuoto e nell'isolamento termico basato sul vuoto, in tecnologie che spaziano dai tubi di potenza sotto vuoto di grandi dimensioni sino ai dispositivi miniaturizzati come i sistemi microelettronici e micromeccanici realizzati su silicio. Il Gruppo detiene inoltre una posizione di leadership nella purificazione di gas ultra puri per l'industria dei semiconduttori e per altre industrie high-tech.*

*Dal 2004, sfruttando le competenze acquisite nel campo della metallurgia speciale e della scienza dei materiali, il Gruppo SAES Getters ha ampliato il proprio campo di attività rivolgendosi al mercato dei materiali avanzati, in particolare quello delle leghe a memoria di forma, una famiglia di materiali avanzati caratterizzati da super-elasticità e dalla proprietà di assumere forme predefinite quando sottoposti a trattamento termico, che trovano applicazione nel comparto biomedicale e, più in generale, in ambiti industriali di nicchia.*

*Una capacità produttiva totale distribuita in dodici stabilimenti dislocati in tre continenti, una rete commerciale e di assistenza tecnica operativa a livello mondiale, oltre 1.000 dipendenti consentono al Gruppo di combinare competenze ed esperienze multi-culturali e di essere una realtà aziendale a tutti gli effetti globale.*

*Gli uffici direzionali di SAES Getters sono ubicati nell'hinterland milanese.*

*SAES Getters è quotata sul Mercato Telematico Azionario della Borsa Italiana dal 1986, segmento STAR.*

*Maggiori notizie sul Gruppo SAES Getters sono reperibili sul sito Internet: [www.saesgetters.com](http://www.saesgetters.com).*

#### **Contatti:**

Emanuela Foglia  
Investor Relations Manager  
Tel. +39 02 93178 273  
E-mail: [investor\\_relations@saes-group.com](mailto:investor_relations@saes-group.com)

Laura Magni  
Group Marketing and Communication Manager  
Tel. +39 02 93178 252  
E-mail: [laura\\_magni@saes-group.com](mailto:laura_magni@saes-group.com)

Website: [www.saesgetters.com](http://www.saesgetters.com)

**Fatturato Consolidato per Business**

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	2009	2008	Variazione totale (%)	Effetto perimetro (%)	Effetto prezzo/quantità (%)	Effetto cambio (%)
Liquid Crystal Displays	29.584	64.634	-54,2%	0,0%	-55,4%	1,2%
Cathode Ray Tubes	4.019	10.400	-61,4%	0,0%	-63,7%	2,3%
<b>Subtotale Information Displays</b>	<b>33.603</b>	<b>75.034</b>	<b>-55,2%</b>	<b>0,0%</b>	<b>-56,5%</b>	<b>1,3%</b>
Lamps	10.413	11.508	-9,5%	0,0%	-13,6%	4,1%
Electronic Devices	22.093	20.230	9,2%	3,7%	1,4%	4,1%
Vacuum Systems and Thermal Insulation	13.134	11.430	14,9%	0,0%	10,5%	4,4%
Semiconductors	14.940	20.564	-27,3%	0,0%	-31,3%	4,0%
<b>Subtotale Industrial Applications</b>	<b>60.580</b>	<b>63.732</b>	<b>-4,9%</b>	<b>1,2%</b>	<b>-10,2%</b>	<b>4,1%</b>
<b>Subtotale Shape Memory Alloys</b>	<b>34.279</b>	<b>17.624</b>	<b>94,5%</b>	<b>124,1%</b>	<b>-32,9%</b>	<b>3,2%</b>
<b>Subtotale Advanced Materials</b>	<b>343</b>	<b>295</b>	<b>16,3%</b>	<b>0,0%</b>	<b>11,4%</b>	<b>4,9%</b>
<b>Fatturato Totale</b>	<b>128.805</b>	<b>156.685</b>	<b>-17,8%</b>	<b>14,4%</b>	<b>-34,9%</b>	<b>2,7%</b>

**Legenda:**

<b>Information Displays Business Unit</b>	
Liquid Crystal Displays	Getter e dispensatori di metalli per schermi a cristalli liquidi
Cathode Ray Tubes	Getter al bario per tubi catodici
<b>Industrial Applications Business Unit</b>	
Lamps	Getter e dispensatori di metalli per l'utilizzo in lampade a scarica e lampade fluorescenti
Electronic Devices	Getter e dispensatori di metalli per apparecchi elettronici sottovuoto e getter per sistemi microelettronici e micromeccanici (MEMS)
Vacuum Systems and Thermal Insulation	Pompe per sistemi da vuoto, getter per collettori solari e prodotti per l'isolamento termico
Semiconductors	Sistemi di purificazione dei gas per l'industria dei semiconduttori ed altre industrie
<b>Shape Memory Alloys Business Unit</b>	
Shape Memory Alloys	Leghe a memoria di forma
<b>Advanced Materials Business Development Unit</b>	
Advanced Materials	Dryer e getter altamente sofisticati per OLED e sigillanti per pannelli solari

**Fatturato Consolidato per Area Geografica di Destinazione**

(Importi espressi in migliaia di euro)

Area geografica	2009	2008
Italia	1.269	836
Europa	20.402	23.801
Nord America	52.539	32.625
Giappone	14.098	37.303
Corea del sud	13.479	21.314
Cina	8.666	14.133
Altri Asia	17.853	24.264
Altri	499	2.409
<b>Fatturato Totale</b>	<b>128.805</b>	<b>156.685</b>

**Conto Economico separato consolidato**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2009	2008 rideterminato
<b>Ricavi netti</b>	<b>128.805</b>	<b>156.685</b>
Costo del venduto	(77.150)	(66.765)
<b>Utile industriale lordo</b>	<b>51.655</b>	<b>89.920</b>
Spese di ricerca e sviluppo	(15.642)	(17.657)
Spese di vendita	(16.579)	(13.921)
Spese generali e amministrative	(32.035)	(27.980)
Totale spese operative	(64.256)	(59.558)
Altri proventi (oneri) netti	955	429
<b>Utile operativo</b>	<b>(11.646)</b>	<b>30.791</b>
Interessi e proventi finanziari netti	(7.501)	(473)
Utili (perdite) netti su cambi	(1.217)	485
<b>Utile prima delle imposte</b>	<b>(20.364)</b>	<b>30.803</b>
Imposte sul reddito	(2.838)	(10.271)
<b>Utile netto da operazioni continue</b>	<b>(23.202)</b>	<b>20.532</b>
Utile (perdita) da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue	(3.095)	(1.172)
<b>Utile netto</b>	<b>(26.297)</b>	<b>19.360</b>
Utile (Perdita) netto di terzi	0	0
<b>Utile netto di gruppo</b>	<b>(26.297)</b>	<b>19.360</b>

**Conto Economico complessivo consolidato**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2009	2008 rideterminato
<b>Risultato del periodo</b>	<b>(26.297)</b>	<b>19.360</b>
Differenze di conversione bilanci in valuta estera	(426)	1.470
<b>Altri utili (perdite) complessivi</b>	<b>(426)</b>	<b>1.470</b>
<b>Totale utile (perdita) complessiva, al netto delle imposte</b>	<b>(26.723)</b>	<b>20.830</b>
<i>attribuibile a:</i>		
- Gruppo	(26.723)	20.830
- Terzi	0	0

**Conto Economico separato consolidato per Business Unit**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Information Displays		Industrial Applications		Shape Memory Alloys		Advanced Materials & Corporate Costs		TOTALE	
	2009	2008	2009	2008	2009	2008	2009	2008	2009	2008
Ricavi netti	33.603	75.034	60.580	63.732	34.279	17.624	343	295	128.805	156.685
Costo del venduto	(16.081)	(20.440)	(31.786)	(32.753)	(28.289)	(13.280)	(994)	(292)	(77.150)	(66.765)
<b>Utile (perdita) industriale lordo</b>	<b>17.522</b>	<b>54.594</b>	<b>28.794</b>	<b>30.979</b>	<b>5.990</b>	<b>4.344</b>	<b>(651)</b>	<b>3</b>	<b>51.655</b>	<b>89.920</b>
Spese operative e altri proventi (oneri)	(8.819)	(10.253)	(15.173)	(15.368)	(12.018)	(7.113)	(27.291)	(26.395)	(63.301)	(59.129)
<b>Utile (perdita) operativo</b>	<b>8.703</b>	<b>44.341</b>	<b>13.621</b>	<b>15.611</b>	<b>(6.028)</b>	<b>(2.769)</b>	<b>(27.942)</b>	<b>(26.392)</b>	<b>(11.646)</b>	<b>30.791</b>

**Utile (Perdita) Netto Consolidato per Azione**

(Importi espressi in euro)

	2009	2008 rideterminato
Utile (perdita) netto per azione ordinaria	(1,1996)	0,8819
Utile (perdita) netto per azione di risparmio	(1,1836)	0,8819

**Prospetto della situazione patrimoniale - finanziaria consolidato**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	<b>31 dicembre 2009</b>	<b>31 dicembre 2008 rideterminato</b>
Immobilizzazioni materiali nette	65.932	76.910
Immobilizzazioni immateriali	44.038	54.412
Altre attività non correnti	6.903	6.737
Attività correnti	67.580	91.214
Attività destinate alla vendita	685	17.638
<b>Totale Attivo</b>	<b>185.138</b>	<b>246.911</b>
Patrimonio netto di gruppo	98.851	142.356
Patrimonio netto di terzi	0	0
<b>Totale patrimonio netto</b>	<b>98.851</b>	<b>142.356</b>
Passività non correnti	33.299	34.370
Passività correnti	52.988	70.007
Passività destinate alla vendita	0	178
<b>Totale Passivo e Patrimonio Netto</b>	<b>185.138</b>	<b>246.911</b>

**Posizione Finanziaria Netta Consolidata**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	<b>31 dicembre 2009</b>	<b>30 giugno 2009</b>	<b>31 dicembre 2008</b>
Cassa	13	19	29
Altre disponibilità liquide	22.311	24.462	37.289
<b>Liquidità</b>	<b>22.324</b>	<b>24.481</b>	<b>37.318</b>
<b>Crediti finanziari correnti</b>	<b>11</b>	<b>707</b>	<b>0</b>
Debiti bancari correnti	(4.033)	(8.827)	(35.928)
Quota corrente dell'indebitamento non corrente	(24.730)	(3.805)	(2.795)
Altri debiti finanziari correnti	(590)	(426)	(1.433)
<b>Indebitamento finanziario corrente</b>	<b>(29.353)</b>	<b>(13.058)</b>	<b>(40.156)</b>
<b>Posizione finanziaria corrente netta</b>	<b>(7.018)</b>	<b>12.130</b>	<b>(2.838)</b>
Debiti finanziari non correnti	(12.713)	(36.632)	(16.815)
Altri debiti finanziari non correnti	(688)	(640)	(640)
<b>Indebitamento finanziario non corrente</b>	<b>(13.401)</b>	<b>(37.272)</b>	<b>(17.455)</b>
<b>Posizione finanziaria netta</b>	<b>(20.419)</b>	<b>(25.142)</b>	<b>(20.293)</b>

**Proventi e oneri non ricorrenti - dati progressivi al 31 dicembre 2009**

(importi in migliaia di euro)

	<b>Proventi</b>	<b>Oneri</b>	<b>Totale</b>
<b>Oneri di ristrutturazione</b>			
<b>Costo del venduto</b>			
Ammortamenti e svalutazioni	0	(7.259)	(7.259)
Ristrutturazione personale	668	(1.119)	(451)
Altri oneri	0	(65)	(65)
<b>Totale costo del venduto</b>	<b>668</b>	<b>(8.443)</b>	<b>(7.775)</b>
<b>Spese operative</b>			
Ammortamenti e svalutazioni	0	(3.058)	(3.058)
Ristrutturazione personale	357	(5.615)	(5.258)
Premi in azioni e in denaro	0	(1.447)	(1.447)
Altri oneri	0	(57)	(57)
<b>Totale spese operative</b>	<b>357</b>	<b>(10.177)</b>	<b>(9.820)</b>
<b>Altri proventi (oneri) netti</b>			
Altri proventi e oneri	1.075	(354)	721
<b>Totale altri proventi (oneri) netti</b>	<b>1.075</b>	<b>(354)</b>	<b>721</b>
<b>Proventi (oneri) finanziari</b>			
Altri oneri	0	(5.986)	(5.986)
<b>Totale proventi (oneri) finanziari</b>	<b>0</b>	<b>(5.986)</b>	<b>(5.986)</b>
<b>Totale effetto sul risultato ante imposte</b>	<b>2.100</b>	<b>(24.960)</b>	<b>(22.860)</b>

**Rendiconto Finanziario Consolidato**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	<b>2009</b>	<b>2008 rideterminato</b>
Utile netto del periodo da operazioni continue	(23.202)	20.532
Utile netto del periodo da operazioni discontinue	(3.095)	(1.172)
Imposte correnti	3.320	11.340
Variazione delle imposte differite	(483)	(1.205)
Ammortamento e svalutazioni di attività non correnti	26.562	11.674
Minusvalenze (plusvalenze) da cessione di immobilizzazioni materiali e partecipazioni	(68)	(319)
(Proventi) oneri finanziari netti	1.439	476
Accantonamento al trattamento di fine rapporto e obbligazioni simili	1.807	563
Accantonamento (utilizzo) ad altri fondi per rischi e oneri	3.998	227
Storno oneri premio alla carriera	1.446	0
Oneri monetari premio alla carriera	(583)	0
	<b>11.141</b>	<b>42.116</b>
Variazione delle attività e passività correnti	2.311	7.561
Pagamenti di trattamento di fine rapporto e di quiescenza	(2.754)	(1.921)
Proventi finanziari incassati, al netto degli interessi pagati	(343)	1.129
Imposte pagate	(4.798)	(15.119)
<b>Fondi generati dall'attività operativa</b>	<b>5.557</b>	<b>33.766</b>
Acquisto di immobilizzazioni materiali, al netto delle cessioni	(7.140)	(10.417)
Incremento di attività immateriali	(1.018)	(2.870)
Corrispettivo pagato per l'acquisto di quote di società e rami d'azienda, al netto delle disponibilità liquide acquisite	0	(76.751)
Corrispettivo pagato per l'acquisto di quote di minoranza di società controllate	0	(10)
Corrispettivo incassato per la vendita di partecipazioni e rami d'azienda, al netto delle disponibilità liquide cedute	19.380	0
Decremento (incremento) di attività e passività destinate alla vendita	181	(138)
<b>Fondi generati da (impiegati in) investimenti</b>	<b>11.403</b>	<b>(90.186)</b>
Debiti finanziari accessi, al netto dei rimborsi	(12.680)	52.080
Pagamento di dividendi	(17.678)	(21.950)
Acquisto di azioni proprie	0	(3.335)
Interessi pagati su debiti finanziari	(1.082)	(1.104)
<b>Fondi generati da (impiegati in) operazioni finanziarie</b>	<b>(31.440)</b>	<b>25.691</b>
Differenze cambio da conversione bilanci in moneta estera	(547)	(2.618)
<b>Aumento (diminuzione) delle disponibilità liquide nette</b>	<b>(15.027)</b>	<b>(33.347)</b>
Disponibilità liquide nette all'inizio del periodo	37.318	70.665
<b>Disponibilità liquide nette alla fine del periodo</b>	<b>22.291</b>	<b>37.318</b>



**Conto Economico SAES Getters S.p.A.**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2009	2008
<b>Ricavi netti</b>	<b>16.394</b>	<b>21.960</b>
Costo del venduto	(15.113)	(19.768)
<b>Utile industriale lordo</b>	<b>1.281</b>	<b>2.192</b>
Spese di ricerca e sviluppo	(11.678)	(13.708)
Spese di vendita	(4.351)	(4.276)
Spese generali e amministrative	(18.428)	(16.552)
Totale spese operative	(34.457)	(34.536)
Altri proventi (oneri) netti	5.784	5.462
<b>Utile operativo</b>	<b>(27.392)</b>	<b>(26.882)</b>
Interessi e proventi finanziari netti	26.064	48.931
Utili (perdite) netti su cambi	(132)	(294)
<b>Utile prima delle imposte</b>	<b>(1.460)</b>	<b>21.755</b>
Imposte sul reddito	3.390	6.368
<b>Utile netto da operazioni continue</b>	<b>1.930</b>	<b>28.123</b>
Utile (perdita) da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue	(3.313)	(1.725)
<b>Utile netto</b>	<b>(1.383)</b>	<b>26.398</b>

**Conto Economico complessivo SAES Getters S.p.A.**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2009	2008
<b>Risultato del periodo</b>	<b>(1.383)</b>	<b>26.398</b>
<b>Altri utili (perdite) complessivi</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Totale utile (perdita) complessiva, al netto delle imposte</b>	<b>(1.383)</b>	<b>26.398</b>

**Prospetto della situazione patrimoniale - finanziaria SAES Getters S.p.A.**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	31 dicembre 2009	31 dicembre 2008
Immobilizzazioni materiali nette	15.577	18.422
Immobilizzazioni immateriali	2.401	4.156
Altre attività non correnti	75.916	83.045
Attività correnti	26.368	28.924
Attività destinate alla vendita	437	0
<b>Totale Attivo</b>	<b>120.699</b>	<b>134.547</b>
Patrimonio netto	83.603	99.375
Passività non correnti	4.743	6.192
Passività correnti	31.914	28.980
Passività destinate alla vendita	439	0
<b>Totale Passivo e Patrimonio Netto</b>	<b>120.699</b>	<b>134.547</b>

**Rendiconto Finanziario SAES Getters S.p.A.**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	<b>2009</b>	<b>2008</b>
Utile netto del periodo da operazioni continue	1.930	28.123
Utile netto da operazioni discontinue	(3.313)	(1.725)
Imposte correnti	(3.023)	(6.402)
Variazione delle imposte differite	(367)	33
Ammortamento e svalutazioni di attività non correnti	6.326	3.981
Minusvalenze (plusvalenze) da cessione di immobilizzazioni materiali	(63)	(17)
Dividendi incassati	(31.215)	(49.189)
(Proventi) oneri finanziari netti	1.345	(306)
Accantonamento al trattamento di fine rapporto e obbligazioni simili	367	409
Accantonamento (utilizzo) ad altri fondi per rischi e oneri	(1.481)	(172)
Storno oneri premio alla carriera	1.446	0
Oneri monetari premio alla carriera	(583)	0
	<b>(28.631)</b>	<b>(25.265)</b>
Variazione delle attività e passività correnti	645	(1.965)
Pagamenti di trattamento di fine rapporto e di quiescenza	(952)	(1.390)
Proventi finanziari incassati, al netto degli interessi pagati	(1.344)	306
Imposte (pagate) incassate	6.283	8.819
<b>Fondi generati (impiegati) dall'attività operativa</b>	<b>(23.999)</b>	<b>(19.495)</b>
Acquisto di immobilizzazioni materiali, al netto delle cessioni	(845)	(1.798)
Incremento di attività immateriali	(942)	(2.497)
Variazione attività finanziarie non correnti	5.222	(19.250)
Dividendi incassati	31.215	49.189
<b>Fondi generati da (impiegati in) investimenti</b>	<b>34.650</b>	<b>25.644</b>
Pagamento di dividendi	(17.678)	(21.950)
Acquisto di azioni proprie	0	(3.335)
Debiti finanziari accesi, al netto dei rimborsi	(3.066)	(3.252)
<b>Fondi generati da (impiegati in) operazioni finanziarie</b>	<b>(20.744)</b>	<b>(28.537)</b>
<b>Aumento (diminuzione) delle disponibilità liquide nette</b>	<b>(10.093)</b>	<b>(22.388)</b>
Disponibilità liquide nette all'inizio del periodo	13.752	36.140
<b>Disponibilità liquide nette alla fine del periodo</b>	<b>3.659</b>	<b>13.752</b>