



## **COMUNICATO STAMPA**

**Milano, 12 maggio 2009**

**SAES Getters: il Consiglio di Amministrazione approva i risultati del primo trimestre 2009.**

**Fatturato consolidato del trimestre: 35,8 milioni di euro, rispetto a 42,6 milioni di euro del primo trimestre 2008.**

**Utile industriale lordo consolidato a 15,9 milioni di euro rispetto ai 26,9 milioni di euro e utile operativo consolidato negativo per 0,7 milioni di euro, rispetto a 13,1 milioni di euro del primo trimestre 2008.**

**Risultato netto consolidato negativo per 2,3 milioni di euro, rispetto a 9,5 milioni di euro del primo trimestre 2008.**

**Costi non ricorrenti per 3,2 milioni di euro; al netto di tali costi, primo trimestre 2009 in pareggio.**

**Approvate le linee guida di un piano di riorganizzazione e razionalizzazione della struttura del Gruppo, con l'obiettivo di una forte riduzione dei costi, al fine di garantire recupero di marginalità.**

Il Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A., riunito oggi a Lainate (MI), ha approvato i risultati consolidati del Gruppo relativi al primo trimestre 2009 (1 gennaio - 31 marzo).

“Il primo trimestre 2009 è stato caratterizzato da una buona crescita in alcuni settori del comparto Industrial Applications e da risultati di forte soddisfazione nel settore delle shape memory alloys per applicazioni medicali, che, presentano ottime prospettive di crescita insieme alle SMA industriali” - ha commentato l'Ing. **Massimo della Porta**, Presidente e Chief Executive Officer del Gruppo SAES Getters.

“Forte soddisfazione anche per il contenimento dei costi già realizzato e sul quale intendiamo agire con ulteriore fermezza, viste le turbolenze del mercato dell'Information Displays. La ripresa nel segmento LCD, che ci si attende a partire dal secondo trimestre, conseguente al riassorbimento degli stock, avverrà, tuttavia, all'interno di uno scenario di mercato delle lampade radicalmente mutato e caratterizzato da una forte riduzione dei volumi e dei prezzi; per fronteggiare questa nuova situazione, si rende necessaria una riorganizzazione della struttura del Gruppo, operazione dolorosa, ma importante per la crescita futura della Società, basata sia su innovazione sia su future acquisizioni.”

La recessione e la conseguente frenata nei consumi continuano a penalizzare il comparto Information Displays: nel business degli LCD perdura il calo dei volumi segnalato a partire dal terzo trimestre 2008. I fattori che già penalizzavano il segmento LCD (crescente pressione

sui prezzi, ottimizzazione nell'uso dei dispensatori SAES Getters, forte riduzione del numero di lampade per schermo, spostamento del mix di vendita verso prodotti a minor valore aggiunto) già presenti nel primo trimestre 2008, erano bilanciati dalla crescita dei volumi; a partire dal terzo trimestre 2008, la recessione mondiale ha accelerato i fenomeni sopra elencati, con l'effetto di un calo drastico dei volumi nel segmento delle lampade fluorescenti utilizzate per la retroilluminazione degli schermi.

La Industrial Applications Business Unit si colloca nel primo trimestre 2009 al primo posto per fatturato all'interno di SAES Getters, con crescite anche rilevanti in alcuni segmenti di business; solo il Business Semiconductors e il Business Lamps hanno subito una contrazione perché maggiormente legati al ciclo economico.

Le acquisizioni perfezionate nel 2008 hanno infine consentito una crescita significativa del fatturato del nuovo Business Shape Memory Alloys (SMA), secondo per ricavi all'interno di SAES Getters nel primo trimestre 2009.

Il Gruppo italiano leader mondiale nella produzione di getter (affinatori chimici per il vuoto) ha realizzato nel primo trimestre 2009 un **fatturato consolidato** pari a 35,8 milioni di euro, in diminuzione del 16,1% rispetto a 42,6 milioni di euro conseguiti nello stesso trimestre del 2008. L'effetto cambi è stato positivo e pari all'11,2%, dovuto prevalentemente al rafforzamento del dollaro USA e dello yen giapponese, in parte rettificato dall'indebolimento del won coreano.

La **variazione di area di consolidamento** ha generato un incremento del fatturato pari al 26,6%. A parità di area di consolidamento, il fatturato consolidato sarebbe stato pari a 24,4 milioni di euro, considerando l'acquisizione di Spectra-Mat, Inc. finalizzata a fine febbraio 2008, quella di Memry Corporation (fine settembre 2008) e il consolidamento integrale di Memry GmbH.

Le vendite consolidate non includono il fatturato della divisione polimeri di Memry Corporation, ceduta in data 9 febbraio 2009. Tali vendite sono state riclassificate in una apposita voce del conto economico "Utile (perdita) da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue".

Si segnala che i dati relativi sia al business dei getter per sistemi microelettronici e micromeccanici (MEMS) sia ai prodotti forniti dalla neoacquisita Spectra-Mat, Inc., impiegati nei dispositivi laser a semiconduttore per la gestione delle problematiche di dissipazione del calore (*Thermal Management*) in applicazioni ad alta potenza, precedentemente inclusi nella Business Development Unit Advanced Materials, sono stati allocati nel Business Electronic Devices, all'interno della Business Unit Industrial Applications; conseguentemente, i dati del primo trimestre 2008 sono stati riclassificati per consentire un confronto coerente.

L'**utile industriale lordo consolidato** è stato pari a 15,9 milioni di euro, rispetto ai 26,9 milioni di euro del primo trimestre 2008.

L'**utile operativo consolidato** è stato negativo e pari a -0,7 milioni di euro nel primo trimestre 2009, rispetto a 13,1 milioni di euro del corrispondente trimestre 2008.

L'**utile netto consolidato** è stato negativo e pari a 2,3 milioni di euro, rispetto a 9,5 milioni di euro del primo trimestre 2008.

Il primo trimestre è stato caratterizzato da costi non ricorrenti pari a circa 3,2 milioni di euro. Al netto di tali oneri e del loro effetto fiscale, il **risultato netto proformato** del primo trimestre 2009 sarebbe stato in **pareggio**.

L'utile netto per azione ordinaria e di risparmio nel trimestre è risultato negativo (-0,1071 euro) da confrontarsi con 0,4353 euro (sia per azione ordinaria sia per azione di risparmio) nel primo trimestre 2008.

Considerati il cambiamento del mix produttivo, anche a seguito delle acquisizioni perfezionate nel corso del 2008, l'attuale e futura fase di turbolenza dei mercati e il processo in corso di cambiamento del sistema informativo, il Consiglio di Amministrazione ha ratificato una operazione già avviata dal management di revisione dell'attuale struttura di business. Al momento è in corso uno studio di riallocazione dei costi operativi per unità di business in funzione della mutata situazione di mercato e del riposizionamento strategico del Gruppo SAES. In tal senso, le spese operative del primo trimestre 2009 sono comunicate soltanto in forma consolidata, anziché suddivise per Business Unit.

SAES Getters organizzerà una conference call nella giornata odierna alle ore 15.30 CET. I numeri per poter accedere sono i seguenti:

Italia: + 39 02 802 09 11  
UK: + 44 208 7929 750  
USA: + 1 866 23 96 425

La presentazione sarà disponibile sul sito [www.saesgetters.com](http://www.saesgetters.com), sezione Investor Relations, Presentations.

Gli interessati sono pregati di chiamare alcuni minuti prima dell'inizio della conference call.

La conference call sarà disponibile per il riascolto nelle 24 ore successive:

Italia: + 39 02 72495  
UK: + 44 207 0980 726  
USA: + 1 866 70 89 394  
Codice di accesso: 787#

### **Business Unit Information Displays**

Il **fatturato consolidato** della Business Unit Information Displays nel primo trimestre 2009 è stato pari a 7,4 milioni di euro rispetto a 24,3 milioni di euro del corrispondente periodo del 2008, a fronte di un effetto cambi positivo pari all'11,1%. Il drastico calo è dovuto da un lato al declino del mercato CRT, dall'altro al forte impatto della recessione internazionale, i cui effetti non erano ancora presenti nel primo trimestre 2008. La recessione ha allungato i tempi di smaltimento degli stock pre-olimpici con un effetto congiunturale penalizzante sulle vendite di dispenser di mercurio per LCD e, al tempo stesso, ha accelerato il processo di riduzione e ottimizzazione del numero di lampade fluorescenti utilizzate per schermo, provocando un calo strutturale dei volumi del comparto delle lampade per LCD.

Solo in chiusura del trimestre hanno iniziato a manifestarsi deboli segnali di ripresa concentrati in alcuni mercati geografici, conseguenti all'esaurimento degli stock pre-olimpici.

Il fatturato del Business Liquid Crystal Displays nel primo trimestre 2009 è stato pari a 6,6 milioni di euro, rispetto a 21,2 milioni di euro realizzati nel primo trimestre 2008. L'andamento valutario ha comportato un effetto cambi pari al 10,4%.

Il Business Cathode Ray Tubes ha realizzato un fatturato pari a 0,8 milioni di euro, rispetto a 3,1 milioni di euro del primo trimestre 2008. L'andamento valutario ha comportato un effetto cambi pari al 16%.

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Information Displays è stato pari a 3,4 milioni di euro nel primo trimestre 2009, rispetto a 18,3 milioni di euro nel primo trimestre del precedente esercizio. In termini percentuali sul fatturato, il margine industriale lordo è stato pari a 45,9% rispetto a 75,2% del corrispondente periodo del 2008. La diminuzione è dovuta principalmente al calo di vendite e alla crescente pressione sui prezzi.

### **Business Unit Industrial Applications**

Il **fatturato consolidato** della Business Unit Industrial Applications nel primo trimestre 2009 è stato pari a 16,2 milioni di euro, sostanzialmente invariato rispetto ai 16,4 milioni di euro del corrispondente periodo del 2008 (-1,2%). Si segnalano forti incrementi nelle vendite di getter per collettori solari (incrementate di circa il 50%), di getter per applicazioni militari (Business Electronic Devices) e di pompe per sistemi da vuoto (Business Vacuum Systems and Thermal Insulation). L'andamento valutario ha comportato un effetto cambi pari all'11,3%. In calo le vendite nel business Lamps e in quello Semiconductors che risentono maggiormente del ciclo economico.

Si segnala che il fatturato della Business Unit Industrial Applications a parità di area di consolidamento è pari a 15,4 milioni di euro, considerando l'acquisizione di Spectra-Mat, Inc. finalizzata in data 22 febbraio 2008.

Il fatturato del Business Lamps è stato pari a 2,4 milioni di euro, rispetto ai 3,2 milioni di euro del primo trimestre 2008. L'andamento valutario ha comportato un effetto cambi pari all'8,3%.

Il fatturato del Business Electronic Devices è stato pari a 6,9 milioni di euro nel primo trimestre 2009, in crescita del 21,3% rispetto ai 5,7 milioni di euro del corrispondente trimestre 2008. L'andamento valutario ha comportato un effetto cambi pari a 7,5%. Il fatturato a parità di area di consolidamento è pari a 6,1 milioni di euro, considerando l'acquisizione di Spectra-Mat, Inc. finalizzata in data 22 febbraio 2008.

Il fatturato del Business Vacuum Systems and Thermal Insulation è stato di 2,1 milioni di euro nel primo trimestre 2009, in crescita del 37,2% rispetto a 1,5 milioni di euro nel primo trimestre 2008. L'effetto cambi è stato pari al 14%.

Il fatturato del Business Semiconductors è stato di 4,8 milioni di euro nel primo trimestre 2009, in diminuzione rispetto a 6 milioni di euro nel primo trimestre 2008. L'andamento valutario ha comportato un effetto cambi pari al 15,8%.

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Industrial Applications è stato pari a 8 milioni di euro nel primo trimestre 2009, rispetto a 8,3 milioni di euro nello stesso trimestre 2008. In termini percentuali sul fatturato, il margine industriale lordo è stato pari al 49,5% rispetto al 50,7% del corrispondente periodo del 2008, prevalentemente per una diversa composizione nel mix di vendita.

### **Business Unit Shape Memory Alloys (SMA)**

Il **fatturato consolidato** della nuova Business Unit dedicata alle leghe a memoria di forma, nel primo trimestre 2009 è pari a 12,1 milioni di euro, rispetto a 1,8 milioni di euro nel 2008 e consolida i ricavi generati dalle acquisizioni perfezionate nel corso dell'esercizio 2008. L'effetto cambi è stato pari al 13,2%. A parità di perimetro di consolidamento, il fatturato sarebbe stato pari a 1,4 milioni di euro; la diminuzione è dovuta all'elisione del fatturato infragruppo tra SAES Smart Materials, Inc. e Memry Corporation, in seguito all'acquisizione di quest'ultima finalizzata il 29 settembre 2008.

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Shape Memory Alloys è stato pari a 4,8 milioni di euro nel primo trimestre 2009, percentualmente corrispondente al 39,4% del fatturato. Nel primo trimestre 2008 l'utile industriale lordo era pari a 0,3 milioni di euro (18,9% del fatturato).

### **Business Development Unit Advanced Materials & Corporate Costs**

Il **fatturato consolidato** della Advanced Materials Business Development Unit & Corporate Costs nel primo trimestre 2009 è stato pari a 0,1 milioni di euro, rispetto a 0,2 milioni di euro del precedente esercizio, in calo per effetto della contrazione delle vendite nel business dell'optoelettronica.

L'**utile industriale lordo** della Advanced Materials Business Development Unit & Corporate Costs è stato pari a -0,2 milioni di euro rispetto ad un sostanziale pareggio del precedente trimestre.

L'**utile industriale lordo complessivo consolidato** è stato pari a 15,9 milioni di euro nel primo trimestre 2009 rispetto a 26,9 milioni di euro del corrispondente trimestre del 2008. Il margine industriale lordo, in termini percentuali sul fatturato, è stato pari a 44,5% rispetto a 63,1% nel primo trimestre 2008. Da segnalare oneri non ricorrenti, per circa 0,9 milioni di euro, relativi ad ammortamenti accelerati di cespiti per la produzione CRT (0,6 milioni di euro) e a costi non ricorrenti legati a operazioni di riorganizzazione dell'assetto produttivo del Gruppo già attuate nel corso del trimestre.

Il totale dei costi operativi consolidati è stato pari a 16,8 milioni di euro, in aumento rispetto a 13,9 milioni di euro nel primo trimestre 2008 principalmente per effetto della variazione del perimetro di consolidamento (in particolare, l'acquisizione di Spectra-Mat, Inc. finalizzata nel febbraio 2008 e quella di Memry Corporation perfezionata a fine settembre 2008) e di oneri non ricorrenti pari a circa 2,3 milioni di euro. Tali costi straordinari sono relativi ad ammortamenti degli intangibili a cui è stato allocato il goodwill emerso dalle acquisizioni, alla razionalizzazione della capacità produttiva in adeguamento all'attuale domanda del mercato e a spese di consulenza per l'implementazione del nuovo sistema informativo di Gruppo. Tali oneri includono, inoltre, il costo dell'assegnazione di un premio alla carriera al Dr Ing. Paolo della Porta deliberata dall'Assemblea degli Azionisti tenutasi in data 21 aprile 2009. Il premio consiste in n. 100.000 (centomila) azioni ordinarie SAES Getters S.p.A., detenute in portafoglio dalla Società, oltre ad un importo monetario sufficiente per consentirgli di sopportare le prescritte ritenute fiscali.

Al netto di tali fenomeni, le spese operative sono in calo di 1,7 milioni di euro, per effetto dell'annunciato piano di riduzione dei costi, in parte penalizzato dall'effetto negativo dei cambi (in particolare, la rivalutazione del dollaro USA ha ridotto l'impatto in valore assoluto dei *savings* attuati).

**L'EBITDA complessivo consolidato** (risultato operativo aumentato da ammortamenti e svalutazioni delle attività non correnti e da altri costi non monetari e non ricorrenti) è stato pari a 3 milioni di euro nel primo trimestre 2009 rispetto a 15,6 milioni di euro dello stesso trimestre 2008. In termini percentuali sul fatturato l'EBITDA è stato pari a 8,5% nel primo trimestre 2009 rispetto a 36,6% nello stesso trimestre del 2008.

**L'utile operativo complessivo consolidato** del trimestre è stato lievemente negativo (-0,7 milioni di euro) rispetto a 13,1 milioni di euro nel corrispondente periodo dell'anno precedente; in termini percentuali sul fatturato il margine operativo è pari a -2% rispetto a 30,7% nel primo trimestre 2008, rendendo l'andamento della società nel primo trimestre 2009 in sostanziale pareggio operativo. Al netto dei costi non ricorrenti citati in precedenza, l'utile operativo proformato sarebbe stato positivo per 2,5 milioni di euro.

Il saldo netto dei proventi (oneri) finanziari è negativo per 0,7 milioni di euro, rispetto a un valore positivo pari a 0,5 milioni di euro del primo trimestre 2008.

La riduzione è dovuta agli interessi passivi sui finanziamenti ricevuti dalle società americane per finanziare le acquisizioni e alla riduzione degli interessi bancari attivi in ragione dei minori interessi attivi medi riconosciuti dalle banche e della minore liquidità disponibile sui conti correnti del Gruppo. Da segnalare, inoltre, l'impatto negativo degli oneri definiti dagli accordi contrattuali stipulati con i soci terzi della *joint venture* cinese, a cui spetta un dividendo annuo in misura prefissata, indipendentemente dal risultato netto della società stessa.

Gli utili netti sui cambi nel primo trimestre 2009 sono negativi (-0,5 milioni di euro) e si confrontano con un utile netto su cambi positivo e pari a 1,9 milioni di euro nel primo trimestre 2008. La riduzione è dovuta sia ai minori utili realizzati dalla conversione dei crediti finanziari di cash pooling denominati in euro della consociata SAES Getters Korea Corporation (in seguito al rallentamento della svalutazione del won coreano sull'euro), sia alla minore liquidità in euro disponibile presso la consociata coreana.

**Il risultato ante imposte** è negativo e pari a -2 milioni di euro, rispetto a 15,5 milioni di euro del primo trimestre 2008.

Le imposte sul reddito del trimestre sono state pari a 0,5 milioni di euro, rispetto a 5,9 milioni di euro del corrispondente trimestre dell'esercizio precedente. La presenza di imposte, nonostante un utile ante imposte negativo, è dovuta in prevalenza all'accantonamento delle società americane che chiudono il trimestre con un risultato ante imposte positivo.

L'**utile netto consolidato** del trimestre è stato negativo e pari a -2,3 milioni di euro, rispetto a 9,6 milioni di euro del primo trimestre 2008. Al netto dei costi non ricorrenti sopra citati e del relativo effetto fiscale, il primo trimestre 2009 si sarebbe chiuso con un risultato in pareggio.

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 31 marzo 2009 è negativa per 6,9 milioni di euro (liquidità pari a 38,2 milioni di euro a fronte di passività finanziarie per 45,1 milioni di euro) e si confronta con una disponibilità netta negativa per 20,3 milioni di euro al 31 dicembre 2008. L'incremento è prevalentemente dovuto all'incasso successivo alla vendita della divisione polimeri di Memry Corporation, finalizzata in data 9 febbraio 2009 (25 milioni di dollari).

Gli esborsi per investimenti in immobilizzazioni materiali e immateriali sono stati complessivamente pari a 2,8 milioni di euro.

Si segnala che in data 16 gennaio 2009, il bridge loan in capo alla società americana Memry Corporation è stato trasformato in un finanziamento a medio lungo termine con piano di rimborso definito. In data 19 febbraio 2009, a seguito della cessione della divisione polimeri di Memry Corporation, tale finanziamento è stato parzialmente rimborsato per l'importo di 19,5 milioni di dollari, con l'effetto di ridurre significativamente l'esposizione debitoria complessiva del Gruppo.

I dati sono tratti dal resoconto intermedio sulla gestione del primo trimestre 2009, non sottoposta a revisione contabile.

Tale documento sarà diffuso tramite il circuito NIS di Borsa Italiana e pubblicato sul sito internet della Società [www.saesgetters.com](http://www.saesgetters.com) entro la fine della giornata odierna.

### **Eventi successivi alla chiusura del trimestre ed evoluzione prevedibile della gestione**

In data 28 aprile 2009, è stato attuato il piano di assegnazione gratuita riservato al fondatore Dr Ing. Paolo della Porta, approvato dall'Assemblea degli azionisti, che, in data 21 aprile 2009, ha deliberato di assegnare gratuitamente al Dr Ing. Paolo della Porta n. 100.000 (centomila) azioni ordinarie SAES Getters S.p.A., detenute in portafoglio dalla Società, oltre ad un importo monetario sufficiente per consentirgli di sopportare le prescritte ritenute fiscali, a titolo di premio alla carriera. Come già evidenziato in precedenza, il costo di tale piano è già incluso nel conto economico del primo trimestre 2009.

Nel business LCD, i deboli segnali di ripresa manifestati in chiusura del trimestre sono dovuti allo smaltimento degli stock pre-olimpici, ma ad oggi non è ancora possibile quantificare l'entità di tale ripresa. Il mercato delle lampade fluorescenti è infatti strutturalmente mutato: la perdurante e drastica riduzione dei volumi di lampade causerà un ulteriore calo nei volumi dei dispensatori di mercurio globalmente utilizzati, che non è ancora attualmente stimabile.

La pressione sui prezzi e l'emergere di concorrenza a basso costo, che inizia a manifestarsi sul mercato asiatico, saranno ulteriormente penalizzanti per SAES Getters.

Nell'ambito di questo scenario, caratterizzato dal forte deterioramento dei volumi e dei prezzi nel business LCD e inasprito dall'emergere di nuova concorrenza a basso costo, il Consiglio ha ritenuto necessario l'avvio di un piano di riorganizzazione e razionalizzazione della struttura del Gruppo SAES Getters, con l'obiettivo di raggiungere un fatturato tendenziale di circa €140 milioni e un EBITDA percentuale di circa il 20% nel 2010. L'implementazione di tale piano, necessario per garantire un recupero di profittabilità, comporterà costi *one-off* di circa 25 milioni di euro a parità di cambi.

Le linee guida di tale piano, di cui si darà informativa dettagliata al momento dell'implementazione, prevedono operazioni di:

- consolidamento e razionalizzazione delle attività industriali;
- riduzione dei costi di struttura sia commerciale sia internazionale;
- dismissione di alcune linee produttive non strategiche.

Il mercato dell'Industrial Applications sarà caratterizzato da una crescita dei business collegati all'industria militare e al settore del solare. Il Business Lamps e quello Semiconductors, maggiormente esposti al ciclo economico, potranno permanere nell'attuale situazione di calo rispetto allo scorso esercizio.

Nella Business Unit SMA, il settore medicale continuerà ad evidenziare ottimi risultati e interessanti prospettive di crescita. Si prevede una crescita anche per il settore della SMA per applicazioni industriali.

Continueranno con maggiore severità gli sforzi per controllare e ridurre ulteriormente i costi fissi.

\*\*\*

Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari dichiara che, in conformità a quanto previsto dal secondo comma dell'art. 154bis, parte IV, titolo III, capo II, sezione V-bis, del decreto legislativo 24 febbraio 1998, n. 58, le informazioni finanziarie contenute nel presente documento corrispondono alle risultanze documentali, ai libri e alle scritture contabili.

*Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari  
Michele Di Marco*

*Pioniere nello sviluppo della tecnologia getter, il Gruppo SAES Getters è leader mondiale in una molteplicità di applicazioni scientifiche ed industriali che richiedono condizioni di alto vuoto o di gas ultra puri. In quasi 70 anni di attività, le soluzioni getter del Gruppo hanno sostenuto l'innovazione tecnologica nelle industrie dell'information display e dell'illuminazione, nei complessi sistemi ad alto vuoto e nell'isolamento termico basato sul vuoto, in tecnologie che spaziano dai tubi di potenza sotto vuoto di grandi dimensioni sino ai dispositivi miniaturizzati come i sistemi microelettronici e micromeccanici realizzati su silicio. Il Gruppo detiene*



*inoltre una posizione di leadership nella purificazione di gas ultra puri per l'industria dei semiconduttori e per altre industrie high-tech.*

*Dal 2004, sfruttando le competenze acquisite nel campo della metallurgia speciale e della scienza dei materiali, il Gruppo SAES Getters ha ampliato il proprio campo di attività rivolgendosi al mercato dei materiali avanzati, con l'introduzione delle nuove linee di prodotto dei cristalli ottici e delle leghe a memoria di forma.*

*Una capacità produttiva totale distribuita in tredici stabilimenti dislocati in tre continenti, una rete commerciale e di assistenza tecnica operativa a livello mondiale, quasi 1.200 dipendenti consentono al Gruppo di combinare competenze ed esperienze multi-culturali e di essere una realtà aziendale a tutti gli effetti globale.*

*Gli uffici direzionali di SAES Getters sono ubicati nell'hinterland milanese.*

*SAES Getters è quotata sul Mercato Telematico Azionario della Borsa Italiana dal 1986, segmento STAR.*

*Maggiori notizie sul Gruppo SAES Getters sono reperibili sul sito Internet: [www.saesgetters.com](http://www.saesgetters.com).*

**Contatti:**

Emanuela Foglia  
Investor Relations Manager  
Tel. +39 02 93178 273  
E-mail: [investor\\_relations@saes-group.com](mailto:investor_relations@saes-group.com)  
Website: [www.saesgetters.com](http://www.saesgetters.com)

Riccardo Massetti  
Group Marketing and Communication Manager  
Tel. +39 02 93178 271  
E-mail: [riccardo\\_massetti@saes-group.com](mailto:riccardo_massetti@saes-group.com)

**Fatturato Consolidato per Business**

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	1° trimestre 2009	1° trimestre 2008	Variazione totale (%)	Effetto prezzo/quantità (%)	Effetto cambio (%)
Liquid Crystal Displays	6.577	21.223	-69,0%	-79,4%	10,4%
Cathode Ray Tubes	831	3.065	-72,9%	-88,9%	16,0%
<b>Subtotale Information Displays</b>	<b>7.408</b>	<b>24.288</b>	<b>-69,5%</b>	<b>-80,6%</b>	<b>11,1%</b>
Lamps	2.411	3.174	-24,0%	-32,3%	8,3%
Electronic Devices	6.895	5.686	21,3%	13,8%	7,5%
Vacuum Systems & Thermal Insulation	2.066	1.506	37,2%	23,2%	14,0%
Semiconductors	4.798	5.995	-20,0%	-35,8%	15,8%
<b>Subtotale Industrial Applications</b>	<b>16.170</b>	<b>16.361</b>	<b>-1,2%</b>	<b>-12,5%</b>	<b>11,3%</b>
<b>Subtotale Shape Memory Alloys</b>	<b>12.063</b>	<b>1.805</b>	<b>568,3%</b>	<b>555,1%</b>	<b>13,2%</b>
<b>Subtotale Advanced Materials</b>	<b>126</b>	<b>183</b>	<b>-31,1%</b>	<b>-33,8%</b>	<b>2,7%</b>
<b>Fatturato Totale</b>	<b>35.767</b>	<b>42.637</b>	<b>-16,1%</b>	<b>-27,3%</b>	<b>11,2%</b>

**Legenda:**

<b>Information Displays Business Unit</b>	
Liquid Crystal Displays	Getter e dispensatori di metalli per schermi a cristalli liquidi
Cathode Ray Tubes	Getter al bario per tubi catodici
<b>Industrial Applications Business Unit</b>	
Lamps	Getter e dispensatori di metalli per l'utilizzo in lampade a scarica e lampade fluorescenti
Electronic Devices	Getter e dispensatori di metalli per apparecchi elettronici sottovuoto, getter per collettori solari, getter per sistemi microelettronici e micromeccanici (MEMS)
Vacuum Systems and Thermal Insulation	Pompe per sistemi da vuoto e prodotti per l'isolamento termico
Semiconductors	Sistemi di purificazione dei gas per l'industria dei semiconduttori ed altre industrie
<b>Shape Memory Alloys Business Unit</b>	
Shape Memory Alloys	Leghe a memoria di forma
<b>Advanced Materials Business Development Unit</b>	
Advanced Materials	Dryer per schermi OLED e celle solari, cristalli ottici

**Fatturato Consolidato per Area Geografica di Destinazione**

(Importi espressi in migliaia di euro)

Area geografica	1° trim. 2009	1° trim. 2008
Italia	240	288
Europa	5.097	6.096
Nord America	15.332	6.104
Giappone	3.980	11.116
Corea del sud	3.216	7.264
Cina	2.168	3.089
Altri Asia	4.295	8.570
Altri	1.439	110
<b>Fatturato Totale</b>	<b>35.767</b>	<b>42.637</b>

**Conto Economico Consolidato**  
(Importi espressi in migliaia di euro)

<i>Dati progressivi 1 gennaio - 31 marzo</i>	<b>1° trimestre 2009</b>	<b>1° trimestre 2008</b>
<b>Ricavi netti</b>	<b>35.767</b>	<b>42.637</b>
Costo del venduto	(19.839)	(15.719)
<b>Utile industriale lordo</b>	<b>15.928</b>	<b>26.918</b>
Spese di ricerca e sviluppo	(3.655)	(4.515)
Spese di vendita	(4.016)	(3.267)
Spese generali e amministrative	(9.090)	(6.078)
Totale spese operative	(16.761)	(13.860)
Altri proventi (oneri) netti	104	17
<b>Utile operativo</b>	<b>(729)</b>	<b>13.075</b>
Interessi e proventi finanziari netti	(724)	505
Utili (perdite) netti su cambi	(539)	1.884
<b>Utile prima delle imposte</b>	<b>(1.992)</b>	<b>15.464</b>
Imposte sul reddito	(550)	(5.915)
<b>Utile netto da operazioni continue</b>	<b>(2.542)</b>	<b>9.549</b>
Utile (perdita) da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue	192	0
<b>Utile netto</b>	<b>(2.350)</b>	<b>9.549</b>
Utile (Perdita) netto di terzi	0	(12)
<b>Utile netto di gruppo</b>	<b>(2.350)</b>	<b>9.561</b>

**Conto Economico Consolidato per Business Unit**  
(Importi espressi in migliaia di euro)

<i>Dati progressivi 1 gennaio - 31 marzo</i>	Information Displays		Industrial Applications		Shape Memory Alloys		Advanced Materials & Corporate Costs		TOTALE	
	1° trim. 2009	1° trim. 2008	1° trim. 2009	1° trim. 2008	1° trim. 2009	1° trim. 2008	1° trim. 2009	1° trim. 2008	1° trim. 2009	1° trim. 2008
Ricavi netti	7.408	24.288	16.170	16.361	12.063	1.805	126	183	35.767	42.637
Costo del venduto	(4.008)	(6.023)	(8.165)	(8.069)	(7.308)	(1.464)	(358)	(163)	(19.839)	(15.719)
<b>Utile (perdita) industriale lordo</b>	<b>3.400</b>	<b>18.265</b>	<b>8.005</b>	<b>8.292</b>	<b>4.755</b>	<b>341</b>	<b>(232)</b>	<b>20</b>	<b>15.928</b>	<b>26.918</b>

**Utile Netto Consolidato per Azione**  
(Importi espressi in euro)

	<b>1° trim. 2009</b>	<b>1° trim. 2008</b>
Utile netto per azione ordinaria	(0,1071)	0,4353
Utile netto per azione di risparmio	(0,1071)	0,4353

**Stato Patrimoniale Consolidato**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	<b>31 marzo 2009</b>	<b>31 dicembre 2008</b>
Immobilizzazioni materiali nette	71.529	71.691
Immobilizzazioni immateriali	57.105	54.962
Altre attività non correnti	10.997	10.191
Attività correnti	91.453	108.654
<b>Totale Attivo</b>	<b>231.084</b>	<b>245.498</b>
Patrimonio netto di gruppo	144.283	143.381
Patrimonio netto di terzi	0	0
<b>Totale patrimonio netto</b>	<b>144.283</b>	<b>143.381</b>
Passività non correnti	55.409	31.933
Passività correnti	31.392	70.184
<b>Totale Passivo e Patrimonio Netto</b>	<b>231.084</b>	<b>245.498</b>

**Posizione Finanziaria Netta Consolidata**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	<b>31 marzo 2009</b>	<b>31 dicembre 2008</b>
Cassa	24	29
Altre disponibilità liquide	38.174	37.289
<b>Liquidità</b>	<b>38.198</b>	<b>37.318</b>
<b>Crediti finanziari correnti</b>	<b>337</b>	<b>0</b>
Debiti bancari correnti	762	35.928
Quota corrente dell'indebitamento non corrente	2.996	2.795
Altri debiti finanziari correnti	593	1.433
<b>Indebitamento finanziario corrente</b>	<b>4.351</b>	<b>40.156</b>
<b>Posizione finanziaria corrente netta</b>	<b>34.184</b>	<b>(2.838)</b>
Debiti finanziari non correnti	40.408	16.815
Altri debiti finanziari non correnti	640	640
<b>Indebitamento finanziario non corrente</b>	<b>41.048</b>	<b>17.455</b>
<b>Posizione finanziaria netta</b>	<b>(6.864)</b>	<b>(20.293)</b>