



COMUNICATO STAMPA

Milano, 14 settembre 2017

FATTURATO IN CONTINUA CRESCITA, AL RECORD STORICO. MIGLIORAMENTO DEGLI INDICATORI OPERATIVI. FORTE GENERAZIONE DI CASSA OPERATIVA

- **Ricavi semestrali record a €117,3 milioni, in crescita del 30,6% rispetto a €89,8 milioni nell’H1 2016**
- **Fatturato complessivo di Gruppo pari a €124 milioni, in crescita del 31,6% rispetto a €94,2 milioni nell’H1 2016**
- **Utile industriale lordo consolidato pari a €51,6 milioni, in crescita del 29,1% rispetto a €40 milioni nell’H1 2016**
- **Utile operativo consolidato pari a €20,5 milioni, in forte crescita (+71,6%) rispetto a €11,9 milioni nell’H1 2016**
- **EBITDA consolidato pari a €25,1 milioni (21,4%) rispetto a €16,1 milioni (17,9%) nell’H1 2016**
- **Utile netto consolidato più che raddoppiato, pari a €11,3 milioni rispetto a €5,5 milioni nell’H1 2016**
- **Posizione finanziaria netta in lieve miglioramento (-€33,6 milioni rispetto a -€33,8 milioni a fine 2016) nonostante l’esborso per i dividendi (-€12,3 milioni) e per investimenti, grazie alla forte generazione di cassa operativa**

Il Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A., riunito oggi a Lainate (MI), ha approvato i risultati consolidati relativi al primo semestre 2017 (1 gennaio – 30 giugno).

“Esprimo forte soddisfazione per le vendite al record storico e il miglioramento degli indicatori operativi nei primi sei mesi dell’anno. Tali risultati sono stati trainati dalla crescita organica nel comparto della purificazione e in quello medicale, oltre che dalle nuove attività in ambito Electronic Devices, per le quali ci attendiamo un’ulteriore crescita nella seconda metà dell’anno” – ha dichiarato l’Ing. **Massimo della Porta, Presidente di SAES Getters S.p.A.** “Ci aspettiamo un secondo semestre altrettanto forte, nonostante l’inversione di rotta nel cambio euro-dollaro e la stagionalità estiva. Restano immutate le nostre aspettative sulle nuove iniziative di business, con una forte contribuzione a partire dal prossimo esercizio”.

Nel primo semestre 2017 il Gruppo SAES® ha realizzato un **fatturato netto consolidato** pari a 117,3 milioni di euro, in crescita del 30,6% rispetto a 89,8 milioni di euro conseguiti nel corrispondente semestre del 2016. L’**effetto cambi** è stato positivo e pari a +3,1%, principalmente correlato all’ apprezzamento del dollaro USA rispetto all’euro nella prima parte del semestre. L’acquisizione di Metalvuoto S.p.A., avvenuta alla fine del precedente esercizio, ha generato nel primo semestre 2017 vendite pari a 7 milioni di euro (+7,7% l’incremento del fatturato correlato alla **variazione del perimetro di consolidamento**). A parità sia di cambi, sia di area di consolidamento, la **crescita organica** è stata pari a +19,8%, principalmente trainata dal comparto della purificazione dei gas (Systems for Gas Purification & Handling Business), dal segmento del Nitinol per dispositivi medicali (Nitinol for Medical Devices Business) e dal business dei dispositivi elettronici (Electronic Devices Business).

Il **fatturato complessivo di Gruppo**¹, ottenuto includendo anche la quota parte del fatturato delle *joint venture*, è stato pari a 124 milioni di euro, in crescita del 31,6% rispetto a 94,2 milioni di euro del primo semestre 2016, grazie sia all’incremento del fatturato consolidato (+30,6%), sia alla forte crescita delle vendite della *joint venture* Actuator Solutions (+52,7%).

¹ Per fatturato complessivo s’intende il fatturato ottenuto valutando con il metodo proporzionale, anziché con il metodo del patrimonio netto, le società a controllo congiunto facenti parte del Gruppo, ossia Actuator Solutions (50%), SAES RIAL Vacuum S.r.l. (49%) e Flexterra (33,79%).

La forte crescita del fatturato consolidato ha consentito l'incremento (+29,1%) dell'**utile industriale lordo consolidato**², pari a 51,6 milioni di euro nel primo semestre 2017, rispetto a 40 milioni di euro nel corrispondente semestre del 2016. Il **marginale industriale lordo**³ è stato pari a 44%, in leggero calo rispetto a 44,5% nel primo semestre 2016, per effetto della diluizione conseguente al consolidamento della neo acquisita Metalvuoto S.p.A., oggi caratterizzata da una struttura di costi variabili di produzione diversa rispetto al perimetro tradizionale del Gruppo (in particolare, maggiore incidenza dei costi per materie prime).

L'**utile operativo consolidato** del primo semestre dell'esercizio 2017 è stato pari a 20,5 milioni di euro (17,5% dei ricavi consolidati), in forte crescita (+71,6%) rispetto a 11,9 milioni di euro nel corrispondente periodo dell'anno precedente (13,3% del fatturato consolidato): l'aumento dei ricavi, unitamente alla minore incidenza delle spese operative sugli stessi (da 30,3% a 26,5%), ha reso possibile il forte miglioramento degli indicatori operativi rispetto al precedente esercizio.

Escludendo i costi straordinari del personale e per svalutazioni (in totale circa 0,4 milioni di euro) correlati al già annunciato processo di liquidazione della controllata tedesca Memry GmbH, l'**utile operativo adjusted**⁴ è stato pari a 20,8 milioni di euro (17,7% del fatturato consolidato).

L'**EBITDA**⁵ **consolidato** è stato pari a 25,1 milioni di euro (21,4% del fatturato consolidato) nel primo semestre 2017, in crescita del 55,7% rispetto a 16,1 milioni di euro (17,9% del fatturato consolidato) nello stesso semestre del 2016, principalmente trainato dal settore della purificazione dei gas e dal comparto dei dispositivi in Nitinol per applicazioni medicali.

Escludendo i costi straordinari del personale correlati alla futura liquidazione della controllata tedesca Memry GmbH (circa 0,1 milioni di euro), l'**EBITDA adjusted**⁶ del primo semestre 2017 è stato pari a 25,2 milioni di euro, pari al 21,5% del fatturato consolidato.

L'**utile netto consolidato** del primo semestre 2017 è stato pari a 11,3 milioni di euro (9,6% dei ricavi consolidati), più che raddoppiato (+106,3%) rispetto a un utile netto di 5,5 milioni di euro nel primo semestre 2016 (6,1% dei ricavi consolidati).

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 30 giugno 2017 è negativa per 33,6 milioni di euro e si confronta con una disponibilità netta negativa al 31 dicembre 2016 di 33,8 migliaia di euro: nonostante gli esborsi per dividendi pagati a inizio maggio (-12,3 milioni di euro) e gli investimenti netti in immobilizzazioni materiali e immateriali (-3,8 milioni di euro), la forte generazione di cassa operativa ha consentito di chiudere il semestre corrente con una posizione finanziaria netta in lieve miglioramento rispetto a quella del 31 dicembre 2016.

Per ulteriori dettagli si rimanda alle successive sezioni del presente comunicato stampa.

Eventi di rilievo nel primo semestre 2017

In data 10 gennaio 2017 è stata costituita la società Flexterra Taiwan Co., Ltd., interamente controllata da Flexterra, Inc. (USA). La nuova società ha sede a Zhubei City (Taiwan).

Nelle date 19 gennaio, 10 febbraio e 17 marzo 2017, SAES Nitinol S.r.l. ha corrisposto ad Actuator Solutions GmbH tre ulteriori *tranche* (pari a 1 milione di euro ciascuna) del finanziamento di complessivi 4,5 milioni di euro sottoscritto in data 28 novembre 2016. L'ultima *tranche* del finanziamento, pari a 0,5 milioni di euro, è stata versata in data 24 aprile 2017. Il contratto prevede il rimborso prioritario di tale *loan*, rispetto agli altri finanziamenti concessi dai soci ad Actuator Solutions.

In data 7 aprile 2017 SAES Getters S.p.A. ha sottoscritto con Unicredit S.p.A. un nuovo contratto di finanziamento per un importo pari a 10 milioni di euro, della durata di cinque anni (scadenza 31 marzo 2022), senza periodo di preammortamento. Il contratto prevede il rimborso di quote capitale fisse con cadenza trimestrale, maggiorate delle

² Calcolato come differenziale tra fatturato netto e costi industriali direttamente e indirettamente imputabili ai prodotti venduti.

³ Calcolato come rapporto tra il risultato industriale lordo e il fatturato netto consolidato.

⁴ Per utile operativo *adjusted* si intende il medesimo utile operativo, ulteriormente rettificato al fine di escludere valori ritenuti dal *management* non indicativi rispetto alla *performance* operativa corrente. Poiché la sua determinazione non è regolamentata dai principi IFRS, il criterio applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo, e quindi confrontabile, con quelli adottati da altri Gruppi.

⁵ L'EBITDA non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi IFRS; si ritiene tuttavia che l'EBITDA sia un importante parametro per la misurazione delle performance di Gruppo e pertanto viene presentato quale misura alternativa di valutazione. Poiché la sua determinazione non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quelli adottati da altri Gruppi. L'EBITDA è calcolato come "Utili prima degli interessi, imposte, svalutazioni e ammortamenti".

⁶ Per EBITDA *adjusted* si intende lo stesso EBITDA, ulteriormente rettificato al fine di escludere valori ritenuti dal *management* non indicativi rispetto alla performance operativa corrente. Poiché la sua determinazione non è regolamentata dai principi IFRS, il criterio applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo, e quindi confrontabile, con quelli adottati da altri Gruppi.

quote interessi indicizzate al tasso Euribor a tre mesi, oltre a uno *spread* pari a 1%. Il contratto prevede *covenant standard* per questo tipo di operazioni, calcolati semestralmente su dati economici e finanziari consolidati.

In pari data, SAES Getters S.p.A. ha sottoscritto un contratto di *Interest Rate Swap (IRS)* con scadenza 31 marzo 2022, sul totale del debito residuo del sopra citato finanziamento. Tale contratto prevede lo scambio dell'Euribor a tre mesi, sia positivo sia negativo, con un tasso fisso pari a 0%. Per l'Euribor a tre mesi negativo è previsto da contratto un *floor* pari a -1%.

In data 19 aprile 2017 SAES Getters S.p.A. ha sottoscritto un contratto di *Interest Rate Swap (IRS)* sul finanziamento a medio-lungo termine di 10 milioni di euro concesso da Intesa Sanpaolo S.p.A. in data 21 dicembre 2016. Il contratto *IRS* si applica sul 50% del debito residuo a ogni data di rimborso del finanziamento, con data iniziale 30 giugno 2017 e scadenza 21 dicembre 2022. Tale contratto prevede lo scambio dell'Euribor semestrale con un tasso fisso pari a 0,16%.

Al fine di preservare i risultati e la marginalità dalla fluttuazione dei tassi di cambio, in data 24 maggio 2017 sono stati stipulati contratti di vendita a termine sul dollaro statunitense per un valore nozionale complessivo di 3,9 milioni di dollari; tali contratti prevedono un cambio medio a termine pari a 1,1252 contro euro e si estenderanno per la rimanente parte dell'esercizio in corso. Contratti analoghi, per un valore nozionale pari a 203 milioni di yen, sono stati sottoscritti, in pari data, con un cambio medio di copertura pari a 125,4185 contro euro. Anche tali contratti si estenderanno fino alla fine dell'esercizio.

In data 1 giugno 2017 è stato risolto, anticipatamente rispetto alla naturale scadenza, il contratto difensivo di solidarietà utilizzato presso lo stabilimento della Capogruppo situato ad Avezzano. Si segnala che, nel corso dei primi cinque mesi del 2017, l'utilizzo di tale tipologia di contratto ha consentito una riduzione del costo del lavoro pari a 0,4 milioni di euro.

In data 29 giugno 2017 SAES Getters S.p.A. ha rimborsato anticipatamente entrambe le *tranche* (di cui una garantita da SACE) del finanziamento per progetti avanzati di ricerca e sviluppo, sottoscritto in giugno 2015 con BEI (Banca Europea per gli Investimenti). Il rimborso è stato complessivamente pari a 6 milioni di euro di quote capitale, oltre al pagamento di una *indemnity fee* a BEI di 10 migliaia di euro e alla corresponsione di un premio a SACE di circa 76 migliaia di euro. Infine, l'operazione ha comportato l'iscrizione a conto economico di costi di transazione pari a circa 149 migliaia di euro, precedentemente rateizzati sulla base della durata del *loan*.

Modifiche alla struttura organizzativa per Business

A seguito dell'acquisizione a fine esercizio 2016 del controllo della società Metalvuoto S.p.A, *player* consolidato nel settore del *packaging* evoluto, ai fini di una maggiore chiarezza informativa, è stata costituita una terza Business Unit denominata "Solutions for Advanced Packaging".

Si evidenziano, infine, la nuova segmentazione della Business Unit Industrial Applications e la nuova denominazione di alcuni comparti operativi già esistenti, per meglio rispondere alla struttura organizzativa del Gruppo.

Industrial Applications Business Unit	
Security & Defense	Getter e dispensatori di metalli per dispositivi elettronici sotto-vuoto
Electronic Devices	Getter per sistemi microelettronici, micromeccanici (MEMS) e sensori
Healthcare Diagnostics	Getter per tubi a raggi-X utilizzati in sistemi di diagnostica per immagini
Thermal Insulation	Prodotti per l'isolamento termico
Getters & Dispensers for Lamps	Getter e dispensatori di metalli per l'utilizzo in lampade a scarica e lampade fluorescenti
Systems for UH Vacuum	Pompe per sistemi da vuoto
Sintered Components for Electronic Devices & Lasers	Catodi e materiali per la dissipazione del calore per tubi elettronici e laser
Systems for Gas Purification & Handling	Sistemi di purificazione dei gas per l'industria dei semiconduttori ed altre industrie
Shape Memory Alloys (SMA) Business Unit	
Nitinol for Medical Devices	Materia prima e componenti in Nitinol per il comparto biomedicale
SMAs for Thermal & Electro Mechanical Devices	Dispositivi di attuazione in lega a memoria di forma per il comparto industriale (domotica, industria del bianco, elettronica di consumo e settore <i>automotive</i>)
Solutions for Advanced Packaging	
Solutions for Advanced Packaging	Film plastici avanzati per il settore del <i>food packaging</i>
Business Development Unit	

Organic Electronics	Materiali e componenti per applicazioni di elettronica organica
---------------------	---

I dati dell'esercizio 2016 sono stati riclassificati sulla base della nuova struttura organizzativa, per omogeneità di confronto con l'esercizio corrente.

Business Unit Industrial Applications

Il **fatturato consolidato** della Business Unit Industrial Applications nel primo semestre 2017 è stato pari a 69,6 milioni di euro, in crescita del 29,1% rispetto a 53,9 milioni di euro nel corrispondente semestre del 2016. L'andamento dell'euro rispetto alle principali valute estere ha comportato un effetto cambi positivo e pari a +3,1%, al netto del quale le vendite sono aumentate organicamente del 26%.

Rispetto al primo semestre dello scorso esercizio, la crescita è principalmente concentrata nel **Business Systems for Gas Purification & Handling** (variazione organica pari a +44,2%), favorito dagli investimenti in nuove *fabs* per semiconduttori e per *display* in Asia (principalmente Cina, Corea e Taiwan). In forte aumento è anche il **Business Electronic Devices** (crescita organica pari a +77%), grazie a nuove produzioni avanzate nello stabilimento di Avezzano per il mercato *telecom* e alle maggiori vendite sia di film getter, sia di getter tradizionali, favorite anche dalla sempre maggiore diffusione della tecnologia a infrarossi per applicazioni *surveillance* e industriali. In crescita organica (+16,5%) è stato anche il **Business Systems for UH Vacuum**, il cui incremento è concentrato nei settori della strumentazione scientifica e degli acceleratori di particelle. Seppure in misura minore, aumentano anche le vendite del **Business Healthcare Diagnostics** (crescita organica pari a +3,9%) e del **Business Sintered Components for Electronic Devices & Lasers** (crescita organica pari a +3,2%), grazie al mantenimento di una buona penetrazione sul mercato nelle applicazioni di riferimento.

Per contro, risulta in calo rispetto ai primi sei mesi del 2016 il **Business Security & Defense** (riduzione organica pari a -25,8%), che, pur in presenza di una dinamica di mercato sostanzialmente positiva, sconta la transizione tecnologica in atto dal getter tradizionale al getter miniaturizzato.

In linea con il precedente esercizio, risultano in diminuzione anche il **Business Light Sources** (calo del 19,9%, ormai da considerarsi strutturale e generalizzato in tutte le aree geografiche), penalizzato dalla concorrenza tecnologica dei LED sulle lampade fluorescenti, e il **Business Thermal Insulation** (-17,7% la diminuzione organica), che sconta la debolezza delle vendite di getter per pannelli isolanti per il mercato della refrigerazione e di getter per *vacuum bottle* nel mercato *consumer*.

La tabella sottostante mostra il fatturato del primo semestre 2017 relativo ai vari comparti di business, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto al corrispondente periodo del 2016.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	1° semestre 2017	1° semestre 2016	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Security & Defense	4.202	5.567	-24,5%	-25,8%	1,3%
Electronic Devices	6.779	3.794	78,7%	77,0%	1,7%
Healthcare Diagnostics	2.002	1.898	5,5%	3,9%	1,6%
Getters & Dispensers for Lamps	3.205	3.967	-19,2%	-19,9%	0,7%
Thermal Insulation	2.048	2.442	-16,1%	-17,7%	1,6%
Systems for UH Vacuum	4.097	3.461	18,4%	16,5%	1,9%
Sintered Components for Electronic Devices & Lasers	3.615	3.402	6,3%	3,2%	3,1%
Systems for Gas Purification & Handling	43.602	29.354	48,5%	44,2%	4,3%
Industrial Applications	69.550	53.885	29,1%	26,0%	3,1%

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Industrial Applications è stato pari a 33,4 milioni di euro nel primo semestre dell'esercizio 2017, rispetto a 25,7 milioni di euro nel primo semestre 2016. La crescita (+29,8%) è principalmente correlata all'ottima *performance* delle vendite nel settore della purificazione e in quello dei dispositivi elettronici; il **marginale industriale lordo** è stato sostanzialmente stabile (da 47,7% a 48%): l'ottima contribuzione del comparto della purificazione ha più che compensato il calo di marginalità dei business più tradizionali o in calo strutturale (ad esempio, business delle lampade).

L'**utile operativo** della Business Unit Industrial Applications è stato pari a 21,6 milioni di euro, in forte crescita (+53,7%) rispetto a 14 milioni di euro nel primo semestre 2016; il **marginale operativo** è aumentato dal 26% al 31%.

Business Unit Shape Memory Alloys (SMA)

Il **fatturato consolidato** della Business Unit Shape Memory Alloys è stato pari nel primo semestre 2017 a 40 milioni di euro, in crescita del 13% rispetto a 35,4 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2016. L'effetto dei cambi è stato positivo per +2,9%, al netto del quale la variazione organica è stata pari a +10,1%.

In particolare, si è registrato un sensibile aumento del fatturato nel comparto del Nitinol per applicazioni medicali (**Business Nitinol for Medical Devices**), che evidenzia una crescita organica del 12,9%, distribuita attraverso varie linee di prodotto ed applicazioni finali e favorita dalla presenza in segmenti in espansione, quali le applicazioni neurovascolari o elettrofisiologiche.

In leggera diminuzione organica (-7,1%) è invece il segmento delle SMA industriali (**Business SMAs for Thermal & Electro Mechanical Devices**), dovuta al temporaneo rallentamento delle vendite nel segmento *luxury goods*, a causa del trasferimento in atto di una linea produttiva dedicata dalla Germania all'Italia.

La tabella sottostante mostra il fatturato del primo semestre 2017, relativo ai vari comparti di business, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto al corrispondente periodo del 2016.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	1° semestre 2017	1° semestre 2016	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Nitinol for Medical Devices	35.402	30.481	16,1%	12,9%	3,2%
SMAs for Thermal & Electro Mechanical Devices	4.630	4.932	-6,1%	-7,1%	1,0%
Shape Memory Alloys	40.032	35.413	13,0%	10,1%	2,9%

Nella Business Unit Shape Memory Alloys l'incremento dei ricavi, oltre alle maggiori economie di scala e all'incremento dell'efficienza produttiva nel segmento del Nitinol per dispositivi medicali, hanno permesso la crescita sia dell'**utile industriale lordo** (+20,2%, da 14,2 milioni di euro nel primo semestre 2016 a 17 milioni di euro nel semestre corrente), sia del **marginale industriale lordo** (da 40% nel 2016 a 42,5% nel 2017).

L'**utile operativo** della Business Unit Shape Memory Alloys è stato pari a 10,3 milioni di euro, in crescita del 17,4% rispetto a 8,8 milioni di euro del primo semestre 2016: l'aumento del fatturato e del margine industriale lordo hanno favorito il miglioramento sia del risultato operativo, sia della **marginalità operativa**, che sale dal 24,7% al 25,7%.

Business Unit Solutions for Advanced Packaging

La nuova Business Unit denominata "Solutions for Advanced Packaging", in cui confluiscono principalmente i valori della neo acquisita Metalvuoto S.p.A., ha realizzato nel primo semestre 2017 un **fatturato consolidato** pari a 7 milioni di euro.

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Solutions for Advanced Packaging è stato pari a 1,1 milioni di euro (15,2% in percentuale sul fatturato consolidato) e include principalmente la contribuzione della neo acquisita Metalvuoto S.p.A., la cui attività industriale è oggi caratterizzata da una struttura di costi variabili di produzione diversa dal perimetro tradizionale del Gruppo.

Il primo semestre 2017 si è chiuso in sostanziale **pareggio operativo** (perdita operativa pari a -72 migliaia di euro).

Business Development Unit & Corporate Costs

La Business Development Unit & Corporate Costs comprende progetti di ricerca di base o in fase di sviluppo, finalizzati alla diversificazione in business innovativi, oltre ai costi *corporate* (spese che non possono essere direttamente attribuite o ragionevolmente allocate ad alcun settore di business, ma che si riferiscono al Gruppo nel suo insieme).

Nel primo semestre dell'esercizio 2017 il **fatturato consolidato** è stato pari a 0,7 milioni di euro, rispetto a 0,5 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2016. L'effetto cambi è stato positivo e pari a +4,2%, mentre i ricavi sono stati in crescita organica del 34,6%, grazie soprattutto all'adozione del *dryer* dispensabile per OLED nella produzione di massa di alcuni *player* cinesi e all'incremento della domanda di polimeri funzionali da parte dei produttori taiwanesi di OLED per applicazioni portatili. Infine, si segnala che altri prodotti basati

sui polimeri funzionali stanno facendo il loro iniziale ingresso in nuovi mercati, quali dispositivi medicali e optoelettronica.

L'**utile industriale lordo** nel primo semestre 2017 è stato pari 126 migliaia di euro (17% dei ricavi), rispetto a 80 migliaia di euro (15% dei ricavi consolidati) nei primi sei mesi del 2016.

Il **risultato operativo** è stato negativo per -11,3 milioni di euro e si confronta con un dato negativo del primo semestre 2016 pari a -10,9 milioni di euro. Il lieve peggioramento è attribuibile all'incremento dei costi per compensi fissi e variabili al personale dipendente e ai maggiori stanziamenti per la componente variabile dei compensi degli Amministratori Esecutivi.

L'**utile industriale lordo consolidato** nel primo semestre dell'esercizio 2017 è stato pari a 51,6 milioni di euro, rispetto a 40 milioni di euro nel corrispondente semestre del 2016. La forte crescita (+29,1%) è esclusivamente imputabile all'incremento del fatturato; il **marginale industriale lordo**, invece, risulta essere in leggero calo (da 44,5% nel primo semestre 2016, a 44% nel semestre corrente) per effetto della diluizione conseguente al consolidamento della neo acquisita Metalvuoto S.p.A., oggi caratterizzata da una struttura di costi variabili di produzione diversa rispetto al perimetro tradizionale del Gruppo (in particolare, maggiore incidenza dei costi per materie prime). Escludendo la Business Unit Solutions for Advanced Packaging, tutti gli altri settori di business mostrano un incremento nella marginalità industriale lorda.

L'**utile operativo consolidato** è stato pari a 20,5 milioni di euro (17,5% dei ricavi consolidati), in forte crescita (+71,6%) rispetto a 11,9 milioni di euro nel corrispondente periodo dell'anno precedente (13,3% del fatturato consolidato): l'aumento dei ricavi, unitamente alla minore incidenza delle spese operative sugli stessi (da 30,3% a 26,5%), ha reso possibile il forte miglioramento degli indicatori operativi rispetto al precedente esercizio. Escludendo i costi straordinari correlati alla futura liquidazione della controllata tedesca Memry GmbH, l'**utile operativo adjusted** è stato pari a 20,8 milioni di euro (17,7% del fatturato consolidato).

Le **spese operative consolidate** sono state pari a 31,1 milioni di euro (26,5% dei ricavi), rispetto a 27,2 milioni di euro del corrispondente semestre 2016 (30,3% del fatturato). Escludendo sia l'effetto dei cambi (+0,3 milioni di euro), sia l'incremento correlato al consolidamento della neo acquisita Metalvuoto S.p.A. (+1 milione di euro), l'aumento dei costi operativi (+2,5 milioni di euro) è concentrato principalmente nelle spese generali e amministrative (in particolare, si segnala l'incremento dei costi per compensi fissi e variabili al personale dipendente e i maggiori stanziamenti per la componente variabile dei compensi degli Amministratori Esecutivi, oltre ai già citati costi straordinari legati al processo di liquidazione della controllata Memry GmbH). Il lieve incremento delle spese di vendita è correlato a quei costi che hanno natura variabile sui volumi delle vendite, quali le spese di trasporto. Le spese di ricerca e sviluppo sono invece allineate al primo semestre 2016.

L'**EBITDA consolidato** è stato pari a 25,1 milioni di euro (21,4% del fatturato consolidato) nel primo semestre 2017, in crescita del 55,7% rispetto a 16,1 milioni di euro (17,9% del fatturato consolidato) nello stesso semestre del 2016, principalmente trainato dal settore della purificazione dei gas e dal comparto dei dispositivi in Nitinol per applicazioni medicali.

Escludendo i già citati costi straordinari correlati alla futura liquidazione della controllata tedesca Memry GmbH (circa 0,1 milioni di euro), l'**EBITDA adjusted** del primo semestre 2017 è stato pari a 25,2 migliaia di euro, pari al 21,5% del fatturato consolidato.

Il saldo degli **altri proventi (oneri) netti** è stato negativo per 0,1 milioni di euro, rispetto ad un saldo negativo di 0,8 milioni di euro nel primo semestre 2016. La variazione è principalmente imputabile al fatto che tale voce nel primo semestre 2016 includeva il costo relativo alla definizione di una controversia ambientale sulla decontaminazione del lago Onondaga (0,4 milioni di euro), oltre al costo relativo all'acquisto da Polyera Corporation di una licenza sul 50% della tecnologia OLET che il Gruppo aveva sviluppato congiuntamente con la medesima Polyera (0,2 milioni di euro).

Il saldo netto dei **proventi e oneri finanziari** è stato negativo per -0,8 milioni di euro (rispetto a -0,7 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2016) e include principalmente gli interessi passivi sui finanziamenti a lungo termine concessi alla Capogruppo, alla neo acquisita Metalvuoto S.p.A. e alla controllata americana Memry Corporation, oltre che le commissioni bancarie sulle linee di credito in capo alle società italiane del Gruppo. L'incremento degli oneri finanziari netti rispetto al 30 giugno 2016 è attribuibile ai costi correlati al rimborso anticipato di entrambe le *tranche* (di cui una garantita da SACE) del finanziamento per progetti avanzati di ricerca e sviluppo, sottoscritto in giugno 2015 con BEI (Banca Europea per gli Investimenti). In particolare, tale operazione ha comportato il pagamento di una *indemnity fee* a BEI di 10 migliaia di euro, la corresponsione di un premio a SACE di circa 76 migliaia di euro e

l'iscrizione a conto economico di costi di transazione pari a circa 149 migliaia di euro, precedentemente rateizzati in base alla durata del *loan*.

La perdita derivante dalla **valutazione con il metodo del patrimonio netto** delle società a controllo congiunto ammonta complessivamente a -0,9 milioni di euro, imputabile quasi esclusivamente alla *joint venture* Flexterra. Tale valore si confronta con un costo pari a -1,2 milioni di euro nel corrispondente periodo del precedente esercizio, principalmente attribuibile alla *joint venture* Actuator Solutions. Si precisa che, essendo al 30 giugno 2017 la partecipazione di SAES in Actuator Solutions già completamente azzerata e non sussistendo ad oggi alcuna obbligazione legale o implicita di ricapitalizzazione da parte del Gruppo, conformemente a quanto previsto dallo IAS 28, la quota parte di SAES nella perdita netta del primo semestre 2017 (-1,7 milioni di euro) di Actuator Solutions non è stata rilevata dal Gruppo.

La somma algebrica delle **differenze cambio** ha registrato nel corso dei primi sei mesi del 2017 un saldo negativo per -0,7 milioni di euro, da confrontarsi con un saldo sempre negativo e pari a -0,2 milioni di euro nel primo semestre 2016. Il saldo negativo del semestre corrente è principalmente imputabile alle differenze cambio su operazioni di natura commerciale, generate dalla svalutazione del dollaro rispetto all'euro; il saldo negativo del primo semestre 2016 era, invece, principalmente correlato alle perdite derivanti dalla valutazione a *fair value* dei contratti *forward* stipulati a copertura delle transazioni commerciali in dollari e in yen previste per la seconda metà dell'esercizio.

L'**utile ante imposte consolidato** è pari a 18 milioni di euro, quasi raddoppiato (+84,3%) rispetto a 9,8 milioni di euro del primo semestre 2016.

Le **imposte sul reddito** del semestre sono state pari a 6,8 milioni di euro, rispetto a 4,3 milioni di euro del corrispondente semestre dell'esercizio precedente. Il *tax rate* di Gruppo è stato pari a 37,4% (44,1% nel corrispondente semestre del 2016), sostanzialmente in linea con il dato relativo all'intero esercizio 2016.

L'**utile netto consolidato** del primo semestre 2017 è stato pari a 11,3 milioni di euro (9,6% dei ricavi consolidati), più che raddoppiato (+106,3%) rispetto a un utile netto di 5,5 milioni di euro nel primo semestre 2016 (6,1% dei ricavi consolidati).

Nel primo semestre 2017 l'**utile netto per azione** ordinaria e di risparmio è stato pari, rispettivamente, a euro 0,5061 ed euro 0,5228; tali valori si confrontano con utile netto per azione ordinaria pari a euro 0,2425 e un utile netto per azione di risparmio pari a euro 0,2591 nel primo semestre 2016.

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 30 giugno 2017 è negativa per 33,6 milioni di euro (liquidità pari a 21,3 milioni di euro, a fronte di passività finanziarie nette per 55 milioni di euro) e si confronta con una disponibilità netta negativa al 31 dicembre 2016 di 33,8 migliaia di euro (liquidità pari a 14,3 milioni di euro, a fronte di passività finanziarie nette per 48,1 milioni di euro).

Nonostante gli esborsi per dividendi pagati a inizio maggio (-12,3 milioni di euro) e gli investimenti netti in immobilizzazioni materiali e immateriali (-3,8 milioni di euro), i flussi di cassa in entrata generati dalla gestione operativa e correlati al miglioramento sia del fatturato, sia dei risultati economici, hanno consentito di chiudere il semestre corrente con una posizione finanziaria netta in lieve miglioramento rispetto a quella del 31 dicembre 2016.

L'impatto dei cambi sulla posizione finanziaria netta è stato negativo per -0,5 milioni di euro, principalmente imputabile all'effetto negativo della svalutazione del dollaro USA sulle disponibilità liquide in dollari, solo parzialmente compensato da quello positivo sull'indebitamento nella medesima valuta in capo alle controllate USA.

Actuator Solutions

Actuator Solutions GmbH ha sede a Gunzenhausen (Germania) ed è controllata congiuntamente al 50% da SAES e Alfmeier Präzision, gruppo tedesco operante nei settori dell'elettronica e delle materie plastiche avanzate. La *joint venture*, che a sua volta consolida le società interamente controllate Actuator Solutions Taiwan Co., Ltd. e Actuator Solutions (Shenzhen) Co., Ltd., è focalizzata nello sviluppo, produzione e commercializzazione di attuatori che utilizzano, in sostituzione del motore, le leghe a memoria di forma.

Actuator Solutions ha realizzato nel corso del primo semestre 2017 ricavi netti pari a 13,7 milioni di euro, in aumento del 52,7% rispetto a 9 milioni di euro del primo semestre 2016. Tale incremento è attribuibile sia alla crescita nel tradizionale business del *seat comfort* (valvole che sfruttano la tecnologia SMA e che sono usate nei sistemi di controllo lombare dei sedili delle autovetture), sia alla contribuzione del nuovo comparto *autofocus* (AF) per *action camera* di alta gamma (con ricavi del semestre pari a 2,8 milioni di euro). Per quanto riguarda i dispositivi AF per la messa a fuoco nei cellulari, sono intensamente proseguite nel corso del primo semestre 2017 le attività di qualifica sul mercato asiatico.

Il risultato netto del semestre è stato negativo per -3,4 milioni di euro e si confronta con una perdita di -2,2 milioni di euro al 30 giugno 2016. Tale perdita include oneri non ricorrenti pari a circa 1,2 milioni di euro, correlati al processo di riorganizzazione avviato a fine 2016 in Germania e proseguito recentemente anche nella controllata taiwanese, con la chiusura dello stabilimento di Zhubei, l'esternalizzazione delle attività produttive e la progressiva focalizzazione in ricerca e sviluppo. Gli oneri di ristrutturazione comprendono 1,1 milioni di euro di svalutazioni di cespiti e di magazzino, nonché costi per fuoriuscita del personale e di consulenza legale pari a 0,1 milioni di euro. Al netto degli oneri non ricorrenti, la perdita netta di Actuator Solutions ammonta a -2,2 milioni di euro, quasi totalmente concentrata nella controllata taiwanese, che nella prima parte del semestre ha scontato inefficienze produttive tipiche della fase di avviamento di produzioni avanzate, ma già in progressiva diminuzione. A tal proposito si segnala come Actuator Solutions Taiwan Co., Ltd. abbia chiuso il singolo mese di giugno 2017 in leggero utile operativo, al netto dei sopra citati oneri di ristrutturazione.

(Importi espressi in migliaia di euro)

Actuator Solutions (100%)	1° semestre 2017	1° semestre 2016
Ricavi netti	13.727	8.988
Costo del venduto	(12.941)	(9.659)
Utile industriale lordo	786	(671)
Totale spese operative	(2.636)	(2.281)
Altri proventi (oneri) netti	(1.008)	132
Risultato operativo	(2.858)	(2.820)
Interessi e proventi finanziari netti	(338)	(93)
Utili (perdite) netti su cambi	(235)	35
Imposte sul reddito	38	694
Utile (perdita) del periodo	(3.393)	(2.184)

La quota di pertinenza del Gruppo SAES nel risultato del primo semestre 2017 della *joint venture* è pari a -1,7 milioni di euro (-1,1 milioni di euro nel primo semestre 2016). Essendo, tuttavia, la partecipazione di SAES in Actuator Solutions già completamente azzerata e non sussistendo ad oggi alcuna obbligazione legale o implicita di ricapitalizzazione da parte di SAES nei confronti di Actuator Solutions, conformemente a quanto previsto dallo IAS 28, la quota parte del Gruppo nella perdita netta al 30 giugno 2017 di Actuator Solutions non è stata rilevata come passività.

SAES RIAL Vacuum S.r.l.

SAES RIAL Vacuum S.r.l., nata a fine esercizio 2015, è controllata congiuntamente da SAES Getters S.p.A. (49%) e Rodofil s.n.c. (51%). La società è specializzata nella progettazione e produzione di camere da vuoto per acceleratori, sincrotroni e *collider* e coniuga al massimo grado le competenze di SAES nel campo dei materiali, del vuoto e dell'innovazione, con l'esperienza di progettazione, assemblaggio e lavorazioni meccaniche fini di Rodofil, allo scopo di offrire prodotti di assoluta eccellenza e qualità e di competere con successo sui mercati internazionali.

SAES RIAL Vacuum S.r.l. ha chiuso il primo semestre 2017 con un fatturato pari a 0,6 milioni di euro e una perdita netta pari a -0,2 milioni di euro. Il risultato negativo, sostanzialmente allineato a quello del primo semestre 2016, è principalmente correlato a inefficienze produttive tipiche di una società tuttora in fase di *start-up*.

(Importi espressi in migliaia di euro)

SAES RIAL Vacuum S.r.l. (100%)	1° semestre 2017	1° semestre 2016
Ricavi netti	569	558
Costo del venduto	(727)	(619)
Utile industriale lordo	(158)	(61)
Totale spese operative	(127)	(113)
Altri proventi (oneri) netti	107	0
Risultato operativo	(178)	(174)
Interessi e proventi finanziari netti	(8)	(2)
Utili (perdite) netti su cambi	0	0
Imposte sul reddito	0	0
Utile (perdita) del periodo	(186)	(176)

La quota di pertinenza del Gruppo SAES nel risultato del primo semestre 2017 della *joint venture* è pari a -0,1 milioni di euro.

Flexterra

Flexterra è nata da una *partnership* tecnologica avviata in esercizi precedenti tra SAES e la società statunitense Polyera nel settore dei *transistor* flessibili a film sottile per *display* di nuova generazione. In particolare, Flexterra, con sede a Skokie (vicino a Chicago, Illinois, Stati Uniti), è una *newco* costituita a fine 2016 da SAES (attraverso la controllata SAES Getters International Luxembourg S.A.) e da precedenti soci e finanziatori di Polyera, che ha come obiettivo la progettazione, produzione e commercializzazione di materiali e componenti per la realizzazione di *display* realmente flessibili, con enorme potenziale applicativo in svariati settori di mercato. Come già sottolineato in precedenza, dal 10 gennaio 2017, Flexterra, Inc. controlla interamente la neo costituita Flexterra Taiwan Co., Ltd.

SAES al 31 dicembre 2016 deteneva il 34,66% del capitale sociale di Flexterra, Inc.; tale percentuale al 30 giugno 2017 si è ridotta a 33,79%, per effetto delle contribuzioni per cassa effettuate nel primo semestre dell'esercizio corrente da parte di altri azionisti, ex investitori in Polyera.

La *newco*, che si qualifica come una *joint venture*, è una *start-up* di sviluppo, che nel primo semestre 2017 ha generato costi di poco superiori a 2 milioni di euro.

(Importi espressi in migliaia di euro)

Flexterra (100%)	1° semestre 2017
Ricavi netti	19
Costo del venduto	(1)
Utile industriale lordo	18
Totale spese operative	(2.217)
Altri proventi (oneri) netti	(157)
Risultato operativo	(2.356)
Interessi e proventi finanziari netti	5
Utili (perdite) netti su cambi	59
Imposte sul reddito	0
Utile (perdita) del periodo	(2.292)

La quota di pertinenza del Gruppo SAES nel risultato del primo semestre 2017 della *joint venture* è pari a -0,8 milioni di euro.

Eventi di rilievo intervenuti dopo la chiusura del semestre

In data 14 luglio 2017 la Capogruppo ha sottoscritto un nuovo accordo di *royalty* per l'integrazione della tecnologia getter a film sottile di SAES denominata PageWafer® nei dispositivi MEMS (sistemi micro elettro-meccanici) per sensori termici a infrarossi. Oltre ad una *lump-sum* iniziale a fronte del trasferimento della tecnologia, i contratti prevedono il riconoscimento di *royalty* secondo una percentuale scalare rispetto ai volumi di *wafer* in silicio realizzati utilizzando la tecnologia getter di SAES. Il pagamento della *lump-sum* iniziale è previsto in ragione del 50% entro la fine del 2017 e del rimanente 50% entro il 2018.

Nel corso del primo semestre 2017 è proseguita l'attività preparatoria per il trasferimento di tutte le attività produttive e commerciali di Memry GmbH in altre società del Gruppo. A seguito del perfezionamento dei trasferimenti dei rami d'azienda, previsto per l'inizio del secondo semestre 2017, comincerà il processo di liquidazione della controllata tedesca, la cui durata è stimata essere di circa un anno. Si segnala, infine, che in data 17 luglio 2017 è stata costituita la nuova *branch* tedesca della controllata americana Memry Corporation, denominata *Memry Corporation Zweigniederlassung Deutschland*, con sede a Friburgo e a cui farà capo la gestione delle attività commerciali e di rappresentanza di Memry Corporation in Europa.

In conseguenza della perdita realizzata da Metalvuoto S.p.A. al 30 giugno 2017 (-91 migliaia di euro), il capitale sociale della società si è ridotto di oltre un terzo e al di sotto del limite legale. Secondo quanto previsto dall'articolo 2447 del Codice Civile, in data 27 luglio 2017, il Consiglio di Amministrazione di Metalvuoto S.p.A. ha deliberato di proporre ai soci SAES Getters S.p.A. e Mirante S.r.l. un versamento di complessivi 100 migliaia di euro a favore di Metalvuoto S.p.A., per portare il capitale sociale al minimo di legge e per costituire una riserva in conto capitale (pari a 59 migliaia di euro), che potrà essere utilizzata a copertura di eventuali perdite future. Il versamento sarà effettuato da ciascun socio in misura proporzionale alla propria quota partecipativa (ossia, 70% SAES Getters S.p.A. e 30% Mirante S.r.l.).

Evoluzione prevedibile della gestione

Sono confermate le previsioni per l'intero esercizio 2017, con un terzo trimestre leggermente inferiore a causa dello slittamento di alcune consegne e della stagionalità estiva, ma con un quarto trimestre in marcato recupero. Si prevede una forte contribuzione delle nuove iniziative di business a partire dal prossimo esercizio.

I dati sono tratti dalla relazione finanziaria semestrale al 30 giugno 2017 (comprendente il bilancio consolidato semestrale abbreviato, la relazione intermedia sulla gestione e l'attestazione prevista dall'articolo 154-bis, comma 5 del TUF), approvata dal Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A. in data odierna e già trasmessa alla Società di revisione per l'assolvimento degli obblighi di competenza.

Tale documento, unitamente agli esiti delle verifiche di revisione, sarà messo a disposizione del pubblico sia sul sito internet della Società (www.saesgetters.com/it/investor-relations/documenti-finanziari) sia sul meccanismo di stoccaggio centralizzato IInfo (www.Iinfo.it) in data 15 settembre 2017.

Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari dichiara che, in conformità a quanto previsto dal secondo comma dell'articolo 154-bis, parte IV, titolo III, capo II, sezione V-bis, del decreto legislativo 24 febbraio 1998, n. 58, le informazioni finanziarie contenute nel presente documento corrispondono alle risultanze documentali, ai libri e alle scritture contabili.

*Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari
Michele Di Marco*

SAES Group

Pioniere nello sviluppo della tecnologia getter, il Gruppo SAES® è leader mondiale in una molteplicità di applicazioni scientifiche e industriali che richiedono condizioni di alto vuoto o di gas ultra puri. In oltre 70 anni di attività, le soluzioni getter del Gruppo hanno sostenuto l'innovazione tecnologica nelle industrie dell'information display e dell'illuminazione, nei complessi sistemi ad alto vuoto e nell'isolamento termico basato sul vuoto, in tecnologie che spaziano dai tubi di potenza sotto-vuoto di grandi dimensioni sino ai dispositivi miniaturizzati come i sistemi microelettronici e micromeccanici realizzati su silicio. Il Gruppo detiene, inoltre, una posizione di leadership nella purificazione di gas ultra puri per l'industria dei semiconduttori e per altre industrie high-tech.

Dal 2004, sfruttando le competenze acquisite nel campo della metallurgia speciale e della scienza dei materiali, il Gruppo SAES ha ampliato il proprio campo di attività rivolgendosi al mercato dei materiali avanzati, in particolare quello delle leghe a memoria di forma, una famiglia di materiali caratterizzati da super-elasticità e dalla proprietà di assumere forme predefinite quando sottoposti a trattamento termico. Queste speciali leghe, che oggi trovano principale applicazione nel comparto biomedicale, si adattano perfettamente anche alla realizzazione di dispositivi di attuazione per il settore industriale (domotica, industria del bianco, elettronica di consumo e settore automotive).

Più recentemente, SAES ha ampliato il proprio business, sviluppando una piattaforma tecnologica che integra materiali getter in matrici polimeriche. Tali prodotti, inizialmente sviluppati per i display OLED, sono ora utilizzati in nuovi settori applicativi, tra cui dispositivi medici impiantabili e diagnostica per immagini a stato solido. Tra le nuove applicazioni, particolarmente strategico è il settore dell'imballaggio alimentare evoluto, in cui SAES intende competere con un'offerta di nuove soluzioni per active packaging.

Una capacità produttiva totale distribuita in undici stabilimenti, una rete commerciale e di assistenza tecnica operativa a livello mondiale, oltre 1.100 dipendenti consentono al Gruppo di combinare competenze ed esperienze multi-culturali e di essere una realtà aziendale a tutti gli effetti globale.

Gli uffici direzionali del Gruppo SAES sono ubicati nell'hinterland milanese.

SAES Getters S.p.A. è quotata sul Mercato Telematico Azionario della Borsa Italiana dal 1986, segmento STAR.

Maggiori notizie sul Gruppo SAES sono reperibili sul sito internet: www.saesgroup.com.

Contatti:

Emanuela Foglia

Investor Relations Manager

Tel. +39 02 93178 273

E-mail: investor_relations@saes-group.com

Laura Magni

Group Marketing and Communication Manager

Tel. +39 02 93178 252

E-mail: laura_magni@saes-group.com

Ufficio Stampa Corporate

Close to Media

Tel. +39 02 70006237

Giancarlo Boi

E-mail: Giancarlo.boi@closetomedia.it

Loredana Caponio

E-mail: Loredana.caponio@closetomedia.it

Fatturato consolidato per Business

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	1° semestre 2017	1° semestre 2016	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)	Variazione perimetro (%)
Security & Defense	4.202	5.567	-24,5%	-25,8%	1,3%	0,0%
Electronic Devices	6.779	3.794	78,7%	77,0%	1,7%	0,0%
Healthcare Diagnostics	2.002	1.898	5,5%	3,9%	1,6%	0,0%
Getters & Dispensers for Lamps	3.205	3.967	-19,2%	-19,9%	0,7%	0,0%
Thermal Insulation	2.048	2.442	-16,1%	-17,7%	1,6%	0,0%
Systems for UH Vacuum	4.097	3.461	18,4%	16,5%	1,9%	0,0%
Sintered Components for Electronic Devices & Lasers	3.615	3.402	6,3%	3,2%	3,1%	0,0%
Systems for Gas Purification & Handling	43.602	29.354	48,5%	44,2%	4,3%	0,0%
Industrial Applications	69.550	53.885	29,1%	26,0%	3,1%	0,0%
Nitinol for Medical Devices	35.402	30.481	16,1%	12,9%	3,2%	0,0%
SMA's for Thermal & Electro Mechanical Devices	4.630	4.932	-6,1%	-7,1%	1,0%	0,0%
Shape Memory Alloys	40.032	35.413	13,0%	10,1%	2,9%	0,0%
Solutions for Advanced Packaging	6.960	0	100,0%	0,0%	0,0%	100,0%
Business Development	741	534	38,8%	34,6%	4,2%	0,0%
Totale	117.283	89.832	30,6%	19,8%	3,1%	7,7%

Fatturato consolidato per Area Geografica di Destinazione

(Importi espressi in migliaia di euro)

Area geografica	1° semestre 2017	1° semestre 2016
Italia	3.182	752
Europa	20.138	15.479
Nord America	51.716	42.200
Giappone	2.692	2.702
Corea del sud	6.379	3.765
Cina	21.592	10.818
Altri Asia	10.774	13.329
Altri	810	787
Totale	117.283	89.832

Fatturato complessivo di Gruppo

(Importi espressi in migliaia di euro)

	1° semestre 2017	1° semestre 2016	Variazione
Fatturato consolidato	117.283	89.832	27.451
50% fatturato <i>joint venture</i> Actuator Solutions	6.864	4.494	2.370
49% fatturato <i>joint venture</i> SAES RIAL Vacuum S.r.l.	279	273	6
33,79% fatturato <i>joint venture</i> Flexterra	6	0	6
Eliminazioni infragruppo	(316)	(332)	16
Altri aggiustamenti	(118)	(23)	(95)
Fatturato complessivo di Gruppo	123.998	94.244	29.754

Fatturato consolidato per Business

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	2° trimestre 2017	1° trimestre 2017	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Security & Defense	2.033	2.169	-6,3%	-4,7%	-1,6%
Electronic Devices	4.170	2.609	59,8%	62,3%	-2,5%
Healthcare Diagnostics	965	1.037	-6,9%	-5,1%	-1,8%
Getters & Dispensers for Lamps	1.386	1.819	-23,8%	-22,7%	-1,1%
Thermal Insulation	777	1.271	-38,9%	-37,3%	-1,6%
Systems for UH Vacuum	1.992	2.105	-5,4%	-3,5%	-1,9%
Sintered Components for Electronic Devices & Lasers	1.880	1.735	8,4%	12,2%	-3,8%
Systems for Gas Purification & Handling	21.434	22.168	-3,3%	0,1%	-3,4%
Industrial Applications	34.637	34.913	-0,8%	2,1%	-2,9%
Nitinol for Medical Devices	17.549	17.853	-1,7%	1,6%	-3,3%
SMA's for Thermal & Electro Mechanical Devices	2.488	2.142	16,2%	17,8%	-1,6%
Shape Memory Alloys	20.037	19.995	0,2%	3,3%	-3,1%
Solutions for Advanced Packaging	3.591	3.369	6,6%	6,6%	0,0%
Business Development	350	391	-10,5%	-7,7%	-2,8%
Totale	58.615	58.668	-0,1%	2,7%	-2,8%

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

	1° semestre 2017	1° semestre 2016
Ricavi netti	117.283	89.832
Costo del venduto	(65.694)	(49.872)
Utile industriale lordo	51.589	39.960
Spese di ricerca e sviluppo	(7.484)	(7.302)
Spese di vendita	(8.187)	(7.185)
Spese generali e amministrative	(15.389)	(12.728)
Totale spese operative	(31.060)	(27.215)
Altri proventi (oneri) netti	(63)	(819)
Utile (perdita) operativo	20.466	11.926
Interessi e proventi finanziari netti	(841)	(737)
Utili (perdite) da società valutate con il metodo del patrimonio netto	(865)	(1.178)
Utili (perdite) netti su cambi	(726)	(224)
Utile (perdita) prima delle imposte	18.034	9.787
Imposte sul reddito	(6.751)	(4.317)
Utile (perdita) netto da operazioni continue	11.283	5.470
Utile (perdita) da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue	0	0
Utile (perdita) netto	11.283	5.470
Utile (perdita) netto di terzi	0	0
Utile (perdita) netto di Gruppo	11.283	5.470

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato e delle altre componenti del conto economico complessivo consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

	1° semestre 2017	1° semestre 2016
Utile (perdita) netto del periodo	11.283	5.470
Differenze di conversione bilanci in valuta estera	(8.250)	(2.027)
Differenze di conversione relative a società valutate con il metodo del patrimonio netto	(573)	(11)
Totale differenze di conversione	(8.823)	(2.038)
Costi di operazioni sul capitale relative a società valutate con il metodo del patrimonio netto	(8)	0
Totale componenti che saranno successivamente riclassificate nell'utile (perdita) d'esercizio	(8.831)	(2.038)
Totale altri utili (perdite) complessivi, al netto delle imposte	(8.831)	(2.038)
Totale utile (perdita) complessivo, al netto delle imposte	2.452	3.432
<i>attribuibile a:</i>		
- Gruppo	2.452	3.432
- Terzi	0	0

Risultato operativo adjusted

(Importi espressi in migliaia di euro)

	1° semestre 2017	1° semestre 2016
Utile (perdita) operativo	20.466	11.926
Costo accordo transattivo lago Onondaga	0	(431)
Costi fuoriuscita personale Memry GmbH	(116)	0
Svalutazioni correlate alla liquidazione di Memry GmbH	(235)	0
Utile (perdita) operativo adjusted	20.817	12.357
<i>% sui ricavi</i>	<i>17,7%</i>	<i>13,8%</i>

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato per Business Unit

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Industrial Applications		Shape Memory Alloys		Solutions for Advanced Packaging		Business Development & Corporate Costs		TOTALE	
	1° semestre 2017	1° semestre 2016	1° semestre 2017	1° semestre 2016	1° semestre 2017	1° semestre 2016	1° semestre 2017	1° semestre 2016	1° semestre 2017	1° semestre 2016
Ricavi netti	69.550	53.885	40.032	35.413	6.960	0	741	534	117.283	89.832
Costo del venduto	(36.168)	(28.171)	(23.010)	(21.247)	(5.901)	0	(615)	(454)	(65.694)	(49.872)
Utile (perdita) industriale lordo	33.382	25.714	17.022	14.166	1.059	0	126	80	51.589	39.960
Spese operative e altri proventi (oneri)	(11.826)	(11.685)	(6.742)	(5.413)	(1.131)	0	(11.424)	(10.936)	(31.123)	(28.034)
Utile (perdita) operativo	21.556	14.029	10.280	8.753	(72)	0	(11.298)	(10.856)	20.466	11.926

EBITDA

(Importi espressi in migliaia di euro)

	1° semestre 2017	1° semestre 2016
Utile (perdita) operativo	20.466	11.926
Ammortamenti	(4.407)	(4.150)
Svalutazioni	(294)	(37)
(Accantonamento)/Rilascio fondo svalutazione crediti	76	0
EBITDA	25.091	16.113
<i>% sui ricavi</i>	<i>21,4%</i>	<i>17,9%</i>
Costo accordo transattivo lago Onondaga	0	(431)
Costi fuoriuscita personale di Memry GmbH	(116)	0
EBITDA adjusted	25.207	16.544
<i>% sui ricavi</i>	<i>21,5%</i>	<i>18,4%</i>

Utile (Perdita) netto consolidato per azione

(Importi espressi in euro)

	1° semestre 2017	1° semestre 2016
Utile (perdita) netto per azione ordinaria	0,5061	0,2425
Utile (perdita) netto per azione di risparmio	0,5228	0,2591

Prospetto della situazione patrimoniale - finanziaria consolidata

(Importi espressi in migliaia di euro)

	30 giugno 2017	31 dicembre 2016
Immobilizzazioni materiali nette	51.253	53.402
Immobilizzazioni immateriali	54.778	58.984
Altre attività non correnti	32.563	30.650
Attività correnti	103.364	102.112
Attività destinate alla vendita	0	0
Totale Attivo	241.958	245.148
Patrimonio netto di Gruppo	125.033	134.831
Patrimonio netto di terzi	0	0
Totale Patrimonio Netto	125.033	134.831
Passività non correnti	53.664	55.569
Passività correnti	63.261	54.748
Passività destinate alla vendita	0	0
Totale Passivo e Patrimonio Netto	241.958	245.148

Posizione Finanziaria Netta consolidata

(Importi espressi in migliaia di euro)

	30 giugno 2017	31 marzo 2017	31 dicembre 2016
Cassa	18	20	19
Altre disponibilità liquide	21.317	21.214	14.321
Liquidità	21.335	21.234	14.340
Crediti finanziari verso parti correlate	797	665	565
Altri crediti finanziari correnti	81	1	1
Crediti finanziari correnti	878	666	566
Debiti bancari correnti	(18.905)	(9.388)	(6.847)
Quota corrente dell'indebitamento non corrente	(9.572)	(8.542)	(8.239)
Altri debiti finanziari correnti	(1.327)	(1.220)	(1.100)
Indebitamento finanziario corrente	(29.804)	(19.150)	(16.186)
Posizione finanziaria corrente netta	(7.591)	2.750	(1.280)
Crediti finanziari verso parti correlate non correnti	8.549	8.149	5.249
Debiti bancari non correnti	(33.592)	(34.302)	(35.916)
Altri debiti finanziari non correnti	(1.009)	(1.812)	(1.829)
Indebitamento finanziario non corrente	(34.601)	(36.114)	(37.745)
Posizione finanziaria non corrente netta	(26.052)	(27.965)	(32.496)
Posizione finanziaria netta	(33.643)	(25.215)	(33.776)

Rendiconto finanziario consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

	1° semestre 2017	1° semestre 2016
Utile (perdita) netto del periodo da operazioni continue	11.283	5.470
Utile (perdita) netto del periodo da operazioni discontinue	0	0
Imposte correnti	6.664	3.958
Variazione delle imposte differite	87	359
Ammortamento e svalutazione di attività non correnti	4.701	4.187
Minusvalenze (plusvalenze) da cessione di immobilizzazioni	(49)	1
(Proventi) oneri finanziari netti	1.706	1.917
Altri oneri non monetari	355	225
	24.747	16.117
Variazione delle attività e passività correnti	(675)	391
Pagamenti di trattamento di fine rapporto e di quiescenza	(209)	(52)
Proventi finanziari incassati, al netto degli interessi pagati	(206)	(131)
Imposte pagate	(6.226)	(4.332)
Fondi generati da (impiegati in) attività operativa	17.431	11.993
Acquisto di immobilizzazioni materiali e immateriali, al netto delle cessioni	(3.752)	(3.449)
Corrispettivo pagato per l'acquisto di quote di minoranza in società controllate	0	(249)
Corrispettivo pagato per l'acquisto di quote in <i>joint venture</i>	0	(1.284)
Aggiustamento corrispettivo pagato per l'acquisto di quote di società controllate	29	0
Investimenti in <i>joint venture</i>	0	(1.000)
Corrispettivo pagato per l'acquisto di rami d'azienda	(219)	(82)
Fondi generati da (impiegati in) investimenti	(3.942)	(6.064)
Debiti finanziari accesi, al netto dei rimborsi	11.227	8.639
Crediti finanziari verso parti correlate rimborsati (concessi) nel periodo	(3.300)	(849)
Interessi incassati su crediti finanziari verso parti correlate		155
Pagamento di dividendi	(12.250)	(8.502)
Altri debiti finanziari	5	(108)
Interessi e altri oneri pagati su debiti finanziari	(597)	(501)
Fondi generati da (impiegati in) operazioni finanziarie	(4.915)	(1.166)
Differenze cambio da conversione bilanci in valuta estera	(1.638)	(492)
Aumento (diminuzione) delle disponibilità liquide nette	6.936	4.271
Disponibilità liquide nette all'inizio del periodo	13.997	24.041
Disponibilità liquide nette alla fine del periodo	20.933	28.312

Actuator Solutions - quota di pertinenza del Gruppo SAES (50%)

(Importi espressi in migliaia di euro)

Situazione patrimoniale finanziaria	30 giugno 2017	31 dicembre 2016
Attivo non corrente	5.501	5.143
Attivo corrente	2.465	1.931
Totale Attivo	7.966	7.074
Passivo non corrente	5.941	4.248
Passivo corrente	3.766	3.011
Totale Passivo	9.707	7.259
Capitale Sociale, riserve e risultati portati a nuovo	(185)	3.376
Utile (perdita) del periodo	(1.697)	(3.373)
Altri utili (perdite) complessivi	141	(188)
Patrimonio Netto	(1.741)	(185)

Prospetto dell'utile (perdita)	1° semestre 2017	1° semestre 2016
Ricavi netti	6.864	4.494
Costo del venduto	(6.471)	(4.830)
Utile industriale lordo	393	(336)
Totale spese operative	(1.318)	(1.141)
Altri proventi (oneri) netti	(504)	67
Risultato operativo	(1.429)	(1.410)
Interessi e proventi finanziari netti	(169)	(47)
Utili (perdite) netti su cambi	(118)	18
Imposte sul reddito	19	347
Utile (perdita) del periodo	(1.697)	(1.092)
Differenze di conversione	141	(11)
Totale utile (perdita) complessivo	(1.556)	(1.103)

SAES RIAL Vacuum S.r.l. - quota di pertinenza del Gruppo SAES (49%)

(Importi espressi in migliaia di euro)

Situazione patrimoniale finanziaria	30 giugno 2017	31 dicembre 2016
Attivo non corrente	148	150
Attivo corrente	465	518
Totale Attivo	613	668
Passivo non corrente	145	148
Passivo corrente	477	438
Totale Passivo	622	586
Capitale Sociale, riserve e risultati portati a nuovo	82	221
Utile (perdita) del periodo	(91)	(137)
Altri utili (perdite) complessivi	0	(2)
Patrimonio Netto	(9)	82

Prospetto dell'utile (perdita)	1° semestre 2017	1° semestre 2016
Ricavi netti	279	273
Costo del venduto	(356)	(303)
Utile industriale lordo	(77)	(30)
Totale spese operative	(62)	(55)
Altri proventi (oneri) netti	52	0
Risultato operativo	(87)	(85)
Interessi e proventi finanziari netti	(4)	(1)
Utili (perdite) netti su cambi	0	0
Imposte sul reddito	0	0
Utile (perdita) del periodo	(91)	(86)
Utile (perdita) attuariale su piani a benefici definiti, al netto delle imposte	0	0
Totale utile (perdita) complessivo	(91)	(86)

Flexterra - quota di pertinenza del Gruppo SAES (33,79%)

(Importi espressi in migliaia di euro)

Situazione patrimoniale finanziaria	30 giugno 2017	31 dicembre 2016
Attivo non corrente	5.193	5.755
Attivo corrente	1.731	2.309
Totale Attivo	6.924	8.064
Passivo non corrente	0	0
Passivo corrente	127	0
Totale Passivo	127	0
Capitale Sociale, riserve e risultati portati a nuovo	8.064	8.064
Riserva per piani di stock options	88	0
Utile (perdita) del periodo	(774)	0
Altri utili (perdite) complessivi	(581)	0
Patrimonio Netto	6.797	8.064
Prospetto dell'utile (perdita)	1° semestre 2017	
Ricavi netti	6	
Costo del venduto	0	
Utile industriale lordo	6	
Totale spese operative	(749)	
Altri proventi (oneri) netti	(53)	
Risultato operativo	(796)	
Interessi e proventi finanziari netti	2	
Utili (perdite) netti su cambi	20	
Imposte sul reddito	0	
Utile (perdita) del periodo	(774)	
Differenze di conversione e costi di operazioni sul capitale	(581)	
Totale utile (perdita) complessivo	(1.355)	

Prospetto dell'utile (perdita) complessivo di Gruppo
(Importi espressi in migliaia di euro)

	1° semestre 2017							
	Utile (perdita) consolidato	50% Actuator Solutions	Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	49% SAES RIAL Vacuum S.r.l.	Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	33,79% Flexterra	Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	Utile (perdita) complessivo
Ricavi netti	117.283	6.864	(424)	279	(10)	6		123.998
Costo del venduto	(65.694)	(6.471)	424	(356)	10	0		(72.087)
Utile industriale lordo	51.589	393	0	(77)	0	6	0	51.911
Totale spese operative	(31.060)	(1.318)		(62)	0	(749)		(33.189)
Altri proventi (oneri) netti	(63)	(504)		52		(53)		(568)
Utile (perdita) operativo	20.466	(1.429)	0	(87)	0	(796)	0	18.154
Interessi e proventi finanziari netti	(841)	(169)		(4)		2		(1.012)
Utili (perdite) da società valutate con il metodo del patrimonio netto	(865)		0		91		774	0
Utili (perdite) netti su cambi	(726)	(118)		0		20		(824)
Utile (perdita) prima delle imposte	18.034	(1.716)	0	(91)	91	(774)	774	16.318
Imposte sul reddito	(6.751)	19		0		0		(6.732)
Utile (perdita) netto da operazioni continue	11.283	(1.697)	0	(91)	91	(774)	774	9.586
Utile (perdita) da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue	0	0		0		0		0
Utile (perdita) netto	11.283	(1.697)	0	(91)	91	(774)	774	9.586
Utile (Perdita) netto di terzi	0							0
Utile (perdita) netto di Gruppo	11.283	(1.697)	0	(91)	91	(774)	774	9.586