



COMUNICATO STAMPA

Milano, 14 maggio 2020

RICAVI IN CRESCITA ORGANICA (+12,2%) IMPATTO DELLA CRISI COVID-19 SUI RISULTATI OPERATIVI DEL GRUPPO PER ORA LIMITATO

- **Ricavi netti consolidati pari a €49,3 milioni, in crescita organica a due cifre (12,2%), rispetto a €43,1 milioni nel Q1 2019**
- **Fatturato complessivo di Gruppo pari a €51,5 milioni, rispetto a €46 milioni nel Q1 2019 (+12%)**
- **Utile industriale lordo consolidato pari a €20,4 milioni, rispetto a €18,2 milioni nel Q1 2019 (+11,9%)**
- **Utile operativo consolidato pari a €6,8 milioni, rispetto a €4,6 milioni nel Q1 2019 (+47,4%)**
- **EBITDA consolidato pari a €9,4 milioni (19% sui ricavi consolidati) rispetto a 6,6 milioni di euro nel Q1 2019 (15,3% dei ricavi consolidati)**
- **Risultato netto consolidato negativo e pari a -€5,1 milioni, a causa esclusivamente della diminuzione nel *fair value* dei titoli in portafoglio**
- **Posizione finanziaria netta consolidata positiva per 102,8 milioni di euro al 31 marzo 2020**

Il Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A., riunito oggi a Lainate (MI), ha approvato i risultati consolidati relativi al primo trimestre 2020 (1 gennaio – 31 marzo).

“Il primo trimestre 2020 si è chiuso con ottimi risultati operativi, in parte favoriti da movimenti di scorte, giustificati nell’attuale situazione straordinaria in cui ci troviamo” – ha dichiarato l’**Ing. Massimo della Porta, Presidente di SAES Getters S.p.A.** “Parte di questi movimenti saranno riassorbiti nel secondo trimestre e a questi si sommerà un rallentamento del medicale conseguente al posticipo delle terapie elettive. Consideriamo tali fenomeni transitori e auspichiamo una seconda parte dell’anno in graduale ripresa”.

Nel primo trimestre 2020 il Gruppo SAES® ha realizzato **ricavi netti consolidati** pari a 49,3 milioni di euro, in crescita del 14,4% rispetto al dato del primo trimestre 2019, pari a 43,1 milioni di euro. Scorporando l’**effetto positivo dei cambi** (+2,2%), il Gruppo ha registrato una **crescita organica** pari a +12,2%.

L’incremento organico è stato principalmente trainato dalle vendite di getter avanzati per il mercato *consumer electronics* (Divisione Specialty Chemicals), dal business medicale sia nel settore dei componenti per la diagnostica medica (Divisione Metallurgy), sia nel settore del Nitinol (Divisione Medical), oltre che dal business della sicurezza e difesa (Divisione Metallurgy).

Si segnala che gli effetti del Covid-19 hanno cominciato a manifestarsi solo nell’ultima parte del *quarter*.

Includendo anche la quota parte dei ricavi delle *joint venture*¹, il **fatturato complessivo di Gruppo** è stato pari a 51,5 milioni di euro, in crescita del 12% rispetto a 46 milioni di euro nel primo trimestre 2019, grazie esclusivamente ai maggiori ricavi consolidati, mentre i ricavi delle *joint venture* Actuator Solutions e SAES RIAL Vacuum S.r.l. sono stati in calo, penalizzati anche dall’epidemia Covid-19.

La crescita del fatturato consolidato, soprattutto nella Divisione Specialty Chemicals, ha consentito l’incremento dell’**utile industriale lordo consolidato**² (pari a 20,4 milioni di euro, rispetto a 18,2 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2019). La leggera contrazione nel **marginale industriale lordo**³ (41,3% nel primo trimestre 2020, rispetto a

¹ Actuator Solutions (50%), SAES RIAL Vacuum S.r.l. (49%) e Flexterra (46,73%).

² Calcolato come differenziale tra fatturato netto e costi industriali direttamente e indirettamente imputabili ai prodotti venduti.

³ Calcolato come rapporto tra il risultato industriale lordo e il fatturato netto consolidato.

42,2% nel corrispondente periodo del 2019) è principalmente imputabile al diverso mix di prodotto nella Divisione Metallurgy e al maggior peso relativo della Divisione Specialty Chemicals, caratterizzata da minore marginalità.

L'**utile operativo consolidato** del primo trimestre dell'esercizio 2020 è stato pari a 6,8 milioni di euro, in forte crescita (+47,4%) rispetto a un utile operativo di 4,6 milioni di euro nel primo trimestre del precedente esercizio: tale crescita è imputabile sia all'incremento dell'utile industriale lordo, sia alla riduzione delle spese operative, in particolare G&A. In termini percentuali, il **marginale operativo** è stato pari a 13,9%, in crescita rispetto a 10,8% nel primo trimestre 2019, per la riduzione del peso percentuale delle spese operative (dal 31,4% al 26,2%), nonostante il trimestre corrente includa 0,5 milioni di euro di costi correlati a una donazione alla ricerca, effettuata dal Gruppo per fronteggiare il coronavirus.

L'**EBITDA⁴ consolidato** è stato pari a 9,4 milioni di euro, rispetto a 6,6 milioni di euro nel corrispondente trimestre del 2019. La crescita è stata principalmente trainata dalle maggiori vendite nei comparti medicale (sia diagnostica medica, sia Nitinol), sicurezza e difesa ed elettronica di consumo. L'**EBITDA margin** del primo trimestre 2020 è stato pari a 19% e si confronta con un margine del 15,3% al 31 marzo 2019.

Il **risultato netto consolidato** del primo trimestre 2020 è stato negativo e pari a -5,1 milioni di euro (+3,2 milioni di euro nel primo trimestre 2019): la perdita è esclusivamente dovuta alla diminuzione del *fair value* dei titoli in portafoglio (-10,3 milioni di euro), conseguenza della crisi Covid-19 sui mercati finanziari.

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 31 marzo 2020 è pari a 102,8 milioni di euro e si confronta con una posizione finanziaria netta consolidata al 31 dicembre 2019 positiva per 115,3 milioni di euro. La diminuzione è principalmente imputabile alla già citata contrazione del *fair value* dei titoli di proprietà del Gruppo.

Per ulteriori dettagli si rimanda alle successive sezioni del presente comunicato stampa.

Eventi di rilievo nel primo trimestre 2020

Nell'ambito del **piano d'incentivazione basato su *phantom shares*** denominato "Piano Phantom Shares 2018" e approvato dall'Assemblea dei Soci del 1 ottobre 2018, in data 13 febbraio 2020, il Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A., su proposta del Comitato Remunerazione e Nomine, ha assegnato, n. 195.618 *phantom shares*, tra quelle ancora assegnabili ai sensi dell'articolo 5 del suddetto piano, al Dr Paolo Vacca, nominato Dirigente con Responsabilità Strategica con effetto dal 1 gennaio 2020. Il valore di assegnazione è stato determinato in euro 21,14.

Accogliendo le disposizioni e le raccomandazioni emesse da Regione Lombardia, a contenimento cautelativo dell'epidemia di **Covid-19**, la sede di Lainate della Capogruppo e lo stabilimento di Roncello di SAES Coated Films S.p.A. sono stati chiusi dal pomeriggio del 24 febbraio al 28 febbraio 2020, anche al fine di predisporre le necessarie misure di contenimento dei rischi e di redigere il protocollo di operatività.

Successivamente i due stabilimenti sono tornati in funzione e sempre operativi sono stati gli altri stabilimenti produttivi del Gruppo sia italiani, sia esteri, osservando tutte le disposizioni normative in vigore per garantire la sicurezza degli ambienti lavorativi e favorendo, laddove possibile, il ricorso a modalità di lavoro agile.

La continuità delle attività aziendali dipenderà dagli ulteriori provvedimenti normativi emergenziali che saranno via via emanati sulla base dell'evolversi della situazione in essere.

Si segnala, infine, che in data 26 marzo 2020 il Gruppo ha raggiunto un accordo con le Rappresentanze sindacali relativo al ricorso, per un periodo di nove settimane a partire dal 30 marzo 2020, a strumenti di ammortizzazione sociale previsti dal D.p.c.m. "Cura Italia" del 17 marzo 2020 (CIGO, Cassa Integrazione Guadagni Ordinaria) per alcuni dipendenti dello stabilimento di Lainate, con un'integrazione salariale sostenuta dall'azienda pari al 40%.

In data 12 marzo 2020 SAES Group ha deciso di **donare 0,5 milioni di euro** agli istituti di ricerca impegnati in prima linea per fronteggiare il coronavirus, nonché alla Protezione Civile italiana. SAES offre in tal modo il proprio contributo per superare l'emergenza che l'intero Paese sta affrontando. La donazione è indirizzata specificamente agli Istituti di ricerca specializzati Fondazione IRCCS Ca' Granda Ospedale Maggiore Policlinico e Fondazione IRCCS Policlinico San Matteo di Pavia, nonché alla Protezione Civile.

In data 6 marzo 2020 SAES Getters S.p.A. ha sottoscritto con Unicredit S.p.A. una **nuova linea di credito** dell'importo massimo pari a 30 milioni di euro, usufruibile per utilizzi *revolving* e da destinarsi a impieghi *general corporate, capex* e acquisizioni. La durata della linea di credito è fissata in trentasei mesi. SAES potrà richiederne l'utilizzo in *tranche* ciascuna non inferiore a 0,5 milioni euro e con durata da uno a tre mesi. Il contratto prevede il pagamento di interessi

⁴ L'EBITDA non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi IFRS; si ritiene tuttavia che l'EBITDA sia un importante parametro per la misurazione delle *performance* di Gruppo e pertanto viene presentato quale misura alternativa di valutazione. Poiché la sua determinazione non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quelli adottati da altri Gruppi. L'EBITDA è calcolato come "Utili prima degli interessi, imposte, svalutazioni e ammortamenti".

indicizzati al tasso Euribor a uno/tre mesi, maggiorato di uno *spread* pari a 1,2%, e un solo *covenant* finanziario (posizione finanziaria netta consolidata positiva) soggetto a verifica semestrale.

Divisione Metallurgy

I **ricavi consolidati** della Divisione Metallurgy nel primo trimestre 2020 sono stati pari a 18,4 milioni di euro, in crescita del 12% rispetto a 16,4 milioni di euro nel corrispondente trimestre del 2019. L'andamento valutario ha fatto registrare un effetto cambi positivo pari a +1,8%, al netto del quale le vendite sono aumentate organicamente del 10,2%.

La crescita organica è stata principalmente trainata da:

- comparto sicurezza e difesa (**Business Security & Defense**, +24,9%), grazie alle maggiori vendite di componenti getter per sensori a infrarossi e sistemi di visione notturna per applicazioni *defense*;
- settore dei dispositivi elettronici (**Business Electronic Devices**, +16,5%), principalmente trainato dalle applicazioni a infrarosso in sensori termici per misure di temperatura e termografie. Si registra anche un buon andamento delle applicazioni legate a sezionatori di media tensione nei sistemi di distribuzione dell'energia elettrica. In entrambi i casi parte di queste maggiori vendite sono trainate anche dalla recente crisi Covid-19;
- business della diagnostica medica (**Business Healthcare Diagnostics**, +36,5%), grazie ad anticipi di *stock* e all'incremento della domanda nel settore della diagnostica per immagini da parte di alcuni grandi clienti, in funzione della crisi Covid-19.

Risulta in crescita organica anche il comparto delle leghe a memoria di forma per applicazioni industriali (**Business SMA Industrial**, +4,4%), grazie alle maggiori vendite nel settore *consumer electronics*, in questo caso probabilmente favorite da anticipi di magazzino da parte dei clienti.

Per contro, risulta in calo il **Business Sintered Components for Electronic Devices & Lasers** (riduzione organica pari a -15,9%), a causa delle minori vendite di dispositivi per la dissipazione termica dei laser a semiconduttore, più elevate nel primo trimestre 2019 rispetto alla media trimestrale, a causa di aggiustamenti di *stock*.

Infine, risulta in sostanziale stabilità organica (-1,3%) il comparto dell'isolamento termico (**Business Thermal Insulated Devices**) e, in linea con il trend usuale, in leggera diminuzione organica (-3%) è stato il business delle lampade (**Business Lamps**).

La tabella sottostante mostra il fatturato del primo trimestre 2020 relativo ai vari comparti di business, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto al corrispondente periodo del 2019.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	1° trimestre 2020	1° trimestre 2019	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Security & Defense	4.608	3.633	26,8%	24,9%	1,9%
Electronic Devices	4.168	3.539	17,8%	16,5%	1,3%
Healthcare Diagnostics	1.665	1.202	38,5%	36,5%	2,0%
Lamps	1.053	1.070	-1,6%	-3,0%	1,4%
Thermal Insulated Devices	962	945	1,8%	-1,3%	3,1%
Sintered Components for Electronic Devices & Lasers	2.073	2.393	-13,4%	-15,9%	2,5%
SMA Industrial	3.875	3.655	6,0%	4,4%	1,6%
Divisione Metallurgy	18.404	16.437	12,0%	10,2%	1,8%

L'**utile industriale lordo** della Divisione Metallurgy è stato pari a 9,6 milioni di euro nel primo trimestre dell'esercizio 2020, in crescita del 8,8% rispetto a 8,8 milioni di euro nel primo trimestre 2019, grazie soprattutto all'ottima *performance* delle vendite dei getter per applicazioni a infrarosso nei settori sia della sicurezza e difesa, sia della termografia, nonché dei maggiori ricavi nel comparto della diagnostica medica.

In termini percentuali sul fatturato, il **marginale industriale lordo** è diminuito dal 53,5% al 52%: il leggero calo è concentrato nel comparto delle SMA per applicazioni industriali, che hanno sofferto un aumento del peso percentuale della materia prima.

L'**utile operativo** della Divisione Metallurgy è stato pari a 6,6 milioni di euro, in crescita a doppia cifra (+14,9%) rispetto a 5,8 milioni di euro del primo trimestre 2019, grazie all'incremento del risultato industriale lordo, con spese operative quasi invariate (-3,3%). Il **marginale operativo** è cresciuto dal 35,1% al 36%.

Divisione Vacuum Technology

I **ricavi consolidati** della Divisione Vacuum Technology nel primo trimestre 2020 sono stati pari a 2,4 milioni di euro, in diminuzione del 20,4% rispetto a 3,1 milioni di euro nel corrispondente trimestre del 2019.

L'andamento valutario ha fatto registrare un effetto cambi positivo pari a +1,1%, al netto del quale le vendite sono diminuite organicamente del -21,5%.

I ricavi sono diminuiti a causa delle minori vendite nei comparti della strumentazione analitica e nel segmento dei centri di ricerca e università. Il calo di quest'ultimo comparto è principalmente concentrato in Cina, causa Covid-19.

La tabella sottostante mostra il fatturato del primo trimestre 2020, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto al corrispondente periodo del 2019.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	1° trimestre 2020	1° trimestre 2019	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Solutions for Vacuum Systems	2.442	3.069	-20,4%	-21,5%	1,1%
Divisione Vacuum Technology	2.442	3.069	-20,4%	-21,5%	1,1%

L'**utile industriale lordo** della Divisione Vacuum Technology nel primo trimestre 2020 è stato pari a 1,4 milioni di euro, rispetto a 1,7 milioni di euro nel primo trimestre 2019 (-13,9%). Nonostante la riduzione delle vendite e il conseguente decremento dell'utile industriale lordo, la **marginalità lorda** è cresciuta dal 54,2% al 58,7%, per effetto del diverso mix di prodotto.

L'**utile operativo** della Divisione Vacuum Technology è stato pari a 0,5 milioni di euro, rispetto a 0,7 milioni di euro del primo trimestre 2019 (-28,9%), a causa della contrazione dei volumi e dell'utile industriale lordo, nonostante spese operative in calo dell'11,8%. Il **marginale operativo** è diminuito dal 23,4% al 20,9%.

Divisione Medical

I **ricavi consolidati** della Divisione Medical sono stati pari nel primo trimestre 2020 a 21,6 milioni di euro, in crescita (+7,6%) rispetto a 20,1 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2019. L'effetto cambi è stato positivo per +3,1%, al netto del quale la crescita organica è stata pari a +4,5%.

La crescita è principalmente concentrata nei primi due mesi, nonostante la forte riduzione su un importante cliente USA a causa degli elevati livelli di *stock* di quest'ultimo. Da segnalare, nell'ultima parte del trimestre, un rallentamento della domanda di dispositivi medicali per la sospensione da parte degli ospedali degli interventi differibili (*elective surgery*), al fine di concentrare le risorse sui casi Covid-19.

La tabella sottostante mostra il fatturato del primo trimestre 2020, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto al corrispondente periodo del 2019.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	1° trimestre 2020	1° trimestre 2019	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Nitinol for Medical Devices	21.579	20.052	7,6%	4,5%	3,1%
Divisione Medical	21.579	20.052	7,6%	4,5%	3,1%

L'**utile industriale lordo** della Divisione Medical è stato pari a 8 milioni di euro nel primo trimestre dell'esercizio 2020, in crescita del 7,2% rispetto a 7,5 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2019 grazie all'aumento dei volumi. La **marginalità lorda** è stata sostanzialmente invariata (37,2%, rispetto a 37,3%).

L'**utile operativo** della Divisione Medical è stato pari a 5,8 milioni di euro (26,8% dei ricavi), in aumento rispetto a 5,4 milioni di euro (26,7% dei ricavi) del primo trimestre 2019, in linea con la crescita dell'utile industriale lordo.

Divisione Specialty Chemicals

I **ricavi consolidati** della Divisione Specialty Chemicals sono stati pari nel primo trimestre 2020 a 4,3 milioni di euro, in forte crescita (+365,7%) rispetto a 0,9 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2019. L'effetto cambi è stato positivo per +1,1%, al netto del quale la crescita organica è stata pari a +364,6%.

La crescita è stata principalmente trainata dalle maggiori vendite di componenti avanzati per il mercato *consumer*

electronics e, con valori assoluti inferiori, dalle maggiori vendite di *dryer* dispensabili per applicazioni OLED a matrice passiva. In entrambi i casi, i maggiori volumi sono stati anche favoriti da anticipi di ordinativi da parte dei clienti cinesi e taiwanesi, per contrastare eventuali rischi di fornitura causa Covid-19.

La tabella sottostante mostra il fatturato del primo trimestre 2020, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto al corrispondente periodo del 2019.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	1° trimestre 2020	1° trimestre 2019	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Functional Dispensable Products	4.275	918	365,7%	364,6%	1,1%
Divisione Specialty Chemicals	4.275	918	365,7%	364,6%	1,1%

L'**utile industriale lordo** della Divisione Specialty Chemicals è stato pari a 1,1 milioni di euro nel primo trimestre dell'esercizio 2020, in fortissima crescita rispetto a una perdita industriale lorda pari a -0,1 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2019, grazie al fortissimo aumento dei ricavi di *chemicals* per il mercato *consumer electronics*. La **marginalità lorda** del primo trimestre 2020 è pari al 25,1% (negativa e pari a -8,8% nel primo trimestre 2019, a causa di costi di ingegnerizzazione di nuovi prodotti e della maggiore incidenza dei costi fissi industriali, a fronte di bassi volumi).

L'**utile operativo** della Divisione Specialty Chemical è stato pari a 0,6 milioni di euro (12,9% dei ricavi), rispetto a una perdita operativa pari a -0,4 milioni di euro nel primo trimestre 2019: l'incremento del risultato industriale lordo è stato in parte compensato dalle maggiori spese operative, soprattutto nell'area G&A.

Divisione Advanced Packaging

I **ricavi consolidati** della Divisione Advanced Packaging sono stati pari nel primo trimestre 2020 a 2,6 milioni di euro, sostanzialmente stabili rispetto al primo trimestre del 2019.

Le vendite sono esclusivamente denominate in euro.

I ricavi del trimestre sono in linea con il corrispondente periodo dell'anno precedente, ma la composizione del portafoglio prodotti è differente e mostra per la prima volta una prevalenza dei prodotti laccati destinati ad applicazioni sostenibili e compostabili, rispetto a quelli metallizzati, a conferma della strategia di riposizionamento dell'offerta su prodotti a più elevato valore aggiunto.

La tabella sottostante mostra il fatturato del primo trimestre 2020 rispetto al corrispondente periodo del 2019.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	1° trimestre 2020	1° trimestre 2019	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Advanced Coatings	2.585	2.623	-1,4%	-1,4%	0,0%
Divisione Advanced Packaging	2.585	2.623	-1,4%	-1,4%	0,0%

L'**utile industriale lordo** della Divisione Advanced Packaging è stato pari a 0,2 milioni di euro (9,6% dei ricavi) nel primo trimestre 2020, sostanzialmente allineato rispetto a 0,3 milioni di euro (12% dei ricavi) nel corrispondente periodo del 2019. Il calo della **marginalità lorda** è principalmente dovuto alla fase iniziale di operatività della seconda linea di laccatura, il cui investimento è stato finalizzato solo alla fine dello scorso esercizio.

Analogamente, la **perdita operativa** del primo trimestre 2020 (-0,6 milioni di euro) risulta invariata rispetto a quella del corrispondente periodo del 2019.

Not Allocated Costs

Sono inclusi i costi relativi a progetti di ricerca di base o finalizzati alla diversificazione in business innovativi, oltre ai costi *corporate* (spese che non possono essere direttamente attribuite o ragionevolmente allocate ad alcun settore di business, ma che si riferiscono al Gruppo nel suo insieme).

I **costi** nel primo trimestre 2020 sono stati pari a 6,1 milioni di euro e sono diminuiti di 0,2 milioni di euro rispetto al dato del primo trimestre 2019 (6,2 milioni di euro): la riduzione nei costi G&A (circa -0,5 milioni di euro,

grazie a minori *severance* e minori costi legali) è stata compensata dal costo per la donazione Covid-19 (0,5 milioni di euro, classificati alla linea “altri proventi (oneri) netti”).

Le **spese operative consolidate** sono state pari a 12,9 milioni di euro (26,2% dei ricavi) nel primo trimestre 2020, rispetto a 13,5 milioni di euro (31,4% dei ricavi) nel corrispondente periodo dell’esercizio precedente.

Il calo (-4,5%) è principalmente concentrato nelle spese G&A, per effetto di minori *severance* e minori costi legali.

Il saldo degli **altri proventi (oneri) netti** è negativo e pari a -0,6 milioni di euro, rispetto a un valore sostanzialmente nullo (-12 migliaia di euro) nel corrispondente periodo del 2019: l’incremento è correlato alla già citata donazione Covid-19 della Capogruppo (0,5 milioni di euro).

La somma algebrica delle **differenze cambio** ha registrato nel corso del primo trimestre 2020 un saldo lievemente positivo e pari a +41 migliaia di euro, da confrontarsi con un valore pari a +47 migliaia di euro nel primo trimestre dell’esercizio precedente. Entrambi i saldi sono principalmente imputabili all’effetto delle fluttuazioni del dollaro rispetto all’euro su operazioni di natura commerciale, anche infragruppo.

Il saldo netto dei **proventi e oneri finanziari** è stato negativo per -10,4 milioni di euro, contro un saldo positivo di +1,5 milioni di euro nel primo trimestre del precedente esercizio: l’importo negativo del trimestre corrente è attribuibile alla riduzione del *fair value* (circa -10,3 milioni di euro) del portafoglio titoli rispetto al 31 dicembre 2019, causa crisi finanziaria Covid-19. I proventi da cedole (0,6 milioni di euro) sono stati invece compensati dagli interessi sui finanziamenti a breve e lungo termine, nonché dalle commissioni bancarie.

La perdita derivante dalla **valutazione con il metodo del patrimonio netto** delle società a controllo congiunto ammonta complessivamente a -0,6 milioni di euro, principalmente attribuibile alla *joint venture* Flexterra, e risulta allineata a quella del primo trimestre del 2019.

Per maggiori dettagli si rinvia alla specifica sezione dedicata alle *joint venture*.

Il **risultato netto consolidato ante imposte** del primo trimestre 2020 è negativo e pari a -4,1 milioni di euro, esclusivamente a causa della riduzione del valore del portafoglio titoli. Nel primo trimestre 2019 il risultato netto consolidato ante imposte era stato pari a +5,6 milioni di euro.

Le **imposte sul reddito** nel primo trimestre dell’esercizio 2020 sono state pari a 1 milione di euro, rispetto a 2,4 milioni di euro nel primo trimestre del precedente esercizio.

Il valore dell’esercizio corrente include principalmente le imposte delle società USA; la diminuzione rispetto all’esercizio precedente è in massima parte attribuibile alla perdita contabilizzata sui titoli da SAES Getters Investments S.A., che ha chiuso il trimestre in perdita fiscale e quindi senza contabilizzare imposte.

Il **risultato netto consolidato** del primo trimestre 2020 è stato negativo e pari a -5,1 milioni di euro e si confronta con un utile netto consolidato pari a 3,2 milioni di euro nel corrispondente periodo dell’esercizio precedente.

Nel primo trimestre 2020 la **perdita netta per azione** sia ordinaria, sia di risparmio è stata pari a euro 0,27956; tale valore si confronta con utile netto per azione ordinaria pari a euro 0,13856 e un utile netto per azione di risparmio pari a euro 0,15519 nel primo trimestre 2019.

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 31 marzo 2020 è pari a 102,8 milioni di euro e si confronta con una posizione finanziaria netta consolidata al 31 dicembre 2019 positiva per 115,3 milioni di euro. La diminuzione è principalmente imputabile alla già citata svalutazione dei titoli in portafoglio.

L’autofinanziamento del trimestre è stato quasi completamente assorbito dall’incremento del capitale circolante netto (in particolare, maggiori crediti commerciali correlati all’incremento delle vendite rispetto all’ultimo *quarter* del 2019, nonché incremento del magazzino principalmente nel comparto del Nitinol per applicazioni medicali e in quello della sicurezza e difesa, oltre alla riduzione dei debiti commerciali della Capogruppo che alla fine dello scorso esercizio includevano debiti per investimenti nel settore *packaging*).

Si segnalano, infine, nell’attività di investimento, *capex* pari a 3,2 milioni di euro e proventi monetari da titoli pari a 0,6 milioni di euro.

L’impatto dei cambi è stato positivo per circa 0,5 milioni di euro, principalmente imputabile all’effetto della rivalutazione del dollaro USA, rispetto a fine esercizio 2019, sulle disponibilità liquide in tali valute.

Actuator Solutions

Actuator Solutions GmbH ha sede a Gunzenhausen (Germania) ed è controllata congiuntamente al 50% da SAES e Alfmeier Präzision, gruppo tedesco operante nei settori dell'elettronica e delle materie plastiche avanzate.

La *joint venture*, che a sua volta consolida le società interamente controllate Actuator Solutions Taiwan Co., Ltd. e Actuator Solutions (Shenzhen) Co., Ltd., entrambe in liquidazione, è focalizzata allo sviluppo, produzione e commercializzazione di attuatori che utilizzano leghe a memoria di forma, in sostituzione del motore.

Actuator Solutions ha realizzato nel corso del primo trimestre 2020 ricavi netti pari a 4,5 milioni di euro, in calo del 18,7% rispetto a 5,5 milioni di euro nel primo trimestre 2019: il calo nel mercato *automotive*, cominciato già a partire dal 2019, si è ulteriormente acuito nel primo trimestre a causa della crisi Covid-19 che ha sia impattato negativamente le vendite sul mercato finale, sia provocato incertezza nella catena di fornitura, specialmente in Cina.

Da segnalare, tuttavia, come la crisi Covid-19 abbia costituito per Actuator Solutions un'opportunità di vendita di attuatori per sistemi di *testing* destinati al mercato medicale: il primo ordine si è concretizzato in aprile 2020 a fronte di un contratto di assemblaggio e vendita di dispositivi per test diagnostici Covid-19.

Il periodo si è chiuso con un risultato netto pari a 0,1 milioni di euro, rispetto a una perdita di -0,1 milioni di euro nel primo trimestre 2019: nonostante il calo delle vendite, la marginalità lorda è rimasta sostanzialmente allineata, mentre quella operativa è fortemente migliorata, grazie alla riduzione delle spese operative conseguente alla messa in liquidazione delle due controllate asiatiche e a proventi su contratti di ingegnerizzazione stipulati con terze parti.

(importi in migliaia di euro)

Actuator Solutions	1° trimestre 2020	1° trimestre 2019
	100%	100%
Ricavi netti	4.478	5.506
Costo del venduto	(3.616)	(4.410)
Risultato industriale lordo	862	1.096
<i>% sui ricavi</i>	19,2%	19,9%
Totale spese operative	(631)	(1.054)
Altri proventi (oneri) netti	15	28
Risultato operativo	246	70
<i>% sui ricavi</i>	5,5%	1,3%
Interessi e proventi finanziari netti	(36)	(144)
Utili (perdite) netti su cambi	(139)	27
Imposte sul reddito	14	(46)
Utile (perdita) del periodo	85	(93)

La quota di pertinenza del Gruppo SAES nel risultato del primo trimestre 2020 della *joint venture* è stata pari a +42 migliaia di euro (-47 migliaia di euro nel primo trimestre 2019), ma non è stata rilevata dal Gruppo essendo il patrimonio netto della *joint venture* tuttora negativo per quasi 3 milioni di euro⁵, a fronte di una partecipazione di SAES in Actuator Solutions già completamente azzerata. Si ricorda, inoltre, che al 31 dicembre 2019 si era proceduto ad accantonare un fondo rischi di 0,6 milioni di euro, pari alle risorse finanziarie pro-quota necessarie ad Actuator Solutions nei successivi ventiquattro mesi per continuare la propria attività operativa, alla luce dell'aggiornamento del piano quinquennale del 18 febbraio 2020.

Si segnala, infine, che nel corso del primo trimestre 2020 il credito finanziario correlato agli interessi maturati nel corso del periodo sui finanziamenti fruttiferi concessi da SAES Nitinol S.r.l. alla *joint venture* nei precedenti esercizi, pari a 0,1 milioni di euro, è stato svalutato perché giudicato difficilmente recuperabile.

Flexterra

Flexterra, Inc., con sede a Skokie (vicino a Chicago, Illinois, Stati Uniti), è stata costituita a fine 2016 come *start-up* di sviluppo con l'obiettivo della progettazione, produzione e commercializzazione di materiali e componenti per la realizzazione di *display* realmente flessibili.

Flexterra, Inc. controlla interamente Flexterra Taiwan Co., Ltd.

SAES detiene il 46,73% del capitale sociale della *joint venture* Flexterra, Inc.

Nel corso del 2019 il progetto Flexterra ha compiuto ulteriori progressi, seppure con qualche ritardo rispetto alle previsioni iniziali. In particolare, la *joint venture* ha proseguito le attività di sviluppo sui suoi materiali organici e ha visto la qualifica

⁵ Importo pro-quota al 50%.

delle sue formulazioni da parte di un importante produttore taiwanese di OTFT (*Organic Thin Film Transistor*). L'attività di industrializzazione degli OTFT è in fase avanzata e, seppur in tempi più lunghi rispetto alle stime iniziali, anche a causa della recente crisi Covid-19, dovrebbe essere ultimata dopo l'estate 2020, mentre l'inizio della vera e propria attività di produzione e vendita da parte di Flexterra è attesa per la fine dell'anno.

Flexterra, che si qualifica come una *joint venture*, ha chiuso il primo trimestre 2020 con una perdita netta pari a -1,1 milioni di euro, rispetto a -1,3 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2019 (in prevalenza, costi per il personale dipendente impiegato in attività di ricerca e in attività generali e amministrative, consulenze, costi correlati alla gestione dei brevetti e ammortamenti sui beni intangibili, inclusa la proprietà intellettuale).

(importi in migliaia di euro)

Flexterra	1° trimestre 2020	1° trimestre 2019
	100%	100%
Ricavi netti	30	7
Costo del venduto	(17)	(1)
Risultato industriale lordo	13	6
<i>% sui ricavi</i>	<i>43,3%</i>	<i>85,7%</i>
Totale spese operative	(1.070)	(1.130)
Altri proventi (oneri) netti	0	0
Risultato operativo	(1.057)	(1.124)
<i>% sui ricavi</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>
Interessi e proventi finanziari netti	(4)	1
Utili (perdite) netti su cambi	(32)	(24)
Imposte sul reddito	11	(175)
Utile (perdita) del periodo	(1.082)	(1.322)

La quota di pertinenza del Gruppo SAES nel risultato del primo trimestre 2019 della *joint venture* è pari a -0,5 milioni di euro (-0,6 milioni di euro nel primo trimestre 2019).

Riclassifiche sui saldi al 31 marzo 2019

A partire dall'1 gennaio 2020, il Gruppo è organizzato nelle seguenti aree tecnologiche di competenza (o "Divisioni"):

- Divisione Metallurgy (che coincide con il precedente settore operativo Industrial, ad esclusione delle aree di business Solutions for Vacuum Systems, Functional Chemical Systems e getter avanzati per il mercato *electronic consumers*, questi ultimi precedentemente classificati all'interno del Business Electronic Devices);
- Divisione Vacuum Technology (coincidente con l'unità operativa Business Solutions for Vacuum Systems, inclusa nel segmento operativo Industrial);
- Divisione Medical (invariata);
- Divisione Specialty Chemicals (ossia, getter avanzati per il mercato *electronic consumers*, classificati all'interno del business Electronic Devices nel precedente esercizio, oltre al comparto Functional Chemical Systems e al business di Flexterra, quest'ultimo in precedenza non allocato);
- Divisione Advanced Packaging (invariata).

I valori economici relativi al primo trimestre 2019 sono stati riclassificati secondo la nuova struttura operativa, per consentire un confronto omogeneo con il 2020.

Eventi di rilievo intervenuti dopo la chiusura del trimestre

Si segnala che, nel mese di aprile, la **CIGO Covid-19** adottata ai sensi del D.p.c.m. "Cura Italia" del 17 marzo 2020 ha interessato circa trenta dipendenti della sede di Lainate, a turnazione.

In data 15 aprile 2020 l'**Assemblea di E.T.C. S.r.l. ha deliberato di revocare lo stato di liquidazione della società** e modificarne l'oggetto sociale consentendo l'assunzione direttamente o indirettamente di interessenze o partecipazioni nell'ambito del *packaging* e lo *scouting* di nuove tecnologie nel medesimo settore. La revoca avrà effetto trascorsi sessanta giorni dall'iscrizione nel Registro delle Imprese della relativa deliberazione (iscrizione avvenuta in data 22 aprile 2020), o antecedentemente purché ci sia il consenso di tutti i creditori o il pagamento dei creditori non consenzienti. Alla data di efficacia della revoca dello stato di liquidazione, la denominazione sociale di E.T.C. S.r.l. sarà modificata in SAES Innovative Packaging S.r.l.

In data 30 aprile 2020 SAES Getters S.p.A. ha sottoscritto con Intesa Sanpaolo S.p.A. una **nuova linea di credito per cassa di natura revolving** dell'importo massimo di 30 milioni di euro, da destinarsi al sostegno dell'operatività aziendale o a esigenze finanziarie connesse a investimenti e acquisizioni. La durata della linea di credito è fissata in 36 mesi. SAES potrà richiederne l'utilizzo in *tranche* ciascuna del valore minimo di 1 milione di euro e successivi multipli pari a 0,5 milioni di euro cadauno. Il contratto prevede il pagamento di interessi indicizzati al tasso Euribor a uno/tre mesi, maggiorato di uno *spread* pari a 1,10% e un solo *covenant* finanziario (posizione finanziaria netta consolidata positiva) soggetto a verifica semestrale.

Si segnala che il *fair value* del **portafoglio titoli** del Gruppo, costituito principalmente da *asset buy&hold*, a fine aprile è aumentato di circa lo 0,2% rispetto al valore al 31 marzo 2020.

Evoluzione prevedibile della gestione

Ad oggi ci si attende un secondo trimestre in flessione per circa il 15-20%, che si riassorbirà gradualmente nella seconda metà dell'anno.

Si precisa che i dati sono tratti dall'Informativa finanziaria periodica aggiuntiva al 31 marzo 2020, non sottoposta a revisione contabile. Tale documento sarà messo a disposizione del pubblico sia sul sito internet della società (www.saesgetters.com/it/investor/investor-relations/documenti-finanziari), sia sul meccanismo di stoccaggio centralizzato IInfo (www.Iinfo.it) entro la giornata odierna.

Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari dichiara che, in conformità a quanto previsto dal secondo comma dell'articolo 154-bis, parte IV, titolo III, capo II, sezione V-bis, del decreto legislativo 24 febbraio 1998, n. 58, le informazioni finanziarie contenute nel presente documento corrispondono alle risultanze documentali, ai libri e alle scritture contabili.

Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari
Giulio Canale

SAES Group

Pioniere nello sviluppo della tecnologia getter, il Gruppo SAES® è leader mondiale in una molteplicità di applicazioni scientifiche e industriali che richiedono condizioni di alto vuoto. In 80 anni di attività, le soluzioni getter del Gruppo hanno sostenuto l'innovazione tecnologica nelle industrie dell'information display e dell'illuminazione, nei complessi sistemi ad alto vuoto e nell'isolamento termico basato sul vuoto, in tecnologie che spaziano dai tubi di potenza sotto-vuoto di grandi dimensioni sino ai dispositivi miniaturizzati come i sistemi microelettronici e micromeccanici (MEMS) realizzati su silicio.

Dal 2004, sfruttando le competenze acquisite nel campo della metallurgia speciale e della scienza dei materiali, il Gruppo SAES ha ampliato il proprio campo di attività rivolgendosi al mercato dei materiali avanzati, in particolare delle leghe a memoria di forma, una famiglia di materiali caratterizzati da super-elasticità e dalla proprietà di assumere forme predefinite quando riscaldati. Queste speciali leghe, che oggi trovano principale applicazione nel comparto biomedicale, si adattano perfettamente anche alla realizzazione di dispositivi di attuazione per il settore industriale (domotica, industria del bianco, elettronica di consumo, settore automotive e del lusso).

Più recentemente, SAES ha ampliato il proprio business, sviluppando una piattaforma tecnologica che integra materiali getter in matrici polimeriche. Tali prodotti, inizialmente sviluppati per i display OLED, sono ora utilizzati in nuovi settori applicativi, tra cui dispositivi medici impiantabili e diagnostica per immagini a stato solido. Tra le nuove applicazioni, particolarmente strategico è il settore dell'imballaggio alimentare evoluto, in cui SAES è presente con un'offerta di nuovi prodotti per il packaging sostenibile e intende competere con soluzioni totalmente riciclabili e compostabili.

Una capacità produttiva totale distribuita in dieci stabilimenti, una rete commerciale e di assistenza tecnica operativa a livello mondiale, oltre 1.000 dipendenti consentono al Gruppo di essere una realtà aziendale a tutti gli effetti globale.

Gli uffici direzionali del Gruppo SAES sono ubicati a Lainate, nell'hinterland milanese.

SAES Getters S.p.A. è quotata sul Mercato Telematico Azionario della Borsa Italiana dal 1986, segmento STAR. Maggiori notizie sul Gruppo SAES sono reperibili sul sito internet: www.saesgroup.com.

Contatti:

Emanuela Foglia

Investor Relations Manager

Tel. +39 02 93178 273

E-mail: investor_relations@saes-group.com

Ufficio Stampa Corporate

Close to Media

Tel. +39 02 70006237

Nicola Guglielmi

E-mail: nicola.guglielmi@closetomedia.it

Sofia Crosta

E-mail: sofia.crosta@closetomedia.it

Legenda:

Divisione Metallurgy	
Security & Defense	Getter e dispensatori di metalli per dispositivi elettronici sotto-vuoto
Electronic Devices	Getter per sistemi microelettronici, micromeccanici (MEMS) e sensori
Healthcare Diagnostics	Getter per tubi a raggi-X utilizzati in sistemi di diagnostica per immagini
Thermal Insulated Devices	Prodotti per l'isolamento termico
Lamps	Getter e dispensatori di metalli per l'utilizzo in lampade a scarica e lampade fluorescenti
Sintered Components for Electronic Devices & Lasers	Catodi e materiali per la dissipazione del calore per tubi elettronici, laser e dispositivi a stato solido
SMA Industrial	Dispositivi di attuazione in lega a memoria di forma per il comparto industriale (domotica, industria del bianco, elettronica di consumo, settore <i>automotive</i> e del lusso)
Divisione Vacuum Technology	
Solutions for Vacuum Systems	Pompe getter per sistemi da vuoto che trovano applicazione in ambito industriale, nella ricerca e negli acceleratori di particelle
Divisione Medical	
Nitinol for Medical Devices	Materia prima e componenti in Nitinol per il comparto biomedicale
Divisione Specialty Chemicals	
Functional Dispensable Products	Materiali getter integrati in matrici polimeriche per applicazioni di elettronica organica e ibrida, fotonica e dispositivi medicali impiantabili
Divisione Advanced Packaging	
Advanced Coatings	Lacche e film plastici avanzati per il settore del <i>sustainable packaging</i>

Fatturato consolidato per Business

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	Q1 2020	Q1 2019	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Security & Defense	4.608	3.633	26,8%	24,9%	1,9%
Electronic Devices	4.168	3.539	17,8%	16,5%	1,3%
Healthcare Diagnostics	1.665	1.202	38,5%	36,5%	2,0%
Lamps	1.053	1.070	-1,6%	-3,0%	1,4%
Thermal Insulated Devices	962	945	1,8%	-1,3%	3,1%
Sintered Components for Electronic Devices & Lasers	2.073	2.393	-13,4%	-15,9%	2,5%
SMA Industrial	3.875	3.655	6,0%	4,4%	1,6%
Divisione Metallurgy	18.404	16.437	12,0%	10,2%	1,8%
Solutions for Vacuum Systems	2.442	3.069	-20,4%	-21,5%	1,1%
Divisione Vacuum Technology	2.442	3.069	-20,4%	-21,5%	1,1%
Nitinol for Medical Devices	21.579	20.052	7,6%	4,5%	3,1%
Divisione Medical	21.579	20.052	7,6%	4,5%	3,1%
Functional Dispensable Products	4.275	918	365,7%	364,6%	1,1%
Divisione Specialty Chemicals	4.275	918	365,7%	364,6%	1,1%
Advanced Coatings	2.585	2.623	-1,4%	-1,4%	0,0%
Divisione Advanced Packaging	2.585	2.623	-1,4%	-1,4%	0,0%
Ricavi netti consolidati	49.285	43.099	14,4%	12,2%	2,2%

Fatturato consolidato per Area Geografica di Destinazione

(Importi espressi in migliaia di euro)

Area geografica	Q1 2020	Q1 2019
Italia	1.269	902
Europa	9.814	8.675
Nord America	25.195	26.012
Giappone	1.698	1.310
Corea del sud	391	235
Cina	8.662	4.613
Altri Asia	1.884	929
Altri	372	423
Ricavi netti consolidati	49.285	43.099

Fatturato complessivo di Gruppo

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Q1 2020	Q1 2019	Variazione
Fatturato consolidato	49.285	43.099	6.186
50% fatturato <i>joint venture</i> Actuator Solutions	2.239	2.753	(514)
49% fatturato <i>joint venture</i> SAES RIAL Vacuum S.r.l.	176	276	(100)
46,73% fatturato <i>joint venture</i> Flexterra	14	3	11
Eliminazioni infragruppo	(251)	(147)	(104)
Altri aggiustamenti	30	(12)	42
Fatturato complessivo di Gruppo	51.493	45.972	5.521

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Q1 2020	Q1 2019
Ricavi netti	49.285	43.099
Costo del venduto	(28.927)	(24.911)
Utile industriale lordo	20.358	18.188
Spese di ricerca e sviluppo	(2.574)	(2.665)
Spese di vendita	(3.035)	(3.131)
Spese generali e amministrative	(7.312)	(7.740)
Totale spese operative	(12.921)	(13.536)
Altri proventi (oneri) netti	(596)	(12)
Utile (perdita) operativo	6.841	4.640
Interessi e proventi finanziari netti	(10.246)	1.651
Svalutazione di crediti finanziari e altre attività finanziarie	(120)	(118)
Utili (perdite) da società valutate con il metodo del patrimonio netto	(571)	(615)
Utili (perdite) netti su cambi	41	47
Utile (perdita) prima delle imposte	(4.055)	5.605
Imposte sul reddito	(1.019)	(2.427)
Utile (perdita) netto da operazioni continue	(5.074)	3.178
Utile (perdita) derivante da operazioni discontinue	0	0
Utile (perdita) netto	(5.074)	3.178
Utile (Perdita) netto di terzi	0	0
Utile (perdita) netto di Gruppo	(5.074)	3.178

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato e delle altre componenti del conto economico complessivo consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Q1 2020	Q1 2019
Utile (perdita) netto del periodo	(5.074)	3.178
Differenze di conversione bilanci in valuta estera	2.831	2.238
Differenze di conversione relative a società valutate con il metodo del patrimonio netto	206	185
Totale differenze di conversione	3.037	2.423
Totale componenti che saranno successivamente riclassificate nell'utile (perdita) d'esercizio	3.037	2.423
Altri utili (perdite) complessivi, al netto delle imposte	3.037	2.423
Totale utile (perdita) complessivo, al netto delle imposte	(2.037)	5.601
<i>attribuibile a:</i>		
- Gruppo	(2.037)	5.601
- Terzi	0	0

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato per Business Unit
(Importi espressi in migliaia di euro)

	Divisione Metallurgy		Divisione Vacuum Technology		Divisione Medical		Divisione Specialty Chemicals		Divisione Advanced Packaging		Not Allocated		TOTALE	
	Q1 2020	Q1 2019	Q1 2020	Q1 2019	Q1 2020	Q1 2019	Q1 2020	Q1 2019	Q1 2020	Q1 2019	Q1 2020	Q1 2019	Q1 2020	Q1 2019
Ricavi netti	18.404	16.437	2.442	3.069	21.579	20.052	4.275	918	2.585	2.623	0	0	49.285	43.099
Costo del venduto	(8.831)	(7.636)	(1.009)	(1.405)	(13.550)	(12.563)	(3.201)	(999)	(2.336)	(2.309)	0	1	(28.927)	(24.911)
Utile (perdita) industriale lordo	9.573	8.801	1.433	1.664	8.029	7.489	1.074	(81)	249	314	0	1	20.358	18.188
Spese operative e altri proventi (oneri)	(2.944)	(3.031)	(923)	(947)	(2.251)	(2.132)	(522)	(297)	(820)	(930)	(6.057)	(6.211)	(13.517)	(13.548)
Utile (perdita) operativo	6.629	5.770	510	717	5.778	5.357	552	(378)	(571)	(616)	(6.057)	(6.210)	6.841	4.640

EBITDA

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Q1 2020	Q1 2019
Utile (perdita) operativo	6.841	4.640
Ammortamenti	2.544	1.939
Svalutazione immobilizzazioni	0	1
Accantonamento (rilascio) fondo svalutazione crediti	(1)	(3)
EBITDA	9.384	6.577
<i>% sui ricavi</i>	<i>19,0%</i>	<i>15,3%</i>

Utile (Perdita) netto consolidato per azione

(Importi espressi in euro)

	Q1 2020	Q1 2019
Utile (perdita) netto per azione ordinaria	(0,27956)	0,13856
Utile (perdita) netto per azione di risparmio	(0,27956)	0,15519

Prospetto della situazione patrimoniale - finanziaria consolidata

(Importi espressi in migliaia di euro)

	31 marzo 2020	31 dicembre 2019
Immobilizzazioni materiali	73.121	70.893
Immobilizzazioni immateriali	45.914	45.216
Diritto d'uso	4.334	4.617
Titoli in portafoglio	128.129	134.673
Altre attività non correnti	15.818	15.775
Attività correnti	170.998	171.393
Totale Attivo	438.314	442.567
Patrimonio netto di Gruppo	250.495	252.530
Patrimonio netto di terzi	0	0
Totale Patrimonio Netto	250.495	252.530
Passività non correnti	121.784	122.621
Passività correnti	66.035	67.416
Totale Passivo e Patrimonio Netto	438.314	442.567

Posizione Finanziaria Netta consolidata

(Importi espressi in migliaia di euro)

	31 marzo 2020	31 dicembre 2019
Cassa	10	11
Altre disponibilità liquide	45.941	48.623
Liquidità	45.951	48.634
Crediti finanziari verso parti correlate, correnti	0	1
Titoli in portafoglio - breve termine	67.767	70.779
Altri crediti finanziari verso terzi, correnti	0	0
Crediti finanziari correnti	67.767	70.780
Debiti verso banche, correnti	(27.282)	(27.195)
Quota corrente dei debiti finanziari non correnti	(5.629)	(5.365)
Strumenti derivati valutati al fair value	(47)	(50)
Altri debiti finanziari verso terzi, correnti	(1.889)	(900)
Passività finanziarie correnti per contratti di <i>leasing</i>	(1.882)	(1.876)
Indebitamento finanziario corrente	(36.729)	(35.386)
Posizione finanziaria netta corrente	76.989	84.028
Crediti finanziari verso parti correlate, non correnti	49	49
Titoli in portafoglio - lungo termine	128.129	134.673
Crediti finanziari non correnti	128.178	134.722
Debiti bancari, non correnti	(99.933)	(100.724)
Passività finanziarie non correnti per contratti di <i>leasing</i>	(2.436)	(2.710)
Indebitamento finanziario non corrente	(102.369)	(103.434)
Posizione finanziaria netta non corrente	25.809	31.288
Posizione finanziaria netta	102.798	115.316

Rendiconto finanziario consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Q1 2020	Q1 2019
Utile (perdita) netto del periodo da operazioni continue	(5.074)	3.178
Utile (perdita) netto del periodo da operazioni discontinue	0	0
Imposte correnti	1.665	2.754
Variazione delle imposte differite	(646)	(327)
Ammortamento e svalutazione di attività non correnti	2.544	1.940
Minusvalenze (plusvalenze) da cessione di immobilizzazioni	1	0
Oneri accessori alla cessione del business purificazione	0	0
(Proventi) oneri finanziari netti	10.937	(918)
Altri oneri non monetari	(578)	(1.205)
	8.849	5.422
Variazione delle attività e passività correnti	(7.954)	(3.083)
Pagamenti di trattamento di fine rapporto e di quiescenza	(35)	(64)
Proventi finanziari incassati, al netto degli interessi pagati	(221)	(50)
Imposte pagate	(340)	(416)
Fondi generati da (impiegati in) attività operativa	299	1.809
Acquisto di immobilizzazioni materiali e immateriali, al netto delle cessioni	(3.186)	(3.510)
Aggiustamento sul prezzo di cessione del business della purificazione	0	(1.095)
Acquisto di titoli in portafoglio, al netto dei disinvestimenti	(784)	(95.845)
Proventi su titoli in portafoglio, al netto delle commissioni di gestione	547	278
Fondi generati da (impiegati in) investimenti	(3.423)	(100.172)
Debiti finanziari accesi, al netto dei rimborsi	411	(587)
Interessi incassati su crediti finanziari verso parti correlate	1	1
Pagamento di dividendi	0	0
Interessi e altri oneri pagati su debiti finanziari	(313)	(37)
Rimborso passività finanziarie per beni in leasing (inclusi interessi)	(554)	0
Altri debiti/crediti finanziari	40	46
Fondi generati da (impiegati in) operazioni finanziarie	(415)	(577)
Differenze cambio da conversione bilanci in valuta estera	768	911
Aumento (diminuzione) delle disponibilità liquide nette	(2.771)	(98.029)
Disponibilità liquide nette all'inizio del periodo	48.521	170.394
Disponibilità liquide nette alla fine del periodo	45.750	72.365

(importi in migliaia di euro)

Actuator Solutions	31 marzo 2020	31 dicembre 2019
Situazione patrimoniale-finanziaria	50%	50%
Attivo non corrente	3.353	3.488
Attivo corrente	1.484	1.343
Totale attivo	4.837	4.831
Passivo non corrente	4.530	4.625
Passivo corrente	3.233	3.176
Totale passivo	7.763	7.801
Capitale Sociale, Riserve e Risultati portati a nuovo	(2.970)	(1.553)
Utile (perdita) del periodo	42	(1.408)
Altri utili (perdite) complessivi (*)	2	(9)
Patrimonio Netto	(2.926)	(2.970)

(*) Differenze di traduzione generate dalla conversione in euro dei bilanci di Actuator Solutions Taiwan Co., Ltd. in liquidazione e Actuator Solutions (Shenzhen) Co., Ltd. in liquidazione.

(importi in migliaia di euro)

Actuator Solutions	1° trimestre 2020	1° trimestre 2019
Prospetto dell'utile (perdita)	50%	50%
Ricavi netti	2.239	2.753
Costo del venduto	(1.808)	(2.205)
Risultato industriale lordo	431	548
Totale spese operative	(316)	(527)
Altri proventi (oneri) netti	8	14
Risultato operativo	123	35
Proventi (oneri) finanziari	(18)	(72)
Utili (perdite) netti su cambi	(70)	13
Imposte sul reddito	7	(23)
Utile (perdita) del periodo	42	(47)
Differenze di conversione	2	(9)
Totale utile (perdita) complessivo	44	(56)

(importi in migliaia di euro)

SAES RIAL Vacuum S.r.l.	31 marzo 2020	31 dicembre 2019
Situazione patrimoniale-finanziaria	49%	49%
Attivo non corrente	355	325
Attivo corrente	966	983
Totale attivo	1.321	1.308
Passivo non corrente	192	192
Passivo corrente	762	665
Totale passivo	954	857
Capitale Sociale, Riserve e Risultati portati a nuovo	451	249
Utile (perdita) del periodo	(84)	198
Altri utili (perdite) complessivi (*)	0	4
Patrimonio Netto	367	451

(*) Differenze attuariali sul Trattamento di Fine Rapporto (TFR), in accordo con lo IAS 19.

(importi in migliaia di euro)

SAES RIAL Vacuum S.r.l.	1° trimestre 2020	1° trimestre 2019
Prospetto dell'utile (perdita)	49%	49%
Ricavi netti	176	276
Costo del venduto	(225)	(229)
Risultato industriale lordo	(49)	47
Totale spese operative	(62)	(47)
Altri proventi (oneri) netti	6	2
Risultato operativo	(105)	2
Proventi (oneri) finanziari	(5)	(3)
Utili (perdite) netti su cambi	0	0
Imposte sul reddito	26	3
Utile (perdita) del periodo	(84)	2
Utile (perdita) attuariale su piani a benefici definiti, al netto delle imposte	0	0
Totale utile (perdita) complessivo	(84)	2

(importi in migliaia di euro)

Flexterra	31 marzo 2020	31 dicembre 2019
Situazione patrimoniale-finanziaria	46,73%	46,73%
Attivo non corrente	6.826	6.837
Attivo corrente	887	1.261
Totale attivo	7.713	8.098
Passivo non corrente	78	92
Passivo corrente	182	255
Totale passivo	260	347
Capitale Sociale, Riserve e Risultati portati a nuovo	7.595	9.465
Riserva per piani di stock options	158	156
Utile (perdita) del periodo	(506)	(2.031)
Altri utili (perdite) complessivi (*)	206	161
Patrimonio Netto	7.453	7.751

(*) Differenze di traduzione generate dalla conversione in euro dei bilanci in valuta di Flexterra, Inc. e di Flexterra Taiwan Co., Ltd.

(importi in migliaia di euro)

Flexterra	1° trimestre 2020	1° trimestre 2019
Prospetto dell'utile (perdita)	46,73%	46,73%
Ricavi netti	14	3
Costo del venduto	(8)	0
Risultato industriale lordo	6	3
Totale spese operative	(500)	(528)
Altri proventi (oneri) netti	0	0
Risultato operativo	(494)	(525)
Proventi (oneri) finanziari	(2)	0
Utili (perdite) netti su cambi	(15)	(10)
Imposte sul reddito	5	(82)
Utile (perdita) del periodo	(506)	(617)
Differenze di conversione e costi di operazioni sul capitale	206	186
Totale utile (perdita) complessivo	(300)	(431)

(importi in migliaia di euro)

	1° trimestre 2020							
	Prospetto dell'utile (perdita) consolidato	50% Actuator Solutions	Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	49% SAES RIAL Vacuum S.r.l.	Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	46,73% Flexterra	Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	Prospetto dell'utile (perdita) complessivo
Ricavi netti	49.285	2.239	(111)	176	(110)	14		51.493
Costo del venduto	(28.927)	(1.808)	111	(225)	110	(8)		(30.747)
Utile industriale lordo	20.358	431	0	(49)	0	6		20.746
<i>% sui ricavi</i>	<i>41,3%</i>							<i>40,3%</i>
Totale spese operative	(12.921)	(316)	0	(62)	0	(500)	19	(13.780)
Altri proventi (oneri) netti	(596)	8		6		0		(582)
Utile (perdita) operativo	6.841	123	0	(105)	0	(494)	19	6.384
<i>% sui ricavi</i>	<i>13,9%</i>							<i>12,4%</i>
Interessi e proventi finanziari netti	(10.366)	(18)	60	(5)	0	(2)	0	(10.331)
Utili (perdite) da società valutate con il metodo del patrimonio netto	(571)		0		84		487	0
Svalutazione di partecipazioni in società valutate con il metodo del patrimonio netto	0		0				0	0
Utili (perdite) netti su cambi	41	(70)		0		(15)		(44)
Utile (perdita) prima delle imposte	(4.055)	35	60	(110)	84	(511)	506	(3.991)
Imposte sul reddito	(1.019)	7		26		5		(981)
Utile (perdita) netto da attività operative	(5.074)	42	60	(84)	84	(506)	506	(4.972)
Utile (perdita) da operazioni discontinue	0	0		0		0		0
Utile (perdita) netto del periodo	(5.074)	42	60	(84)	84	(506)	506	(4.972)
Utile (perdita) netto attribuito ai terzi	0							0
Utile (perdita) netto attribuito al Gruppo	(5.074)	42	60	(84)	84	(506)	506	(4.972)

Riclassifiche saldi economici 1° trimestre 2019
(Importi espressi in migliaia di euro)

	Divisione Metallurgie		Divisione Vacuum Technology		Divisione Medical		Divisione Specialty Chemicals		Divisione Advanced Packaging		Not Allocated		TOTALE		
	Q1 2019	Riclassifiche Q1 2019 riclassificato	Q1 2019	Riclassifiche Q1 2019 riclassificato	Q1 2019	Riclassifiche Q1 2019 riclassificato	Q1 2019	Riclassifiche Q1 2019 riclassificato	Q1 2019	Riclassifiche Q1 2019 riclassificato	Q1 2019	Riclassifiche Q1 2019 riclassificato	Q1 2019	Riclassifiche Q1 2019 riclassificato	
Ricavi netti	20.424	(3.987)	16.437	0	3.869	3.869	20.082	0	20.082	0	918	918	2.623	0	2.623
Costo del venduto	(10.940)	(2.404)	(7.536)	0	(1.405)	(1.405)	(12.563)	0	(12.563)	0	(999)	(999)	(2.309)	0	(2.309)
Utile (perdita) industriale lordo	10.384	(1.583)	8.901	0	1.664	1.664	7.489	0	7.489	0	(81)	(81)	314	0	314
Spese operative e altri proventi (oneri)	(4.269)	1.238	(3.031)	0	(947)	(947)	(2.132)	0	(2.132)	0	(297)	(297)	(930)	0	(930)
Utile (perdita) operativo	6.115	(345)	5.770	0	717	717	5.357	0	5.357	0	(378)	(378)	(616)	0	(616)