

COMUNICATO STAMPA

Milano, 14 novembre 2019

RICAVI IN CRESCITA A DOPPIA CIFRA RISPETTO AL Q3 2018 E FORTE INCREMENTO DI TUTTI GLI INDICATORI ECONOMICI E FINANZIARI

- Ricavi consolidati pari a €49 milioni, in crescita del 16,4% rispetto a €42,1 milioni nel Q3 2018. Al netto dell'effetto positivo dei cambi (+3,7%), crescita organica a due cifre (+12,7%)
- Fatturato complessivo di Gruppo pari a €52,2 milioni, in crescita del 15,6% rispetto a €45,2 milioni nel Q3 2018
- Utile industriale lordo consolidato pari a €22,7 milioni (46,4% dei ricavi), in crescita del 19,5% rispetto a €19 milioni (45,2% dei ricavi) nel Q3 2018
- Utile operativo consolidato pari a €9,5 milioni, in forte crescita (+67,4%) rispetto a €5,7 milioni nel Q3 2018
- EBITDA consolidato pari a €11,9 milioni (24,4% dei ricavi), rispetto a €7,7 milioni (18,2% dei ricavi) nel Q3 2018
- Utile netto consolidato pari a €8,7 milioni, più che triplicato rispetto a €2,3 milioni nel Q3 2018
- Posizione finanziaria netta positiva per €111,8 milioni al 30 settembre 2019, in miglioramento rispetto a €105 milioni al 30 giugno 2019

Il Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A., riunito oggi a Lainate (MI), ha approvato i risultati consolidati relativi al terzo trimestre 2019 (1 luglio – 30 settembre).

“I risultati del terzo trimestre confermano le attese in tutti i settori e va segnalata l’ottima *performance* del comparto SMA Medica, la cui crescita è stata molto superiore a quella del settore di riferimento (quest’ultima leggermente al di sotto del *double-digit*)” – ha dichiarato l’**Ing. Massimo della Porta, Presidente di SAES Getters S.p.A.** “Rimangono positive le aspettative per l’ultima parte dell’anno e cauto l’ottimismo per il medio periodo a causa delle incertezze e delle tensioni su scala internazionale. Siamo particolarmente soddisfatti per i recenti sviluppi nel settore del packaging, su cui puntiamo molto per l’espansione futura del Gruppo”.

Nel terzo trimestre 2019 il Gruppo SAES® ha realizzato **ricavi netti consolidati** pari a 49 milioni di euro, in crescita del 16,4% rispetto al dato del corrispondente periodo 2018 (42,1 milioni di euro). L’**effetto dei cambi** è stato positivo e pari a +3,7%, principalmente correlato alla rivalutazione del dollaro USA rispetto all’euro. Scorporando l’effetto dei cambi, la **crescita organica** è stata a due cifre (+12,7%), trainata dalle Business Unit Medical (crescita organica pari a +23,5%) e Industrial (+8,8%). Nel comparto operativo del *packaging* permane invece il segno negativo (-23,6%), attribuibile alla revisione del portafoglio prodotti, con *phase-out* di quelli metallizzati non strategici e a minore marginalità, solo parzialmente compensato dalla crescita dei nuovi prodotti laccati.

Le maggiori crescite in valore assoluto sono state registrate nel business dei dispositivi medicali in Nitinol (maggiori volumi, distribuiti sulle varie linee di prodotto), nei comparti delle SMA per applicazioni industriali (vendite di fili educati per applicazioni *consumer electronics* e di componenti per applicazioni *luxury*) e dei dispositivi elettronici (maggiori vendite sia di componenti getter per sensori termici per applicazioni di sorveglianza e industriali, sia di getter avanzati per il mercato *consumer electronics*).

Includendo anche la quota parte dei ricavi delle *joint venture*¹, il **fatturato complessivo** del terzo trimestre 2019 è stato pari a 52,2 milioni di euro, in crescita del 15,6% rispetto a 45,2 milioni di euro nel terzo trimestre 2018, principalmente grazie al maggior fatturato consolidato e all’incremento dei ricavi della *joint venture* SAES RIAL Vacuum S.r.l. Nella *joint venture* Actuator Solutions i ricavi sono diminuiti del 4,8%, penalizzati dal rallentamento nel comparto dell’auto, solo parzialmente compensato dai proventi per sviluppi di prodotto in ambito *telecom*.

¹ Actuator Solutions (50%), SAES RIAL Vacuum S.r.l. (49%) e Flexterra (46,73%).

L'**utile industriale lordo consolidato**² nel terzo trimestre dell'esercizio 2019 è stato pari a 22,7 milioni di euro, rispetto a 19 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2018. La forte crescita (+19,5%), favorita anche dall'effetto dei cambi, è imputabile all'incremento delle vendite, principalmente nei comparti dei dispositivi elettronici e delle SMA per applicazioni industriali (Business Unit Industrial), nonché nel business dei dispositivi medicali in Nitinol (Business Unit Medical).

Anche il **marginale industriale lordo**³ ha segnato un incremento (da 45,2% nel terzo trimestre 2018 a 46,4% nel trimestre corrente), principalmente trainato dal comparto delle SMA industriali, che ha più che compensato la lieve diminuzione nella Business Unit Medical, in cui, pur persistendo temporanee inefficienze produttive in Memry Corporation, si è registrato un progressivo miglioramento trimestrale della marginalità nell'esercizio corrente.

L'**utile operativo consolidato** del trimestre è stato pari a 9,5 milioni di euro, in forte crescita (+67,4%) rispetto a 5,7 milioni di euro nel corrispondente periodo dell'anno precedente, grazie sia all'aumento dell'utile industriale lordo, sia alla leggera riduzione delle spese operative (in particolare, minori spese G&A, penalizzate nel terzo trimestre 2018 da costi di *severance* correlati al processo di riduzione del personale di staff della Capogruppo, a seguito della cessione del business della purificazione).

Si segnala come l'adozione delle nuove regole di contabilizzazione per i *leasing* operativi a partire dal 1 gennaio 2019 (**IFRS 16**) non abbia comportato alcun effetto significativo né sull'utile industriale lordo consolidato, né sull'utile operativo consolidato.

L'**EBITDA**⁴ **consolidato** è stato pari a 11,9 milioni di euro (24,4% in termini percentuali sul fatturato) nel terzo trimestre 2019, in forte crescita rispetto a 7,7 milioni di euro (18,2% del fatturato consolidato) nello stesso periodo del 2018.

Al netto dell'effetto positivo (pari a 0,4 milioni di euro) correlato alla prima applicazione dell'**IFRS 16**, l'EBITDA consolidato sarebbe stato pari a 11,5 milioni di euro (23,4% delle vendite), sempre in forte crescita (+49,9%) rispetto al 2018, allineata a quella degli indicatori operativi e principalmente trainata dal comparto dei dispositivi elettronici, delle leghe a memoria di forma per applicazioni industriali e del Nitinol per applicazioni medicali.

L'**utile netto da attività operative** del terzo trimestre 2019 è stato pari a 8,8 milioni di euro (17,9% dei ricavi consolidati), quasi triplicato rispetto a 3 milioni di euro (7% dei ricavi consolidati) nel terzo trimestre 2018.

Includendo, in entrambi i trimestri, il risultato da operazioni discontinue correlato alla cessione del business della purificazione, l'**utile netto consolidato** del terzo trimestre 2019 è stato pari a 8,7 milioni di euro (17,8% dei ricavi consolidati), più che triplicato rispetto a un utile netto di 2,3 milioni di euro (5,5% dei ricavi consolidati) nel terzo trimestre 2018.

Tale crescita è attribuibile sia alla crescita dell'utile operativo (+3,8 milioni di euro), sia ai proventi finanziari (circa 3 milioni di euro) sui titoli acquistati a fine 2018 e inizio 2019, per investimento della liquidità derivante dalla cessione del business della purificazione.

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 30 settembre 2019 è positiva per 111,8 milioni di euro e tale valore risulta essere negativamente impattato dagli effetti derivanti dall'adozione del nuovo principio contabile **IFRS 16**, che ha comportato l'iscrizione di debiti finanziari figurativi e rappresentativi del valore attuale degli impegni futuri correlati all'utilizzo di beni di proprietà di terze parti, per un importo complessivo pari a 4,9 milioni di euro.

Il miglioramento rispetto al 30 giugno 2019 (PFN pari a 105 milioni di euro) è principalmente riconducibile alla generazione di cassa operativa. Nel trimestre il *capex* è stato pari a 6,8 milioni di euro, mentre l'effetto correlato ai titoli è stato complessivamente positivo per 2,8 milioni di euro (inclusivo sia dell'incasso delle cedole, sia della valutazione dei titoli a *fair value*). All'interno della gestione finanziaria, si segnala una variazione negativa pari a 1,8 milioni di euro correlata all'applicazione del principio IFRS 16 (in particolare, incremento di debiti finanziari figurativi a seguito della sottoscrizione da parte di Memry Corporation di un nuovo contratto per l'affitto di un ulteriore spazio produttivo).

Per ulteriori dettagli si rimanda alle successive sezioni del presente comunicato stampa.

² Calcolato come differenziale tra i ricavi netti e costi industriali direttamente e indirettamente imputabili ai prodotti venduti.

³ Calcolato come rapporto tra il risultato industriale lordo e i ricavi netti consolidati.

⁴ L'EBITDA non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi IFRS; si ritiene tuttavia che l'EBITDA sia un importante parametro per la misurazione delle performance di Gruppo e pertanto viene presentato quale misura alternativa di valutazione. Poiché la sua determinazione non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quelli adottati da altri Gruppi. L'EBITDA (acronimo per "*Earnings before interests, taxes, depreciation and amortization*") è calcolato come "Utili prima degli interessi, imposte, svalutazioni e ammortamenti".

Eventi rilevanti del terzo trimestre 2019

In data 1 luglio 2019 la consociata Memry Corporation ha sottoscritto un contratto per l'affitto di un ulteriore spazio produttivo di oltre 63.000 sq.ft. (pari a circa 5.900 metri quadri) localizzato a Bethel (CT). Il contratto di *leasing* ha durata di cinque anni e sei mesi e un costo annuo pari a 7,25 dollari per sq.ft.

In data 7 agosto 2019 S.G.G. Holding S.p.A. ha ottenuto la maggiorazione del diritto di voto per ulteriori n. 1.465.731 azioni ordinarie di SAES Getters S.p.A. A esito di tale operazione, le azioni ordinarie di proprietà di S.G.G. Holding su cui è efficace la maggiorazione sono pari a n. 2.819.773 e quest'ultima detiene una percentuale di diritti di voto pari al 43,19% (inclusendo nel calcolo anche le azioni proprie in capo a SAES Getters S.p.A.).

In data 4 settembre 2019 S.G.G. Holding ha iscritto nell'Elenco per l'attribuzione del voto maggiorato le rimanenti azioni ordinarie ancora a voto singolo in suo possesso (pari a n. 2.198.713). Tali azioni matureranno la maggiorazione decorsi ventiquattro mesi dalla data di iscrizione, solo in caso di titolarità ininterrotta per tale periodo da parte di S.G.G. Holding.

In data 20 settembre 2019 i soci SAES Getters S.p.A. e Rodofil S.r.l., proprietari rispettivamente del 49% e del 51% di SAES RIAL Vacuum S.r.l., hanno firmato un accordo per posticipare di un anno i termini di esercizio dell'opzione *put & call* sottoscritta da entrambe le parti all'atto di costituzione della società (avvenuta a fine esercizio 2015).

Business Unit Industrial

I **ricavi consolidati** della Business Unit Industrial nel terzo trimestre 2019 sono stati pari a 23,9 milioni di euro, in crescita del 11,4% rispetto a 21,4 milioni di euro nel corrispondente trimestre del 2018. L'andamento dell'euro rispetto alle principali valute estere ha comportato un effetto cambi positivo e pari a +2,6%, al netto del quale le vendite sono aumentate organicamente dell'8,8%.

La crescita organica è stata principalmente trainata dal business delle leghe a memoria di forma per applicazioni industriali (**Business SMA Industrial**, +64,3%), grazie ai maggiori ricavi dei fili educati per applicazioni *consumer electronics* e dei componenti per applicazioni *luxury*, e da quello dei dispositivi elettronici (**Business Electronic Devices**, +22,7%), grazie alle maggiori vendite sia di componenti getter per sensori termici per applicazioni di sorveglianza e industriali, sia di getter avanzati per il mercato *consumer electronics*. In leggera crescita organica è stato anche il **Business Functional Chemical Systems** (+7,6%) grazie al progressivo recupero del mercato OLED a matrice passiva e alla crescita delle vendite di *functional chemicals* per dispositivi elettronici semi-ermetici, per applicazioni di fotonica e *automotive*.

Per contro, nel trimestre corrente risultano in pareggio o in leggera diminuzione organica:

- il **Business Security & Defense** (-0,1%), a causa dei ritardi nella fornitura di dispensatori di metalli alcalini, in parte compensati dalla vendita di prodotti per l'assorbimento di idrogeno in dispositivi elettronici per applicazioni militari;
- il **Business Healthcare Diagnostics** (-4,4%), che dopo una prima parte dell'anno in decisa crescita è tornato su valori di vendita simili a quelli dell'anno precedente;
- il **Business Sintered Components for Electronic Devices & Lasers** (-5,6%), a causa del rallentamento delle vendite di prodotti per la dissipazione termica in applicazioni *defense*, penalizzate da una politica di aggiustamento delle scorte di un importante cliente. Tale diminuzione è stata parzialmente compensata dall'aumento delle vendite di emettitori di elettroni per il mercato *avionics*.

Risulta in calo organico il **Business Solutions for Vacuum Systems** (-31,6%) a causa di minori vendite di pompe per strumentazione analitica e minori ricavi nel settore degli acceleratori di particelle.

In linea con l'intero esercizio 2018 e con i precedenti mesi del 2019, permane il calo organico dei comparti dell'isolamento termico (**Business Thermal Insulated Devices**) e delle lampade (**Business Lamps**).

La tabella sottostante mostra il fatturato del terzo trimestre 2019, relativo ai vari comparti di business, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto al corrispondente periodo del 2018.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

| Business | Q3 2019 | Q3 2018 | Variazione totale (%) | Variazione organica (%) | Effetto cambio (%) |
|---|---------------|---------------|-----------------------|-------------------------|--------------------|
| Security & Defense | 3.505 | 3.411 | 2,8% | -0,1% | 2,9% |
| Electronic Devices | 8.270 | 6.671 | 24,0% | 22,7% | 1,3% |
| Healthcare Diagnostics | 1.023 | 1.048 | -2,4% | -4,4% | 2,0% |
| Lamps | 995 | 1.271 | -21,7% | -24,9% | 3,2% |
| Thermal Insulated Devices | 697 | 911 | -23,5% | -27,6% | 4,1% |
| Solutions for Vacuum Systems | 2.024 | 2.879 | -29,7% | -31,6% | 1,9% |
| Sintered Components for Electronic Devices & Lasers | 1.819 | 1.842 | -1,2% | -5,6% | 4,4% |
| SMA Industrial | 5.186 | 3.079 | 68,4% | 64,3% | 4,1% |
| Functional Chemical Systems | 340 | 301 | 13,0% | 7,6% | 5,4% |
| Industrial | 23.859 | 21.413 | 11,4% | 8,8% | 2,6% |

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Industrial è stato pari a 12,6 milioni di euro nel terzo trimestre dell'esercizio 2019, in crescita del 18,8% rispetto a 10,6 milioni di euro nel corrispondente trimestre 2018, grazie all'ottima *performance* delle vendite nei comparti dei dispositivi elettronici e delle SMA per applicazioni industriali, nonché all'incremento di marginalità soprattutto in quest'ultimo settore. Il **marginale industriale lordo** è cresciuto dal 49,5% al 52,8%.

L'**utile operativo** della Business Unit Industrial, pari a 8,6 milioni di euro, è cresciuto del 32,7% rispetto a 6,5 milioni di euro nel terzo trimestre 2018 e la **marginalità operativa** è cresciuta dal 30,1% al 35,9%, grazie all'incremento del fatturato e dell'utile industriale lordo, a fronte di spese operative sostanzialmente allineate.

Business Unit Medical

I **ricavi consolidati** della Business Unit Medical sono stati pari, nel terzo semestre 2019, a 22,8 milioni di euro, in crescita del 29,1% rispetto a 17,7 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2018. L'effetto dei cambi è stato positivo e pari a +5,6%, al netto del quale l'incremento organico è stato a doppia cifra e pari a +23,5%, grazie a incrementi di volumi sulle varie linee di prodotto. Il trimestre corrente, il cui tasso di crescita è stato superiore rispetto a quello della prima parte dell'esercizio, è stato favorito anche da consegne di prodotto pianificate per la prima parte dell'anno, posticipate nel terzo trimestre per ragioni operative.

La tabella sottostante mostra il fatturato del terzo trimestre 2019, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto al corrispondente periodo del 2018.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

| Business | Q3 2019 | Q3 2018 | Variazione totale (%) | Variazione organica (%) | Effetto cambio (%) |
|-----------------------------|---------------|---------------|-----------------------|-------------------------|--------------------|
| Nitinol for Medical Devices | 22.836 | 17.688 | 29,1% | 23,5% | 5,6% |
| Medical | 22.836 | 17.688 | 29,1% | 23,5% | 5,6% |

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Medical è stato pari a 10 milioni di euro (43,7% dei ricavi consolidati) nel terzo trimestre 2019, rispetto a 8,1 milioni di euro (46% se calcolato in percentuale sui ricavi) nel corrispondente periodo del 2018: la crescita dei ricavi ha più che compensato il calo di **marginalità**, penalizzata da temporanee inefficienze produttive in Memry Corporation.

L'**utile operativo** della Business Unit Medical è stato pari a 7,4 milioni di euro, in crescita del 23,6% rispetto a 6 milioni di euro nel terzo trimestre 2018, per effetto del suddetto incremento dell'utile industriale lordo, solo parzialmente penalizzato dall'aumento delle spese operative (in particolare, maggiori costi del personale di Memry Corporation). Il **marginale operativo** è passato dal 33,8% al 32,4%.

Business Unit Packaging

I **ricavi consolidati** della Business Unit Packaging, nel terzo trimestre 2019, sono stati pari a 2,3 milioni di euro, rispetto a 3 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2018.

Le vendite sono esclusivamente denominate in euro.

Il calo (-23,6%) sconta la razionalizzazione in corso del portafoglio prodotti, finalizzata a ridurre l'incidenza dei prodotti metallizzati rispetto a quelli laccati (questi ultimi con maggiore marginalità e cresciuti, ma in misura ancora non sufficiente a coprire il calo nei metallizzati).

La tabella sottostante mostra il fatturato del terzo trimestre 2019, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto al corrispondente periodo del 2018.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

| Business | Q3 2019 | Q3 2018 | Variazione totale (%) | Variazione organica (%) | Effetto cambio (%) |
|----------------------------------|--------------|--------------|-----------------------|-------------------------|--------------------|
| Solutions for Advanced Packaging | 2.269 | 2.970 | -23,6% | -23,6% | 0,0% |
| Packaging | 2.269 | 2.970 | -23,6% | -23,6% | 0,0% |

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Packaging è stato pari a 0,1 milioni di euro (5,9% dei ricavi), rispetto a 0,4 milioni di euro (13% dei ricavi); il calo, sia in valore assoluto, sia in percentuale sui ricavi, è principalmente imputabile alla già citata riduzione delle vendite, mentre il processo di *phase-out* dei prodotti non strategici non ha ancora mostrato compiutamente i suoi effetti.

Il terzo trimestre 2019 si è chiuso con una **perdita operativa** pari a -0,7 milioni di euro, sostanzialmente in linea con il precedente esercizio (-0,6 milioni di euro la perdita operativa nel terzo trimestre 2018): il calo nel risultato industriale lordo è stato compensato da minori spese operative (in particolare, minori spese di consulenza sia strategica, sia per lo sviluppo prodotti).

Not Allocated Costs

Sono inclusi i costi relativi a progetti di ricerca di base, oltre ai costi *corporate* (spese che non possono essere direttamente attribuite o ragionevolmente allocate ad alcun settore di business, ma che si riferiscono al Gruppo nel suo insieme).

I **costi operativi** nel terzo trimestre 2019 sono stati pari a 5,7 milioni di euro, in calo di 0,3 milioni di euro rispetto al dato del terzo trimestre 2018, (in particolare, il terzo trimestre 2018 era stato penalizzato da costi di *severance* correlati alla riduzione del personale di staff della Capogruppo, operazione che ha comportato minori costi del personale nel trimestre corrente).

Le **spese operative consolidate** sono state pari a 13,2 milioni di euro (27% dei ricavi) nel terzo trimestre 2019, rispetto a 13,3 milioni di euro (31,5% dei ricavi) nel corrispondente periodo 2018. La diminuzione è concentrata nel comparto delle **spese generali e amministrative**: come già evidenziato in precedenza, il terzo trimestre 2018 era stato penalizzato da costi di *severance* correlati alla riduzione del personale di staff della Capogruppo, operazione che ha comportato una riduzione del costo del lavoro nel trimestre corrente.

Il saldo degli **altri proventi (oneri) netti** è stato negativo per -46 migliaia di euro e non presenta variazioni rilevanti rispetto al saldo negativo del corrispondente periodo del 2018, pari a -78 migliaia di euro.

Il saldo netto dei **proventi e oneri finanziari** è stato positivo e pari a 2,4 milioni di euro, rispetto a un saldo positivo di 0,1 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2018. La variazione positiva è principalmente attribuibile ai proventi finanziari sui titoli acquistati a fine esercizio 2018 e inizio 2019, per investimento della liquidità derivante dall'operazione straordinaria di cessione del business della purificazione (proventi complessivamente pari a 2,9 milioni di euro, di cui 2,3 milioni di euro per valutazione dei titoli a *fair value* e 0,6 milioni di euro da cedole, al netto delle commissioni di gestione e degli oneri per smobilizzo titoli).

La voce include, infine, gli interessi passivi sui finanziamenti a lungo termine concessi alla Capogruppo, a SAES Coated Films S.p.A. e alla controllata americana Memry Corporation, oltre che le commissioni bancarie sulle linee di credito in capo alle società italiane del Gruppo.

Si segnala che la prima applicazione del nuovo **IFRS 16** ha comportato il riconoscimento nel terzo trimestre 2019 di interessi passivi di importo non materiale (17 migliaia di euro).

Il risultato derivante dalla **valutazione con il metodo del patrimonio netto** delle società a controllo congiunto nel trimestre corrente è complessivamente negativo per -0,3 milioni di euro, imputabile sia alla *joint venture* Flexterra (-0,5

milioni di euro), sia alla *joint venture* SAES RIAL Vacuum S.r.l. (+0,2 milioni di euro), e si confronta con un costo pari a -0,3 milioni di euro nel corrispondente periodo del precedente esercizio (principalmente imputabile a Flexterra).

La somma algebrica delle **differenze cambio** ha registrato nel terzo trimestre 2019 un saldo positivo di 0,1 milioni di euro e si confronta con un saldo negativo di -0,2 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2018. In entrambi i trimestri la voce include principalmente differenze cambio su operazioni di natura commerciale in valuta.

L'**utile ante imposte consolidato** del terzo trimestre 2019 è stato pari a 11,7 milioni di euro, in fortissima crescita (+122,2%) rispetto a 5,3 milioni di euro nel terzo trimestre 2018, trainato sia dalla crescita dell'utile operativo, sia dai proventi (realizzati e non) sui titoli.

L'adozione delle nuove regole di contabilizzazione per i *leasing* operativi a partire dal 1 gennaio 2019 (**IFRS 16**) non ha avuto un effetto significativo sull'utile ante imposte consolidato del trimestre corrente (effetto positivo pari a +9 migliaia di euro).

Le **imposte sul reddito** del trimestre sono state pari a 2,9 milioni di euro, in crescita rispetto a 2,3 milioni di euro del corrispondente periodo 2018, in linea con l'incremento dei risultati operativi.

L'**utile netto da attività operative** del terzo trimestre 2019 è stato pari a 8,8 milioni di euro (17,9% dei ricavi consolidati), in forte crescita (+196,8%) rispetto a 3 milioni di euro (7% dei ricavi consolidati) nel terzo trimestre 2018.

Includendo, in entrambi i trimestri, il risultato da operazioni discontinue correlato alla cessione del business della purificazione, l'**utile netto consolidato** del terzo trimestre 2019 è stato pari a 8,7 milioni di euro (17,8% dei ricavi consolidati), più che triplicato rispetto a un utile netto di 2,3 milioni di euro (5,5% dei ricavi consolidati) nel terzo trimestre 2018.

Gennaio – settembre 2019

I **ricavi consolidati** nei primi nove mesi del 2019 sono stati pari a 137,5 milioni di euro, in crescita del 16,7% rispetto a 117,8 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2018. L'**effetto cambi** è stato positivo e pari a +5%; la **crescita organica** è stata pari a +11,7%, trainata dalle Business Unit Medical (crescita organica pari a +16,4%) e Industrial (+12,1%).

Le maggiori crescite in valore assoluto sono state registrate nel business dei dispositivi medicali in Nitinol, nei comparti delle SMA per applicazioni industriali (vendite di fili educati per applicazioni *consumer electronics*) e dei dispositivi elettronici (maggiori vendite sia di componenti getter per sensori termici per applicazioni di sorveglianza e industriali, sia di getter avanzati per il mercato *consumer electronics*), nonché nelle applicazioni *defense*.

Si conferma anche sui nove mesi il calo della Business Unit Packaging imputabile alla razionalizzazione in corso del portafoglio prodotti, con la riduzione delle vendite dei metallizzati solo parzialmente compensata dalla crescita dei nuovi prodotti laccati.

La tabella sottostante mostra il fatturato dei primi nove mesi del 2019, relativo ai vari comparti di business, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto al corrispondente periodo del 2018.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

| Business | 9M2019 | 9M2018 | Variazione totale (%) | Variazione organica (%) | Effetto cambio (%) |
|---|----------------|----------------|-----------------------|-------------------------|--------------------|
| Security & Defense | 9.870 | 9.558 | 3,3% | -1,1% | 4,4% |
| Electronic Devices | 18.802 | 14.406 | 30,5% | 28,2% | 2,3% |
| Healthcare Diagnostics | 3.473 | 3.210 | 8,2% | 5,2% | 3,0% |
| Lamps | 3.269 | 3.893 | -16,0% | -19,0% | 3,0% |
| Thermal Insulated Devices | 2.530 | 2.702 | -6,4% | -11,7% | 5,3% |
| Solutions for Vacuum Systems | 7.546 | 8.298 | -9,1% | -11,7% | 2,6% |
| Sintered Components for Electronic Devices & Lasers | 6.361 | 5.396 | 17,9% | 10,9% | 7,0% |
| SMA Industrial | 13.432 | 8.626 | 55,7% | 50,7% | 5,0% |
| Functional Chemical Systems | 776 | 875 | -11,3% | -16,4% | 5,1% |
| Industrial | 66.059 | 56.964 | 16,0% | 12,1% | 3,9% |
| Nitinol for Medical Devices | 64.108 | 51.895 | 23,5% | 16,4% | 7,1% |
| Medical | 64.108 | 51.895 | 23,5% | 16,4% | 7,1% |
| Solutions for Advanced Packaging | 7.284 | 8.921 | -18,3% | -18,3% | 0,0% |
| Packaging | 7.284 | 8.921 | -18,3% | -18,3% | 0,0% |
| Totale | 137.451 | 117.780 | 16,7% | 11,7% | 5,0% |

Il **fatturato complessivo di Gruppo** nei primi nove mesi del 2019 è stato pari a 146,5 milioni di euro e si confronta con 126,8 milioni di euro nei primi nove mesi del 2018. La crescita (+15,5%) è conseguente sia al maggiore fatturato consolidato (+16,7%), sia alla crescita delle vendite della *joint venture* SAES RIAL Vacuum S.r.l. (+40,6%).

Nella *joint venture* Actuator Solutions i ricavi sono diminuiti del 5,9%, penalizzati dal rallentamento nel comparto dell'auto, solo parzialmente compensato dai proventi per sviluppi di prodotto in ambito *telecom*.

L'**utile industriale lordo consolidato** è stato pari a 60,5 milioni di euro nei primi nove mesi del 2019, rispetto a 51,5 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2018. La forte crescita (+17,6%), favorita anche dall'effetto dei cambi (+2,9 milioni di euro), è imputabile all'incremento delle vendite, principalmente nei comparti dei dispositivi elettronici e delle SMA per applicazioni industriali (Business Unit Industrial), nonché nel business dei dispositivi medicali in Nitinol (Business Unit Medical). Anche il **marginale industriale lordo** risulta essere in crescita (da 43,7% a 44%), trainato dalla Business Unit Industrial (in particolare, dal segmento delle SMA per applicazioni industriali), il cui incremento di marginalità (da 49,2% a 50,6%) ha completamente assorbito il lieve calo nel margine industriale lordo della Business Unit Medical (da 43,8% a 41,4%), per le già citate temporanee inefficienze produttive in Memry Corporation. Si segnala comunque, nella Business Unit Medical, un progressivo miglioramento trimestrale della marginalità nell'esercizio corrente.

L'**utile operativo consolidato** dei primi nove mesi 2019 è stato pari a 22,9 milioni di euro (16,7% dei ricavi consolidati), in fortissima crescita (+69%) rispetto a 13,5 milioni di euro (11,5% dei ricavi consolidati) nel corrispondente periodo dell'anno precedente: escludendo l'effetto positivo dei cambi (+2,4 milioni di euro), la crescita è imputabile all'aumento dell'utile industriale lordo, a sua volta favorito dalle maggiori vendite. Si segnala inoltre, nel periodo corrente, la plusvalenza verso parte correlata pari a 2,3 milioni di euro (voce "Altri proventi (oneri) netti") per la cessione alla *joint venture* Flexterra, Inc. dei brevetti in ambito OLET di proprietà di E.T.C. S.r.l. in liquidazione. Nei primi nove mesi 2018, alla medesima voce, era stato invece contabilizzato un ricavo pari a 1,2 milioni di euro per il contributo a fondo perduto concesso dallo Stato del Connecticut (CT) a Memry Corporation.

Le **spese operative consolidate** nei primi nove mesi del 2019 sono state pari a 40 milioni di euro, rispetto a 38,9 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2018. L'incremento è principalmente concentrato nelle **spese generali e amministrative** (in particolare, maggiori costi di consulenza e maggiori compensi agli Amministratori Esecutivi, parzialmente bilanciati da minori costi del personale per effetto della già citata riduzione del personale di staff della Capogruppo) e nelle **spese di vendita** (imputabile alle commissioni passive corrisposte sulle vendite di filo educato SMA per applicazioni *consumer electronics*). Le **spese R&D** non hanno invece registrato variazioni significative.

Come già rilevato in precedenza riguardo i dati trimestrali, l'adozione delle nuove regole di contabilizzazione per i *leasing* operativi a partire dal 1 gennaio 2019 (**IFRS 16**) non ha comportato alcun effetto significativo né sull'utile industriale lordo consolidato, né sull'utile operativo consolidato dei primi nove mesi del 2019.

L'**EBITDA consolidato** è stato pari a 29,9 milioni di euro nei primi nove mesi del 2019 (21,7% del fatturato), rispetto a 19,4 milioni di euro dello stesso periodo del 2018 (pari a 16,4% del fatturato).

Al netto dell'effetto positivo (pari a 1,1 milioni di euro) correlato alla prima applicazione dell'**IFRS 16**, l'**EBITDA** consolidato sarebbe stato pari a 28,7 milioni di euro (20,9% delle vendite), sempre in forte crescita (+48,4%) rispetto al

2018, allineata a quella degli indicatori operativi e principalmente trainata dal comparto dei dispositivi elettronici, delle leghe a memoria di forma per applicazioni industriali e del Nitinol per applicazioni medicali. L'EBITDA 2019 è inoltre favorito dalla sopra citata plusvalenza verso parte correlata, pari a 2,3 milioni di euro; quello 2018 dal contributo a fondo perduto concesso a Memry Corporation, pari a 1,2 milioni di euro (per i cui ulteriori dettagli si rimanda al paragrafo sottostante).

Il saldo degli **altri proventi (oneri) netti** è stato positivo per 2,3 milioni di euro, rispetto a un saldo sempre positivo e pari a 1 milione di euro nei primi nove mesi del 2018. Il ricavo dell'esercizio corrente è principalmente costituito dal provento verso parte correlata per la cessione alla *joint venture* Flexterra, Inc. dei brevetti in ambito OLET di proprietà di E.T.C. S.r.l. in liquidazione. Nel 2018 la voce includeva invece un provento pari a 1,2 milioni di euro, contabilizzato dalla consociata americana Memry Corporation a seguito della trasformazione del 50% del finanziamento concesso dallo Stato del Connecticut (CT) a fine esercizio 2014 in contributo a fondo perduto. Nell'esercizio corrente, la voce "altri proventi" include, inoltre, altri ricavi straordinari, pari a circa 0,2 milioni di euro, per rimborsi assicurativi e favorevole chiusura di contenziosi di natura legale.

Il saldo netto dei **proventi e oneri finanziari** è stato positivo e pari a 5,3 milioni di euro, rispetto a un saldo negativo e pari a -0,2 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2018. La variazione positiva è principalmente attribuibile ai proventi finanziari sui titoli acquistati a fine esercizio 2018 e inizio 2019, per investimento della liquidità derivante dall'operazione straordinaria di cessione del business della purificazione (proventi complessivamente pari a 6 milioni di euro, di cui 4,7 milioni di euro per valutazione dei titoli a *fair value* e 1,3 milioni di euro da cedole, al netto delle commissioni di gestione e degli oneri per smobilizzo titoli).

La voce include, infine, gli interessi passivi sui finanziamenti a lungo termine concessi alla Capogruppo, a SAES Coated Films S.p.A. e alla controllata americana Memry Corporation, oltre che le commissioni bancarie sulle linee di credito in capo alle società italiane del Gruppo.

Si segnala che la prima applicazione del nuovo **IFRS 16** ha comportato il riconoscimento nei primi nove mesi 2019 di interessi passivi di importo non materiale (41 migliaia di euro).

Il risultato derivante dalla **valutazione con il metodo del patrimonio netto delle società a controllo congiunto** è complessivamente negativo e pari a -1,4 milioni di euro, di cui -1,6 milioni di euro imputabili alla *joint venture* Flexterra e +0,2 milioni di euro relativi a SAES RIAL Vacuum S.r.l. (risultato pari a -1,1 milioni di euro nel corrispondente periodo del precedente esercizio, attribuibile a Flexterra).

Si precisa che, in analogia al 30 settembre 2018, essendo la partecipazione di SAES in Actuator Solutions già completamente azzerata e non sussistendo a oggi alcuna obbligazione legale o implicita di ricapitalizzazione da parte del Gruppo, conformemente a quanto previsto dallo IAS 28, la quota parte di SAES nella perdita netta dei primi nove mesi del 2019 (-0,4 milioni di euro, in linea con i primi nove mesi del 2018) di Actuator Solutions non è stata rilevata dal Gruppo.

La somma algebrica delle **differenze cambio** ha registrato nel corso dei primi nove mesi del 2019 un saldo positivo per +0,1 milioni di euro e si confronta con un saldo negativo e pari a -0,1 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2018. Da segnalare come, nei primi nove mesi del 2018, gli utili su cambi fossero stati bilanciati dalle perdite sia realizzate, sia per valutazione a *fair value*, sui derivati di copertura; nel periodo corrente, non è stato invece stipulato alcun contratto *forward* a copertura del rischio di cambio.

L'**utile ante imposte consolidato** dei primi nove mesi del 2019 è stato pari a 26,9 milioni di euro, più che raddoppiato rispetto a 12,1 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2018, trainato sia dalla crescita dell'utile operativo, sia dai proventi (realizzati e non) sui titoli.

L'adozione delle nuove regole di contabilizzazione per i *leasing* operativi a partire dal 1 gennaio 2019 (**IFRS 16**) non ha avuto un effetto significativo sull'utile ante imposte consolidato (effetto positivo pari a +23 migliaia di euro).

Le **imposte sul reddito** sono state pari a 9,1 milioni di euro, rispetto a 6,5 milioni di euro del periodo precedente. Il **tax rate** di Gruppo è stato pari al 34%, in riduzione rispetto a 53,3% nel corrispondente periodo dell'esercizio precedente, ma ancora significativo, poiché sia la Capogruppo, sia SAES Coated Films S.p.A., in analogia con l'esercizio precedente, hanno chiuso il periodo corrente con un imponibile fiscale negativo, non valorizzato come attività per imposte anticipate.

L'**utile netto da attività operative** dei primi nove mesi del 2019 è stato pari a 17,7 milioni di euro (12,9% dei ricavi consolidati), in forte crescita (+213,4%) rispetto a 5,7 milioni di euro nel 2018 (4,8% dei ricavi consolidati).

L'**utile derivante da operazioni discontinue** è stato pari a 0,1 milioni di euro, principalmente costituito dall'aggiustamento positivo sul prezzo di cessione del business della purificazione, conseguente alla definizione del

valore effettivo del credito fiscale delle società cedute SAES Getters USA, Inc. e SAES Pure Gas, Inc. risultante dalla dichiarazione dei redditi relativa al periodo 1 gennaio – 24 giugno 2018, presentata in aprile 2019.

Nei primi nove mesi del 2018 l'utile netto da operazioni discontinue era stato pari a 239,3 milioni di euro, principalmente composto dalla plusvalenza lorda (261,8 milioni di euro) generata dalla cessione del business della purificazione dei gas, da cui sono stati dedotti i costi legati all'operazione, pari a 35,2 milioni di euro (soprattutto spese legali, di consulenza e per incentivi sia al personale oggetto di cessione sia ai dipendenti *corporate* coinvolti nella definizione di tale operazione societaria straordinaria, nonché interessi, differenze su cambi e imposte). Tale voce includeva, infine, l'utile netto generato dal business della purificazione dal 1 gennaio al 25 giugno 2018 (data effettiva di cessione) pari a 12,7 milioni di euro.

L'**utile netto consolidato** dei primi nove mesi del 2019 è stato pari a 17,9 milioni di euro e si confronta con un utile netto di 244,9 milioni di euro nel 2018.

Nei primi nove mesi del 2019 l'**utile netto per azione** ordinaria è stato pari a euro 0,87319 mentre quello per azione di risparmio è stato pari a euro 0,88982; nei primi nove mesi del precedente esercizio l'utile netto ammontava a euro 11,10130 per azione ordinaria ed euro 11,11793 per azione di risparmio. Si ricorda che nei primi nove mesi del 2018 l'utile netto per azione beneficiava dell'operazione societaria straordinaria di cessione del business della purificazione.

Nell'ipotesi che l'acquisto⁵ di azioni proprie perfezionato dalla Capogruppo a fine maggio 2019 fosse avvenuto a inizio esercizio e, quindi, il numero medio di azioni ordinarie in circolazione nei primi nove mesi del 2019 corrispondesse a quelle effettivamente in circolazione al 30 settembre 2019, l'utile netto per azione ordinaria e di risparmio sarebbe stato pari, rispettivamente, a euro 0,97743 per azione ordinaria ed euro 0,99406 per azione di risparmio.

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 30 settembre 2019 è positiva per 111,8 milioni di euro e tale valore risulta essere negativamente impattato dagli effetti derivanti dall'adozione del nuovo principio contabile **IFRS 16**, che ha comportato l'iscrizione di debiti finanziari figurativi e rappresentativi del valore attuale degli impegni futuri correlati all'utilizzo di beni di proprietà di terze parti, per un importo complessivo pari a 4,9 milioni di euro.

Rispetto al 31 dicembre 2018, il decremento della posizione finanziaria netta (-111,5 milioni di euro) è principalmente imputabile, oltre al sopra citato effetto figurativo dell'applicazione dell'IFRS 16, all'esborso per l'acquisto delle azioni proprie e agli oneri accessori correlati a tale operazione straordinaria sul capitale (-93,4 milioni di euro), al pagamento dei dividendi a inizio maggio 2019 (-16,6 milioni di euro), nonché al *capex* dei primi nove mesi (-17,8 milioni di euro). Tali flussi in uscita sono stati parzialmente compensati da quelli in entrata generati dalla gestione operativa (circa +13,9 milioni di euro) e dalla cessione dei brevetti di E.T.C. S.r.l. alla *joint venture* Flexterra, Inc. (+2,3 milioni di euro), nonché dalla rivalutazione dei titoli in portafoglio (+4,7 milioni di euro), oltre alle cedole incassate su questi ultimi (+1,3 milioni di euro, al netto delle commissioni di gestione del portafoglio titoli).

L'impatto dei cambi è stato positivo per 0,9 milioni di euro, principalmente imputabile all'effetto della rivalutazione sia del dollaro USA, sia del renminbi, sulle disponibilità liquide in tali valute.

Actuator Solutions

Actuator Solutions GmbH ha sede a Gunzenhausen (Germania) ed è controllata congiuntamente al 50% da SAES e Alfmeier Präzision, gruppo tedesco operante nei settori dell'elettronica e delle materie plastiche avanzate. La *joint venture*, che a sua volta consolida le società interamente controllate Actuator Solutions Taiwan Co., Ltd. e Actuator Solutions (Shenzhen) Co., Ltd., è focalizzata nello sviluppo, produzione e commercializzazione di attuatori che utilizzano, in sostituzione del motore, le leghe a memoria di forma.

Si segnala che, nel corso del mese di marzo, è stato avviato il processo di liquidazione della controllata Actuator Solutions (Shenzhen) Co., Ltd. La liquidazione, il cui termine è previsto entro la fine dell'esercizio corrente, non ha causato nell'esercizio corrente alcun effetto negativo materiale sul conto economico consolidato della *joint venture* (al 30 settembre 2019 i costi per svalutazione di *asset*, correlati alla liquidazione, sono stati pari a circa 52 migliaia di euro e non si prevedono costi straordinari addizionali nel quarto trimestre).

Actuator Solutions ha realizzato, nel corso dei primi nove mesi del 2019, ricavi netti pari a 16,7 milioni di euro, in calo del 5,9% rispetto a 17,8 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2018, per effetto del rallentamento nel comparto dell'auto, solo parzialmente compensato da proventi per sviluppi di prodotto in ambito *telecom*.

Il risultato netto dei primi nove mesi 2019 è stato negativo per -0,9 milioni di euro, rispetto a -0,7 milioni di euro nel corrispondente periodo del precedente esercizio: il calo del risultato industriale lordo nel business *automotive* è stato solo in parte compensato dai *saving* operativi conseguenti la riorganizzazione implementata nello scorso esercizio nelle controllate asiatiche e finalizzata all'esternalizzazione di alcuni processi produttivi.

Da segnalare come il terzo trimestre 2019 si sia chiuso con un risultato operativo consolidato in sostanziale pareggio operativo.

⁵ Acquisto a seguito di OPA parziale volontaria perfezionata da SAES Getters S.p.A. a fine maggio 2019.

Si segnala, infine, come la perdita al 30 settembre 2019 includa oneri straordinari pari a circa 0,4 milioni di euro, correlati a una frode informatica subita nella prima parte dell'anno dalla controllante tedesca (0,7 milioni di euro gli oneri straordinari al 30 settembre 2018, principalmente correlati al processo di esternalizzazione della produzione presso la controllata cinese, in previsione della sua successiva liquidazione).

(Importi espressi in migliaia di euro)

| Actuator Solutions (100%) | 9M2019 | 9M2018 |
|---------------------------------------|---------------|---------------|
| Ricavi netti | 16.728 | 17.774 |
| Costo del venduto | (13.689) | (14.656) |
| Utile industriale lordo | 3.039 | 3.118 |
| Totale spese operative | (3.153) | (3.323) |
| Altri proventi (oneri) netti | (317) | 310 |
| Risultato operativo | (431) | 105 |
| Interessi e proventi finanziari netti | (442) | (390) |
| Utili (perdite) netti su cambi | (23) | (52) |
| Imposte sul reddito | 22 | (368) |
| Utile (perdita) del periodo | (874) | (705) |

La quota di pertinenza del Gruppo SAES nel risultato dei primi nove mesi 2019 della *joint venture* è pari a -0,4 milioni di euro (in linea con l'esercizio precedente). In analogia con il 30 settembre 2018, essendo la partecipazione di SAES in Actuator Solutions già completamente azzerata e non sussistendo a oggi alcuna obbligazione legale o implicita di ricapitalizzazione da parte di SAES nei confronti di Actuator Solutions, conformemente a quanto previsto dallo IAS 28, la quota parte del Gruppo nella perdita netta al 30 settembre 2019 di Actuator Solutions non è stata rilevata come passività.

SAES RIAL Vacuum S.r.l.

SAES RIAL Vacuum S.r.l., nata a fine esercizio 2015, è controllata congiuntamente da SAES Getters S.p.A. (49%) e Rodofil S.r.l. (51%). La società è specializzata nella progettazione e produzione di camere da vuoto per acceleratori, sincrotroni e *collider* e coniuga al massimo grado le competenze di SAES nel campo dei materiali, del vuoto e dell'innovazione, con l'esperienza di progettazione, assemblaggio e lavorazioni meccaniche fini di Rodofil, allo scopo di offrire prodotti di assoluta eccellenza e qualità e di competere con successo sui mercati internazionali.

SAES RIAL Vacuum S.r.l. ha chiuso i primi nove mesi del 2019 con un fatturato pari a 2,3 milioni di euro, in forte crescita (+40,6%) rispetto a 1,6 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2018, grazie alla riconosciuta competitività, anche internazionale, dell'offerta nel campo delle camere da vuoto. L'incremento delle vendite ha consentito un forte recupero di marginalità lorda (da 24,2% a 36,7%) e il conseguente incremento dell'utile netto passato da 40 migliaia di euro a 0,4 milioni di euro.

(Importi espressi in migliaia di euro)

| SAES RIAL Vacuum S.r.l. (100%) | 9M2019 | 9M2018 |
|---------------------------------------|---------------|---------------|
| Ricavi netti | 2.295 | 1.633 |
| Costo del venduto | (1.453) | (1.237) |
| Utile industriale lordo | 842 | 396 |
| Totale spese operative | (325) | (258) |
| Altri proventi (oneri) netti | 50 | (45) |
| Risultato operativo | 567 | 93 |
| Interessi e proventi finanziari netti | (22) | (16) |
| Utili (perdite) netti su cambi | 0 | 0 |
| Imposte sul reddito | (152) | (37) |
| Utile (perdita) del periodo | 393 | 40 |

La quota di pertinenza del Gruppo SAES nel risultato dei primi nove mesi 2019 della *joint venture* è pari a +0,2 milioni di euro (+19 migliaia di euro nei primi nove mesi 2018).

Flexterra

Flexterra, Inc., con sede a Skokie (vicino a Chicago, Illinois, Stati Uniti), è stata costituita a fine 2016 come *start-up* di sviluppo con l'obiettivo della progettazione, produzione e commercializzazione di materiali e componenti per la realizzazione di *display* flessibili. Flexterra, Inc. controlla interamente Flexterra Taiwan Co., Ltd. SAES attualmente detiene il 46,73% del capitale sociale della *joint venture* Flexterra, Inc.

Nel corso dell'esercizio 2018 il progetto Flexterra ha compiuto significativi progressi.

Nel 2018, Flexterra, in collaborazione con E Ink, importante produttore di schermi elettroforetici, ha presentato al SID di Los Angeles il primo *display* elettroforetico completamente flessibile, che utilizza la tecnologia e i materiali sviluppati da Flexterra. Successivamente, Flexterra ha siglato un *Joint Development Agreement* con un primario operatore nel settore degli schermi elettroforetici. Il *partner* con il quale Flexterra sta sviluppando l'innovazione di prodotto ha già investito in strutture produttive e sta portando avanti la fase d'industrializzazione del prodotto.

Flexterra, che si qualifica come una *joint venture*, ha chiuso i primi nove mesi 2019 con una perdita netta pari a -3,4 milioni di euro, rispetto a -3,2 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2018 (in prevalenza, costi per il personale dipendente impiegato in attività di ricerca e in attività generali e amministrative, consulenze, costi correlati alla gestione dei brevetti e ammortamenti sui beni intangibili, inclusa la proprietà intellettuale). La maggiore perdita è principalmente imputabile agli ammortamenti sulla proprietà intellettuale ceduta nel corso del primo semestre 2019 alla *joint venture* da E.T.C. S.r.l. in liquidazione. Si segnalano inoltre maggiori costi correlati alla gestione dei brevetti.

(Importi espressi in migliaia di euro)

| Flexterra (100%) | 9M2019 | 9M2018 |
|---------------------------------------|----------------|----------------|
| Ricavi netti | 15 | 26 |
| Costo del venduto | (3) | (4) |
| Utile industriale lordo | 12 | 22 |
| Totale spese operative | (3.384) | (3.164) |
| Altri proventi (oneri) netti | 0 | 0 |
| Risultato operativo | (3.372) | (3.142) |
| Interessi e proventi finanziari netti | 2 | (11) |
| Utili (perdite) netti su cambi | (41) | (60) |
| Imposte sul reddito | 32 | 40 |
| Utile (perdita) del periodo | (3.379) | (3.173) |

La quota di pertinenza del Gruppo SAES nel risultato dei primi nove mesi 2019 della *joint venture* è pari a -1,6 milioni di euro (-1,1 milioni di euro al 30 settembre 2018⁶).

Prima applicazione del principio IFRS 16 – Leases

A partire dal 1 gennaio 2019, il Gruppo SAES ha adottato il nuovo principio **IFRS 16**, in base al quale la contabilizzazione a quote costanti dei costi per *leasing* operativi viene sostituita dall'ammortamento del diritto d'uso e dagli oneri finanziari sulle passività iscritte a fronte di quest'ultimo. Il Gruppo ha scelto di applicare il nuovo principio utilizzando il metodo retrospettivo modificato (ossia, senza rideterminazione dei dati del periodo comparativo).

I principali effetti al 30 settembre 2019 derivanti dall'applicazione del nuovo principio sono stati i seguenti:

- minori costi di noleggio per 1.146 migliaia di euro (446 migliaia di euro relativamente al terzo trimestre 2019);
- incremento degli ammortamenti per 1.082 migliaia di euro (420 migliaia di euro relativamente al terzo trimestre 2019);
- incremento degli oneri finanziari per 41 migliaia di euro (17 migliaia di euro relativamente al terzo trimestre 2019);
- iscrizione tra le attività non correnti di un Diritto d'uso pari a 4.920 migliaia di euro;
- iscrizione di Debiti finanziari pari a 4.907 migliaia di euro.

Con riferimento ai principali livelli di profittabilità operativa, l'introduzione della nuova metodologia espositiva delle operazioni di *leasing* ha determinato nei primi nove mesi 2019:

- un effetto positivo non significativo e pari a 64 migliaia di euro sull'**utile operativo consolidato** (effetto positivo pari a 26 migliaia di euro nel terzo trimestre 2019);
- un effetto positivo pari a 1.146 migliaia di euro sull'**EBITDA consolidato** (effetto positivo pari a 446 migliaia di euro nel terzo trimestre 2019);

⁶ Si segnala che al 30 settembre 2018 SAES deteneva il 33,79% del capitale sociale di Flexterra, Inc.

- un effetto positivo non materiale e pari a 23 migliaia di euro sull'**utile prima delle imposte consolidato** (effetto positivo pari a 9 migliaia di euro nel terzo trimestre 2019).

L'effetto dell'IFRS 16 sulla **Posizione finanziaria netta** al 30 settembre 2019 risulta essere peggiorativo per 4.907 migliaia di euro.

Nella seguente tabella sono riportati i principali indicatori al 30 settembre 2019, confrontati sia con quello che sarebbe stato il loro valore senza applicazione dell'IFRS 16, sia con il corrispondente periodo del 2018.

(Importi espressi in migliaia di euro)

| | 9M2019 | 9M2019 senza applicazione dell'IFRS 16 | 9M2018 |
|--|---------------|--|---------------|
| EBITDA | 29.880 | 28.734 | 19.364 |
| <i>% sui ricavi</i> | <i>21,7%</i> | <i>20,9%</i> | <i>16,4%</i> |
| Utile (perdita) operativo | 22.890 | 22.826 | 13.544 |
| <i>% sui ricavi</i> | <i>16,7%</i> | <i>16,6%</i> | <i>11,5%</i> |
| Utile (perdita) prima delle imposte | 26.867 | 26.844 | 12.114 |
| <i>% sui ricavi</i> | <i>19,5%</i> | <i>19,5%</i> | <i>10,3%</i> |

| | 30 settembre 2019 | 30 settembre 2019 senza applicazione dell'IFRS 16 | 31 dicembre 2018 |
|------------------------------------|-------------------|---|------------------|
| Posizione finanziaria netta | 111.846 | 116.753 | 223.310 |

Nella seguente tabella sono riportati i principali indicatori economici relativi al terzo trimestre 2019, confrontati sia con quello che sarebbe stato il loro valore senza applicazione dell'IFRS 16, sia con il terzo trimestre del 2018.

(Importi espressi in migliaia di euro)

| | Q3 2019 | Q3 2019 senza applicazione dell'IFRS 16 | Q3 2018 |
|--|---------------|---|--------------|
| EBITDA | 11.928 | 11.482 | 7.662 |
| <i>% sui ricavi</i> | <i>24,4%</i> | <i>23,4%</i> | <i>18,2%</i> |
| Utile (perdita) operativo | 9.478 | 9.452 | 5.662 |
| <i>% sui ricavi</i> | <i>19,4%</i> | <i>19,3%</i> | <i>13,5%</i> |
| Utile (perdita) prima delle imposte | 11.671 | 11.662 | 5.253 |
| <i>% sui ricavi</i> | <i>23,8%</i> | <i>23,8%</i> | <i>12,5%</i> |

Riclassifiche sui valori economici dell'esercizio 2018

Per meglio riflettere la struttura organizzativa del *management* SAES, a partire dal 1 gennaio 2019 i ricavi e i costi del comparto delle leghe a memoria di forma per applicazioni industriali, unitamente a quelli del comparto Functional Chemical Systems (ex Organic Electronics), sono stati classificati all'interno della Business Unit Industrial.

Si evidenzia, inoltre, la nuova denominazione di tutti i comparti operativi, per una maggiore chiarezza informativa.

I valori economici relativi all'esercizio precedente sono stati riclassificati per consentire un confronto omogeneo con il 2019.

Eventi di rilievo intervenuti dopo la chiusura del terzo trimestre 2019

In data 16 ottobre 2019 il Gruppo SAES e Novamont hanno annunciato una *partnership* tecnologica per lo sviluppo di soluzioni innovative per il *packaging* a ridotto impatto ambientale e altissime prestazioni funzionali. Dopo un intenso lavoro congiunto di ricerca e sviluppo, sulla base dei rispettivi *know-how* nel settore dei materiali funzionali e biodegradabili, in *partnership* con attori industriali italiani leader nel campo del *packaging* flessibile, SAES e Novamont hanno sviluppato una gamma di soluzioni compostabili per svariate applicazioni, tra cui soluzioni per il *packaging* alimentare con permeabilità a gas e vapore paragonabile a quella degli imballaggi tradizionali, che a fine vita possono essere riciclati con il rifiuto organico negli impianti di compostaggio industriale.

In data 22 ottobre 2019, nell'ambito della rassegna CIBUS TECH, manifestazione annuale che si tiene a Parma dedicata all'innovazione tecnologica nel settore alimentare, SAES Group, tramite SAES Coated Films S.p.A., specializzata in

tecnologie di *coating* funzionali, e Sacchital Group, azienda attiva nella realizzazione di *packaging* flessibili in carta, alluminio e materiali plastici, hanno annunciato una partnership per la produzione e promozione di una nuova linea di imballaggi innovativi, ad alta barriera e, allo stesso tempo, riciclabili o compostabili.

Alla base del progetto ci sono la nuova tecnologia di *coating* realizzata da SAES Coated Films S.p.A. e denominata COATHINK™, ossia una deposizione a base acqua che funzionalizza con proprietà di alta barriera le superfici degli imballaggi, e i nuovi *packaging* multistrato di Sacchital Group progettati per essere riciclati o compostati, su base carta, mono-materiali plastici o bio-materiale, in linea con i principi fondamentali dell'economia circolare.

Evoluzione prevedibile della gestione

Le aspettative per l'ultima parte dell'anno rimangono positive. Per il medio periodo permangono tensioni internazionali che possono avere impatto sul business del Gruppo.

Si precisa che i dati sono tratti dall'Informativa finanziaria periodica aggiuntiva al 30 settembre 2019, non sottoposta a revisione contabile.

Tale documento sarà messo a disposizione del pubblico sia sul sito internet della società (www.saesgetters.com/it/investor/investor-relations/documenti-finanziari), sia sul meccanismo di stoccaggio centralizzato IInfo (www.Iinfo.it) entro la giornata odierna.

Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari dichiara che, in conformità a quanto previsto dal secondo comma dell'articolo 154-bis, parte IV, titolo III, capo II, sezione V-bis, del decreto legislativo 24 febbraio 1998, n. 58, le informazioni finanziarie contenute nel presente documento corrispondono alle risultanze documentali, ai libri e alle scritture contabili.

*Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari
Giulio Canale*

SAES Group

Pioniere nello sviluppo della tecnologia getter, il Gruppo SAES® è leader mondiale in una molteplicità di applicazioni scientifiche e industriali che richiedono condizioni di alto vuoto. In oltre 70 anni di attività, le soluzioni getter del Gruppo hanno sostenuto l'innovazione tecnologica nelle industrie dell'information display e dell'illuminazione, nei complessi sistemi ad alto vuoto e nell'isolamento termico basato sul vuoto, in tecnologie che spaziano dai tubi di potenza sotto-vuoto di grandi dimensioni sino ai dispositivi miniaturizzati come i sistemi microelettronici e micromeccanici (MEMS) realizzati su silicio.

Dal 2004, sfruttando le competenze acquisite nel campo della metallurgia speciale e della scienza dei materiali, il Gruppo SAES ha ampliato il proprio campo di attività rivolgendosi al mercato dei materiali avanzati, in particolare quello delle leghe a memoria di forma, una famiglia di materiali caratterizzati da super-elasticità e dalla proprietà di assumere forme predefinite quando sottoposti a trattamento termico. Queste speciali leghe, che oggi trovano principale applicazione nel comparto biomedicale, si adattano perfettamente anche alla realizzazione di dispositivi di attuazione per il settore industriale (domotica, industria del bianco, elettronica di consumo e settore automotive).

Più recentemente, SAES ha ampliato il proprio business, sviluppando una piattaforma tecnologica che integra materiali getter in matrici polimeriche. Tali prodotti, inizialmente sviluppati per i display OLED, sono ora utilizzati in nuovi settori applicativi, tra cui dispositivi medici impiantabili e diagnostica per immagini a stato solido. Tra le nuove applicazioni, particolarmente strategico è il settore dell'imballaggio alimentare evoluto, in cui SAES è presente con un'offerta di nuovi prodotti per il packaging sostenibile e intende competere con soluzioni totalmente riciclabili e compostabili.

Una capacità produttiva totale distribuita in dieci stabilimenti, una rete commerciale e di assistenza tecnica operativa su scala mondiale e oltre 1.000 dipendenti consentono al Gruppo di essere una realtà a tutti gli effetti globale.

Gli uffici direzionali del Gruppo SAES sono ubicati nell'hinterland milanese.

SAES Getters S.p.A. è quotata sul Mercato Telematico Azionario della Borsa Italiana dal 1986, segmento STAR.

Maggiori notizie sul Gruppo SAES sono reperibili sul sito internet: www.saesgroup.com.

Contatti:

Emanuela Foglia

Investor Relations Manager

Tel. +39 02 93178 273

E-mail: investor_relations@saes-group.com

Ufficio Stampa Corporate

Close to Media

Tel. +39 02 70006237

Nicola Guglielmi

E-mail: nicola.guglielmi@closetomedia.it

Sofia Crosta

E-mail: sofia.crosta@closetomedia.it

Legenda:

| Industrial Business Unit | |
|---|--|
| Security & Defense | Getter e dispensatori di metalli per dispositivi elettronici sotto-vuoto |
| Electronic Devices | Getter per sistemi microelettronici, micromeccanici (MEMS) e sensori |
| Healthcare Diagnostics | Getter per tubi a raggi-X utilizzati in sistemi di diagnostica per immagini |
| Thermal Insulated Devices | Prodotti per l'isolamento termico |
| Lamps | Getter e dispensatori di metalli per l'utilizzo in lampade a scarica e lampade fluorescenti |
| Solutions for Vacuum Systems | Pompe per sistemi da vuoto |
| Sintered Components for Electronic Devices & Lasers | Catodi e materiali per la dissipazione del calore per tubi elettronici e laser |
| Functional Chemical Systems | Materiali getter integrati in matrici polimeriche per applicazioni di elettronica organica e ibrida, fotonica e dispositivi medicali impiantabili |
| SMA Industrial | Dispositivi di attuazione in lega a memoria di forma per il comparto industriale (domotica, industria del bianco, elettronica di consumo e settore <i>automotive</i>) |
| Medical Business Unit | |
| Nitinol for Medical Devices | Materia prima e componenti in Nitinol per il comparto biomedicale |
| Packaging Business Unit | |
| Solutions for Advanced Packaging | Film plastici avanzati per il settore dell' <i>active packaging</i> |

Fatturato consolidato per Business

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

| Business | Q3 2019 | Q3 2018 | Variazione totale (%) | Variazione organica (%) | Effetto cambio (%) |
|---|---------------|---------------|-----------------------|-------------------------|--------------------|
| Security & Defense | 3.505 | 3.411 | 2,8% | -0,1% | 2,9% |
| Electronic Devices | 8.270 | 6.671 | 24,0% | 22,7% | 1,3% |
| Healthcare Diagnostics | 1.023 | 1.048 | -2,4% | -4,4% | 2,0% |
| Lamps | 995 | 1.271 | -21,7% | -24,9% | 3,2% |
| Thermal Insulated Devices | 697 | 911 | -23,5% | -27,6% | 4,1% |
| Solutions for Vacuum Systems | 2.024 | 2.879 | -29,7% | -31,6% | 1,9% |
| Sintered Components for Electronic Devices & Lasers | 1.819 | 1.842 | -1,2% | -5,6% | 4,4% |
| SMA Industrial | 5.186 | 3.079 | 68,4% | 64,3% | 4,1% |
| Functional Chemical Systems | 340 | 301 | 13,0% | 7,6% | 5,4% |
| Industrial | 23.859 | 21.413 | 11,4% | 8,8% | 2,6% |
| Nitinol for Medical Devices | 22.836 | 17.688 | 29,1% | 23,5% | 5,6% |
| Medical | 22.836 | 17.688 | 29,1% | 23,5% | 5,6% |
| Solutions for Advanced Packaging | 2.269 | 2.970 | -23,6% | -23,6% | 0,0% |
| Packaging | 2.269 | 2.970 | -23,6% | -23,6% | 0,0% |
| Totale | 48.964 | 42.071 | 16,4% | 12,7% | 3,7% |

Fatturato consolidato per Area Geografica di Destinazione

(Importi espressi in migliaia di euro)

| Area geografica | Q3 2019 | Q3 2018 |
|-----------------|---------------|---------------|
| Italia | 1.057 | 1.008 |
| Europa | 7.754 | 9.935 |
| Nord America | 25.579 | 21.960 |
| Giappone | 1.428 | 1.323 |
| Corea del sud | 409 | 247 |
| Cina | 10.952 | 5.623 |
| Altri Asia | 1.520 | 1.550 |
| Altri | 265 | 425 |
| Totale | 48.964 | 42.071 |

Fatturato complessivo di Gruppo

(Importi espressi in migliaia di euro)

| | Q3 2019 | Q3 2018 | Variazione |
|--|----------------|----------------|-------------------|
| Fatturato consolidato | 48.964 | 42.071 | 6.893 |
| 50% fatturato <i>joint venture</i> Actuator Solutions | 2.876 | 3.019 | (143) |
| 49% fatturato <i>joint venture</i> SAES RIAL Vacuum S.r.l. | 547 | 299 | 248 |
| Fatturato pro-quota <i>joint venture</i> Flexterra | 1 | 2 | (1) |
| Eliminazioni infragruppo | (144) | (220) | 76 |
| Altri aggiustamenti | (16) | (6) | (10) |
| Fatturato complessivo di Gruppo | 52.228 | 45.165 | 7.063 |

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

| | Q3 2019 | Q3 2018 |
|--|----------------|----------------|
| Ricavi netti | 48.964 | 42.071 |
| Costo del venduto | (26.241) | (23.063) |
| Utile industriale lordo | 22.723 | 19.008 |
| Spese di ricerca e sviluppo | (2.733) | (2.651) |
| Spese di vendita | (3.155) | (2.951) |
| Spese generali e amministrative | (7.310) | (7.669) |
| Svalutazione di crediti commerciali | (1) | 3 |
| Totale spese operative | (13.199) | (13.268) |
| Altri proventi (oneri) netti | (46) | (78) |
| Utile (perdita) operativo | 9.478 | 5.662 |
| Interessi e proventi finanziari netti | 2.449 | 74 |
| Svalutazione di crediti finanziari e altre attività finanziarie | 0 | 0 |
| Utili (perdite) da società valutate con il metodo del patrimonio netto | (343) | (320) |
| Utili (perdite) netti su cambi | 87 | (163) |
| Utile (perdita) prima delle imposte | 11.671 | 5.253 |
| Imposte sul reddito | (2.914) | (2.303) |
| Utile (perdita) netto da operazioni continue | 8.757 | 2.950 |
| Utile (perdita) derivante da operazioni discontinue | (34) | (618) |
| Utile (perdita) netto | 8.723 | 2.332 |
| Utile (Perdita) netto di terzi | 0 | 0 |
| Utile (perdita) netto di Gruppo | 8.723 | 2.332 |

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato e delle altre componenti del conto economico complessivo consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

| | Q3 2019 | Q3 2018 |
|--|----------------|----------------|
| Utile (perdita) netto del periodo da attività operative | 8.757 | 2.950 |
| Differenze di conversione bilanci in valuta estera | 4.545 | 746 |
| Differenze di conversione relative a società valutate con il metodo del patrimonio netto | 380 | 35 |
| Totale differenze di conversione | 4.925 | 781 |
| Totale componenti che saranno successivamente riclassificate nell'utile (perdita) d'esercizio | 4.925 | 781 |
| Totale altri utili (perdite) complessivi, al netto delle imposte - attività operative | 4.925 | 781 |
| Totale utile (perdita) complessivo, al netto delle imposte - attività operative | 13.682 | 3.731 |
| Utile (perdita) netto del periodo da operazioni discontinue | (34) | (618) |
| Differenze di conversione bilanci in valuta estera | 0 | 94 |
| Rilascio riserva di conversione per cessione di società controllate | 0 | (281) |
| Totale differenze di conversione | 0 | (187) |
| Totale componenti che sono state riclassificate nell'utile (perdita) del periodo | 0 | (187) |
| Totale altri utili (perdite) complessivi, al netto delle imposte - operazioni discontinue | 0 | (187) |
| Totale utile (perdita) complessivo, al netto delle imposte - operazioni discontinue | (34) | (805) |
| Totale utile (perdita) complessivo, al netto delle imposte | 13.648 | 2.926 |
| <i>attribuibile a:</i> | | |
| - Gruppo | 13.648 | 2.926 |
| - Terzi | 0 | 0 |

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato per Business Unit
 (Importi espressi in migliaia di euro)

| | Industrial | | Medical | | Packaging | | Not Allocated Costs | | TOTALE | |
|--|---------------|---------------|--------------|--------------|--------------|--------------|---------------------|----------------|---------------|---------------|
| | Q3 2019 | Q3 2018 | Q3 2019 | Q3 2018 | Q3 2019 | Q3 2018 | Q3 2019 | Q3 2018 | Q3 2019 | Q3 2018 |
| Ricavi netti | 23.859 | 21.413 | 22.836 | 17.688 | 2.269 | 2.970 | 0 | 0 | 48.964 | 42.071 |
| Costo del venduto | (11.254) | (10.806) | (12.851) | (9.555) | (2.136) | (2.585) | 0 | (117) | (26.241) | (23.063) |
| Utile (perdita) industriale lordo | 12.605 | 10.607 | 9.985 | 8.133 | 133 | 385 | 0 | (117) | 22.723 | 19.008 |
| Spese operative e altri proventi (oneri) | (4.036) | (4.152) | (2.587) | (2.148) | (876) | (1.001) | (5.746) | (6.045) | (13.245) | (13.346) |
| Utile (perdita) operativo | 8.569 | 6.455 | 7.398 | 5.985 | (743) | (616) | (5.746) | (6.162) | 9.478 | 5.662 |

EBITDA

(Importi espressi in migliaia di euro)

| | Q3 2019 | Q3 2018 |
|---|---------------|--------------|
| Utile (perdita) operativo | 9.478 | 5.662 |
| Ammortamenti di Immobilizzazioni materiali e Attività immateriali | (2.122) | (1.946) |
| Ammortamenti su Diritto d'uso | (327) | 0 |
| Svalutazione immobilizzazioni | 0 | (57) |
| Accantonamento (rilascio) fondo svalutazione crediti | (1) | 3 |
| EBITDA | 11.928 | 7.662 |
| <i>% sui ricavi</i> | <i>24,4%</i> | <i>18,2%</i> |

Fatturato consolidato per Business

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

| Business | 9M2019 | 9M2018 | Variazione totale (%) | Variazione organica (%) | Effetto cambio (%) |
|---|----------------|----------------|-----------------------|-------------------------|--------------------|
| Security & Defense | 9.870 | 9.558 | 3,3% | -1,1% | 4,4% |
| Electronic Devices | 18.802 | 14.406 | 30,5% | 28,2% | 2,3% |
| Healthcare Diagnostics | 3.473 | 3.210 | 8,2% | 5,2% | 3,0% |
| Lamps | 3.269 | 3.893 | -16,0% | -19,0% | 3,0% |
| Thermal Insulated Devices | 2.530 | 2.702 | -6,4% | -11,7% | 5,3% |
| Solutions for Vacuum Systems | 7.546 | 8.298 | -9,1% | -11,7% | 2,6% |
| Sintered Components for Electronic Devices & Lasers | 6.361 | 5.396 | 17,9% | 10,9% | 7,0% |
| SMA Industrial | 13.432 | 8.626 | 55,7% | 50,7% | 5,0% |
| Functional Chemical Systems | 776 | 875 | -11,3% | -16,4% | 5,1% |
| Industrial | 66.059 | 56.964 | 16,0% | 12,1% | 3,9% |
| Nitinol for Medical Devices | 64.108 | 51.895 | 23,5% | 16,4% | 7,1% |
| Medical | 64.108 | 51.895 | 23,5% | 16,4% | 7,1% |
| Solutions for Advanced Packaging | 7.284 | 8.921 | -18,3% | -18,3% | 0,0% |
| Packaging | 7.284 | 8.921 | -18,3% | -18,3% | 0,0% |
| Totale | 137.451 | 117.780 | 16,7% | 11,7% | 5,0% |

Fatturato consolidato per Area Geografica di Destinazione

(Importi espressi in migliaia di euro)

| Area geografica | 9M2019 | 9M2018 |
|-----------------|----------------|----------------|
| Italia | 2.740 | 3.241 |
| Europa | 25.202 | 29.513 |
| Nord America | 77.438 | 62.831 |
| Giappone | 4.073 | 4.599 |
| Corea del sud | 1.010 | 901 |
| Cina | 22.237 | 11.024 |
| Altri Asia | 3.602 | 4.479 |
| Altri | 1.149 | 1.192 |
| Totale | 137.451 | 117.780 |

Fatturato complessivo di Gruppo

(Importi espressi in migliaia di euro)

| | 9M2019 | 9M2018 | Variazione |
|--|----------------|----------------|-------------------|
| Fatturato consolidato | 137.451 | 117.780 | 19.671 |
| 50% fatturato <i>joint venture</i> Actuator Solutions | 8.364 | 8.887 | (523) |
| 49% fatturato <i>joint venture</i> SAES RIAL Vacuum S.r.l. | 1.125 | 800 | 325 |
| Fatturato pro-quota <i>joint venture</i> Flexterra | 7 | 9 | (2) |
| Eliminazioni infragruppo | (424) | (626) | 202 |
| Altri aggiustamenti | (50) | (33) | (17) |
| Fatturato complessivo di Gruppo | 146.473 | 126.817 | 19.656 |

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

| | 9M2019 | 9M2018 |
|--|----------------|----------------|
| Ricavi netti | 137.451 | 117.780 |
| Costo del venduto | (76.908) | (66.282) |
| Utile industriale lordo | 60.543 | 51.498 |
| Spese di ricerca e sviluppo | (8.257) | (8.106) |
| Spese di vendita | (9.432) | (8.994) |
| Spese generali e amministrative | (22.286) | (21.820) |
| Svalutazione di crediti commerciali | 24 | (13) |
| Totale spese operative | (39.951) | (38.933) |
| Altri proventi (oneri) netti | 2.298 | 979 |
| Utile (perdita) operativo | 22.890 | 13.544 |
| Interessi e proventi finanziari netti | 5.227 | (231) |
| Svalutazione di crediti finanziari e altre attività finanziarie | 80 | 0 |
| Utili (perdite) da società valutate con il metodo del patrimonio netto | (1.386) | (1.053) |
| Utili (perdite) netti su cambi | 56 | (146) |
| Utile (perdita) prima delle imposte | 26.867 | 12.114 |
| Imposte sul reddito | (9.146) | (6.460) |
| Utile (perdita) netto da operazioni continue | 17.721 | 5.654 |
| Utile (perdita) derivante da operazioni discontinue | 142 | 239.252 |
| Utile (perdita) netto | 17.863 | 244.906 |
| Utile (Perdita) netto di terzi | 0 | 0 |
| Utile (perdita) netto di Gruppo | 17.863 | 244.906 |

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato e delle altre componenti del conto economico complessivo consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

| | 9M2019 | 9M2018 |
|--|---------------|----------------|
| Utile (perdita) netto del periodo da attività operative | 17.721 | 5.654 |
| Differenze di conversione bilanci in valuta estera | 5.065 | 2.748 |
| Differenze di conversione relative a società valutate con il metodo del patrimonio netto | 459 | 184 |
| Totale differenze di conversione | 5.524 | 2.932 |
| Totale componenti che saranno successivamente riclassificate nell'utile (perdita) d'esercizio | 5.524 | 2.932 |
| Totale altri utili (perdite) complessivi, al netto delle imposte - attività operative | 5.524 | 2.932 |
| Totale utile (perdita) complessivo, al netto delle imposte - attività operative | 23.245 | 8.586 |
| Utile (perdita) netto del periodo da operazioni discontinue | 142 | 239.252 |
| Differenze di conversione bilanci in valuta estera | 0 | 0 |
| Rilascio riserva di conversione per cessione di società controllate | 0 | (2.108) |
| Totale differenze di conversione | 0 | (2.108) |
| Totale componenti che sono state riclassificate nell'utile (perdita) del periodo | 0 | (2.108) |
| Totale altri utili (perdite) complessivi, al netto delle imposte - operazioni discontinue | 0 | (2.108) |
| Totale utile (perdita) complessivo, al netto delle imposte - operazioni discontinue | 142 | 237.144 |
| Totale utile (perdita) complessivo, al netto delle imposte | 23.387 | 245.730 |
| <i>attribuibile a:</i> | | |
| - Gruppo | 23.387 | 245.730 |
| - Terzi | 0 | 0 |

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato per Business Unit

(Importi espressi in migliaia di euro)

| | Industrial | | Medical | | Packaging | | Not Allocated Costs | | TOTALE | |
|--|---------------|---------------|---------------|---------------|----------------|----------------|---------------------|-----------------|---------------|---------------|
| | 9M2019 | 9M2018 | 9M2019 | 9M2018 | 9M2019 | 9M2018 | 9M2019 | 9M2018 | 9M2019 | 9M2018 |
| Ricavi netti | 66.059 | 56.964 | 64.108 | 51.895 | 7.284 | 8.921 | 0 | 0 | 137.451 | 117.780 |
| Costo del venduto | (32.636) | (28.932) | (37.581) | (29.185) | (6.691) | (7.914) | 0 | (251) | (76.908) | (66.282) |
| Utile (perdita) industriale lordo | 33.423 | 28.032 | 26.527 | 22.710 | 593 | 1.007 | 0 | (251) | 60.543 | 51.498 |
| Spese operative e altri proventi (oneri) | (12.140) | (12.958) | (7.143) | (5.168) | (2.615) | (2.962) | (15.755) | (16.866) | (37.653) | (37.954) |
| Utile (perdita) operativo | 21.283 | 15.074 | 19.384 | 17.542 | (2.022) | (1.955) | (15.755) | (17.117) | 22.890 | 13.544 |

EBITDA

(Importi espressi in migliaia di euro)

| | 9M2019 | 9M2018 |
|---|---------------|---------------|
| Utile (perdita) operativo | 22.890 | 13.544 |
| Ammortamenti di Immobilizzazioni materiali e Attività immateriali | (6.082) | (5.659) |
| Ammortamenti su Diritto d'uso | (931) | 0 |
| Svalutazione immobilizzazioni | (1) | (148) |
| Accantonamento (rilascio) fondo svalutazione crediti | 24 | (13) |
| EBITDA | 29.880 | 19.364 |
| <i>% sui ricavi</i> | <i>21,7%</i> | <i>16,4%</i> |

Utile (Perdita) netto consolidato per azione

(Importi espressi in euro)

| | 9M2019 | 9M2018 |
|---|---------|----------|
| Utile (perdita) netto per azione ordinaria | 0,87319 | 11,10130 |
| Utile (perdita) netto per azione di risparmio | 0,88982 | 11,11793 |

Prospetto della situazione patrimoniale - finanziaria consolidata

(Importi espressi in migliaia di euro)

| | 30 settembre 2019 | 31 dicembre 2018 |
|--|-------------------|------------------|
| Immobilizzazioni materiali | 67.434 | 53.832 |
| Immobilizzazioni immateriali | 46.735 | 45.290 |
| Diritto d'uso | 4.920 | 0 |
| Titoli in portafoglio | 133.869 | 99.843 |
| Altre attività non correnti | 18.023 | 17.401 |
| Attività correnti | 170.497 | 218.394 |
| Totale Attivo | 441.478 | 434.760 |
| Patrimonio netto di Gruppo | 254.645 | 341.220 |
| Patrimonio netto di terzi | 0 | 0 |
| Totale Patrimonio Netto | 254.645 | 341.220 |
| Passività non correnti | 125.417 | 28.187 |
| Passività correnti | 61.416 | 65.353 |
| Totale Passivo e Patrimonio Netto | 441.478 | 434.760 |

Posizione Finanziaria Netta consolidata

(Importi espressi in migliaia di euro)

| | 30 settembre 2019 | 30 giugno 2019 | 31 dicembre 2018 |
|--|--------------------------|-----------------------|-------------------------|
| Cassa | 7 | 9 | 9 |
| Altre disponibilità liquide | 47.178 | 41.792 | 170.592 |
| Liquidità | 47.185 | 41.801 | 170.601 |
| Crediti finanziari verso parti correlate | 1 | 1 | 1 |
| Titoli in portafoglio - breve termine | 71.035 | 71.312 | 0 |
| Altri crediti finanziari correnti | 0 | 32 | 0 |
| Crediti finanziari correnti | 71.036 | 71.345 | 1 |
| Debiti bancari correnti | (27.156) | (27.002) | (27.353) |
| Quota corrente dell'indebitamento non corrente | (5.455) | (5.544) | (5.438) |
| Altri debiti finanziari correnti | (220) | (117) | (1.049) |
| Passività finanziarie correnti per contratti di <i>leasing</i> | (1.890) | (1.618) | 0 |
| Indebitamento finanziario corrente | (34.721) | (34.281) | (33.840) |
| Posizione finanziaria corrente netta | 83.500 | 78.865 | 136.762 |
| Crediti finanziari verso parti correlate non correnti | 49 | 49 | 49 |
| Titoli in portafoglio | 133.869 | 131.263 | 99.843 |
| Crediti finanziari non correnti | 133.918 | 131.312 | 99.892 |
| Debiti bancari non correnti | (102.555) | (103.355) | (13.344) |
| Passività finanziarie non correnti per contratti di <i>leasing</i> | (3.017) | (1.814) | 0 |
| Indebitamento finanziario non corrente | (105.572) | (105.169) | (13.344) |
| Posizione finanziaria non corrente netta | 28.346 | 26.143 | 86.548 |
| Posizione finanziaria netta | 111.846 | 105.008 | 223.310 |

Rendiconto finanziario consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

| | Q3 2019 | Q3 2018 |
|---|----------------|-----------------|
| Utile (perdita) netto del periodo da attività operative | 8.757 | 2.950 |
| Utile (perdita) netto del periodo da operazioni discontinue | (34) | (618) |
| Imposte correnti | 1.581 | 1.069 |
| Variazione delle imposte differite | 1.322 | 1.148 |
| Ammortamento e svalutazione di attività non correnti | 2.450 | 2.024 |
| Minusvalenze (plusvalenze) da cessione di immobilizzazioni | 0 | (2) |
| Plusvalenza netta da cessione business purificazione | 34 | 1.564 |
| (Proventi) oneri finanziari netti | (2.106) | 246 |
| Altri oneri non monetari | 2.066 | 795 |
| | 14.070 | 9.176 |
| Variazione delle attività e passività correnti | 203 | (583) |
| Pagamenti di trattamento di fine rapporto e di quiescenza | (145) | (131) |
| Proventi finanziari incassati, al netto degli interessi pagati | (63) | 53 |
| Imposte pagate | (2.049) | (1.599) |
| Fondi generati da (impiegati in) attività operativa | 12.016 | 6.916 |
| Acquisto di immobilizzazioni materiali e immateriali, al netto delle cessioni | (6.832) | (3.992) |
| Corrispettivo pagato per l'acquisto di quote di minoranza in società controllate | 0 | 0 |
| Corrispettivo incassato per la cessione di proprietà intellettuale a parti correlate | 0 | 0 |
| Acquisto di titoli in portafoglio, al netto dei disinvestimenti | 51 | 0 |
| Proventi su titoli in portafoglio, al netto delle commissioni di gestione | 488 | 0 |
| Anticipi corrisposti per acquisto di partecipazioni | 0 | 0 |
| Corrispettivo pagato per l'acquisto di rami d'azienda | 0 | (2) |
| Corrispettivo incassato per la cessione del business purificazione, al netto delle disponibilità liquide cedute | 0 | 41 |
| Oneri monetari accessori alla cessione del business purificazione | 0 | (16.998) |
| Aggiustamento sul prezzo di cessione del business della purificazione | (4) | 0 |
| Fondi generati da (impiegati in) investimenti | (6.297) | (20.951) |
| Debiti finanziari accesi, al netto dei rimborsi | (732) | (12.528) |
| Crediti finanziari verso parti correlate rimborsati (concessi) nel periodo | 0 | 0 |
| Pagamento di dividendi | 0 | 0 |
| Interessi e altri oneri pagati su debiti finanziari | (408) | (125) |
| Rimborso passività finanziarie per beni in leasing (inclusi interessi) | (450) | 0 |
| Acquisto di azioni proprie e relativi oneri accessori | 0 | 0 |
| Altri debiti/crediti finanziari | (6) | 2 |
| Fondi generati da (impiegati in) operazioni finanziarie | (1.596) | (12.651) |
| Differenze cambio da conversione bilanci in valuta estera | 1.109 | (236) |
| Aumento (diminuzione) delle disponibilità liquide nette | 5.232 | (26.922) |
| Disponibilità liquide nette all'inizio del periodo | 41.866 | 301.965 |
| Disponibilità liquide nette alla fine del periodo | 47.098 | 275.043 |

Rendiconto finanziario consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

| | 9M 2019 | 9M 2018 |
|---|------------------|-----------------|
| Utile (perdita) netto del periodo da attività operative | 17.721 | 5.654 |
| Utile (perdita) netto del periodo da operazioni discontinue | 142 | 239.252 |
| Imposte correnti | 6.207 | 11.477 |
| Variazione delle imposte differite | 2.872 | (4.117) |
| Ammortamento e svalutazione di attività non correnti | 7.015 | 6.202 |
| Minusvalenze (plusvalenze) da cessione di immobilizzazioni | (2.272) | 7 |
| Plusvalenza netta da cessione business purificazione | (142) | (225.899) |
| (Proventi) oneri finanziari netti | (3.921) | 1.284 |
| Altri oneri non monetari | 1.547 | (1.788) |
| | 29.169 | 32.072 |
| Variazione delle attività e passività correnti | (6.772) | (7.111) |
| Pagamenti di trattamento di fine rapporto e di quiescenza | (393) | (252) |
| Proventi finanziari incassati, al netto degli interessi pagati | (123) | (110) |
| Imposte pagate | (7.584) | (11.021) |
| Fondi generati da (impiegati in) attività operativa | 14.297 | 13.578 |
| Acquisto di immobilizzazioni materiali e immateriali, al netto delle cessioni | (17.785) | (11.243) |
| Corrispettivo pagato per l'acquisto di quote di minoranza in società controllate | 0 | (75) |
| Corrispettivo incassato per la cessione di proprietà intellettuale a parti correlate | 2.291 | 0 |
| Acquisto di titoli in portafoglio, al netto dei disinvestimenti | (100.415) | 0 |
| Proventi su titoli in portafoglio, al netto delle commissioni di gestione | 1.365 | 0 |
| Anticipi corrisposti per acquisto di partecipazioni | (1.100) | 0 |
| Corrispettivo pagato per l'acquisto di rami d'azienda | 0 | (141) |
| Corrispettivo incassato per la cessione del business purificazione, al netto delle disponibilità liquide cedute | 0 | 300.793 |
| Oneri monetari accessori alla cessione del business purificazione | 0 | (36.611) |
| Aggiustamento sul prezzo di cessione del business della purificazione | (387) | 0 |
| Fondi generati da (impiegati in) investimenti | (116.031) | 252.723 |
| Debiti finanziari accesi, al netto dei rimborsi | 88.801 | (2.856) |
| Crediti finanziari verso parti correlate rimborsati (concessi) nel periodo | 1 | (225) |
| Pagamento di dividendi | (16.580) | (15.435) |
| Interessi e altri oneri pagati su debiti finanziari | (523) | (471) |
| Rimborso passività finanziarie per beni in leasing (inclusi interessi) | (1.150) | 0 |
| Acquisto di azioni proprie e relativi oneri accessori | (93.382) | 0 |
| Altri debiti/crediti finanziari | 11 | 13 |
| Fondi generati da (impiegati in) operazioni finanziarie | (22.822) | (18.974) |
| Differenze cambio da conversione bilanci in valuta estera | 1.260 | 404 |
| Aumento (diminuzione) delle disponibilità liquide nette | (123.296) | 247.731 |
| Disponibilità liquide nette all'inizio del periodo | 170.394 | 27.312 |
| Disponibilità liquide nette alla fine del periodo | 47.098 | 275.043 |

Actuator Solutions - quota di pertinenza del Gruppo SAES (50%)

(Importi espressi in migliaia di euro)

| Prospetto dell'utile (perdita) | Q3 2019 | Q3 2018 |
|---|----------------|----------------|
| Ricavi netti | 2.876 | 3.019 |
| Costo del venduto | (2.373) | (2.601) |
| Utile industriale lordo | 503 | 418 |
| Totale spese operative | (530) | (535) |
| Altri proventi (oneri) netti | 13 | 227 |
| Risultato operativo | (14) | 110 |
| Interessi e proventi finanziari netti | (74) | (74) |
| Utili (perdite) netti su cambi | 14 | 15 |
| Imposte sul reddito | 12 | (44) |
| Utile (perdita) del periodo | (62) | 7 |
| Differenze di conversione | (8) | (20) |
| Totale utile (perdita) complessivo | (70) | (13) |

Actuator Solutions - quota di pertinenza del Gruppo SAES (50%)

(Importi espressi in migliaia di euro)

| Situazione patrimoniale finanziaria | 30 settembre 2019 | 31 dicembre 2018 |
|---|------------------------------|-----------------------------|
| Attivo non corrente | 3.348 | 3.510 |
| Attivo corrente | 1.506 | 1.297 |
| Totale Attivo | 4.854 | 4.807 |
| Passivo non corrente | 4.000 | 4.000 |
| Passivo corrente | 2.842 | 2.360 |
| Totale Passivo | 6.842 | 6.360 |
| Capitale Sociale, riserve e risultati portati a nuovo | (1.553) | (992) |
| Utile (perdita) del periodo | (437) | (537) |
| Altri utili (perdite) complessivi | 2 | (24) |
| Patrimonio Netto | (1.989) | (1.553) |

| Prospetto dell'utile (perdita) | 9M 2019 | 9M 2018 |
|---|----------------|----------------|
| Ricavi netti | 8.364 | 8.887 |
| Costo del venduto | (6.845) | (7.327) |
| Utile industriale lordo | 1.520 | 1.560 |
| Totale spese operative | (1.577) | (1.662) |
| Altri proventi (oneri) netti | (159) | 155 |
| Risultato operativo | (216) | 53 |
| Interessi e proventi finanziari netti | (221) | (195) |
| Utili (perdite) netti su cambi | (12) | (26) |
| Imposte sul reddito | 11 | (184) |
| Utile (perdita) del periodo | (437) | (352) |
| Differenze di conversione | 2 | (16) |
| Totale utile (perdita) complessivo | (436) | (368) |

SAES RIAL Vacuum S.r.l. - quota di pertinenza del Gruppo SAES (49%)
(Importi espressi in migliaia di euro)

| Prospetto dell'utile (perdita) | Q3 2019 | Q3 2018 |
|---------------------------------------|----------------|----------------|
| Ricavi netti | 547 | 299 |
| Costo del venduto | (236) | (231) |
| Utile industriale lordo | 311 | 68 |
| Totale spese operative | (65) | (36) |
| Altri proventi (oneri) netti | 6 | (2) |
| Risultato operativo | 252 | 30 |
| Interessi e proventi finanziari netti | (4) | (1) |
| Utili (perdite) netti su cambi | 0 | 0 |
| Imposte sul reddito | (70) | (9) |
| Utile (perdita) del periodo | 178 | 20 |

SAES RIAL Vacuum S.r.l. - quota di pertinenza del Gruppo SAES (49%)
(Importi espressi in migliaia di euro)

| Situazione patrimoniale finanziaria | 30 settembre 2019 | 31 dicembre 2018 |
|---|------------------------------|-----------------------------|
| Attivo non corrente | 192 | 161 |
| Attivo corrente | 904 | 813 |
| Totale Attivo | 1.096 | 974 |
| Passivo non corrente | 150 | 151 |
| Passivo corrente | 504 | 574 |
| Totale Passivo | 654 | 725 |
| Capitale Sociale, riserve e risultati portati a nuovo | 249 | 232 |
| Utile (perdita) del periodo | 193 | 25 |
| Altri utili (perdite) complessivi | 0 | (8) |
| Patrimonio Netto | 442 | 249 |

| Prospetto dell'utile (perdita) | 9M2019 | 9M2018 |
|---------------------------------------|---------------|---------------|
| Ricavi netti | 1.125 | 800 |
| Costo del venduto | (712) | (607) |
| Utile industriale lordo | 413 | 193 |
| Totale spese operative | (159) | (127) |
| Altri proventi (oneri) netti | 25 | (22) |
| Risultato operativo | 278 | 44 |
| Interessi e proventi finanziari netti | (11) | (7) |
| Utili (perdite) netti su cambi | 0 | 0 |
| Imposte sul reddito | (74) | (18) |
| Utile (perdita) del periodo | 193 | 19 |

Flexterra - quota di pertinenza del Gruppo SAES

(Importi espressi in migliaia di euro)

| Flexterra | Q3 2019 (46,73%) | Q3 2018 (33,79%) |
|--|-----------------------------|-----------------------------|
| Ricavi netti | 1 | 3 |
| Costo del venduto | 0 | 0 |
| Utile industriale lordo | 1 | 3 |
| Totale spese operative | (527) | (347) |
| Altri proventi (oneri) netti | 1 | 1 |
| Risultato operativo | (525) | (343) |
| Interessi e proventi finanziari netti | 0 | 0 |
| Utili (perdite) netti su cambi | 0 | 0 |
| Imposte sul reddito | 4 | 3 |
| Utile (perdita) del periodo | (521) | (340) |
| Differenze di conversione e costi di operazioni sul capitale | 380 | 35 |
| Totale utile (perdita) complessivo | (141) | (305) |

Flexterra - quota di pertinenza del Gruppo SAES

(Importi espressi in migliaia di euro)

| Situazione patrimoniale finanziaria | 30 settembre 2019 (46,73%) | 31 dicembre 2018 (46,73%) |
|---|---|--|
| Attivo non corrente | 7.089 | 6.140 |
| Attivo corrente | 1.625 | 3.732 |
| Totale Attivo | 8.714 | 9.872 |
| Passivo non corrente | 50 | 47 |
| Passivo corrente | 166 | 227 |
| Totale Passivo | 216 | 274 |
| Capitale Sociale, riserve e risultati portati a nuovo | 9.463 | 10.628 |
| Riserva per piani di stock option | 155 | 143 |
| Utile (perdita) del periodo | (1.579) | (1.498) |
| Altri utili (perdite) complessivi | 459 | 325 |
| Patrimonio Netto | 8.498 | 9.598 |

| Prospetto dell'utile (perdita) | 9M 2019 (46,73%) | 9M 2018 (33,79%) |
|--|-----------------------------|-----------------------------|
| Ricavi netti | 7 | 9 |
| Costo del venduto | (1) | (1) |
| Utile industriale lordo | 6 | 8 |
| Totale spese operative | (1.581) | (1.069) |
| Altri proventi (oneri) netti | 0 | 0 |
| Risultato operativo | (1.575) | (1.061) |
| Interessi e proventi finanziari netti | 1 | (4) |
| Utili (perdite) netti su cambi | (20) | (20) |
| Imposte sul reddito | 15 | 13 |
| Utile (perdita) del periodo | (1.579) | (1.072) |
| Differenze di conversione e costi di operazioni sul capitale | 459 | 184 |
| Totale utile (perdita) complessivo | (1.120) | (888) |

Prospetto dell'utile (perdita) complessivo di Gruppo

(Importi espressi in migliaia di euro)

| | Q3 2019 | | | | | | | |
|--|-----------------------------|------------------------|--|-----------------------------|--|------------------|--|-----------------------------|
| | Utile (perdita) consolidato | 50% Actuator Solutions | Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti | 49% SAES RIAL Vacuum S.r.l. | Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti | 46,73% Flexterra | Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti | Utile (perdita) complessivo |
| Ricavi netti | 48.964 | 2.876 | (133) | 547 | (27) | 1 | | 52.228 |
| Costo del venduto | (26.241) | (2.373) | 133 | (236) | 27 | 0 | | (28.690) |
| Utile industriale lordo | 22.723 | 503 | 0 | 311 | 0 | 1 | 0 | 23.538 |
| Totale spese operative | (13.199) | (530) | | (65) | | (527) | | (14.321) |
| Altri proventi (oneri) netti | (46) | 13 | | 6 | | 1 | | (26) |
| Utile (perdita) operativo | 9.478 | (14) | 0 | 252 | 0 | (525) | 0 | 9.191 |
| Interessi e proventi finanziari netti | 2.449 | (74) | 0 | (4) | | 0 | | 2.371 |
| Utili (perdite) da società valutate con il metodo del patrimonio netto | (343) | | 0 | | (178) | | 521 | 0 |
| Utili (perdite) netti su cambi | 87 | 14 | | 0 | | 0 | | 101 |
| Utile (perdita) prima delle imposte | 11.671 | (74) | 0 | 248 | (178) | (525) | 521 | 11.663 |
| Imposte sul reddito | (2.914) | 12 | | (70) | | 4 | | (2.968) |
| Utile (perdita) netto da operazioni continue | 8.757 | (62) | 0 | 178 | (178) | (521) | 521 | 8.695 |
| Utile (perdita) derivante da operazioni discontinue | (34) | 0 | | 0 | | 0 | | (34) |
| Utile (perdita) netto | 8.723 | (62) | 0 | 178 | (178) | (521) | 521 | 8.661 |
| Utile (Perdita) netto di terzi | 0 | | | 0 | | | | 0 |
| Utile (perdita) netto di Gruppo | 8.723 | (62) | 0 | 178 | (178) | (521) | 521 | 8.661 |

Prospetto dell'utile (perdita) complessivo di Gruppo

(Importi espressi in migliaia di euro)

| | 9M 2019 | | | | | | | |
|--|-----------------------------|------------------------|--|-----------------------------|--|------------------|--|-----------------------------|
| | Utile (perdita) consolidato | 50% Actuator Solutions | Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti | 49% SAES RIAL Vacuum S.r.l. | Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti | 46,73% Flexterra | Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti | Utile (perdita) complessivo |
| Ricavi netti | 137.451 | 8.364 | (404) | 1.125 | (70) | 7 | | 146.473 |
| Costo del venduto | (76.908) | (6.845) | 404 | (712) | 70 | (1) | | (83.991) |
| Utile industriale lordo | 60.543 | 1.520 | 0 | 413 | 0 | 6 | 0 | 62.481 |
| Totale spese operative | (39.951) | (1.577) | | (159) | | (1.581) | | (43.268) |
| Altri proventi (oneri) netti | 2.298 | (159) | | 25 | | 0 | | 2.164 |
| Utile (perdita) operativo | 22.890 | (216) | 0 | 278 | 0 | (1.575) | 0 | 21.377 |
| Interessi e proventi finanziari netti | 5.307 | (221) | 0 | (11) | | 1 | | 5.076 |
| Utili (perdite) da società valutate con il metodo del patrimonio netto | (1.386) | | 0 | | (193) | | 1.579 | 0 |
| Utili (perdite) netti su cambi | 56 | (12) | | 0 | | (20) | | 25 |
| Utile (perdita) prima delle imposte | 26.867 | (448) | 0 | 267 | (193) | (1.594) | 1.579 | 26.478 |
| Imposte sul reddito | (9.146) | 11 | | (74) | | 15 | | (9.194) |
| Utile (perdita) netto da operazioni continue | 17.721 | (437) | 0 | 193 | (193) | (1.579) | 1.579 | 17.284 |
| Utile (perdita) derivante da operazioni discontinue | 142 | | | | | | | 142 |
| Utile (perdita) netto | 17.863 | (437) | 0 | 193 | (193) | (1.579) | 1.579 | 17.426 |
| Utile (Perdita) netto di terzi | 0 | | | | | | | 0 |
| Utile (perdita) netto di Gruppo | 17.863 | (437) | 0 | 193 | (193) | (1.579) | 1.579 | 17.426 |

Riclassifiche saldi economici 3° trimestre 2018

(Importi espressi in migliaia di euro)

| | Industrial | | | Medical | | | Packaging | | | Not Allocated Costs | | | TOTALE | | |
|--|--------------|---------------|------------------------|--------------|----------------|------------------------|--------------|---------------|------------------------|---------------------|---------------|------------------------|---------------|---------------|------------------------|
| | Q3 2018 | Riclassifiche | Q3 2018 riclassificato | Q3 2018 | Riclassifiche | Q3 2018 riclassificato | Q3 2018 | Riclassifiche | Q3 2018 riclassificato | Q3 2018 | Riclassifiche | Q3 2018 riclassificato | Q3 2018 | Riclassifiche | Q3 2018 riclassificato |
| Ricavi netti | 18.033 | 3.380 | 21.413 | 20.767 | (3.079) | 17.688 | 2.970 | 0 | 2.970 | 301 | (301) | 0 | 42.071 | 0 | 42.071 |
| Costo del venduto | (8.566) | (2.240) | (10.806) | (11.614) | 2.059 | (9.555) | (2.585) | 0 | (2.585) | (298) | 181 | (117) | (23.063) | 0 | (23.063) |
| Utile (perdita) industriale lordo | 9.467 | 1.140 | 10.607 | 9.153 | (1.020) | 8.133 | 385 | 0 | 385 | 3 | (120) | (117) | 19.008 | 0 | 19.008 |
| Spese operative e altri proventi (oneri) | (3.405) | (747) | (4.152) | (2.744) | 596 | (2.148) | (1.001) | 0 | (1.001) | (6.196) | 151 | (6.045) | (13.346) | 0 | (13.346) |
| Utile (perdita) operativo | 6.062 | 393 | 6.455 | 6.409 | (424) | 5.985 | (616) | 0 | (616) | (6.193) | 31 | (6.162) | 5.662 | 0 | 5.662 |

Riclassifiche saldi economici 30 settembre 2019

(Importi espressi in migliaia di euro)

| | Industrial | | | Medical | | | Packaging | | | Not Allocated Costs | | | TOTALE | | |
|--|---------------|---------------|------------------------|---------------|----------------|------------------------|----------------|---------------|------------------------|---------------------|---------------|------------------------|---------------|---------------|------------------------|
| | 9M 2018 | Riclassifiche | 9M 2018 riclassificato | 9M 2018 | Riclassifiche | 9M 2018 riclassificato | 9M 2018 | Riclassifiche | 9M 2018 riclassificato | 9M 2018 | Riclassifiche | 9M 2018 riclassificato | 9M 2018 | Riclassifiche | 9M 2018 riclassificato |
| Ricavi netti | 47.463 | 9.501 | 56.964 | 60.521 | (8.626) | 51.895 | 8.921 | 0 | 8.921 | 875 | (875) | 0 | 117.780 | 0 | 117.780 |
| Costo del venduto | (22.796) | (6.136) | (28.932) | (34.764) | 5.579 | (29.185) | (7.914) | 0 | (7.914) | (808) | 557 | (251) | (66.282) | 0 | (66.282) |
| Utile (perdita) industriale lordo | 24.667 | 3.365 | 28.032 | 25.757 | (3.047) | 22.710 | 1.007 | 0 | 1.007 | 67 | (318) | (251) | 51.498 | 0 | 51.498 |
| Spese operative e altri proventi (oneri) | (10.556) | (2.402) | (12.958) | (7.061) | 1.893 | (5.168) | (2.962) | 0 | (2.962) | (17.375) | 509 | (16.866) | (37.954) | 0 | (37.954) |
| Utile (perdita) operativo | 14.111 | 963 | 15.074 | 18.696 | (1.154) | 17.542 | (1.955) | 0 | (1.955) | (17.308) | 191 | (17.117) | 13.544 | 0 | 13.544 |