



## COMUNICATO STAMPA

Milano, 15 marzo 2017

### **RICAVI RECORD, CHE A LIVELLO COMPLESSIVO SFIORANO I 200 MILIONI DI EURO MARGINALITÀ IN CRESCITA E MIGLIORAMENTO DEGLI INDICATORI ECONOMICI**

- **Fatturato consolidato a 189 milioni di euro, in crescita del 13,3% rispetto a 166,9 milioni di euro del FY 2015**
- **Fatturato complessivo di Gruppo a 198,4 milioni di euro, in crescita del 13,4% rispetto a 175 milioni di euro del FY 2015**
- **Utile industriale lordo consolidato: 85,1 milioni di euro (45,0% del fatturato), in crescita del 18,1% rispetto a 72,1 milioni di euro (43,2% del fatturato) nel FY 2015**
- **Utile operativo consolidato: 26,2 milioni di euro, in forte crescita (+27,6%) rispetto a 20,5 milioni di euro nel FY 2015**
- **Utile operativo *adjusted* del FY 2016 pari a 27,9 milioni di euro (14,7% del fatturato consolidato)**
- **EBITDA consolidato: 35,5 milioni di euro (18,8% del fatturato), rispetto a 29,4 milioni di euro (17,6% del fatturato) nel FY 2015**
- **EBITDA *adjusted* del FY 2016 pari 37,2 milioni di euro (19,7% del fatturato consolidato)**
- **Utile netto consolidato: 14,1 milioni di euro, in forte crescita (+59,7%) rispetto a 8,8 milioni di euro nel FY 2015**
- **Posizione finanziaria netta pari a -33,8 milioni di euro, fortemente influenzata dagli investimenti a sostegno della crescita**
- **Proposto un dividendo di euro 0,55 per azione ordinaria e di euro 0,566626 per azione di risparmio**
- **Fatturato consolidato del primo bimestre 2017: 34,7 milioni di euro, in crescita del 24,8% rispetto a 27,8 milioni di euro nei primi due mesi del 2016**

Il Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A., riunito oggi a Lainate (MI), ha approvato il Bilancio Consolidato e il Progetto di Bilancio della Capogruppo SAES Getters S.p.A. che saranno esaminati dall'Assemblea Ordinaria degli Azionisti convocata, in unica convocazione, il 27 aprile 2017, alle ore 10.30.

La versione integrale dell'avviso di convocazione dell'Assemblea Ordinaria sarà disponibile nel sistema IINFO gestito da Computershare S.p.A. ([www.info.it](http://www.info.it)) e pubblicata sul sito della Società ([www.saesgetters.com/it/investor-relations/area-investors/assemblea-dei-soci](http://www.saesgetters.com/it/investor-relations/area-investors/assemblea-dei-soci)) in data 28 marzo 2017 e in pari data sarà pubblicato su un quotidiano finanziario a diffusione nazionale un estratto del medesimo avviso.

“Esprimo forte soddisfazione per i risultati del 2016, anno record per le vendite consolidate e con un fatturato complessivo che ha sfiorato i duecento milioni di euro. Tali risultati sono maturati grazie, anche, alle ottime *performance* dei comparti purificazione dei gas e leghe a memoria di forma, aree in cui si sono concentrati gli sforzi di innovazione del Gruppo negli ultimi anni” – ha dichiarato l'Ing. **Massimo della Porta, Presidente di SAES Getters S.p.A.** “Inoltre, il 2016 ha visto il Gruppo compiere un'importantissima svolta nella nuova tecnologia dei polimeri funzionali, ambito in cui sono stati finalizzati importanti investimenti in due società, Metalvuoto S.p.A. e Flexterra, Inc., che contribuiranno all'ulteriore crescita futura di SAES”.

Nel 2016 il Gruppo SAES® ha realizzato un **fatturato netto consolidato** pari a 189 milioni di euro, in crescita del 13,3% rispetto a 166,9 milioni di euro nel 2015. L'**effetto cambi** è stato lievemente positivo (+0,4%), dovuto all'apprezzamento sia del dollaro USA, sia dello yen rispetto all'euro, mentre la **crescita organica** è stata pari a +11,1%, principalmente trainata dai comparti delle leghe a memoria di forma (SMA) per applicazioni sia medicali sia

industriali, dal segmento della purificazione dei gas e dalla ripresa del mercato *security & defense* (Business Electronic & Photonic Devices e Business Sensors & Detectors). Si segnala, infine, che la **variazione dell'area di consolidamento** conseguente all'acquisizione di Metalvuoto S.p.A., ha generato un incremento delle vendite pari a +1,8% (3,1 milioni di euro in valore assoluto).

La **forte crescita organica del fatturato** (+11,1% rispetto al 2015) è stata principalmente trainata dalla **Business Unit delle leghe a memoria di forma** (+12,2%), in cui si evidenzia una marcata crescita organica di entrambi i segmenti: nel comparto delle SMA medicali la crescita (+11,8%) è stata favorita dall'incremento nei volumi sia dei prodotti più tradizionali, sia dei nuovi dispositivi di recente introduzione; nel segmento delle SMA industriali la crescita organica è stata pari a +15,8%, grazie all'incremento delle vendite di molle e fili SMA, in particolare nei settori *automotive* e *consumer*.

Nella **Business Unit Industrial Applications** la crescita organica (+10,4%) è stata invece favorita dall'ottima *performance* nel comparto della purificazione dei gas (crescita organica +15,6%) e dalla ripresa nei settori della sicurezza e della difesa, che, insieme, hanno più che compensato la riduzione ormai strutturale del business del *lighting* (penalizzato dalla concorrenza della tecnologia LED) e la diminuzione nel comparto dell'isolamento termico (penalizzato dal trend negativo nel mercato della refrigerazione e dalla persistente debolezza della domanda di soluzioni getter per l'industria petrolifera). In lieve crescita organica rispetto all'esercizio precedente (+0,8%) è stato anche il business delle pompe da vuoto, le cui vendite, dopo la debolezza dei primi nove mesi, hanno segnato un'inversione di tendenza nel quarto trimestre, grazie all'avvio di un importante progetto di ricerca europeo.

Il **fatturato complessivo di Gruppo**<sup>1</sup> nel 2016 è stato pari a 198,4 milioni di euro, in crescita del 13,4% rispetto a 175 milioni di euro nel 2015: la crescita è attribuibile, oltre all'incremento del fatturato consolidato (+13,3%), anche ai maggiori ricavi della *joint venture* Actuator Solutions (+7,9%) e al consolidamento della nuova *joint venture* SAES RIAL Vacuum S.r.l., non ancora operativa alla fine dell'esercizio precedente.

**La crescita del fatturato consolidato ha consentito il deciso miglioramento degli indicatori economici.**

L'**utile industriale lordo consolidato**<sup>2</sup> dell'esercizio 2016 è stato pari a 85,1 milioni di euro, in forte crescita (+18,1%) rispetto a 72,1 milioni di euro del 2015. La crescita è principalmente imputabile all'aumento del fatturato, oltre che al miglioramento della marginalità lorda<sup>3</sup> (dal 43,2% dell'esercizio precedente al 45% di quello corrente), trainata principalmente dal comparto della purificazione dei gas e dalla Business Unit Shape Memory Alloys.

L'**utile operativo consolidato** del 2016 è stato pari a 26,2 milioni di euro (13,8% dei ricavi consolidati), in crescita (+27,6%) rispetto a 20,5 milioni di euro dell'anno precedente (12,3% del fatturato consolidato). L'aumento dei ricavi e della marginalità lorda hanno reso possibile il miglioramento degli indicatori operativi rispetto al precedente esercizio, nonostante l'incremento delle spese operative (incremento dei costi di consulenza per progetti straordinari di natura societaria sviluppati nel corso dell'esercizio, oltre a maggiori stanziamenti per la componente variabile dei compensi degli Amministratori Esecutivi e maggiori costi per il personale dipendente).

Escludendo il costo di sottoscrizione dell'accordo transattivo per la definizione della controversia ambientale avente ad oggetto il risarcimento dei danni ambientali e la decontaminazione delle acque e del sedime sottostante al lago Onondaga (0,4 milioni di euro), nonché i costi straordinari per *severance* e per il piano di *retention* dei dipendenti strategici, correlati al trasferimento delle produzioni di Memry GmbH e alla successiva liquidazione della controllata tedesca (1,3 milioni di euro), l'**utile operativo adjusted**<sup>4</sup> è stato pari a 27,9 milioni di euro (14,7% del fatturato consolidato).

L'**EBITDA**<sup>5</sup> **consolidato** è stato pari a 35,5 milioni di euro (18,8% in termini percentuali sul fatturato) nel 2016, in crescita del 20,7% rispetto a 29,4 milioni di euro (17,6% del fatturato consolidato) nel 2015, principalmente trainato dal comparto della purificazione dei gas e dalle SMA medicali. Escludendo i già citati costi non ricorrenti (costo relativo all'accordo transattivo per la definizione della controversia ambientale sul lago Onondaga e costi per *severance* e per il

<sup>1</sup> Per fatturato complessivo di Gruppo si intende il fatturato ottenuto valutando con il metodo proporzionale, anziché con il metodo del patrimonio netto, la *joint venture* paritetica Actuator Solutions e la nuova *joint venture* SAES RIAL Vacuum S.r.l., di cui SAES Getters S.p.A. detiene attualmente il 49% del capitale sociale.

<sup>2</sup> Calcolato come differenziale tra fatturato netto e costi industriali direttamente e indirettamente imputabili ai prodotti venduti.

<sup>3</sup> Calcolata come rapporto tra l'utile industriale lordo e il fatturato netto consolidato.

<sup>4</sup> Per utile operativo *adjusted* si intende il medesimo utile operativo, ulteriormente rettificato al fine di escludere valori non ricorrenti e comunque ritenuti dal *management* non indicativi rispetto alla *performance* operativa corrente. Poiché la sua determinazione non è regolamentata dai principi IFRS, il criterio applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo, e quindi confrontabile, con quelli adottati da altri Gruppi.

<sup>5</sup> L'EBITDA non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi IFRS; si ritiene tuttavia che l'EBITDA sia un importante parametro per la misurazione delle *performance* di Gruppo e pertanto viene presentato quale misura alternativa di valutazione. Poiché la sua determinazione non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quelli adottati da altri Gruppi. L'EBITDA (acronimo per "Earnings before interests, taxes, depreciation and amortization") è calcolato come "Utili prima degli interessi, imposte, svalutazioni e ammortamenti".

piano di *retention* dei dipendenti strategici di Memry GmbH), l'**EBITDA adjusted**<sup>6</sup> del 2016 è stato pari a 37,2 milioni di euro, pari al 19,7% del fatturato consolidato.

L'**utile netto consolidato** del 2016 è stato pari 14,1 milioni di euro (7,4% dei ricavi consolidati), in forte crescita (+59,7%) rispetto a un utile netto di 8,8 milioni di euro (5,3% dei ricavi consolidati) nel 2015.

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 31 dicembre 2016 è negativa per 33,8 milioni di euro e si confronta con una disponibilità netta negativa pari a 17,3 milioni di euro al 31 dicembre 2015. La posizione finanziaria netta è stata fortemente influenzata dagli investimenti a sostegno della crescita futura, che includono sia le operazioni straordinarie realizzate nel corso dell'esercizio (in particolare, acquisizione di Metalvuoto S.p.A. e investimento nella *newco* Flexterra, Inc.), sia il *capex* per l'espansione della capacità produttiva.

Al 31 dicembre 2016 si segnala, inoltre, un forte incremento del circolante netto. L'autofinanziamento dell'esercizio, infatti, è stato parzialmente assorbito dall'aumento sia dei crediti commerciali, sia degli *stock* nel settore della purificazione dei gas, il primo correlato all'incremento delle vendite registrato nell'ultimo periodo del 2016, mentre il secondo in previsione delle vendite di inizio 2017. I flussi di cassa operativi hanno comunque sostenuto sia i dividendi, sia i sopra citati esborsi per l'attività di investimento.

Per ulteriori dettagli si rimanda alle successive sezioni del presente comunicato stampa.

### **Altri eventi rilevanti dell'esercizio 2016**

In data 15 gennaio 2016 SAES Nitinol S.r.l. ha effettuato un ulteriore versamento in conto capitale a sostegno degli investimenti della *joint venture* Actuator Solutions GmbH, pari a 1 milione di euro. La medesima somma è stata versata dal socio paritetico Alfmeier, tramite la società SMA Holding GmbH.

In data 19 gennaio 2016, come previsto dall'accordo sottoscritto in data 23 dicembre 2015 tra SAES Getters S.p.A. e Rodofil s.n.c., la Capogruppo ha acquisito un ulteriore 39% della *joint venture* SAES RIAL Vacuum S.r.l. per un corrispettivo prefissato, pari a 1,3 milioni di euro. La partecipazione totale nella *joint venture* è attualmente pari al 49%<sup>7</sup> del capitale sociale.

In data 26 febbraio 2016 SAES Getters S.p.A. ha acquisito dall'azionista di minoranza il rimanente 4% del capitale sociale di E.T.C. S.r.l., per un corrispettivo pari a 0,2 milioni di euro. A seguito di tale acquisto, SAES Getters S.p.A. risulta essere socio unico di E.T.C. S.r.l.

In data 3 marzo 2016 l'Assemblea Straordinaria degli Azionisti di SAES Getters S.p.A. ha approvato la proposta di modifica dell'articolo 11 dello Statuto, con l'introduzione della maggiorazione del diritto di voto e l'assegnazione di due voti per ciascuna azione ordinaria della Società detenuta in via continuativa per un periodo di almeno 24 mesi. La maggiorazione non è estesa ai titolari di azioni di risparmio, non avendo queste ultime né diritto di voto, né diritto di intervenire alle assemblee.

L'introduzione della maggiorazione del diritto di voto contribuirà a supportare la crescita della Società tramite l'incentivazione dell'investimento a medio-lungo periodo nel capitale della Società stessa e, così, la stabilità della compagine azionaria, che da sempre ha costituito punto di forza del Gruppo ed è in linea con gli interessi di medio-lungo periodo.

A fine aprile 2016 SAES Nitinol S.r.l. ha concesso un nuovo finanziamento ad Actuator Solutions GmbH pari a 1 milione di euro, destinato al sostegno finanziario dell'operatività della *joint venture*. Il finanziamento ha scadenza 30 aprile 2019, piano di rimborso flessibile entro la data di scadenza e tasso d'interesse annuale fisso pari al 6%. Un finanziamento analogo per importo e per condizioni è stato concesso dal socio paritetico Alfmeier, tramite la società SMA Holding GmbH.

A fine esercizio 2014 Memry Corporation aveva ufficialmente sottoscritto con lo Stato del Connecticut un accordo per l'ottenimento di un finanziamento agevolato in più *tranche*, per l'importo complessivo di 2,8 milioni di dollari. Il finanziamento, con una durata decennale e un tasso d'interesse agevolato annuale del 2%, è stato finalizzato all'acquisto di nuovi macchinari e attrezzature per espandere lo stabilimento produttivo di Bethel. La prima *tranche* del finanziamento agevolato, pari a 2 milioni di dollari, è stata incassata dalla consociata statunitense in data 20 febbraio 2015, mentre la seconda e ultima *tranche*, pari a 0,8 milioni di dollari, è stata incassata in data 10 giugno 2016.

<sup>6</sup> Per EBITDA *adjusted* si intende lo stesso EBITDA, ulteriormente rettificato al fine di escludere valori non ricorrenti e comunque ritenuti dal *management* non indicativi rispetto alla *performance* operativa corrente. Poiché la sua determinazione non è regolamentata dai principi IFRS, il criterio applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo, e quindi confrontabile, con quelli adottati da altri Gruppi.

<sup>7</sup> Si precisa che tale percentuale era già stata utilizzata ai fini di consolidamento al 31 dicembre 2015, rappresentando l'interpretazione sostanziale del contratto di acquisizione sottoscritto in data 23 dicembre 2015, che prevedeva l'impegno reciproco delle parti ad aumentare la partecipazione di SAES Getters S.p.A. in SAES RIAL Vacuum S.r.l. di un ulteriore 39% entro fine gennaio 2016, senza alcuna modifica nella *governance* della società.

In data 18 luglio 2016 è stato sottoscritto un accordo transattivo per la definizione della controversia ambientale relativa a pretese emissioni nocive di mercurio nel lago Onondaga (situato nella città di Syracuse, NY-USA) da parte di una società del Gruppo (King Laboratories, Inc. acquisita da SAES Getters USA, Inc. negli anni ottanta e non più esistente da decenni), avente ad oggetto il risarcimento dei danni ambientali e la decontaminazione delle acque e del sedime sottostante al lago. Il costo complessivo dell'accordo, senza riconoscimento di responsabilità in capo al Gruppo SAES, è stato pari a 1,3 milioni di dollari<sup>8</sup>, che sono stati corrisposti alla controparte da SAES Getters USA, Inc. in data 13 settembre 2016.

In data 28 luglio 2016 SAES Nitinol S.r.l. ha sottoscritto un nuovo contratto di finanziamento in favore di Actuator Solutions GmbH destinato al sostegno finanziario dell'operatività della controllata Actuator Solutions Taiwan Co., Ltd. La prima *tranche* del finanziamento, pari a 2 milioni di euro, è stata versata da SAES Nitinol S.r.l. il giorno della sottoscrizione del contratto (28 luglio 2016), mentre la seconda *tranche*, pari a 1 milione di euro, è stata corrisposta in data 28 settembre 2016. Il finanziamento ha scadenza 30 aprile 2019, piano di rimborso flessibile entro la data di scadenza e tasso d'interesse annuale fisso pari al 6%. Il 50% del finanziamento è garantito da una lettera di *patronage* sottoscritta congiuntamente da Alfmeier S.E. e SMA Holding GmbH, in favore di SAES Nitinol S.r.l.

A fine settembre è stata deliberata la liquidazione della società controllata al 100% Memry GmbH, attiva nel settore delle leghe a memoria di forma, e il trasferimento di tutte le attività produttive e commerciali in altre società del Gruppo. La decisione è in linea con il piano di semplificazione societaria e organizzativa in atto, orientato a un maggiore efficientamento delle attività produttive del Gruppo su scala internazionale. Tale operazione ha comportato, nel quarto trimestre 2016, oneri non ricorrenti di ristrutturazione pari a 1,3 milioni di euro. Il completamento dell'operazione è previsto entro la fine del secondo semestre 2017.

In data 10 ottobre 2016 SAES Getters S.p.A., dando seguito al contratto sottoscritto in data 29 luglio 2016, ha acquisito dalla società Mirante S.r.l. una partecipazione di maggioranza (70%) nel capitale sociale di Metalvuoto S.p.A., con sede nella provincia di Monza Brianza, *player* consolidato nel settore dell'imballaggio evoluto, che produce pellicole metallizzate e film plastici innovativi per la conservazione degli alimenti. Grazie a tale acquisizione, SAES, che già collaborava con Metalvuoto S.p.A. nella sperimentazione applicativa dei propri compositi polimerici funzionali ai film plastici per la conservazione degli alimenti di Metalvuoto S.p.A., intende competere nella filiera del *packaging* alimentare 'intelligente', presentandosi sul mercato con un'offerta innovativa e completa, mediante lo sviluppo di plastiche attive a elevate *performance*, caratterizzate da trasparenza, biocompatibilità e basso impatto ambientale. SAES Getters S.p.A. ha acquisito il 70% di Metalvuoto S.p.A. a un prezzo calcolato secondo un moltiplicatore dell'EBITDA, rettificato sulla base di alcuni parametri finanziari (tra i quali posizione finanziaria netta e valore delle scorte di prodotti finiti), pari a circa 5,1 milioni di euro.

Tra i soci è prevista un'opzione di *put* e *call*, da esercitarsi a partire dal dodicesimo mese ed entro diciotto mesi dal *closing*, per l'acquisto da parte di SAES del rimanente 30% del capitale di Metalvuoto a un prezzo calcolato con modalità sostanzialmente analoghe a quelle stabilite per l'acquisto del primo 70%. Nel caso di mancato esercizio di una delle due opzioni nei termini prestabiliti, SAES è comunque impegnata ad acquistare il residuo 30% del capitale sociale della società entro ventiquattro mesi.

Secondo quanto stabilito nei patti parasociali, che disciplinano la *governance* della società nel suo nuovo assetto azionario, il nuovo Consiglio di Amministrazione di Metalvuoto S.p.A. è composto da tre membri, di cui due, tra cui l'Amministratore Delegato, scelti dalla controllante SAES; espressione del socio di minoranza, Mirante S.r.l., è invece il terzo membro, Presidente del Consiglio medesimo, nella persona del fondatore Ing. Giovanni Ronchi.

In data 15 novembre 2016 è stata attuata la fusione per incorporazione in SAES Getters S.p.A. della società controllata al 100% SAES Advanced Technologies S.p.A., mediante stipula, sottoscrizione e deposito nel Registro delle Imprese dell'atto di fusione da parte delle società partecipanti all'operazione.

L'atto di fusione ha efficacia giuridica a partire dalla data stabilita nell'atto stesso, individuata col termine della giornata contabile del 31 dicembre 2016. Ai soli fini contabili e fiscali, l'operazione di fusione è retrodatata al 1 gennaio 2016.

La fusione non ha comportato alcun impatto patrimoniale, economico e finanziario a livello di bilancio consolidato del Gruppo SAES, né ha previsto alcun concambio, essendo la società incorporata già interamente posseduta da SAES Getters S.p.A.

L'operazione è finalizzata all'ottimizzazione della politica industriale del Gruppo SAES e si inquadra in un processo aggregativo, orientato a migliorare e integrare gli assetti dei siti produttivi italiani del Gruppo, razionalizzandone i processi industriali e le attività di ricerca. Al tempo stesso, la fusione mira all'ottimizzazione dei flussi finanziari e al miglioramento della struttura patrimoniale, grazie alla semplificazione della struttura societaria e al rafforzamento della posizione di mercato e della capacità competitiva della Capogruppo.

<sup>8</sup> Pari a 1.129 migliaia di euro, di cui 689 migliaia di euro accantonati a fine esercizio 2015 e i rimanenti 440 migliaia di euro spesi nell'esercizio 2016.

In data 28 novembre 2016 SAES Nitinol S.r.l. ha sottoscritto un ulteriore contratto di finanziamento in favore di Actuator Solutions GmbH che prevede la concessione di un prestito in più *tranche*, per un ammontare massimo complessivo di 4,5 milioni di euro. Il finanziamento, destinato al sostegno finanziario dell'attività operativa, ha scadenza 30 aprile 2019, piano di rimborso flessibile entro la data di scadenza e tasso d'interesse annuale fisso pari al 6%. La prima *tranche* del prestito, pari a 1 milione di euro, è stata corrisposta da SAES Nitinol S.r.l. in data 30 novembre 2016. Il contratto prevede il rimborso prioritario di tale *loan*, rispetto agli altri finanziamenti concessi dai soci ad Actuator Solutions.

In data 15 dicembre 2016 il Gruppo SAES ha reso noto di aver dato avvio ad un'operazione finalizzata all'industrializzazione, produzione e commercializzazione di materiali per la realizzazione di *transistor* organici flessibili (*OTFT: Organic Thin Film Transistors*), realizzata in *partnership* con Polyera, società operante sia negli Stati Uniti, sia a Taiwan, già attiva nel settore dei *transistor* flessibili a film sottile per *display* di nuova generazione e partner di SAES nello sviluppo di applicazioni di elettronica organica.

I nuovi materiali oggetto dell'iniziativa saranno sviluppati dalla *newco* Flexterra, Inc., con sede a Skokie (vicino a Chicago, Illinois, Stati Uniti), dedicata alla produzione di materiali e componenti per la realizzazione di *display* realmente flessibili, con enorme potenziale applicativo in svariati settori di mercato.

Lo sviluppo di tali materiali si basa su competenze di chimica organica e scienza dei materiali già presenti in SAES dal 2008, per lo sviluppo della propria piattaforma tecnologica nei polimeri funzionali per il mondo dell'*organic electronics* e del *packaging* avanzato, combinate con l'esperienza di Polyera nel settore dei *transistor* organici a film sottile.

I primi prodotti realizzati in base all'accordo saranno indirizzati al mercato dei *display* elettroforetici (*EPD*), spesso indicati come *e-paper*<sup>9</sup>, che attualmente trovano il loro principale utilizzo negli *e-book*. Il mercato dei *display* flessibili non si limita però alla sostituzione dei *display* attuali, ma apre un ampio spettro di future applicazioni, in larga parte ancora inesplorato, nel campo della "*printed electronics*", quali ad esempio *wearable devices*, cartellonistica attiva, OLED e OLET interamente flessibili, ecc., che indirizzano importanti mercati potenziali.

Flexterra, Inc., a fine dicembre 2016, è stata patrimonializzata da Polyera e da SAES Getters International Luxembourg S.A. In particolare, Polyera ha conferito a Flexterra *asset* tangibili e intangibili (IP e *know-how* incluso) per un valore pari a 14 milioni di dollari e ha ricevuto, a fronte del conferimento in natura, azioni di Flexterra *Series A* privilegiate, tra l'altro, nella distribuzione di utili e in caso di vendita di Flexterra.

SAES Getters International Luxembourg S.A. ha effettuato in favore di Flexterra versamenti in denaro, realizzati in fasi diverse entro la fine di dicembre 2016, per complessivi 8,5 milioni di dollari, a fronte dei quali ha ricevuto, a propria volta, azioni Flexterra *Series A* privilegiate.

In base all'accordo, Polyera attribuirà la sua partecipazione in Flexterra ai propri investitori, tra cui due importanti fondi asiatici di *venture capital*. Questi investitori, contribuiranno anche con un versamento per cassa, il cui valore puntuale sarà definito entro il primo trimestre 2017, per un importo minimo di 4,5 milioni di dollari, che potrà arrivare sino a massimi 6 milioni di dollari.

SAES conferirà ulteriori 4,5 milioni di dollari in conto capitale - oltre a *asset* materiali e immateriali (IP) per un valore stimato in circa 3 milioni di dollari - in una seconda fase, da perfezionarsi al raggiungimento da parte di Flexterra di obiettivi tecnici e commerciali prefissati dall'accordo (in particolare, sottoscrizione di un contratto vincolante per la commercializzazione di prodotti Flexterra - *milestone*) non oltre il 31 marzo 2018.

La contribuzione da parte di SAES, sulla base delle attuali valutazioni, è equivalente a una quota nel capitale sociale di Flexterra pari a circa il 35%. Tale quota è destinata a salire a circa il 45% al conferimento da realizzarsi entro il 31 marzo 2018 e conseguente al raggiungimento della già citata *milestone*. L'operazione non prevede opzioni *put & call*.

Il Consiglio di Amministrazione della nuova società è composto da cinque membri, di cui due espressi da SAES, tra cui il CEO.

\*\*\*

La **Capogruppo SAES Getters S.p.A.** ha chiuso l'esercizio 2016 realizzando un fatturato pari a 44,5 milioni di euro<sup>10</sup> (9,4 milioni di euro nel 2015) e un utile netto pari a 6,2 milioni di euro (che si confronta con un utile netto di 5,9 milioni di euro nel 2015<sup>11</sup>).

Il **dividendo complessivo proposto all'Assemblea** sarà di 0,550000 euro per azione ordinaria (rispetto a 0,380000 euro del precedente esercizio) e 0,566626 euro per azione di risparmio (rispetto a 0,396626 euro del precedente esercizio), a

<sup>9</sup> Il cosiddetto "inchiostro elettroforetico" riproduce l'apparenza del normale inchiostro di stampa su un foglio di carta.

<sup>10</sup> Si precisa che tale importo include anche i ricavi della controllata al 100% SAES Advanced Technologies S.p.A., a seguito della fusione per incorporazione di quest'ultima nella controllante SAES Getters S.p.A., attuata in data 15 novembre 2016, con efficacia contabile al 1 gennaio 2016. Considerando anche il fatturato di SAES Advanced Technologies S.p.A., i ricavi al 31 dicembre 2015 di SAES Getters S.p.A. sarebbero stati pari a 42,6 milioni di euro.

<sup>11</sup> Includendo anche SAES Advanced Technologies S.p.A., l'utile netto al 31 dicembre 2015 sarebbe stato pari a 6,6 milioni di euro.

mezzo distribuzione dell'utile netto d'esercizio distribuibile di SAES Getters S.p.A. (6,2 milioni di euro) e parte degli utili realizzati negli esercizi precedenti e portati a nuovo (6,1 milioni di euro).

Il dividendo sarà posto in pagamento il prossimo 4 maggio 2017; il titolo negozierà ex-dividendo a decorrere dal 2 maggio 2017, a fronte dello stacco della cedola n. 33, mentre la *record date* con riferimento al pagamento del dividendo coincide con il 3 maggio 2017.

\*\*\*

L'Assemblea Ordinaria degli Azionisti, convocata il giorno 27 aprile 2017, sarà chiamata ad approvare, con voto consultivo, la prima sezione della Relazione sulla remunerazione, redatta ai sensi dell'articolo 123-ter del D.Lgs. n. 58/1998 e articolo 84-*quater* e relativo Allegato 3A, Schema 7-*bis* della delibera Consob n. 11971 del 14/5/1999 concernente la disciplina degli emittenti.

La suddetta Relazione sarà messa a disposizione sul sito della Società ([www.saesgetters.com/it/investor-relations/area-investors/assemblea-dei-soci](http://www.saesgetters.com/it/investor-relations/area-investors/assemblea-dei-soci)), nel sistema IINFO gestito da Computershare S.p.A. ([www.info.it](http://www.info.it)) e presso la sede sociale in data 31 marzo 2017.

Il Consiglio ha deliberato, inoltre, di sottoporre all'Assemblea Ordinaria la richiesta di autorizzazione all'acquisto e alla disposizione di azioni proprie, ai sensi e per gli effetti degli articoli 2357 e ss. del Codice Civile e 132 del D.Lgs. n. 58/1998, previa revoca dell'autorizzazione precedentemente concessa dall'Assemblea del 28 aprile 2016 e non utilizzata. L'autorizzazione all'acquisto è richiesta per un periodo di 18 mesi dalla data di autorizzazione, in una o più volte, fino ad un massimo di n. 2 milioni di azioni ordinarie e/o di risparmio della Società ad un prezzo di acquisto comprensivo degli oneri accessori non superiore del 5% e non inferiore del 5% rispetto al prezzo ufficiale di borsa registrato dal titolo nella seduta di borsa precedente ogni singola operazione. Per quanto attiene alle alienazioni delle azioni proprie, le stesse potranno avvenire per un corrispettivo minimo pari alla media ponderata dei prezzi ufficiali delle azioni della relativa categoria nei venti giorni di borsa aperta antecedenti la vendita. L'autorizzazione alla disposizione delle azioni proprie è richiesta all'Assemblea senza limiti temporali.

La relativa Relazione illustrativa degli Amministratori sarà messa a disposizione sul sito della Società ([www.saesgetters.com/it/investor-relations/area-investors/assemblea-dei-soci](http://www.saesgetters.com/it/investor-relations/area-investors/assemblea-dei-soci)), nel sistema IINFO gestito da Computershare S.p.A. ([www.info.it](http://www.info.it)) e presso la sede sociale in data 31 marzo 2017.

L'Assemblea Ordinaria sarà inoltre chiamata a deliberare in merito all'integrazione del Collegio Sindacale.

A seguito del decesso del Sindaco effettivo Dr Pier Francesco Sportoletti (Presidente del Collegio Sindacale), nominato dalla lista presentata dal socio di minoranza Equilybra Capital Partners S.p.A., in data 11 ottobre 2016 è subentrato nella carica, ai sensi dell'articolo 22 dello Statuto, il Sindaco supplente Dr Angelo Rivolta, eletto nella medesima lista, con durata della carica fino alla successiva Assemblea, ai sensi dell'articolo 2401, comma 1, del Codice Civile.

Si rende pertanto necessario che l'Assemblea deliberi in merito alla conferma in carica in qualità di Sindaco effettivo, oltre che di Presidente del Collegio Sindacale, del Dr Angelo Rivolta, e inoltre, stante l'assenza di indicazione di ulteriori nominativi di Sindaci supplenti nell'unica lista di minoranza a suo tempo presentata, provveda alla nomina di un Sindaco Supplente, necessario per l'integrazione del Collegio Sindacale. I Sindaci così nominati scadranno insieme con quelli attualmente in carica, nominati dall'Assemblea della Società tenutasi in data 28 aprile 2015, e quindi fino all'approvazione del bilancio al 31 dicembre 2017.

La relativa Relazione illustrativa degli Amministratori sarà messa a disposizione sul sito della Società ([www.saesgetters.com/it/investor-relations/area-investors/assemblea-dei-soci](http://www.saesgetters.com/it/investor-relations/area-investors/assemblea-dei-soci)), nel sistema IINFO gestito da Computershare S.p.A. ([www.info.it](http://www.info.it)) e presso la sede sociale in data 28 marzo 2017.

L'Assemblea Ordinaria sarà infine chiamata a deliberare in merito alla modifica del trattamento di fine mandato (TFM) per gli Amministratori, con la proposta di incrementare dal 18% al 20% l'accantonamento dei compensi - fissi e variabili - erogati agli Amministratori beneficiari, come deliberati dal Consiglio di Amministrazione ai sensi dell'articolo 2389 del Codice Civile. Tenendo conto della realtà economica della Società, dell'attività svolta dagli Amministratori beneficiari e delle crescenti responsabilità associate a tale ruolo, tale previsione di accantonamento mira a meglio garantire, a fine carriera, una copertura pensionistica in linea con gli standard italiani ed internazionali, oggi convenzionalmente indicata nella misura del 50% dell'ultimo emolumento globale percepito.

La relativa Relazione illustrativa degli Amministratori sarà messa a disposizione sul sito della Società ([www.saesgetters.com/it/investor-relations/area-investors/assemblea-dei-soci](http://www.saesgetters.com/it/investor-relations/area-investors/assemblea-dei-soci)), nel sistema IINFO gestito da Computershare S.p.A. ([www.info.it](http://www.info.it)) e presso la sede sociale in data 31 marzo 2017.

In data 27 aprile 2017 sarà inoltre convocata l'Assemblea Speciale degli Azionisti di risparmio, chiamata a deliberare in merito alla nomina del Rappresentante Comune degli Azionisti di risparmio per il triennio 2017-2019, nonché alla determinazione del relativo emolumento annuo, venendo a scadere l'attuale rappresentante, Avvocato Massimiliano Perletti, in carica per il triennio 2014-2016.

La versione integrale dell'avviso di convocazione dell'Assemblea Speciale degli Azionisti di risparmio sarà disponibile nel sistema IINFO gestito da Computershare S.p.A. ([www.info.it](http://www.info.it)) e pubblicata sul sito della Società

([www.saesgetters.com/it/investor-relations/area-investors/assemblea-dei-soci](http://www.saesgetters.com/it/investor-relations/area-investors/assemblea-dei-soci)) in data 28 marzo 2017 e in pari data sarà pubblicato su un quotidiano finanziario a diffusione nazionale un estratto del medesimo avviso.

La Relazione degli Amministratori, redatta ai sensi dell'articolo 125-ter, primo comma, del TUF, sull'unico punto all'ordine del giorno sarà pubblicata sul sito della Società ([www.saesgetters.com/it/investor-relations/area-investors/assemblea-dei-soci](http://www.saesgetters.com/it/investor-relations/area-investors/assemblea-dei-soci)) e nel sistema IINFO gestito da Computershare S.p.A. ([www.Iinfo.it](http://www.Iinfo.it)) in data 31 marzo 2017.

Si comunica infine che, in data odierna, il Consiglio di Amministrazione ha approvato la Relazione sul governo societario e gli assetti proprietari. La suddetta Relazione sarà messa a disposizione sul sito della Società ([www.saesgetters.com/it/investor-relations/documenti-finanziari](http://www.saesgetters.com/it/investor-relations/documenti-finanziari)), nel sistema IINFO gestito da Computershare S.p.A. ([www.Iinfo.it](http://www.Iinfo.it)) e presso la sede sociale in data 31 marzo 2017, unitamente al progetto di bilancio di SAES Getters S.p.A. e al bilancio consolidato, corredati dalle Relazioni sulla gestione del Consiglio di Amministrazione, del Collegio Sindacale e della Società di Revisione.

Il Consiglio aveva già effettuato, nella precedente riunione del 16 febbraio 2017, nel rispetto del principio 3.P.2 e del criterio applicativo 3.C.4 del Codice di Autodisciplina, la valutazione dei requisiti di indipendenza degli Amministratori sulla base dei requisiti di cui al Codice di Autodisciplina e agli articoli 147-ter, comma 4, e 148, comma 3, del TUF, confermando la qualifica di "Indipendenti" dei Consiglieri Avv. Gaudiana Giusti, Dr Stefano Proverbio, Prof. Roberto Orecchia, Dr.ssa Luciana Rovelli e, sulla base dei soli requisiti di indipendenza di cui agli articoli 147-ter, comma 4, e 148, comma 3, del TUF, la qualifica di "Indipendente" del Prof. Adriano De Maio.

Nella riunione del 16 febbraio 2017 il Consiglio aveva, inoltre, verificato la permanenza dei requisiti di professionalità e onorabilità che i Sindaci devono possedere ai sensi del Decreto del Ministero di Grazia e Giustizia del 30 marzo 2000, n. 162, nonché di indipendenza ai sensi dell'articolo 148, comma 3 del TUF e del criterio applicativo 8.C.1. del Codice di Autodisciplina.

\*\*\*

### **Business Unit Industrial Applications**

Il **fatturato consolidato** della Business Unit Industrial Applications nel 2016 è stato pari a 113,1 milioni di euro, in crescita del 10,8% rispetto a 102 milioni di euro nello scorso esercizio. L'andamento valutario ha fatto registrare un effetto cambi positivo pari a 0,4%, al netto del quale le vendite sono aumentate del 10,4%.

In forte crescita sono il **Business Pure Gas Handling** (crescita organica pari a +15,6%), la cui positiva *performance* è legata ai forti investimenti in Asia in *silicon foundries* e nelle memorie, oltre che nel segmento *display*. In crescita organica risultano anche il **Business Sensors & Detectors** (+35,3%) e il **Business Electronic & Photonic Devices** (+8,7%), grazie alla ripresa degli investimenti nell'area sicurezza & difesa.

Il **Business Vacuum Systems** registra una lieve crescita organica (+0,8%): le vendite di pompe da vuoto, dopo la debolezza dei primi nove mesi, hanno segnato un'inversione di tendenza nel quarto trimestre, grazie all'avvio di un importante progetto di ricerca europeo.

Per contro, mostrano un calo, nonostante l'effetto positivo del cambio, il **Business Light Sources** (riduzione organica pari a 16,5%), penalizzato dalla concorrenza tecnologica dei LED sulle lampade fluorescenti, e il **Business Thermal Insulation** (-20,8%), in cui il buon andamento del segmento *vacuum bottle* non è stato sufficiente a compensare la debole domanda di soluzioni getter per estrazioni petrolifere (penalizzata dal calo del prezzo del greggio) e la contrazione delle vendite nel comparto della refrigerazione (sottoposto a una sempre maggiore pressione competitiva).

La tabella sottostante mostra il fatturato del 2016 relativo ai vari comparti di business, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto al 2015.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	2016	2015	Variazione totale (%)	Effetto prezzo/quantità (%)	Effetto cambi (%)	Variazione perimetro (%)
Electronic & Photonic Devices	14.733	13.455	9,5%	8,7%	0,8%	0,0%
Sensors & Detectors	15.008	11.155	34,5%	35,3%	-0,8%	0,0%
Light Sources	7.791	9.234	-15,6%	-16,5%	0,9%	0,0%
Vacuum Systems	8.737	8.593	1,7%	0,8%	0,9%	0,0%
Thermal Insulation	5.190	6.382	-18,7%	-20,8%	2,1%	0,0%
Pure Gas Handling	61.617	53.192	15,8%	15,6%	0,2%	0,0%
<b>Industrial Applications</b>	<b>113.076</b>	<b>102.011</b>	<b>10,8%</b>	<b>10,4%</b>	<b>0,4%</b>	<b>0,0%</b>

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Industrial Applications è stato pari a 55,3 milioni di euro nell'esercizio 2016, rispetto a 48,1 milioni di euro nell'esercizio 2015. La crescita (+15%) è attribuibile sia all'incremento delle vendite di questa divisione operativa, sia – seppure in misura inferiore – a un diverso e più favorevole mix di prodotto e all'ottima contribuzione del comparto della purificazione e dell'area di business correlata alla sicurezza & difesa.

L'**utile operativo** della Business Unit Industrial Applications è stato pari a 31,2 milioni di euro nell'esercizio 2016, in crescita del 13,6% rispetto a 27,5 milioni di euro del 2015: l'aumento del fatturato e del margine industriale lordo hanno più che compensato l'incremento delle spese operative, in particolare delle voci maggiormente correlate all'aumento dei volumi, quali commissioni agli agenti e spese di trasporto.

### **Business Unit Shape Memory Alloys (SMA)**

Il **fatturato consolidato** della Shape Memory Alloys Business Unit è stato pari a 71,6 milioni di euro, in crescita (+12,4%) rispetto a 63,7 milioni di euro del precedente esercizio. L'effetto cambi è stato lievemente positivo per +0,2%, al netto del quale la crescita organica è stata pari a +12,2%.

Si registrano crescite a doppia cifra in entrambi i segmenti di questa Business Unit.

Il **comparto delle SMA medicali** evidenzia una crescita organica pari a +11,8%, dovuta sia alle nuove produzioni di più sofisticati dispositivi medicali in Nitinol, entrate a regime nel corso dell'anno, sia alla crescita del mercato finale di riferimento.

In forte crescita organica è stato anche il **comparto delle SMA industriali** (+15,8%), grazie all'incremento delle vendite di molle e fili educati SMA, principalmente per il mercato *automotive* e *consumer*.

La tabella sottostante mostra il fatturato del 2016 relativo ai vari comparti di business, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto al 2015.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	2016	2015	Variazione totale (%)	Effetto prezzo/quantità (%)	Effetto cambi (%)	Variazione perimetro (%)
SMA Medical Applications	62.651	55.956	12,0%	11,8%	0,2%	0,0%
SMA Industrial Applications	8.952	7.724	15,9%	15,8%	0,1%	0,0%
<b>Shape Memory Alloys</b>	<b>71.603</b>	<b>63.680</b>	<b>12,4%</b>	<b>12,2%</b>	<b>0,2%</b>	<b>0,0%</b>

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Shape Memory Alloys è stato pari a 29,3 milioni di euro, con una crescita del +21,9% rispetto a un utile industriale lordo pari a 24 milioni di euro nel 2015. L'incremento dei ricavi ha permesso la forte crescita sia dell'utile industriale lordo, sia del margine industriale lordo (da 37,7% nel 2015 a 40,9% nel 2016). In particolare, la marginalità lorda è migliorata in entrambe le divisioni, medicale e industriale, come conseguenza delle maggiori economie di scala e dell'incremento dell'efficienza delle nuove produzioni, oltre che della maggiore incidenza delle vendite di componenti in Nitinol ad elevato valore aggiunto.

L'**utile operativo** della Business Unit Shape Memory Alloys è stato pari a 17,2 milioni di euro, in crescita del 27,2% rispetto al medesimo dato dell'esercizio precedente pari a 13,6 milioni di euro. L'incremento è esclusivamente imputabile al forte aumento del fatturato e del margine industriale lordo; escludendo, infatti, i sopra citati costi non ricorrenti del personale legati alla liquidazione di Memry GmbH (pari a 1,3 milioni di euro), le spese operative dell'esercizio 2016 risultano sostanzialmente allineate a quelle dell'esercizio precedente (10,9 milioni di euro nel 2016, contro 10,5 milioni di euro nel 2015).

### **Business Development Unit & Corporate Costs**

La Business Development Unit & Corporate Costs comprende progetti di ricerca di base o in fase di sviluppo, finalizzati alla diversificazione in business innovativi e i costi *corporate* (spese che non possono essere direttamente attribuite o ragionevolmente allocate ad alcun settore di business, ma che si riferiscono al Gruppo nel suo insieme), oltre ai ricavi e ai costi relativi al quarto trimestre 2016 della neo acquisita Metalvuoto S.p.A.<sup>12</sup>

<sup>12</sup> L'acquisizione di Metalvuoto S.p.A. è stata perfezionata in data 10 ottobre 2016. Si segnala che, a partire dal 1 gennaio 2017, i ricavi e i costi di tale società confluiranno in una specifica nuova Business Unit denominata "Solutions for Advanced Packaging".



La Business Development Unit chiude l'esercizio 2016 con un **fatturato consolidato** pari a 4,4 milioni di euro, rispetto a 1,2 milioni di euro nello scorso esercizio.

L'incremento è totalmente attribuibile alla variazione del perimetro di consolidamento, mentre, nel business degli schermi OLED, l'incremento delle vendite di polimeri funzionali assorbitori di umidità ha compensato le minori vendite di dispensatori di metalli alcalini.

L'**utile industriale lordo** della Business Development Unit & Corporate Costs nel 2016 è stato pari a 0,5 milioni di euro (11,8% sui ricavi consolidati), rispetto a una perdita di 52 migliaia di euro nell'esercizio precedente (-4,3% sui ricavi consolidati). Il miglioramento è principalmente imputabile al consolidamento del risultato industriale lordo relativo al quarto trimestre di Metalvuoto S.p.A.

Il **risultato operativo** è stato negativo per -22,3 milioni di euro e si confronta con una perdita operativa pari a -20,5 milioni di euro dell'esercizio 2015. Il peggioramento è principalmente legato all'aumento dei costi generali e amministrativi *corporate* (maggiori costi per compensi variabili agli Amministratori Esecutivi e più elevati costi di consulenza per progetti straordinari di natura societaria sviluppati nel corso dell'esercizio).

\*\*\*

Le **spese operative consolidate** sono state pari a 58,2 milioni di euro, rispetto a 50,7 milioni di euro dell'esercizio precedente. Escludendo i costi del personale non ricorrenti correlati alla decisione di liquidare la controllata tedesca Memry GmbH (1,3 milioni di euro), le spese operative sono state pari a 57 milioni di euro e mostrano una crescita (+12,3%) di tipo fisiologico correlata all'aumento del fatturato.

Ad aumentare, in valore assoluto, sono soprattutto le **spese generali e amministrative** (+2,8 milioni di euro, escludendo i suddetti costi *one-off* di Memry GmbH). In particolare, si segnala l'incremento dei costi di consulenza per progetti straordinari di natura societaria sviluppati nel corso dell'esercizio, oltre a maggiori costi per compensi fissi al personale dipendente e per compensi variabili agli Amministratori Esecutivi.

All'interno delle **spese di vendita** (+2,4 milioni di euro) i costi che si incrementano maggiormente sono quelli di natura variabile e il cui aumento è strettamente correlato a quello dei volumi delle vendite, quali commissioni agli agenti e spese di trasporto. Si segnala, inoltre, l'incremento del costo del personale a seguito del potenziamento della struttura commerciale negli USA.

I **costi di ricerca e sviluppo** sono invece sostanzialmente allineati al precedente esercizio.

Il saldo degli **altri proventi (oneri) netti** è stato negativo per 0,7 milioni di euro, sostanzialmente in linea con un saldo sempre negativo per 0,8 milioni di euro nel 2015. Tale voce include, in entrambi gli esercizi, il costo relativo alla definizione della controversia ambientale sulla decontaminazione del lago Onondaga (0,7 milioni di euro accantonati a fine esercizio 2015 e 0,4 milioni di euro spesi nel primo semestre 2016); il dato 2016 include, inoltre, il costo relativo all'acquisto da Polyera Corporation di una licenza sul 50% della tecnologia OLET che il Gruppo ha sviluppato congiuntamente con la medesima Polyera (0,2 milioni di euro).

Il saldo netto dei **proventi e oneri finanziari** è stato negativo per 1,2 milioni di euro (contro un saldo negativo di 1,5 milioni di euro nell'esercizio 2015), ed include principalmente gli interessi passivi sui finanziamenti a lungo termine in capo alla Capogruppo, alla società neo acquisita Metalvuoto S.p.A. e alla controllata americana Memry Corporation, oltre alle commissioni bancarie sulle linee di credito in capo a SAES Getters S.p.A. Il calo degli oneri finanziari è conseguenza sia della riduzione dell'indebitamento medio netto nel corso del 2016 rispetto al precedente esercizio, sia della diminuzione dei tassi di interesse di mercato. In particolare, i minori costi per l'utilizzo di finanziamenti del tipo "denaro caldo" e delle linee di credito sono stati solo parzialmente compensati dai maggiori interessi passivi sui finanziamenti bancari di medio-lungo termine.

La perdita derivante dalla **valutazione con il metodo del patrimonio netto** delle società a controllo congiunto ammonta complessivamente a -3,3 milioni di euro (da confrontarsi con -1,8 milioni di euro nel precedente esercizio) ed è principalmente attribuibile alla *joint venture* Actuator Solutions.

La somma algebrica delle **differenze cambio** ha registrato nel corso dell'esercizio 2016 un saldo lievemente positivo pari a 52 migliaia di euro, da confrontarsi con un valore sempre positivo di 0,7 milioni di euro nel 2015. Il saldo positivo del precedente esercizio era principalmente imputabile agli utili su cambi (1,9 milioni di euro) conseguenti la liberazione a conto economico di parte della riserva di conversione generata dal consolidamento di SAES Getters (Nanjing) Co., Ltd. e di SAES Getters Korea Corporation, a seguito della parziale riduzione del capitale sociale delle due controllate asiatiche; tali utili su cambi erano stati parzialmente compensati dalle perdite realizzate sui contratti *forward* stipulati a copertura delle transazioni commerciali in dollari e in yen (-1 milione di euro), oltre che dalle perdite su cambi (-0,5 milioni di euro circa) originatesi nell'ultima parte dell'anno dalla conversione del credito finanziario in euro vantato dalla controllata coreana verso la Capogruppo e solo parzialmente coperto mediante la sottoscrizione di contratti a termine.

L'**utile ante imposte consolidato** è pari a 21,7 milioni di euro (11,5% del fatturato consolidato), in crescita del 21,6% rispetto ad un utile ante imposte pari a 17,8 milioni di euro del precedente esercizio (10,7% del fatturato consolidato).

Le **imposte sul reddito** nell'esercizio 2016 sono state pari a 7,6 milioni di euro e si confrontano con 9 milioni di euro del precedente esercizio. Il **tax rate** di Gruppo è stato pari a 35%, in sensibile miglioramento rispetto a 50,5% del precedente esercizio, per effetto delle minori perdite fiscali realizzate dalla Capogruppo (su cui prudenzialmente non vengono iscritte imposte differite attive), oltre che del rilascio del fondo rischi fiscali di 0,5 milioni di euro relativo all'accertamento sulla dichiarazione dei redditi dell'esercizio 2005 della Capogruppo, a seguito dell'esito positivo del contenzioso instaurato dalla Società. Nel 2015 le imposte includevano, invece, un aggiustamento negativo di 1,7 milioni di euro, legato alla rideterminazione della fiscalità anticipata e differita da parte delle società italiane del Gruppo, utilizzando la nuova aliquota IRES<sup>13</sup> del 24% che entrerà in vigore a partire dal periodo d'imposta 2017.

Nel 2016 l'utile netto per azione ordinaria e quello per azione di risparmio sono pari, rispettivamente, a euro 0,6331 (euro 0,3944 nel precedente esercizio) e euro 0,6497 (euro 0,4111 nel 2015).

### **Actuator Solutions**

Actuator Solutions GmbH è controllata congiuntamente al 50% da SAES e Alfmeier Präzision, gruppo tedesco operante nei settori dell'elettronica e delle materie plastiche avanzate. La *joint venture*, che a sua volta consolida le società interamente controllate Actuator Solutions Taiwan Co., Ltd. e Actuator Solutions (Shenzhen) Co., Ltd.<sup>14</sup>, è focalizzata allo sviluppo, produzione e commercializzazione di attuatori che utilizzano, in sostituzione del motore, le leghe a memoria di forma.

Actuator Solutions ha realizzato nel corso del 2016 ricavi netti pari a 18,6 milioni di euro; il fatturato, per la maggior parte attribuibile al business *seat comfort* (valvole che sfruttano la tecnologia SMA e che sono usate nei sistemi di controllo lombare dei sedili delle autovetture), è cresciuto del 7,9% rispetto a 17,3 milioni di euro del 2015, grazie alla diffusione del sistema di controllo lombare su un numero sempre maggiore di modelli di autovetture. Da segnalare, inoltre, che nella seconda metà del 2016 si sono registrate le prime vendite del sistema AF (*autofocus*) per *action camera* di alta gamma, con ricavi iniziali pari a circa 0,4 milioni di euro, ma per i quali Actuator Solutions si è assicurata un ordine consistente nei prossimi dodici mesi.

Il risultato netto del 2016 è stato negativo per -6,7 milioni di euro e si confronta con una perdita di -3,7 milioni di euro dell'esercizio precedente: il peggioramento è imputabile sia al calo della marginalità lorda del comparto *seat comfort* (a sua volta attribuibile non solo ai prezzi unitari in calo, ma anche alle rese ancora basse delle nuove linee entrate in funzione nell'esercizio per l'espansione della capacità produttiva, oltre che alle riduzioni di costi di produzione, a regime solo a partire dall'ultimo trimestre 2016), sia ai maggiori costi di ricerca, sviluppo e prototipazione degli attuatori per *autofocus* (AF) destinati soprattutto ad applicazioni *mobile*.

Si segnala che, nel mese di novembre 2016, la società Actuator Solutions GmbH ha annunciato un piano di riorganizzazione, finalizzato alla riduzione dei costi, che prevede la focalizzazione del sito tedesco sulle attività di sviluppo, produzione e commercializzazione di dispositivi indirizzati prevalentemente al settore *automotive*. Il piano prevede una riduzione dell'organico, già avviata a fine 2016, che ha comportato costi non ricorrenti per *severance* pari a circa 50 migliaia di euro.

<sup>13</sup> L'articolo 1, commi 61-64, della Legge di Stabilità 2016, interviene sull'aliquota dell'imposta sul reddito delle società italiane (IRES), prevedendone una riduzione dal 27,5% al 24% a decorrere dal 1 gennaio 2017.

<sup>14</sup> Oggetto sociale della nuova società, costituita in settembre 2016 nella Repubblica Popolare Cinese, è lo sviluppo tecnologico e la vendita di attuatori per il mercato *mobile*. Si precisa che tale entità non risulta ancora operativa al 31 dicembre 2016.

(Importi espressi in migliaia di euro)

<b>Actuator Solutions (100%)</b>	<b>2016</b>	<b>2015</b>
Ricavi netti	18.642	17.275
Costo del venduto	(20.318)	(17.728)
<b>Utile industriale lordo</b>	<b>(1.676)</b>	<b>(453)</b>
Totale spese operative	(5.345)	(4.237)
Altri proventi (oneri) netti	127	125
<b>Risultato operativo</b>	<b>(6.894)</b>	<b>(4.565)</b>
Proventi (oneri) finanziari	(309)	(327)
Utili (perdite) netti su cambi	243	64
Imposte sul reddito	213	1.141
<b>Utile (perdita) del periodo</b>	<b>(6.747)</b>	<b>(3.687)</b>

La quota di pertinenza del Gruppo SAES nel risultato del 2016 della *joint venture* è pari a -3,4 milioni di euro (-1,8 milioni di euro nell'esercizio precedente), ma la valutazione negativa della partecipazione con il metodo del patrimonio netto contabilizzata a conto economico è stata inferiore (-3,2 milioni di euro), poiché le ulteriori perdite successive all'azzeramento della partecipazione consolidata non sono state rilevate, non esistendo, ad oggi, alcuna obbligazione legale o implicita di ricapitalizzazione da parte del Gruppo SAES nei confronti di Actuator Solutions.

### **SAES RIAL Vacuum S.r.l.**

SAES RIAL Vacuum S.r.l., nata a fine esercizio 2015, è controllata congiuntamente da SAES Getters S.p.A. (49%) e Rodofil s.n.c. (51%). La società è specializzata nella progettazione e produzione di camere da vuoto per acceleratori, sincrotroni e *collider* e coniuga al massimo grado le competenze di SAES nel campo dei materiali, del vuoto e dell'innovazione, con l'esperienza di progettazione, assemblaggio e lavorazioni meccaniche fini di Rodofil, allo scopo di offrire prodotti di assoluta eccellenza e qualità e di competere con successo sui mercati internazionali.

SAES RIAL Vacuum S.r.l. ha chiuso l'esercizio 2016 con un fatturato pari a 1,6 milioni di euro e una perdita pari a -0,3 milioni di euro, correlata ai costi di organizzazione e d'integrazione che sono tipici delle società in fase di *start-up*.

(Importi espressi in migliaia di euro)

<b>SAES RIAL Vacuum S.r.l. (100%)</b>	<b>2016</b>
Ricavi netti	1.578
Costo del venduto	(1.522)
<b>Utile industriale lordo</b>	<b>56</b>
Totale spese operative	(274)
Altri proventi (oneri) netti	(49)
<b>Risultato operativo</b>	<b>(267)</b>
Interessi e proventi finanziari netti	(15)
Utili (perdite) netti su cambi	0
Imposte sul reddito	2
<b>Utile (perdita) del periodo</b>	<b>(280)</b>

La quota di pertinenza del Gruppo SAES nel risultato del 2016 della *joint venture* è pari a -0,2 milioni di euro.

### **Riclassifiche sui saldi economici del precedente esercizio**

Si segnala che alcuni ricavi e alcuni costi relativi all'esercizio 2015 sono stati oggetto di riclassifica per consentire un confronto omogeneo con il 2016; in particolare:

- le *royalty* attive sulla cessione in licenza della tecnologia getter a film sottile per MEMS di nuova generazione (0,9 milioni di euro) sono state riclassificate all'interno del fatturato consolidato;
- i costi d'ingegnerizzazione e industrializzazione dei nuovi prodotti (0,8 milioni di euro) sono stati riclassificati dalle spese operative (in particolare, spese di ricerca e sviluppo) al costo del venduto.

### **Eventi di rilievo intervenuti dopo la chiusura dell'esercizio 2016**

In data 10 gennaio 2017 è stata costituita la società Flexterra Taiwan Corporation Ltd., interamente controllata da Flexterra, Inc. (USA). La nuova società ha sede a Zhubei City (Taiwan).

In data 19 gennaio 2017 SAES Nitinol S.r.l. ha corrisposto ad Actuator Solutions GmbH una seconda *tranche*, pari a 1 milione di euro, del finanziamento sottoscritto in data 28 novembre 2016.

### **Evoluzione prevedibile della gestione**

Nel **primo bimestre 2017** il **fatturato netto consolidato** è stato pari a 34,7 milioni di euro, in crescita del 24,8% rispetto a 27,8 milioni di euro nel corrispondente periodo del precedente esercizio. Escludendo l'effetto dei cambi (positivo e pari a 3,2%) e quello della variazione del perimetro di consolidamento<sup>15</sup> (pari a +8,1%), la crescita organica è stata pari a 13,5%.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	feb-17	feb-16	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambi (%)	Variazione perimetro (%)
Security & Defense	1.870	1.676	11,6%	9,3%	2,3%	0,0%
Electronic Devices	974	1.307	-25,5%	-27,2%	1,7%	0,0%
Thermal Insulation	761	911	-16,5%	-18,8%	2,3%	0,0%
Healthcare Diagnostics	721	599	20,4%	18,2%	2,2%	0,0%
Systems for UH Vacuum	1.531	1.356	12,9%	10,5%	2,4%	0,0%
Getters & Dispensers for Lamps	1.172	1.291	-9,2%	-10,6%	1,4%	0,0%
Sintered Components for Electronic Devices & Lasers	1.122	1.160	-3,3%	-6,4%	3,1%	0,0%
Systems for Gas Purification & Handling	11.069	7.951	39,2%	34,8%	4,4%	0,0%
<b>Industrial Applications</b>	<b>19.220</b>	<b>16.251</b>	<b>18,3%</b>	<b>15,0%</b>	<b>3,3%</b>	<b>0,0%</b>
Nitinol for Medical Devices	11.600	9.813	18,2%	14,7%	3,5%	0,0%
SMA's for Thermal & Electro Mechanical Devices	1.380	1.581	-12,7%	-13,6%	0,9%	0,0%
<b>Shape Memory Alloys</b>	<b>12.980</b>	<b>11.394</b>	<b>13,9%</b>	<b>10,8%</b>	<b>3,1%</b>	<b>0,0%</b>
<b>Solutions for Advanced Packaging</b>	<b>2.259</b>	<b>0</b>	<b>100,0%</b>	<b>0,0%</b>	<b>0,0%</b>	<b>100,0%</b>
<b>Business Development</b>	<b>286</b>	<b>187</b>	<b>52,9%</b>	<b>47,1%</b>	<b>5,8%</b>	<b>0,0%</b>
<b>Totale</b>	<b>34.745</b>	<b>27.832</b>	<b>24,8%</b>	<b>13,5%</b>	<b>3,2%</b>	<b>8,1%</b>

Il fatturato consolidato della Business Unit Industrial Applications è stato pari a 19,2 milioni di euro, rispetto a 16,3 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2016. L'incremento (+18,3%) è il risultato dell'ottima *performance* registrata nei primi due mesi del 2017 dal comparto della purificazione dei gas.

La Business Unit Shape Memory Alloys ha chiuso il bimestre 2017 con ricavi pari a 13 milioni di euro (11,4 milioni di euro nel primo bimestre 2016), registrando una marcata crescita organica nel segmento medicale.

La nuova Business Unit Solutions for Advanced Packaging<sup>16</sup>, in cui confluisce il fatturato della neo acquisita Metalvuoto S.p.A., ha realizzato nel primo bimestre 2017 ricavi pari a 2,3 milioni di euro.

Il **fatturato complessivo di Gruppo del primo bimestre 2017** è stato pari a 36,6 milioni di euro, in aumento (+25,4%) rispetto a 29,2 milioni di euro del corrispondente periodo del 2016.

\*\*\*

L'esercizio 2017 si prospetta come un anno di ulteriore crescita. SAES sarà impegnata nell'integrazione e nello sviluppo delle nuove iniziative in Metalvuoto S.p.A. e Flexterra, Inc., con l'obiettivo di raggiungere la massa critica necessaria a sostenere sia le spese operative di un Gruppo che opera su scala globale, sia gli investimenti in ricerca ed innovazione, che ne assicurano la continuità nel tempo.

\*\*\*

Si precisa che i dati sono tratti dal Bilancio Consolidato e dal Progetto di Bilancio della Capogruppo SAES Getters S.p.A. per l'esercizio chiuso al 31 dicembre 2016, in corso di verifica da parte del Collegio Sindacale e della Società di Revisione.

<sup>15</sup> Acquisizione di Metalvuoto S.p.A., perfezionata nell'ultimo trimestre 2016.

<sup>16</sup> A seguito dell'acquisizione del controllo della società Metalvuoto S.p.A., *player* consolidato nel settore del *packaging* evoluto, ai fini di una maggiore chiarezza informativa, è stata costituita una terza Business Unit denominata "Solutions for Advanced Packaging". Si evidenzia, inoltre, la nuova segmentazione della Business Unit Industrial Applications e la nuova denominazione di alcuni comparti operativi già esistenti, per meglio rispondere alla struttura organizzativa del Gruppo.

\*\*\*

Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari dichiara che, in conformità a quanto previsto dal secondo comma dell'articolo 154-bis, parte IV, titolo III, capo II, sezione V-bis, del decreto legislativo 24 febbraio 1998, n. 58, le informazioni finanziarie contenute nel presente documento corrispondono alle risultanze documentali, ai libri e alle scritture contabili.

*Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari  
Michele Di Marco*

\*\*\*

## **SAES Group**

*Pioniere nello sviluppo della tecnologia getter, il Gruppo SAES® è leader mondiale in una molteplicità di applicazioni scientifiche e industriali che richiedono condizioni di alto vuoto o di gas ultra puri. In oltre 70 anni di attività, le soluzioni getter del Gruppo hanno sostenuto l'innovazione tecnologica nelle industrie dell'information display e dell'illuminazione, nei complessi sistemi ad alto vuoto e nell'isolamento termico basato sul vuoto, in tecnologie che spaziano dai tubi di potenza sotto-vuoto di grandi dimensioni sino ai dispositivi miniaturizzati come i sistemi microelettronici e micromeccanici realizzati su silicio. Il Gruppo detiene, inoltre, una posizione di leadership nella purificazione di gas ultra puri per l'industria dei semiconduttori e per altre industrie high-tech.*

*Dal 2004, sfruttando le competenze acquisite nel campo della metallurgia speciale e della scienza dei materiali, il Gruppo SAES ha ampliato il proprio campo di attività rivolgendosi al mercato dei materiali avanzati, in particolare quello delle leghe a memoria di forma, una famiglia di materiali caratterizzati da super-elasticità e dalla proprietà di assumere forme predefinite quando sottoposti a trattamento termico. Queste speciali leghe, che oggi trovano principale applicazione nel comparto biomedicale, si adattano perfettamente anche alla realizzazione di dispositivi di attuazione per il settore industriale (domotica, industria del bianco, elettronica di consumo e settore automotive).*

*Più recentemente, SAES ha ampliato il proprio business, sviluppando una piattaforma tecnologica che integra materiali getter in matrici polimeriche. Tali prodotti, inizialmente sviluppati per i display OLED, sono ora utilizzati in nuovi settori applicativi, tra cui dispositivi medici impiantabili e diagnostica per immagini a stato solido. Tra le nuove applicazioni, particolarmente strategico è il settore dell'imballaggio alimentare evoluto, in cui SAES intende competere con una offerta di nuove soluzioni per active packaging.*

*Una capacità produttiva totale distribuita in tredici stabilimenti, una rete commerciale e di assistenza tecnica operativa a livello mondiale, oltre 1.100 dipendenti consentono al Gruppo di combinare competenze ed esperienze multi-culturali e di essere una realtà aziendale a tutti gli effetti globale.*

*Gli uffici direzionali del Gruppo SAES sono ubicati nell'hinterland milanese.*

*SAES Getters S.p.A. è quotata sul Mercato Telematico Azionario della Borsa Italiana dal 1986, segmento STAR.*

*Maggiori notizie sul Gruppo SAES sono reperibili sul sito internet: [www.saesgetters.com](http://www.saesgetters.com).*

## **Contatti:**

**Emanuela Foglia**

**Investor Relations Manager**

Tel. +39 02 93178 273

E-mail: [investor\\_relations@saes-group.com](mailto:investor_relations@saes-group.com)

**Laura Magni**

**Group Marketing and Communication Manager**

Tel. +39 02 93178 252

E-mail: [laura\\_magni@saes-group.com](mailto:laura_magni@saes-group.com)

**Ufficio Stampa Corporate**

**Close to Media**

Tel. +39 02 70006237

**Giancarlo Boi**

E-mail: [Giancarlo.boi@closetomedia.it](mailto:Giancarlo.boi@closetomedia.it)

**Loredana Caponio**

E-mail: [Loredana.caponio@closetomedia.it](mailto:Loredana.caponio@closetomedia.it)

**Legenda:**

<b>Industrial Applications Business Unit</b>	
Electronic & Photonic Devices	Getter e dispensatori di metalli per apparecchi elettronici sotto-vuoto
Sensors & Detectors	Getter per sistemi microelettronici e micromeccanici (MEMS)
Light Sources	Getter e dispensatori di metalli per l'utilizzo in lampade a scarica e lampade fluorescenti
Vacuum Systems	Pompe per sistemi da vuoto
Thermal Insulation	Prodotti per l'isolamento termico
Pure Gas Handling	Sistemi di purificazione dei gas per l'industria dei semiconduttori e altre industrie
<b>Shape Memory Alloys (SMA) Business Unit</b>	
SMA Medical Applications	Leghe a memoria di forma a base di Nitinol per il comparto biomedicale
SMA Industrial Applications	Dispositivi di attuazione in lega a memoria di forma per il comparto industriale (domotica, industria del bianco, elettronica di consumo e settore <i>automotive</i> )
<b>Business Development Unit</b>	
Functional Polymer Composites	Innovative tecnologie che integrano materiali getter in matrici polimeriche

**Fatturato consolidato per Business**

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

<b>Business</b>	<b>2016</b>	<b>2015</b>	<b>Variazione totale (%)</b>	<b>Effetto prezzo/quantità (%)</b>	<b>Effetto cambi (%)</b>	<b>Variazione perimetro (%)</b>
Electronic & Photonic Devices	14.733	13.455	9,5%	8,7%	0,8%	0,0%
Sensors & Detectors	15.008	11.155	34,5%	35,3%	-0,8%	0,0%
Light Sources	7.791	9.234	-15,6%	-16,5%	0,9%	0,0%
Vacuum Systems	8.737	8.593	1,7%	0,8%	0,9%	0,0%
Thermal Insulation	5.190	6.382	-18,7%	-20,8%	2,1%	0,0%
Pure Gas Handling	61.617	53.192	15,8%	15,6%	0,2%	0,0%
<b>Industrial Applications</b>	<b>113.076</b>	<b>102.011</b>	<b>10,8%</b>	<b>10,4%</b>	<b>0,4%</b>	<b>0,0%</b>
SMA Medical Applications	62.651	55.956	12,0%	11,8%	0,2%	0,0%
SMA Industrial Applications	8.952	7.724	15,9%	15,8%	0,1%	0,0%
<b>Shape Memory Alloys</b>	<b>71.603</b>	<b>63.680</b>	<b>12,4%</b>	<b>12,2%</b>	<b>0,2%</b>	<b>0,0%</b>
<b>Business Development</b>	<b>4.352</b>	<b>1.223</b>	<b>255,8%</b>	<b>-1,2%</b>	<b>0,0%</b>	<b>257,0%</b>
<b>Totale</b>	<b>189.031</b>	<b>166.914</b>	<b>13,3%</b>	<b>11,1%</b>	<b>0,4%</b>	<b>1,8%</b>

**Fatturato consolidato per Area Geografica di Destinazione**

(Importi espressi in migliaia di euro)

<b>Area geografica</b>	<b>2016</b>	<b>2015</b>
Italia	2.332	1.924
Europa	32.584	32.849
Nord America	83.914	74.940
Giappone	5.769	5.815
Corea del sud	11.648	11.883
Cina	24.008	16.832
Altri Asia	26.528	19.475
Altri	2.248	3.196
<b>Totale</b>	<b>189.031</b>	<b>166.914</b>

**Fatturato complessivo di Gruppo**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2016	2015	Variazione
<b>Fatturato consolidato</b>	<b>189.031</b>	<b>166.914</b>	<b>22.117</b>
50% fatturato <i>joint venture</i> Actuator Solutions	9.321	8.638	683
49% fatturato <i>joint venture</i> SAES RIAL Vacuum S.r.l.	773	0	773
Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	(741)	(563)	(178)
<b>Fatturato complessivo di Gruppo</b>	<b>198.384</b>	<b>174.989</b>	<b>23.395</b>

**Prospetto dell'utile (perdita) consolidato**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2016	2015	
<b>Ricavi netti</b>	<b>189.031</b>	<b>166.914</b>	
Costo del venduto	(103.911)	(94.830)	
<b>Utile industriale lordo</b>	<b>85.120</b>	<b>72.084</b>	
	Spese di ricerca e sviluppo	(14.799)	(13.815)
	Spese di vendita	(15.612)	(13.214)
	Spese generali e amministrative	(27.817)	(23.718)
Totale spese operative	(58.228)	(50.747)	
Altri proventi (oneri) netti	(736)	(838)	
<b>Utile (perdita) operativo</b>	<b>26.156</b>	<b>20.499</b>	
Interessi e proventi finanziari netti	(1.220)	(1.528)	
Utili (perdite) da società valutate con il metodo del patrimonio netto	(3.325)	(1.843)	
Utili (perdite) netti su cambi	52	694	
<b>Utile (perdita) prima delle imposte</b>	<b>21.663</b>	<b>17.822</b>	
Imposte sul reddito	(7.581)	(9.002)	
<b>Utile (perdita) netto da operazioni continue</b>	<b>14.082</b>	<b>8.820</b>	
Utile (perdita) da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue	0	0	
<b>Utile (perdita) netto</b>	<b>14.082</b>	<b>8.820</b>	
Utile (Perdita) netto di terzi	0	0	
<b>Utile (perdita) netto di Gruppo</b>	<b>14.082</b>	<b>8.820</b>	

**Prospetto dell'utile (perdita) consolidato e delle altre componenti del conto economico complessivo consolidato**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2016	2015
<b>Utile (perdita) netto del periodo</b>	<b>14.082</b>	<b>8.820</b>
Differenze di conversione bilanci in valuta estera	3.434	10.458
Differenze di conversione relative a società valutate con il metodo del patrimonio netto	(188)	(51)
Totale differenze di conversione	3.246	10.407
<b>Totale componenti che saranno successivamente riclassificate nell'utile (perdita) d'esercizio</b>	<b>3.246</b>	<b>10.407</b>
Utile (perdita) attuariale su piani a benefici definiti	(306)	(21)
Imposte sul reddito	74	(22)
Utile (perdita) attuariale su piani a benefici definiti, al netto delle imposte - SAES Getters S.p.A. e società controllate	(232)	(43)
Utile (perdita) attuariale su piani a benefici definiti relative a società valutate con il metodo del patrimonio netto	(3)	0
Imposte sul reddito	1	0
Utile (perdita) attuariale su piani a benefici definiti, al netto delle imposte - società valutate con il metodo del patrimonio netto	(2)	0
<b>Totale componenti che non saranno successivamente riclassificate nell'utile (perdita) d'esercizio</b>	<b>(234)</b>	<b>(43)</b>
Liberazione riserva di conversione per riduzione capitale sociale delle società controllate	0	(1.907)
<b>Totale componenti che sono state riclassificate nell'utile (perdita) d'esercizio</b>	<b>0</b>	<b>(1.907)</b>
<b>Altri utili (perdite) complessivi, al netto delle imposte</b>	<b>3.012</b>	<b>8.457</b>
<b>Totale utile (perdita) complessivo, al netto delle imposte</b>	<b>17.094</b>	<b>17.277</b>
<i>attribuibile a:</i>		
- Gruppo	17.094	17.277
- Terzi	0	0

**Risultato operativo *adjusted***

(importi in migliaia di euro)

	2016	2015
<b>Risultato operativo</b>	<b>26.156</b>	<b>20.499</b>
<i>% sui ricavi</i>	<i>13,8%</i>	<i>12,3%</i>
Costo accordo transattivo lago Onondaga	(440)	(689)
Costi per <i>severance</i> e per piano di <i>retention</i> di Memry GmbH	(1.258)	0
<b>Risultato operativo <i>adjusted</i></b>	<b>27.854</b>	<b>21.188</b>
<i>% sui ricavi</i>	<i>14,7%</i>	<i>12,7%</i>

**Prospetto dell'utile (perdita) consolidato per Business Unit**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Industrial Applications		Shape Memory Alloys		Business Development & Corporate Costs		TOTALE	
	2016	2015	2016	2015	2016	2015	2016	2015
Ricavi netti	113.076	102.011	71.603	63.680	4.352	1.223	189.031	166.914
Costo del venduto	(57.730)	(53.869)	(42.343)	(39.686)	(3.838)	(1.275)	(103.911)	(94.830)
<b>Utile (perdita) industriale lordo</b>	<b>55.346</b>	<b>48.142</b>	<b>29.260</b>	<b>23.994</b>	<b>514</b>	<b>(52)</b>	<b>85.120</b>	<b>72.084</b>
Spese operative e altri proventi (oneri)	(24.155)	(20.682)	(12.016)	(10.433)	(22.793)	(20.470)	(58.964)	(51.585)
<b>Utile (perdita) operativo</b>	<b>31.191</b>	<b>27.460</b>	<b>17.244</b>	<b>13.561</b>	<b>(22.279)</b>	<b>(20.522)</b>	<b>26.156</b>	<b>20.499</b>
Costo accordo transattivo lago Onondaga					(440)	(689)	(440)	(689)
Costi per <i>severance</i> e per piano di <i>retention</i> di Memry GmbH			(1.258)	0			(1.258)	0
<b>Risultato operativo <i>adjusted</i></b>	<b>31.191</b>	<b>27.460</b>	<b>18.502</b>	<b>13.561</b>	<b>(21.839)</b>	<b>(19.833)</b>	<b>27.854</b>	<b>21.188</b>

**EBITDA**

(importi espressi in migliaia di euro)

	2016	2015
<b>Utile (perdita) operativo</b>	<b>26.156</b>	<b>20.499</b>
Ammortamenti	8.525	8.511
Svalutazioni	138	311
Altro	650	54
<b>EBITDA</b>	<b>35.469</b>	<b>29.375</b>
<i>% sui ricavi</i>	<i>18,8%</i>	<i>17,6%</i>
Costo accordo transattivo lago Onondaga	440	689
Costi per <i>severance</i> e per piano di <i>retention</i> di Memry GmbH	1.258	0
<b>EBITDA <i>adjusted</i></b>	<b>37.167</b>	<b>30.064</b>
<i>% sui ricavi</i>	<i>19,7%</i>	<i>18,0%</i>

**Utile (Perdita) netto consolidato per Azione**

(Importi espressi in euro)

	2016	2015
Utile (perdita) netto per azione ordinaria	0,6331	0,3944
Utile (perdita) netto per azione di risparmio	0,6497	0,4111

\*\*\*



**Prospetto della situazione patrimoniale - finanziaria consolidata**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	<b>31 dicembre 2016</b>	<b>31 dicembre 2015</b>
Immobilizzazioni materiali nette	53.402	50.383
Immobilizzazioni immateriali	58.984	52.322
Altre attività non correnti	30.650	19.382
Attività correnti	102.112	91.092
<b>Totale Attivo</b>	<b>245.148</b>	<b>213.179</b>
Patrimonio netto di Gruppo	134.831	126.485
Patrimonio netto di terzi	0	3
<b>Totale Patrimonio Netto</b>	<b>134.831</b>	<b>126.488</b>
Passività non correnti	55.569	43.570
Passività correnti	54.748	43.121
<b>Totale Passivo e Patrimonio Netto</b>	<b>245.148</b>	<b>213.179</b>

**Posizione Finanziaria Netta consolidata**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	<b>31 dicembre 2016</b>	<b>30 settembre 2016</b>	<b>30 giugno 2016</b>	<b>31 marzo 2016</b>	<b>31 dicembre 2015</b>
Cassa	19	22	22	24	23
Altre disponibilità liquide	14.321	20.728	28.291	26.697	24.021
<b>Liquidità</b>	<b>14.340</b>	<b>20.750</b>	<b>28.313</b>	<b>26.721</b>	<b>24.044</b>
Crediti finanziari verso parti correlate	565	485	437	463	555
Altri crediti finanziari correnti	1	2.433	0	134	0
<b>Crediti finanziari correnti</b>	<b>566</b>	<b>2.918</b>	<b>437</b>	<b>597</b>	<b>555</b>
Debiti bancari correnti	(6.847)	(15.504)	(16.504)	(9.504)	(5.012)
Quota corrente dell'indebitamento non corrente	(8.239)	(7.345)	(7.252)	(7.235)	(7.136)
Altri debiti finanziari correnti	(1.100)	(610)	(801)	(460)	(1.957)
<b>Indebitamento finanziario corrente</b>	<b>(16.186)</b>	<b>(23.459)</b>	<b>(24.557)</b>	<b>(17.199)</b>	<b>(14.105)</b>
<b>Posizione finanziaria corrente netta</b>	<b>(1.280)</b>	<b>209</b>	<b>4.193</b>	<b>10.119</b>	<b>10.494</b>
<b>Crediti finanziari verso parti correlate non correnti</b>	<b>5.249</b>	<b>4.349</b>	<b>1.449</b>	<b>500</b>	<b>600</b>
Debiti bancari non correnti	(35.916)	(22.652)	(23.882)	(25.359)	(27.019)
Altri debiti finanziari non correnti	(1.829)	(1.264)	(1.271)	(1.296)	(1.355)
<b>Indebitamento finanziario non corrente</b>	<b>(37.745)</b>	<b>(23.916)</b>	<b>(25.153)</b>	<b>(26.655)</b>	<b>(28.374)</b>
<b>Posizione finanziaria non corrente netta</b>	<b>(32.496)</b>	<b>(19.567)</b>	<b>(23.704)</b>	<b>(26.155)</b>	<b>(27.774)</b>
<b>Posizione finanziaria netta</b>	<b>(33.776)</b>	<b>(19.358)</b>	<b>(19.511)</b>	<b>(16.036)</b>	<b>(17.280)</b>

**Rendiconto finanziario consolidato**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2016	2015
Utile (perdita) netto del periodo da operazioni continue	14.082	8.820
Utile (perdita) netto del periodo da operazioni discontinue	0	0
Imposte correnti	8.158	7.244
Variazione delle imposte differite	(578)	1.758
Ammortamento e svalutazione di attività non correnti	8.663	8.822
Minus valenze (plusvalenze) da cessione di immobilizzazioni	11	(95)
(Proventi) oneri finanziari netti	4.545	3.371
Altri oneri non monetari	1.936	558
	<b>36.817</b>	<b>30.478</b>
Variazione delle attività e passività correnti	(9.205)	(217)
Pagamenti di trattamento di fine rapporto e di quiescenza	(127)	(74)
Proventi finanziari incassati, al netto degli interessi pagati	(280)	(275)
Imposte pagate	(8.510)	(7.061)
<b>Fondi generati da (impiegati in) attività operativa</b>	<b>18.695</b>	<b>22.851</b>
Acquisto di immobilizzazioni materiali e immateriali, al netto delle cessioni	(8.860)	(4.903)
Corrispettivo pagato per l'acquisto di quote di minoranza in società controllate	(249)	0
Corrispettivo pagato per l'acquisto di quote di società controllate, al netto delle disponibilità liquide acquisite	(5.825)	0
Corrispettivo pagato per l'acquisto di quote in <i>joint venture</i>	(9.430)	(330)
Corrispettivo pagato per l'acquisto di rami d'azienda	(254)	(1.884)
Investimenti in <i>joint venture</i>	(1.000)	(2.900)
<b>Fondi generati da (impiegati in) investimenti</b>	<b>(25.618)</b>	<b>(10.017)</b>
Debiti finanziari accesi, al netto dei rimborsi	9.732	(14.021)
Crediti finanziari verso parti correlate rimborsati (concessi) nel periodo	(3.335)	1.762
Pagamento di dividendi	(8.502)	(3.477)
Interessi e altri oneri pagati su debiti finanziari	(930)	(1.185)
Altri debiti/crediti finanziari	(838)	141
<b>Fondi generati da (impiegati in) operazioni finanziarie</b>	<b>(3.873)</b>	<b>(16.780)</b>
Differenze cambio da conversione bilanci in valuta estera	752	2.916
<b>Aumento (diminuzione) delle disponibilità liquide nette</b>	<b>(10.044)</b>	<b>(1.030)</b>
Disponibilità liquide nette all'inizio del periodo	24.041	25.071
<b>Disponibilità liquide nette alla fine del periodo</b>	<b>13.997</b>	<b>24.041</b>

\*\*\*

**Riclassifiche sui saldi economici al 31 dicembre 2015**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2015	Riclassifica <i>royalty</i>	Riclassifica costi di industrializzazione	2015 riclassificato
<b>Ricavi netti</b>	<b>166.012</b>	<b>902</b>		<b>166.914</b>
Costo del venduto	(94.025)		(805)	(94.830)
<b>Utile industriale lordo</b>	<b>71.987</b>	<b>902</b>	<b>(805)</b>	<b>72.084</b>
Spese di ricerca e sviluppo	(14.620)		805	(13.815)
Spese di vendita	(13.214)			(13.214)
Spese generali e amministrative	(23.718)			(23.718)
Totale spese operative	(51.552)	0	805	(50.747)
Royalty	902	(902)		0
Altri proventi (oneri) netti	(838)			(838)
<b>Utile (perdita) operativo</b>	<b>20.499</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>20.499</b>
Interessi e proventi finanziari netti	(1.528)			(1.528)
Utili (perdite) da società valutate con il metodo del patrimonio netto	(1.843)			(1.843)
Utili (perdite) netti su cambi	694			694
<b>Utile (perdita) prima delle imposte</b>	<b>17.822</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>17.822</b>
Imposte sul reddito	(9.002)			(9.002)
<b>Utile (perdita) netto da operazioni continue</b>	<b>8.820</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>8.820</b>
Utile (perdita) da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue	0			0
<b>Utile (perdita) netto</b>	<b>8.820</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>8.820</b>
Utile (perdita) netto di terzi	0			0
<b>Utile (perdita) netto di Gruppo</b>	<b>8.820</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>8.820</b>

Riclassifiche sui saldi economici al 31 dicembre 2015  
(Importi espressi in migliaia di euro)

	Industrial Applications			Shape Memory Alloys			Business Development & Corporate Costs			TOTALE		
	2015	Riclassifiche	2015 riclassificato	2015	Riclassifiche	2015 riclassificato	2015	Riclassifiche	2015 riclassificato	2015	Riclassifiche	2015 riclassificato
Ricavi netti	101.109	902	102.011	63.680	0	63.680	1.223	0	1.223	166.012	902	166.914
Costo del venduto	(53.613)	(256)	(53.869)	(39.450)	(236)	(39.686)	(962)	(313)	(1.275)	(94.025)	(805)	(94.830)
<b>Utile (perdita) industriale lordo</b>	<b>47.496</b>	<b>646</b>	<b>48.142</b>	<b>24.230</b>	<b>(236)</b>	<b>23.994</b>	<b>261</b>	<b>(313)</b>	<b>(52)</b>	<b>71.987</b>	<b>97</b>	<b>72.084</b>
Spese operative e altri proventi (oneri)	(20.036)	(646)	(20.682)	(10.669)	236	(10.433)	(20.783)	313	(20.470)	(51.488)	(97)	(51.585)
<b>Utile (perdita) operativo</b>	<b>27.460</b>	<b>0</b>	<b>27.460</b>	<b>13.561</b>	<b>0</b>	<b>13.561</b>	<b>(20.522)</b>	<b>0</b>	<b>(20.522)</b>	<b>20.499</b>	<b>0</b>	<b>20.499</b>

\*\*\*

### Actuator Solutions - quota di pertinenza del Gruppo SAES (50%)

(Importi espressi in migliaia di euro)

Situazione patrimoniale finanziaria	31 dicembre 2016	31 dicembre 2015
Attivo non corrente	5.143	4.130
Attivo corrente	1.931	2.448
<b>Totale Attivo</b>	<b>7.074</b>	<b>6.578</b>
Passivo non corrente	4.248	740
Passivo corrente	3.011	3.462
<b>Totale Passivo</b>	<b>7.259</b>	<b>4.202</b>
Capitale Sociale, riserve e risultati portati a nuovo	3.376	4.270
Utile (perdita) del periodo	(3.373)	(1.843)
Altri utili (perdite) complessivi	(188)	(51)
<b>Patrimonio Netto</b>	<b>(185)</b>	<b>2.376</b>

Prospetto dell'utile (perdita)	2016	2015
Ricavi netti	9.321	8.638
Costo del venduto	(10.159)	(8.864)
<b>Utile industriale lordo</b>	<b>(838)</b>	<b>(226)</b>
Totale spese operative	(2.673)	(2.119)
Altri proventi (oneri) netti	64	63
<b>Risultato operativo</b>	<b>(3.447)</b>	<b>(2.282)</b>
Proventi (oneri) finanziari	(155)	(164)
Utili (perdite) netti su cambi	122	32
Imposte sul reddito	107	571
<b>Utile (perdita) del periodo</b>	<b>(3.373)</b>	<b>(1.843)</b>
Differenze di conversione	(188)	(51)
<b>Totale utile (perdita) complessivo</b>	<b>(3.561)</b>	<b>(1.894)</b>

### SAES RIAL Vacuum S.r.l. - quota di pertinenza del Gruppo SAES (49%)

(Importi espressi in migliaia di euro)

Situazione patrimoniale finanziaria	31 dicembre 2016	31 dicembre 2015
Attivo non corrente	150	47
Attivo corrente	518	239
<b>Totale Attivo</b>	<b>668</b>	<b>286</b>
Passivo non corrente	148	0
Passivo corrente	438	65
<b>Totale Passivo</b>	<b>586</b>	<b>65</b>
Capitale Sociale, riserve e risultati portati a	221	221
Utile (perdita) del periodo	(137)	0
Altri utili (perdite) complessivi	(2)	0
<b>Patrimonio Netto</b>	<b>82</b>	<b>221</b>

Prospetto dell'utile (perdita)	2016
Ricavi netti	773
Costo del venduto	(746)
<b>Utile industriale lordo</b>	<b>27</b>
Totale spese operative	(134)
Altri proventi (oneri) netti	(24)
<b>Risultato operativo</b>	<b>(131)</b>
Interessi e proventi finanziari netti	(7)
Utili (perdite) netti su cambi	0
Imposte sul reddito	1
<b>Utile (perdita) del periodo</b>	<b>(137)</b>
Utile (perdita) attuariale su piani a benefici definiti, al netto delle imposte	(2)
<b>Totale utile (perdita) complessivo</b>	<b>(139)</b>

## Prospetto dell'utile (perdita) complessivo di Gruppo

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2016					Utile (perdita) complessivo
	Utile (perdita) consolidato	50% Actuator Solutions	Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	49% SAES RIAL Vacuum S.r.l.	Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	
<b>Ricavi netti</b>	<b>189.031</b>	<b>9.321</b>	<b>(715)</b>	<b>773</b>	<b>(26)</b>	<b>198.384</b>
Costo del venduto	(103.911)	(10.159)	715	(746)	25	(114.076)
<b>Utile industriale lordo</b>	<b>85.120</b>	<b>(838)</b>	<b>0</b>	<b>27</b>	<b>(1)</b>	<b>84.308</b>
Totale spese operative	(58.228)	(2.673)	0	(134)	(28)	(61.063)
Altri proventi (oneri) netti	(736)	64	0	(24)	29	(667)
<b>Utile (perdita) operativo</b>	<b>26.156</b>	<b>(3.447)</b>	<b>0</b>	<b>(131)</b>	<b>(0)</b>	<b>22.578</b>
Interessi e proventi finanziari netti	(1.220)	(155)	0	(7)	0	(1.382)
Utili (perdite) da società valutate con il metodo del patrimonio netto	(3.325)		3.188		137	0
Utili (perdite) netti su cambi	52	122		0		174
<b>Utile (perdita) prima delle imposte</b>	<b>21.663</b>	<b>(3.480)</b>	<b>3.188</b>	<b>(138)</b>	<b>137</b>	<b>21.370</b>
Imposte sul reddito	(7.581)	107		1		(7.473)
<b>Utile (perdita) netto da operazioni continue</b>	<b>14.082</b>	<b>(3.373)</b>	<b>3.188</b>	<b>(137)</b>	<b>137</b>	<b>13.897</b>
Utile (perdita) da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue	0	0		0		0
<b>Utile (perdita) netto</b>	<b>14.082</b>	<b>(3.373)</b>	<b>3.188</b>	<b>(137)</b>	<b>137</b>	<b>13.897</b>
Utile (Perdita) netto di terzi	0					0
<b>Utile (perdita) netto di Gruppo</b>	<b>14.082</b>	<b>(3.373)</b>	<b>3.188</b>	<b>(137)</b>	<b>137</b>	<b>13.897</b>

\*\*\*

**Prospetto dell'utile (perdita) d'esercizio - SAES Getters S.p.A.**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2016	2015	2015 Pro-forma (*)
<b>Ricavi netti</b>	<b>44.509</b>	<b>9.391</b>	<b>42.604</b>
Costo del venduto	(23.442)	(6.952)	(23.046)
<b>Utile industriale lordo</b>	<b>21.066</b>	<b>2.439</b>	<b>19.558</b>
Spese di ricerca e sviluppo	(8.047)	(7.292)	(7.875)
Spese di vendita	(5.583)	(4.659)	(5.371)
Spese generali e amministrative	(17.057)	(12.758)	(15.240)
Totale spese operative	(30.687)	(24.708)	(28.486)
Altri proventi (oneri) netti	4.933	5.227	1.917
<b>Utile (perdita) operativo</b>	<b>(4.688)</b>	<b>(17.043)</b>	<b>(7.011)</b>
Interessi e proventi finanziari netti	11.022	21.696	16.123
Utili (perdite) netti su cambi	(170)	1.173	654
<b>Utile (perdita) prima delle imposte</b>	<b>6.165</b>	<b>5.826</b>	<b>9.766</b>
Imposte sul reddito	(0)	33	(3.157)
<b>Utile (perdita) netto da operazioni continue</b>	<b>6.164</b>	<b>5.859</b>	<b>6.610</b>
Utile (perdita) da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue	0	0	0
<b>Utile (perdita) netto del periodo</b>	<b>6.164</b>	<b>5.859</b>	<b>6.610</b>

**Prospetto dell'utile (perdita) d'esercizio e delle altre componenti del conto economico complessivo**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2016	2015	2015 Pro-forma (*)
<b>Utile (perdita) netto del periodo</b>	<b>6.164</b>	<b>5.859</b>	<b>6.610</b>
Proventi (Oneri) da operazioni con società del Gruppo	0	(420)	(420)
Utile (perdita) attuariale su piani a benefici definiti	(302)	(60)	(19)
Imposte sul reddito	72	14	(18)
Utile (perdita) attuariale su piani a benefici definiti, al netto delle imposte	(230)	(46)	(37)
<b>Totale componenti che non saranno successivamente riclassificate nell'utile (perdita) d'esercizio</b>	<b>(230)</b>	<b>(466)</b>	<b>(457)</b>
<b>Altri utili (perdite) complessivi, al netto delle imposte</b>	<b>(230)</b>	<b>(466)</b>	<b>(457)</b>
<b>Totale utile (perdita) complessivo, al netto delle imposte</b>	<b>5.934</b>	<b>5.394</b>	<b>6.153</b>

(\*) A seguito dell'operazione di fusione per incorporazione in SAES Getters S.p.A. della società controllata al 100% SAES Advanced Technologies S.p.A., attuata in data 15 novembre 2016, ma retrodatata ai soli fini contabili e fiscali al 1 gennaio 2016, i dati relativi all'esercizio 2015 sono stati rielaborati, includendo anche quelli della società incorporata, ed esposti nella colonna "Pro-forma".

**Prospetto della situazione patrimoniale - finanziaria - SAES Getters S.p.A.**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	31 dicembre 2016	31 dicembre 2015	31 dicembre 2015 Pro-forma (*)
Immobilizzazioni materiali nette	30.727	14.343	30.146
Immobilizzazioni immateriali	344	555	555
Altre attività non correnti	75.311	79.513	69.741
Attività correnti	33.908	28.067	32.992
<b>Totale Attivo</b>	<b>140.290</b>	<b>122.478</b>	<b>133.434</b>
Patrimonio Netto	75.494	69.716	78.061
Passività non correnti	34.790	21.939	24.068
Passività correnti	30.006	30.823	31.305
<b>Totale Passivo e Patrimonio Netto</b>	<b>140.290</b>	<b>122.478</b>	<b>133.434</b>

(\*) A seguito dell'operazione di fusione per incorporazione in SAES Getters S.p.A. della società controllata al 100% SAES Advanced Technologies S.p.A., attuata in data 15 novembre 2016, ma retrodatata ai soli fini contabili e fiscali al 1 gennaio 2016, i dati al 31 dicembre 2015 sono stati rielaborati, includendo anche quelli della società incorporata, ed esposti nella colonna "Pro-forma".