

## COMUNICATO STAMPA

Milano, 14 marzo 2018

**RICAVI RECORD A OLTRE 231 MILIONI DI EURO, CHE A LIVELLO COMPLESSIVO SFIORANO I 250 MILIONI DI EURO**

**RISULTATI OPERATIVI IN FORTE CRESCITA ED EBITDA DI POCO INFERIORE A 50 MILIONI DI EURO**

**POSIZIONE FINANZIARIA NETTA IN MERCATO MIGLIORAMENTO A -17,7 MILIONI DI EURO**

- **Fatturato consolidato a 231,1 milioni di euro, in crescita del 22,2% rispetto a 189 milioni di euro del FY 2016**
- **Fatturato complessivo di Gruppo a 244,9 milioni di euro, in crescita del 23,5% rispetto a 198,4 milioni di euro del FY 2016**
- **EBITDA consolidato a 50 milioni di euro (21,6% del fatturato), in forte crescita (+40,9%) rispetto a 35,5 milioni di euro (18,8% del fatturato) nel FY 2016**
- **Posizione finanziaria netta pari a -17,7 milioni di euro, in deciso miglioramento rispetto a -33,8 milioni di euro al 31 dicembre 2016, grazie alla forte generazione di cassa operativa**
- **Utile netto consolidato penalizzato dalla svalutazione (pari a 10,8 milioni di euro) di attività per imposte anticipate della Capogruppo**
- **Utile netto consolidato pari a 13,9 milioni di euro, ma escludendo il sopra citato *write-off*, utile netto pari a 24,6 milioni di euro (+75,6% rispetto a 14 milioni di euro nel FY 2016)**
- **Proposto un dividendo di euro 0,70 sia per azione ordinaria, sia per azione di risparmio**
- **Fatturato consolidato del primo bimestre 2018 pari a 39,7 milioni di euro, in crescita del 14,2% rispetto al 2017, nonostante la svalutazione del dollaro; crescita organica pari a +28,1%**

Il Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A., riunito oggi a Lainate (MI), ha approvato il Bilancio Consolidato e il Progetto di Bilancio della Capogruppo SAES Getters S.p.A., che saranno esaminati dall'Assemblea Ordinaria degli Azionisti convocata, in unica convocazione, il 24 aprile 2018, alle ore 10.30.

La versione integrale dell'avviso di convocazione dell'Assemblea Ordinaria sarà disponibile nel sistema IInfo gestito da Computershare S.p.A. ([www.Iinfo.it](http://www.Iinfo.it)) e pubblicata sul sito della Società ([www.saesgetters.com/it/investorrelations/area-investors/assemblea-dei-soci](http://www.saesgetters.com/it/investorrelations/area-investors/assemblea-dei-soci)) entro la giornata odierna.

In data 15 marzo 2018 sarà pubblicato su un quotidiano finanziario a diffusione nazionale un estratto del medesimo avviso.

“Il 2017 è stato un anno record per le vendite consolidate, in cui il Gruppo ha conseguito un obiettivo che la profonda crisi iniziata nel 2009 aveva allontanato, al punto da farlo sembrare irraggiungibile. Il fatturato complessivo ha inoltre sfiorato i 250 milioni di euro” - ha dichiarato l'Ing. **Massimo della Porta, Presidente di SAES Getters S.p.A.** “Tale risultato di fatturato è maturato grazie al fortissimo recupero dei settori tradizionali e alla continua crescita di quelli innovativi e si è tradotto in eccellenti risultati economico-finanziari, con l'EBITDA di poco inferiore ai 50 milioni di euro. La forte generazione di cassa operativa e il contenuto livello dell'indebitamento consentiranno al Gruppo di effettuare con serenità tutti gli investimenti necessari a sostegno della crescita, che oggi è il nostro principale obiettivo. L'inizio dell'esercizio 2018 conferma le favorevoli condizioni di mercato dell'anno precedente e prevediamo che il Gruppo continui a crescere, malgrado l'indebolimento del dollaro nei confronti dell'euro”.

Nel 2017 il Gruppo SAES® ha realizzato un **fatturato netto consolidato** pari a 231,1 milioni di euro, in crescita del 22,2% rispetto a 189 milioni di euro nel 2016. L'**effetto cambi** è stato lievemente negativo (-2,1%), causato principalmente dalla svalutazione del dollaro USA rispetto all'euro nella seconda metà dell'esercizio. L'acquisizione di Metalvuoto S.p.A., avvenuta all'inizio del quarto trimestre 2016, ha generato un incremento di fatturato pari a 9,8 milioni di euro (+5,2% l'incremento delle vendite correlato alla variazione del perimetro di consolidamento). A parità sia di cambi, sia di perimetro di consolidamento, la **crescita organica** è stata pari a +19,1%, principalmente trainata dal

comparto della purificazione dei gas, dalle nuove produzioni nel business dei dispositivi elettronici e dal segmento del Nitinol per dispositivi medicali.

Tutte le Business Unit hanno registrato un miglioramento, grazie alla crescita sia di alcuni comparti tradizionali, sia di alcuni settori più innovativi, di recente introduzione.

La **Business Unit Industrial Applications** è stata principalmente trainata dal comparto della purificazione dei gas (crescita organica pari a 39,6%), favorito dagli investimenti in nuove *fabs* per semiconduttori principalmente in Cina, finalizzati a dotare il paese di capacità produttiva autonoma, in coerenza con le linee guida di *Made in China 2025*. In forte espansione è anche il comparto degli Electronic Devices (+127,9% a parità di cambi), grazie soprattutto alle nuove produzioni avanzate nello stabilimento di Avezzano per il mercato *Electronic Consumer*.

L'incremento del fatturato della **Business Unit Shape Memory Alloys** è stato trainato dal comparto del Nitinol per dispositivi medicali (+7,9% a cambi costanti), che ha registrato una crescita superiore al mercato di riferimento, per effetto di una maggiore penetrazione dell'offerta. Anche le SMA industriali evidenziano una crescita organica (+7,7%), grazie all'ottima *performance* delle applicazioni *automotive*, alla ripresa del settore *luxury good* e all'avvio delle vendite in applicazioni *mobile devices*.

Infine, il consolidamento per l'intero esercizio 2017 della neo-acquisita Metalvuoto S.p.A.<sup>1</sup> ha generato un incremento delle vendite della **Business Unit Solutions for Advanced Packaging** pari a 9,3 milioni di euro.

Il **fatturato complessivo di Gruppo**<sup>2</sup> nel 2017 è stato pari a 244,9 milioni di euro, in crescita del 23,5%, rispetto a 198,4 milioni di euro nel 2016, sia grazie al maggiore fatturato consolidato (+22,2%), sia per il forte aumento delle vendite della *joint venture* Actuator Solutions (+45,2%). Anche i ricavi della *joint venture* SAES RIAL Vacuum S.r.l. sono cresciuti (+54,2%), seppure con valori assoluti più contenuti (1,2 milioni di euro la quota parte di SAES nel fatturato dell'esercizio 2017 di SAES RIAL Vacuum S.r.l.).

La crescita del fatturato consolidato ha consentito il **miglioramento degli indicatori operativi**, in continuità con il *trend* positivo degli ultimi anni.

L'**utile industriale lordo consolidato**<sup>3</sup> è stato pari a 103,6 milioni di euro nell'esercizio 2017, rispetto a 85,1 milioni di euro nel 2016. La forte crescita (+21,7%) è principalmente imputabile all'aumento del fatturato, con una **marginalità lorda**<sup>4</sup> in sostanziale stabilità (dal 45% dell'esercizio precedente al 44,8% di quello corrente). Tutti i segmenti operativi mostrano una crescita della marginalità lorda; tuttavia la marginalità di Gruppo resta stabile per l'effetto diluitivo del nuovo business del *packaging* avanzato, ancora caratterizzato da una struttura di costi di produzione diversa rispetto al perimetro tradizionale del Gruppo.

L'**utile operativo consolidato** nel 2017 è stato pari a 40 milioni di euro, anch'esso in forte crescita (+53,3%) rispetto a un utile operativo di 26,1 milioni di euro nel precedente esercizio. In termini percentuali, il **marginale operativo** è stato pari a 17,3%, rispetto a 13,8% nel 2016. L'aumento dei ricavi, unitamente alla minore incidenza delle spese operative sui medesimi (da 30,8% a 27,5%), hanno reso possibile il forte miglioramento degli indicatori operativi rispetto al precedente esercizio.

L'**EBITDA**<sup>5</sup> **consolidato** è stato pari a 50 milioni di euro nell'esercizio 2017 (21,6% del fatturato consolidato), in forte crescita (+40,9%) rispetto a 35,5 milioni di euro nel 2016 (18,8% sulle vendite), principalmente trainato dal comparto della purificazione dei gas e dal comparto del Nitinol per dispositivi medici.

L'**utile netto consolidato** del 2017 è stato pari a 13,9 milioni di euro (6% dei ricavi consolidati) penalizzato dalla svalutazione di attività per imposte anticipate sulle perdite fiscali pregresse di SAES Getters S.p.A., a seguito dell'aggiornamento delle stime di recuperabilità, alla luce delle ipotesi contenute nel piano triennale 2018-2020 e riconducibili alla Capogruppo. Escludendo tale *write-off*, pari a 10,8 milioni di euro, l'utile netto è stato pari a 24,6 milioni di euro (10,7% dei ricavi consolidati), in forte crescita (+75,6%) rispetto a 14 milioni di euro del precedente esercizio (7,4% dei ricavi consolidati).

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 31 dicembre 2017 è negativa per 17,7 milioni di euro e si confronta con una disponibilità netta negativa pari a 33,8 milioni di euro al 31 dicembre 2016. Il marcato miglioramento (+47,5%) è

<sup>1</sup> Si precisa come, nell'esercizio 2016, Metalvuoto S.p.A. sia stata consolidata a partire dal 10 ottobre 2016, data di acquisizione della società da parte di SAES Getters S.p.A.

<sup>2</sup> Per fatturato complessivo s'intende il fatturato ottenuto valutando con il metodo proporzionale, anziché con il metodo del patrimonio netto, le società a controllo congiunto facenti parte del Gruppo, ossia Actuator Solutions (50%), SAES RIAL Vacuum S.r.l. (49%) e Flexterra (33,79%).

<sup>3</sup> Calcolato come differenziale tra fatturato netto e costi industriali direttamente e indirettamente imputabili ai prodotti venduti.

<sup>4</sup> Calcolata come rapporto tra il risultato industriale lordo e il fatturato netto consolidato.

<sup>5</sup> L'EBITDA non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi IFRS; si ritiene tuttavia che l'EBITDA sia un importante parametro per la misurazione delle *performance* di Gruppo e pertanto viene presentato quale misura alternativa di valutazione. Poiché la sua determinazione non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quelli adottati da altri Gruppi. L'EBITDA è calcolato come "Utili prima degli interessi, imposte, svalutazioni e ammortamenti".

esclusivamente attribuibile alla forte generazione di cassa operativa, correlata agli ottimi risultati economici dell'esercizio, in particolare nel settore della purificazione, in quello del Nitinol per dispositivi medicali e nel comparto dei componenti getter per *electronic devices*.

Per ulteriori dettagli si rimanda alle successive sezioni del presente comunicato stampa.

### **Altri eventi rilevanti dell'esercizio 2017**

In data 10 gennaio 2017 è stata costituita la società Flexterra Taiwan Co., Ltd., interamente controllata da Flexterra, Inc. (USA). La nuova società ha sede a Zhubei City (Taiwan).

Nelle date 19 gennaio, 10 febbraio e 17 marzo 2017, SAES Nitinol S.r.l. ha corrisposto ad Actuator Solutions GmbH tre ulteriori *tranche* (pari a 1 milione di euro ciascuna) del finanziamento di complessivi 4,5 milioni di euro sottoscritto in data 28 novembre 2016. L'ultima *tranche* del finanziamento, pari a 0,5 milioni di euro, è stata versata in data 24 aprile 2017. Il contratto prevede il rimborso prioritario di tale *loan*, rispetto agli altri finanziamenti concessi dai soci ad Actuator Solutions.

In data 7 aprile 2017 SAES Getters S.p.A. ha sottoscritto con Unicredit S.p.A. un nuovo contratto di finanziamento per un importo pari a 10 milioni di euro, della durata di cinque anni (scadenza 31 marzo 2022), senza periodo di preammortamento. Il contratto prevede il rimborso di quote capitale fisse con cadenza trimestrale, maggiorate delle quote interessi indicizzate al tasso Euribor a tre mesi, oltre a uno *spread* pari a 1%. Il contratto prevede *covenant standard* per questo tipo di operazioni, calcolati semestralmente su dati economici e finanziari consolidati.

In pari data, SAES Getters S.p.A. ha sottoscritto un contratto di *Interest Rate Swap (IRS)* con scadenza 31 marzo 2022, sul totale del debito residuo del sopra citato finanziamento. Tale contratto prevede lo scambio dell'Euribor a tre mesi, sia positivo sia negativo, con un tasso fisso pari a 0%. Per l'Euribor a tre mesi negativo è previsto da contratto un *floor* pari a -1%.

In data 19 aprile 2017 SAES Getters S.p.A. ha sottoscritto un contratto di *Interest Rate Swap (IRS)* sul finanziamento a medio-lungo termine di 10 milioni di euro concesso da Intesa Sanpaolo S.p.A. in data 21 dicembre 2016. Il contratto *IRS* si applica sul 50% del debito residuo a ogni data di rimborso del finanziamento, con data iniziale 30 giugno 2017 e scadenza 21 dicembre 2022. Tale contratto prevede lo scambio dell'Euribor semestrale con un tasso fisso pari a 0,16%.

In data 1 giugno 2017 è stato risolto, anticipatamente rispetto alla naturale scadenza, il contratto difensivo di solidarietà utilizzato presso lo stabilimento della Capogruppo situato ad Avezzano. Si segnala che, nel corso dei primi cinque mesi del 2017, l'utilizzo di tale tipologia di contratto ha consentito una riduzione del costo del lavoro pari a 0,4 milioni di euro.

In data 29 giugno 2017 SAES Getters S.p.A. ha rimborsato anticipatamente entrambe le *tranche* (di cui una garantita da SACE) del finanziamento per progetti avanzati di ricerca e sviluppo, sottoscritto in giugno 2015 con BEI (Banca Europea per gli Investimenti). Il rimborso è stato complessivamente pari a 6 milioni di euro di quote capitale, oltre al pagamento di una *indemnity fee* a BEI di 10 migliaia di euro e alla corresponsione di un premio a SACE di circa 76 migliaia di euro. Infine, l'operazione ha comportato l'iscrizione a conto economico di costi di transazione pari a circa 149 migliaia di euro, precedentemente rateizzati sulla base della durata del *loan*.

In data 14 luglio 2017 la Capogruppo ha sottoscritto un nuovo accordo di *royalty* per l'integrazione della tecnologia getter a film sottile di SAES denominata PageWafer<sup>®</sup> nei dispositivi MEMS (sistemi micro elettro-meccanici) per sensori termici a infrarossi. Oltre ad una *lump-sum* iniziale a fronte del trasferimento della tecnologia (di cui 0,4 milioni di euro già contabilizzati al 31 dicembre 2017), il contratto prevede il riconoscimento di *royalty* secondo una percentuale scalare rispetto ai volumi di *wafers* in silicio realizzati utilizzando la tecnologia getter di SAES.

In conseguenza della perdita realizzata da Metalvuoto S.p.A. al 30 giugno 2017 (-91 migliaia di euro), il capitale sociale della società si è ridotto di oltre un terzo e al di sotto del limite legale. Secondo quanto previsto dall'articolo 2447 del Codice Civile, in data 7 agosto 2017, l'Assemblea dei Soci di Metalvuoto S.p.A. ha deliberato un versamento in conto capitale di complessivi 100 migliaia di euro a favore di Metalvuoto S.p.A., per portare il capitale sociale al minimo di legge e per costituire una riserva in conto capitale (pari a 59 migliaia di euro), da utilizzarsi a copertura di eventuali perdite future. Il versamento è stato effettuato da ciascun socio in misura proporzionale alla propria quota partecipativa (ossia, 70% SAES Getters S.p.A. e 30% Mirante S.r.l.).

Nella seconda metà dell'esercizio 2017 è stato perfezionato il trasferimento, in continuità di valori, di tutte le attività produttive e commerciali di Memry GmbH nelle altre società del Gruppo. Il processo di liquidazione della controllata tedesca è cominciato a far data dal 1 ottobre 2017 e sarà completato entro fine 2018. Si segnala, infine, che in data 17 luglio 2017 è stata costituita la nuova *branch* tedesca della controllata americana Memry Corporation, denominata

*Memry Corporation Zweigniederlassung Deutschland*, con sede a Friburgo, per gestire le attività commerciali e di rappresentanza di Memry in Europa.

In data 16 novembre 2017 l'Assemblea dei Soci di E.T.C. S.r.l. ha deliberato lo scioglimento anticipato e la messa in liquidazione della società. Il processo di liquidazione si prevede avrà termine entro la fine dell'esercizio 2018.

In data 20 dicembre 2017 si è riunita l'Assemblea degli Azionisti di Metalvuoto S.p.A. convocata ai sensi degli articoli 2446 e 2447 del Codice Civile, a seguito della riduzione del capitale sociale di oltre un terzo e al di sotto del limite legale stabilito dall'articolo 2327 del medesimo Codice Civile, per effetto della perdita registrata nel terzo trimestre 2017. L'Assemblea ha deliberato un versamento da parte dei Soci di complessivi 250 migliaia di euro, a copertura delle perdite al 30 settembre 2017 e delle perdite stimate per l'intero esercizio corrente, oltre che per la ricostituzione di un capitale sociale minimo pari a 50 migliaia di euro. Poiché il socio di minoranza Mirante S.r.l. non ha partecipato alla suddetta Assemblea, l'intera operazione di ricapitalizzazione è stata inizialmente sottoscritta da SAES. Mirante, ai sensi dell'articolo 2441 del Codice Civile, ha avuto quindici giorni di tempo, a decorrere dal 10 gennaio 2018, data dell'effettiva registrazione del versamento, per far valere il proprio diritto di opzione sulla ricapitalizzazione e ha provveduto al versamento della propria quota in data 19 gennaio 2018.

In data 19 dicembre 2017 Actuator Solutions GmbH ha interamente rimborsato a SAES Nitinol S.r.l. la quota capitale, pari a 1 milione di euro, del finanziamento concesso a fine aprile 2016. Il medesimo importo è stato restituito al socio paritetico Alfmeier per il *loan* concesso da SMA Holding GmbH in pari data.

In data 21 dicembre 2017 SAES Nitinol S.r.l. ha effettuato un versamento in conto capitale in favore della *joint venture* Actuator Solutions GmbH, pari a 1 milione di euro. La medesima somma è stata versata dal socio paritetico Alfmeier, tramite la società SMA Holding GmbH.

\*\*\*

La **Capogruppo SAES Getters S.p.A.** ha chiuso l'esercizio 2017 realizzando un fatturato pari a 52,7 milioni di euro (44,5 milioni di euro nel 2016) e una perdita netta pari a -3 milioni di euro (che si confronta con un utile netto di 6,2 milioni di euro nel 2016).

Il **dividendo complessivo proposto all'Assemblea** sarà di 0,70 euro sia per azione ordinaria (rispetto a 0,550000 euro del precedente esercizio), sia per azione di risparmio (rispetto a 0,566626 euro del precedente esercizio), a mezzo distribuzione della quota residua disponibile delle "Riserve diverse e Utili portati a nuovo" di SAES Getters S.p.A. (39 migliaia di euro), nonché di parte della "Riserva da sovrapprezzo delle azioni" (15,4 milioni di euro).

Il dividendo sarà posto in pagamento il prossimo 2 maggio 2018; il titolo negozierà ex-dividendo a decorrere dal 30 aprile 2018, a fronte dello stacco della cedola n. 34, mentre la *record date* con riferimento al pagamento del dividendo coincide con l'1 maggio 2018.

\*\*\*

L'Assemblea Ordinaria degli Azionisti, convocata il giorno 24 aprile 2018, sarà chiamata a deliberare, sulla base delle liste che saranno presentate dagli Azionisti, in merito alla nomina del nuovo Consiglio di Amministrazione e del Collegio Sindacale (a seguito della scadenza di quelli attuali, nominati in data 28 aprile 2015, per termine del mandato triennale), previa determinazione del numero dei loro componenti e del relativo compenso.

Le relazioni degli Amministratori in merito alla nomina degli organi sociali saranno depositate nel meccanismo di stoccaggio IInfo (all'indirizzo [www.info.it](http://www.info.it)) e pubblicate sul sito della Società ([www.saesgetters.com/it/investor-relations/area-investors/assemblea-dei-soci](http://www.saesgetters.com/it/investor-relations/area-investors/assemblea-dei-soci)) entro la giornata odierna.

L'Assemblea Ordinaria degli Azionisti sarà inoltre chiamata ad approvare, con voto consultivo, la prima sezione della Relazione sulla remunerazione, redatta ai sensi dell'articolo 123-ter del D.Lgs. n. 58/1998 e articolo 84-*quater* della delibera Consob n. 11971 del 14/05/1999 concernente la disciplina degli emittenti. La suddetta Relazione sarà messa a disposizione del pubblico sul sito della Società ([www.saesgetters.com/it/investor-relations/area-investors/assemblea-dei-soci](http://www.saesgetters.com/it/investor-relations/area-investors/assemblea-dei-soci)), nel sistema di stoccaggio IInfo ([www.info.it](http://www.info.it)) e presso la sede sociale in data 30 marzo 2018.

Il Consiglio ha deliberato, inoltre, di sottoporre all'Assemblea Ordinaria, convocata il giorno 24 aprile 2018, la richiesta di autorizzazione all'acquisto e alla disposizione di azioni proprie, ai sensi e per gli effetti degli articoli 2357 e seguenti del Codice Civile e 132 del D.Lgs. n. 58/1998, previa revoca dell'autorizzazione precedentemente concessa dall'Assemblea del 27 aprile 2017 e non utilizzata.

La richiesta di autorizzazione si ricollega all'opportunità di disporre della possibilità di effettuare eventuali interventi sul mercato a sostegno della liquidità del titolo e per finalità di magazzino titoli nel rispetto dei termini, delle modalità e finalità previsti dalla normativa vigente, ovvero ad esigenze stesse di investimento e di efficiente impiego della liquidità aziendale. L'autorizzazione è altresì richiesta per eventuali altre finalità, quali l'opportunità di utilizzare le azioni in

portafoglio come mezzo di pagamento in operazioni straordinarie o operazioni di acquisizione, o ancora per ottenere finanziamenti necessari alla realizzazione di progetti e/o al conseguimento degli obiettivi aziendali o, da ultimo, per eventuali piani d'incentivazione azionaria o *stock option* a favore di amministratori e/o dipendenti e/o collaboratori della Società.

L'autorizzazione all'acquisto è richiesta per un periodo di 18 mesi dalla data di autorizzazione, in una o più volte, fino ad un massimo di n. 2 milioni di azioni ordinarie e/o di risparmio della Società ad un prezzo di acquisto comprensivo degli oneri accessori non superiore del 5% e non inferiore del 5% rispetto al prezzo ufficiale di borsa registrato dal titolo nella seduta di borsa precedente ogni singola operazione.

Per quanto attiene alle alienazioni delle azioni proprie, le stesse potranno avvenire per un corrispettivo minimo pari alla media ponderata dei prezzi ufficiali delle azioni della relativa categoria nei venti giorni di borsa aperta antecedenti la vendita. L'autorizzazione alla disposizione delle azioni proprie è richiesta all'Assemblea senza limiti temporali.

Si precisa che, alla data attuale, la Società non detiene azioni proprie.

La relativa Relazione illustrativa degli Amministratori sarà messa a disposizione sul sito della Società ([www.saesgetters.com/it/investor-relations/area-investors/assemblea-dei-soci](http://www.saesgetters.com/it/investor-relations/area-investors/assemblea-dei-soci)), nel sistema IInfo gestito da Computershare S.p.A. ([www.Iinfo.it](http://www.Iinfo.it)) e presso la sede sociale in data 30 marzo 2018.

L'Assemblea Ordinaria sarà inoltre chiamata a deliberare in merito all'adeguamento dei compensi di Deloitte & Touche S.p.A. per l'esercizio 2017 e per i successivi esercizi 2018-2021 come da richiesta della stessa società incaricata della revisione legale dei conti formulata in data 11 dicembre 2017. L'Assemblea Ordinaria degli Azionisti sarà inoltre chiamata a deliberare circa il conferimento a Deloitte & Touche S.p.A. dell'incarico di esame limitato della Dichiarazione consolidata di carattere non finanziario di SAES Getters S.p.A. e delle sue controllate per gli esercizi 2017-2021, come da proposta datata 19 dicembre 2017.

La relativa Relazione illustrativa degli Amministratori sarà messa a disposizione sul sito della Società ([www.saesgetters.com/it/investor-relations/area-investors/assemblea-dei-soci](http://www.saesgetters.com/it/investor-relations/area-investors/assemblea-dei-soci)), nel sistema IInfo gestito da Computershare S.p.A. ([www.Iinfo.it](http://www.Iinfo.it)) e presso la sede sociale in data 23 marzo 2018.

L'Assemblea Ordinaria sarà infine chiamata a deliberare in merito alla modifica del trattamento di fine mandato (TFM) per gli Amministratori, con la proposta di incrementare dal 20% al 22%, con decorrenza a partire dall'esercizio in corso (1 gennaio - 31 dicembre 2018) la quota percentuale di accantonamento da applicare all'ammontare complessivo annuo dei compensi - fissi e variabili - erogati agli Amministratori beneficiari, come deliberati dal Consiglio di Amministrazione ai sensi dell'articolo 2389 del Codice Civile. Tenendo conto della realtà economica della Società, dell'attività svolta dagli Amministratori beneficiari e delle crescenti responsabilità associate a tale ruolo, tale previsione di accantonamento mira a meglio garantire, a fine carriera, una copertura pensionistica in linea con gli standard italiani ed internazionali, oggi convenzionalmente indicata nella misura del 50% dell'ultimo emolumento globale percepito.

La relativa Relazione illustrativa degli Amministratori sarà messa a disposizione sul sito della Società ([www.saesgetters.com/it/investor-relations/area-investors/assemblea-dei-soci](http://www.saesgetters.com/it/investor-relations/area-investors/assemblea-dei-soci)), nel sistema IInfo gestito da Computershare S.p.A. ([www.Iinfo.it](http://www.Iinfo.it)) e presso la sede sociale in data 23 marzo 2018.

Nella stessa data (24 aprile 2018), l'Assemblea si riunirà anche in sede straordinaria per approvare la riattribuzione della delega ai sensi dell'articolo 2443 del Codice Civile (aumento di Capitale Sociale) e le conseguenti modifiche dello Statuto Sociale. L'aumento del Capitale Sociale potrà essere effettuato dal Consiglio di Amministrazione in una o più volte, gratuitamente e/o a pagamento, per un importo massimo di nominali 15.600.000 euro, per un periodo di cinque anni.

La relativa Relazione illustrativa degli Amministratori sarà messa a disposizione sul sito della Società ([www.saesgetters.com/it/investor-relations/area-investors/assemblea-dei-soci](http://www.saesgetters.com/it/investor-relations/area-investors/assemblea-dei-soci)), nel sistema IInfo gestito da Computershare S.p.A. ([www.Iinfo.it](http://www.Iinfo.it)) e presso la sede sociale in data 30 marzo 2018.

Si comunica infine che, in data odierna, il Consiglio di Amministrazione ha approvato la Relazione sul governo societario e gli assetti proprietari e la Dichiarazione consolidata sulle informazioni di carattere non finanziario.

La Relazione sul governo societario e gli assetti proprietari e la Relazione contenente le informazioni non finanziarie, inclusiva dell'attestazione della società di revisione legale, saranno messe a disposizione sul sito della Società ([www.saesgetters.com/it/investor-relations/documenti-finanziari](http://www.saesgetters.com/it/investor-relations/documenti-finanziari)), nel sistema IInfo gestito da Computershare S.p.A. ([www.Iinfo.it](http://www.Iinfo.it)) e presso la sede sociale in data 30 marzo 2018, unitamente al progetto di bilancio di SAES Getters S.p.A. e al bilancio consolidato, corredati dalle Relazioni sulla gestione del Consiglio di Amministrazione, del Collegio Sindacale e della Società di Revisione.

Il Consiglio aveva già effettuato, nella precedente riunione del 15 febbraio 2018, nel rispetto del principio 3.P.2 e del criterio applicativo 3.C.4 del Codice di Autodisciplina, la valutazione dei requisiti di indipendenza degli Amministratori sulla base dei requisiti di cui al Codice di Autodisciplina e agli articoli 147-ter, comma 4, e 148, comma 3, del TUF, confermando la qualifica di "Indipendenti" dei Consiglieri Avv. Gaudiana Giusti, Dr Stefano Proverbio, Prof. Roberto Orecchia, Dr.ssa Luciana Rovelli e, sulla base dei soli requisiti di indipendenza di cui agli articoli 147-ter, comma 4, e 148, comma 3, del TUF, la qualifica di "Indipendente" del Prof. Adriano De Maio.

Nella riunione del 15 febbraio 2018 il Consiglio aveva, inoltre, verificato la permanenza dei requisiti di professionalità e onorabilità che i Sindaci devono possedere ai sensi del Decreto del Ministero di Grazia e Giustizia del 30 marzo 2000, n. 162, nonché di indipendenza ai sensi dell'articolo 148, comma 3 del TUF e del criterio applicativo 8.C.1. del Codice di Autodisciplina.

\*\*\*

### **Business Unit Industrial Applications**

Il **fatturato consolidato** della Business Unit Industrial Applications nel 2017 è stato pari a 141,1 milioni di euro, in crescita del 24,8% rispetto a 113,1 milioni di euro nello scorso esercizio. L'andamento valutario ha fatto registrare un effetto cambi negativo pari a -2,3%, al netto del quale le vendite sono aumentate del 27,1%.

In forte crescita è il **Business Systems for Gas Purification & Handling** (crescita organica pari a 39,6%), favorito dagli investimenti in nuove *fabs* per semiconduttori e per *display* in Asia. In mercato aumento è anche il **Business Electronic Devices** (crescita organica pari a +127,9%), grazie alle nuove produzioni avanzate nello stabilimento di Avezzano per il mercato *electronic consumer*, alle maggiori vendite sia di film getter, sia di getter tradizionali, favorite dalla sempre maggiore diffusione della tecnologia I.R. per applicazioni *surveillance*, oltre al riconoscimento di parte della *lump-sum* sul già citato nuovo accordo di *licensing* della tecnologia PageWafer siglato in luglio 2017.

Seppure in misura minore, aumentano anche le vendite del **Business Healthcare Diagnostics** (crescita organica pari a +3,9%) e del **Business Sintered Components for Electronic Devices & Lasers** (crescita organica pari a +2,2%), grazie al mantenimento di una buona penetrazione sul mercato nelle applicazioni di riferimento.

Tali incrementi sono stati parzialmente attenuati dalla diminuzione nel **Business Security & Defense** (riduzione organica pari a -18,4%), che sconta la transizione tecnologica in atto dal getter tradizionale al getter miniaturizzato e alcuni aggiustamenti di magazzino effettuati dai principali clienti. In linea con il precedente esercizio, sono stati in calo anche il **Business Getters & Dispensers for Lamps** (calo organico pari a -26%, da considerarsi strutturale), penalizzato dalla concorrenza tecnologica dei LED sulle lampade fluorescenti, e il **Business Thermal Insulation** (-15,1% la diminuzione organica), che sconta la debolezza delle vendite di getter per pannelli isolanti per il mercato della refrigerazione e di getter per *vacuum bottle* nel mercato *consumer*. In calo organico (-3,6%) è anche il **Business Systems for UH Vacuum**, penalizzato dall'allungamento dei tempi di completamento di alcuni progetti di ricerca nel campo degli acceleratori di particelle.

La tabella sottostante mostra il fatturato del 2017, relativo ai vari comparti di business, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto al 2016.

<b>Business</b>	<b>2017</b>	<b>2016</b>	<b>Variazione totale (%)</b>	<b>Effetto cambi (%)</b>	<b>Variazione organica (%)</b>
Security & Defense	8.533	10.574	-19,3%	-0,9%	-18,4%
Electronic Devices	19.453	8.630	125,4%	-2,5%	127,9%
Healthcare Diagnostics	3.848	3.748	2,7%	-1,2%	3,9%
Getters & Dispensers for Lamps	5.656	7.791	-27,4%	-1,4%	-26,0%
Thermal Insulation	4.278	5.190	-17,6%	-2,5%	-15,1%
Systems for UH Vacuum	8.292	8.737	-5,1%	-1,5%	-3,6%
Sintered Components for Electronic Devices & Lasers	6.800	6.789	0,2%	-2,0%	2,2%
Systems for Gas Purification & Handling	84.287	61.617	36,8%	-2,8%	39,6%
<b>Industrial Applications</b>	<b>141.147</b>	<b>113.076</b>	<b>24,8%</b>	<b>-2,3%</b>	<b>27,1%</b>

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Industrial Applications è stato pari a 69,8 milioni di euro nell'esercizio 2017, rispetto a 55,3 milioni di euro nell'esercizio 2016. La crescita (+26,1%) è principalmente correlata all'ottima *performance* delle vendite nel settore della purificazione e in quello dei dispositivi elettronici. Il margine industriale lordo è anch'esso in crescita (da 48,9% a 49,4%): l'ottima contribuzione del comparto della purificazione ha più che compensato la minore marginalità dei business in calo strutturale (ad esempio, business delle lampade) e l'effetto diluitivo delle nuove produzioni per *electronic devices* ad Avezzano.

L'**utile operativo** della Business Unit Industrial Applications è stato pari a 46,4 milioni di euro nell'esercizio 2017, rispetto a 31,2 milioni di euro nel 2016: l'aumento del fatturato e del margine industriale lordo ha consentito la forte crescita dei parametri operativi, sia in termini assoluti (+48,9%), sia in percentuale sui ricavi (da 27,6% a 32,9%). A tale incremento ha inoltre contribuito la riduzione delle spese operative, in particolare

minori commissioni ad agenti, a seguito di un maggior peso percentuale di ricavi da vendite dirette, nel comparto purificazione.

### **Business Unit Shape Memory Alloys (SMA)**

Il **fatturato consolidato** della Shape Memory Alloys Business Unit è stato pari a 75,9 milioni di euro, in crescita (+6%) rispetto a 71,6 milioni di euro del precedente esercizio. L'effetto cambi è stato negativo per -1,9%, al netto del quale la crescita organica è stata pari a +7,9%.

Entrambi i segmenti di questa Business Unit hanno registrato una crescita organica. In particolare, il comparto del Nitinol per applicazioni medicali (**Business Nitinol for Medical Devices**) evidenzia un incremento organico del fatturato pari a 7,9% distribuito attraverso varie linee di prodotto e applicazioni finali.

Nel comparto delle SMA industriali (**Business SMAs for Thermal & Electro Mechanical Devices**) la crescita organica (+7,7%) è stata principalmente trainata dall'ottima *performance* delle vendite, soprattutto nell'ultima parte dell'anno, in alcune applicazioni *automotive*, dalla ripresa dei ricavi nel settore *luxury goods* e dall'avvio delle vendite di filo sottile in applicazioni *mobile devices*.

La tabella sottostante mostra il fatturato del 2017, relativo ai vari comparti di business, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto al 2016.

<b>Business</b>	<b>2017</b>	<b>2016</b>	<b>Variazione totale (%)</b>	<b>Effetto cambi (%)</b>	<b>Variazione organica (%)</b>
Nitinol for Medical Devices	66.294	62.651	5,8%	-2,1%	7,9%
SMAs for Thermal & Electro Mechanical Devices	9.578	8.952	7,0%	-0,7%	7,7%
<b>Shape Memory Alloys</b>	<b>75.872</b>	<b>71.603</b>	<b>6,0%</b>	<b>-1,9%</b>	<b>7,9%</b>

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Shape Memory Alloys è stato pari a 31,9 milioni di euro, in crescita del 9% rispetto a un utile industriale lordo pari a 29,3 milioni di euro nel 2016. L'incremento dei ricavi, oltre alle maggiori economie di scala e all'incremento dell'efficienza produttiva nel segmento del Nitinol per dispositivi medicali, hanno permesso la crescita sia dell'utile industriale lordo, sia del margine industriale lordo (da 40,9% nel 2016 a 42% nel 2017).

L'**utile operativo** della Business Unit Shape Memory Alloys è stato pari a 20 milioni di euro, in crescita del 16,1% rispetto al medesimo dato dell'esercizio precedente pari a 17,2 milioni di euro. L'incremento è esclusivamente imputabile al forte aumento del fatturato e del margine industriale lordo, con costi operativi in sostanziale stabilità (si ricorda che il 2016 era stato penalizzato da costi per *severance* legati alla liquidazione di Memry GmbH, pari a circa 1,3 milioni di euro; il 2017 include, invece, oneri sempre legati alla suddetta operazione di liquidazione<sup>6</sup>, oltre che minori riaddebiti per servizi svolti per conto della *joint venture* Actuator Solutions).

### **Business Unit Solutions for Advanced Packaging**

La Business Unit Solutions for Advanced Packaging, in cui confluiscono principalmente i valori della neo acquisita Metalvuoto S.p.A., ha realizzato nel 2017 un **fatturato consolidato** pari a 12,4 milioni di euro, rispetto a 3,1 milioni di euro nel precedente esercizio. La crescita (+296,2%) è principalmente dovuta al fatto che nel 2016 Metalvuoto S.p.A. è stata consolidata solo nel quarto trimestre dell'esercizio. A parità di perimetro, la variazione organica è negativa per -14,9%, per effetto della razionalizzazione del portafoglio prodotti, finalizzato all'incremento di marginalità.

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Solutions for Advanced Packaging è stato pari a 1,6 milioni di euro (13,2% in percentuale sul fatturato consolidato) e include principalmente la contribuzione della neo acquisita Metalvuoto S.p.A., la cui attività industriale è oggi caratterizzata da una struttura di costi variabili di produzione diversa dal perimetro tradizionale del Gruppo (in particolare, maggiore incidenza dei costi per materie prime). Il margine industriale lordo è comunque aumentato rispetto al quarto trimestre 2016 per effetto della sopra citata strategia di razionalizzazione dell'offerta, finalizzata a mantenere un portafoglio prodotti a più elevata marginalità.

Il **risultato operativo** della Business Unit Solutions for Advanced Packaging è stato pari a -0,9 milioni di euro, rispetto a -0,2 milioni di euro nel precedente esercizio. Si precisa che i due dati non sono confrontabili, essendo

<sup>6</sup> Svalutazioni pari a 0,2 milioni di euro e costi per *severance* pari a 0,1 milioni di euro.

Metalvuoto S.p.A. stata consolidata solo a partire dall'ultimo trimestre 2016. Escludendo la variazione del perimetro di consolidamento<sup>7</sup>, il risultato operativo del 2017 è inferiore di 0,4 milioni di euro rispetto al precedente esercizio, per effetto dell'incremento delle spese di ricerca correlate ai nuovi progetti di sviluppo avviati nel corso dell'esercizio e dell'aumento dei costi di vendita imputabili al potenziamento dell'organico.

### **Business Development Unit & Corporate Costs**

La Business Development Unit & Corporate Costs comprende progetti di ricerca di base o in fase di sviluppo, finalizzati alla diversificazione in business innovativi e i costi *corporate* (spese che non possono essere direttamente attribuite o ragionevolmente allocate ad alcun settore di business, ma che si riferiscono al Gruppo nel suo insieme).

La Business Development Unit chiude l'esercizio 2017 con un **fatturato consolidato** pari a 1,6 milioni di euro, rispetto a 1,2 milioni di euro nello scorso esercizio. Scorporando l'effetto negativo dei cambi (-2,4%), l'incremento organico è pari a 35,7%, trainato dalle vendite di *dryer* dispensabili per schermi OLED a matrice passiva per applicazioni portatili, principalmente in Cina e a Taiwan. Da segnalare, inoltre, l'adozione di *dryer* a elevate *performance* in applicazioni di elettronica e fotonica avanzate, soprattutto nel mercato USA.

L'**utile industriale lordo** della Business Development Unit & Corporate Costs nel 2017 è stato pari a 0,3 milioni di euro (17,7% sui ricavi consolidati), rispetto a un utile di 0,2 milioni di euro nell'esercizio precedente (17,1% sui ricavi consolidati). Il miglioramento è principalmente imputabile alla crescita del fatturato, che ha consentito anche un leggero incremento della marginalità lorda.

Il **risultato operativo**, negativo per -25,6 milioni di euro, si confronta con una perdita operativa pari a -22,1 milioni di euro dell'esercizio 2016. Il peggioramento è principalmente legato all'aumento delle spese generali e amministrative *corporate* (maggiori costi per compensi variabili agli Amministratori Esecutivi e ai dipendenti strategici a seguito del raggiungimento di *performance* economiche migliori rispetto agli obiettivi, incremento dei costi fissi del personale di struttura presso la Capogruppo e più elevati costi di consulenza e di *audit*, questi ultimi dovuti a necessità di adeguamento normativo). Si segnalano, inoltre, nell'esercizio 2017 svalutazioni di cespiti (-0,9 milioni di euro) e costi per *severance* (-0,2 milioni di euro) correlati alla sospensione del progetto di ricerca OLET e alla conseguente liquidazione della controllata E.T.C. S.r.l.

\*\*\*

Le **spese operative consolidate** sono state pari a 63,6 milioni di euro (27,5% dei ricavi), rispetto a 58,3 milioni di euro (30,8% del fatturato) nell'esercizio precedente. Escludendo sia l'effetto positivo dei cambi (che ha ridotto le spese operative di 0,5 milioni di euro), sia quello negativo correlato al consolidamento di Metalvuoto S.p.A. (incremento pari a 1,6 milioni di euro), l'aumento dei costi operativi (+4,2 milioni di euro) è concentrato principalmente nelle **spese generali e amministrative**<sup>8</sup> (in particolare, il già citato incremento dei compensi variabili agli Amministratori Esecutivi e più elevati costi di consulenza e di *audit*; l'incremento nei costi fissi e variabili del personale dipendente è stato parzialmente compensato da minori costi di *severance* rispetto allo scorso esercizio, in cui era cominciato il processo di trasferimento infragruppo delle produzioni di Memry GmbH, in previsione della liquidazione di quest'ultima). Il lieve incremento nelle **spese di ricerca e sviluppo** (+1 milione di euro, al netto dell'effetto cambi e della variazione di perimetro) è in massima parte correlato alla decisione di sospendere il progetto in ambito OLET e alla conseguente messa in liquidazione della controllata E.T.C. S.r.l. (costi per *severance* pari a circa 0,2 milioni di euro e svalutazioni di cespiti pari a circa 0,9 milioni di euro).

Le **spese di vendita** sono invece sostanzialmente allineate al 2016 (+0,1 milioni di euro, a parità di cambi e di perimetro): l'incremento delle voci di costo variabile, correlate all'aumento del fatturato, quali trasporti e compensi variabili, è stato bilanciato dalla riduzione delle commissioni ad agenti nel business della purificazione, a seguito di maggiori vendite dirette.

Il saldo degli **altri proventi (oneri) netti** è stato negativo per 6 migliaia di euro, rispetto a un saldo sempre negativo per 0,7 milioni di euro nel 2016. La variazione è principalmente imputabile al fatto che nell'esercizio 2016 la voce includeva il costo relativo alla definizione della controversia ambientale sulla decontaminazione del lago Onondaga (0,4 milioni di euro), oltre al costo relativo all'acquisto da Polyera Corporation di una licenza sul 50% della tecnologia OLET che il Gruppo aveva sviluppato congiuntamente con la medesima Polyera (0,2 milioni di euro).

<sup>7</sup> L'effetto correlato alla variazione del perimetro è stato negativo per 0,3 milioni di euro e tale importo include anche gli ammortamenti dei primi nove mesi del 2017 sugli *asset* immateriali identificati a seguito del completamento delle valutazioni per l'aggregazione aziendale di Metalvuoto S.p.A. (-0,2 milioni di euro), secondo quanto previsto dall'IFRS 3 *revised*.

<sup>8</sup> +3,1 milioni di euro, al netto dell'effetto dei cambi e della variazione nel perimetro di consolidamento.



Il saldo netto dei **proventi e oneri finanziari** è stato negativo per 0,7 milioni di euro, contro un saldo negativo di 1,2 milioni di euro nel 2016. La riduzione degli oneri finanziari netti rispetto allo scorso esercizio è principalmente imputabile agli interessi attivi maturati sulle *tranche* addizionali di finanziamento che, nei primi mesi del 2017, il Gruppo ha concesso alla *joint venture* Actuator Solutions GmbH (incremento negli interessi attivi pari a 0,3 milioni di euro) e al provento (pari a 0,6 milioni di euro) per l'adeguamento del valore attuale del debito finanziario correlato all'acquisto del rimanente 30% di Metalvuoto S.p.A. (ridotto da 0,7 milioni di euro a 75 migliaia di euro, a seguito di una modifica nella valorizzazione dell'opzione *put* e *call* concordata tra i soci in data 30 gennaio 2018). Tali importi a ricavo sono stati parzialmente compensati dai costi per il rimborso anticipato di entrambe le *tranche* (di cui una garantita da SACE) del finanziamento per progetti avanzati di ricerca e sviluppo, sottoscritto in giugno 2015 con BEI (Banca Europea per gli Investimenti). In particolare, tale operazione ha comportato il pagamento di un'*indemnity fee* a BEI (10 migliaia di euro), la corresponsione di un premio a SACE (circa 0,1 milioni di euro) e l'iscrizione a conto economico di costi di transazione (circa 0,1 milioni di euro), precedentemente rateizzati in base alla durata del *loan*.

La perdita derivante dalla **valutazione con il metodo del patrimonio netto** delle società a controllo congiunto ammonta complessivamente a -2,5 milioni di euro (da confrontarsi con -3,3 milioni di euro nel precedente esercizio) principalmente attribuibile ad Actuator Solutions (-1 milione di euro) e a Flexterra (-1,6 milioni di euro). Con riferimento ad Actuator Solutions, si precisa che, nonostante la quota di pertinenza del Gruppo SAES nella perdita 2017 della società a controllo congiunto fosse pari a -2 milioni di euro, la valutazione negativa a *equity* è stata inferiore (-1 milione di euro<sup>9</sup>) poiché, conformemente a quanto previsto dallo IAS 28, le ulteriori perdite successive all'azzeramento della partecipazione consolidata non sono state rilevate, non esistendo, ad oggi, alcuna obbligazione legale o implicita di ricapitalizzazione da parte del Gruppo SAES nei confronti di Actuator Solutions.

La somma algebrica delle **differenze cambio** ha registrato nel corso dell'esercizio 2017 un saldo negativo pari a -1,2 milioni di euro, da confrontarsi con un valore sostanzialmente nullo nel precedente esercizio. La variazione negativa è principalmente imputabile alle differenze cambio su operazioni di natura commerciale, anche infragruppo, generate principalmente dalla svalutazione del dollaro rispetto all'euro e solo in parte compensate dagli utili realizzati sui contratti *forward* stipulati a parziale copertura di tali transazioni.

L'**utile ante imposte consolidato** è pari a 35,7 milioni di euro (15,4% del fatturato consolidato), in crescita del 65,3% rispetto ad un utile ante imposte pari a 21,6 milioni di euro del precedente esercizio (11,4% del fatturato consolidato).

Le **imposte sul reddito** nel 2017 sono state pari a 21,8 milioni di euro rispetto a 7,6 milioni di euro del precedente esercizio. L'importo del 2017 include una svalutazione, pari a 10,8 milioni di euro, di attività per imposte anticipate sulle perdite fiscali pregresse di SAES Getters S.p.A., effettuata sulla base dell'aggiornamento delle stime del *management* circa la recuperabilità delle stesse, alla luce delle ipotesi contenute nel piano triennale 2018-2020 e riconducibili alla Capogruppo. Escludendo tale *write-off*, le imposte sarebbero state pari a 11,1 milioni di euro, con un **tax rate** di Gruppo pari al 31%, in miglioramento rispetto al 35% del precedente esercizio.

Nel 2017 l'utile netto per azione ordinaria e quello per azione di risparmio sono pari, rispettivamente, a euro 0,6230 (euro 0,6307 nel precedente esercizio) ed euro 0,6396 (euro 0,6473 nel 2016).

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 31 dicembre 2017 è negativa per 17,7 milioni di euro (liquidità pari a +27,6 milioni di euro, a fronte di passività finanziarie nette per -45,3 milioni di euro) e si confronta con una disponibilità netta negativa pari a 33,8 milioni di euro al 31 dicembre 2016 (liquidità pari a +14,3 milioni di euro, a fronte di passività finanziarie nette per -48,1 milioni di euro). Il marcato miglioramento (+47,5%) è esclusivamente attribuibile alla forte generazione di cassa operativa, correlata agli ottimi risultati economici dell'esercizio, in particolare nel settore della purificazione, in quello del Nitinol per dispositivi medicali e nel comparto dei componenti getter per *electronic devices*.

In particolare, i **flussi di cassa operativi** hanno più che sostenuto sia i dividendi corrisposti dalla Capogruppo nel corso dell'esercizio (pari a 12,2 milioni di euro e inclusi nell'**attività di finanziamento**), sia gli esborsi per l'**attività di investimento** (in particolare, acquisto di immobilizzazioni materiali e immateriali pari a 7,7 milioni di euro e versamento di capitale a favore della *joint venture* Actuator Solutions GmbH pari a 1 milione di euro). Il **capitale circolante netto** è stato caratterizzato da una sostanziale stabilità rispetto alla fine dello scorso esercizio: l'aumento del magazzino nel business purificazione e presso lo stabilimento di Avezzano della Capogruppo, in previsione delle consegne di inizio esercizio 2018, è stato per gran parte compensato dalla riduzione dei crediti commerciali della controllata SAES Pure Gas, Inc. L'**impatto dei cambi** sulla posizione finanziaria netta è stato negativo per circa 1 milione di euro, principalmente imputabile all'effetto negativo della svalutazione del dollaro USA sulle disponibilità liquide in dollari, solo parzialmente compensato da quello positivo sull'indebitamento nella medesima valuta in capo alle controllate USA.

<sup>9</sup> Si precisa come la partecipazione risultasse già completamente azzerata al 31 dicembre 2016 e come la perdita contabilizzata nel corso dell'esercizio 2017, pari a -1 milione di euro, coincida con il versamento di capitale effettuato da SAES Nitinol S.r.l. in data 22 dicembre 2017.

**Actuator Solutions**

Actuator Solutions GmbH ha sede a Gunzenhausen (Germania) ed è controllata congiuntamente al 50% da SAES e Alfmeier Präzision, gruppo tedesco operante nei settori dell'elettronica e delle materie plastiche avanzate. La *joint venture*, che a sua volta consolida le società interamente controllate Actuator Solutions Taiwan Co., Ltd. e Actuator Solutions (Shenzhen) Co., Ltd.<sup>10</sup>, è focalizzata allo sviluppo, produzione e commercializzazione di attuatori che utilizzano, in sostituzione del motore, le leghe a memoria di forma.

Actuator Solutions ha realizzato nel corso del 2017 ricavi netti pari a 27,1 milioni di euro, in aumento del 45,2% rispetto a 18,6 milioni di euro nel 2016. Tale incremento è attribuibile sia alla crescita nel tradizionale business del *seat comfort* (valvole che sfruttano la tecnologia SMA e che sono usate nei sistemi di controllo lombare dei sedili delle autovetture), sia alla contribuzione del comparto *autofocus* (AF) per *action camera* di alta gamma (con ricavi dell'esercizio pari a 4,5 milioni di euro). Per quanto riguarda i dispositivi AF per la messa a fuoco nei cellulari, sono intensamente proseguite nel corso del 2017 le attività di sviluppo.

Il risultato netto dell'esercizio 2017 è stato negativo per -4,1 milioni di euro e si confronta con una perdita di -6,7 milioni di euro nel 2016. Tale perdita include oneri straordinari pari a circa 1,4 milioni di euro, correlati al processo di riorganizzazione avviato a fine 2016 in Germania e proseguito nel 2017 anche nella controllata taiwanese, con la chiusura dello stabilimento di Zhubei, l'esternalizzazione delle attività produttive e la progressiva focalizzazione in ricerca e sviluppo. Al netto degli oneri di ristrutturazione, la perdita netta di Actuator Solutions ammonta a -2,7 milioni di euro, totalmente concentrata nella controllata taiwanese, che nella prima metà dell'esercizio ha scontato inefficienze produttive tipiche della fase di avviamento di produzioni avanzate, ma nel secondo semestre ha sostanzialmente raggiunto il pareggio operativo.

(Importi espressi in migliaia di euro)

<b>Actuator Solutions (100%)</b>	<b>2017</b>	<b>2016</b>
Ricavi netti	27.075	18.642
Costo del venduto	(24.467)	(20.318)
<b>Utile industriale lordo</b>	<b>2.608</b>	<b>(1.676)</b>
Totale spese operative	(5.382)	(5.345)
Altri proventi (oneri) netti	(7)	127
<b>Risultato operativo</b>	<b>(2.781)</b>	<b>(6.894)</b>
Proventi (oneri) finanziari	(709)	(309)
Utili (perdite) netti su cambi	(460)	243
Imposte sul reddito	(143)	213
<b>Utile (perdita) del periodo</b>	<b>(4.093)</b>	<b>(6.747)</b>

La quota di pertinenza del Gruppo SAES nel risultato del 2017 della *joint venture* è pari a -2 milioni di euro (-3,4 milioni di euro nell'esercizio precedente), ma la valutazione negativa della partecipazione con il metodo del patrimonio netto contabilizzata a conto economico è stata inferiore e pari a -1 milione di euro, poiché, conformemente a quanto previsto dallo IAS 28, le ulteriori perdite successive all'azzeramento della partecipazione consolidata non sono state rilevate, non esistendo, ad oggi, alcuna obbligazione legale o implicita di ricapitalizzazione da parte del Gruppo SAES nei confronti di Actuator Solutions.

**SAES RIAL Vacuum S.r.l.**

SAES RIAL Vacuum S.r.l., nata a fine esercizio 2015, è controllata congiuntamente da SAES Getters S.p.A. (49%) e Rodofil s.n.c. (51%). La società è specializzata nella progettazione e produzione di camere da vuoto per acceleratori, sincrotroni e *collider* e coniuga al massimo grado le competenze di SAES nel campo dei materiali, del vuoto e dell'innovazione, con l'esperienza di progettazione, assemblaggio e lavorazioni meccaniche fini di Rodofil, allo scopo di offrire prodotti di assoluta eccellenza e qualità e di competere con successo sui mercati internazionali.

SAES RIAL Vacuum S.r.l. ha chiuso l'esercizio 2017 con un fatturato pari a 2,4 milioni di euro e un utile pari a 0,3 milioni di euro: la società, dopo un primo semestre 2017 ancora in perdita operativa, nella seconda parte dell'esercizio ha registrato una marginalità industriale lorda pari a 39,9%, molto simile a quella del Gruppo SAES, grazie all'incremento del fatturato e alle correlate economie di scala.

<sup>10</sup> Costituita in settembre 2016 nella Repubblica Popolare Cinese, e il cui oggetto sociale è lo sviluppo tecnologico e la vendita di attuatori per il mercato *mobile*.

(Importi espressi in migliaia di euro)

<b>SAES RIAL Vacuum S.r.l. (100%)</b>	<b>2017</b>	<b>2016</b>
Ricavi netti	2.433	1.578
Costo del venduto	(1.847)	(1.522)
<b>Utile industriale lordo</b>	<b>586</b>	<b>56</b>
Totale spese operative	(344)	(274)
Altri proventi (oneri) netti	104	(49)
<b>Risultato operativo</b>	<b>346</b>	<b>(267)</b>
Interessi e proventi finanziari netti	(21)	(15)
Utili (perdite) netti su cambi	0	0
Imposte sul reddito	(2)	2
<b>Utile (perdita) del periodo</b>	<b>323</b>	<b>(280)</b>

La quota di pertinenza del Gruppo SAES nell'utile del 2017 della *joint venture* è pari a 0,2 milioni di euro (rispetto a un valore negativo per -0,1 milioni di euro nel precedente esercizio).

### **Flexterra**

Flexterra, Inc. è nata da una *partnership* tecnologica avviata in esercizi precedenti tra SAES e la società statunitense Polyera nel settore dei *transistor* flessibili a film sottile per *display* di nuova generazione. In particolare, Flexterra, con sede a Skokie (vicino a Chicago, Illinois, Stati Uniti), è una *newco* costituita a fine 2016 da SAES (attraverso la controllata SAES Getters International Luxembourg S.A.) e da precedenti soci e finanziatori di Polyera, che ha come obiettivo la progettazione, produzione e commercializzazione di materiali e componenti per la realizzazione di *display* realmente flessibili, con enorme potenziale applicativo in svariati settori di mercato.

Dal 10 gennaio 2017, Flexterra, Inc. controlla interamente la neo costituita Flexterra Taiwan Co., Ltd.

SAES al 31 dicembre 2016 deteneva il 34,66% del capitale sociale di Flexterra, Inc.; tale percentuale al 31 dicembre 2017 si è ridotta a 33,79%, per effetto delle contribuzioni per cassa effettuate nel primo semestre dell'esercizio corrente da parte di altri azionisti, ex investitori in Polyera.

La *newco*, che si qualifica come una *joint venture*, è una *start-up* di sviluppo, che nell'esercizio 2017 ha generato costi operativi pari a circa 5 milioni di euro (in prevalenza, costi per il personale dipendente impiegato in attività di ricerca e in attività generali e amministrative, nonché ammortamenti relativi agli *asset* intangibili – in particolare, brevetti - conferiti alla costituzione da Polyera e costi di consulenza).

(Importi espressi in migliaia di euro)

<b>Flexterra (100%)</b>	<b>2017</b>
Ricavi netti	29
Costo del venduto	(3)
<b>Utile industriale lordo</b>	<b>26</b>
Totale spese operative	(4.924)
Altri proventi (oneri) netti	(147)
<b>Risultato operativo</b>	<b>(5.045)</b>
Interessi e proventi finanziari netti	7
Utili (perdite) netti su cambi	92
Imposte sul reddito	136
<b>Utile (perdita) del periodo</b>	<b>(4.810)</b>

La quota di pertinenza del Gruppo SAES nel risultato dell'esercizio 2017 della *joint venture* è pari a -1,6 milioni di euro.

### **Rideterminazione dell'esercizio 2016**

Si segnala che alcuni importi economici e patrimoniali relativi all'esercizio 2016, presentati a fini comparativi, non coincidono con quanto riportato nella Relazione finanziaria annuale 2016 poiché riflettono le *rettifiche* derivanti dal completamento della valutazione provvisoria dell'aggregazione aziendale di Metalvuoto S.p.A. avvenuta in ottobre 2016, in conformità a quanto previsto dall'*IFRS 3 revised*.

Inoltre, a seguito dell'acquisizione a fine esercizio 2016 del controllo della società Metalvuoto S.p.A, *player* consolidato nel settore del *packaging* evoluto, ai fini di una maggiore chiarezza informativa, è stata costituita una terza Business Unit denominata "Solutions for Advanced Packaging". Si evidenziano, infine, la nuova segmentazione della Business Unit Industrial Applications e la nuova denominazione di alcuni comparti operativi già esistenti, per meglio rispondere alla struttura organizzativa del Gruppo. I dati dell'esercizio 2016 sono stati **riclassificati** sulla base della nuova struttura organizzativa, per omogeneità di confronto con l'esercizio corrente.

### **Eventi di rilievo intervenuti dopo la chiusura dell'esercizio 2017**

In gennaio 2018 si è formalmente chiusa la controversia con i dipendenti di E.T.C. S.r.l., licenziati per giustificato motivo oggettivo in data 31 ottobre 2017, a seguito della soppressione della posizione lavorativa conseguente alla messa in liquidazione della società. In particolare, in data 22 gennaio 2018 è stato sottoscritto il verbale di conciliazione in sede sindacale, con cui le parti riconoscono di non avere più nulla a pretendere l'una dall'altra. L'obbligazione finanziaria che emerge da tale verbale coincide con quanto già accantonato tra i fondi rischi e oneri al 31 dicembre 2017 (0,2 milioni di euro).

In data 30 gennaio 2018 gli *auditor* indipendenti, nominati da Memry Corporation, hanno concluso senza rilievi le verifiche relative al rispetto da parte della società delle condizioni concordate (aumento dell'organico nella sede di Bethel e salario medio annuale non inferiore a una predeterminata soglia) per la trasformazione del 50% del finanziamento concesso dallo Stato del Connecticut (CT) a fine 2014 in contributo a fondo perduto. A inizio marzo i report sono stati notificati alle autorità statali preposte e l'autorizzazione definitiva da parte dello Stato del CT è attesa entro la fine del primo semestre 2018.

Il contributo è pari a 1,4 milioni di dollari e, in caso di autorizzazione, genererà un provento a conto economico e un miglioramento della posizione finanziaria netta di pari importo.

In data 12 febbraio 2018 SAES Nitinol S.r.l. ha corrisposto ad Actuator Solutions GmbH un nuovo finanziamento del valore di 0,5 milioni di euro, destinato al sostegno finanziario dell'operatività di Actuator Solutions Taiwan Co., Ltd. (controllata al 100% da Actuator Solutions GmbH).

In data 26 febbraio 2018 SAES Getters S.p.A. ha esercitato l'opzione *call* per l'acquisto dell'intero capitale sociale di Metalvuoto S.p.A., già controllata al 70%. Grazie all'operazione, SAES ha acquisito il rimanente 30%, precedentemente in capo al socio di minoranza Mirante S.r.l., per un corrispettivo pari a 75 migliaia di euro. Si precisa come il bilancio consolidato del Gruppo SAES al 31 dicembre 2017 includesse già un debito finanziario di pari importo, correlato alla valorizzazione della suddetta opzione.

L'acquisizione dell'intero pacchetto azionario di Metalvuoto S.p.A. consentirà a SAES la completa autonomia strategica nel business del *packaging* avanzato, per applicazioni soprattutto nel settore alimentare.

A seguito dell'esercizio dell'opzione *call* da parte di SAES, uscendo Mirante S.r.l. dalla compagine sociale di Metalvuoto S.p.A., l'Ing. Giovanni Ronchi, titolare di Mirante S.r.l. e fondatore di Metalvuoto S.p.A., ha rassegnato in pari data le proprie dimissioni dalla carica di Presidente.

In data 5 marzo 2018, SAES Getters S.p.A. ha presentato un'offerta, accettata dalla controparte, per l'acquisto dell'immobile, oggi di proprietà di Mirante S.r.l., dove risiede la sede legale e ha luogo la produzione di Metalvuoto S.p.A. Il prezzo per tale acquisto è stimato nell'intorno di 3,5 milioni di euro e si prevede che l'operazione possa essere finalizzata entro la fine del primo semestre 2018.

In data 8 marzo 2018 il Consiglio di Amministrazione di Metalvuoto S.p.A. ha deciso di proporre all'Assemblea, convocata per il 5 aprile 2018, di deliberare la costituzione di una riserva disponibile di circa 3 milioni di euro, tramite versamento in conto capitale, da parte del Socio Unico SAES Getters S.p.A.

La stessa Assemblea, in sede straordinaria, sarà chiamata a deliberare la modifica della denominazione sociale in SAES Packaging S.p.A., ai fini di una maggiore riconoscibilità sul mercato.

### **Evoluzione prevedibile della gestione**

Nel **primo bimestre 2018 il fatturato netto consolidato** è stato pari a 39,7 milioni di euro, rispetto a 34,7 milioni di euro nel corrispondente periodo del precedente esercizio. Le vendite del bimestre, seppure complessivamente in crescita (+14,2%), sono fortemente penalizzate dall'effetto negativo dei cambi (-4,8 milioni di euro, o -13,9% in termini percentuali), esclusivamente correlato alla svalutazione del dollaro USA. Al netto dell'effetto dei cambi, la crescita organica è stata pari a +28,1%.

**Fatturato consolidato per Business**

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	feb-18	feb-17	Variazione totale (%)	Effetto cambi (%)	Variazione organica (%)
Security & Defense	2.121	1.870	13,4%	-8,8%	22,2%
Electronic Devices	1.986	974	103,9%	-14,9%	118,8%
Healthcare Diagnostics	690	721	-4,3%	-5,8%	1,5%
Getters & Dispensers for Lamps	1.016	1.172	-13,3%	-5,2%	-8,1%
Thermal Insulation	656	761	-13,8%	-11,5%	-2,3%
Systems for UH Vacuum	1.976	1.531	29,1%	-8,2%	37,3%
Sintered Components for Electronic Devices & Lasers	1.190	1.122	6,1%	-16,4%	22,5%
Systems for Gas Purification & Handling	15.089	11.069	36,3%	-20,8%	57,1%
<b>Industrial Applications</b>	<b>24.724</b>	<b>19.220</b>	<b>28,6%</b>	<b>-16,2%</b>	<b>44,8%</b>
Nitinol for Medical Devices	10.591	11.600	-8,7%	-14,0%	5,3%
SMA's for Thermal & Electro Mechanical Devices	1.743	1.380	26,3%	-5,5%	31,8%
<b>Shape Memory Alloys</b>	<b>12.334</b>	<b>12.980</b>	<b>-5,0%</b>	<b>-13,1%</b>	<b>8,1%</b>
<b>Solutions for Advanced Packaging</b>	<b>2.390</b>	<b>2.259</b>	<b>5,8%</b>	<b>0,0%</b>	<b>5,8%</b>
<b>Business Development</b>	<b>247</b>	<b>286</b>	<b>-13,6%</b>	<b>-12,2%</b>	<b>-1,4%</b>
<b>Totale</b>	<b>39.695</b>	<b>34.745</b>	<b>14,2%</b>	<b>-13,9%</b>	<b>28,1%</b>

Il fatturato consolidato della **Business Unit Industrial Applications** è stato pari a 24,7 milioni di euro, rispetto a 19,2 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2017. La crescita organica (+44,8%) è principalmente trainata dal comparto della purificazione dei gas (+57,1%); seppure con valori assoluti inferiori, si segnala la crescita organica anche nei business dei dispositivi elettronici, dei sistemi da vuoto e nel comparto sicurezza e difesa.

La **Business Unit Shape Memory Alloys** ha chiuso il bimestre con ricavi pari a 12,3 milioni di euro (13 milioni di euro nei primi due mesi del 2017). Escludendo l'effetto penalizzante dei cambi (-13,1%), la crescita organica è stata pari a +8,1%, suddivisa su entrambi i comparti, medicale e industriale.

La **Business Unit Solutions for Advanced Packaging** ha realizzato nei primi due mesi del 2018 un fatturato pari a 2,4 milioni di euro, rispetto a 2,3 milioni di euro nel corrispondente periodo del precedente esercizio (+5,8%).

Il **fatturato complessivo di Gruppo del primo bimestre 2018** è stato pari a 41,7 milioni di euro, in aumento (+14%) rispetto a 36,6 milioni di euro del corrispondente periodo del 2017; i ricavi delle *joint venture* sono cresciuti del 5,5%, mentre il fatturato consolidato, come già precedentemente evidenziato, è cresciuto del 14,2%.

\*\*\*

L'inizio dell'esercizio 2018 conferma le favorevoli condizioni di mercato dell'anno precedente e si prevede che il Gruppo continui a crescere, malgrado l'indebolimento del dollaro nei confronti dell'euro.

\*\*\*

Si precisa che i dati sono tratti dal Bilancio Consolidato e dal Progetto di Bilancio della Capogruppo SAES Getters S.p.A. per l'esercizio chiuso al 31 dicembre 2017, in corso di verifica da parte del Collegio Sindacale e della Società di Revisione.

\*\*\*

Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari dichiara che, in conformità a quanto previsto dal secondo comma dell'articolo 154-bis, parte IV, titolo III, capo II, sezione V-bis, del decreto legislativo 24 febbraio 1998, n. 58, le informazioni finanziarie contenute nel presente documento corrispondono alle risultanze documentali, ai libri e alle scritture contabili.

*Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari*  
Michele Di Marco

\*\*\*

**SAES Group**

*Pioniere nello sviluppo della tecnologia getter, il Gruppo SAES® è leader mondiale in una molteplicità di applicazioni scientifiche e industriali che richiedono condizioni di alto vuoto o di gas ultra puri. In oltre 70 anni di attività, le soluzioni getter del Gruppo*

*hanno sostenuto l'innovazione tecnologica nelle industrie dell'information display e dell'illuminazione, nei complessi sistemi ad alto vuoto e nell'isolamento termico basato sul vuoto, in tecnologie che spaziano dai tubi di potenza sotto-vuoto di grandi dimensioni sino ai dispositivi miniaturizzati come i sistemi microelettronici e micromeccanici realizzati su silicio. Il Gruppo detiene, inoltre, una posizione di leadership nella purificazione di gas ultra puri per l'industria dei semiconduttori e per altre industrie high-tech.*

*Dal 2004, sfruttando le competenze acquisite nel campo della metallurgia speciale e della scienza dei materiali, il Gruppo SAES ha ampliato il proprio campo di attività rivolgendosi al mercato dei materiali avanzati, in particolare quello delle leghe a memoria di forma, una famiglia di materiali caratterizzati da super-elasticità e dalla proprietà di assumere forme predefinite quando sottoposti a trattamento termico. Queste speciali leghe, che oggi trovano principale applicazione nel comparto biomedicale, si adattano perfettamente anche alla realizzazione di dispositivi di attuazione per il settore industriale (domotica, industria del bianco, elettronica di consumo e settore automotive).*

*Più recentemente, SAES ha ampliato il proprio business, sviluppando una piattaforma tecnologica che integra materiali getter in matrici polimeriche. Tali prodotti, inizialmente sviluppati per i display OLED, sono ora utilizzati in nuovi settori applicativi, tra cui dispositivi medici impiantabili e diagnostica per immagini a stato solido. Tra le nuove applicazioni, particolarmente strategico è il settore dell'imballaggio alimentare evoluto, in cui SAES intende competere con un'offerta di nuove soluzioni per active packaging.*

*Una capacità produttiva totale distribuita in undici stabilimenti, una rete commerciale e di assistenza tecnica operativa a livello mondiale, oltre 1.100 dipendenti consentono al Gruppo di combinare competenze ed esperienze multi-culturali e di essere una realtà aziendale a tutti gli effetti globale.*

*Gli uffici direzionali del Gruppo SAES sono ubicati nell'hinterland milanese.*

*SAES Getters S.p.A. è quotata sul Mercato Telematico Azionario della Borsa Italiana dal 1986, segmento STAR.*

*Maggiori notizie sul Gruppo SAES sono reperibili sul sito internet: [www.saesgroup.com](http://www.saesgroup.com).*

## **Contatti:**

**Emanuela Foglia**

**Investor Relations Manager**

Tel. +39 02 93178 273

E-mail: [investor\\_relations@saes-group.com](mailto:investor_relations@saes-group.com)

**Laura Magni**

**Group Marketing and Communication Manager**

Tel. +39 02 93178 252

E-mail: [laura\\_magni@saes-group.com](mailto:laura_magni@saes-group.com)

**Ufficio Stampa Corporate**

**Close to Media**

Tel. +39 02 70006237

**Sofia Crosta**

E-mail: [sofia.crosta@closetomedia.it](mailto:sofia.crosta@closetomedia.it)

**Loredana Caponio**

E-mail: [loredana.caponio@closetomedia.it](mailto:loredana.caponio@closetomedia.it)

**Legenda:**

<b>Industrial Applications Business Unit</b>	
Security & Defense	Getter e dispensatori di metalli per dispositivi elettronici sotto-vuoto
Electronic Devices	Getter per sistemi microelettronici, micromeccanici (MEMS) e sensori
Healthcare Diagnostics	Getter per tubi a raggi-X utilizzati in sistemi di diagnostica per immagini
Thermal Insulation	Prodotti per l'isolamento termico
Getters & Dispensers for Lamps	Getter e dispensatori di metalli per l'utilizzo in lampade a scarica e lampade fluorescenti
Systems for UH Vacuum	Pompe per sistemi da vuoto
Sintered Components for Electronic Devices & Lasers	Catodi e materiali per la dissipazione del calore per tubi elettronici e laser
Systems for Gas Purification & Handling	Sistemi di purificazione dei gas per l'industria dei semiconduttori ed altre industrie
<b>Shape Memory Alloys (SMA) Business Unit</b>	
Nitinol for Medical Devices	Materia prima e componenti in Nitinol per il comparto biomedicale
SMAs for Thermal & Electro Mechanical Devices	Dispositivi di attuazione in lega a memoria di forma per il comparto industriale (domotica, industria del bianco, elettronica di consumo e settore <i>automotive</i> )
<b>Solutions for Advanced Packaging Business Unit</b>	
Solutions for Advanced Packaging	Film plastici avanzati per il settore del <i>food packaging</i>
<b>Business Development Unit</b>	
Organic Electronics	Materiali e componenti per applicazioni di elettronica organica

**Fatturato consolidato per Business**

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	2017	2016	Variazione totale (%)	Effetto cambi (%)	Variazione organica (%)	Variazione perimetro (%)
Security & Defense	8.533	10.574	-19,3%	-0,9%	-18,4%	0,0%
Electronic Devices	19.453	8.630	125,4%	-2,5%	127,9%	0,0%
Healthcare Diagnostics	3.848	3.748	2,7%	-1,2%	3,9%	0,0%
Getters & Dispensers for Lamps	5.656	7.791	-27,4%	-1,4%	-26,0%	0,0%
Thermal Insulation	4.278	5.190	-17,6%	-2,5%	-15,1%	0,0%
Systems for UH Vacuum	8.292	8.737	-5,1%	-1,5%	-3,6%	0,0%
Sintered Components for Electronic Devices & Lasers	6.800	6.789	0,2%	-2,0%	2,2%	0,0%
Systems for Gas Purification & Handling	84.287	61.617	36,8%	-2,8%	39,6%	0,0%
<b>Industrial Applications</b>	<b>141.147</b>	<b>113.076</b>	<b>24,8%</b>	<b>-2,3%</b>	<b>27,1%</b>	<b>0,0%</b>
Nitinol for Medical Devices	66.294	62.651	5,8%	-2,1%	7,9%	0,0%
SMAs for Thermal & Electro Mechanical Devices	9.578	8.952	7,0%	-0,7%	7,7%	0,0%
<b>Shape Memory Alloys</b>	<b>75.872</b>	<b>71.603</b>	<b>6,0%</b>	<b>-1,9%</b>	<b>7,9%</b>	<b>0,0%</b>
<b>Solutions for Advanced Packaging</b>	<b>12.445</b>	<b>3.141</b>	<b>296,2%</b>	<b>0,0%</b>	<b>-14,9%</b>	<b>311,1%</b>
<b>Business Development</b>	<b>1.614</b>	<b>1.211</b>	<b>33,3%</b>	<b>-2,4%</b>	<b>35,7%</b>	<b>0,0%</b>
<b>Totale</b>	<b>231.078</b>	<b>189.031</b>	<b>22,2%</b>	<b>-2,1%</b>	<b>19,1%</b>	<b>5,2%</b>

**Fatturato consolidato per Area Geografica di Destinazione**

(Importi espressi in migliaia di euro)

Area geografica	2017	2016
Italia	4.863	2.332
Europa	40.984	32.584
Nord America	95.722	83.914
Giappone	5.715	5.769
Corea del sud	12.099	11.648
Cina	50.135	24.008
Altri Asia	19.601	26.528
Altri	1.959	2.248
<b>Totale</b>	<b>231.078</b>	<b>189.031</b>

**Fatturato complessivo di Gruppo**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2017	2016	Variazione
<b>Fatturato consolidato</b>	<b>231.078</b>	<b>189.031</b>	<b>42.047</b>
50% fatturato <i>joint venture</i> Actuator Solutions	13.538	9.321	4.217
49% fatturato <i>joint venture</i> SAES RIAL Vacuum S.r.l.	1.192	773	419
33,79% fatturato <i>joint venture</i> Flexterra	10	0	10
Eliminazioni infragruppo	(766)	(799)	33
Altri aggiustamenti	(113)	58	(171)
<b>Fatturato complessivo di Gruppo</b>	<b>244.939</b>	<b>198.384</b>	<b>46.555</b>

**Prospetto dell'utile (perdita) consolidato**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2017	2016	
<b>Ricavi netti</b>	<b>231.078</b>	<b>189.031</b>	
Costo del venduto	(127.468)	(103.911)	
<b>Utile industriale lordo</b>	<b>103.610</b>	<b>85.120</b>	
	Spese di ricerca e sviluppo	(16.102)	(14.872)
	Spese di vendita	(16.372)	(15.612)
	Spese generali e amministrative	(31.150)	(27.817)
Totale spese operative	(63.624)	(58.301)	
Altri proventi (oneri) netti	(6)	(736)	
<b>Utile (perdita) operativo</b>	<b>39.980</b>	<b>26.083</b>	
Interessi e proventi finanziari netti	(662)	(1.220)	
Utili (perdite) da società valutate con il metodo del patrimonio netto	(2.468)	(3.325)	
Utili (perdite) netti su cambi	(1.162)	52	
<b>Utile (perdita) prima delle imposte</b>	<b>35.688</b>	<b>21.590</b>	
Imposte sul reddito	(21.828)	(7.561)	
<b>Utile (perdita) netto da operazioni continue</b>	<b>13.860</b>	<b>14.029</b>	
Utile (perdita) da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue	0	0	
<b>Utile (perdita) netto</b>	<b>13.860</b>	<b>14.029</b>	
Utile (Perdita) netto di terzi	0	0	
<b>Utile (perdita) netto di Gruppo</b>	<b>13.860</b>	<b>14.029</b>	

**Prospetto dell'utile (perdita) consolidato e delle altre componenti del conto economico complessivo consolidato**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2017	2016
<b>Utile (perdita) netto del periodo</b>	<b>13.860</b>	<b>14.029</b>
Differenze di conversione bilanci in valuta estera	(13.324)	3.434
Differenze di conversione relative a società valutate con il metodo del patrimonio netto	(877)	(188)
Totale differenze di conversione	(14.201)	3.246
Costi di operazioni sul capitale relative a società valutate con il metodo del patrimonio netto	(7)	0
<b>Totale componenti che saranno successivamente riclassificate nell'utile (perdita) d'esercizio</b>	<b>(14.208)</b>	<b>3.246</b>
Utile (perdita) attuariale su piani a benefici definiti	(41)	(306)
Imposte sul reddito	10	74
<b>Utile (perdita) attuariale su piani a benefici definiti, al netto delle imposte - SAES Getters S.p.A. e società controllate</b>	<b>(31)</b>	<b>(232)</b>
Utile (perdita) attuariale su piani a benefici definiti relative a società valutate con il metodo del patrimonio netto	(10)	(3)
Imposte sul reddito	2	1
Utile (perdita) attuariale su piani a benefici definiti, al netto delle imposte - società valutate con il metodo del patrimonio netto	(8)	(2)
<b>Totale componenti che non saranno successivamente riclassificate nell'utile (perdita) d'esercizio</b>	<b>(39)</b>	<b>(234)</b>
<b>Altri utili (perdite) complessivi, al netto delle imposte</b>	<b>(14.247)</b>	<b>3.012</b>
<b>Totale utile (perdita) complessivo, al netto delle imposte</b>	<b>(387)</b>	<b>17.041</b>
<i>attribuibile a:</i>		
- Gruppo	(387)	17.041
- Terzi	0	0



**Prospetto dell'utile (perdita) consolidato per Business Unit**  
 (Importi espressi in migliaia di euro)

	Industrial Applications		Shape Memory Alloys		Solutions for Advanced Packaging		Business Development & Corporate Costs		TOTALE	
	2017	2016	2017	2016	2017	2016	2017	2016	2017	2016
Ricavi netti	141.147	113.076	75.872	71.603	12.445	3.141	1.614	1.211	231.078	189.031
Costo del venduto	(71.371)	(57.730)	(43.969)	(42.343)	(10.799)	(2.834)	(1.329)	(1.004)	(127.468)	(103.911)
<b>Utile (perdita) industriale lordo</b>	<b>69.776</b>	<b>55.346</b>	<b>31.903</b>	<b>29.260</b>	<b>1.646</b>	<b>307</b>	<b>285</b>	<b>207</b>	<b>103.610</b>	<b>85.120</b>
Spese operative e altri proventi (oneri)	(23.347)	(24.155)	(11.876)	(12.016)	(2.557)	(520)	(25.850)	(22.346)	(63.630)	(59.037)
<b>Utile (perdita) operativo</b>	<b>46.429</b>	<b>31.191</b>	<b>20.027</b>	<b>17.244</b>	<b>(911)</b>	<b>(213)</b>	<b>(25.565)</b>	<b>(22.139)</b>	<b>39.980</b>	<b>26.083</b>

**EBITDA**

(importi espressi in migliaia di euro)

	2017	2016
<b>Utile (perdita) operativo</b>	<b>39.980</b>	<b>26.083</b>
Ammortamenti	(8.841)	(8.598)
Svalutazioni	(1.181)	(138)
Altro	13	(650)
<b>EBITDA</b>	<b>49.989</b>	<b>35.469</b>
<i>% sui ricavi</i>	<i>21,6%</i>	<i>18,8%</i>

**Utile (Perdita) netto consolidato per Azione**

(Importi espressi in euro)

	2017	2016
Utile (perdita) netto per azione ordinaria	0,6230	0,6307
Utile (perdita) netto per azione di risparmio	0,6396	0,6473

\*\*\*

**Prospetto della situazione patrimoniale - finanziaria consolidata**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	31 dicembre 2017	31 dicembre 2016
Immobilizzazioni materiali nette	49.492	53.402
Immobilizzazioni immateriali	53.175	60.321
Altre attività non correnti	20.951	30.650
Attività correnti	115.434	102.112
<b>Totale Attivo</b>	<b>239.052</b>	<b>246.485</b>
Patrimonio netto di Gruppo	122.141	134.778
Patrimonio netto di terzi	0	0
<b>Totale Patrimonio Netto</b>	<b>122.141</b>	<b>134.778</b>
Passività non correnti	45.585	56.959
Passività correnti	71.326	54.748
<b>Totale Passivo e Patrimonio Netto</b>	<b>239.052</b>	<b>246.485</b>

**Posizione Finanziaria Netta consolidata**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	31 dicembre 2017	30 giugno 2017	31 dicembre 2016
Cassa	13	18	19
Altre disponibilità liquide	27.551	21.317	14.321
<b>Liquidità</b>	<b>27.564</b>	<b>21.335</b>	<b>14.340</b>
Crediti finanziari verso parti correlate	936	797	565
Altri crediti finanziari correnti	0	81	1
<b>Crediti finanziari correnti</b>	<b>936</b>	<b>878</b>	<b>566</b>
Debiti bancari correnti	(12.254)	(18.905)	(6.847)
Quota corrente dell'indebitamento non corrente	(10.478)	(9.572)	(8.239)
Altri debiti finanziari correnti	(2.152)	(1.327)	(1.100)
<b>Indebitamento finanziario corrente</b>	<b>(24.884)</b>	<b>(29.804)</b>	<b>(16.186)</b>
<b>Posizione finanziaria corrente netta</b>	<b>3.616</b>	<b>(7.591)</b>	<b>(1.280)</b>
<b>Crediti finanziari verso parti correlate non correnti</b>	<b>7.549</b>	<b>8.549</b>	<b>5.249</b>
Debiti bancari non correnti	(28.057)	(33.592)	(35.916)
Altri debiti finanziari non correnti	(838)	(1.009)	(1.829)
<b>Indebitamento finanziario non corrente</b>	<b>(28.895)</b>	<b>(34.601)</b>	<b>(37.745)</b>
<b>Posizione finanziaria non corrente netta</b>	<b>(21.346)</b>	<b>(26.052)</b>	<b>(32.496)</b>
<b>Posizione finanziaria netta</b>	<b>(17.730)</b>	<b>(33.643)</b>	<b>(33.776)</b>

**Rendiconto finanziario consolidato**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2017	2016
Utile (perdita) netto del periodo da operazioni continue	13.860	14.029
Imposte correnti	13.145	8.158
Variazione delle imposte differite	8.683	(598)
Ammortamento e svalutazione di attività non correnti	10.022	8.736
Minusvalenze (plusvalenze) da cessione di immobilizzazioni	(82)	11
(Proventi) oneri finanziari netti	3.130	4.545
Altri oneri non monetari	4.779	1.936
	<b>53.537</b>	<b>36.817</b>
Variazione delle attività e passività correnti	(2.161)	(9.205)
Pagamenti di trattamento di fine rapporto e di quiescenza	(455)	(127)
Proventi finanziari incassati, al netto degli interessi pagati	(443)	(280)
Imposte pagate	(12.616)	(8.510)
<b>Fondi generati da (impiegati in) attività operativa</b>	<b>37.862</b>	<b>18.695</b>
Acquisto di immobilizzazioni materiali e immateriali, al netto delle cessioni	(7.546)	(8.860)
Corrispettivo pagato per l'acquisto di quote di minoranza in società controllate	0	(249)
Corrispettivo pagato per l'acquisto di quote di società controllate, al netto delle disponibilità liquide acquisite	0	(5.825)
Aggiustamento corrispettivo per l'acquisto di quote di società controllate	134	0
Corrispettivo pagato per l'acquisto di quote in <i>joint venture</i>	0	(9.430)
Corrispettivo pagato per l'acquisto di rami d'azienda	(364)	(254)
Investimenti in <i>joint venture</i>	(1.000)	(1.000)
<b>Fondi generati da (impiegati in) investimenti</b>	<b>(8.776)</b>	<b>(25.618)</b>
Debiti finanziari accessi, al netto dei rimborsi	1.891	9.010
Crediti finanziari verso parti correlate rimborsati (concessi) nel periodo	(2.175)	(3.490)
Pagamento di dividendi	(12.250)	(8.502)
Interessi e altri oneri pagati su debiti finanziari	(980)	(775)
Altri debiti/crediti finanziari	21	(116)
<b>Fondi generati da (impiegati in) operazioni finanziarie</b>	<b>(13.493)</b>	<b>(3.873)</b>
Differenze cambio da conversione bilanci in valuta estera	(2.278)	752
<b>Aumento (diminuzione) delle disponibilità liquide nette</b>	<b>13.315</b>	<b>(10.044)</b>
Disponibilità liquide nette all'inizio del periodo	13.997	24.041
<b>Disponibilità liquide nette alla fine del periodo</b>	<b>27.312</b>	<b>13.997</b>

\*\*\*

**Rideterminazione saldi economici 2016**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2016	Rettifiche	2016 rideterminato
<b>Ricavi netti</b>	<b>189.031</b>		<b>189.031</b>
Costo del venduto	(103.911)		(103.911)
<b>Utile industriale lordo</b>	<b>85.120</b>	<b>0</b>	<b>85.120</b>
Spese di ricerca e sviluppo	(14.799)	(73)	(14.872)
Spese di vendita	(15.612)		(15.612)
Spese generali e amministrative	(27.817)		(27.817)
Totale spese operative	(58.228)	(73)	(58.301)
Altri proventi (oneri) netti	(736)		(736)
<b>Utile (perdita) operativo</b>	<b>26.156</b>	<b>(73)</b>	<b>26.083</b>
Interessi e proventi finanziari netti	(1.220)		(1.220)
Utili (perdite) da società valutate con il metodo del patrimonio netto	(3.325)		(3.325)
Utili (perdite) netti su cambi	52		52
<b>Utile (perdita) prima delle imposte</b>	<b>21.663</b>	<b>(73)</b>	<b>21.590</b>
Imposte sul reddito	(7.581)	20	(7.561)
<b>Utile (perdita) netto da operazioni continue</b>	<b>14.082</b>	<b>(53)</b>	<b>14.029</b>
Utile (perdita) da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue	0		0
<b>Utile (perdita) netto</b>	<b>14.082</b>	<b>(53)</b>	<b>14.029</b>
Utile (perdita) netto di terzi	0		0
<b>Utile (perdita) netto di Gruppo</b>	<b>14.082</b>	<b>(53)</b>	<b>14.029</b>

Rideterminazione saldi economici 2016  
(Importi espressi in migliaia di euro)

	Industrial Applications			Shape Memory Alloys			Solutions for Advanced Packaging			Business Development & Corporate Costs			TOTALE		
	2016	Rettifiche & riclassifiche	2016 rideterminato	2016	Rettifiche & riclassifiche	2016 rideterminato	2016	Rettifiche & riclassifiche	2016 rideterminato	2016	Rettifiche & riclassifiche	2016 rideterminato	2016	Rettifiche & riclassifiche	2016 rideterminato
Ricavi netti	113.076		113.076	71.603		71.603	0	3.141	3.141	4.352	(3.141)	1.211	189.031		189.031
Costo del venduto	(57.730)		(57.730)	(42.343)		(42.343)	0	(2.834)	(2.834)	(3.838)	2.834	(1.004)	(103.911)		(103.911)
<b>Utile (perdita) industriale lordo</b>	<b>55.346</b>	<b>0</b>	<b>55.346</b>	<b>29.260</b>	<b>0</b>	<b>29.260</b>	<b>0</b>	<b>307</b>	<b>307</b>	<b>514</b>	<b>(307)</b>	<b>207</b>	<b>85.120</b>	<b>0</b>	<b>85.120</b>
Spese operative e altri proventi (oneri)	(24.155)		(24.155)	(12.016)		(12.016)	0	(520)	(520)	(22.793)	447	(22.346)	(58.964)	(73)	(59.037)
<b>Utile (perdita) operativo</b>	<b>31.191</b>	<b>0</b>	<b>31.191</b>	<b>17.244</b>	<b>0</b>	<b>17.244</b>	<b>0</b>	<b>(213)</b>	<b>(213)</b>	<b>(22.279)</b>	<b>140</b>	<b>(22.139)</b>	<b>26.156</b>	<b>(73)</b>	<b>26.083</b>

\*\*\*

**Actuator Solutions - quota di pertinenza del Gruppo SAES (50%)**

(Importi espressi in migliaia di euro)

Situazione patrimoniale finanziaria	31 dicembre 2017	31 dicembre 2016
Attivo non corrente	5.491	5.143
Attivo corrente	1.908	1.931
<b>Totale Attivo</b>	<b>7.399</b>	<b>7.074</b>
Passivo non corrente	4.982	4.248
Passivo corrente	3.409	3.011
<b>Totale Passivo</b>	<b>8.391</b>	<b>7.259</b>
Capitale Sociale, riserve e risultati portati a nuovo	815	3.376
Utile (perdita) del periodo	(2.047)	(3.373)
Altri utili (perdite) complessivi	240	(188)
<b>Patrimonio Netto</b>	<b>(992)</b>	<b>(185)</b>

Prospetto dell'utile (perdita)	2017	2016
Ricavi netti	13.538	9.321
Costo del venduto	(12.234)	(10.159)
<b>Utile industriale lordo</b>	<b>1.304</b>	<b>(838)</b>
Totale spese operative	(2.691)	(2.673)
Altri proventi (oneri) netti	(4)	64
<b>Risultato operativo</b>	<b>(1.391)</b>	<b>(3.447)</b>
Proventi (oneri) finanziari	(354)	(155)
Utili (perdite) netti su cambi	(230)	122
Imposte sul reddito	(72)	107
<b>Utile (perdita) del periodo</b>	<b>(2.047)</b>	<b>(3.373)</b>
Differenze di conversione	240	(188)
<b>Totale utile (perdita) complessivo</b>	<b>(1.807)</b>	<b>(3.561)</b>

**SAES RIAL Vacuum S.r.l. - quota di pertinenza del Gruppo SAES (49%)**

(Importi espressi in migliaia di euro)

Situazione patrimoniale finanziaria	31 dicembre 2017	31 dicembre 2016
Attivo non corrente	145	150
Attivo corrente	731	518
<b>Totale Attivo</b>	<b>876</b>	<b>668</b>
Passivo non corrente	150	148
Passivo corrente	494	438
<b>Totale Passivo</b>	<b>644</b>	<b>586</b>
Capitale Sociale, riserve e risultati portati a nuovo	82	221
Utile (perdita) del periodo	158	(137)
Altri utili (perdite) complessivi	(8)	(2)
<b>Patrimonio Netto</b>	<b>232</b>	<b>82</b>

Prospetto dell'utile (perdita)	2017	2016
Ricavi netti	1.192	773
Costo del venduto	(905)	(746)
<b>Utile industriale lordo</b>	<b>287</b>	<b>27</b>
Totale spese operative	(169)	(134)
Altri proventi (oneri) netti	51	(24)
<b>Risultato operativo</b>	<b>169</b>	<b>(131)</b>
Interessi e proventi finanziari netti	(10)	(7)
Utili (perdite) netti su cambi	0	0
Imposte sul reddito	(1)	1
<b>Utile (perdita) del periodo</b>	<b>158</b>	<b>(137)</b>
Utile (perdita) attuariale su piani a benefici definiti, al netto delle imposte	(8)	(2)
<b>Totale utile (perdita) complessivo</b>	<b>150</b>	<b>(139)</b>

**Flexterra - quota di pertinenza del Gruppo SAES (33,79%)**

(Importi espressi in migliaia di euro)

Situazione patrimoniale finanziaria	31 dicembre 2017	31 dicembre 2016
Attivo non corrente	4.616	5.755
Attivo corrente	1.206	2.309
<b>Totale Attivo</b>	<b>5.822</b>	<b>8.064</b>
Passivo non corrente	0	0
Passivo corrente	154	0
<b>Totale Passivo</b>	<b>154</b>	<b>0</b>
Capitale Sociale, riserve e risultati portati a nuovo	8.064	8.064
Riserva per piani di stock option	114	0
Utile (perdita) del periodo	(1.626)	0
Altri utili (perdite) complessivi	(884)	0
<b>Patrimonio Netto</b>	<b>5.668</b>	<b>8.064</b>
<b>Prospetto dell'utile (perdita)</b>	<b>2017</b>	
Ricavi netti	10	
Costo del venduto	(1)	
<b>Utile industriale lordo</b>	<b>9</b>	
Totale spese operative	(1.664)	
Altri proventi (oneri) netti	(50)	
<b>Risultato operativo</b>	<b>(1.705)</b>	
Interessi e proventi finanziari netti	2	
Utili (perdite) netti su cambi	31	
Imposte sul reddito	46	
<b>Utile (perdita) del periodo</b>	<b>(1.626)</b>	
Utile (perdita) attuariale su piani a benefici definiti, al netto delle imposte	(884)	
<b>Totale utile (perdita) complessivo</b>	<b>(2.510)</b>	

**Prospetto dell'utile (perdita) complessivo di Gruppo**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2017							
	Utile (perdita) consolidato	50% Actuator Solutions	Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	49% SAES RIAL Vacuum S.r.l.	Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	33,79% Flexterra	Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	Utile (perdita) complessivo
Ricavi netti	231.078	13.538	(829)	1.192	(50)	10		244.939
Costo del venduto	(127.468)	(12.234)	829	(905)	50	(1)		(139.729)
<b>Utile industriale lordo</b>	<b>103.610</b>	<b>1.304</b>	<b>0</b>	<b>287</b>	<b>0</b>	<b>9</b>	<b>0</b>	<b>105.210</b>
Totale spese operative	(63.624)	(2.691)		(169)		(1.664)		(68.148)
Altri proventi (oneri) netti	(6)	(4)		51		(50)		(9)
<b>Utile (perdita) operativo</b>	<b>39.980</b>	<b>(1.391)</b>	<b>0</b>	<b>169</b>	<b>0</b>	<b>(1.705)</b>	<b>0</b>	<b>37.053</b>
Interessi e proventi finanziari netti	(662)	(354)		(10)		2		(1.024)
Utili (perdite) da società valutate con il metodo del patrimonio netto	(2.468)		1.000		(158)		1.626	0
Utili (perdite) netti su cambi	(1.162)	(230)		0		31		(1.361)
<b>Utile (perdita) prima delle imposte</b>	<b>35.688</b>	<b>(1.975)</b>	<b>1.000</b>	<b>159</b>	<b>(158)</b>	<b>(1.672)</b>	<b>1.626</b>	<b>34.668</b>
Imposte sul reddito	(21.828)	(72)		(1)		46		(21.855)
<b>Utile (perdita) netto da operazioni continue</b>	<b>13.860</b>	<b>(2.047)</b>	<b>1.000</b>	<b>158</b>	<b>(158)</b>	<b>(1.626)</b>	<b>1.626</b>	<b>12.813</b>
Utile (perdita) da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue	0							0
<b>Utile (perdita) netto</b>	<b>13.860</b>	<b>(2.047)</b>	<b>1.000</b>	<b>158</b>	<b>(158)</b>	<b>(1.626)</b>	<b>1.626</b>	<b>12.813</b>
Utile (Perdita) netto di terzi	0							0
<b>Utile (perdita) netto di Gruppo</b>	<b>13.860</b>	<b>(2.047)</b>	<b>1.000</b>	<b>158</b>	<b>(158)</b>	<b>(1.626)</b>	<b>1.626</b>	<b>12.813</b>

\*\*\*

**Prospetto dell'utile (perdita) d'esercizio - SAES Getters S.p.A.**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	<b>2017</b>	<b>2016</b>
<b>Ricavi netti</b>	<b>52.687</b>	<b>44.509</b>
Costo del venduto	(29.371)	(23.442)
<b>Utile industriale lordo</b>	<b>23.316</b>	<b>21.066</b>
Spese di ricerca e sviluppo	(9.219)	(8.047)
Spese di vendita	(6.200)	(5.583)
Spese generali e amministrative	(20.912)	(17.057)
Totale spese operative	(36.330)	(30.687)
Altri proventi (oneri) netti	4.490	4.933
<b>Utile (perdita) operativo</b>	<b>(8.525)</b>	<b>(4.688)</b>
Interessi e proventi finanziari netti	16.508	11.022
Utili (perdite) netti su cambi	(212)	(170)
<b>Utile (perdita) prima delle imposte</b>	<b>7.772</b>	<b>6.165</b>
Imposte sul reddito	(10.751)	(0)
<b>Utile (perdita) netto da operazioni continue</b>	<b>(2.979)</b>	<b>6.164</b>
Utile (perdita) da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue	0	0
<b>Utile (perdita) netto del periodo</b>	<b>(2.979)</b>	<b>6.164</b>

**Prospetto dell'utile (perdita) d'esercizio e delle altre componenti del conto economico complessivo - SAES Getters S.p.A.**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	<b>2017</b>	<b>2016</b>
<b>Utile (perdita) netto del periodo</b>	<b>(2.979)</b>	<b>6.164</b>
Utile (perdita) attuariale su piani a benefici definiti	(74)	(302)
Imposte sul reddito	18	73
Utile (perdita) attuariale su piani a benefici definiti, al netto delle imposte	(56)	(230)
<b>Totale componenti che non saranno successivamente riclassificate nell'utile (perdita) d'esercizio</b>	<b>(56)</b>	<b>(230)</b>
<b>Altri utili (perdite) complessivi, al netto delle imposte</b>	<b>(56)</b>	<b>(230)</b>
<b>Totale utile (perdita) complessivo, al netto delle imposte</b>	<b>(3.035)</b>	<b>5.934</b>

**Prospetto della situazione patrimoniale - finanziaria - SAES Getters S.p.A.**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	<b>31 dicembre 2017</b>	<b>31 dicembre 2016</b>
Immobilizzazioni materiali nette	29.532	30.727
Immobilizzazioni immateriali	395	344
Altre attività non correnti	64.243	75.311
Attività correnti	42.721	33.907
<b>Totale Attivo</b>	<b>136.891</b>	<b>140.289</b>
Patrimonio Netto	60.209	75.494
Passività non correnti	29.343	34.790
Passività correnti	47.338	30.006
<b>Totale Passivo e Patrimonio Netto</b>	<b>136.891</b>	<b>140.289</b>

**Rendiconto finanziario - SAES Getters S.p.A.**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	<b>2017</b>	<b>2016</b>
Utile netto del periodo da operazioni continue	(2.979)	6.164
Imposte correnti	769	150
Variazione delle imposte differite	9.982	(149)
Ammortamento e svalutazione di attività non correnti	5.021	4.207
Minusvalenze (plusvalenze) da cessione di immobilizzazioni	(40)	10
(Proventi) oneri da partecipazioni	(17.935)	(11.663)
(Proventi) oneri finanziari netti	738	641
Altri oneri (proventi) non monetari	3.421	669
	<b>(1.022)</b>	<b>29</b>
Variazione delle attività e passività correnti	1.336	1.867
Pagamenti di trattamento di fine rapporto e di quiescenza	(257)	(121)
Proventi finanziari incassati, al netto degli interessi pagati	(174)	(117)
Imposte (pagate) incassate	(768)	(650)
<b>Fondi generati (impiegati) dall'attività operativa</b>	<b>(885)</b>	<b>1.007</b>
Acquisto di immobilizzazioni materiali, al netto delle cessioni	(3.595)	(4.384)
Incremento di immobilizzazioni immateriali	(243)	(202)
Dividendi incassati, al netto delle ritenute subite	21.813	21.404
Altro	(3.574)	(8.382)
<b>Fondi generati da (impiegati in) investimenti</b>	<b>14.401</b>	<b>8.435,697</b>
Debiti finanziari accesi, al netto dei rimborsi	6.489	(2.634)
Interessi pagati	(566)	(523)
Dividendi pagati	(12.250)	(8.502)
<b>Fondi generati da (impiegati in) operazioni finanziarie</b>	<b>(6.328)</b>	<b>(11.659)</b>
<b>Aumento (diminuzione) delle disponibilità liquide nette</b>	<b>7.189</b>	<b>(2.216)</b>
Disponibilità liquide nette all'inizio del periodo	1.189	3.400
Variazione Disponibilità liquide nette - effetto fusione	0	6
<b>Disponibilità liquide nette alla fine del periodo</b>	<b>8.378</b>	<b>1.189</b>