



COMUNICATO STAMPA

Milano, 13 marzo 2019

FATTURATO IN CRESCITA ORGANICA A DUE CIFRE E SIGNIFICATIVO MIGLIORAMENTO DEGLI INDICATORI OPERATIVI

- Fatturato consolidato pari a €160,3 milioni, rispetto a €147,1 milioni nel FY 2017; al netto dell'effetto negativo dei cambi, crescita organica pari a +12,3%
- Fatturato complessivo di Gruppo pari a €172,2 milioni, in crescita del 7% rispetto a €161 milioni nel FY 2017
- Costi straordinari per *severance* e svalutazioni pari complessivamente a €19,2 milioni
- Utile industriale lordo consolidato pari a €70,3 milioni (43,8% del fatturato), in crescita del 12,9% rispetto a €62,2 milioni (42,3% del fatturato) nel FY 2017
- Utile operativo consolidato pari a €15,1 milioni, in forte crescita (+65,7%, rispetto a €9,1 milioni nel FY 2017), nonostante *severance* della Capogruppo per €2,7 milioni e svalutazioni per €3,1 milioni
- EBITDA consolidato pari a €26,3 milioni (16,4% del fatturato), in forte crescita (+43,5%) rispetto a €18,3 milioni (12,4% del fatturato) nel FY 2017, nonostante *severance* per €2,7 milioni
- Gestione finanziaria penalizzata da svalutazioni complessivamente pari a €13,4 milioni
- Utile netto da operazioni discontinue pari a €240 milioni (€26,5 milioni nel FY 2017), correlato alla cessione del business della purificazione
- Utile netto consolidato pari a €232,3 milioni, in forte crescita rispetto a €13,9 milioni nel FY 2017
- Posizione finanziaria netta positiva per €223,3 milioni, penalizzata dalla svalutazione del finanziamento concesso alla *joint venture* Actuator Solutions
- Proposto un dividendo di euro 0,70 per azione ordinaria, e di euro 0,86 per azione di risparmio
- Fatturato consolidato del primo bimestre 2019 pari a €27,6 milioni, in crescita dell'11,5% rispetto al 2018

Il Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A., riunito oggi a Lainate (MI), ha approvato il Bilancio Consolidato e il Progetto di Bilancio della Capogruppo SAES Getters S.p.A., che saranno esaminati dall'**Assemblea Ordinaria degli Azionisti** convocata, in unica convocazione, il 18 aprile 2019, alle ore 10.30.

La versione integrale dell'avviso di convocazione dell'Assemblea Ordinaria sarà disponibile nel sistema Info gestito da Computershare S.p.A. (www.info.it) e pubblicata sul sito della Società (www.saesgetters.com/it/investorrelations/area-investors/assemblea-dei-soci) entro il 18 marzo 2019.

In data 19 marzo 2019 sarà pubblicato su un quotidiano finanziario a diffusione nazionale un estratto del medesimo avviso.

“Il 2018 è stato un anno ricco di soddisfazioni e di cambiamenti, che s’inseriscono nel disegno strategico già avviato da qualche anno, mirato a riposizionare il Gruppo con l’obiettivo di farlo crescere. La cessione del business della purificazione dei gas s’inserisce in questa strategia e ci ha consentito di ridurre l’esposizione a un business ciclico, caratterizzato da una tecnologia matura e da un mercato che si è progressivamente spostato dagli USA alla Cina, mettendo a rischio la nostra crescita e i nostri risultati” – ha dichiarato l'**Ing. Massimo della Porta, Presidente di SAES Getters S.p.A.** “Dopo la cessione, il Gruppo mantiene solidità di fatturato e risultati operativi di rilievo, grazie all’ottimo andamento del business delle leghe a memoria di forma in campo medicale e alla rinnovata vitalità delle applicazioni dei getter, disponendo della forza finanziaria per intraprendere un percorso di espansione nel settore del *packaging* innovativo, attraverso un processo di crescita sia organica, sia inorganica. SAES è ora finanziariamente

molto forte e saldamente posizionata in settori anticiclici e con elevati potenziali di crescita e può quindi puntare a un significativo incremento di fatturato”.

Nell'esercizio 2018 il Gruppo SAES® ha realizzato un **fatturato netto consolidato** pari a 160,3 milioni di euro, in crescita dell'8,9% rispetto al dato del corrispondente periodo 2017 (147,1 milioni di euro). L'**effetto dei cambi** è stato negativo e pari a -3,4%, imputabile alla svalutazione del dollaro concentrata nei primi mesi del 2018. Nonostante l'effetto penalizzante dei cambi, il Gruppo ha registrato una **crescita organica a due cifre** (+12,3%), trainata dalla ripresa degli investimenti nel comparto sicurezza e difesa, dalle maggiori vendite nel business delle pompe da vuoto e nel comparto sia del Nitinol per dispositivi medicali, sia delle SMA per applicazioni industriali (in particolare, *luxury goods* e *automotive*).

Includendo nel fatturato di Gruppo anche la quota parte dei ricavi delle *joint venture*¹, il **fatturato complessivo** è stato pari a 172,2 milioni di euro, in crescita del 7% rispetto a 161 milioni di euro nel 2017, grazie sia al maggiore fatturato consolidato (+8,9%), sia alla crescita delle vendite della *joint venture* SAES RIAL Vacuum S.r.l. Nella *joint venture* Actuator Solutions la lieve crescita nel settore *automotive* è stata più che assorbita dal calo della società di Taiwan, concentrato prevalentemente nel comparto *autofocus* (AF) per *action camera*.

L'**utile industriale lordo consolidato**² è stato pari a 70,3 milioni di euro nell'esercizio 2018, rispetto a 62,2 milioni di euro nel 2017. La crescita a due cifre (+12,9%), nonostante l'effetto penalizzante dei cambi (pari a -2,5 milioni di euro), è principalmente imputabile all'incremento del fatturato nel business sicurezza e difesa e nel settore dei sistemi da vuoto (appartenenti alla Business Unit Industrial Applications), oltre che in entrambi i comparti delle leghe a memoria di forma. Anche il **marginale industriale lordo**³ è risultato in crescita (da 42,3% nel 2017, a 43,8% nell'esercizio corrente), sempre trainato dalle Business Unit Industrial Applications e Shape Memory Alloys.

L'**utile operativo consolidato** dell'esercizio 2018 è stato pari a 15,1 milioni di euro, in forte crescita (+65,7%) rispetto a un utile operativo di 9,1 milioni di euro nel precedente esercizio. In termini percentuali sul fatturato, il margine operativo è stato pari a 9,4% nell'esercizio corrente, rispetto a 6,2% nel 2017: l'aumento dell'utile industriale lordo, la minore incidenza delle spese operative (da 36,1% a 35%) e il contributo a fondo perduto concesso dallo Stato del Connecticut a Memry Corporation (1,2 milioni di euro, contabilizzati alla voce “Altri proventi (oneri netti)”) hanno reso possibile il forte miglioramento degli indicatori operativi.

Si segnala che l'utile operativo del 2018 è stato penalizzato da costi per *severance* correlati alla riduzione dell'organico di staff presso la Capogruppo (2,7 milioni di euro), conseguente al ridimensionamento del perimetro di Gruppo dopo la cessione del business della purificazione. Si evidenzia, inoltre, la svalutazione pari a 3,1 milioni di euro correlata all'*impairment test* sul settore operativo Advanced Packaging, che ha comportato il completo annullamento dell'avviamento derivante dall'acquisizione di SAES Coated Films S.p.A., pari a 2,4 milioni di euro, e il *write-off* di altri *asset* materiali e immateriali per complessivi 0,7 milioni di euro. Tale svalutazione è motivata dalla transizione strategica tuttora in corso nell'offerta, dai tradizionali prodotti metallizzati (divenuti sempre più *commodity* ed esposti alla concorrenza asiatica) ai più innovativi prodotti laccati, con marginalità più elevata e in grado di competere nel settore avanzato del *packaging* sostenibile. Escludendo dall'esercizio corrente tali costi straordinari, l'utile operativo sarebbe stato pari a 20,8 milioni di euro (13% del fatturato consolidato).

L'**EBITDA**⁴ **consolidato** è stato pari a 26,3 milioni di euro nell'esercizio 2018 (16,4% del fatturato consolidato), in forte crescita (+43,5%) rispetto a 18,3 milioni di euro nel 2017 (12,4% del fatturato), principalmente trainato dal business sicurezza e difesa e dal settore dei sistemi da vuoto, oltre che da entrambi i comparti delle leghe a memoria di forma.

Escludendo dall'esercizio corrente sia i costi straordinari per *severance* della Capogruppo (2,7 milioni di euro), sia il contributo a fondo perduto concesso dallo Stato del CT a Memry Corporation (1,2 milioni di euro), l'EBITDA sarebbe stato pari a 27,8 milioni di euro (17,3% in rapporto al fatturato consolidato).

La gestione finanziaria è stata penalizzata dalla svalutazione del credito finanziario che il Gruppo vanta nei confronti di Actuator Solutions GmbH, a fronte dei finanziamenti fruttiferi concessi da SAES Nitinol S.r.l. alla *joint venture* nel corso dei precedenti esercizi (-9,1 milioni di euro) e dalla svalutazione per *impairment test* della partecipazione nella società a controllo congiunto Flexterra (-4,3 milioni di euro).

¹ Actuator Solutions (50%), SAES RIAL Vacuum S.r.l. (49%) e Flexterra (pari a 33,79% a inizio anno e a 46,73% al 31 dicembre 2018, a seguito degli aumenti di capitale sottoscritti dal Gruppo rispettivamente in data 5 ottobre e 12 dicembre).

² Calcolato come differenziale tra il fatturato netto consolidato e i costi industriali direttamente e indirettamente imputabili ai prodotti venduti.

³ Calcolato come rapporto tra il risultato industriale lordo e il fatturato netto consolidato.

⁴ L'EBITDA non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi IFRS; si ritiene tuttavia che l'EBITDA sia un importante parametro per la misurazione delle performance di Gruppo e pertanto viene presentato quale misura alternativa di valutazione. Poiché la sua determinazione non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quelli adottati da altri Gruppi. L'EBITDA (acronimo per “*Earnings before interests, taxes, depreciation and amortization*”) è calcolato come “Utili prima degli interessi, imposte, svalutazioni e ammortamenti”.

L'**utile derivante da operazioni discontinue** è stato pari a 240 milioni di euro e risulta essere principalmente composto dalla **plusvalenza lorda** (262,4 milioni di euro) **generata dalla cessione del business della purificazione dei gas**, da cui sono stati dedotti i costi legati all'operazione, pari a -35,2 milioni di euro (soprattutto spese legali, di consulenza e per incentivi sia al personale oggetto di cessione sia ai dipendenti *corporate* coinvolti nella definizione di tale operazione societaria straordinaria, nonché interessi, differenze su cambi e imposte). Tale voce include, infine, l'**utile netto generato dal business della purificazione dal 1 gennaio al 25 giugno 2018** (data effettiva di cessione) pari a 12,8 milioni di euro. Al 31 dicembre 2017 l'utile da operazioni discontinue era stato pari a 26,5 milioni di euro, sostanzialmente coincidente con il risultato netto del comparto purificazione nell'esercizio 2017.

L'**utile netto consolidato** del 2018 è stato pari a 232,3 milioni di euro (145% dei ricavi consolidati) e si confronta con un utile netto pari a 13,9 milioni di euro (9,4% dei ricavi consolidati) del precedente esercizio.

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 31 dicembre 2018 è positiva per 223,3 milioni di euro e si confronta con una disponibilità netta negativa pari a -16,5 milioni di euro al 31 dicembre 2017. Il notevole miglioramento è frutto dell'operazione straordinaria di cessione del business della purificazione (+263 milioni di euro).

Per ulteriori dettagli si rimanda alle successive sezioni del presente comunicato stampa.

Eventi rilevanti dell'esercizio 2018

L'evento rilevante che ha maggiormente caratterizzato l'esercizio 2018 è stato il *closing* dell'operazione di **cessione** alla società statunitense Entegris, Inc. del **business della purificazione dei gas** (*Systems for Gas Purification & Handling*) afferente alla *Business Unit Industrial Applications* di SAES.

Il prezzo effettivo di cessione è pari a 353,6 milioni di dollari, ossia il prezzo contrattuale pattuito in 355 milioni di dollari, corretto a seguito di un aggiustamento negativo, pari a 1,4 milioni di dollari, calcolato sulla base del valore di *working capital*, cassa e crediti per imposte⁵ alla data del *closing*.

Il valore contabile denominato in euro delle attività nette cedute è stato pari a 40,8 milioni di euro. La plusvalenza netta generata dall'operazione è stata pari a 227,2 milioni di euro, costituita da una plusvalenza lorda pari a 262,4 milioni di euro, da cui sono stati dedotti i costi legati all'operazione (soprattutto spese legali, di consulenza, per incentivi e *fees*, interessi, differenze su cambi e imposte) pari a circa 35,2 milioni di euro. Tale plusvalenza netta, unitamente all'utile netto generato dal business della purificazione oggetto della cessione fino al **25 giugno 2018** (pari a 12,8⁶ milioni di euro), è stata classificata nella voce di conto economico "**Risultato derivante da operazioni discontinue**" (**240 milioni di euro**).

Di seguito gli ulteriori eventi rilevanti che hanno caratterizzato il 2018.

In data 30 gennaio 2018 gli *auditor* indipendenti, nominati da Memry Corporation, hanno concluso senza rilievi le verifiche relative al rispetto da parte della società delle condizioni concordate (aumento dell'organico nella sede di Bethel e salario medio annuale non inferiore a una predeterminata soglia) per la **trasformazione del 50% del finanziamento** concesso dallo Stato del Connecticut (CT) a fine 2014 **in contributo a fondo perduto**. A inizio marzo i report sono stati notificati alle autorità statali preposte e nel corso del primo semestre 2018 è pervenuta l'autorizzazione definitiva da parte dello Stato del CT. Il contributo, pari a 1,4 milioni di dollari, ha generato un provento a conto economico e un miglioramento della posizione finanziaria netta di pari importo.

In data 12 febbraio 2018 SAES Nitinol S.r.l. ha corrisposto ad **Actuator Solutions GmbH** una **nuova tranche**, pari a 0,5 milioni di euro, **del finanziamento sottoscritto in data 28 novembre 2016**. Si ricorda come il finanziamento, destinato al sostegno finanziario dell'attività operativa, abbia scadenza 30 aprile 2019, piano di rimborso flessibile entro la data di scadenza e tasso d'interesse annuale fisso pari al 6%; il relativo contratto, che inizialmente prevedeva un ammontare massimo complessivo finanziabile di 4,5 milioni di euro, è stato opportunamente modificato, incrementando tale valore a 5 milioni di euro.

In data 26 febbraio 2018 SAES Getters S.p.A. ha esercitato l'opzione *call* per l'**acquisto dell'intero capitale sociale di Metalvuoto S.p.A.** (successivamente rinominata SAES Coated Films S.p.A.), già controllata al 70%. Grazie all'operazione, SAES ha acquisito il rimanente 30%, precedentemente in capo al socio di minoranza Mirante S.r.l., per un corrispettivo pari a 75 migliaia di euro. Si precisa come il bilancio consolidato del Gruppo SAES al 31 dicembre 2017 includesse già un debito finanziario di pari importo, correlato alla valorizzazione della suddetta opzione.

⁵ Il valore dell'aggiustamento potrà subire lievi modifiche in base al valore effettivo del credito fiscale delle società cedute SAES Getters USA, Inc. e SAES Pure Gas, Inc. risultante dalla Dichiarazione dei Redditi relativa al periodo 1 gennaio – 24 giugno 2018, da presentarsi entro la fine del primo semestre 2019.

⁶ La voce comprende ricavi pari a 45,7 milioni di euro, con un utile operativo pari a 13,5 milioni di euro (29,6% del fatturato).

L'acquisizione dell'intero pacchetto azionario di Metalvuoto S.p.A. consente a SAES la completa autonomia strategica nel business del *packaging* avanzato, per applicazioni soprattutto nel settore alimentare. Si segnala, inoltre, il cambio di denominazione sociale di Metalvuoto S.p.A. in **SAES Coated Films S.p.A.**, ai fini di una maggiore riconoscibilità sul mercato.

In data 6 aprile 2018 è stato finalizzato l'**acquisto**, da parte di SAES Getters S.p.A., dell'**immobile** dove risiede la sede legale e ha luogo la produzione di **SAES Coated Films S.p.A.** Il prezzo per tale acquisto è stato pari a 3,5 milioni di euro.

A fine maggio 2018, la *joint venture* **Flexterra**, in collaborazione con E Ink, importante produttore di schermi elettroforetici, ha presentato al SID di Los Angeles il primo *display* elettroforetico completamente flessibile, che utilizza tecnologia e materiali sviluppati da Flexterra, e che ha suscitato notevole interesse da parte del mercato.

In data 31 luglio 2018 è stata **rimborsata anticipatamente** dalla Capogruppo la quota residua del **finanziamento a lungo termine sottoscritto con Banca Intesa Sanpaolo S.p.A. a metà esercizio 2015** (valore nominale iniziale pari a 8 milioni di euro). Nessuna penale è stata corrisposta per tale operazione. In data 1 agosto è stata **rimborsata anticipatamente** dalla Capogruppo la quota residua del **finanziamento a lungo termine sottoscritto con Unicredit S.p.A.** (valore nominale iniziale pari a 7 milioni di euro). Nessuna penale è stata corrisposta per tale operazione.

In data 31 luglio 2018 è stata **rimborsata anticipatamente** la quota residua del **finanziamento a lungo termine sottoscritto a inizio esercizio 2009 da Memry Corporation con Unicredit**. I costi per l'estinzione anticipata (*breakage costs*) sono stati pari a circa 30 migliaia di dollari, secondo quanto stabilito dal contratto inizialmente sottoscritto tra le parti.

In data 1 ottobre 2018, l'Assemblea dei Soci di SAES Getters S.p.A. ha approvato, ai sensi e per gli effetti dell'articolo 114-*bis* del TUF, l'adozione di un piano d'incentivazione basato su *phantom shares*, denominato "**Piano Phantom Shares 2018**", rivolto a taluni amministratori esecutivi e dirigenti strategici.

Il piano è basato sull'assegnazione gratuita ai beneficiari di un determinato numero di *phantom shares* che, nei termini e alle condizioni del piano, danno il diritto a ricevere l'erogazione di un incentivo in denaro, parametrato in funzione dell'incremento del prezzo di Borsa delle azioni alla data in cui si dovessero manifestare determinati eventi prestabiliti, rispetto al valore di assegnazione. Gli eventi che possono dar luogo all'erogazione dell'incentivo sono, ad esempio: cambio di controllo della Società; mancato rinnovo della carica di amministratore alla scadenza del mandato; revoca dalla carica di amministratore oppure sostanziale modifica delle relative deleghe o del ruolo senza la ricorrenza di una giusta causa; dimissioni per giusta causa; licenziamento per giustificato motivo oggettivo (per i soli Dirigenti Strategici); raggiungimento dell'età pensionabile; invalidità permanente; decesso; *delisting*. Il piano mira a remunerare i beneficiari in relazione alla crescita della capitalizzazione della Società, con finalità di *retention* e miglior allineamento delle *performance* agli interessi degli azionisti e della Società. In data 17 ottobre 2018, il Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A. ha dato avvio all'attuazione del piano, individuando, su proposta del Comitato Remunerazione e Nomine, nominativamente i beneficiari del piano e determinando il numero di *phantom shares* da assegnare gratuitamente a ciascun beneficiario. In conformità ai criteri stabiliti dal regolamento del piano, il valore di assegnazione di ciascuna *phantom share* è stato determinato in euro 16,451, pari alla media ponderata dei prezzi ufficiali delle azioni ordinarie della Società rilevati sul Mercato Telematico Azionario organizzato e gestito da Borsa Italiana S.p.A. nei giorni di negoziazione che ricadono nei 36 (trentasei) mesi precedenti la data del 17 ottobre 2018.

In data 5 ottobre 2018, SAES, attraverso la controllata SAES Getters International Luxembourg S.A., ha **conferito 4,5 milioni di dollari di capitale sociale in Flexterra, Inc.**, a seguito del raggiungimento da parte di quest'ultima della prefissata *milestone* commerciale. A seguito di tale versamento, la quota partecipativa di SAES in Flexterra è salita al 42,23%.

In data 23 ottobre 2018 è stata formalmente costituita la società **SAES Investments S.A.**, con sede in Lussemburgo, interamente controllata da SAES Getters S.p.A. La società, con un capitale sociale pari a 40 milioni di euro, ha la finalità di gestire la liquidità derivante dalla vendita del business della purificazione, con l'obiettivo di mantenimento del capitale in vista di eventuali futuri impieghi.

In data 12 dicembre 2018, SAES, tramite la controllata SAES Getters International Luxembourg S.A., ha **conferito 2,6 milioni di dollari di capitale sociale in Flexterra, Inc.** vincolati all'acquisto dei brevetti in ambito OLET, relativi sia ai materiali, sia alle configurazioni che impiegano tali materiali, sviluppati dalla società del Gruppo E.T.C. S.r.l. Si segnala che il valore della proprietà intellettuale di E.T.C. S.r.l. è stato oggetto di perizia, effettuata da una terza parte indipendente. Si prevede che la cessione di tali attività immateriali sarà perfezionata nella prima metà del 2019 e, non essendo i brevetti attualmente valorizzati nell'attivo di E.T.C. S.r.l. in liquidazione, darà origine a un ricavo di pari

importo verso parte correlata. A seguito di tale versamento, la quota partecipativa di SAES in Flexterra è salita al 46,73%.

In data 17 dicembre 2018 Memry Corporation ha sottoscritto il contratto preliminare per l'**acquisto dell'immobile situato a Bethel (CT)**, sede operativa di Memry, con la società immobiliare *Berkshire Industrial Corporation*, attuale proprietaria. La transazione ha un valore concordato tra le parti pari a 5,8 milioni di dollari. Per poter procedere con l'operazione, Memry Corporation ha già versato un anticipo iniziale pari a 0,3 milioni di dollari. Il *closing* è previsto entro la fine del primo trimestre 2019, a conclusione della *due diligence* e dell'*environmental assessment*.

La **Capogruppo SAES Getters S.p.A.** ha chiuso l'esercizio 2018 realizzando un fatturato pari a 57,2 milioni di euro (52,7 milioni di euro nel 2017) e un utile netto pari a 258,2 milioni di euro (che si confronta con una perdita netta di -3 milioni di euro nel 2017).

Il **dividendo complessivo proposto all'Assemblea** sarà di 0,70 euro per azione ordinaria (invariato rispetto al precedente esercizio) e di 0,855175 euro⁷ per azione di risparmio (rispetto a 0,70 euro del precedente esercizio), a mezzo distribuzione dell'utile di esercizio.

Il dividendo sarà posto in pagamento il prossimo 2 maggio 2019; il titolo negozierà ex-dividendo a decorrere dal 29 aprile 2019, a fronte dello stacco della cedola n. 35, mentre la *record date* con riferimento al pagamento del dividendo coincide il 30 aprile 2019.

L'Assemblea Ordinaria degli Azionisti, convocata il giorno 18 aprile 2019, sarà chiamata ad approvare, con voto consultivo, la prima sezione della **Relazione sulla remunerazione**, redatta ai sensi dell'articolo 123-ter del D.Lgs. n. 58/1998 e articolo 84-*quater* della delibera Consob n. 11971 del 14/05/1999 concernente la disciplina degli emittenti. La suddetta Relazione sarà messa a disposizione del pubblico sul sito della Società (www.saesgetters.com/it/investor-relations/area-investors/assemblea-dei-soci), nel sistema di stoccaggio IInfo (www.Iinfo.it) e presso la sede sociale in data 28 marzo 2019.

L'Assemblea Ordinaria sarà inoltre chiamata a deliberare in merito all'**adeguamento dei corrispettivi relativi all'esercizio 2018 da riconoscere alla società Deloitte & Touche S.p.A.** in relazione sia all'incarico di revisione legale dei conti, sia all'incarico avente ad oggetto l'esame limitato della Dichiarazione consolidata di carattere non finanziario di SAES Getters S.p.A. e delle sue controllate, come da richiesta della medesima società formulata in data 11 gennaio 2019.

La relativa Relazione illustrativa degli Amministratori sarà messa a disposizione sul sito della Società (www.saesgetters.com/it/investor-relations/area-investors/assemblea-dei-soci), nel sistema IInfo gestito da Computershare S.p.A. (www.Iinfo.it) e presso la sede sociale in data 19 marzo 2019.

Si comunica infine che, in data odierna, il Consiglio di Amministrazione ha approvato la **Relazione sul governo societario e gli assetti proprietari** e la **Dichiarazione consolidata sulle informazioni di carattere non finanziario**, relative all'esercizio 2018.

La Relazione sul governo societario e gli assetti proprietari e la Relazione contenente le informazioni non finanziarie, inclusiva dell'attestazione della società di revisione legale, saranno messe a disposizione sul sito della Società (www.saesgetters.com/it/investor-relations/documenti-finanziari), nel sistema IInfo gestito da Computershare S.p.A. (www.Iinfo.it) e presso la sede sociale in data 28 marzo 2019, unitamente al progetto di bilancio di SAES Getters S.p.A. e al bilancio consolidato, corredati dalle Relazioni sulla gestione del Consiglio di Amministrazione, del Collegio Sindacale e della Società di Revisione.

Il Consiglio aveva già effettuato, nella precedente riunione del 14 febbraio 2019, nel rispetto del principio 3.P.2 e del criterio applicativo 3.C.4 del Codice di Autodisciplina, la **valutazione dei requisiti di indipendenza degli Amministratori** sulla base dei requisiti di cui al Codice di Autodisciplina e agli articoli 147-ter, comma 4, e 148, comma 3, del TUF, confermando la qualifica di "indipendenti" dei Consiglieri Avv. Gaudiana Giusti, Dr Stefano Proverbio e Dr.ssa Luciana Rovelli e, sulla base dei soli requisiti d'indipendenza di cui agli articoli 147-ter, comma 4, e 148, comma 3, del TUF, la qualifica di "indipendente" del Prof. Adriano De Maio.

Nella riunione del 14 febbraio 2019 il Consiglio aveva, inoltre, verificato la **permanenza dei requisiti di professionalità e onorabilità** che i **Sindaci** devono possedere ai sensi del Decreto del Ministero di Grazia e Giustizia

⁷ Tale importo è comprensivo sia del riconoscimento integrale del dividendo privilegiato relativo all'esercizio 2017, sia della maggiorazione di euro 0,016626 e di euro 0,138549 quale riconoscimento integrale del dividendo privilegiato per l'esercizio 2018.

del 30 marzo 2000, n. 162, nonché di indipendenza ai sensi dell'articolo 148, comma 3 del TUF e del criterio applicativo 8.C.1. del Codice di Autodisciplina.

Business Unit Industrial Applications

Il **fatturato consolidato** dell'Industrial Applications Business Unit è stato pari a 65,3 milioni di euro, in crescita del 14,1% rispetto a 57,2 milioni di euro nello scorso esercizio. L'andamento valutario ha fatto registrare un effetto cambi negativo pari a -2,8%, al netto del quale le vendite sono aumentate organicamente del 16,9%.

La crescita organica è stata principalmente trainata dal comparto sicurezza e difesa (Business Security & Defense, +51,5%), grazie alla ripresa degli investimenti nel settore militare sia in USA sia in Europa. In forte crescita organica (+37,6%) è anche il Business Solutions for Vacuum Systems, grazie alle maggiori vendite ai produttori di strumentazione analitica (in prevalenza microscopi elettronici e sistemi d'ispezione per semiconduttori) che stanno sempre più estendendo l'utilizzo delle pompe NEG nei sistemi di loro produzione, oltre a nuove commesse nel campo degli acceleratori di particelle. Infine, in crescita organica risultano anche il Business Sintered Components for Electronic Devices & Lasers (+13%), trainato dalle vendite di dispositivi per la dissipazione termica in applicazioni laser e di dispositivi RF a stato solido per il mercato della difesa, e il comparto dei getter per applicazioni *healthcare* (Business Healthcare Diagnostics, +21,5%), grazie al buon andamento del mercato dei tubi a raggi X per applicazioni di diagnostica per immagini.

Il business dei dispositivi elettronici (Business Electronic Devices) è in linea con l'esercizio precedente e conferma il buon andamento delle vendite nel mercato dei sensori a infrarossi per applicazioni *surveillance* e industriali.

Come già accaduto nell'esercizio 2017, risultano invece in calo i comparti dell'isolamento termico (Business Thermal Insulation) e delle lampade (Business Getters & Dispensers for Lamps). Nel primo, la contrazione è principalmente dovuta alla debolezza delle vendite di pannelli isolanti per il mercato della refrigerazione, oltre al ritardo di alcuni progetti in Cina nella costruzione di centrali solari termodinamiche e alla crisi che ha colpito alcuni clienti storici di questo settore. Nel secondo, permane il calo strutturale per il persistere della concorrenza tecnologica dei LED sulle lampade sia fluorescenti, sia a intensità di scarica.

Si segnala come il Business Systems for Gas Purification & Handling includa le vendite della Capogruppo di materia prima e componenti getter per i purificatori destinati prevalentemente all'industria dei semiconduttori, pari a 1,9 milioni di euro nell'esercizio 2018. Si ricorda come il Gruppo SAES abbia ceduto il business correlato alla fabbricazione e alla vendita dei sistemi avanzati di purificazione a Entegris, Inc. in data 25 giugno 2018; tale operazione di cessione non ha riguardato la linea produttiva della Capogruppo per la realizzazione di materiale getter per il mercato della purificazione, situata ad Avezzano, che in futuro servirà anche le necessità di approvvigionamento di Entegris, come da specifico accordo di fornitura della durata prevista di 36 mesi.

La tabella sottostante mostra il fatturato del 2018, relativo ai vari comparti di business, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto al 2017.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	2018	2017	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Security & Defense	12.595	8.533	47,6%	51,5%	-3,9%
Electronic Devices	19.209	19.453	-1,3%	0,2%	-1,5%
Healthcare Diagnostics	4.578	3.848	19,0%	21,5%	-2,5%
Getters & Dispensers for Lamps	4.901	5.656	-13,3%	-11,4%	-1,9%
Thermal Insulation	3.566	4.278	-16,6%	-13,4%	-3,2%
Solutions for Vacuum Systems	11.183	8.292	34,9%	37,6%	-2,7%
Sintered Components for Electronic Devices & Lasers	7.350	6.800	8,1%	13,0%	-4,9%
Systems for Gas Purification & Handling	1.897	331	473,1%	494,5%	-21,4%
Industrial Applications	65.279	57.191	14,1%	16,9%	-2,8%

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Industrial Applications è stato pari a 33,6 milioni di euro nell'esercizio 2018, rispetto a 28,4 milioni di euro nell'esercizio 2017. La crescita (+18,3%) è principalmente correlata all'ottima *performance* delle vendite nel mercato della difesa e nel settore dei sistemi da vuoto. Il

marginale industriale lordo è lievemente aumentato, passando da 49,6% a 51,4%: l'incremento di fatturato nei settori caratterizzati da una più alta marginalità ha più che compensato la riduzione del margine industriale lordo dei business più tradizionali e in calo strutturale (in particolare, comparti delle lampade e dell'isolamento termico).

L'**utile operativo** della Business Unit Industrial Applications è stato pari a 19,3 milioni di euro nell'esercizio 2018, rispetto a 15 milioni di euro nel 2017: l'aumento del fatturato ha consentito la forte crescita dei parametri operativi, sia in termini assoluti (+28,6%), sia in percentuale sui ricavi (da 26,2% a 29,5%), nonostante l'incremento delle spese operative correlato alle *severance* (0,7 milioni di euro) per il già citato ridimensionamento dell'organico presso la Capogruppo.

Business Unit Shape Memory Alloys (SMA)

Il **fatturato consolidato** della Shape Memory Alloys Business Unit è stato pari a 82,4 milioni di euro, in crescita (+8,7%) rispetto a 75,9 milioni di euro del precedente esercizio. L'effetto cambi è stato negativo per -4,4%, al netto del quale la crescita organica è stata pari a +13,1%.

Entrambi i segmenti della Business Unit hanno registrato una crescita organica a due cifre. In particolare, il comparto del Nitinol per applicazioni medicali (**Business Nitinol for Medical Devices**) evidenzia un incremento organico del fatturato pari a 11,9% trainato dall'espansione del mercato di riferimento, con alcuni segmenti (quali neuro-vascolare e elettrofisiologia) caratterizzati da una crescita superiore alla media. Il comparto delle SMA industriali (**Business SMAs for Thermal and Electro Mechanical Devices**) registra una sostenuta crescita organica (+21,4%), trainata dalla continua espansione del comparto *luxury good* e da maggiori vendite nel comparto *automotive*, oltre che da segnali incoraggianti nelle applicazioni *electronic consumer*.

La tabella sottostante mostra il fatturato del 2018, relativo ai vari comparti di business, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto al 2017.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	2018	2017	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Nitinol for Medical Devices	70.968	66.294	7,1%	11,9%	-4,8%
SMAs for Thermal & Electro Mechanical Devices	11.482	9.578	19,9%	21,4%	-1,5%
Shape Memory Alloys	82.450	75.872	8,7%	13,1%	-4,4%

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Shape Memory Alloys è stato pari a 35,5 milioni di euro, rispetto a 31,9 milioni di euro nel 2017. La crescita (+11,2%) è stata trainata dall'aumento dei ricavi in entrambi i comparti, medicale e industriale. Il margine industriale lordo è passato dal 42% al 43%, grazie soprattutto alla migliore contribuzione del comparto industriale, a fronte di una sostanziale stabilità di quello medicale, peraltro penalizzato dalle valute.

L'**utile operativo** della Business Unit Shape Memory Alloys è stato pari a 25,4 milioni di euro (30,9% del fatturato consolidato), in crescita del 27% rispetto al medesimo dato dell'esercizio precedente, pari a 20 milioni di euro (26,4% dei ricavi consolidati). L'incremento è imputabile sia al forte aumento del fatturato, sia ai risparmi nei costi operativi conseguenti alla liquidazione di Memry GmbH, oltre al già citato contributo a fondo perduto concesso nel 2018 dallo Stato del Connecticut a Memry Corporation (1,2 milioni di euro).

Business Unit Solutions for Advanced Packaging

Il **fatturato consolidato** della Business Unit Solutions for Advanced Packaging è stato pari a 11,5 milioni di euro, rispetto a 12,4 milioni di euro nel 2017. Le vendite sono denominate in euro.

Il calo (-7,8%) è esclusivamente dovuto alle minori vendite di prodotti metallizzati (riduzione di portafoglio, pianificata per eliminare i prodotti a minore contribuzione), solo parzialmente compensate da un incremento di fatturato nei prodotti laccati (a maggiore marginalità).

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	2018	2017	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Solutions for Advanced Packaging	11.480	12.445	-7,8%	-7,8%	0,0%

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Solutions for Advanced Packaging è stato pari a 1,2 milioni di euro (10,3% del fatturato), rispetto a 1,6 milioni di euro nel 2017 (13,2% dei ricavi): il calo è principalmente imputabile sia alla già citata riduzione delle vendite, sia all'incremento del prezzo della materia prima che ha influenzato negativamente la marginalità lorda di questo comparto.

Il **risultato operativo** della Business Unit Solutions for Advanced Packaging è stato pari a -5,9 milioni di euro, rispetto a -0,9 milioni di euro nel precedente esercizio. Escludendo la già citata svalutazione dell'avviamento e degli *asset*, pari complessivamente a 3,1 milioni di euro, il peggioramento (-1,9 milioni di euro) è imputabile sia alla diminuzione dell'utile industriale lordo, sia a maggiori spese operative (in particolare, maggiori costi del personale commerciale, di *marketing* e impiegato nell'attività di sviluppo prodotti, e maggiori consulenze strategiche per il potenziamento del business).

Business Development Unit & Corporate Costs

La Business Development Unit & Corporate Costs comprende progetti di ricerca di base o in fase di sviluppo, finalizzati alla diversificazione in business innovativi, oltre ai costi *corporate* (spese che non possono essere direttamente attribuite o ragionevolmente allocate ad alcun settore di business, ma che si riferiscono al Gruppo nel suo insieme).

Nel 2018 il **fatturato consolidato** è stato pari a 1,1 milioni di euro, rispetto a 1,6 milioni di euro nello scorso esercizio (-33,4%). Scorporando l'effetto negativo dei cambi (-2,7%), il decremento organico è stato pari a -30,7%, principalmente imputabile sia all'effetto prezzo correlato alla maggiore concorrenza nel mercato OLED a matrice passiva, sia ai tempi necessari per l'introduzione dei nuovi prodotti incapsulanti SAES, attualmente in fase avanzata di sviluppo.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	2018	2017	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Business Development	1.075	1.614	-33,4%	-30,7%	-2,7%

L'**utile industriale lordo** 2018 è stato pari a 33 migliaia di euro (3,1% dei ricavi consolidati) e si confronta con un utile industriale lordo pari a 0,3 milioni di euro nel 2017 (17,7% dei ricavi consolidati).

Il **risultato operativo** è stato negativo per -23,8 milioni di euro e si confronta con una perdita operativa pari a -25 milioni di euro nell'esercizio 2017. Il miglioramento, nonostante i costi per fuoriuscita personale della Capogruppo (pari a 1,9 milioni di euro), è principalmente legato alla riduzione dei compensi variabili⁸ degli Amministratori Esecutivi e ai *saving* nei costi di ricerca conseguenti alla messa in liquidazione della controllata E.T.C. S.r.l. Si ricorda che l'esercizio 2017 era stato penalizzato da svalutazioni e *severance*, per un totale di 1,1 milioni di euro, legate alla medesima operazione.

Le **spese operative consolidate** sono state pari a 56,1 milioni di euro (35% dei ricavi), rispetto a 53,1 milioni di euro (36,1% dei ricavi) nell'esercizio precedente.

Come già evidenziato in precedenza, si segnala che l'esercizio 2018 è stato penalizzato da costi operativi straordinari per un totale di 5,8 milioni di euro, di cui costi per *severance* della Capogruppo pari a 2,7 milioni di euro e svalutazioni da *impairment test* pari a 3,1 milioni di euro. I costi straordinari dell'esercizio 2017 ammontavano invece a 1,4 milioni di euro (di cui, costi per la liquidazione della controllata tedesca Memry GmbH pari a 0,3 milioni di euro e oneri per la sospensione del progetto di ricerca OLET e per la conseguente liquidazione di E.T.C. S.r.l. pari a 1,1 milioni di euro).

Escludendo le spese straordinarie in entrambi gli esercizi, le spese operative consolidate del 2018 risultano inferiori per 1,3 milioni di euro rispetto all'esercizio precedente, soprattutto per effetto di minori compensi variabili per gli Amministratori Esecutivi, parzialmente compensati da maggiori costi legali e di consulenza.

Il saldo degli **altri proventi (oneri) netti** è stato positivo per 0,9 milioni di euro, rispetto a un saldo negativo di -40 migliaia di euro nel 2017. La variazione è principalmente imputabile al ricavo, pari a 1,2 milioni di euro, contabilizzato dalla consociata americana Memry Corporation a seguito della trasformazione del 50% del finanziamento concesso dallo Stato del Connecticut (CT) a fine esercizio 2014 in contributo a fondo perduto.

⁸ Nell'esercizio 2017 lo stanziamento per l'incentivo di lungo termine relativo al triennio 2015-2017 era stato raddoppiato a seguito del raggiungimento di *performance* economiche migliori rispetto ai *target* inizialmente assegnati.

Il saldo netto dei **proventi e oneri finanziari** è stato negativo per -9,5 milioni di euro, contro un saldo negativo di -0,5 milioni di euro nel 2017. La variazione negativa (-9 milioni di euro) è principalmente attribuibile alla svalutazione del credito finanziario che il Gruppo vanta nei confronti di Actuator Solutions GmbH (-9,1 milioni di euro): a seguito dell'operazione di ristrutturazione della controllata taiwanese, Actuator Solutions GmbH ha visto ridursi notevolmente il proprio patrimonio netto, diventato negativo, e per consentirle di continuare a operare, l'ammontare complessivo dei finanziamenti concessi da SAES (sia quota capitale, sia quota interessi) è stato oggetto di postergazione. Il *management* ha pertanto prudenzialmente deciso di procedere con la totale svalutazione del credito finanziario, nonostante i significativi progressi di business di Actuator Solutions, poiché le prospettive di crescita evidenziate nel piano quinquennale, approvato dal *Supervisory Committee* della medesima società, mostrano degli elementi di rischio legati soprattutto all'innovatività dei prodotti e alla dimensione dei potenziali clienti.

La suddetta svalutazione è stata parzialmente compensata da minori interessi passivi maturati sui finanziamenti di lungo termine in conseguenza dei rimborsi anticipati effettuati nella seconda metà dell'esercizio corrente, a seguito dell'incasso per la cessione del business della purificazione.

La perdita derivante dalla **valutazione con il metodo del patrimonio netto** delle società a controllo congiunto ammonta complessivamente a -1,5 milioni di euro, quasi esclusivamente attribuibile alla *joint venture* Flexterra, e si confronta con un costo pari a -2,5 milioni di euro nel precedente esercizio.

Con riferimento ad Actuator Solutions, si precisa che, essendo al 31 dicembre 2018 la partecipazione di SAES in Actuator Solutions già completamente azzerata e non sussistendo a oggi alcuna obbligazione legale o implicita di ricapitalizzazione da parte di SAES nei confronti di Actuator Solutions, conformemente a quanto previsto dallo IAS 28, la quota parte del Gruppo nella perdita netta dell'esercizio 2018 di Actuator Solutions non è stata rilevata come passività⁹.

Con riferimento a Flexterra, dall'**analisi d'impairment** è emersa una **svalutazione** pari a -4,3 milioni di euro, che si è pertanto sommata alla valutazione con il metodo del patrimonio netto, ai fini del calcolo del valore finale della partecipazione. Il progetto Flexterra ha comunque compiuto significativi progressi nel corso dell'esercizio 2018 (presentazione al SID del primo *display* elettroforetico flessibile che utilizza la tecnologia sviluppata da Flexterra e sottoscrizione di un *JDA* con un primario operatore nel settore degli elettroforetici; per i dettagli si rimanda al paragrafo dedicato alla *joint venture*). Utilizzando i piani quinquennali approvati dal Consiglio di Amministrazione di Flexterra, Inc. e introducendo su di essi degli elementi di prudenza in relazione alle velocità di implementazione delle crescite future e utilizzando un *WACC* pari al 30% coerente con l'attuale fase di sviluppo avanzato in cui si trova la *joint venture*, l'*impairment test* ha evidenziato una svalutazione della partecipazione pari a -4,3 milioni di euro.

La somma algebrica delle **differenze cambio** ha registrato nel corso dell'esercizio 2018 un saldo positivo pari a +0,5 milioni di euro, da confrontarsi con un valore negativo per -1,2 milioni di euro nell'esercizio precedente. L'importo positivo del 2018 è principalmente correlato al rilascio a conto economico di parte della riserva di conversione generata dal consolidamento di SAES Getters/U.S.A., Inc., a seguito della parziale riduzione del capitale sociale della controllata USA in ottobre 2018 (+0,4 milioni di euro). Il saldo negativo dello scorso esercizio era invece imputabile alle differenze cambio su operazioni di natura commerciale, anche infragruppo, generate soprattutto dalla svalutazione del dollaro rispetto all'euro e solo in parte compensate dagli utili realizzati sui contratti *forward* stipulati a parziale copertura di tali transazioni.

L'**utile ante imposte consolidato** è pari a 0,3 milioni di euro (0,2% del fatturato consolidato), rispetto a un utile ante imposte pari a 5 milioni di euro del precedente esercizio (3,4% del fatturato consolidato).

Escludendo sia i costi per *severance* correlati alla riduzione dell'organico di staff presso la Capogruppo (-2,7 milioni di euro), sia le svalutazioni (in totale -16,5 milioni di euro¹⁰), che hanno penalizzato l'esercizio corrente, l'utile ante imposte consolidato sarebbe stato pari a 19,5 milioni di euro (12,2% del fatturato consolidato). Eliminando anche il contributo a fondo perduto concesso dallo Stato del CT (+1,2 milioni di euro), si arriva a un risultato ante imposte consolidato positivo per 18,3 milioni di euro (11,4% dei ricavi consolidati).

Le **imposte sul reddito** nell'esercizio 2018 sono state pari a 8 milioni di euro, rispetto a 17,6 milioni di euro del precedente esercizio. Si ricorda che l'importo del 2017 includeva una svalutazione, pari a 10,8 milioni di euro, di attività per imposte anticipate sulle perdite fiscali pregresse di SAES Getters S.p.A., effettuata sulla base dell'aggiornamento delle ipotesi di recuperabilità delle stesse. Escludendo tale *write-off*, l'incremento delle imposte nell'esercizio corrente rispetto al 2017 (+1,1 milioni di euro) è correlato al miglioramento dei risultati operativi.

⁹ Si ricorda come al 31 dicembre 2017 la valutazione negativa della partecipazione con il metodo del patrimonio netto contabilizzata a conto economico fosse stata pari a -1 milione di euro, inferiore rispetto alla perdita pro-quota (-2 milioni di euro) poiché, sempre secondo lo IAS 28, le ulteriori perdite successive all'azzeramento della partecipazione consolidata non sono state rilevate a conto economico.

¹⁰ Svalutazione per *impairment test* sulla *Cash Generating Unit* Solutions for Advanced Packaging pari a -3,1 milioni di euro; svalutazione del credito finanziario verso Actuator Solutions GmbH pari a -9,1 milioni di euro e svalutazione per *impairment test* della partecipazione in Flexterra pari a -4,3 milioni di euro.

Escludendo le svalutazioni non rilevanti ai fini fiscali o non deducibili, pari a -15,8 milioni di euro¹¹, il *tax rate* di Gruppo è pari al 49,4% nell'esercizio corrente, ancora molto elevato nonostante la riduzione dell'aliquota applicata dalle società USA ai fini dell'imposta federale, poiché la Capogruppo, al netto della plusvalenza realizzata sulla cessione della partecipazione in SAES Getters USA, Inc. (società controllante di SAES Pure Gas, Inc.) e discontinuata nella voce "Risultato derivante da operazioni discontinue", chiude il 2018 con un imponibile fiscale negativo che non viene valorizzato come attività per imposte anticipate.

L'**utile derivante da operazioni discontinue** è stato pari a 240 milioni di euro e risulta essere principalmente composto dalla plusvalenza lorda (262,4 milioni di euro) generata dalla cessione del business della purificazione dei gas, da cui sono stati dedotti i costi legati all'operazione, pari a -35,2 milioni di euro (soprattutto spese legali, di consulenza e per incentivi sia al personale oggetto di cessione sia ai dipendenti *corporate* coinvolti nella definizione di tale operazione societaria straordinaria, nonché interessi, differenze su cambi e imposte). Tale voce include, infine, l'utile netto generato dal business della purificazione dal 1 gennaio al 25 giugno 2018 (data effettiva di cessione) pari a 12,8 milioni di euro.

Al 31 dicembre 2017 l'utile da operazioni discontinue era stato pari a 26,5 milioni di euro, sostanzialmente coincidente con il risultato netto del comparto purificazione nell'esercizio 2017.

L'**utile netto consolidato** del 2018 è stato pari a 232,3 milioni di euro (145% dei ricavi consolidati) e si confronta con un utile netto pari a 13,9 milioni di euro (9,4% dei ricavi consolidati) del precedente esercizio.

Nel 2018 l'**utile netto per azione** ordinaria e di risparmio è stato pari, rispettivamente, a euro 10,53109 ed euro 10,54772; tali valori si confrontano con utile netto per azione ordinaria pari a euro 0,62301 e un utile netto per azione di risparmio pari a euro 0,63964 nel 2017.

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 31 dicembre 2018 è positiva per 223,3 milioni di euro, rispetto a una disponibilità netta negativa pari a -16,5 milioni di euro al 31 dicembre 2017. Il notevole miglioramento nella posizione finanziaria netta **rispetto alla fine dello scorso esercizio (+239,8 milioni di euro)** è frutto dell'operazione straordinaria di cessione del business della purificazione (+263 milioni di euro¹² è l'effetto complessivo di tale operazione sulla posizione finanziaria netta).

I flussi di cassa operativi hanno solo parzialmente coperto i dividendi pagati dalla Capogruppo a inizio maggio (-15,4 milioni di euro, inclusi nell'attività di finanziamento) e gli esborsi per l'attività d'investimento (in particolare, investimenti netti in immobilizzazioni materiali e immateriali pari a 14,8 milioni di euro e versamenti di capitale in Flexterra, Inc. pari a 6,2 milioni di euro). Infine, la posizione finanziaria netta è stata penalizzata dalla svalutazione dei finanziamenti concessi alla joint venture Actuator Solutions (-9,1 milioni di euro). L'impatto dei cambi è stato positivo per circa 0,7 milioni di euro, principalmente imputabile all'effetto sulle disponibilità liquide in dollari della rivalutazione del dollaro USA al 31 dicembre 2018, rispetto a fine esercizio 2017.

Rispetto al 30 settembre 2018, il calo nella posizione finanziaria netta, pari a **-11,3 milioni di euro**, è principalmente imputabile ai versamenti di capitale sociale a favore della *joint venture* Flexterra, Inc. (-6,2 milioni di euro), oltre alla svalutazione dei finanziamenti concessi alla società a controllo congiunto Actuator Solutions GmbH (-9,1 milioni di euro).

Actuator Solutions

Actuator Solutions GmbH ha sede a Gunzenhausen (Germania) ed è controllata congiuntamente al 50% da SAES e Alfmeier Präzision, gruppo tedesco operante nei settori dell'elettronica e delle materie plastiche avanzate. La *joint venture*, che a sua volta consolida le società interamente controllate Actuator Solutions Taiwan Co., Ltd. e Actuator Solutions (Shenzhen) Co., Ltd., è focalizzata allo sviluppo, produzione e commercializzazione di attuatori che utilizzano leghe a memoria di forma, in sostituzione del motore.

Actuator Solutions ha realizzato nel corso del 2018 ricavi netti pari a 22,9 milioni di euro, in calo del 15,3% rispetto a 27,1 milioni di euro nel 2017. I ricavi dell'esercizio corrente sono quasi interamente attribuibili al business tedesco del *seat comfort* che continua a registrare una progressiva crescita (+3,2%), a fronte del calo nelle vendite di *autofocus* (AF)

¹¹ Svalutazione per *impairment test* dell'avviamento allocato alla Cash Generating Unit Advanced Packaging pari a -2,4 milioni di euro; svalutazione del credito finanziario verso Actuator Solutions GmbH pari a -9,1 milioni di euro e svalutazione per *impairment test* della partecipazione in Flexterra pari a -4,3 milioni di euro.

¹² Corrispettivo incassato (303,8 milioni di euro), nettato delle disponibilità liquide della società ceduta SAES Pure Gas, Inc. (2,7 milioni di euro) e del debito finanziario (0,5 milioni di euro) correlato all'aggiustamento negativo di prezzo calcolato sulla base dei valori di *working capital*, cassa e crediti per imposte alla data di *closing*, nonché degli oneri monetari accessori all'operazione straordinaria (37,6 milioni di euro, escludendo il provento non monetario relativo al rilascio a conto economico della riserva di conversione generata dal consolidamento delle società USA oggetto di cessione - SAES Getters USA, Inc. e SAES Pure Gas, Inc. - pari a 2,3 milioni di euro).

per *action camera* della società di Taiwan (ricavi pari a 23 migliaia di euro al 31 dicembre 2018, rispetto a 4,5 milioni di euro nel precedente esercizio).

Il risultato netto dell'esercizio 2018 è stato negativo per -1,1 milioni di euro e si confronta con una perdita di -4,1 milioni di euro nel 2017: il miglioramento è principalmente imputabile al recupero di marginalità del comparto tedesco, favorito anche dalle economie di scala correlate alla crescita delle vendite, e alla riduzione dei costi della controllata taiwanese, conseguenza della riorganizzazione effettuata nello scorso esercizio e volta alla chiusura dello stabilimento di Zhubei, all'esternalizzazione delle attività produttive e alla focalizzazione di Actuator Solutions Taiwan Co., Ltd. in progetti mirati di ricerca e sviluppo.

Si segnala, infine, come la perdita al 31 dicembre 2018 includa oneri straordinari pari a circa 0,8 milioni di euro (1,4 milioni di euro gli oneri straordinari al 31 dicembre 2017), correlati alla prosecuzione del processo di esternalizzazione della produzione anche presso la controllata cinese, al netto dei quali Actuator Solutions chiude l'esercizio corrente con un risultato operativo positivo per circa 0,7 milioni di euro e sostanzialmente in *break-even* a livello di utile netto.

(Importi espressi in migliaia di euro)

Actuator Solutions (100%)	2018	2017
Ricavi netti	22.922	27.075
Costo del venduto	(18.865)	(24.467)
Utile industriale lordo	4.057	2.608
Totale spese operative	(4.500)	(5.382)
Altri proventi (oneri) netti	384	(7)
Risultato operativo	(59)	(2.781)
Interessi e proventi finanziari netti	(616)	(709)
Utili (perdite) netti su cambi	12	(460)
Imposte sul reddito	(411)	(143)
Utile (perdita) del periodo	(1.074)	(4.093)

La quota di pertinenza del Gruppo SAES nel risultato 2018 della *joint venture* è pari a -0,5 milioni di euro (-2 milioni di euro nell'esercizio 2017). Tuttavia, essendo al 31 dicembre 2018 la partecipazione di SAES in Actuator Solutions già completamente azzerata e non sussistendo a oggi alcuna obbligazione legale o implicita di ricapitalizzazione da parte di SAES nei confronti di Actuator Solutions, conformemente a quanto previsto dallo IAS 28, la quota parte del Gruppo nella perdita netta dell'esercizio 2018 di Actuator Solutions non è stata rilevata come passività¹³.

SAES RIAL Vacuum S.r.l.

SAES RIAL Vacuum S.r.l., nata a fine esercizio 2015, è controllata congiuntamente da SAES Getters S.p.A. (49%) e Rodofil s.n.c. (51%). La società è specializzata nella progettazione e produzione di camere da vuoto per acceleratori, sincrotroni e *collider* e coniuga al massimo grado le competenze di SAES nel campo dei materiali, del vuoto e dell'innovazione, con l'esperienza di progettazione, assemblaggio e lavorazioni meccaniche fini di Rodofil, allo scopo di offrire prodotti di assoluta eccellenza e qualità e di competere con successo sui mercati internazionali.

SAES RIAL Vacuum S.r.l. ha chiuso l'esercizio 2018 con un fatturato pari a 2,6 milioni di euro, in crescita dell'8,4% rispetto a 2,4 milioni di euro nell'esercizio 2017.

Nonostante l'incremento delle vendite, l'esercizio corrente si è chiuso con un utile pari a 0,1 milioni di euro, in calo rispetto a 0,3 milioni di euro nel 2017 principalmente per effetto della riduzione della marginalità industriale lorda conseguente a un diverso mix di vendita e del maggior carico fiscale.

¹³ Si ricorda come al 31 dicembre 2017 la valutazione negativa della partecipazione con il metodo del patrimonio netto contabilizzata a conto economico fosse stata pari a -1 milione di euro, inferiore rispetto alla perdita pro-quota (-2 milioni di euro) poiché, sempre secondo lo IAS 28, le ulteriori perdite successive all'azzeramento della partecipazione consolidata non sono state rilevate a conto economico.

(Importi espressi in migliaia di euro)

SAES RIAL Vacuum S.r.l. (100%)	2018	2017
Ricavi netti	2.637	2.433
Costo del venduto	(2.126)	(1.847)
Utile industriale lordo	511	586
Totale spese operative	(348)	(344)
Altri proventi (oneri) netti	(46)	104
Risultato operativo	117	346
Interessi e proventi finanziari netti	(22)	(21)
Utili (perdite) netti su cambi	0	0
Imposte sul reddito	(44)	(2)
Utile (perdita) del periodo	51	323

La quota di pertinenza del Gruppo SAES nell'utile del 2018 della *joint venture* è pari a +25 migliaia di euro (rispetto a +0,2 milioni di euro nel precedente esercizio).

Flexterra

Flexterra, Inc., con sede a Skokie (vicino a Chicago, Illinois, Stati Uniti), è stata costituita a fine 2016 come *start-up* di sviluppo con l'obiettivo della progettazione, produzione e commercializzazione di materiali e componenti per la realizzazione di *display* realmente flessibili. Dal 10 gennaio 2017, Flexterra, Inc. controlla interamente Flexterra Taiwan Co., Ltd.

Nel corso dell'esercizio 2018 il progetto Flexterra ha compiuto significativi progressi.

A fine maggio 2018, Flexterra, in collaborazione con E Ink, importante produttore di schermi elettroforetici, ha presentato al SID di Los Angeles il primo *display* elettroforetico completamente flessibile, che utilizza la tecnologia e i materiali sviluppati da Flexterra.

Nei mesi successivi Flexterra ha siglato un *Joint Development Agreement* con un primario operatore nel settore degli schermi elettroforetici, raggiungendo la *milestone* commerciale prevista dagli accordi iniziali tra i soci. Il *partner* con il quale Flexterra sta sviluppando l'innovazione di prodotto ha già investito in strutture produttive e sta portando avanti la fase d'industrializzazione del prodotto, con l'inizio della produzione previsto nella seconda metà del 2019.

SAES, che al 31 dicembre 2017 deteneva il 33,79% del capitale sociale della *joint venture* Flexterra, Inc., in data 5 ottobre 2018, attraverso la controllata SAES Getters International Luxembourg S.A., ha conferito ulteriori 4,5 milioni di dollari di capitale, a seguito del raggiungimento da parte di Flexterra della suddetta *milestone*. In data 12 dicembre 2018, SAES ha conferito ulteriori 2,6 milioni di dollari di capitale sociale, vincolati all'acquisto dei brevetti¹⁴ in ambito OLET sviluppati dalla società del Gruppo E.T.C. S.r.l.

A seguito degli aumenti di capitale sottoscritti da SAES Getters International Luxembourg S.A., a cui gli altri soci non hanno partecipato, oppure hanno contribuito solo parzialmente, la quota di partecipazione di SAES nel capitale sociale di Flexterra, Inc. è aumentata progressivamente al 42,23% in data 5 ottobre e al 46,73% in data 12 dicembre 2018.

Flexterra, che si qualifica come una *joint venture*, ha chiuso l'esercizio 2018 con una perdita netta pari a -4,2 milioni di euro, rispetto a -4,8 milioni di euro nell'esercizio precedente (in prevalenza, costi per il personale dipendente impiegato in attività di ricerca e in attività generali e amministrative, consulenze, costi correlati alla gestione dei brevetti e ammortamenti sui beni intangibili conferiti da alcuni soci terzi al momento della costituzione della società). Il contenimento della perdita è principalmente imputabile ai minori costi del personale, a seguito dell'impiego progressivamente più efficiente delle risorse, unitamente alla riduzione delle consulenze, maggiori nel primo anno di vita della società perché correlate all'avvio dell'operatività. Per contro, nell'esercizio corrente si segnalano maggiori costi per la gestione dei brevetti e delle licenze.

¹⁴ Si segnala che il valore della proprietà intellettuale di E.T.C. S.r.l. è stato oggetto di perizia, effettuata da una terza parte indipendente.

(Importi espressi in migliaia di euro)

Flexterra (100%)	2018	2017
Ricavi netti	35	29
Costo del venduto	(7)	(3)
Utile industriale lordo	28	26
Totale spese operative	(4.161)	(4.924)
Altri proventi (oneri) netti	0	(147)
Risultato operativo	(4.133)	(5.045)
Interessi e proventi finanziari netti	(8)	7
Utili (perdite) netti su cambi	(62)	92
Imposte sul reddito	50	136
Utile (perdita) del periodo	(4.153)	(4.810)

La quota di pertinenza del Gruppo SAES nel risultato dell'esercizio 2018 della *joint venture* è pari a -1,5 milioni di euro¹⁵ (rispetto a -1,6 milioni di euro nel precedente esercizio).

Si segnala, infine, che dall'analisi d'*impairment* è emersa una svalutazione della partecipazione di SAES in Flexterra pari a -4,3 milioni di euro, che si è, pertanto, sommata alla valutazione con il metodo del patrimonio netto, ai fini del calcolo del valore finale della partecipazione.

Riclassifiche sui saldi 2017

Si segnala che, a seguito del perfezionamento, a fine giugno 2018, dell'operazione di cessione del business della purificazione dei gas, i costi e i ricavi del 2017 afferenti al business oggetto di cessione, unitamente ai costi di consulenza correlati a tale operazione straordinaria, sono stati **riclassificati** nell'apposita voce di conto economico "Risultato da operazioni discontinue".

Eventi successivi alla chiusura dell'esercizio

In data 14 febbraio 2019 il Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A. ha approvato le linee guida di un'operazione che prevede la promozione, previo ottenimento della necessaria autorizzazione assembleare, di un'offerta pubblica di acquisto (OPA) volontaria parziale di massime n. 3.900.000 azioni ordinarie proprie (pari al 17,7% della totalità delle azioni e al 26,6% delle azioni ordinarie), ad un corrispettivo di euro 23 per azione (ex dividendo 2018), per un controvalore massimo complessivo pari a euro 89,7 milioni.

Il corrispettivo incorpora un premio dell'8,4% rispetto al prezzo ufficiale delle azioni ordinarie della Società registrato il 13 febbraio 2019, nonché un premio del 15,0%, 20,2%, 19,2% e 10,6% rispetto alla media ponderata dei prezzi ufficiali delle azioni ordinarie della Società rispettivamente nei periodi a 1 mese, 3 mesi, 6 mesi e 12 mesi anteriori al 13 febbraio 2019.

La promozione dell'OPA è subordinata (i) all'approvazione da parte dell'assemblea di SAES Getters S.p.A., che è stata convocata nei termini di legge per il 18 marzo 2019, dell'autorizzazione all'acquisto di azioni proprie ai sensi dell'art. 2357 del codice civile e 132 del D.Lgs. 58/1998, e (ii) all'approvazione da parte della successiva assemblea di SAES Getters S.p.A., attualmente in calendario per il 18 aprile 2019, del bilancio di esercizio della Società al 31 dicembre 2018 da cui risultino utili distribuibili e/o riserve disponibili sufficienti a coprire il controvalore massimo complessivo dell'OPA.

Il pagamento del Corrispettivo avverrà per cassa. La Società, in ottica di ottimizzazione e di efficientamento della struttura finanziaria, prevede di utilizzare risorse finanziarie derivanti da un finanziamento a medio lungo termine in corso di perfezionamento con un primario istituto di credito.

Qualora il numero di azioni ordinarie portate in adesione all'OPA dovesse essere superiore alle massime n. 3.900.000 oggetto di offerta, si procederà al riparto secondo il metodo del "*pro-rata*", secondo il quale la Società acquisterebbe da tutti gli azionisti ordinari la stessa proporzione delle azioni ordinarie da essi apportate all'OPA. L'OPA non è condizionata al raggiungimento di un numero minimo di adesioni.

Si ritiene che, anche in considerazione dell'andamento dei corsi di borsa, l'utilizzo di parte delle risorse disponibili per l'acquisto di azioni ordinarie proprie rappresenti un'opportunità d'investimento vantaggiosa per la Società e i propri azionisti.

L'operazione consente il miglioramento della redditività per unità di capitale impiegato. La riduzione del numero delle azioni ordinarie in circolazione determinerà, infatti, a beneficio di tutti gli azionisti, l'aumento dell'utile per azione

¹⁵ Il risultato pro-quota è stato calcolato tenendo conto degli incrementi progressivi della partecipazione di SAES nel capitale sociale di Flexterra nel corso dell'esercizio 2018.

(*earning per share*), a parità di utile di esercizio, e l'aumento del dividendo per azione (*dividend per share*), a parità di dividendi distribuiti.

L'operazione consente, altresì, di incrementare l'efficienza della struttura finanziaria della Società, preservando al contempo una solida struttura del capitale per supportare la crescita per linee interne ed esterne e mantenendo un'elevata quota di flottante, peraltro, in linea con i requisiti di quotazione sul segmento STAR.

A esito dell'OPA, la Società otterrà, infine, un congruo numero di azioni ordinarie proprie che rappresentano un investimento a medio e lungo termine nella Società, anche utilizzabili come garanzia per finanziamenti, in occasione di eventuali operazioni straordinarie e/o per lo sviluppo di alleanze coerenti con le linee strategiche del Gruppo. Tuttavia, fino a quando non si presentino tali opportunità di utilizzo, la Società intende mantenere in portafoglio le azioni proprie acquistate a esito dell'OPA, anche al fine di consolidare gli effetti positivi in tema d'incremento dell'utile e del dividendo per azione derivanti dall'acquisto.

Si prevede che, dopo aver ottenuto le autorizzazioni necessarie, l'OPA potrà prendere avvio dopo la data di pagamento del dividendo relativo all'esercizio chiuso il 31 dicembre 2018 e potrà perfezionarsi entro il prossimo mese di giugno.

All'inizio del 2019, ulteriori 100 milioni di euro di disponibilità liquide, in aggiunta ai 100 milioni di euro già allocati al 31 dicembre 2018, sono stati investiti nella costruzione di un portafoglio con un profilo d'investimento conservativo e in prevalenza con elevata flessibilità e liquidabilità, al fine di poter prontamente far fronte a eventuali esigenze future del Gruppo.

Evoluzione prevedibile della gestione

L'inizio dell'esercizio 2019 conferma le favorevoli condizioni di mercato dell'anno precedente e si prevede che il Gruppo continui a crescere.

Nel **primo bimestre 2019** il **fatturato netto consolidato** è stato pari a 27,6 milioni di euro, rispetto a 24,8 milioni di euro nel corrispondente periodo del precedente esercizio. Le vendite del bimestre sono cresciute dell'11,5%. Escludendo l'effetto positivo dei cambi (+6%), la crescita organica è stata pari a +5,5% (pari a 1,4 milioni di euro in valore assoluto).

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	febbraio 2019	febbraio 2018	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Security & Defense	2.556	2.121	20,5%	13,4%	7,1%
Electronic Devices	2.323	2.160	7,5%	4,2%	3,3%
Healthcare Diagnostic	735	690	6,5%	2,9%	3,6%
Lamps	737	1.016	-27,5%	-30,4%	2,9%
Thermal Insulated Devices	614	656	-6,4%	-12,8%	6,4%
Solutions for Vacuum Systems	1.874	1.976	-5,2%	-8,3%	3,1%
Sintered Components for Electronic Devices & Lasers	1.587	1.190	33,4%	23,8%	9,6%
SMA Industrial	2.470	1.743	41,7%	37,4%	4,3%
Organic Electronics	135	247	-45,3%	-49,2%	3,9%
Industrial	13.031	11.799	10,4%	5,5%	4,9%
Nitinol for Medical Devices	12.826	10.591	21,1%	12,6%	8,5%
Medical	12.826	10.591	21,1%	12,6%	8,5%
Packaging	1.783	2.390	-25,4%	-25,4%	0,0%
Totale	27.640	24.780	11,5%	5,5%	6,0%

Il fatturato consolidato della **Business Unit Industrial** è stato pari a 13 milioni di euro, rispetto a 11,8 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2018. La crescita organica (+5,5%) è principalmente trainata dal settore applicativo della difesa (*Business Security & Defense* e *Business Sintered Components for Electronic Devices & Lasers*) e dalle vendite di filo educato SMA per il settore *electronic consumer*.

La **Business Unit Medical** ha chiuso il bimestre con ricavi pari a 12,8 milioni di euro (10,6 milioni di euro nei primi due mesi del 2018). Escludendo l'effetto positivo dei cambi (+8,5%), la crescita organica è stata pari a +12,6%, superiore rispetto a quella del mercato di riferimento.

La **Business Unit Packaging** ha realizzato nei primi due mesi del 2019 un fatturato pari a 1,8 milioni di euro, rispetto a 2,4 milioni di euro nel corrispondente periodo del precedente esercizio.

Il **fatturato complessivo di Gruppo del primo bimestre 2019** è stato pari a 29,6 milioni di euro, in aumento del 10,5% rispetto a 26,8 milioni di euro del corrispondente periodo del 2018; la crescita è principalmente imputabile

all'incremento del fatturato consolidato (+11,5%, come già precedentemente commentato), a fronte di una sostanziale stabilità dei ricavi delle *joint venture*.

Per meglio riflettere la struttura organizzativa interna di Gruppo, a partire dal 1 gennaio 2019:

- i ricavi del comparto delle leghe a memoria di forma per applicazioni industriali sono stati classificati all'interno della Business Unit Industrial Applications (anziché nella Business Unit Shape Memory Alloys);
- i ricavi del comparto Organic Electronics sono stati classificati all'interno della Business Unit Industrial Applications (anziché nella Business Development Unit).

Si evidenzia, inoltre, la nuova denominazione di tutti i comparti operativi per una maggiore chiarezza informativa.

Infine, a seguito del perfezionamento, a fine giugno 2018, dell'operazione di cessione del business della purificazione dei gas, i ricavi del primo bimestre 2018 afferenti al business oggetto di cessione sono stati riclassificati nell'apposita voce di conto economico "Risultato derivante da operazioni discontinue". Il business residuale del comparto *gas purification*, che include esclusivamente le vendite della Capogruppo di materia prima e componenti getter per l'impiego nella realizzazione dei purificatori, essendo ormai immateriale, è stato nell'esercizio 2019 accorpato al Business Electronic Devices.

I valori 2018 sono stati riclassificati per consentire un confronto omogeneo con il 2019.

Si precisa che i dati sono tratti dal Bilancio Consolidato e dal Progetto di Bilancio della Capogruppo SAES Getters S.p.A. per l'esercizio chiuso al 31 dicembre 2018, in corso di verifica da parte del Collegio Sindacale e della Società di Revisione.

Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari dichiara che, in conformità a quanto previsto dal secondo comma dell'articolo 154-bis, parte IV, titolo III, capo II, sezione V-bis, del decreto legislativo 24 febbraio 1998, n. 58, le informazioni finanziarie contenute nel presente documento corrispondono alle risultanze documentali, ai libri e alle scritture contabili.

*Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari
Giulio Canale¹⁶*

SAES Group

Pioniera nello sviluppo della tecnologia getter, il Gruppo SAES[®] è leader mondiale in una molteplicità di applicazioni scientifiche e industriali che richiedono condizioni di alto vuoto. In oltre 70 anni di attività, le soluzioni getter del Gruppo hanno sostenuto l'innovazione tecnologica nelle industrie dell'information display e dell'illuminazione, nei complessi sistemi ad alto vuoto e nell'isolamento termico basato sul vuoto, in tecnologie che spaziano dai tubi di potenza sotto-vuoto di grandi dimensioni sino ai dispositivi miniaturizzati come i sistemi microelettronici e micromeccanici (MEMS) realizzati su silicio.

Dal 2004, sfruttando le competenze acquisite nel campo della metallurgia speciale e della scienza dei materiali, il Gruppo SAES ha ampliato il proprio campo di attività rivolgendosi al mercato dei materiali avanzati, in particolare quello delle leghe a memoria di forma, una famiglia di materiali caratterizzati da super-elasticità e dalla proprietà di assumere forme predefinite quando sottoposti a trattamento termico. Queste speciali leghe, che oggi trovano principale applicazione nel comparto biomedicale, si adattano perfettamente anche alla realizzazione di dispositivi di attuazione per il settore industriale (domotica, industria del bianco, elettronica di consumo e settore automotive).

Più recentemente, SAES ha ampliato il proprio business, sviluppando una piattaforma tecnologica che integra materiali getter in matrici polimeriche. Tali prodotti, inizialmente sviluppati per i display OLED, sono ora utilizzati in nuovi settori applicativi, tra cui dispositivi medici impiantabili e diagnostica per immagini a stato solido. Tra le nuove applicazioni, particolarmente strategico è il settore dell'imballaggio alimentare evoluto, in cui SAES è presente con un'offerta di nuovi prodotti per active packaging e intende competere con soluzioni totalmente riciclabili e biodegradabili.

Una capacità produttiva totale distribuita in dieci stabilimenti, una rete commerciale e di assistenza tecnica operativa a livello mondiale, quasi 1.000 dipendenti consentono al Gruppo di combinare competenze ed esperienze multi-culturali e di essere una realtà aziendale a tutti gli effetti globale.

Gli uffici direzionali del Gruppo SAES sono ubicati nell'hinterland milanese.

SAES Getters S.p.A. è quotata sul Mercato Telematico Azionario della Borsa Italiana dal 1986, segmento STAR.

¹⁶ In data 17 ottobre 2018 il Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A. ha approvato la nomina del Dr Giulio Canale a Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari, in sostituzione del Dr Michele Di Marco.

Maggiori notizie sul Gruppo SAES sono reperibili sul sito internet: www.saesgroup.com.

Contatti:

Emanuela Foglia

Investor Relations Manager

Tel. +39 02 93178 273

E-mail: investor_relations@saes-group.com

Ufficio Stampa Corporate

Close to Media

Tel. +39 02 70006237

Loredana Caponio

E-mail: loredana.caponio@closetoedia.it

Sofia Crosta

E-mail: sofia.crosta@closetoedia.it

Legenda:

Industrial Applications Business Unit	
Security & Defense	Getter e dispensatori di metalli per dispositivi elettronici sotto-vuoto
Electronic Devices	Getter per sistemi microelettronici, micromeccanici (MEMS) e sensori
Healthcare Diagnostics	Getter per tubi a raggi-X utilizzati in sistemi di diagnostica per immagini
Thermal Insulation	Prodotti per l'isolamento termico
Getters & Dispensers for Lamps	Getter e dispensatori di metalli per l'utilizzo in lampade a scarica e lampade fluorescenti
Solutions for Vacuum Systems	Pompe per sistemi da vuoto
Sintered Components for Electronic Devices & Lasers	Catodi e materiali per la dissipazione del calore per tubi elettronici e laser
Systems for Gas Purification & Handling	Getter e altri componenti utilizzati nei sistemi di purificazione dei gas per l'industria dei semiconduttori ed altre industrie
Shape Memory Alloys (SMA) Business Unit	
Nitinol for Medical Devices	Materia prima e componenti in Nitinol per il comparto biomedicale
SMAs for Thermal & Electro Mechanical Devices	Dispositivi di attuazione in lega a memoria di forma per il comparto industriale (domotica, industria del bianco, elettronica di consumo e settore <i>automotive</i>)
Solutions for Advanced Packaging Business Unit	
Solutions for Advanced Packaging	Film plastici avanzati per il settore del <i>food packaging</i>
Business Development Unit	
Organic Electronics	Materiali e componenti per applicazioni di elettronica organica

Fatturato consolidato per Business

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	2018	2017	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Security & Defense	12.595	8.533	47,6%	51,5%	-3,9%
Electronic Devices	19.209	19.453	-1,3%	0,2%	-1,5%
Healthcare Diagnostics	4.578	3.848	19,0%	21,5%	-2,5%
Getters & Dispensers for Lamps	4.901	5.656	-13,3%	-11,4%	-1,9%
Thermal Insulation	3.566	4.278	-16,6%	-13,4%	-3,2%
Solutions for Vacuum Systems	11.183	8.292	34,9%	37,6%	-2,7%
Sintered Components for Electronic Devices & Lasers	7.350	6.800	8,1%	13,0%	-4,9%
Systems for Gas Purification & Handling	1.897	331	473,1%	494,5%	-21,4%
Industrial Applications	65.279	57.191	14,1%	16,9%	-2,8%
Nitinol for Medical Devices	70.968	66.294	7,1%	11,9%	-4,8%
SMAs for Thermal & Electro Mechanical Devices	11.482	9.578	19,9%	21,4%	-1,5%
Shape Memory Alloys	82.450	75.872	8,7%	13,1%	-4,4%
Solutions for Advanced Packaging	11.480	12.445	-7,8%	-7,8%	0,0%
Business Development	1.075	1.614	-33,4%	-30,7%	-2,7%
Totale	160.284	147.122	8,9%	12,3%	-3,4%

Fatturato consolidato per Area Geografica di Destinazione

(Importi espressi in migliaia di euro)

Area geografica	2018	2017
Italia	4.260	3.993
Europa	38.889	35.256
Nord America	86.363	78.727
Giappone	5.783	5.020
Corea del sud	1.170	1.434
Cina	16.591	15.701
Altri Asia	5.687	5.982
Altri	1.541	1.009
Totale	160.284	147.122

Fatturato complessivo di Gruppo

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2018	2017	Variazione
Fatturato consolidato	160.284	147.122	13.162
50% fatturato <i>joint venture</i> Actuator Solutions	11.461	13.538	(2.077)
49% fatturato <i>joint venture</i> SAES RIAL Vacuum S.r.l.	1.292	1.192	100
Fatturato pro-quota <i>joint venture</i> Flexterra	13	10	3
Eliminazioni infragruppo	(830)	(766)	(64)
Altri aggiustamenti	(7)	(113)	106
Fatturato complessivo di Gruppo	172.213	160.983	11.230

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2018	2017 riclassificato (*)
Ricavi netti	160.284	147.122
Costo del venduto	(90.032)	(84.919)
Utile industriale lordo	70.252	62.203
Spese di ricerca e sviluppo	(10.988)	(12.797)
Spese di vendita	(12.451)	(11.692)
Spese generali e amministrative	(32.471)	(28.625)
Svalutazione di crediti commerciali	(208)	43
Totale spese operative	(56.118)	(53.071)
Altri proventi (oneri) netti	932	(40)
Utile (perdita) operativo	15.066	9.092
Interessi e proventi finanziari netti	(246)	(517)
Svalutazione di crediti finanziari e altre attività finanziarie	(9.283)	0
Utili (perdite) da società valutate con il metodo del patrimonio netto	(1.473)	(2.468)
Svalutazione di partecipazioni in società valutate con il metodo del patrimonio netto	(4.300)	0
Utili (perdite) netti su cambi	523	(1.156)
Utile (perdita) prima delle imposte	287	4.951
Imposte sul reddito	(7.967)	(17.604)
Utile (perdita) netto da attività operative	(7.680)	(12.653)
Utile (perdita) derivante da operazioni discontinue	240.013	26.513
Utile (perdita) netto	232.333	13.860
Utile (perdita) netto di terzi	0	0
Utile (perdita) netto di Gruppo	232.333	13.860

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato e delle altre componenti del conto economico complessivo consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2018	2017 riclassificato (*)
Utile (perdita) netto del periodo da attività operative	(7.680)	(12.653)
Differenze di conversione bilanci in valuta estera	4.130	(10.340)
Differenze di conversione relative a società valutate con il metodo del patrimonio netto	340	(877)
Totale differenze di conversione	4.470	(11.217)
Costi di operazioni sul capitale relative a società valutate con il metodo del patrimonio netto	(15)	(7)
Totale componenti che saranno successivamente riclassificate nell'utile (perdita) d'esercizio	4.455	(11.224)
Utile (perdita) attuariale su piani a benefici definiti	11	(51)
Imposte sul reddito	(4)	12
Utile (perdita) attuariale su piani a benefici definiti, al netto delle imposte	7	(39)
Totale componenti che non saranno successivamente riclassificate nell'utile (perdita) d'esercizio	7	(39)
Rilascio riserva di conversione per riduzione capitale sociale delle società controllate	(360)	0
Totale componenti che sono state riclassificate nell'utile (perdita) d'esercizio	(360)	0
Totale altri utili (perdite) complessivi, al netto delle imposte - attività operative	4.102	(11.263)
Totale utile (perdita) complessivo, al netto delle imposte - attività operative	(3.578)	(23.916)
Utile (perdita) netto del periodo da operazioni discontinue	240.013	26.513
Differenze di conversione bilanci in valuta estera	421	(2.984)
Rilascio riserva di conversione per cessione di società controllate	(2.342)	0
Totale differenze di conversione	(1.921)	(2.984)
Totale componenti che sono state riclassificate nell'utile (perdita) del periodo	(1.921)	(2.984)
Totale altri utili (perdite) complessivi, al netto delle imposte - operazioni discontinue	(1.921)	(2.984)
Totale utile (perdita) complessivo, al netto delle imposte - operazioni discontinue	238.092	23.529
Totale utile (perdita) complessivo, al netto delle imposte	234.514	(387)
<i>attribuibile a:</i>		
- Gruppo	234.514	(387)
- Terzi	0	0

(*) Alcuni importi esposti nella colonna non coincidono con quanto riportato nella Relazione finanziaria 2017 poiché riflettono sia le riclassifiche correlate alla cessione del business della purificazione dei gas (finalizzata in data 25 giugno 2018 e identificata come "major line of business"), in accordo con quanto previsto dall'IFRS 5, sia le riclassifiche per dare evidenza nel Prospetto dell'utile (perdita) consolidato delle svalutazioni di attività finanziarie, in applicazione dello IAS 1.

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato per Business Unit
 (Importi espressi in migliaia di euro)

	Industrial Applications		Shape Memory Alloys		Solutions for Advanced Packaging		Business Development & Corporate Costs		TOTALE	
	2018	2017	2018	2017	2018	2017	2018	2017	2018	2017
Ricavi netti	65.279	57.191	82.450	75.872	11.480	12.445	1.075	1.614	160.284	147.122
Costo del venduto	(31.727)	(28.822)	(46.964)	(43.969)	(10.299)	(10.799)	(1.042)	(1.329)	(90.032)	(84.919)
Utile (perdita) industriale lordo	33.552	28.369	35.486	31.903	1.181	1.646	33	285	70.252	62.203
Spese operative e altri proventi (oneri)	(14.279)	(13.388)	(10.043)	(11.876)	(7.053)	(2.557)	(23.811)	(25.290)	(55.186)	(53.111)
Utile (perdita) operativo	19.273	14.981	25.443	20.027	(5.872)	(911)	(23.778)	(25.005)	15.066	9.092

EBITDA

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2018	2017
Utile (perdita) operativo	15.066	9.092
Ammortamenti	(7.588)	(8.085)
Svalutazioni	(3.417)	(1.181)
(Accantonamento)/Rilascio fondo svalutazione crediti	(208)	43
EBITDA	26.279	18.315
% sui ricavi	16,4%	12,4%

Utile (Perdita) netto consolidato per azione

(Importi espressi in euro)

	2018	2017
Utile (perdita) netto per azione ordinaria	10,53109	0,62301
Utile (perdita) netto per azione di risparmio	10,54772	0,63964

Prospetto della situazione patrimoniale - finanziaria consolidata

(Importi espressi in migliaia di euro)

	31 dicembre 2018	31 dicembre 2017
Immobilizzazioni materiali	53.832	49.492
Immobilizzazioni immateriali	45.290	53.175
Titoli in portafoglio	99.843	0
Altre attività non correnti	17.401	20.951
Attività correnti	218.394	115.434
Totale Attivo	434.760	239.052
Patrimonio netto di Gruppo	341.220	122.141
Patrimonio netto di terzi	0	0
Totale Patrimonio Netto	341.220	122.141
Passività non correnti	28.187	45.585
Passività correnti	65.353	71.326
Totale Passivo e Patrimonio Netto	434.760	239.052

Posizione Finanziaria Netta consolidata

(Importi espressi in migliaia di euro)

	31 dicembre 2018	30 settembre 2018	30 giugno 2018	31 dicembre 2017 riclassificato (*)
Cassa	9	8	11	13
Altre disponibilità liquide	170.592	275.039	302.633	27.551
Liquidità	170.601	275.047	302.644	27.564
Crediti finanziari verso parti correlate	1	1.019	897	936
Crediti finanziari correnti	1	1.019	897	936
Debiti bancari correnti	(27.353)	(27.508)	(28.381)	(12.254)
Quota corrente dell'indebitamento non corrente	(5.438)	(5.477)	(10.358)	(10.478)
Altri debiti finanziari correnti (*)	(1.049)	(1.253)	(1.882)	(1.777)
Indebitamento finanziario corrente	(33.840)	(34.238)	(40.621)	(24.509)
Posizione finanziaria corrente netta	136.762	241.828	262.920	3.991
Crediti finanziari verso parti correlate non correnti	49	8.049	8.049	7.549
Titoli in portafoglio	99.843	0	0	0
Crediti finanziari non correnti	99.892	8.049	8.049	7.549
Debiti bancari non correnti	(13.344)	(15.231)	(21.981)	(28.057)
Altri debiti finanziari non correnti (*)	0	0	0	0
Indebitamento finanziario non corrente	(13.344)	(15.231)	(21.981)	(28.057)
Posizione finanziaria non corrente netta	86.548	(7.182)	(13.932)	(20.508)
Posizione finanziaria netta	223.310	234.646	248.988	(16.517)

(*) Si segnala che gli "Altri debiti finanziari" di SAES Pure Gas, Inc. aperti al 31 dicembre 2017 non sono stati inclusi, come se fossero stati riclassificati in conformità all'IFRS 5 nella voce "Passività destinate alla vendita e cessate" già alla fine del precedente esercizio.

Rendiconto finanziario consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2018	2017 riclassificato (*)
Utile (perdita) netto del periodo da operazioni continue	(7.680)	(12.653)
Utile (perdita) netto del periodo da operazioni discontinue	240.013	26.513
Imposte correnti	13.134	13.145
Variazione delle imposte differite	(4.499)	8.683
Ammortamento e svalutazione di attività non correnti	11.401	10.022
Minusvalenze (plusvalenze) da cessione di immobilizzazioni	(141)	(82)
Plusvalenza netta da cessione <i>business</i> purificazione	(227.219)	594
(Proventi) oneri finanziari netti	15.460	3.117
Altri oneri non monetari	(1.399)	4.779
	39.070	54.118
Variazione delle attività e passività correnti	(4.746)	(2.148)
Pagamenti di trattamento di fine rapporto e obbligazioni simili	(446)	(455)
Proventi finanziari incassati, al netto degli interessi pagati	(35)	(443)
Imposte pagate	(13.239)	(12.616)
Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività operativa	20.604	38.456
Acquisto di immobilizzazioni materiali e immateriali, al netto delle cessioni	(14.761)	(7.546)
Aggiustamento corrispettivo pagato per l'acquisto di quote di società controllate	(75)	134
Investimenti in <i>joint venture</i>	(6.201)	(1.000)
Corrispettivo pagato per l'acquisto di rami d'azienda	(142)	(364)
Corrispettivo incassato per la cessione del <i>business</i> purificazione, al netto delle disponibilità liquide cedute	301.059	0 (**)
Oneri monetari accessori alla cessione del <i>business</i> purificazione	(37.562)	(594) (***)
Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività di investimento	242.318	(9.370)
Debiti finanziari accessi, al netto dei rimborsi	(4.901)	1.891
Crediti finanziari verso parti correlate rimborsati (concessi) nel periodo	(225)	(2.175)
Interessi incassati su crediti finanziari verso parti correlate	1	0
Pagamento di dividendi	(15.435)	(12.250)
Altri debiti finanziari	4	21
Interessi e altri oneri pagati su debiti finanziari	(560)	(980)
Titoli in portafoglio	(100.000)	0
Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività di finanziamento	(121.116)	(13.493)
Effetto delle variazioni dei cambi sui flussi di cassa	1.277	(2.278)
Aumento (diminuzione) delle disponibilità liquide nette	143.083	13.315
Disponibilità liquide nette all'inizio del periodo	27.312	13.997
Disponibilità liquide nette alla fine del periodo	170.395	27.312

(*) Alcuni importi esposti nella colonna non coincidono con quanto riportato nella Relazione finanziaria annuale 2017 poiché riflettono le riclassifiche correlate alla cessione del *business* della purificazione dei gas, finalizzata in data 25 giugno 2018 (identificata come "major line of business"), in accordo con quanto previsto dall'IFRS 5.

(**) Corrispettivo lordo pari a 303.765 migliaia di euro e disponibilità liquide cedute pari a 2.706 migliaia di euro.

(***) Dall'importo del 2018 è escluso il provento non monetario relativo al rilascio a conto economico della riserva di conversione generata dal consolidamento delle società USA oggetto di cessione (SAES Getters USA, Inc. e SAES Pure Gas, Inc.), pari a 2.342 migliaia di euro.

Risultato da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue - dettaglio

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Prospetto dell'utile (perdita) consolidato - business purificazione dei gas	Plusvalenza generata dalla cessione, al netto dei costi inerenti l'operazione	2018	Prospetto dell'utile (perdita) consolidato - business purificazione dei gas	Plusvalenza generata dalla cessione, al netto dei costi inerenti l'operazione	2017
Ricavi netti	45.660	0	45.660	83.956	0	83.956
Costo del venduto	(26.505)	(1.333)	(27.838)	(42.549)	0	(42.549)
Utile industriale lordo	19.155	(1.333)	17.822	41.407	0	41.407
Spese di ricerca e sviluppo	(1.910)	(882)	(2.792)	(3.305)	0	(3.305)
Spese di vendita	(2.652)	(1.016)	(3.668)	(4.670)	0	(4.670)
Spese generali e amministrative	(1.085)	(26.708)	(27.793)	(1.984)	(594)	(2.578)
Totale spese operative	(5.647)	(28.606)	(34.253)	(9.959)	(594)	(10.553)
Altri proventi	23	262.439	262.462	312	0	312
Altri oneri	(34)	(50)	(84)	(278)	0	(278)
Utile (perdita) operativo	13.497	232.450	245.947	31.482	(594)	30.888
Proventi finanziari	0	0	0	0	0	0
Oneri finanziari	(35)	(229)	(264)	(145)	0	(145)
Utili (perdite) netti su cambi	0	(3.287)	(3.287)	(6)	0	(6)
Utile (perdita) prima delle imposte	13.462	228.934	242.396	31.331	(594)	30.737
Imposte sul reddito	(668)	(1.715)	(2.383)	(4.224)	0	(4.224)
Utile (perdita) derivante da operazioni discontinue	12.794	227.219	240.013	27.107	(594)	26.513

Rendiconto finanziario consolidato - operazioni discontinue

(Importi espressi in migliaia di euro)

	business purificazione dei gas	operazione di cessione	2018	business purificazione dei gas	operazione di cessione	2017
Utile (perdita) netto del periodo da operazioni discontinue	12.794	227.219	240.013	27.107	(594)	26.513
Imposte correnti	589		589	3.643		3.643
Variazione delle imposte differite	79		79	581		581
Ammortamento e svalutazione di attività non correnti	396		396	756		756
Minusvalenze (plusvalenze) da cessione di immobilizzazioni	0		0	3		3
Plusvalenza netta da (oneri accessori alla) cessione <i>business</i> purificazione	0	(227.219)	(227.219)	0	594	594
(Proventi) oneri finanziari netti	35		35	145		145
Altri oneri non monetari	(451)		(451)	113		113
	13.442	0	13.442	32.348	0	32.348
Variazione delle attività e passività correnti	(1.405)		(1.405)	(45)		(45)
Proventi finanziari incassati, al netto degli interessi pagati	(35)		(35)	(66)		(66)
Imposte pagate	(1.002)		(1.002)	(4.580)		(4.580)
Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività operativa	11.000	0	11.000	27.657	0	27.657
Acquisto di immobilizzazioni materiali e immateriali, al netto delle cessioni	(196)		(196)	(452)		(452)
Corrispettivo pagato per l'acquisto di rami d'azienda	(142)		(142)	(364)		(364)
Corrispettivo incassato per la cessione del <i>business</i> purificazione, al netto delle disponibilità liquide cedute		301.059	301.059 (*)		0	0
Oneri monetari accessori alla cessione del <i>business</i> purificazione		(37.562)	(37.562) (**)		(594)	(594)
Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività di investimento	(338)	263.497	263.159	(816)	(594)	(1.410)
Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività di finanziamento	0	0	0	0	0	0
Effetto delle variazioni dei cambi sui flussi di cassa	(1.426)		(1.426)	3.880		3.880
Aumento (diminuzione) delle disponibilità liquide nette	9.236	263.497	272.733	30.721	(594)	30.127

(*) Corrispettivo lordo pari a 303.765 migliaia di euro e disponibilità liquide cedute pari a 2.706 migliaia di euro.

(**) Da tale valore è escluso il provento non monetario relativo al rilascio a conto economico della riserva di conversione generata dal consolidamento delle società USA oggetto di cessione (SAES Getters USA, Inc. e SAES Pure Gas, Inc.), pari a 2.342 migliaia di euro.

Rendiconto Finanziario Consolidato - dettaglio

(Importi in migliaia di euro)

	2018	2018 - da operazioni discontinue			2018 - da operazioni continue
		business purificazione dei gas	operazione di cessione	totale	
Utile (perdita) netto del periodo da operazioni continue	(7.680)				(7.680)
Utile (perdita) netto del periodo da operazioni discontinue	240.013	12.794	227.219	240.013	0
Imposte correnti	13.134	589		589	12.545
Variazione delle imposte differite	(4.499)	79		79	(4.578)
Ammortamento e svalutazione di attività non correnti	11.401	396		396	11.005
Minusvalenze (plusvalenze) da cessione di immobilizzazioni	(141)	0		0	(141)
Plusvalenza netta da cessione <i>business</i> purificazione	(227.219)		(227.219)	(227.219)	0
(Proventi) oneri finanziari netti	15.460	35		35	15.425
Altri oneri non monetari	(1.399)	(451)		(451)	(948)
	39.070	13.442	0	13.442	25.628
Variazione delle attività e passività correnti	(4.746)	(1.405)		(1.405)	(3.341)
Pagamenti di trattamento di fine rapporto e obbligazioni simili	(446)			0	(446)
Proventi finanziari incassati, al netto degli interessi pagati	(35)	(35)		(35)	0
Imposte pagate	(13.239)	(1.002)		(1.002)	(12.237)
Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività operativa	20.604	11.000	0	11.000	9.604
Acquisto di immobilizzazioni materiali e immateriali, al netto delle cessioni	(14.761)	(196)		(196)	(14.565)
Corrispettivo pagato per l'acquisto di quote di minoranza in società controllate	(75)	0		0	(75)
Investimenti in <i>joint venture</i>	(6.201)	0		0	(6.201)
Corrispettivo pagato per l'acquisto di rami d'azienda	(142)	(142)		(142)	0
Corrispettivo incassato per la cessione del <i>business</i> purificazione, al netto delle disponibilità liquide cedute	301.059		301.059	301.059	0
Oneri monetari accessori alla cessione del <i>business</i> purificazione	(37.562)		(37.562)	(37.562)	0
Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività di investimento	242.318	(338)	263.497	263.159	(20.841)
Debiti finanziari accesi, al netto dei rimborsi	(4.901)	0		0	(4.901)
Pagamento di dividendi	(15.435)	0		0	(15.435)
Interessi e altri oneri pagati su debiti finanziari	(560)	0		0	(560)
Crediti finanziari verso parti correlate rimborsati (concessi) nel periodo	(225)	0		0	(225)
Interessi incassati su crediti finanziari verso parti correlate	1	0		0	1
Altri debiti finanziari	4	0		0	4
Titoli in portafoglio	(100.000)	0		0	(100.000)
Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività di finanziamento	(121.116)	0	0	0	(121.116)
Effetto delle variazioni dei cambi sui flussi di cassa	1.277	(1.426)		(1.426)	2.703
Aumento (diminuzione) delle disponibilità liquide nette	143.083	9.236	263.497	272.733	(129.650)

Actuator Solutions - quota di pertinenza del Gruppo SAES (50%)

(Importi espressi in migliaia di euro)

Situazione patrimoniale finanziaria	31 dicembre 2018	31 dicembre 2017
Attivo non corrente	3.510	5.491
Attivo corrente	1.297	1.908
Totale Attivo	4.807	7.399
Passivo non corrente	4.000	4.982
Passivo corrente	2.360	3.409
Totale Passivo	6.360	8.391
Capitale Sociale, riserve e risultati portati a nuovo	(992)	815
Utile (perdita) del periodo	(537)	(2.047)
Altri utili (perdite) complessivi	(24)	240
Patrimonio Netto	(1.553)	(992)
Prospetto dell'utile (perdita)	2018	2017
Ricavi netti	11.461	13.538
Costo del venduto	(9.433)	(12.234)
Utile industriale lordo	2.028	1.304
Totale spese operative	(2.250)	(2.691)
Altri proventi (oneri) netti	192	(4)
Risultato operativo	(30)	(1.391)
Interessi e proventi finanziari netti	(308)	(354)
Utili (perdite) netti su cambi	6	(230)
Imposte sul reddito	(205)	(72)
Utile (perdita) del periodo	(537)	(2.047)
Differenze di conversione	(24)	240
Totale utile (perdita) complessivo	(561)	(1.807)

SAES RIAL Vacuum S.r.l. - quota di pertinenza del Gruppo SAES (49%)

(Importi espressi in migliaia di euro)

Situazione patrimoniale finanziaria	31 dicembre 2018	31 dicembre 2017
Attivo non corrente	161	145
Attivo corrente	813	731
Totale Attivo	974	876
Passivo non corrente	151	150
Passivo corrente	574	494
Totale Passivo	725	644
Capitale Sociale, riserve e risultati portati a nuovo	232	82
Utile (perdita) del periodo	25	158
Altri utili (perdite) complessivi	(8)	(8)
Patrimonio Netto	249	232
Prospetto dell'utile (perdita)	2018	2017
Ricavi netti	1.292	1.192
Costo del venduto	(1.042)	(905)
Utile industriale lordo	250	287
Totale spese operative	(171)	(169)
Altri proventi (oneri) netti	(22)	51
Risultato operativo	57	169
Interessi e proventi finanziari netti	(11)	(10)
Utili (perdite) netti su cambi	0	0
Imposte sul reddito	(21)	(1)
Utile (perdita) del periodo	25	158
Utile (perdita) attuariale su piani a benefici definiti, al netto delle imposte	(8)	(8)
Totale utile (perdita) complessivo	17	150

Flexterra - quota di pertinenza del Gruppo SAES (46,73% al 31 dicembre 2018)
 (Importi espressi in migliaia di euro)

Situazione patrimoniale finanziaria	31 dicembre 2018	31 dicembre 2017
Attivo non corrente	6.140	4.616
Attivo corrente	3.732	1.206
Totale Attivo	9.872	5.822
Passivo non corrente	47	0
Passivo corrente	227	154
Totale Passivo	274	154
Capitale Sociale, riserve e risultati portati a nuovo	10.628	8.064
Riserva per piani di stock options	143	114
Utile (perdita) del periodo	(1.498)	(1.626)
Altri utili (perdite) complessivi	325	(884)
Patrimonio Netto	9.598	5.668

Prospetto dell'utile (perdita)	2018	2017
Ricavi netti	13	10
Costo del venduto	(2)	(1)
Utile industriale lordo	11	9
Totale spese operative	(1.504)	(1.664)
Altri proventi (oneri) netti	(1)	(50)
Risultato operativo	(1.494)	(1.705)
Interessi e proventi finanziari netti	(2)	2
Utili (perdite) netti su cambi	(20)	31
Imposte sul reddito	18	46
Utile (perdita) del periodo	(1.498)	(1.626)
Differenze di conversione e costi di operazioni sul capitale	325	(884)
Totale utile (perdita) complessivo	(1.173)	(2.510)

Prospetto dell'utile (perdita) complessivo di Gruppo

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2018							
	Prospetto dell'utile (perdita) consolidato	50% Actuator Solutions	Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	49% SAES RIAL Vacuum S.r.l.	Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	46,73% Flexterra (*)	Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	Prospetto dell'utile (perdita) complessivo
Ricavi netti	160.284	11.461	(687)	1.292	(150)	13		172.213
Costo del venduto	(90.032)	(9.433)	687	(1.042)	150	(2)		(99.673)
Utile industriale lordo	70.252	2.028	0	250	0	10	0	72.540
Totale spese operative	(56.118)	(2.250)		(171)		(1.504)	(4.300)	(64.344)
Altri proventi (oneri) netti	932	192		(22)		(1)		1.101
Utile (perdita) operativo	15.066	(30)	0	57	0	(1.494)	(4.300)	9.298
Interessi e proventi finanziari netti	(9.529)	(308)	4.570	(11)		(2)		(5.280)
Utili (perdite) da società valutate con il metodo del patrimonio netto	(1.473)		0		(25)		1.498	(0)
Svalutazione di partecipazioni in società valutate con il metodo del patrimonio netto	(4.300)						4.300	0
Utili (perdite) netti su cambi	523	6		0		(20)		509
Utile (perdita) prima delle imposte	287	(332)	4.570	47	(25)	(1.516)	1.498	4.528
Imposte sul reddito	(7.967)	(205)		(21)		18		(8.175)
Utile (perdita) netto da operazioni continue	(7.680)	(537)	4.570	25	(25)	(1.498)	1.498	(3.648)
Utile (perdita) da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue	240.013	0		0		0		240.013
Utile (perdita) netto	232.333	(537)	4.570	25	(25)	(1.498)	1.498	236.366
Utile (Perdita) netto di terzi	0							0
Utile (perdita) netto di Gruppo	232.333	(537)	4.570	25	(25)	(1.498)	1.498	236.366

(*) La percentuale di SAES nel capitale sociale di Flexterra, pari a 33,79% a inizio anno, è progressivamente salita fino al 46,73% al 31 dicembre 2018, a seguito degli aumenti di capitale sottoscritti da SAES Cettlers International Luxembourg S.A. rispettivamente in data 5 ottobre e 12 dicembre, a cui gli altri soci non hanno partecipato, oppure hanno contribuito solo parzialmente. I ricavi e i costi pro-quota sono stati pertanto calcolati tenendo conto di tali incrementi progressivi della partecipazione.

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato riclassificato - 2017

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2017	Riclassifiche svalutazioni attività finanziarie	Riclassifiche per cessione business purificazione	2017 riclassificato
Ricavi netti	231.078		(83.956)	147.122
Costo del venduto	(127.468)		42.549	(84.919)
Utile industriale lordo	103.610	0	(41.407)	62.203
Spese di ricerca e sviluppo	(16.102)		3.305	(12.797)
Spese di vendita	(16.372)	10	4.670	(11.692)
Spese generali e amministrative	(31.150)	(53)	2.578	(28.625)
Svalutazione di crediti commerciali	0	43	0	43
Totale spese operative	(63.624)	0	10.553	(53.071)
Altri proventi (oneri) netti	(6)		(34)	(40)
Utile (perdita) operativo	39.980	0	(30.888)	9.092
Interessi e proventi finanziari netti	(662)		145	(517)
Utili (perdite) da società valutate con il metodo del patrimonio netto	(2.468)			(2.468)
Utili (perdite) netti su cambi	(1.162)		6	(1.156)
Utile (perdita) prima delle imposte	35.688	0	(30.737)	4.951
Imposte sul reddito	(21.828)		4.224	(17.604)
Utile (perdita) netto da attività operative	13.860	0	(26.513)	(12.653)
Utile (perdita) da operazioni discontinue	0		26.513	26.513
Utile (perdita) netto	13.860	0	0	13.860
Utile (perdita) netto di terzi	0			0
Utile (perdita) netto di Gruppo	13.860	0	0	13.860

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato e delle altre componenti del conto economico complessivo consolidato riclassificato - 2017

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2017	Riclassifiche svalutazioni attività finanziarie	Riclassifiche per cessione business purificazione	2017 riclassificato
Utile (perdita) netto del periodo da attività operative	13.860	0	(26.513)	(12.653)
Differenze di conversione bilanci in valuta estera	(13.324)		2.984	(10.340)
Differenze di conversione relative a società valutate con il metodo del patrimonio netto	(877)			(877)
Totale differenze di conversione	(14.201)	0	2.984	(11.217)
Costi di operazioni sul capitale relative a società valutate con il metodo del patrimonio netto	(7)			(7)
Totale componenti che saranno successivamente riclassificate nell'utile (perdita) d'esercizio	(14.208)	0	2.984	(11.224)
Utile (perdita) attuariale su piani a benefici definiti	(51)			(51)
Imposte sul reddito	12			12
Utile (perdita) attuariale su piani a benefici definiti, al netto delle imposte	(39)	0	0	(39)
Totale componenti che non saranno successivamente riclassificate nell'utile (perdita) d'esercizio	(39)	0	0	(39)
Totale altri utili (perdite) complessivi, al netto delle imposte - attività operative	(14.247)	0	2.984	(11.263)
Totale utile (perdita) complessivo, al netto delle imposte - attività operative	(387)	0	(23.529)	(23.916)
Utile (perdita) netto del periodo da operazioni discontinue	0	0	26.513	26.513
Differenze di conversione bilanci in valuta estera	0		(2.984)	(2.984)
Rilascio riserva di conversione per cessione di società controllate	0			0
Totale differenze di conversione	0	0	(2.984)	(2.984)
Totale componenti che sono state riclassificate nell'utile (perdita) del periodo	0	0	(2.984)	(2.984)
Totale altri utili (perdite) complessivi, al netto delle imposte - operazioni discontinue	0	0	(2.984)	(2.984)
Totale utile (perdita) complessivo, al netto delle imposte - operazioni discontinue	0	0	23.529	23.529
Totale utile (perdita) complessivo, al netto delle imposte	(387)	0	0	(387)
<i>attribuibile a:</i>				
- Gruppo	(387)	0	0	(387)
- Terzi	0	0	0	0

Prospetto dell'utile (perdita) d'esercizio - SAES Getters S.p.A.

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2018	2017 riclassificato
Ricavi netti	57.205	52.687
Costo del venduto	(31.797)	(29.371)
Utile industriale lordo	25.408	23.316
Spese di ricerca e sviluppo	(7.610)	(9.163)
Spese di vendita	(6.987)	(6.197)
Spese generali e amministrative	(21.696)	(20.318)
Svalutazione crediti commerciali	(160)	0
Totale spese operative	(36.453)	(35.677)
Altri proventi (oneri) netti	4.996	4.490
Utile (perdita) operativo	(6.049)	(7.872)
Interessi e proventi finanziari netti	11.470	16.508
Utili (perdite) netti su cambi	371	(212)
Utile (perdita) prima delle imposte	5.791	8.425
Imposte sul reddito	(1.404)	(10.751)
Utile (perdita) netto da operazioni continue	4.387	(2.326)
Utile (perdita) da operazioni discontinue	253.847	(653)
Utile (perdita) netto del periodo	258.234	(2.979)

Prospetto dell'utile (perdita) d'esercizio e delle altre componenti del conto economico complessivo - SAES Getters S.p.A.

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2018	2017 riclassificato
Utile (perdita) netto del periodo	258.234	(2.979)
Utile (perdita) attuariale su piani a benefici definiti	46	(74)
Imposte sul reddito	(11)	18
Utile (perdita) attuariale su piani a benefici definiti, al netto delle imposte	35	(56)
Totale componenti che non saranno successivamente riclassificate nell'utile (perdita) d'esercizio	35	(56)
Altri utili (perdite) complessivi, al netto delle imposte	35	(56)
Totale utile (perdita) complessivo, al netto delle imposte	258.268	(3.035)

Prospetto della situazione patrimoniale - finanziaria - SAES Getters S.p.A.

(Importi espressi in migliaia di euro)

	31 dicembre 2018	31 dicembre 2017
Immobilizzazioni materiali nette	34.180	29.532
Immobilizzazioni immateriali	598	395
Altre attività non correnti	287.962	64.243
Attività correnti	63.375	42.721
Totale Attivo	386.115	136.891
Patrimonio Netto	303.043	60.209
Passività non correnti	18.809	29.343
Passività correnti	64.263	47.338
Totale Passivo e Patrimonio Netto	386.115	136.891

Rendiconto finanziario - SAES Getters S.p.A.

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2018	2017 riclassificato
Utile netto del periodo da operazioni continue	4.387	(2.326)
Utile netto del periodo da operazioni discontinue	253.847	(653)
Imposte correnti	692	769
Variazione delle imposte differite	713	9.982
Ammortamento e svalutazione di attività non correnti	4.610	5.021
Plusvalenza netta da (oneri accessori alla) cessione <i>business</i> purificazione	(253.896)	594
Minusvalenze (plusvalenze) da cessione di immobilizzazioni	(137)	(40)
(Proventi) oneri da partecipazioni	(11.206)	(17.247)
(Proventi) oneri finanziari netti	(264)	738
Altri oneri (proventi) non monetari	(254)	2.734
	(1.509)	(428)
Variazione delle attività e passività correnti	(429)	1.336
Pagamenti di trattamento di fine rapporto e di quiescenza	(446)	(257)
Proventi finanziari incassati, al netto degli interessi pagati	981	(174)
Imposte (pagate) incassate	(34)	(768)
Fondi generati (impiegati) dall'attività operativa	(1.437)	(291)
Acquisto di immobilizzazioni materiali, al netto delle cessioni	(8.943)	(3.595)
Incremento di immobilizzazioni immateriali	(389)	(243)
Dividendi incassati, al netto delle ritenute subite	21.045	21.813
Oneri monetari accessori alla cessione del <i>business</i> purificazione	255.729	(594)
Altro	(64.396)	(3.574)
Fondi generati da (impiegati in) investimenti	203.047	13.807
Debiti finanziari accesi, al netto dei rimborsi	(152.377)	6.489
Interessi pagati	(324)	(566)
Dividendi pagati	(15.435)	(12.250)
Fondi generati da (impiegati in) operazioni finanziarie	(168.136)	(6.328)
Effetto delle variazioni dei cambi sui flussi di cassa	(1.356)	0
Aumento (diminuzione) delle disponibilità liquide nette	32.117	7.189
Disponibilità liquide nette all'inizio del periodo	8.378	1.189
Disponibilità liquide nette alla fine del periodo	40.495	8.378