

saes
getters

Relazione finanziaria al bilancio consolidato semestrale abbreviato al 30 giugno 2009

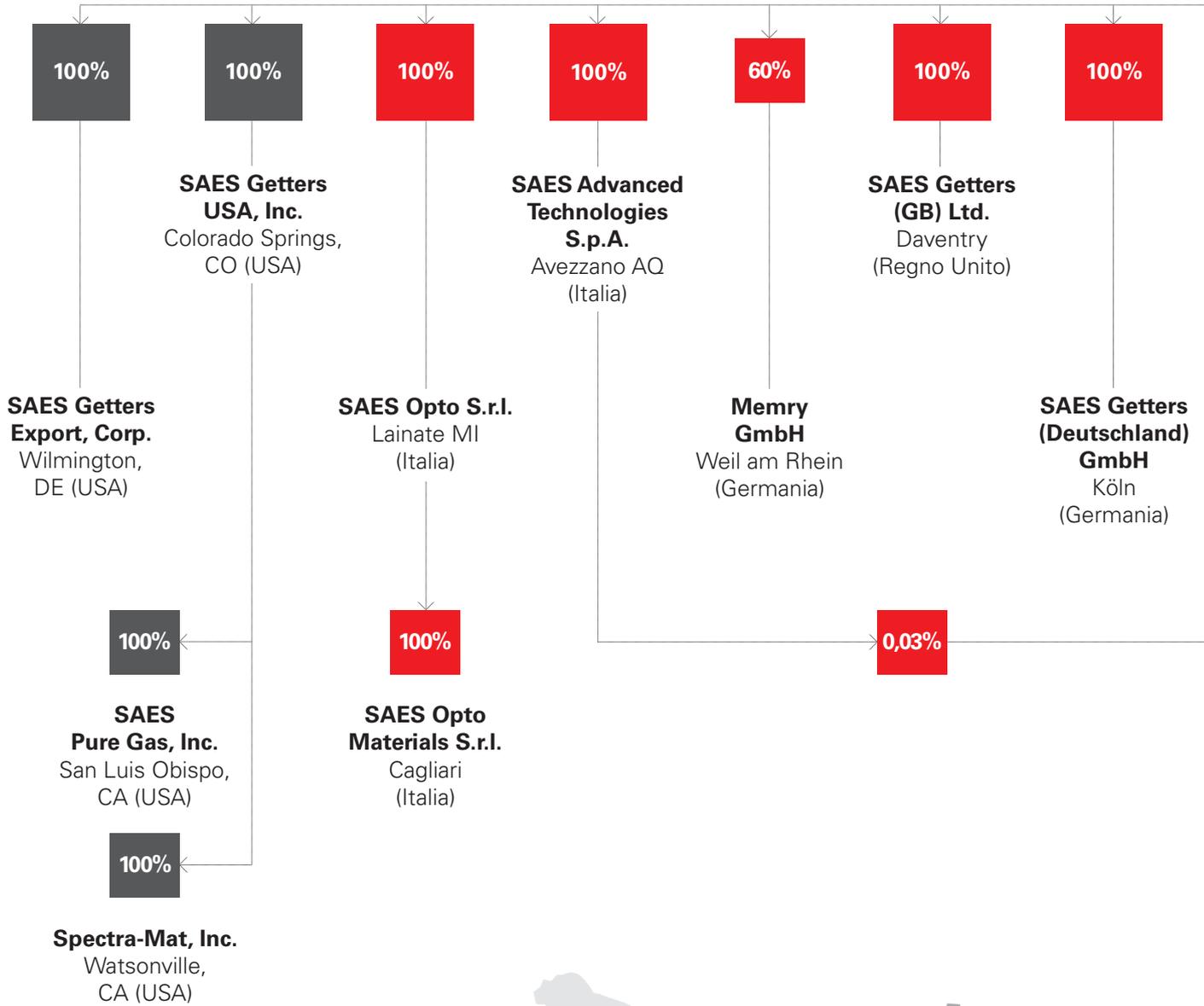
SAES Getters S.p.A.

Capitale Sociale euro 12.220.000 interamente versato

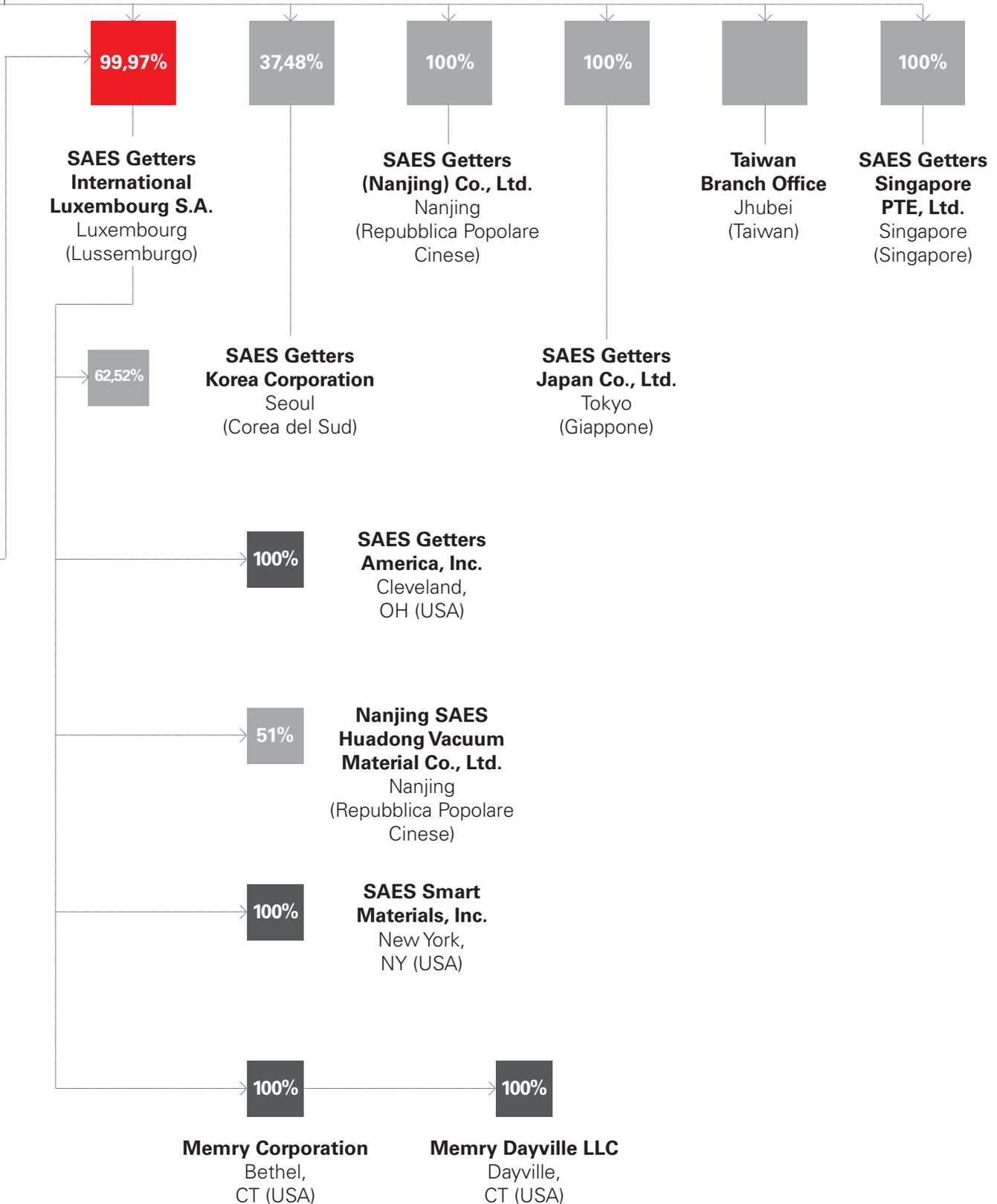
Sede Legale, Direzione ed Amministrazione:
Viale Italia, 77 - 20020 Lainate (Milano)

Registro delle imprese di Milano n. 00774910152

Struttura del Gruppo al 30 giugno 2009



SAES Getters S.p.A.



Consiglio di Amministrazione

<i>Presidente</i>	Massimo della Porta
<i>Vice Presidente e Amministratore Delegato</i>	Giulio Canale
<i>Consiglieri</i>	Stefano Baldi ^{(1) (2)} Giuseppe della Porta ⁽²⁾ Adriano De Maio ^{(1) (2) (3) (4)} Andrea Dogliotti ^{(2) (3)} Andrea Gilardoni ⁽²⁾ Pietro Alberico Mazzola ⁽²⁾ Roberto Orecchia ^{(2) (4)} Andrea Sironi ^{(1) (2) (3) (4)} Gianluca Spinola ⁽²⁾

(1) Componenti del Comitato per la remunerazione (*Compensation Committee*)

(2) Consiglieri non esecutivi

(3) Componenti del Comitato per il controllo interno (*Audit Committee*)

(4) Consiglieri indipendenti

Collegio Sindacale

<i>Presidente</i>	Vincenzo Donnamaria
<i>Sindaci effettivi</i>	Maurizio Civardi Alessandro Martinelli
<i>Sindaci supplenti</i>	Piero Angelo Bottino Fabio Egidi

Società di Revisione

Reconta Ernst & Young S.p.A.

Il mandato del Consiglio di Amministrazione e del Collegio Sindacale, eletti in data 21 aprile 2009, scade con l'Assemblea di approvazione del bilancio al 31 dicembre 2011.

Poteri delle cariche sociali

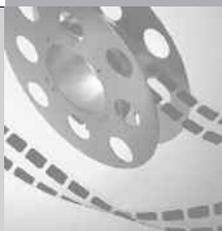
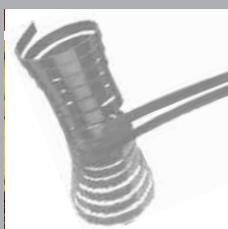
Il Presidente e il Vice Presidente ed Amministratore Delegato hanno, per statuto (art. 20), in via disgiunta, la rappresentanza legale della società per l'esecuzione delle deliberazioni del Consiglio nell'ambito e per l'esercizio dei poteri loro attribuiti dal Consiglio stesso.

Il Consiglio di Amministrazione, con delibera in data 21 aprile 2009, ha conferito al Presidente e al Vice Presidente ed Amministratore Delegato i poteri di ordinaria e straordinaria amministrazione, esclusi quelli riservati alla stretta competenza del Consiglio o quelli che la legge riserva all'Assemblea dei Soci.

Al Presidente Massimo della Porta è conferita la carica di Chief Executive Officer del Gruppo, con l'accezione che tale espressione e carica riveste nel mondo anglosassone. Al Vice Presidente ed Amministratore Delegato Giulio Canale sono confermate le cariche di Deputy Chief Executive Officer del Gruppo e di Group Chief Financial Officer, con l'accezione che tale espressione e carica riveste nel mondo anglosassone.

Indice

- 3 Principali dati economici, patrimoniali e finanziari semestrali di Gruppo
- 7 Relazione semestrale sulla gestione del Gruppo SAES Getters
- 23 Bilancio consolidato semestrale abbreviato al 30 giugno 2009
 - Conto economico separato consolidato intermedio
 - Conto economico complessivo consolidato intermedio
 - Prospetto della situazione patrimoniale-finanziaria consolidato intermedio
 - Rendiconto finanziario consolidato intermedio
 - Prospetto delle variazioni di patrimonio netto consolidato intermedio
 - Note esplicative
- 65 Attestazione sul bilancio consolidato semestrale abbreviato ai sensi dell'art. 81-ter del Regolamento Emittenti Consob
- 69 Relazione della società di revisione



saes
getters

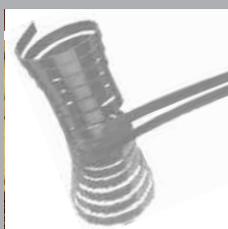
**Principali dati economici,
patrimoniali e finanziari
semestrali di Gruppo**

Principali dati economici, patrimoniali e finanziari semestrali di Gruppo

(importi in migliaia di euro)

Dati economici	1° semestre 2009	1° semestre 2008 ⁽¹⁾	Variazione	Variazione %
RICAVI NETTI				
- Information Displays	17.610	46.564	(28.954)	-62,2%
- Industrial Applications	30.363	30.880	(517)	-1,7%
- Shape Memory Alloys	21.890	3.834	18.056	470,9%
- Advanced Materials	272	384	(112)	-29,2%
Totale	70.135	81.662	(11.527)	-14,1%
UTILE INDUSTRIALE LORDO				
- Information Displays	8.951	35.202	(26.251)	-74,6%
- Industrial Applications	14.959	15.397	(438)	-2,8%
- Shape Memory Alloys	7.634	192	7.442	3876,0%
- Advanced Materials	(755)	(589)	(166)	28,2%
Totale	30.789	50.202	(19.413)	-38,7%
% sui ricavi	43,9%	61,5%		
EBITDA (2)	4.328	28.076	(23.748)	-84,6%
% sui ricavi	6,2%	34,4%		
EBITDA <i>adjusted</i> (2)	10.555	28.076	(17.521)	-62,4%
% sui ricavi	15,0%	34,4%		
UTILE (PERDITA) OPERATIVO	(7.454)	22.407	(29.861)	-133,3%
% sui ricavi	-10,6%	27,4%		
UTILE (PERDITA) OPERATIVO <i>adjusted</i> (3)	4.247	22.763	(18.516)	-81,3%
% sui ricavi	6,1%	27,9%		
UTILE NETTO DI GRUPPO (4)	(12.854)	17.591	(30.445)	-173,1%
% sui ricavi	-18,3%	21,5%		
Dati patrimoniali e finanziari	30 giugno 2009	31 dicembre 2008	Variazione	Variazione %
Immobilizzazioni materiali nette	67.718	71.691	(3.973)	-5,5%
Patrimonio netto di gruppo	113.067	143.381	(30.314)	-21,1%
Posizione finanziaria netta	(25.142)	(20.293)	(4.849)	23,9%
Altre informazioni	1° semestre 2009	1° semestre 2008	Variazione	Variazione %
<i>Cash flow</i> da attività operativa	(1.685)	22.817	(24.502)	-107,4%
Spese di ricerca e sviluppo (5)	9.404	9.024	380	4,2%
Personale al 30 giugno (6)	1.103	1.031	72	7,0%
Costo del personale (7)	33.478	23.294	10.184	43,7%
Investimenti in imm. materiali	3.929	5.407	(1.478)	-27,3%

-
- (1) Si segnala che i dati del primo semestre 2008 sono stati oggetto di riclassifica per consentire un confronto omogeneo con il 2009; in particolare:
- i dati relativi sia al business dei getter per sistemi microelettronici e micromeccanici (MEMS) sia ai prodotti forniti da Spectra-Mat, Inc., impiegati nei dispositivi laser a semiconduttore per la gestione delle problematiche di dissipazione del calore (*Thermal Management*) in applicazioni ad alta potenza, precedentemente inclusi nella Business Development Unit Advanced Materials, sono stati allocati nel Business Electronic Devices, all'interno della Business Unit Industrial Applications;
 - in seguito alle acquisizioni concluse nel corso del 2008 (divisione SMA di SMC e Memry Corporation) e per una maggiore chiarezza informativa, i dati relativi alle *shape memory alloys*, sono stati scorporati dall'Advanced Materials Business Development Unit e sono stati riclassificati nella Business Unit Shape Memory Alloys;
 - i dati della controllata cinese SAES Getters Technical Service (Shanghai) Co., Ltd., il cui processo di liquidazione è terminato in data 21 maggio 2009, sono stati riclassificati in una apposita voce di conto economico "Utile (perdita) da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue".
- Si segnala, inoltre, che i dati del primo semestre 2008 sono stati oggetto di rettifica (con effetto sul risultato e sul patrimonio netto) in ottemperanza a quanto previsto dall'IFRS 3, a seguito del completamento della contabilizzazione iniziale dell'aggregazione di Spectra-Mat, Inc. e SAES Smart Materials, Inc., acquisite nel corso dell'esercizio 2008.
- (2) L'EBITDA non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi IFRS e non deve essere considerato misura alternativa per la valutazione dell'andamento del risultato del Gruppo; si ritiene tuttavia che l'EBITDA sia un importante parametro per la misurazione delle performance di Gruppo. Poiché la sua determinazione non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quelli adottati da altri Gruppi. L'EBITDA (acronimo per "Earnings before interest, taxes, depreciation and amortization") è definito come "utili prima degli interessi, imposte, svalutazioni e ammortamenti".
Per EBITDA *adjusted* si intende lo stesso EBITDA, ulteriormente rettificato al fine di escludere valori non ricorrenti e comunque ritenuti dal management non indicativi rispetto alla performance operativa corrente.
- (3) Utile (perdita) operativo al netto di costi non ricorrenti.
- (4) Include l'utile netto derivante da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue pari a 187 migliaia di euro nel primo semestre 2009 e 12 migliaia di euro nel primo semestre 2008.
- (5) Le spese di ricerca e sviluppo relative al primo semestre 2009 includono oneri non ricorrenti pari a 1.842 migliaia di euro; al netto di tali costi, ammontano a 7.562 migliaia di euro, pari al 10,8% del fatturato consolidato.
- (6) La voce include: il personale dipendente pari a 1.063 unità e il personale impiegato presso le società del Gruppo con contratti diversi da quello di lavoro dipendente pari a 40 unità.
- (7) Nel primo semestre 2009, il costo del personale include costi non ricorrenti pari a 4.434 migliaia di euro.



**Relazione semestrale
sulla gestione del
Gruppo SAES Getters**

Informazioni sulla gestione

Pioniere nello sviluppo della tecnologia getter, il Gruppo SAES® Getters è leader mondiale in una molteplicità di applicazioni scientifiche ed industriali che richiedono condizioni di alto vuoto o di gas ultra puri. In quasi 70 anni di attività, le soluzioni getter del Gruppo hanno sostenuto l'innovazione tecnologica nelle industrie dell'information display e dell'illuminazione, nei complessi sistemi ad alto vuoto e nell'isolamento termico basato sul vuoto, in tecnologie che spaziano dai tubi di potenza sotto vuoto di grandi dimensioni sino ai dispositivi miniaturizzati come i sistemi microelettronici e micromeccanici realizzati su silicio. Il Gruppo detiene inoltre una posizione di leadership nella purificazione di gas ultra puri per l'industria dei semiconduttori e per altre industrie high-tech.

Dal 2004, sfruttando le competenze acquisite nel campo della metallurgia speciale e della scienza dei materiali, il Gruppo SAES Getters ha ampliato il proprio campo di attività rivolgendosi al mercato dei materiali avanzati, in particolare quello delle leghe a memoria di forma, una famiglia di materiali avanzati caratterizzati da super-elasticità e dalla proprietà di assumere forme predefinite quando sottoposti a trattamento termico. Queste speciali leghe trovano applicazione soprattutto nel comparto biomedicale e, più in generale, in ambiti industriali di nicchia.

Una capacità produttiva totale distribuita in tredici stabilimenti dislocati in tre continenti, una rete commerciale e di assistenza tecnica operativa a livello mondiale, circa 1.100 dipendenti consentono al Gruppo di combinare competenze ed esperienze multi-culturali e di essere una realtà aziendale a tutti gli effetti globale.

Gli uffici direzionali di SAES Getters sono ubicati nell'hinterland milanese.

SAES Getters è quotata sul Mercato Telematico Azionario della Borsa Italiana dal 1986, segmento STAR.

Struttura del Gruppo

La struttura organizzativa del Gruppo è riportata nella seguente tabella:

Information Displays Business Unit	
Liquid Crystal Displays	Getter e dispensatori di metalli per schermi a cristalli liquidi
Cathode Ray Tubes	Getter al bario per tubi catodici
Industrial Applications Business Unit	
Lamps	Getter e dispensatori di metalli per l'utilizzo in lampade a scarica e lampade fluorescenti
Electronic Devices	Getter e dispensatori di metalli per apparecchi elettronici sottovuoto, getter per collettori solari, geter per sistemi microelettronici e micromeccanici (MEMS)
Vacuum Systems and Thermal Insulation	Pompe per sistemi da vuoto e prodotti per isolamento termico
Semiconductors	Sistemi di purificazione dei gas per l'industria dei semiconduttori ed altre industrie
Shape Memory Alloys Business Unit	
Shape Memory Alloys	Leghe a memoria di forma
Advanced Materials Business Development Unit	
Advanced Materials	Dryer per schermi OLED e celle solari, cristalli ottici

Eventi rilevanti del semestre

Nel primo semestre 2009 la recessione e la conseguente frenata nei consumi hanno continuato a penalizzare il comparto Information Displays; il business degli LCD, nonostante i segnali di ripresa manifestati in chiusura del semestre grazie allo smaltimento degli stock (la maggior parte dei quali risalente al periodo pre-Olimpiadi 2008), si presenta oggi strutturalmente modificato.

La recessione mondiale, che ha indotto un effetto congiunturale penalizzante sulle vendite di dispensatori di mercurio per LCD a partire dal terzo trimestre 2008, ha inoltre accelerato il processo di riduzione e ottimizzazione del numero di lampade fluorescenti utilizzate per schermo, provocando nell'esercizio in corso un calo non più congiunturale, ma strutturale dei volumi nel comparto delle lampade per LCD.

Oggi il mercato mostra deboli segnali di ripresa, ma la crescita dei volumi è discontinua e negativamente bilanciata dall'andamento dei prezzi, anche a causa dell'emergere di concorrenza a basso costo sui mercati asiatici. Il settore Information Displays continuerà a presentare una forte connotazione di estrema instabilità.

La crisi che ha colpito il settore LCD avrebbe impattato in misura maggiore i risultati del semestre se non fossero state concluse nel 2008 le acquisizioni delle società operanti nelle *shape memory alloys*; tali acquisizioni hanno, infatti, permesso di diversificare il business del Gruppo SAES Getters e di renderlo meno dipendente dal comparto Information Displays, consentendo di rispondere alla crisi e guardare con fiducia al futuro.

Nell'ambito di questo scenario strutturalmente mutato, è stato avviato un piano di riorganizzazione e razionalizzazione della struttura del Gruppo SAES Getters, con l'obiettivo di garantire un recupero di profittabilità (con un *target* di EBITDA *adjusted* pari al 20% nel 2010, su un fatturato pari a 140 milioni di euro, a parità di cambi ⁽¹⁾ e in una situazione di mercato coerente con quella attuale). L'implementazione di tale piano, annunciato a maggio 2009, prevede operazioni di:

- consolidamento e razionalizzazione delle attività industriali;
- riduzione dei costi di struttura sia commerciale sia internazionale;
- dismissione di alcune linee produttive non strategiche.

In particolare, nell'ambito di tale piano, si è deciso di liquidare le società controllate SAES Getters (GB), Ltd., SAES Getters (Deutschland) GmbH e SAES Getters Singapore PTE, Ltd. Sono, inoltre, stati sottoscritti nei primi mesi del 2009 dalla Capogruppo e dalla controllata SAES Advanced Technologies S.p.A. accordi di Cassa Integrazione Guadagni Ordinaria (C.I.G.O.) con le organizzazioni sindacali.

A fronte di tale piano di riorganizzazione sono stati sostenuti nel primo semestre 2009 costi non ricorrenti per 9.081 migliaia di euro.

Contestualmente, sono continuate le azioni di contenimento dei costi fissi già intraprese a partire dalla fine del 2008 con l'obiettivo di rendere coerente la struttura di tali costi con il mutato scenario di mercato. Tali azioni hanno portato già alla fine del primo semestre 2009 ad una riduzione dei costi operativi superiore all'obiettivo iniziale annunciato di almeno 5 milioni di euro su base annua.

Nonostante la recessione internazionale, l'Industrial Applications Business Unit ha registrato una tenuta dei volumi e prezzi e, in taluni casi, anche forti crescite (ad esempio, nel mercato delle applicazioni per il solare termodinamico, il fatturato è incrementato di oltre il 70%), collocandosi al primo posto per fatturato all'interno di SAES Getters nel

(1) Cambio €/USD pari a 1,3; cambio €/JPY pari a 125; cambio €/KRW pari a 1.650.



primo semestre 2009. Solo il Business Semiconductors e il Business Lamps hanno subito una contrazione perché maggiormente legati al ciclo economico.

Le acquisizioni perfezionate nel 2008 hanno infine consentito una crescita significativa del fatturato della Business Unit Shape Memory Alloys (SMA), seconda per ricavi all'interno di SAES Getters nel primo semestre 2009. Permangono positive le prospettive di crescita nel settore delle SMA medicali, così come per l'emergente comparto delle SMA industriali.

Nel corso del semestre è stato perfezionato un accordo di partnership commerciale nel settore dei dispositivi microelettronici e micro-elettro-meccanici con STMicroelectronics, leader mondiale nel settore dei semiconduttori; tale accordo, che prevede l'integrazione di getter a film sottile nei giroscopi MEMS realizzati da ST, è il risultato della collaborazione in corso da anni tra le due società ed è un esempio della strategia di diversificazione dei prodotti getter in settori emergenti, in rapida crescita e ad alto contenuto tecnologico.

In data 9 febbraio 2009 è stata finalizzata la cessione delle attività facenti capo a Putnam Plastics, divisione polimeri della controllata Memry Corporation, per un corrispettivo di 25 milioni di dollari USA. Tale cessione, che rientra nella strategia di SAES Getters di concentrare investimenti e risorse sul *core business* strategico delle leghe a memoria di forma (SMA) per applicazioni medicali e industriali, ha consentito di migliorare la posizione finanziaria netta del semestre.

In data 21 aprile 2009, l'Assemblea degli azionisti, a titolo di premio alla carriera, ha deliberato di assegnare gratuitamente al Dr Ing. Paolo della Porta n. 100.000 (centomila) azioni ordinarie SAES Getters S.p.A., detenute in portafoglio dalla Società, oltre ad un importo monetario sufficiente per consentirgli di sopportare le prescritte ritenute fiscali. L'anno 2009 coincide infatti con i 60 anni della straordinaria vita aziendale di Paolo della Porta. Tale riconoscimento è stato ritenuto doveroso, oltre che ampiamente meritato, per un inventore geniale che ha sviluppato i primi laboratori di SAES Getters in una cantina dopo la Seconda Guerra Mondiale, uno scienziato che ha saputo coniugare i valori dell'imprenditoria e del business a quelli della ricerca e dell'innovazione. Se il Gruppo SAES Getters ha raggiunto dimensioni globali in un così ampio ventaglio di business, divenendo leader nei mercati di riferimento, è soprattutto per merito della visione e delle capacità di Paolo della Porta.

Le vendite ed il risultato economico del primo semestre 2009

Il **fatturato netto consolidato** del primo semestre dell'esercizio 2009 è stato pari a 70.135 migliaia di euro, in diminuzione del 14,1% a cambi correnti, rispetto a 81.662 migliaia di euro del primo semestre 2008. L'effetto dei cambi è stato positivo e pari al 5,2%, dovuto prevalentemente al rafforzamento del dollaro USA e dello yen giapponese, in parte rettificato dall'indebolimento del won coreano, che soltanto a partire dal secondo trimestre 2009 si è stabilizzato; a cambi comparabili, il fatturato netto consolidato è diminuito del 19,3%.

La variazione di area di consolidamento ha generato un incremento di fatturato pari al 24,1%. Il **fatturato consolidato a parità di area di consolidamento** sarebbe stato pari a 50.471 migliaia di euro, considerando l'acquisizione di Spectra-Mat, Inc. finalizzata a fine febbraio 2008, quella di Memry Corporation (fine settembre 2008) e il consolidamento integrale di Memry GmbH (a partire da dicembre 2008).

Le vendite consolidate non includono il fatturato della divisione polimeri di Memry Corporation, ceduta in data 9 febbraio 2009. Tali vendite sono state riclassificate in una

apposita voce del conto economico "Utile (perdita) da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue".

Nella seguente tabella il dettaglio del fatturato, sia del primo semestre 2009 sia del primo semestre 2008, per ciascun settore di business e la relativa variazione percentuale a cambi correnti e a cambi comparabili:

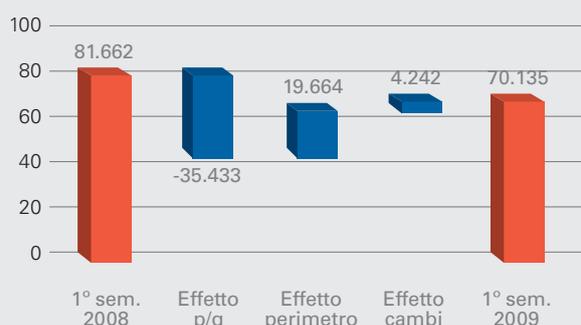
(importi in migliaia di euro)

Business	1° semestre 2009	1° semestre 2008 (*)	Variazione totale	Variazione totale %	Variazione perimetro %	Effetto prezzo/ q.tà %	Effetto cambio %
Liquid Crystal Displays	15.701	40.967	(25.266)	-61,7%	0,0%	-63,7%	2,0%
Cathode Ray Tubes	1.909	5.597	(3.688)	-65,9%	0,0%	-70,7%	4,8%
Subtotale Information Displays	17.610	46.564	(28.954)	-62,2%	0,0%	-64,6%	2,4%
Lamps	4.609	6.145	(1.536)	-25,0%	0,0%	-31,4%	6,4%
Electronic Devices	14.865	12.553	2.312	18,4%	6,0%	4,7%	7,7%
Vacuum Systems and Thermal Insulation	3.627	2.691	936	34,8%	0,0%	15,7%	19,1%
Semiconductors	7.262	9.491	(2.229)	-23,5%	0,0%	-33,7%	10,2%
Subtotale Industrial Applications	30.363	30.880	(517)	-1,7%	2,4%	-13,3%	9,2%
Subtotale Shape Memory Alloys	21.890	3.834	18.056	470,9%	493,4%	-30,3%	7,8%
Subtotale Advanced Materials	272	384	(112)	-29,2%	0,0%	-31,2%	2,0%
Fatturato Totale	70.135	81.662	(11.527)	-14,1%	24,1%	-43,4%	5,2%

(*) I ricavi del primo semestre 2008 sono stati oggetto di riclassifiche per consentire un confronto omogeneo con il 2009; in particolare:

- i ricavi relativi sia al business dei getter per sistemi microelettronici e micromeccanici (MEMS) sia ai prodotti forniti da Spectra-Mat, Inc., impiegati nei dispositivi laser a semiconduttore per la gestione delle problematiche di dissipazione del calore (*Thermal Management*) in applicazioni ad alta potenza, precedentemente inclusi nella Business Development Unit Advanced Materials, sono stati allocati nel Business Electronic Devices, all'interno della Business Unit Industrial Applications;
- in seguito alle acquisizioni concluse nel corso del 2008 (divisione SMA di SMC e Memry Corporation) e per una maggiore chiarezza informativa, i ricavi relativi alle *shape memory alloys*, sono stati scorporati dall' Advanced Materials Business Development Unit e sono stati riclassificati nella Business Unit Shape Memory Alloys.

Andamento del fatturato nel primo semestre 2009 (migliaia di euro)



Il grafico a fianco rappresenta l'andamento del fatturato nel primo semestre 2009:

Il fatturato della **Information Displays Business Unit** è stato pari a 17.610 migliaia di euro, in riduzione rispetto a 46.564 migliaia di euro del primo semestre 2008 (-62,2%). L'andamento dell'euro rispetto alle principali valute estere ha comportato un effetto cambio positivo pari a 2,4%.

Al netto dell'effetto cambi, il drastico calo del 64,6% è da attribuirsi da un lato al declino del mercato CRT, dall'altro al già citato mutamento strutturale del mercato delle lampade per LCD. Dopo un primo trimestre particolarmente debole in termini di fatturato, una certa crescita nei volumi si è manifestata in chiusura del semestre (conseguente al probabile smaltimento degli stock pre-olimpici e al buon andamento delle vendite di LCD



soprattutto in Cina), ma tale crescita è stata negativamente bilanciata dall'andamento dei prezzi, anche a causa dell'emergere di concorrenza a basso costo sui mercati asiatici.

Il fatturato della **Industrial Applications Business Unit** è stato pari a 30.363 migliaia di euro, sostanzialmente in linea rispetto a 30.880 migliaia di euro del primo semestre 2008 (-1,7%). L'andamento dell'euro rispetto alle principali valute estere ha comportato un effetto cambio positivo pari a 9,2%. Da segnalare, forti incrementi nelle vendite di getter per collettori solari che ammontano complessivamente a 3.480 migliaia di euro (aumentate di oltre il 70% rispetto al primo semestre 2008), di getter per applicazioni militari (Business Electronic Devices) e di pompe per sistemi da vuoto (Business Vacuum Systems and Thermal Insulation). In calo le vendite nel Business Lamps e in quello Semiconductors che risentono maggiormente del ciclo economico.

Il fatturato della Business Unit Industrial Applications a parità di area di consolidamento è pari a 29.615 migliaia di euro, considerando l'acquisizione di Spectra-Mat, Inc. finalizzata in data 22 febbraio 2008.

Il fatturato consolidato della **Business Unit Shape Memory Alloys** nel primo semestre 2009 è pari a 21.890 migliaia di euro, rispetto a 3.834 migliaia di euro nel corrispondente periodo del 2008 e consolida prevalentemente i ricavi generati dalle acquisizioni perfezionate nel corso dell'esercizio 2008. I ricavi SMA sono stati positivamente influenzati da volumi più sostenuti nel primo trimestre 2009 per supportare due importanti clienti nel lancio di nuovi prodotti che hanno consentito di chiudere il semestre con risultati particolarmente favorevoli in termini di fatturato.

L'effetto cambi è stato positivo e pari al 7,8%. A parità di perimetro di consolidamento (ossia escludendo Memry Corporation e il consolidamento integrale di Memry GmbH), il fatturato sarebbe stato pari a 2.974 migliaia di euro.

La **Advanced Materials Business Development Unit** ha realizzato un fatturato pari a 272 migliaia di euro rispetto 384 migliaia di euro realizzati nel primo semestre 2008, in calo per effetto della contrazione delle vendite nel business dell'optoelettronica, solo parzialmente bilanciata dalla crescita nel business degli schermi piatti diversi da quelli LCD. Positivo l'effetto dei cambi (+2%).

Si riporta di seguito la ripartizione dei **ricavi per area geografica di destinazione**:

(importi in migliaia di euro)

Area Geografica	1° semestre 2009	%	1° semestre 2008	%	Variazione totale	Variazione totale %
Italia	681	1,0%	621	0,8%	60	9,7%
Europa	9.869	14,1%	12.149	14,9%	(2.280)	-18,8%
Nord America	31.360	44,7%	12.870	15,8%	18.490	143,7%
Giappone	7.924	11,3%	21.297	26,1%	(13.373)	-62,8%
Corea del Sud	6.954	9,9%	12.231	15,0%	(5.277)	-43,1%
Cina	4.358	6,2%	7.232	8,9%	(2.874)	-39,7%
Altri Asia	8.751	12,5%	14.984	18,3%	(6.233)	-41,6%
Altri	238	0,3%	278	0,3%	(40)	-14,4%
Fatturato Totale	70.135	100,0%	81.662	100,0%	(11.527)	-14,1%

Notevole l'incremento di fatturato in Nord America, attribuibile prevalentemente al consolidamento di Memry Corporation acquisita in settembre 2008; per contro, si sono ridotte le vendite nel Far East (in particolare in Giappone e a Taiwan) per effetto della già citata contrazione di fatturato nel business LCD. Nel territorio europeo si riducono inve-

ce le vendite di componenti per lampade e di purificatori per l'industria dei semiconduttori, entrambi business maggiormente legati al ciclo economico.

L'**utile industriale lordo consolidato** è stato pari a 30.789 migliaia di euro nel primo semestre 2009 rispetto a 50.202 migliaia di euro del corrispondente semestre del 2008.

L'utile industriale lordo dei primi sei mesi del 2009 è penalizzato da oneri non ricorrenti, pari a 3.168 migliaia di euro (come da dettaglio allegato nel paragrafo dedicato ai costi *one-off*); nel primo semestre 2008 i costi non ricorrenti inclusi nel costo del venduto ammontavano, invece, a 356 migliaia di euro⁽²⁾.

Il margine industriale lordo, in termini percentuali sul fatturato, è stato pari a 43,9% rispetto a 61,5% nel primo semestre 2008. Al netto degli oneri non ricorrenti e della variazione di area di consolidamento (riconducibile prevalentemente all'integrazione di Memry Corporation), il *gross margin* scende dal 61,9% del 2008 al 49,7% principalmente per effetto della contrazione dei ricavi nel business Liquid Crystal Displays.

La seguente tabella riporta il risultato industriale lordo del primo semestre degli esercizi 2009 e 2008 per Business Unit:

(importi in migliaia di euro)

Risultato industriale lordo	1° semestre 2009	1° semestre 2008	Variazione totale	Variazione totale %
Information Displays	8.951	35.202	(26.251)	-74,6%
Industrial Applications	14.959	15.397	(438)	-2,8%
Shape Memory Alloys	7.634	192	7.442	3876,0%
Advanced Materials & Corporate Costs	(755)	(589)	(166)	-28,2%
Risultato industriale lordo	30.789	50.202	(19.413)	-38,7%

Il **risultato operativo** è stato negativo per 7.454 migliaia di euro nel primo semestre del 2009, in riduzione rispetto ad un utile di 22.407 migliaia di euro del corrispondente periodo del 2008.

Il risultato operativo del periodo include oneri non ricorrenti pari a 11.701 migliaia di euro (come da dettaglio allegato nel paragrafo dedicato ai costi *one-off*); al netto di tali costi, il risultato operativo *adjusted* sarebbe stato positivo e pari a 4.247 migliaia di euro (6,1% del fatturato consolidato).

Complessivamente il costo del lavoro è stato di 33.478 migliaia di euro, in aumento rispetto al valore dello stesso periodo dell'anno precedente (pari a 23.294 migliaia di euro) ed include, nel primo semestre 2009, costi netti non ricorrenti (*severance* nettate dei minori costi conseguenti l'adozione della C.I.G.O.) pari a 4.434 migliaia di euro. Al netto di tali oneri straordinari, l'aumento del costo del lavoro è principalmente attribuibile all'incremento del numero medio del personale dipendente del Gruppo in seguito alla variazione del perimetro di consolidamento, in parte rettificato dal minor stanziamento per premi ai dipendenti.

Le spese operative sono state pari a 38.684 migliaia di euro nel primo semestre 2009 rispetto a 27.614 migliaia di euro nel primo semestre del 2008 ed includono oneri non ricorrenti per 8.967 migliaia di euro (come da dettaglio allegato nel paragrafo dedicato ai costi *one-off*). Scorporando tali oneri e l'effetto conseguente la variazione del perimetro di consolidamento, le spese operative diminuiscono di circa il 7%, per effetto sia dell'annunciato piano di riduzione

(2) Svalutazione degli avviamenti sorti sia in seguito all'acquisizione del ramo d'azienda "Opto" da Scientific Materials Europe S.r.l., sia in seguito all'acquisto della partecipazione di minoranza, pari al 48%, in SAES Opto Components S.r.l.

dei costi, sia del piano di ristrutturazione, in parte penalizzati dall'andamento dei cambi (in particolare, la rivalutazione del dollaro USA ha ridotto l'impatto in valore assoluto dei *saving* attuati).

Considerati il cambiamento del mix produttivo, anche a seguito delle acquisizioni perfezionate nel corso del 2008, l'attuale e futura fase di turbolenza dei mercati e il processo in corso di cambiamento del sistema informativo, è stata avviata una operazione di revisione dell'attuale struttura di business. Al momento è in corso uno studio di riallocazione dei costi operativi per unità di business in funzione della mutata situazione di mercato e del riposizionamento strategico del Gruppo SAES. In tal senso, le spese operative sono comunicate soltanto in forma consolidata, anziché suddivise per Business Unit.

L'EBITDA consolidato è stato pari a 4.328 migliaia di euro nel primo semestre 2009 rispetto a 28.076 migliaia di euro dello stesso periodo del 2008. In termini percentuali sul fatturato l'EBITDA è stato pari a 6,2% nel primo semestre 2009 rispetto a 34,4% nello stesso semestre del 2008.

Al netto degli oneri non ricorrenti (per maggiori dettagli si veda il paragrafo successivo), **l'EBITDA adjusted** del primo semestre 2009 è pari al 15% (10.555 migliaia di euro): grazie ai processi di razionalizzazione sostenuti fino ad oggi e all'impegno nel controllo dei costi fissi, l'EBITDA *adjusted* è già sensibilmente vicino al target di marginalità prefissato per il 2010 (EBITDA *adjusted* pari al 20%), che quindi può ritenersi confermato. La ristrutturazione intrapresa fino ad oggi, infatti, sia della parte manifatturiera sia della parte commerciale, porterà ulteriori miglioramenti nei prossimi trimestri, consentendo un ulteriore recupero di profittabilità.

I risultati ottenuti già oggi fanno ritenere realistico il rispetto dei *target* 2010 con costi di ristrutturazione anche inferiori a quelli inizialmente comunicati di 25 milioni di euro. Tali obiettivi potranno essere migliorati negli anni a venire pensando ad una ripresa del mercato e al lancio di nuovi prodotti attualmente in corso di sviluppo, considerando cambi stabili e proseguendo l'impegno al controllo e alla progressiva riduzione dei costi fissi.

Si conferma la stima di **costi non ricorrenti** complessivi legati al piano di ristrutturazione per 25 milioni di euro (a parità di cambi⁽³⁾), inclusivi degli oneri che verranno sostenuti anche negli esercizi successivi al 2010; la quota più rilevante di tali costi sarà comunque di competenza del periodo corrente.

Di seguito si espone il dettaglio degli oneri e dei proventi non ricorrenti inclusi nel costo del venduto, nelle spese operative e negli altri proventi netti al 30 giugno 2009, con evidenza di quelli afferenti l'annunciato piano di ristrutturazione:

(importi in migliaia di euro)

ONERI DI RISTRUTTURAZIONE	Proventi	Oneri	Totale
Costo del venduto			
Ammortamenti e svalutazioni		(1.029)	(1.029)
Ristrutturazione personale	356	(750)	(394)
Altri oneri		(250)	(250)
Totale costo del venduto	356	(2.029)	(1.673)
Spese operative			
Ammortamenti e svalutazioni		(2.918)	(2.918)
Ristrutturazione personale	204	(4.244)	(4.040)
Altri oneri		(450)	(450)
Totale spese operative	204	(7.612)	(7.408)
TOTALE ONERI DI RISTRUTTURAZIONE	560	(9.641)	(9.081)

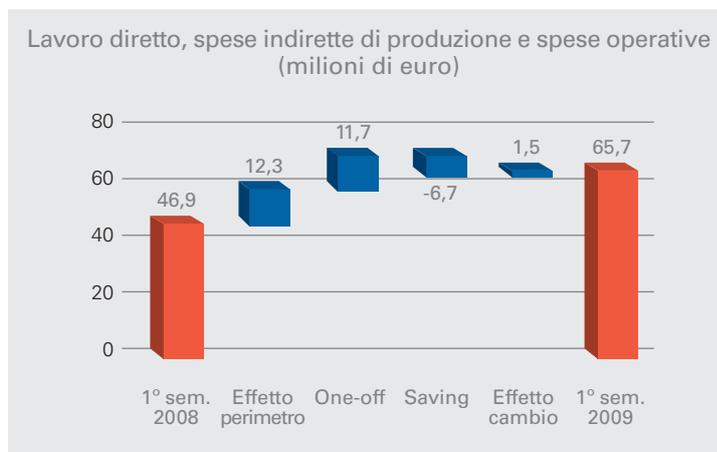
(3) Cambio €USD pari a 1,3; cambio €JPY pari a 125; cambio €KRW pari a 1.650.

ALTRI ONERI NON RICORRENTI	Proventi	Oneri	Totale
Costo del venduto			
Ammortamenti e svalutazioni		(1.495)	(1.495)
Totale costo del venduto	0	(1.495)	(1.495)
Spese operative			
Ammortamenti e svalutazioni		(32)	(32)
Premi in azioni e in denaro		(1.447)	(1.447)
Altri oneri		(80)	(80)
Totale spese operative	0	(1.559)	(1.559)
Altri proventi (oneri) netti			
Altri oneri	434		434
Totale altri proventi (oneri) netti	434	0	434
TOTALE ALTRI ONERI NON RICORRENTI	434	(3.054)	(2.620)
Totale effetto sul risultato ante imposte	994	(12.695)	(11.701)
di cui			
Costo del venduto	356	(3.524)	(3.168)
Spese operative	204	(9.171)	(8.967)
Altri proventi (oneri) netti	434	0	434

Ad eccezione di ammortamenti e svalutazioni, tutti gli oneri non ricorrenti inclusi nel conto economico del primo semestre 2009 hanno manifestazione monetaria; quest'ultima è immediata, oppure (come nel caso dei costi per *severance*) l'esborso avviene entro dodici mesi dalla data di rilevazione del rispettivo costo.

Nel grafico a fianco, l'**evoluzione delle spese operative**, del lavoro diretto e delle spese indirette di produzione nel corso del primo semestre 2009:

Come evidenziato dal grafico, le azioni di contenimento dei costi fissi già intraprese a partire dalla fine del 2008, unite alle operazioni di razionalizzazione della struttura del Gruppo sostenute fino ad oggi, hanno portato ad una riduzione dei costi superiore all'obiettivo iniziale annunciato di almeno 5 milioni di euro su base annua; l'andamento dei costi è stato penalizzato dall'andamento dei cambi, in particolare dalla rivalutazione del dollaro USA, che ha ridotto in valore assoluto l'impatto dei *saving* attuati.



Il saldo degli altri proventi (oneri) netti è stato positivo per 441 migliaia di euro contro un saldo negativo pari a -181 migliaia di euro del primo semestre 2008. La variazione positiva, pari a 622 migliaia di euro, risulta principalmente spiegata dai rimborsi assicurativi ricevuti nel primo semestre 2009 dalla Capogruppo per danni causati da calamità naturali.

Il saldo netto dei proventi (oneri) finanziari è stato negativo e pari a -1.155 migliaia di euro contro un provento di 663 migliaia di euro nel corrispondente periodo del 2008.

In particolare, i proventi finanziari sono stati pari a 441 migliaia di euro, in calo rispetto a 1.411 migliaia di euro dello stesso periodo dello scorso anno, principalmente per effetto

della riduzione degli interessi bancari attivi in ragione dei minori interessi attivi medi riconosciuti dalle banche e della minore liquidità disponibile sui conti correnti del Gruppo. Gli oneri finanziari sono stati pari a 1.596 migliaia di euro contro 748 migliaia di euro nel primo semestre 2008. L'incremento è principalmente dovuto agli interessi passivi sul finanziamento ricevuto per finanziare l'acquisizione di Memry Corporation (settembre 2008).

La somma algebrica delle differenze cambio ha registrato nel primo semestre dell'esercizio un saldo negativo di 593 migliaia di euro a fronte di un saldo positivo di 3.107 migliaia di euro nel primo semestre 2008. La riduzione è principalmente attribuibile ai minori proventi derivanti dalla conversione delle disponibilità liquide e dei crediti finanziari di *cash pooling* denominati in euro delle consociate estere per effetto sia della minore liquidità disponibile, sia di un parziale rallentamento del deprezzamento delle valute locali rispetto all'euro.

Il **risultato ante imposte** è negativo e pari a 9.202 migliaia di euro, rispetto ad un risultato positivo del primo semestre 2008 pari a 26.177 migliaia di euro. Al netto degli oneri non ricorrenti citati in precedenza, il risultato ante imposte sarebbe stato positivo e pari a 2.499 migliaia di euro.

Le imposte sul reddito sono state pari a 3.839 migliaia di euro contro 8.654 migliaia di euro del primo semestre 2008 e si riferiscono in prevalenza all'accantonamento delle società americane e della consociata coreana che chiudono il trimestre con un risultato ante imposte positivo.

La linea "Utile (perdita) derivante da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue" include il risultato netto della controllata SAES Getters Technical Service (Shanghai) Co., Ltd., liquidata a fine maggio 2009, e il risultato di Putnam Plastics (188 migliaia di euro), divisione polimeri di Memry Corporation, la cui cessione è stata finalizzata in data 9 febbraio 2009.

Il **risultato netto consolidato di Gruppo** del primo semestre 2009 è stato negativo per 12.854 migliaia di euro, contro un utile di 17.591 migliaia di euro del primo semestre 2008.

Il risultato del primo semestre tiene conto di ammortamenti delle immobilizzazioni materiali ed immateriali per 7.718 migliaia di euro (5.286 migliaia di euro nel primo semestre 2008), di cui 1.490 migliaia di euro relativi a maggiori ammortamenti a seguito della riduzione della vita utile stimata di cespiti allocati nel segmento Information Displays. Al netto di tali costi *one-off*, l'incremento rispetto al primo semestre 2008 (942 migliaia di euro) è prevalentemente attribuibile alla variazione del perimetro di consolidamento, come precedentemente commentato.

Posizione finanziaria - Investimenti - Altre informazioni

Si riporta di seguito il dettaglio delle voci componenti la posizione finanziaria netta consolidata:

(importi in migliaia di euro)

	30 giugno 2009	31 dicembre 2008	30 giugno 2008
Cassa	19	29	24
Altre disponibilità liquide	24.462	37.289	46.947
Liquidità	24.481	37.318	46.971
Crediti finanziari correnti	707	0	1.091
Debiti bancari correnti	8.827	35.928	2.153
Quota corrente dell'indebitamento non corrente	3.805	2.795	1.117
Altri debiti finanziari correnti	426	1.433	0
Indebitamento finanziario corrente	13.058	40.156	3.270
Posizione finanziaria corrente netta	12.130	(2.838)	44.792
Debiti bancari non correnti	36.632	16.815	16.519
Altri debiti finanziari non correnti	640	640	0
Indebitamento finanziario non corrente	37.272	17.455	16.519
Posizione finanziaria netta	(25.142)	(20.293)	28.273

La **posizione finanziaria netta** al 30 giugno 2009 è negativa per 25.142 migliaia di euro (liquidità pari a 24.481 migliaia di euro a fronte di passività finanziarie nette per 49.623 migliaia di euro) e si confronta con una disponibilità netta negativa di 20.293 migliaia di euro al 31 dicembre 2008. La riduzione rispetto al 31 dicembre 2008 è principalmente dovuta alla distribuzione dei dividendi (17.678 migliaia di euro), all'attività di investimento in immobilizzazioni materiali (3.929 migliaia di euro) e agli esborsi legati al completamento e messa in funzione del nuovo sistema informativo di Gruppo; gli esborsi sopra elencati sono stati parzialmente rettificati dall'incasso conseguente alla vendita della divisione polimeri di Memry Corporation, finalizzata in data 9 febbraio 2009 (25 milioni di dollari).

La *cash flow* derivante dall'attività operativa è negativo per 1.685 migliaia di euro, contro 22.817 migliaia di euro di flusso di cassa positivo del primo semestre 2008. La riduzione è principalmente attribuibile sia alla contrazione delle vendite nel primo semestre 2009 rispetto al medesimo periodo del 2008, sia agli esborsi non ricorrenti sostenuti per l'implementazione del piano di ristrutturazione del Gruppo.

Nei primi sei mesi del 2009 gli investimenti in immobilizzazioni materiali, al netto delle transazioni infragruppo, sono stati pari a 3.929 migliaia di euro (5.407 migliaia di euro nello stesso periodo del 2008).

La riduzione è conseguenza del piano di *saving* intrapreso a fine 2008 con l'obiettivo di adattare la struttura dei costi fissi al mutato scenario di mercato.

Per ulteriori dettagli sugli investimenti effettuati nel primo semestre 2009 si rimanda alla Nota n. 13.

Si segnala che in data 16 gennaio 2009, il *bridge loan* in capo alla società americana Memry Corporation è stato trasformato in un finanziamento a medio lungo termine con piano di rimborso definito. In data 19 febbraio 2009, a seguito della cessione della divisione polimeri di Memry Corporation, tale finanziamento è stato parzialmente rimborsato per l'importo di 19,5 milioni di dollari, riducendo l'esposizione debitoria complessiva del Gruppo.

Andamento della Capogruppo e delle imprese controllate

SAES GETTERS S.p.A., Lainate, MI (Italia)

Nel primo semestre 2009 la Capogruppo ha realizzato ricavi per 8.346 migliaia di euro, in diminuzione di 6.327 migliaia di euro rispetto al corrispondente periodo dell'anno precedente (14.673 migliaia di euro). Il decremento è principalmente imputabile alla riduzione delle vendite nel business Cathode Ray Tubes a seguito della contrazione del mercato tradizionale dei tubi catodici e al minor fatturato realizzato nel business Liquid Crystal Displays. Il risultato netto del periodo registrato dalla Capogruppo è stato pari a 11.193 migliaia di euro, contro 38.017 migliaia di euro al 30 giugno 2008. La riduzione dell'utile netto è principalmente dovuta al calo del fatturato, a costi *one-off* per circa 7 milioni di euro e ai minori dividendi netti incassati dalle società controllate. Al netto degli oneri non ricorrenti, si segnalano *saving* per circa 3 milioni di euro.

SAES ADVANCED TECHNOLOGIES S.p.A., Avezzano, AQ (Italia)

Nel corso del primo semestre la società ha realizzato un fatturato di 20.891 migliaia di euro, in diminuzione rispetto a 38.886 migliaia di euro dell'esercizio precedente. La riduzione del fatturato è principalmente dovuta al calo nelle vendite di dispensatori di mercurio per LCD, in parte rettificato dalle maggiori vendite di getter per collettori solari e di pompe da vuoto per progetti speciali. In calo anche le vendite nel business delle lampade, maggiormente esposto al ciclo economico. La società ha chiuso il semestre con un utile netto di 4.090 migliaia di euro, da confrontarsi con 13.537 migliaia di euro realizzato nel 2008. Il peggioramento del risultato è dovuto principalmente alla riduzione del fatturato, in parte rettificato dalla riduzione dei costi fissi conseguente le azioni di contenimento intraprese già a partire dalla fine del 2008.

SAES GETTERS USA, INC., Colorado Springs, CO (USA)

La società ha registrato nel primo semestre un fatturato consolidato pari a 18.660 migliaia di USD (14.009 migliaia di euro al cambio medio del periodo), contro 22.076 migliaia di USD (14.426 migliaia di euro al relativo cambio medio) e un utile netto consolidato di 2.225 migliaia di USD (1.671 migliaia di euro), contro un utile netto consolidato di 4.172 migliaia di USD nel corrispondente periodo del 2008 (2.726 migliaia di euro).

Si riportano di seguito alcune note di commento.

La capogruppo statunitense *SAES Getters USA, Inc.* ha realizzato vendite per 6.072 migliaia di USD, rispetto a 5.581 migliaia di USD registrate nell'esercizio precedente. L'incremento del fatturato è principalmente dovuto alle maggiori vendite di getter per applicazioni militari nel business Electronic Devices. La società ha chiuso il periodo con un utile netto di 2.006 migliaia di USD, in aumento rispetto ad un utile netto di 1.834 migliaia di USD nel primo semestre 2008, principalmente per effetto del maggior fatturato.

La controllata *SAES Pure Gas, Inc.* di San Luis Obispo, CA (USA) (operante nel business Semiconductors) ha realizzato vendite per 9.334 migliaia di USD (rispetto a 13.815 migliaia di USD nel primo semestre 2008) e un utile netto pari a 535 migliaia di USD (contro un utile di 2.350 migliaia di USD a giugno 2008). La riduzione del fatturato (il business dei semiconduttori è uno di quelli che ha maggiormente risentito della recessione internazionale) e le commissioni di vendita intragruppo verso la consociata SAES Getters Export Corp. (divenuta operativa nel secondo semestre 2008) sono state la causa della contrazione nell'utile netto (per ulteriori dettagli si rinvia al paragrafo dedicato alla consociata SAES Getters Export Corp.).

La controllata *Spectra-Mat, Inc.*, Watsonville, CA (USA), acquisita in data 22 febbraio 2008 e operante nel business Electronic Devices, ha registrato nel primo semestre 2009 un fatturato pari a 3.254 migliaia di USD (2.680 migliaia di USD nel periodo dal 22 febbraio al 30 giugno 2008) ed una perdita netta di 315 migliaia di USD (12 migliaia di USD la perdita realizzata dalla data di acquisizione al 30 giugno 2008). Il risultato del primo semestre 2009 è gravato da oneri non ricorrenti legati al personale pari a 190 migliaia di USD.

SAES GETTERS JAPAN CO., LTD., Tokyo (Giappone)

Al 30 giugno 2009 la società ha realizzato vendite per 1.012 milioni di JPY (7.952 migliaia di euro al cambio medio del periodo), in riduzione rispetto ai 3.324 milioni di JPY (20.703 migliaia di euro) del 2008, ed una perdita di 185 milioni di JPY (1.452 migliaia di euro), rispetto ad un utile di 164 milioni di JPY (1.019 migliaia di euro) nel 2008. La riduzione del fatturato e quella dell'utile netto sono dovute al calo delle vendite di dispensatori di mercurio per LCD; il conto economico del semestre è, inoltre, penalizzato da costi per riduzione del personale (circa 1,2 milioni di euro pari a circa 112 milioni di JPY al cambio medio del primo semestre 2009).

SAES GETTERS SINGAPORE PTE, LTD., Singapore (Singapore)

Nel primo semestre 2009 la società ha realizzato un fatturato di 138 migliaia di USD (104 migliaia di euro) ed una perdita netta di 902 migliaia di USD (677 migliaia di euro), rispetto ad un fatturato di 658 migliaia di USD (430 migliaia di euro) ed una perdita di 120 migliaia di USD (78 migliaia di euro) nel corrispondente periodo 2008. Da segnalare come la società abbia terminato la sua attività operativa nel corso del primo semestre 2009 e abbia avviato il processo di liquidazione che dovrebbe concludersi entro la fine dell'esercizio corrente.

SAES GETTERS (NANJING) CO., LTD., Nanjing (Repubblica Popolare Cinese)

Nel primo semestre 2009 la società, che al momento opera principalmente nel business CRT, ha realizzato vendite per 20.246 migliaia di RMB (2.224 migliaia di euro), in riduzione rispetto all'esercizio precedente (45.644 migliaia di RMB pari a 4.227 migliaia di euro) a causa della contrazione del mercato tradizionale dei getter per tubi catodici. La società ha chiuso il periodo con una perdita di 11.931 migliaia di RMB (1.311 migliaia di euro), rispetto ad un utile di 6.645 migliaia di RMB (615 migliaia di euro) nel periodo precedente. La riduzione dell'utile è dovuta principalmente al decremento delle vendite.

MEMRY GmbH, Weil am Rhein (Germania) (ex Dr.-Ing. Mertmann Memory-Metalle GmbH)

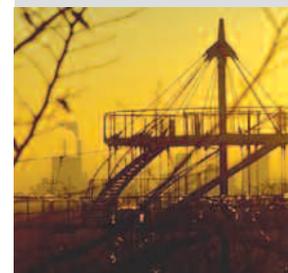
La società, che commercializza semilavorati e componenti in leghe a memoria di forma per applicazioni medicali e industriali, ha realizzato nel primo semestre 2009 vendite per 704 migliaia di euro, da paragonarsi con vendite pari a 768 migliaia di euro nell'esercizio precedente, ed una perdita netta di 59 migliaia di euro, sostanzialmente in linea con una perdita di 74 migliaia di euro nel 2008.

Si ricorda che SAES Getter S.p.A., che attualmente possiede il 60% della società tedesca, ha sottoscritto in data 15 dicembre 2008, contestualmente all'acquisto di un ulteriore 10%, un accordo per l'acquisizione dell'intero capitale della società in due *tranches* entro il 30 giugno 2014.

SAES OPTO S.r.l., Lainate, MI (Italia)

Nel primo semestre 2009 la società ha realizzato vendite per 143 migliaia di euro, in riduzione rispetto all'esercizio precedente (237 migliaia di euro) ed una perdita di 155 migliaia di euro (493 migliaia di euro nel 2008). La perdita del primo semestre 2008 includeva la svalutazione della partecipazione in SAES Opto Materials S.r.l. pari a 273 migliaia di euro.

La controllata *SAES Opto Materials S.r.l.*, con sede legale a Cagliari, ha realizzato vendi-



te per 138 migliaia di euro (398 migliaia di euro nel corrispondente periodo dell'esercizio precedente) e una perdita netta di 417 migliaia di euro (566 migliaia di euro nel 2008). Il risultato 2008 era penalizzato da oneri non ricorrenti pari a 341 migliaia di euro legati alla svalutazione dell'avviamento sorto a seguito dell'acquisto del ramo d'azienda "Opto" da Scientific Materials Europe S.r.l. nel 2007.

SAES GETTERS EXPORT CORP., Wilmington, DE (USA)

La società, controllata direttamente da SAES Getters S.p.A., è stata costituita in data 31 marzo 2008 e ha iniziato ad operare nel secondo semestre 2008 con il fine di gestire le esportazioni delle società statunitensi del Gruppo.

Nel primo semestre 2009 ha realizzato un utile netto di 933 migliaia di USD (700 migliaia di euro), risultante esclusivamente dalle commissioni attive percepite dalle altre società statunitensi del Gruppo.

SAES GETTERS INTERNATIONAL LUXEMBOURG S.A., Luxembourg (Lussemburgo)

La società ha come scopi principali la gestione e l'acquisizione di partecipazioni, la gestione ottimale della liquidità, la concessione di finanziamenti infragruppo e l'attività di coordinamento di servizi per il Gruppo. Al 30 giugno 2009, la società ha realizzato un utile pari a 2.209 migliaia di euro, da confrontarsi con un utile netto di 10.544 migliaia di euro nel 2008. Il notevole decremento del risultato è prevalentemente dovuto ai minori dividendi percepiti dalle società controllate.

Si riportano di seguito alcune note sull'andamento delle società controllate da SAES Getters International Luxembourg S.A.

SAES Getters Korea Corporation, Seoul (Corea del Sud), controllata al 62,52% da SAES Getters International Luxembourg S.A. (mentre la rimanente quota del capitale è detenuta direttamente dalla Capogruppo SAES Getters S.p.A.) è operante principalmente nella produzione di componenti per schermi a cristalli liquidi (business Liquid Crystal Displays) e nella commercializzazione di altri prodotti del Gruppo.

Nel primo semestre 2009 ha registrato un fatturato di 10.905 milioni di KRW (6.065 migliaia di euro), in drastico calo rispetto a 17.159 milioni di KRW (11.347 migliaia di euro), per il forte impatto della recessione internazionale, i cui effetti non erano ancora presenti nel primo semestre 2008. Il periodo si è chiuso con un utile netto di 1.593 milioni di KRW (886 migliaia di euro), in calo rispetto a 10.193 milioni di KRW (6.741 migliaia di euro) nel 2008, sia per la riduzione del fatturato, sia per i minori proventi finanziari derivanti dalla conversione delle minori disponibilità liquide in euro.

La controllata *SAES Getters America, Inc.* con sede a Cleveland, OH (USA), ha realizzato nel semestre un fatturato pari a 3.853 migliaia di USD (2.892 migliaia di euro), in riduzione rispetto al primo semestre 2008 (4.587 migliaia di USD pari a 2.998 migliaia di euro). La società ha chiuso il periodo con un utile netto di 267 migliaia di USD (200 migliaia di euro), contro un utile netto di 350 migliaia di USD (228 migliaia di euro) nel 2008.

La società *Nanjing SAES Huadong Vacuum Material Co., Ltd.*, con sede a Nanjing (Repubblica Popolare Cinese), è considerata a controllo congiunto (e pertanto integrata con il metodo del consolidamento proporzionale) in quanto SAES Getters International Luxembourg S.A., pur detenendo il 51% del capitale sociale, non ne esercita il controllo come definito dai principi contabili internazionali.

La società, attiva nella produzione e commercializzazione di componenti per *display* ed altre applicazioni industriali, ha realizzato, nel primo semestre 2009, vendite pari a 6.824 migliaia di RMB (750 migliaia di euro) ed una perdita netta pari a 1.903 migliaia di RMB (209 migliaia



di euro al cambio medio 2009), da confrontarsi rispettivamente con un fatturato pari a 44.885 migliaia di RMB (4.157 migliaia di euro) ed un utile netto pari a 16.076 migliaia di RMB (1.489 migliaia di euro) realizzati nel corrispondente periodo del precedente esercizio. Si segnala che, per effetto degli accordi contrattuali stipulati al momento dell'acquisizione, ai soci terzi della *joint venture* compete una remunerazione annua in misura prefissata fino all'anno fiscale 2013, indipendentemente da quale sia il risultato della società.

La società *SAES Smart Materials, Inc.*, con sede a New York, NY (USA), ha realizzato nel corso del periodo vendite pari a 5.100 migliaia di USD (3.829 migliaia di euro) ed una perdita netta pari a 768 migliaia di USD (576 migliaia di euro), rispetto a vendite pari a 4.999 migliaia di USD (3.267 migliaia di euro) ed una perdita di 1.369 migliaia di USD (895 migliaia di euro). Da segnalare che il risultato della società include al 30 giugno 2009 svalutazioni pari a 375 migliaia di euro, al netto delle quali il risultato operativo sarebbe stato in sostanziale pareggio. Nel 2008 i risultati erano invece penalizzati dalla non realizzazione di un margine pieno sulla vendita dei prodotti acquisiti come scorte da SMC, in quanto tali scorte erano state valorizzate a prezzo di mercato in sede di acquisizione.

Memry Corporation, Bethel, CT (USA), (acquisita in data 29 settembre 2008) è leader tecnologico nel settore dei dispositivi medicali di nuova generazione a elevato valore ingegneristico, realizzati in lega a memoria di forma basata su nitinol. La società ha realizzato nel primo semestre 2009 vendite pari a 24.870 migliaia di USD (18.671 migliaia di euro) ed un risultato netto pari a 2.800 migliaia di USD (2.102 migliaia di euro). Tale risultato include l'utile netto 2009 fino alla data di cessione di *Putnam Plastics* (pari a 212 migliaia di USD), divisione polimeri la cui cessione è stata finalizzata in data 9 febbraio 2009 (classificato nella voce "utile da attività destinate alla dismissione").

Le società *SAES Getters (Deutschland) GmbH* e *SAES Getters (GB), Ltd.*, entrambe controllate da SAES Getters S.p.A. e operanti come agenti per la distribuzione dei prodotti del Gruppo, termineranno la loro attività operativa nel corso del secondo semestre 2009 e verranno liquidate entro la fine dell'esercizio.

La liquidazione rientra nel piano di razionalizzazione della struttura del Gruppo a seguito del mutato scenario di mercato.

Si segnala, inoltre, che in data 21 maggio 2009 è terminata la liquidazione della controllata *SAES Getters Technical Service (Shanghai) Co., Ltd.*, controllata da SAES Getters International Luxembourg S.A.

L'attività di Ricerca, Sviluppo ed Innovazione

L'attività di innovazione è proseguita, nel corso dei primi sei mesi dell'anno, secondo le linee già messe in evidenza nella relazione sulla gestione che accompagnava il bilancio 2008. Le spese di ricerca e sviluppo del primo semestre 2009 includono costi pari a 7.562 migliaia di euro per i progetti di ricerca sotto elencati (pari al 10,8% del fatturato netto consolidato) e 1.842 migliaia di euro di oneri non ricorrenti.

Nel primo semestre 2009 sono state sviluppate svariate formulazioni di nanozeoliti funzionalizzate e sono state fornite campionature a *prospect customers*. Si sono intensificate le attività dedicate allo sviluppo di dryer trasparenti (AqvaDry⁽⁴⁾) e formulazioni basa-

(4) Richiesta di marchio depositato.



te su tecnologia proprietaria) che hanno portato ad ottenere una varietà di formulazioni UV-curable e thermal-curable.

È stata sviluppata una variante del getter per idrogeno (surface-modified HCRH) adatto agli *Aluminum Capacitors*.

È stato avviato il progetto di integrazione pompa NEG-pompa ionica NEG+.

Sono stati perfezionati, o sono in corso di definizione, vari contratti di collaborazione con primari centri di ricerca italiani ed europei.

Eventi successivi

Si segnala come, successivamente al 30 giugno 2009, non siano stati stipulati ulteriori contratti di vendita a termine di valuta su crediti commerciali in dollari USA e yen giapponesi.

Evoluzione prevedibile della gestione

Si confermano le difficoltà strutturali nel business LCD, che continuerà ad essere caratterizzato da una forte connotazione di instabilità.

Per il mercato delle Applicazioni Industriali si prospetta il perdurare del buon andamento attuale, confermando la crescita dei business collegati all'industria militare e al settore del solare.

Nella Business Unit SMA, dopo un primo semestre particolarmente favorevole, nella seconda parte dell'anno i risultati saranno in linea con le originarie previsioni di crescita.

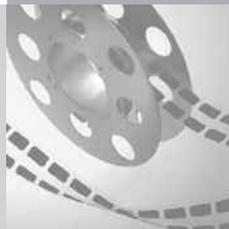
Rapporti con parti correlate

In merito ai rapporti intrattenuti dal Gruppo con parti correlate, si precisa che tali rapporti rientrano nell'ambito dell'ordinaria gestione e sono regolati a condizioni di mercato.

L'informativa completa delle operazioni avvenute nel semestre con parti correlate è riportata alla Nota n. 35 del bilancio consolidato semestrale abbreviato.

Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari

Con riferimento alla comunicazione Consob n. DEM/9058755 del 23 giugno 2009, si segnala che il Consiglio, nominato dall'Assemblea dei Soci del 21 aprile 2009, nella stessa giornata ha confermato Michele Di Marco, Responsabile Amministrazione, Finanza e Controllo di Gruppo, quale Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari ai sensi dell'art. 154-bis del Decreto Legislativo n. 58/1998. La nomina del Consiglio è avvenuta previo parere favorevole del Collegio Sindacale ed accertamento del rispetto dei requisiti di professionalità previsti dall'articolo 24 dello Statuto, ai sensi di legge. Il Dr. Di Marco, dirigente della Società, vanta infatti una qualificata esperienza ultra decennale nell'esercizio di attività di controllo di gestione, amministrazione e tesoreria, *reporting* e pianificazione, contabilità, nell'ambito di gruppi di imprese, o di società di dimensioni e rilevanza significative, anche in relazione alla funzione di redazione e controllo dei documenti contabili e societari. Il Dr. Di Marco ha anche competenze in materia di *internal audit*, che ha sfruttato nella partecipazione proattiva alla stesura delle procedure e del Modello di Controllo Amministrativo - Contabile L. 262/2005.



saes
getters

**Bilancio consolidato semestrale
abbreviato al 30 giugno 2009**

Conto economico separato consolidato intermedio

(importi in migliaia di euro)

	Note	1° semestre 2009	1° semestre 2008 rideterminato
Ricavi netti	3	70.135	81.662
Costo del venduto	4	(39.346)	(31.460)
Utile (perdita) industriale lordo		30.789	50.202
Spese di ricerca e sviluppo	5	(9.404)	(9.024)
Spese di vendita	5	(8.571)	(6.565)
Spese generali e amministrative	5	(20.709)	(12.025)
Totale spese operative		(38.684)	(27.614)
Altri proventi (oneri) netti	6	441	(181)
Utile (perdita) operativo		(7.454)	22.407
Proventi finanziari	7	441	1.411
Oneri finanziari	7	(1.596)	(748)
Utili (perdite) netti su cambi	8	(593)	3.107
Utile (perdita) prima delle imposte		(9.202)	26.177
Imposte sul reddito	9	(3.839)	(8.654)
Utile (perdita) netto da operazioni continue		(13.041)	17.523
Utile (perdita) derivante da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue	10	187	12
Utile (perdita) netto del periodo		(12.854)	17.535
Utile (perdita) netto di terzi		0	(56)
Utile (perdita) netto di Gruppo		(12.854)	17.591
Utile (perdita) netto per azione ordinaria	11	(0,5899)	0,8011
Utile (perdita) netto per azione di risparmio	11	(0,5739)	0,8011

Conto economico complessivo consolidato intermedio

(importi in migliaia di euro)

	Note	1° semestre 2009	1° semestre 2008 rideterminato
Utile (perdita) netto del periodo		(12.854)	17.535
Differenze da conversione bilanci in valuta estera	23	(678)	(5.931)
Altri (utili) perdite complessivi		(678)	(5.931)
Totale utile (perdita) complessivo, al netto delle imposte attribuibili a:		(13.532)	11.604
- Gruppo		(13.532)	11.660
- Terzi		0	(56)

Prospetto della situazione patrimoniale - finanziaria consolidato intermedio

(importi in migliaia di euro)

	Note	30 giugno 2009	31 dicembre 2008
ATTIVITÀ			
Attività non correnti			
Immobilizzazioni materiali	13	67.718	71.691
Attività immateriali	14	51.249	54.697
Attività fiscali differite	15	6.889	8.481
Crediti verso controllante per consolidato fiscale	18	1.296	1.160
Altri crediti e attività a lungo termine	19	711	495
Totale attività non correnti		127.863	136.524
Attività correnti			
Rimanenze finali	16	24.177	26.759
Crediti commerciali	17	19.026	19.698
Crediti verso controllante per consolidato fiscale	18	0	0
Crediti diversi, ratei e risconti attivi	20	5.611	7.439
Strumenti derivati valutati al <i>fair value</i>	21	707	0
Disponibilità liquide	22	24.481	37.318
Totale attività correnti		74.002	91.214
Attività destinate alla vendita	10	0	17.760
Totale attività		201.865	245.498
PASSIVITÀ E PATRIMONIO NETTO			
Capitale sociale		12.220	12.220
Riserva da sovrapprezzo delle azioni		41.120	39.659
Azioni proprie		(10.177)	(11.638)
Riserva legale		2.444	2.444
Altre riserve e risultati portati a nuovo		86.567	85.972
Altri componenti di patrimonio netto		(6.253)	(5.608)
Utile (perdita) del periodo		(12.854)	20.332
Totale patrimonio netto di Gruppo	23	113.067	143.381
Capitale e riserve di terzi		0	0
Utile (perdita) netto di terzi		0	0
Patrimonio netto di terzi		0	0
Totale patrimonio netto		113.067	143.381
Passività non correnti			
Debiti finanziari	24	36.632	16.815
Altri debiti finanziari non correnti	25	640	640
Debito verso controllante per consolidato fiscale	18	0	0
Passività fiscali differite	15	3.756	4.538
Trattamento di fine rapporto e altri benefici a dipendenti	26	7.306	8.032
Fondi rischi e oneri	27	1.735	1.888
Debiti diversi		21	20
Totale passività non correnti		50.090	31.933
Passività correnti			
Debiti commerciali	28	7.648	10.952
Debiti verso controllante per consolidato fiscale	18	216	141
Debiti diversi	29	14.048	13.284
Debiti per imposte sul reddito	30	683	1.636
Fondi rischi e oneri	27	2.132	2.844
Strumenti derivati valutati al <i>fair value</i>	21	426	1.433
Debiti verso banche	31	8.827	35.928
Quota corrente di debiti finanziari a medio/lungo termine	24	3.805	2.795
Ratei e risconti passivi	32	923	994
Totale passività correnti		38.708	70.007
Passività destinate alla vendita	10	0	177
Totale passività e patrimonio netto		201.865	245.498

Rendiconto finanziario consolidato intermedio

(importi in migliaia di euro)

	1° semestre 2009	1° semestre 2008 rideterminato
Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività operativa		
Utile netto del periodo da operazioni continue	(13.041)	17.523
Utile netto del periodo da operazioni discontinue	187	12
Imposte correnti	3.008	10.874
Variazione delle imposte differite	831	(2.220)
Ammortamento delle immobilizzazioni materiali	7.031	4.808
Svalutazioni (rivalutazioni) delle immobilizzazioni materiali	605	26
Ammortamento delle attività immateriali	687	478
Svalutazioni (rivalutazioni) delle attività immateriali	3.004	356
Minusvalenze (plusvalenze) da cessione delle imm. materiali	(10)	(10)
(Proventi) oneri finanziari netti	1.155	(663)
Acc.to al trattamento di fine rapporto e obbligazioni simili	385	446
Acc.to (utilizzo) netto ad altri fondi per rischi e oneri	(1.004)	(985)
Assegnazione gratuita azioni proprie	863	0
	3.701	30.645
Variazione delle attività e passività operative		
Aumento (diminuzione) della liquidità		
Crediti e altre attività correnti	921	(473)
Rimanenze	2.301	(539)
Debiti	(3.375)	2.432
Altre passività correnti	(801)	(1.822)
	(954)	(402)
Pagamenti di trattamento di fine rapporto e obbligazioni simili	(959)	(294)
Interessi passivi e altri oneri finanziari pagati	(257)	(411)
Interessi attivi e altri proventi finanziari incassati	172	1.131
Imposte pagate	(3.388)	(7.852)
Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività operativa	(1.685)	22.817
Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività di investimento		
Acquisto di immobilizzazioni materiali	(3.929)	(5.407)
Cessione di immobilizzazioni materiali ed immateriali	21	73
Incremento di attività immateriali	(917)	(3.656)
Corrispettivo pagato per l'acquisto di quote di società e di rami d'azienda, al netto delle disponibilità liquide acquisite	0	(25.158)
Corrispettivo pagato per l'acquisto di quote di minoranza di società controllate	0	(10)
Incremento (decremento) di attività e passività destinate alla vendita	289	0
Corrispettivo incassato per la vendita di quote di società e di rami d'azienda al netto delle disponibilità liquide cedute	18.522	0
Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività d'investimento	13.986	(34.158)
Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività di finanziamento		
Debiti finanziari a lungo termine accesi nell'esercizio, inclusa la quota corrente	0	14.461
Debiti finanziari a breve termine accesi nell'esercizio	6.110	0
Pagamento di dividendi	(17.678)	(21.950)
Acquisto di azioni proprie	0	(3.335)
Debiti finanziari rimborsati nell'esercizio	(15.026)	0
Interessi pagati su debiti finanziari	(639)	(290)
Variazione del patrimonio netto di terzi	0	(1)
Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività di finanziamento	(27.233)	(11.115)
Effetto delle variazioni dei cambi sui flussi di cassa	(622)	(3.207)
Aumento (diminuzione) delle disponibilità liquide nette	(15.554)	(25.663)
Disponibilità liquide nette all'inizio del periodo	37.318	70.481
Disponibilità liquide nette alla fine del periodo	21.764	44.818

Prospetto delle variazioni di patrimonio netto consolidato intermedio al 30 giugno 2009

(importi in migliaia di euro)

	Capitale sociale	Riserva da sovrapprezzo azioni	Azioni proprie	Riserva legale	Riserve diverse e risultati portati a nuovo		Utile (perdita) dell'esercizio	Totale patrimonio netto di Gruppo	Totale patrimonio netto di terzi	Totale patrimonio netto
					Riserva da conversione	Altre riserve e risultati a nuovo				
Saldi al 31 dicembre 2008	12.220	39.659	(11.638)	2.444	(5.608)	85.972	20.332	143.381	0	143.381
Ripartizione risultato dell'esercizio 2008						20.332	(20.332)	0		0
Dividendi distribuiti						(17.678)		(17.678)		(17.678)
Assegnazione gratuita azioni proprie		1.461	1.461			(2.059)		863		863
Liberazione riserva da conversione a seguito chiusura società controllate						33		33		33
Variazione patrimonio netto di terzi								0		0
Risultato del periodo							(12.854)	(12.854)		(12.854)
Altri utili (perdite) complessivi						(678)		(678)		(678)
Totale utile (perdita) complessivo						(678)	(12.854)	(13.532)		(13.532)
Saldi al 30 giugno 2009	12.220	41.120	(10.177)	2.444	(6.253)	86.567	(12.854)	113.067	0	113.067

Prospetto delle variazioni di patrimonio netto consolidato intermedio al 30 giugno 2008 - rideterminato

(importi in migliaia di euro)

	Capitale sociale	Riserva da sovrapprezzo azioni	Azioni proprie	Riserva legale	Riserve diverse e risultati portati a nuovo		Utile (perdita) dell'esercizio	Totale patrimonio netto di Gruppo	Totale patrimonio netto di terzi	Totale patrimonio netto
					Riserva da conversione	Altre riserve e risultati a nuovo				
Saldi al 31 dicembre 2007	12.220	42.994	(8.303)	2.444	(7.131)	82.032	22.555	146.811	(6)	146.805
Ripartizione risultato dell'esercizio 2007						22.555	(22.555)	0		0
Dividendi distribuiti						(21.950)		(21.950)		(21.950)
Acquisto azioni proprie		(3.335)	(3.335)			3.335		(3.335)		(3.335)
Variazione patrimonio netto di terzi								0	4	4
Risultato del periodo							17.591	17.591	(56)	17.535
Totale altri utili (perdite) complessivi					(5.931)			(5.931)		(5.931)
Totale utile (perdita) complessivo					(5.931)		17.591	11.660	(56)	11.604
Saldi al 30 giugno 2008	12.220	39.659	(11.638)	2.444	(13.062)	85.972	17.591	133.186	(58)	133.128

1. Forma, contenuto e altre informazioni di carattere generale

Forma e contenuto

SAES Getters S.p.A., società Capogruppo, e le sue controllate operano sia in Italia sia all'estero nello sviluppo, produzione e commercializzazione di getter ed altri componenti per schermi e per applicazioni industriali, nonché nel settore della purificazione dei gas. Il Gruppo opera inoltre nell'ambito dei materiali avanzati, in particolare nello sviluppo di leghe a memoria di forma e di cristalli ottici.

La società Capogruppo SAES Getters S.p.A., la cui sede è a Lainate, è controllata da S.G.G. Holding S.p.A.⁽¹⁾, che non esercita attività di direzione e coordinamento.

Il Consiglio di amministrazione ha approvato e autorizzato la pubblicazione del bilancio consolidato semestrale abbreviato chiuso al 30 giugno 2009 con delibera del 27 agosto 2009.

Il bilancio consolidato del Gruppo SAES Getters è presentato in euro (arrotondato al migliaio).

Schemi di bilancio

Gli schemi di bilancio adottati sono coerenti con quelli previsti dallo IAS 1-revised, entrato in vigore a partire dal 1 gennaio 2009.

In particolare, il principio ha introdotto il prospetto di conto economico complessivo (il Gruppo ha optato a riguardo per la presentazione di due distinti prospetti) e un prospetto di patrimonio netto consolidato che include solo i dettagli delle transazioni sul capitale proprio, presentando in una linea separata le variazioni del capitale di terzi.

Si segnala inoltre che:

- lo Stato Patrimoniale consolidato è stato predisposto classificando le attività e le passività secondo il criterio "corrente/non corrente" e con l'evidenza, in due voci separate, delle "Attività destinate alla vendita" e delle "Passività destinate alla vendita", come richiesto dall'IFRS 5;
- il Conto Economico consolidato è stato predisposto classificando i costi operativi per destinazione, in quanto tale forma di esposizione è ritenuta più idonea a rappresentare lo specifico business del Gruppo, risulta conforme alle modalità di *reporting* interno ed è in linea con il settore industriale di riferimento;
- il Rendiconto Finanziario consolidato è stato predisposto esponendo i flussi finanziari derivanti dalle attività operative secondo il "metodo indiretto", come consentito dallo IAS 7.

Inoltre, come richiesto dalla delibera Consob n. 15519 del 27 luglio 2006, gli effetti delle operazioni non ricorrenti sul Conto Economico consolidato sono evidenziati nell'apposito prospetto presente nella Relazione sulla gestione.

(1) con sede legale a Milano, via Vittor Pisani 27.

Gli eventi e le operazioni non ricorrenti sono identificati prevalentemente in base alla natura delle operazioni. In particolare tra gli oneri/proventi non ricorrenti vengono incluse le fattispecie che per loro natura non si verificano continuativamente nella normale attività operativa e, più in dettaglio:

- proventi/oneri derivanti dalla cessione di immobili;
- proventi/oneri derivanti dalla cessione di rami d'azienda e di partecipazioni incluse tra le attività non correnti;
- oneri/eventuali proventi derivanti da processi di riorganizzazione connessi ad operazioni societarie straordinarie (fusioni, scorpori, acquisizioni e altre operazioni societarie).

Sempre in relazione alla suddetta delibera Consob, nelle Note al bilancio sono stati evidenziati gli ammontari delle posizioni o transazioni con parti correlate distintamente dalle voci di riferimento.

Rideterminazione dell'esercizio 2008

Segnaliamo che i saldi presentati a fini comparativi sono stati oggetto di riclassifica e rettifica (con effetto sul risultato e sul patrimonio netto del precedente esercizio) rispetto a quelli presentati nella relazione sia semestrale sia annuale relativa all'esercizio 2008.

Con riferimento ai dati presentati al 30 giugno 2008 i cambiamenti hanno riguardato:

- rettifiche ai valori provvisori delle attività e passività di Spectra-Mat, Inc. e SAES Smart Materials, Inc., acquisite nel corso dell'esercizio 2008. Alla data di redazione della relazione semestrale 2008 il processo di allocazione del prezzo di acquisto delle due società era ancora in fase provvisoria; al fine di consentire un confronto coerente con i dati dell'esercizio in corso, i dati comparati della relazione semestrale 2008 sono stati rettificati per riflettere gli effetti derivanti dal completamento della contabilizzazione dell'aggregazione delle due società, in ottemperanza a quanto previsto dall'IFRS 3. Si segnala come tali effetti fossero già stati recepiti nel bilancio consolidato al 31 dicembre 2008.
- riclassifica dei risultati derivanti da attività discontinue (SAES Getters Technical Service (Shanghai) Co., Ltd.) in un'unica linea denominata "utile (perdita) derivante da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue".

Nella seguente tabella si presenta l'effetto delle suddette variazioni sui valori consolidati al 30 giugno 2008:

Conto economico consolidato

(importi in migliaia di euro)

	30 giugno 2008	Effetto PPA SAES Smart Materials, Inc.	Effetto PPA Spectra-Mat, Inc.	Riclassifiche	30 giugno 2008 rideterminato
Ricavi netti	81.662				81.662
Costo del venduto	(30.792)	(471)	(197)		(31.460)
Utile industriale lordo	50.870	(471)	(197)	0	50.202
Spese di ricerca e sviluppo	(9.024)				(9.024)
Spese di vendita	(6.427)	(138)			(6.565)
Spese generali e amministrative	(12.041)		(22)	38	(12.025)
Totale spese operative	(27.492)	(138)	(22)	38	(27.614)
Altri proventi (oneri) netti	(130)			(51)	(181)
Utile operativo	23.248	(609)	(219)	(13)	22.407
Proventi finanziari	1.411				1.411
Oneri finanziari	(749)			1	(748)
Utili (perdite) netti su cambi	3.107				3.107
Utile prima delle imposte	27.017	(609)	(219)	(12)	26.177
Imposte sul reddito	(8.583)	(154)	83		(8.654)
Utile netto da operazioni continue	18.434	(763)	(136)	(12)	17.523
Utile (perdita) derivante da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue	0			12	12
Utile netto del periodo	18.434	(763)	(136)	0	17.535
Utile (perdita) netto di terzi	(56)				(56)
Utile netto di Gruppo	18.490	(763)	(136)	0	17.591

Di seguito sono invece riportate le modifiche ai dati patrimoniali al 31 dicembre 2008. Le modifiche hanno riguardato unicamente i valori relativi alle attività/passività classificate a tale data come disponibili per la vendita e valutate alla fine dello scorso esercizio a *fair value* al netto dei costi di vendita. A seguito di successive variazioni del prezzo di vendita, il valore di mercato di tali *asset e liability* è stato modificato con effetto sui saldi patrimoniali al 31 dicembre 2008.

Stato patrimoniale consolidato

(importi in migliaia di euro)

	31 dicembre 2008	Riclassifiche	31 dicembre 2008 riclassificato
ATTIVITÀ			
Attività non correnti			
Immobilizzazioni materiali	71.691		71.691
Attività immateriali	54.962	(265)	54.697
Attività fiscali differite	8.536	(55)	8.481
Crediti verso controllante per consolidato fiscale	1.160		1.160
Altre attività a lungo termine	495		495
Totale attività non correnti	136.844	(320)	136.524
Attività correnti			
Rimanenze finali	26.759		26.759
Crediti commerciali	19.698		19.698
Crediti verso controllante per consolidato fiscale	0		0
Crediti diversi, ratei e risconti attivi	7.439		7.439
Strumenti derivati valutati al <i>fair value</i>	0		0
Disponibilità liquide	37.318		37.318
Totale attività correnti	91.214	0	91.214
Attività non correnti destinate alla vendita	17.440	320	17.760
Totale attività	245.498	0	245.498
PASSIVITÀ E PATRIMONIO NETTO			
Capitale sociale	12.220		12.220
Riserva da sovrapprezzo delle azioni	39.659		39.659
Azioni proprie	(11.638)		(11.638)
Riserva legale	2.444		2.444
Riserve diverse e risultati portati a nuovo	85.972		85.972
Altri componenti di patrimonio netto	(5.608)		(5.608)
Utile (perdita) dell'esercizio	20.332		20.332
Totale patrimonio netto di Gruppo	143.381	0	143.381
Capitale e riserve di terzi	0		0
Utile (perdita) netto di terzi	0		0
Patrimonio netto di terzi	0		0
Totale patrimonio netto	143.381	0	143.381
Passività non correnti			
Debiti finanziari	16.815		16.815
Altri debiti finanziari non correnti	640		640
Passività fiscali differite	4.538		4.538
Trattamento di fine rapporto e altri benefici a dipendenti	8.032		8.032
Fondi rischi e oneri	1.888		1.888
Debiti diversi	20		20
Totale passività non correnti	31.933	0	31.933
Passività correnti			
Debiti commerciali	10.952		10.952
Debiti verso controllante per consolidato fiscale	141		141
Debiti diversi	13.284		13.284
Debiti per imposte sul reddito	1.636		1.636
Fondi rischi e oneri	2.844		2.844
Strumenti derivati valutati al <i>fair value</i>	1.433		1.433
Debiti verso banche	35.928		35.928
Quota corrente di debiti finanziari a medio/lungo termine	2.795		2.795
Ratei e risconti passivi	994		994
Totale passività correnti	70.007	0	70.007
Passività non correnti destinate alla vendita	177		177
Totale passività e patrimonio netto	245.498	0	245.498

Aggregazioni aziendali

Si segnala che alla data del 30 giugno 2009 il processo di determinazione dei valori correnti delle attività e passività acquisite relative alla società Memry Corporation è ancora in corso. La differenza tra il prezzo pagato ed il valore netto delle attività acquisite è stato attribuito al *goodwill* che, come previsto dall'IFRS 3, è da ritenersi provvisorio.

Segnaliamo pertanto che le attività e passività relative a tale società, consolidate integralmente nel bilancio del Gruppo al 30 giugno 2009, sono costituite dai valori di carico presenti nel bilancio della controllata, convertiti secondo i principi contabili internazionali. Nelle Note al bilancio, per le principali voci di stato patrimoniale sono indicati distintamente i valori provvisori della controllata alla data di bilancio.

Informativa per settore di attività

La rappresentazione contabile è la seguente:

- Information Displays;
- Industrial Applications;
- Shape Memory Alloys.

Stagionalità dei ricavi

Sulla base dei dati storici, i ricavi delle diverse divisioni non sono soggetti a variazioni stagionali.

Area di consolidamento

La tabella seguente evidenzia le società incluse nell'area di consolidamento con il metodo dell'integrazione globale al 30 giugno 2009:

Ragione sociale	Valuta	Capitale Sociale	% di partecipazione	
			Diretta	Indiretta
Controllate dirette:				
SAES Advanced Technologies S.p.A., Avezzano, AQ (Italia)	EUR	2.600.000	100,00	-
SAES Getters USA, Inc., Colorado Springs, CO (USA)	USD	9.250.000	100,00	-
SAES Getters Japan Co., Ltd., Tokyo (Giappone)	JPY	20.000.000	100,00	-
SAES Getters (GB), Ltd., Daventry (Regno Unito)	GBP	20.000	100,00	-
SAES Getters (Deutschland) GmbH, Köln (Germania)	EUR	52.000	100,00	-
SAES Getters Singapore Pte, Ltd., Singapore (Singapore)	SGD	300.000	100,00	-
SAES Getters (Nanjing) Co., Ltd., Nanjing (Repubblica Popolare Cinese)	USD	13.570.000	100,00	-
SAES Getters International Luxembourg S.A., Luxembourg (Lussemburgo)	EUR	31.312.813	99,97	0,03*
SAES Opto S.r.l., Lainate, MI (Italia)	EUR	100.000**	100,00	-
SAES Getters Export Corp., Wilmington, DE (USA)	USD	2.500	100,00	-
Memry GmbH, Weil am Rhein (Germania)	EUR	330.000	60,00	-

Ragione sociale	Valuta	Capitale Sociale	% di partecipazione	
			Diretta	Indiretta
Controllate indirette:				
<i>Tramite SAES Getters USA, Inc.:</i>				
SAES Pure Gas, Inc., San Luis Obispo, CA (USA)	USD	7.612.661	-	100,00
Spectra-Mat, Inc., Watsonville, CA (USA)	USD	204.308	-	100,00
<i>Tramite SAES Opto S.r.l.:</i>				
SAES Opto Materials S.r.l., Cagliari (Italia)	EUR	100.000***	-	100,00
<i>Tramite SAES Getters International Luxembourg S.A.:</i>				
SAES Getters Korea Corporation, Seoul (Corea del Sud)	KRW	10.497.900.000	37,48	62,52
SAES Getters America, Inc., Cleveland, OH (USA)	USD	23.500.000	-	100,00
SAES Smart Materials, Inc., New York, NY (USA)	USD	15.000.000	-	100,00
Memry Corporation, Bethel, CT (USA)	USD	30.000.000	-	100,00
<i>Tramite Memry Corporation:</i>				
Memry Dayville LLC****, Dayville, CT (USA)	USD	0	-	100,00

* % di partecipazione indiretta detenuta da SAES Advanced Technologies S.p.A.

** Si segnala che il socio SAES Getters S.p.A. ha effettuato versamenti in conto futuro aumento di capitale per complessivi 4.500.000 euro; l'ammontare residuo al 30 giugno 2009 del conto futuro aumento di capitale, in parte già utilizzato per coprire le perdite pregresse della società, risulta essere pari a euro 2.726.869.

*** Si segnala che il socio SAES Opto S.r.l. ha effettuato versamenti in conto futuro aumento di capitale per complessivi 3.950.000 euro; l'ammontare residuo al 30 giugno 2009 del conto futuro aumento di capitale, in parte già utilizzato per coprire le perdite pregresse della società, risulta essere pari a euro 2.702.716.

**** Ex Putnam Plastics LLC.

La tabella seguente evidenzia le società incluse nell'area di consolidamento con il metodo proporzionale al 30 giugno 2009:

Ragione sociale	Valuta	Capitale Sociale	% di Partecipazione	
			Diretta	Indiretta
Nanjing SAES Huadong Vacuum Material Co., Ltd., Nanjing (Repubblica Popolare Cinese)	RMB	31.450.000	-	51,00

La quota di pertinenza del Gruppo nelle attività, passività, costi e ricavi della società a controllo congiunto Nanjing SAES Huadong Vacuum Material Co., Ltd., inclusa nel bilancio consolidato con il metodo proporzionale sulla base della relativa percentuale di possesso (51%), è riportata come segue:

(importi in migliaia di euro)

Nanjing SAES Huadong Vacuum Material Co., Ltd. (51%)	
Attività non correnti	710
Attività correnti	2.228
Totale attività	2.938
Patrimonio netto	1.853
Passività non correnti	0
Passività correnti	1.085
Totale passività e patrimonio netto	2.938
Ricavi netti	382
Costo del venduto	(358)
Spese operative	(99)
Altri proventi (oneri) netti	(16)
Proventi (oneri) netti non operativi	(16)
Utile prima delle imposte	(107)
Imposte sul reddito	0
Utile netto	(107)

Di seguito, le variazioni nell'area di consolidamento intervenute rispetto al 31 dicembre 2008.

In data 21 maggio 2009 è stato completato il processo di liquidazione di SAES Getters Technical Service (Shanghai) Co., Ltd.

In data 9 febbraio 2009 è stata finalizzata la cessione delle attività facenti capo a Putnam Plastics, divisione polimeri della controllata indiretta Memry Corporation, acquisita dal Gruppo SAES Getters in data 29 settembre 2008. Tale cessione rientra nella strategia di SAES Getters di concentrare investimenti e risorse sul *core business* strategico delle leghe a memoria di forma (SMA) per applicazioni medicali e industriali. Gli acquirenti, Foster Corporation, Foster West Corporation e PPC LLC Acquisition Corporation, hanno acquisito la quasi totalità delle attività e delle passività di Putnam Plastics per un corrispettivo di 25 milioni di dollari USA.

Putnam Plastics, con sede a Dayville, CT (USA), è attiva nel settore dei tubi e sistemi di delivery polimerici innovativi nel mercato dei dispositivi medici; la divisione era stata acquisita da Memry Corporation nel 2004 e produce estrusi polimerici complessi multilumen e multilayer per fili-guida, cateteri e altri dispositivi di delivery per applicazioni in campo medicale minimamente invasivo. Dopo la cessione della divisione plastica, Putnam Plastics si è rinominata Memry Dayville.

In data 6 maggio 2009 è stato, infine, chiuso l'ufficio di rappresentanza situato a Mosca.

2. Principi contabili

Principi di consolidamento

A seguito dell'entrata in vigore del Regolamento Europeo n. 1606/2002, a partire dal 1 gennaio 2005 il Gruppo SAES Getters ha adottato i principi contabili IAS/IFRS.

Il bilancio consolidato per l'esercizio chiuso al 30 giugno 2009 è stato predisposto nel rispetto degli IFRS emessi dall'*International Accounting Standards Board* ("IASB") e omologati dall'Unione Europea ("IFRS"), delle delibere Consob n. 15519 e n. 15520 del 27 luglio 2006, della comunicazione Consob n. DEM/6064293 del 28 luglio 2006, nonché dell'articolo 149-duodecies del Regolamento Emittenti. Per IFRS si intendono anche tutti i principi contabili internazionali rivisti ("IAS") e tutte le interpretazioni dell'*International Financial Reporting Interpretations Committee* ("IFRIC"), incluse quelle precedentemente emesse dallo *Standing Interpretations Committee* ("SIC").

Il bilancio consolidato semestrale abbreviato al 30 giugno 2009 è stato redatto in applicazione dello IAS 34 rivisto - *Bilanci intermedi*, applicabile per la preparazione dei bilanci interinali e deve pertanto essere letto congiuntamente al bilancio al 31 dicembre 2008, non includendo tutte le informazioni richieste per un bilancio annuale redatto in accordo con gli IAS/IFRS.

I principi contabili adottati per la predisposizione del bilancio consolidato intermedio sono conformi a quelli seguiti per la preparazione del bilancio annuale di gruppo al 31 dicembre 2008, ad eccezione dell'adozione di nuovi Principi ed Interpretazioni applicabili a partire dal 1 gennaio 2009, di seguito elencati:

IFRS 2 – *Pagamenti basati su azioni – Condizioni di maturazione ed annullamento*

Il principio è stato modificato al fine di precisare la definizione delle condizioni di maturazione e prescrivere il trattamento contabile in caso di un premio effettivamente cancellato in seguito al mancato conseguimento di una condizione di non maturazione.

L'adozione di questa modifica non ha impatto sulla posizione finanziaria o sulla performance del Gruppo.

IFRS 8 – *Settori Operativi*

Questo principio richiede un'informativa in merito ai settori operativi del Gruppo e sostituisce l'esigenza di determinare il segmento di *reporting* primario (business) ed il segmento di *reporting* secondario (geografico) del Gruppo. L'adozione di questa modifica non ha impatto sulla posizione finanziaria o sulla performance del Gruppo. Il Gruppo ha determinato che i settori operativi erano gli stessi rispetto a quelli stabiliti in precedenza secondo lo IAS 14 – *Segment Reporting*. L'informativa in merito ad ogni segmento è riportata nella Nota n. 12.

IAS 1 – *Aggiornamento Presentazione dei bilanci*

Il principio rivisto e corretto separa le variazioni del patrimonio netto che intervengono nel capitale proprio e nel capitale di terzi. Il prospetto delle variazioni di patrimonio netto include soltanto i dettagli delle transazioni effettuate sul capitale proprio; le variazioni del capitale di terzi sono presentate in una singola linea. In aggiunta, il principio introduce il prospetto di conto economico complessivo: questo deve presentare tutte le voci di costo e ricavo riconosciuti, o in un singolo prospetto, o in due prospetti collegati. Il Gruppo ha optato per la presentazione di due prospetti.

IAS 23 – *Oneri finanziari (rivisto)*

Il principio è stato rivisto per chiedere la capitalizzazione degli oneri finanziari riferiti ad *asset* qualificanti. In conformità con quanto richiesto in fase di transizione del principio, questo verrà recepito in un'ottica prospettica. Inoltre, tale versione del principio è stata emendata nell'ambito del processo di *Improvement 2008* condotto dallo IASB, al fine di rivedere la definizione di oneri finanziari da considerare per la capitalizzazione. La modifica non ha alcun impatto sulla situazione finanziaria del Gruppo.

IAS 32 – *Strumenti Finanziari: Presentazione* e IAS 1 – *Puttable Financial Instruments ed obbligazioni derivanti dalla loro liquidazione*

Il principio è stato emendato per permettere un'eccezione di limitato ambito di applicazione per gli strumenti finanziari "*Puttable*" da classificare fra le poste di capitale proprio (*equity*) nel caso in cui gli stessi soddisfino un determinato numero di criteri. L'adozione di queste modifiche non ha impatto sulla posizione finanziaria o sulla performance del Gruppo.

IFRIC 13 – *Programmi di fidelizzazione della clientela*

Questa interpretazione richiede la contabilizzazione come componente separato rispetto alla relativa transazione di vendita dei crediti di fedeltà riconosciuti ai clienti. Una parte del *fair value* del corrispettivo di vendita deve essere allocata ai punti fedeltà e differita. Questa viene successivamente riconosciuta come un ricavo nel periodo temporale in cui avviene il riscatto dei punti. L'adozione di questa modifica non ha impatto sulla posizione finanziaria o sulla performance del Gruppo.

Nuovi principi contabili non ancora omologati

IFRS 7 – *Strumenti finanziari, informativa*

Il principio emendato richiede una *disclosure* addizionale in merito alla valutazione del *fair value* e del rischio di liquidità. Le valutazioni del *fair value* devono evidenziare un'informativa integrativa sulle fonti degli *input* utilizzando una gerarchia a 3 livelli per ogni classe di strumento finanziario. In aggiunta, è richiesta una riconciliazione tra valore iniziale e

valore finale della valutazione del *fair value* per il 3° livello, come anche per le misurazioni di trasferimenti significativi del *fair value* tra 1° e 2° livello. Inoltre, gli emendamenti esplicitano quanto è richiesto in merito all'informativa sul rischio di liquidità.

IFRIC 16 – Coperture di un investimento netto in un'operazione estera

L'interpretazione deve essere applicata in via prospettica. L'IFRIC 16 costituisce una linea guida in merito alla contabilizzazione di una copertura di un investimento netto. Come tale fornisce una guida in merito all'identificazione dei rischi valutari determinanti per l'applicazione dell'*hedge accounting* in caso di copertura di un investimento netto, laddove all'interno del Gruppo gli strumenti di copertura possono essere detenuti per la copertura di un investimento netto ed inoltre stabilisce la modalità secondo la quale una società debba quantificare l'utile o la perdita su cambi, considerando sia l'investimento netto che lo strumento di copertura, quest'ultimo da compensare all'atto del disinvestimento.

IFRIC 9 – Rivalutazioni di Derivati Incorporati e IAS 39 – Strumenti Finanziari, rilevazione e valutazione

Queste modifiche all'IFRIC 9 richiedono ad un'entità di accertare se un derivato incorporato deve essere separato da un contratto primario quando lo strumento ibrido differisce dal valore equo con le variazioni nel *fair value* rilevate nel conto economico. La valutazione deve essere fatta sulla base delle condizioni che esistevano alla data più avanzata delle seguenti: la data in cui l'entità è diventata parte del contratto o la data in cui sono state apportate delle modifiche al contratto che abbiano determinato un impatto significativo ai flussi finanziari correlati allo stesso. Lo IAS 39 ora stabilisce che se un derivato incorporato non può essere oggettivamente valutato, l'intero strumento ibrido deve rimanere classificato al *fair value* con variazioni rilevate in conto economico.

Miglioramenti agli IFRS

Nel maggio del 2008 il Board ha emesso le sue prime modifiche agli *standard*, fondamentalmente con lo scopo di rimuovere le inconsistenze e chiarirne la terminologia.

L'adozione delle seguenti modifiche si traduce in cambiamenti delle procedure contabili ma non ha alcun impatto sulla posizione finanziaria o sulla performance del Gruppo.

IAS 1 – Presentazione del Bilancio: Attività e Passività classificate come detenute per la vendita

Secondo quanto stabilito dallo IAS 39 – *Strumenti Finanziari, rilevazione e valutazione* non sono automaticamente classificate come poste correnti all'interno dello stato patrimoniale. Il Gruppo ha modificato la sua metodologia di contabilizzazione secondo la nuova direttiva e ha analizzato se le attese del management riguardo al periodo di realizzo dell'attività o della passività differiscono dalla classificazione dello strumento. Questo non ha portato a nuove classificazioni di strumenti finanziari da poste correnti a non correnti nello stato patrimoniale.

IAS 16 – Immobili, Impianti e Macchinari

Sostituzione del termine "prezzo netto di vendita" con "*fair value* meno i costi di vendita". Tale cambiamento non comporta alcuna variazione nella posizione finanziaria o nella performance del Gruppo.

IAS 38 – Immobilizzazioni Immateriali, Spese pubblicitarie e attività promozionali

Sono riconosciute come costi quando il Gruppo o ha il diritto di usufruire dei beni o ha ricevuto il servizio. Questa modifica non ha impatto sul Gruppo perché non svolge tali attività.

L'adozione di emendamenti obbligatori per i periodi annuali aventi inizio al 1 gennaio 2009 o in data successiva non ha avuto alcun effetto sui risultati economici o sulla posizione finanziaria del Gruppo.

Uso di stime

La redazione del bilancio consolidato semestrale abbreviato richiede da parte della direzione l'effettuazione di stime e di assunzioni che hanno effetto sui valori dei ricavi, dei costi, delle attività e delle passività nonché sull'informativa relativa ad attività e passività potenziali alla data del bilancio intermedio. Se nel futuro tali stime e assunzioni, basate sulla miglior valutazione attualmente disponibile, dovessero differire dalle circostanze effettive, saranno modificate in modo conseguente nel periodo di variazione delle circostanze stesse.

In particolare, le stime sono utilizzate per rilevare gli accantonamenti per rischi su crediti, per obsolescenza di magazzino, ammortamenti, svalutazioni di attivo, benefici ai dipendenti, imposte ed accantonamenti a fondi.

Le stime e le assunzioni sono riviste periodicamente e gli effetti di ogni variazione sono riflessi a conto economico.

Si segnala, inoltre, che taluni processi valutativi, in particolare quelli più complessi, quali la determinazione di eventuali perdite di valore di attività non correnti, sono generalmente effettuati in modo completo solo in sede di redazione del bilancio annuale, allorquando sono disponibili tutte le informazioni eventualmente necessarie, salvo i casi in cui vi siano indicatori di *impairment* che richiedano un'immediata valutazione di eventuali perdite di valore.

Analogamente, le valutazioni attuariali necessarie per la determinazione dei fondi per benefici ai dipendenti sono normalmente elaborate in occasione della redazione del bilancio annuale.

Criteri di conversione delle poste in valuta

Il bilancio consolidato è presentato in euro. Ogni società del Gruppo definisce la valuta funzionale per il singolo bilancio. Le transazioni in valuta estera sono rilevate inizialmente al tasso di cambio (riferito alla valuta funzionale) in essere alla data della transazione. Le attività e passività monetarie, denominate in valuta estera, sono riconvertite nella valuta funzionale al tasso di cambio in essere alla data di chiusura del bilancio. Tutte le differenze di cambio sono rilevate nel conto economico. Le poste non monetarie valutate al costo storico in valuta estera sono convertite ai tassi di cambio in vigore alla data di iniziale rilevazione della transazione.

La tabella seguente illustra i tassi di cambio applicati per la conversione dei bilanci esteri:

ESPRESSI IN VALUTA ESTERA (per unità di euro)

Valuta	30 giugno 2009		31 dicembre 2008		30 giugno 2008	
	Cambio medio	Cambio finale	Cambio medio	Cambio finale	Cambio medio	Cambio finale
Dollaro statunitense	1,332	1,413	1,471	1,392	1,530	1,576
Yen giapponese	127,203	135,510	152,454	126,140	160,541	166,440
Won Sud Corea	1.798,062	1.802,430	1.606,090	1.839,130	1.512,144	1.652,220
Renminbi (Repubblica Popolare Cinese)	9,102	9,655	10,224	9,496	10,798	10,805
Lira sterlina	0,894	0,852	0,796	0,953	0,775	0,792

3. Ricavi netti

I ricavi netti consolidati del primo semestre 2009 sono stati pari a 70.135 migliaia di euro, in diminuzione del 14,1% rispetto al primo semestre 2008. La diminuzione, a parità di area di consolidamento, è stata pari al -38,2%.

Per ulteriori dettagli si rinvia alla Relazione sulla gestione.

Di seguito la ripartizione dei ricavi per Business:

(importi in migliaia di euro)

Business	1° sem. 2009	1° sem. 2008	Variazione totale	Variazione totale %	Variazione perimetro %	Effetto prezzo/q.tà %	Effetto cambio %
Liquid Crystal Displays	15.701	40.967	(25.266)	-61,7%	0,0%	-63,7%	2,0%
Cathode Ray Tubes	1.909	5.597	(3.688)	-65,9%	0,0%	-70,7%	4,8%
Subtotale Information Displays	17.610	46.564	(28.954)	-62,2%	0,0%	-64,6%	2,4%
Lamps	4.609	6.145	(1.536)	-25,0%	0,0%	-31,4%	6,4%
Electronic Devices	14.865	12.553	2.312	18,4%	6,0%	4,7%	7,7%
Vacuum Systems and Thermal Insulation	3.627	2.691	936	34,8%	0,0%	15,7%	19,1%
Semiconductors	7.262	9.491	(2.229)	-23,5%	0,0%	-33,7%	10,2%
Subtotale Industrial Applications	30.363	30.880	(517)	-1,7%	2,4%	-13,3%	9,2%
Subtotale Shape Memory Alloys	21.890	3.834	18.056	470,9%	493,4%	-30,3%	7,8%
Subtotale Advanced Materials	272	384	(112)	-29,2%	0,0%	-31,2%	2,0%
Fatturato Totale	70.135	81.662	(11.527)	-14,1%	24,1%	-43,4%	5,2%

4. Costo del venduto

Il costo del venduto per il primo semestre 2009 è stato pari a 39.346 migliaia di euro con un incremento, rispetto all'esercizio precedente, pari a 7.886 migliaia di euro.

A parità di area di consolidamento ed al netto degli oneri non ricorrenti (pari a 3.168 migliaia di euro, il cui dettaglio è riportato nell'apposito paragrafo della Relazione sulla gestione) il costo del venduto è diminuito circa del 18%, per effetto sia della contrazione del fatturato, sia dell'annunciato piano di contenimento dei costi fissi.

Di seguito si fornisce la ripartizione del costo del venduto per destinazione:

(importi in migliaia di euro)

	1° semestre 2009	1° semestre 2008	Variazione	di cui: Variazione perimetro
Materie prime	10.160	12.263	(2.103)	2.553
Lavoro diretto	7.665	5.833	1.832	2.924
Spese indirette di produzione	19.354	13.456	5.898	5.396
Variazione delle rimanenze di semilavorati e prodotti finiti	2.167	(92)	2.259	15
Totale costo del venduto	39.346	31.460	7.886	10.888

A parità di perimetro ed al netto di tali oneri non ricorrenti il costo del venduto sarebbe stato pari a 25.368 migliaia di euro.

5. Spese operative

Le spese operative nel primo semestre 2009 sono state pari a 38.684 migliaia di euro, in aumento di 11.070 migliaia di euro rispetto all'esercizio precedente.

A parità di area di consolidamento ed al netto degli oneri non ricorrenti (8.967 migliaia di euro, il cui dettaglio è riportato in Relazione sulla gestione), le spese operative sono state pari a 25.772 migliaia di euro con un decremento pari a circa il 7%, dovuto sia all'annunciato piano di riduzione dei costi, sia al piano di ristrutturazione, in parte penalizzati dall'andamento dei cambi (in particolare, la rivalutazione del dollaro USA ha ridotto l'impatto in valore assoluto dei *saving* attuati).

(importi in migliaia di euro)

	1° semestre 2009	1° semestre 2008	Variazione	di cui: Variazione perimetro
Spese di ricerca e sviluppo	9.404	9.024	380	834
Spese di vendita	8.571	6.565	2.006	929
Spese generali e amministrative	20.709	12.025	8.684	2.254
Totale spese operative	38.684	27.614	11.070	4.017

Si fornisce il dettaglio dei costi per natura inclusi nel costo del venduto e nelle spese operative:

(importi in migliaia di euro)

	Totale costi per natura			
	1° semestre 2009	1° semestre 2008	Variazione	di cui: Variazione perimetro
Materie prime	10.160	12.263	(2.103)	2.553
Costo del personale	33.478	23.294	10.184	7.909
Spese viaggio e alloggio	902	1.101	(199)	235
Spese esterne per manutenzione	1.711	1.904	(193)	201
Ammortamenti immobilizzazioni materiali	7.031	4.808	2.223	673
Ammortamenti attività immateriali	687	478	209	93
Organi sociali	2.532	1.781	751	0
Materiali vari	2.506	3.303	(797)	789
Assicurazioni	661	600	61	186
Svalutazione attività non correnti	3.609	382	3.227	0
Spese per pubblicità	354	294	60	168
Accantonamento (rilascio) per rischi su crediti	80	(26)	106	14
Consulenze tecniche, legali, fiscali ed amministrative	2.958	1.806	1.152	277
Costi di revisione contabile	382	177	205	150
Affitti e leasing operativi	2.070	900	1.170	437
Spese di formazione e aggiornamento	61	185	(124)	0
Utenze	1.946	1.853	93	271
Spese gestione, deposito brevetti	776	808	(32)	36
Spese telefoniche, fax, ecc.	462	353	109	92
Spese di trasporto	881	801	80	234
Recuperi costi di trasporto	(30)	(124)	94	0
Provvigioni	309	218	91	31
Servizi generali (mensa, pulizie, vigilanza)	668	729	(61)	10
Altri recuperi	(270)	(753)	483	(6)
Altre	1.939	2.031	(92)	537
Totale costi per natura	75.863	59.166	16.697	14.890
Variazioni delle rimanenze di semilavorati e prodotti finiti	2.167	(92)	2.259	15
Totale costo del venduto e spese operative	78.030	59.074	18.956	14.905

La riduzione della voce "materie prime", pari a 2.103 migliaia di euro, è in linea con il rallentamento dell'attività produttiva conseguente la crisi strutturale del settore Information Displays, e più in generale, la recessione internazionale.

L'incremento del costo del personale, invece, è spiegato dalla variazione del perimetro di Gruppo e da oneri di ristrutturazione pari a 4.434 migliaia di euro (si veda per maggiori dettagli il relativo prospetto nella Relazione sulla gestione). Al netto di tali effetti, il costo del personale sarebbe stato inferiore rispetto a quello del precedente esercizio, in linea con la riduzione del numero medio di dipendenti a parità di perimetro.

L'incremento degli ammortamenti di immobilizzazioni materiali è legato alla revisione della vita utile stimata dei cespiti in uso presso alcune consociate e al consolidamento di Memry Corporation, acquisita nel secondo semestre 2008.

Per l'incremento delle svalutazioni di attività non correnti si rimanda alle Note n. 13 e n. 14 relative rispettivamente alle immobilizzazioni materiali e immateriali.

L'incremento, pari a 751 migliaia di euro, nella voce "organi sociali" è spiegato dal compenso straordinario corrisposto al fondatore del Gruppo SAES Getters come riconoscimento alla carriera (1.447 migliaia di euro), parzialmente rettificato dai minori compensi variabili per il Consiglio di Amministrazione.

L'incremento del costo per consulenze è dovuto ad oneri non ricorrenti legati alla ristrutturazione e razionalizzazione della struttura del Gruppo.

Infine, l'incremento della voce "affitti e leasing operativi" è spiegato sia dall'effetto perimetro, sia dai costi di noleggio di alcune attrezzature informatiche.

6. Altri proventi (oneri)

La voce presenta nel primo semestre 2009 un saldo positivo pari a 441 migliaia di euro, da confrontarsi con un saldo negativo per 181 migliaia di euro nel 2008.

La variazione positiva, pari a 622 migliaia di euro, risulta principalmente spiegata dai rimborsi assicurativi ricevuti nel primo semestre 2009 dalla Capogruppo per danni derivanti da calamità naturali.

7. Proventi (oneri) finanziari

La composizione dei proventi finanziari nel primo semestre 2009, rispetto al corrispondente periodo dell'anno precedente, è riportata nella tabella seguente:

(importi in migliaia di euro)

	1° semestre 2009	1° semestre 2008	Variazione
Interessi bancari attivi e altri proventi finanziari	171	1.286	(1.115)
Proventi da valutazione a <i>fair value</i> degli strumenti finanziari derivati (IRS)	270	125	145
Totale proventi finanziari	441	1.411	(970)

La riduzione degli interessi bancari attivi e degli altri proventi finanziari è principalmente riconducibile alla minore giacenza media dei depositi nel primo semestre 2009 rispetto

all'esercizio precedente e alla riduzione dei tassi d'interesse concessi dalle banche a remunerazione degli investimenti effettuati.

La voce "proventi da valutazione a *fair value* degli strumenti finanziari derivati" rappresenta l'effetto a conto economico della valutazione dei contratti *Interest Rate Swap* (IRS) in capo alle società americane del Gruppo. La variazione rispetto all'esercizio precedente è dovuta anche alla sottoscrizione, nel corso del primo semestre 2009, di un nuovo contratto del tipo *Interest Rate Swap*, i cui dettagli sono riportati nella Nota n. 21.

Gli oneri finanziari nel primo semestre 2009, rispetto al corrispondente periodo dell'anno precedente, sono invece composti come segue:

(importi in migliaia di euro)

	1° semestre 2009	1° semestre 2008	Variazione
Interessi bancari passivi e altri oneri bancari	(752)	(635)	(117)
Altri oneri finanziari	(844)	(113)	(731)
Oneri da valutazione a <i>fair value</i> degli strumenti finanziari derivati (IRS)	0	0	0
Totale oneri finanziari	(1.596)	(748)	(848)

La voce "interessi bancari passivi e altri oneri bancari" include principalmente gli interessi passivi sui finanziamenti ricevuti dalle società americane. Si veda per maggiori dettagli la Nota n. 24.

L'incremento rispetto all'anno precedente risulta prevalentemente spiegato dagli interessi sul nuovo finanziamento a lungo termine sottoscritto nel primo semestre 2009 dalla società Memry Corporation. Tale effetto risulta in parte rettificato dalla riduzione dei tassi medi d'interesse sugli altri finanziamenti già in essere e dall'assenza quest'anno di costi *one-off* che erano invece stati sostenuti lo scorso esercizio dalla Capogruppo per l'acensione di nuove linee di credito, inutilizzate alla data di bilancio.

La variazione della voce "altri oneri finanziari" risente invece dello stanziamento pari a 720 migliaia di euro pari ai costi che il Gruppo dovrà sostenere a seguito di accordi con i soci terzi di Nanjing SAES Huadong Vacuum Material Co., Ltd.

8. Utili (perdite) netti su cambi

Gli utili e le perdite su cambi al 30 giugno 2009, rispetto all'esercizio precedente, sono così composti:

(importi in migliaia di euro)

	1° semestre 2009	1° semestre 2008	Variazione
Differenze cambio positive	3.032	5.868	(2.836)
Differenze cambio negative	(3.877)	(3.914)	37
Differenze cambio nette	(845)	1.954	(2.799)
Utili su contratti a termine su vendite in valuta	0	1.952	(1.952)
Perdite su contratti a termine su vendite in valuta	(1.205)	0	(1.205)
Proventi (oneri) da valutazione a <i>fair value</i> di contratti a termine su vendite in valuta	1.457	(799)	2.256
Utili (perdite) su contratti a termine	252	1.153	(901)
Utili (perdite) netti su cambi	(593)	3.107	(3.700)

La gestione del primo semestre 2009 presenta un saldo netto negativo pari a 593 migliaia di euro, con un peggioramento rispetto al corrispondente periodo dell'anno precedente pari a 3.700 migliaia di euro.

Il peggioramento delle differenze cambio nette è dovuto ad una riduzione degli utili su cambi principalmente per i minori proventi derivanti dalla conversione delle disponibilità liquide e dei crediti finanziari di *cash pooling* denominati in euro delle consociate estere. Tale fenomeno è spiegato sia dalla riduzione della giacenza media dei depositi in euro presso tali consociate, sia da un parziale rallentamento del deprezzamento delle valute locali rispetto all'euro (in particolare, del won coreano), moneta di riferimento per tali depositi.

Si segnala come gli utili (perdite) su contratti a termine presentino nel primo semestre 2009 un saldo positivo, pur in flessione rispetto all'esercizio precedente.

Tale saldo include sia il realizzo derivante dalla chiusura dei contratti a termine su operazioni in valuta estera (dollari statunitensi e yen giapponesi), sia gli impatti economici derivanti dalla valutazione a *fair value* dei contratti ancora in essere.

La variazione negativa della voce è legata sia al minor volume di coperture in essere al 30 giugno 2009 rispetto al 30 giugno 2008, sia alla riduzione del differenziale tra cambio medio di copertura e cambio a termine.

9. Imposte sul reddito

Al 30 giugno 2009 le imposte sul reddito ammontano a 3.839 migliaia di euro, con un decremento rispetto al precedente esercizio, pari a 4.815 migliaia di euro.

Di seguito si riporta il relativo dettaglio:

(importi in migliaia di euro)

	1° semestre 2009	1° semestre 2008	Variazione
Imposte correnti	3.008	10.874	(7.866)
Imposte differite (anticipate)	831	(2.220)	3.051
Totale	3.839	8.654	(4.815)

Il decremento delle **imposte correnti** è principalmente imputabile ai minori redditi imponibili delle società del Gruppo. La presenza di imposte, nonostante un utile ante imposte negativo a livello consolidato, è dovuta principalmente alle società americane e alla consociata coreana che chiudono il semestre con un risultato ante imposte positivo.

L'iscrizione solo parziale del provento da consolidato fiscale da parte della Capogruppo, come ampiamente commentato nella parte relativa ai crediti/debiti da consolidato fiscale (si veda a tale proposito la Nota n. 18), ha inoltre contribuito ad incrementare ulteriormente il carico fiscale del primo semestre 2009.

Si segnala infine, che la voce imposte correnti include, sia per il primo semestre 2009 sia per il 2008, i crediti d'imposta per attività di ricerca e sviluppo di cui hanno beneficiato le società italiane del Gruppo, pari rispettivamente a 147 migliaia di euro e 1.463 migliaia di euro. Per maggiori dettagli si veda quanto riportato nella Nota n. 18.

La variazione della voce **imposte differite (anticipate)** risulta invece spiegata dal minor

rilascio di differite passive sui patrimoni distribuibili delle società controllate, in ragione dei minori dividendi distribuiti rispetto al corrispondente periodo dell'anno precedente (a fronte delle imposte correnti contabilizzate nei bilanci delle società del Gruppo). Di segno contrario il rilascio di attività fiscali differite riconosciute su perdite fiscali pregresse (pari a 1.026 migliaia di euro) da parte della consociata Memry Corporation, a fronte dell'imponibile fiscale positivo realizzato nel corso del primo semestre 2009.

Come già evidenziato nella Relazione finanziaria annuale 2008, è attualmente in corso un accertamento da parte dell'Agenzia delle Entrate, avente ad oggetto la dichiarazione dei redditi dell'esercizio 2005 di SAES Getters S.p.A., relativamente al quale, ad oggi, alla Società non è pervenuto alcun avviso di accertamento.

La Società, non avendo al momento elementi per stimare una possibile passività ed in considerazione del fatto che non si ritiene che da tale verifica possano emergere significative passività per il Gruppo, non ha iscritto in bilancio alcun fondo rischi.

10. Attività e passività destinate alla vendita

Al 31 dicembre 2008 le attività e le passività destinate alla vendita appartenevano alla divisione polimeri di Memry Corporation.

Poiché tali attività e passività facevano parte di una recente aggregazione aziendale, al 31 dicembre 2008 erano state contabilizzate al *fair value* al netto dei costi di vendita.

A seguito di aggiustamenti del prezzo di vendita successivi rispetto alla data di cessione, il valore delle attività/passività disponibili per la vendita è stato adeguato con effetto sia sui saldi patrimoniali (e quindi anche sul *goodwill* - Nota n. 14), alla data di acquisto (29 settembre 2008) sia su quelli presentati nel bilancio al 31 dicembre 2008.

In data 9 febbraio 2009 si è perfezionata la cessione della divisione polimeri; il corrispettivo incassato, al netto dei costi di cessione, è stato pari al valore netto delle attività e passività destinate alla vendita, senza alcun effetto sul conto economico del semestre.

Il prezzo di cessione potrà essere oggetto di ulteriori variazioni nei prossimi mesi a seguito di meccanismi di *price adjustment* sul capitale circolante netto, secondo quanto previsto da contratto.

Si riporta di seguito una tabella con la sintesi dei relativi effetti al 31 dicembre 2008:

(importi in migliaia di euro)

	31.12.2008	31.12.2008 rideterminato
Attivo non corrente	14.875	15.195
Attivo corrente	2.565	2.565
Totale attività destinate alla vendita	17.440	17.760
Passivo corrente	(177)	(177)
Totale passività destinate alla vendita	(177)	(177)
Attività nette da cedere	17.263	17.583

I risultati economici realizzati dalla divisione polimeri dal 1 gennaio al 9 febbraio 2009 (data di cessione) sono stati classificati in una specifica voce di conto economico come proventi da attività destinate alla vendita e sono composti da:

(importi in migliaia di euro)

Ricavi vendite	1.272
Costo del venduto	(901)
Margine industriale lordo	371
Costi operativi	(215)
Altri proventi (oneri)	2
Risultato del periodo	158
Costi infragruppo	(30)
Utile derivante da attività destinate alla vendita	188

Si segnala, inoltre, che la voce "risultato da attività discontinue" include la perdita, pari a 1 migliaio di euro, della società SAES Getters Technical Service (Shanghai) Co., Ltd. la cui procedura di liquidazione si è conclusa in data 21 maggio 2009.

11. Utile (perdita) per azione

L'utile (perdita) per azione è stato calcolato dividendo il risultato del periodo del Gruppo SAES Getters per il numero medio di azioni in circolazione nel primo semestre 2009. La seguente tabella evidenzia il risultato per azione del primo semestre 2009 confrontato con il corrispettivo valore dell'esercizio 2008:

Utile (perdita) per azione	1° semestre 2009	1° semestre 2008 rideterminato
Totale n. azioni ordinarie	15.271.350	15.271.350
Totale n. azioni di risparmio	7.460.619	7.460.619
Totale n. azioni	22.731.969	22.731.969
N. medio azioni proprie ordinarie	660.000	693.321
N. medio azioni proprie di risparmio	82.000	81.633
Totale n. azioni proprie medio	742.000	774.954
N. medio azioni ordinarie in circolazione	14.611.350	14.578.029
N. medio azioni di risparmio in circolazione	7.378.619	7.378.986
N. medio delle azioni in circolazione	21.989.969	21.957.015
Utile (perdita) distribuibile alle azioni ordinarie dalla gestione delle attività in funzionamento	(8.743)	11.671
Utile (perdita) distribuibile alle azioni di risparmio dalla gestione delle attività in funzionamento	(4.298)	5.908
Utile (perdita) del periodo distribuibile agli azionisti dalla gestione delle attività in funzionamento (€/000)	(13.041)	17.579
Utile (perdita) attribuibile alle azioni ordinarie dalla gestione delle attività cessate	124	8
Utile (perdita) attribuibile alle azioni di risparmio dalla gestione delle attività cessate	63	4
Utile (perdita) del periodo attribuibile agli azionisti dalla gestione delle attività cessate (€/000)	187	12
Utile (perdita) distribuibile alle azioni ordinarie	(8.619)	11.679
Utile (perdita) distribuibile alle azioni di risparmio	(4.235)	5.912
Utile (perdita) del periodo distribuibile agli azionisti (€/000)	(12.854)	17.591
Utile (perdita) per azione derivante dalle attività in funzionamento (€)		
- azioni ordinarie	(0,5984)	0,8006
- azioni di risparmio	(0,5824)	0,8006
Utile (perdita) per azione derivante dalle attività cessate (€)		
- azioni ordinarie	0,0085	0,0005
- azioni di risparmio	0,0085	0,0005
Utile (perdita) per azione (€)		
- azioni ordinarie	(0,5899)	0,8011
- azioni di risparmio	(0,5739)	0,8011

12. Informativa di settore

Al 30 giugno 2009 le attività del Gruppo sono suddivise sulla base di 3 principali settori di attività:

- Information Displays;
- Industrial Applications;
- Shape Memory Alloys.

La colonna denominata "Non allocato" include i valori economici e patrimoniali *corporate* ed i valori economici e patrimoniali relativi ai progetti di ricerca e sviluppo, finalizzati alla diversificazione nell'ambito dei materiali avanzati, oltre ad eventuali altri valori economici o patrimoniali non allocabili ai settori primari. La presentazione individuata riflette la struttura organizzativa del Gruppo e quella del *reporting* interno.

I principali dati economici relativi ai settori di attività individuati sono i seguenti:

(importi in migliaia di euro)

	Information Displays		Industrial Applications		Shape Memory Alloys		Non allocato		Totale	
	1° sem. 2009	1° sem. 2008	1° sem. 2009	1° sem. 2008	1° sem. 2009	1° sem. 2008	1° sem. 2009	1° sem. 2008	1° sem. 2009	1° sem. 2008
Ricavi Netti	17.610	46.564	30.363	30.880	21.890	3.834	272	384	70.135	81.662
Utile (Perdita) industriale lordo	8.951	35.202	14.959	15.397	7.634	192	(755)	(589)	30.789	50.202
% su ricavi netti	50,8%	75,6%	49,3%	49,9%	34,9%	5,0%	-277,6%	-153,4%	43,9%	61,5%

Considerati il cambiamento del mix produttivo, anche a seguito delle acquisizioni perfezionate nel corso del 2008, l'attuale e futura fase di turbolenza dei mercati e il processo in corso di cambiamento del sistema informativo, è stata avviata una operazione di revisione dell'attuale struttura di business. Al momento è in corso uno studio di riallocazione dei costi operativi per unità di business in funzione della mutata situazione di mercato e del riposizionamento strategico del Gruppo SAES Getters. In tal senso, le spese operative sono comunicate soltanto in forma consolidata, anziché suddivise per Business Unit. In conseguenza di ciò, l'indicatore di *performance* utilizzato al momento dal *top management* per valutare l'andamento del Gruppo a livello di Business Unit, è l'utile industriale lordo.

I principali dati patrimoniali relativi ai settori di attività individuati sono i seguenti:

(importi in migliaia di euro)

Attività e passività	Information Displays		Industrial Applications		Shape Memory Alloys		Non allocato		Totale	
	30 giu 2009	31 dic 2008	30 giu 2009	31 dic 2008	30 giu 2009	31 dic 2008	30 giu 2009	31 dic 2008	30 giu 2009	31 dic 2008
Attività non correnti	25.301	31.108	23.089	20.768	56.610	57.621	22.863	27.027	127.863	136.524
Attività correnti	11.332	14.089	21.343	22.768	12.155	12.330	29.172	42.027	74.002	91.214
Attività destinate alla vendita						17.760			0	17.760
Totale attività	36.633	45.197	44.432	43.536	68.765	87.711	52.035	69.054	201.865	245.498
Passività non correnti	2.810	3.192	4.727	4.245	360	656	42.193	23.840	50.090	31.933
Passività correnti	7.367	9.327	8.109	7.847	4.155	5.349	19.077	47.484	38.708	70.007
Passività destinate alla vendita						177			0	177
Totale passività	10.177	12.519	12.836	12.092	4.515	6.182	61.270	71.324	88.798	102.117

13. Immobilizzazioni materiali

Le immobilizzazioni materiali al 30 giugno 2009, al netto del fondo ammortamento, ammontano a 67.718 migliaia di euro. Rispetto al 31 dicembre 2008 si decrementano per 3.973 migliaia di euro.

Si riportano di seguito le movimentazioni intervenute nel corso del semestre:

(importi in migliaia di euro)

Valore netto	Terreni	Fabbricati	Impianti e macchinari	Immobilizzazioni in corso ed acconti	Totale
Saldi al 31.12.2008	3.610	29.219	35.966	2.896	71.691
Acquisizioni	44	134	912	2.839	3.929
Alienazioni	0	0	(6)	(1)	(7)
Riclassifiche	0	450	412	(862)	0
Ammortamenti	0	(831)	(6.200)	0	(7.031)
Svalutazioni	0	0	(605)	0	(605)
Rivalutazioni	0	0	0	0	0
Differenze di conversione	(42)	(97)	(66)	(54)	(259)
Saldi al 30.06.2009	3.612	28.875	30.413	4.818	67.718
Saldi al 31.12.2008					
Costo	3.610	46.116	140.896	2.896	193.518
Fondo ammortamento e svalutazioni	0	(16.897)	(104.930)	0	(121.827)
Valore netto	3.610	29.219	35.966	2.896	71.691
Saldi al 30.06.2009					
Costo	3.612	46.516	138.324	4.818	193.270
Fondo ammortamento e svalutazioni	0	(17.641)	(107.911)	0	(125.552)
Valore netto	3.612	28.875	30.413	4.818	67.718

Nel primo semestre 2009, gli investimenti in immobilizzazioni materiali sono stati pari a 3.929 migliaia di euro.

L'incremento della voce "Impianti e macchinari" include principalmente gli investimenti sostenuti dalla consociata SAES Advanced Technologies S.p.A. per l'adeguamento di macchinari già esistenti relativi al business dell'Industrial Applications e quelli sostenuti dalla Capogruppo per l'acquisto di nuovi strumenti di laboratorio.

L'incremento della voce "Immobilizzazioni in corso e acconti" è dovuto, invece, agli investimenti per il completamento di nuove linee produttive relative al business SMA e del nuovo fabbricato industriale di SAES Advanced Technologies S.p.A.

Le svalutazioni, pari a 605 migliaia di euro, sono invece interamente spiegate dalla perdita di valore delle linee di produzione di SAES Getters S.p.A. relative al business dell'optoelettronica. Tali svalutazioni sono state effettuate sulla base della non sostenibilità del valore di carico di tali cespiti, rispetto al loro valore recuperabile, calcolato sulla base dei flussi di cassa attesi.

Non vi sono contratti di locazione finanziaria in corso.

Come riportato nella Nota n. 1, poiché il Gruppo non ha ancora determinato i valori correnti delle attività e passività alla data di acquisizione della società Memry Corporation, le immobilizzazioni materiali derivanti da tale società sono contabilizzate nel bilancio consolidato sulla base dei valori storici presenti nel bilancio della controllata al 30 giugno

2009. Tali valori, di seguito dettagliati, sono da ritenersi provvisori e saranno rivisti al completamento dell'identificazione dei valori correnti.

Memy Corporation - dati al 30 giugno 2009

(importi in migliaia di euro)

	Valori contabili
Terreni e fabbricati	307
Impianti e macchinari	2.755
Immobilizzazioni in corso	851
Totale immobilizzazioni materiali	3.913

14. Attività immateriali

Le immobilizzazioni immateriali, al netto degli ammortamenti, ammontano a 51.249 migliaia di euro al 30 giugno 2009. Rispetto al 31 dicembre 2008 si decrementano per 3.447 migliaia di euro.

Si riportano di seguito le movimentazioni intervenute nel corso del semestre:

(importi in migliaia di euro)

Valore netto	Avviamento	Costi di ricerca e sviluppo	Diritti di brevetto industriale e di utilizzazione delle opere dell'ingegno	Concessioni, licenze, marchi e diritti simili	Altre	Immobilizzazioni in corso e acconti	Totale
Saldi al 31.12.2008	46.354	110	788	954	2.630	3.861	54.697
Acquisizioni	0	0	24	29	2	862	917
Alienazioni	0	0	0	(1)	0	(3)	(4)
Riclassifiche	0	0	10	4.684	(20)	(4.674)	0
Ammortamenti	0	(18)	(139)	(148)	(382)	0	(687)
Svalutazioni	(691)	0	0	(2.313)	0	0	(3.004)
Rivalutazioni	0	0	0	0	0	0	0
Differenze di conversione	(661)	0	(2)	(4)	(4)	1	(670)
Saldi al 30.06.2009	45.002	92	681	3.201	2.226	47	51.249
Saldi al 31.12.2008							
Costo	47.627	183	3.862	6.625	9.232	4.524	72.053
Fondo ammortamento e svalutazioni	(1.273)	(73)	(3.074)	(5.671)	(6.602)	(663)	(17.356)
Valore netto	46.354	110	788	954	2.630	3.861	54.697
Saldi al 30.06.2009							
Costo	46.950	183	3.863	11.287	9.166	710	72.159
Fondo ammortamento e svalutazioni	(1.948)	(91)	(3.182)	(8.086)	(6.940)	(663)	(20.910)
Valore netto	45.002	92	681	3.201	2.226	47	51.249

L'incremento della voce "Immobilizzazioni in corso" e la riclassifica nel corso del primo semestre 2009 alla voce "Concessioni, licenze, marchi e diritti simili", fanno riferimento al completamento e alla messa in funzione del nuovo sistema informativo di Gruppo, i cui lavori di implementazione, iniziati nei precedenti esercizi, sono stati portati a termine nel primo semestre 2009.

In ragione dei cambiamenti previsti nella struttura del Gruppo a fronte dei mutati scenari economici e della conseguente impossibilità di implementare tale sistema informativo presso tutte le consociate estere come da progetto iniziale, si è deciso di procedere nel corso del primo semestre 2009 ad una parziale svalutazione di tale *asset* per un importo pari a 2.313 migliaia di euro.

La svalutazione, pari a 691 migliaia di euro, della voce "avviamento" è relativa al *goodwill* sorto nei precedenti esercizi in sede di primo consolidamento della società a controllo congiunto Nanjing SAES Huadong Vacuum Material Co., Ltd. Tale svalutazione è giustificata dalla consistente perdita di *share* di mercato da parte della società cinese causata dalla crisi strutturale del Business Information Displays. La Direzione, infatti, ha riscontrato una riduzione dei flussi di cassa attesi in capo alla società e mantenendo inalterate le altre ipotesi fatte in sede di bilancio annuale ai fini del test di *impairment*, ha riscontrato la necessità di svalutare il *goodwill* residuo.

I valori delle immobilizzazioni immateriali includono quelli della società Memry Corporation che sono da ritenersi provvisori e saranno rivisti, secondo quanto previsto dall'IFRS 3, al completamento della contabilizzazione iniziale dell'aggregazione della società.

Tutte le attività immateriali, ad eccezione degli avviamenti, sono a vita utile definita e sono sistematicamente ammortizzate in ogni periodo per tener conto della residua possibilità di utilizzazione. Gli avviamenti non vengono sottoposti ad ammortamento, ma a periodiche verifiche della loro recuperabilità in base ai flussi di cassa attesi dalla *cash generating unit* cui l'avviamento fa riferimento (*impairment test*). Al 30 giugno 2009, esistendo dei potenziali indicatori di *impairment*, è stata condotta una verifica a livello di Gruppo che non ha evidenziato ulteriori necessità di svalutazioni oltre a quelle già contabilizzate in bilancio.

Avviamento

La movimentazione della voce "avviamento" è così composta:

(importi in migliaia di euro)

	31.12.2008	Effetto adeguamento	Incrementi	Svalutazioni	Differenze cambio	30.06.2009
Information Displays BU	652			(652)		0
Industrial Applications BU	983			(39)		944
Shape Memory Alloys BU	44.984	(265)			(661)	44.058
Advanced Materials BDU	0					0
Totale avviamento	46.619	(265)	0	(691)	(661)	45.002

Come riportato in precedenza, poiché il Gruppo non ha ancora determinato i valori correnti delle attività e passività alla data di acquisizione della società Memry Corporation, l'avviamento relativo, classificato nella Business Unit Shape Memory Alloys, pari a 29.905 migliaia di euro, è da ritenersi provvisorio e sarà rivisto al completamento dell'identificazione dei valori correnti. Si segnala che il valore di tale avviamento è stato adeguato, a seguito della revisione del *fair value* delle attività e passività della divisione polimeri (si veda per maggiori dettagli la Nota n. 1)

I valori contabili lordi dell'avviamento e le relative svalutazioni per riduzione di valore accumulate dal 1 gennaio 2004 ad oggi sono così riepilogati:

(importi in migliaia di euro)

	30.06.2009			31.12.2008		
	Valore lordo	Svalutazioni	Valore netto	Valore lordo	Svalutazioni	Valore netto
Information Displays BU	1.456	(1.456)	0	1.456	(804)	652
Industrial Applications BU	1.007	(63)	944	1.007	(24)	983
Shape Memory Alloys BU	44.058	0	44.058	44.719	0	44.719
Advanced Materials BDU	358	(358)	0	358	(358)	0
Totale avviamento	46.879	(1.877)	45.002	47.540	(1.186)	46.354

(*) La differenza nel valore lordo tra il 30 giugno 2009 e il 31 dicembre 2008 è dovuta alle differenze cambio sugli avviamenti in dollari USA contabilizzati nei singoli bilanci delle società statunitensi.

15. Attività fiscali differite e passività fiscali differite

Al 30 giugno 2009 le attività fiscali differite nette ammontano a 3.133 migliaia di euro. Rispetto al 31 dicembre 2008 si decrementano per 810 migliaia di euro.

(importi in migliaia di euro)

	30.06.2009	31.12.2008	Variazione
Attività fiscali differite	6.889	8.481	(1.592)
Passività fiscali differite	(3.756)	(4.538)	782
Totale	3.133	3.943	(810)

Il decremento delle **attività fiscali differite** è principalmente spiegato dall'utilizzo delle differite attive iscritte dalla controllata Memry Corporation sulle perdite pregresse a fronte delle imposte correnti del semestre e dal minore effetto fiscale derivante dallo storno del margine sul magazzino infragruppo in seguito alla contrazione delle vendite *intercompany*.

Il decremento delle **passività fiscali differite** è invece principalmente dovuto al minore stanziamento di imposte differite passive sugli utili e sulle riserve distribuibili delle società controllate, a fronte della riduzione degli utili realizzati dalle consociate.

Si riportano di seguito i valori al 30 giugno 2009 delle attività e passività fiscali differite della società Memry Corporation. Tali valori, iscritti a titolo provvisorio sulla base dei valori storici iscritti nel bilancio della controllata, saranno rivisti al completamento del processo di allocazione del prezzo di acquisto.

Memry Corporation - dati al 30 giugno 2009

(importi in migliaia di euro)

	30.06.2009
Attività fiscali differite	1.482
Passività fiscali differite	0
Totale	1.482

16. Rimanenze finali

Le rimanenze finali al 30 giugno 2009 ammontano a 24.177 migliaia di euro. Rispetto all'esercizio precedente si decrementano per 2.582 migliaia di euro, in linea con la contrazione della produzione dovuta al calo delle vendite.

Nella tabella successiva la composizione delle rimanenze di magazzino al 30 giugno 2009 e al 31 dicembre 2008:

(importi in migliaia di euro)

	30.06.2009	31.12.2008	Variazione
Materie prime, sussidiarie e di consumo	9.619	9.853	(234)
Prodotti in corso di lavorazione e semilavorati	8.775	9.074	(299)
Prodotti finiti e merci	5.783	7.832	(2.049)
Totale	24.177	26.759	(2.582)

Le rimanenze sono esposte al netto del fondo svalutazione che ha subito la seguente movimentazione nel corso del primo semestre 2009:

(importi in migliaia di euro)

	31.12.2008	Accantonamento	Utilizzi	Differenze cambio	30.06.2009
Fondo obsolescenza magazzino	4.899	493	(127)	(80)	5.185

17. Crediti commerciali

I crediti commerciali al 30 giugno 2009, al netto del fondo svalutazione crediti, ammontano a 19.026 migliaia di euro e si riducono di 672 migliaia di euro rispetto all'esercizio precedente. La variazione è spiegata dalla riduzione dei ricavi registrata nel primo semestre dell'anno.

Nella tabella successiva la movimentazione della voce in oggetto:

(importi in migliaia di euro)

	30.06.2009			31.12.2008		
	Valore lordo	Fondo svalutazione	Valore netto	Valore netto	Fondo svalutazione	Valore netto
Crediti commerciali	19.415	(389)	19.026	20.111	(413)	19.698

Il fondo svalutazione crediti ha registrato nell'esercizio la seguente movimentazione:

(importi in migliaia di euro)

	30.06.2009	31.12.2008
Saldo iniziale	413	629
Accantonamento a conto economico	59	127
Utilizzo fondo	(18)	(185)
Rilasci	(54)	(172)
Differenze di conversione dei bilanci in valuta	(11)	14
Saldo finale	389	413

Si riporta la composizione dei crediti commerciali tra quota a scadere e scaduta al 30 giugno 2009, confrontata con l'anno precedente:

(importi in migliaia di euro)

	Totale	A scadere	Scaduto non svalutato					Scaduto svalutato
			< 30 giorni	30 - 60 giorni	60 - 90 giorni	90 - 180 giorni	> 180 giorni	
30.06.2009	19.415	14.520	2.389	775	223	782	337	389
31.12.2008	20.111	12.613	2.320	3.539	421	728	77	413

I crediti scaduti oltre i 180 giorni, pari a 337 migliaia di euro, che rappresentano una percentuale non significativa se rapportata al totale dei crediti commerciali, sono costantemente monitorati e non vengono svalutati perché ritenuti recuperabili.

18. Crediti/debiti verso controllante per consolidato fiscale

A partire dal 31 dicembre 2005, SAES Getters S.p.A., SAES Advanced Technologies S.p.A. e dal 2007 anche SAES Opto S.r.l. hanno aderito al consolidato fiscale con S.G.G. Holding S.p.A., che controlla direttamente SAES Getters S.p.A., esercitando l'opzione per la tassazione di Gruppo di cui all'art. 117 del TUIR. Tramite comunicazione inviata lo scorso esercizio all'Agenzia delle Entrate dalla controllante S.G.G. Holding S.p.A., tale opzione è stata rinnovata per un ulteriore triennio.

Poiché nel primo semestre 2009 i risultati del consolidato nazionale evidenziano una perdita fiscale e si prevede che tale situazione rimarrà invariata per l'intero esercizio 2009, la Capogruppo ha imputato a bilancio, come provento, l'IRES corrispondente alla sua perdita fiscale solo per la quota recuperabile nell'ambito del consolidato stesso.

Si segnala che i crediti e i debiti verso controllante per il consolidato fiscale sono stati compensati; il credito recuperabile oltre l'esercizio è stato classificato nell'attivo non corrente.

19. Altri crediti e attività a lungo termine

La voce "altri crediti e attività a lungo termine" ammonta al 30 giugno 2009 a 711 migliaia di euro, da confrontarsi con 495 migliaia di euro al 31 dicembre 2008.

L'incremento è principalmente dovuto all'iscrizione da parte della Capogruppo di un credito d'imposta per le attività di ricerca e sviluppo relative a progetti di competenza del 2009 ma già avviati nel corso dell'esercizio 2008. Si segnala che tale credito d'imposta, di cui l'Agenzia delle Entrate ha già approvato la fruizione, ammonta complessivamente a 294 migliaia di euro e, alla data del 30 giugno 2009, è stato riconosciuto pro-quota per un importo pari a 147 migliaia di euro.

La parte di credito d'imposta per attività di ricerca e sviluppo già riconosciuta al 31 dicembre 2008, ma non ancora utilizzata in compensazione, risulta classificata nella voce "crediti diversi" dell'attivo corrente (Nota n. 20).

20. Crediti diversi, ratei e risconti attivi

Tale voce, che include i crediti correnti verso terzi di natura non commerciale, unitamente ai ratei e risconti attivi, evidenzia al 30 giugno 2009 un saldo pari a 5.611 migliaia di euro, contro 7.439 migliaia di euro al 31 dicembre 2008. Si riporta di seguito la relativa composizione:

(importi in migliaia di euro)

	30.06.2009	31.12.2008	Variazione
Crediti per imposte dirette e altri crediti verso l'erario	1.120	1.715	(595)
Crediti IVA	1.918	2.982	(1.064)
Crediti verso istituti previdenziali	184	138	46
Crediti verso il personale	104	56	48
Crediti per contributi pubblici	786	702	84
Altri	314	384	(70)
Totale crediti diversi	4.426	5.977	(1.551)
Ratei attivi	42	108	(66)
Risconti attivi	1.143	1.354	(211)
Totale ratei e risconti attivi	1.185	1.462	(277)
Totale crediti diversi, ratei e risconti attivi	5.611	7.439	(1.828)

La voce **Crediti per imposte dirette e altri crediti verso l'erario** accoglie il credito d'imposta per le attività di ricerca e sviluppo previsto dalla Finanziaria 2007 (art. 1, commi da 280 a 284, della L. 27 dicembre 2006, n. 296), pari a 841 migliaia di euro, già contabilizzato al 31 dicembre 2008. L'ulteriore credito d'imposta, pari a 147 migliaia di euro, contabilizzato nel primo semestre 2009 dalla Capogruppo, è stato invece classificato nella voce "altri crediti e attività a lungo termine" (Nota n. 19) in quanto utilizzabile in compensazione nell'ambito del consolidato fiscale oltre l'esercizio corrente.

La variazione della voce **Crediti IVA** è dovuta ai rimborsi ottenuti e all'utilizzo in compensazione dei crediti IVA da parte delle società italiane del Gruppo.

Si segnala che la voce **Crediti per contributi pubblici** è composta dai crediti maturati al 30 giugno 2009 dalla Capogruppo (pari a 510 migliaia di euro) principalmente a fronte di contributi per progetti di ricerca in corso e dai crediti vantati dalla controllata SAES Advanced Technologies S.p.A. nei confronti del Ministero del Tesoro, del Bilancio e della Programmazione Economica (pari a 276 migliaia di euro).

21. Strumenti derivati valutati al fair value

La voce attiva e la voce passiva includono, rispettivamente, le attività e le passività derivanti dalla valutazione a *fair value* dei contratti di copertura rispetto all'esposizione alla variabilità dei flussi di cassa futuri originati da operazioni di vendita denominate in valuta differente dall'euro attesi nel corso dell'esercizio corrente e di quello successivo, nonché la valutazione a *fair value* dei contratti *Interest Rate Swap (IRS)* sottoscritti nel periodo per proteggersi dalle fluttuazioni dei tassi di interesse. Tali contratti hanno lo scopo di preservare i margini del Gruppo dalla fluttuazione sia dei tassi di cambio, sia dei tassi d'interesse.

In dettaglio, il Gruppo ha posto in essere contratti a termine sul dollaro statunitense e sullo yen giapponese, correlati a crediti in essere alla data di bilancio e a crediti futuri, relativi a vendite in dollari statunitensi e yen giapponesi delle principali società italiane, per fronteggiare i rischi di oscillazione dei tassi di cambio in essere alla data di bilancio.

In relazione ai contratti sul dollaro statunitense, i contratti a termine (per un valore nominale pari a 6,6 milioni di dollari statunitensi) prevedono un cambio medio a termine pari a 1,3079 contro euro. Tali contratti si estendono per l'intero esercizio 2009. In relazione ai contratti sullo yen giapponese, i contratti a termine (per un valore nominale pari a 240 milioni di yen giapponesi) prevedono un cambio medio a termine pari a 122,33 contro euro. Tali contratti si estenderanno per tutto l'esercizio 2009.

Nella tabella successiva il dettaglio dei contratti a termine sottoscritti ed il loro *fair value* al 30 giugno 2009:

Valuta di denominazione	Nozionale in valuta di denominazione	Fair value al 30.06.09 (in migliaia di euro)
USD	6.600.000	373
JPY	240.000.000	188
TOTALE		561

Al 30 giugno 2009 il Gruppo ha complessivamente in essere quattro contratti di *Interest Rate Swap (IRS)*, i cui dettagli sono riportati di seguito:

Contratti stipulati nel corso del 2008

- *IRS* del valore nozionale di 10 milioni di dollari statunitensi, sottoscritto il 13 marzo 2008, con scadenza 31 maggio 2012. Alla data del 30 giugno 2009 il *fair value* è negativo, pari a 320 migliaia di euro;
- *IRS* del valore nozionale di 10 milioni di dollari statunitensi, sottoscritto il 12 maggio 2008, con scadenza 30 novembre 2009. Alla data del 30 giugno 2009 il *fair value* è negativo, pari a 77 migliaia di euro;
- *IRS* del valore nozionale di 1 milione di dollari statunitensi, sottoscritto il 1 luglio 2008, con scadenza 30 novembre 2010. Alla data del 30 giugno 2009 il *fair value* è negativo, pari a 29 migliaia di euro;

Contratti stipulati nel corso del primo semestre 2009

- *IRS* del valore nozionale di 12 milioni di dollari statunitensi, sottoscritto in data 9 aprile 2009 da Memry Corporation, con scadenza 31 dicembre 2014. A fronte di tale contratto, la società paga un tasso fisso del 3,03% e riceve dalla Banca il tasso variabile USD LIBOR BBA a 3 mesi. Alla data del 30 giugno 2009 il *fair value* è positivo, pari a 147 migliaia di euro.

Nella tabella successiva il riepilogo dei contratti di *Interest Rate Swap* ed il loro *fair value* al 30 giugno 2009:

Descrizione	Valore Nozionale (dollari)	Mark to Market (migliaia di dollari)	Mark to Market (migliaia di euro)
Operazione di <i>IRS</i> con scadenza in data 30 novembre 2009, perfezionata su Loan di 20 milioni di USD in capo alla società SAES Smart Materials, Inc.	10.000.000	(108)	(77)
Operazione di <i>IRS</i> con scadenza in data 31 maggio 2012, perfezionata su Loan di 20 milioni di USD in capo alla società SAES Smart Materials, Inc.	10.000.000	(453)	(320)
Operazione di <i>IRS</i> con scadenza in data 30 novembre 2010, perfezionata su Loan di 3 milioni di USD in capo alla società Spectra-Mat, Inc.	1.000.000	(41)	(29)
Operazione di <i>IRS</i> con scadenza in data 31 dicembre 2014, perfezionata su Loan di 30,5 milioni di USD in capo alla società Memry Corporation	12.000.000	207	146
Totale	33.000.000	(395)	(280)

22. Disponibilità liquide

I saldi risultano così composti:

(importi in migliaia di euro)

	30.06.2009	31.12.2008	Variazione
Depositi bancari	24.462	37.289	(12.827)
Denaro e valori in cassa	19	29	(10)
Totale	24.481	37.318	(12.837)

La voce depositi bancari è costituita da depositi a breve termine detenuti presso primari istituti di credito e denominati principalmente in dollari statunitensi e in renminbi cinesi.

Alla data del 30 giugno 2009, il Gruppo dispone di linee di credito disponibili per finanziare eventuali acquisizioni per un importo complessivo pari a 61 milioni di euro, di cui 30 milioni in scadenza al 31 dicembre 2009.

23. Patrimonio netto

Ammonta al 30 giugno 2009 a 113.067 migliaia di euro, con un decremento di 30.314 migliaia di euro rispetto al 31 dicembre 2008. Il riepilogo delle variazioni avvenute è dettagliato nel prospetto delle movimentazioni del patrimonio netto.

Sono stati considerati nel bilancio consolidato accantonamenti per le eventuali imposte dovute in caso di distribuzione degli utili accumulati nei precedenti esercizi dalle controllate.

Capitale sociale

Al 30 giugno 2009 il capitale sociale, interamente sottoscritto e versato, ammonta a 12.220 migliaia di euro ed è costituito da n. 15.271.350 azioni ordinarie e n. 7.460.619 azioni di risparmio per un totale di n. 22.731.969 azioni. La composizione del capitale è invariata rispetto al 31 dicembre 2008.

Il valore di parità contabile implicito è pari a 0,537569 euro per azione al 30 giugno 2009, invariato rispetto al 31 dicembre 2008.

Tutti i titoli della Capogruppo sono quotati al Mercato Telematico Azionario della Borsa Italiana, segmento STAR (Segmento Titoli con Alti Requisiti), dedicato alle aziende di media e piccola capitalizzazione che rispondono a specifici requisiti in materia di trasparenza informativa, liquidità e *Corporate Governance*.

Riserva da sovrapprezzo delle azioni

In questa voce sono comprese le somme versate dai soci in sede di sottoscrizione di nuove azioni della Capogruppo eccedenti il valore nominale delle stesse.

L'incremento rispetto al 31 dicembre 2008, pari a 1.461 migliaia di euro, è correlato alla quota divenuta disponibile della riserva per azioni proprie in portafoglio. Si veda a tale proposito la nota di commento nel paragrafo "altre riserve e risultati portati a nuovo".

Azioni proprie

La variazione, pari a 1.461 migliaia di euro, della voce "azioni proprie" è conseguenza dell'assegnazione gratuita di n. 100.000 azioni ordinarie detenute in portafoglio dalla Società al fondatore del Gruppo SAES Getters, Dr Ing. Paolo della Porta, a titolo di premio alla carriera.

A seguito di tale assegnazione, deliberata dall'Assemblea degli azionisti in data 21 aprile 2009, le azioni ordinarie in portafoglio sono scese da 700.000 a 600.000; resta invariato, invece, il numero delle azioni di risparmio in portafoglio rispetto al 31 dicembre 2008 (pari a 82.000).

Si riporta di seguito la percentuale al 30 giugno 2009 delle azioni proprie in portafoglio in rapporto sia alla categoria di appartenenza, sia al numero complessivo delle azioni che costituiscono il capitale sociale, in base a quanto previsto dall'art. 2357, comma terzo, del Codice Civile:

	30.06.2009	31.12.2008
n.azioni proprie ordinarie	600.000	700.000
% su totale azioni ordinarie	3,93%	4,58%
% azioni proprie ordinarie su capitale sociale	2,64%	3,10%
n.azioni proprie risparmio	82.000	82.000
% su totale azioni risparmio	1,10%	1,10%
% azioni proprie di risparmio su capitale sociale	0,36%	0,36%

Come previsto dai principi contabili internazionali, il costo totale per l'acquisto di azioni proprie (pari a 10.177 migliaia di euro) è portato in diretta diminuzione del patrimonio netto.

Riserva legale

Tale voce si riferisce alla riserva legale della Capogruppo pari a 2.444 migliaia di euro al 30 giugno 2009 e risulta invariata rispetto al 31 dicembre 2008, avendo raggiunto il limite previsto dalla legge.

Altre riserve e risultati portati a nuovo

La voce include:

- le riserve (pari complessivamente a 2.729 migliaia di euro) formate dai saldi attivi di rivalutazione monetaria conseguenti all'applicazione delle leggi n. 72 del 19/3/1983 (1.039 migliaia di euro) e n. 342 del 21/11/2000 (1.690 migliaia di euro) da parte delle società italiane del Gruppo. La riserva di rivalutazione ai sensi della legge n. 342/2000 è esposta al netto della relativa imposta sostitutiva pari a 397 migliaia di euro;
- le riserve diverse delle società controllate, i risultati portati a nuovo, le altre voci di patrimonio netto relative alle società del Gruppo non eliminate in sede di consolidamento;
- la riserva per azioni proprie in portafoglio, che presenta un saldo di 10.177 migliaia di euro al 30 giugno 2009.

La variazione della voce "Altre riserve e risultati a nuovo" include la distribuzione ai soci del dividendo 2008 deliberato dall'assemblea della Capogruppo per un importo pari a 17.678 migliaia di euro. La parte residua, relativa alla quota di dividendo di pertinenza delle azioni proprie (pari a 627 migliaia di euro), è stata imputata direttamente alla riserva utili a nuovo, ad incremento del patrimonio netto di Gruppo.

L'ulteriore variazione (decremento di 2.059 migliaia di euro) rispetto al 31 dicembre 2008 è conseguenza della liberazione della riserva per azioni proprie in portafoglio a seguito dell'assegnazione gratuita di azioni evidenziata in precedenza (per 1.461 migliaia di euro) e della differenza tra il valore di iscrizione di tali azioni proprie e il loro valore di mercato calcolato alla data di assegnazione (per 598 migliaia di euro).

Altri componenti di patrimonio netto

La voce include le differenze cambio generate dalla conversione dei bilanci in valuta estera. La riserva da differenze di traduzione al 30 giugno 2009 risulta negativa per 6.253 migliaia di euro, con una variazione negativa di 678 migliaia di euro rispetto ad un valore negativo di 5.608 migliaia di euro al 31 dicembre 2008 a causa dell'effetto complessivo

sul patrimonio netto consolidato della conversione in euro dei bilanci in valuta delle controllate estere consolidate e delle relative rettifiche di consolidamento. L'ulteriore variazione, pari a 33 migliaia di euro, risulta invece spiegata dalla liberazione a conto economico della riserva di conversione relativa alla società SAES Getters Technical Service (Shanghai) Co., Ltd., liquidata nel corso del primo semestre 2009.

Si segnala che il Gruppo ha esercitato l'esenzione concessa dall'IFRS 1 – *Prima applicazione dei Principi Contabili Internazionali*, riguardante la possibilità di considerare pari a zero il valore delle differenze cumulative di conversione generate dal consolidamento delle controllate estere al 1 gennaio 2004 e, pertanto, la riserva da differenze di traduzione include solamente le differenze di conversione originatesi successivamente alla data di transizione ai principi contabili internazionali.

24. Debiti finanziari

I debiti finanziari al 30 giugno 2009 ammontano a 40.437 migliaia di euro e si incrementano di 20.827 migliaia di euro rispetto all'esercizio precedente.

(importi in migliaia di euro)

	30.06.2009	31.12.2008	Variazione
Entro 1 anno	3.805	2.795	1.010
Da 1 a 2 anni	5.077	3.688	1.389
Da 2 a 3 anni	5.722	3.706	2.016
Da 3 a 4 anni	5.191	3.113	2.078
Da 4 a 5 anni	5.542	2.635	2.907
Oltre 5 anni	15.100	3.673	11.427
Totale	40.437	19.610	20.827

Si segnala che la quota con scadenza entro un anno è classificata nella voce "Quota corrente di debiti finanziari a medio-lungo termine".

La voce "debiti finanziari" include i finanziamenti, denominati in dollari statunitensi, in capo alle società statunitensi, di cui si riportano di seguito i relativi dettagli.

In particolare, risultano inclusi nella voce 14.178 migliaia di euro relativi al contratto di finanziamento in dollari statunitensi sottoscritto dalla controllata SAES Smart Materials, Inc. nel corso dell'esercizio 2008. Tale contratto prevede il rimborso di quote capitale fisse con cadenza semestrale (a partire dal 30 novembre 2009), maggiorate delle quote interessi indicizzate al tasso Libor semestrale sul dollaro statunitense; il valore del tasso comprensivo di *spread* al 30 giugno 2009 è pari a 2,27%.

Si rileva come dal contratto di finanziamento, tra i *covenant*, sia previsto in particolare il rispetto di *ratio* di natura economica finanziaria (calcolati sui dati della società) legati al rapporto tra Indebitamento Netto/EBITDA, Indebitamento Netto/Patrimonio Netto ed EBITDA/Oneri Finanziari che devono essere misurati e rispettati alla fine di ogni anno fiscale.

Qualora parte di questi *ratio* non siano rispettati, lo *spread* applicato al tasso di interesse sarebbe incrementato dello 0,10% per i primi 6 mesi e del 2% qualora permanga la condizione di mancato rispetto dei *covenant*.

La voce include, inoltre, 1.890 migliaia di euro relativi al finanziamento denominato in dollari statunitensi sottoscritto da Spectra-Mat, Inc. a maggio 2008. Il contratto di finanzia-

mento prevede il rimborso di quote capitale fisse con cadenza semestrale, maggiorate delle quote interessi indicizzati al tasso Libor semestrale sul dollaro statunitense; il valore del tasso comprensivo di *spread* al 30 giugno 2009 è pari al 2,07%.

In data 29 maggio 2009 è stata rimborsata la prima rata di quota capitale. Si rileva come dal contratto di finanziamento, tra i *covenant*, sia previsto il rispetto di obiettivi di vendite annuali, da parte della società, non inferiori a 6,5 milioni di USD.

La voce "debiti finanziari" include poi 21.506 migliaia di euro (30,5 milioni di dollari statunitensi) relativi al finanziamento denominato in dollari statunitensi sottoscritto da Memry Corporation a gennaio 2009, in sostituzione del *bridge loan*, stipulato nel 2008 per l'acquisizione della società stessa.

Tale finanziamento è suddiviso in due *tranche* con differenti caratteristiche, sotto il profilo dell'importo, della durata, del rimborso e degli *spread* applicati:

- *tranche "Amortising loan"* di importo pari a 20,2 milioni di USD le cui quote capitali verranno rimborsate in rate semestrali con ultima scadenza il 31 gennaio 2016; il tasso di interesse applicato è il libor su USD di periodo variabile con *spread* massimo pari a 115 bps;
- *tranche "Bullet loan"* di importo pari a 10,3 milioni di USD il cui rimborso è previsto in due rate con scadenza rispettivamente il 31 luglio 2016 e il 31 luglio 2017; il tasso di interesse applicato è il libor su USD di periodo variabile con *spread* massimo pari a 125 bps.

Per entrambe le *tranche* è previsto un meccanismo di riduzione dello *spread* applicato al tasso di riferimento in funzione dell'andamento del rapporto Indebitamento Netto/EBITDA di Gruppo misurato alla fine di ciascun esercizio; per effetto di tale clausola, a partire da giugno 2009 lo *spread* applicato su entrambe le *tranche* è stato ridotto di 5 bps.

Il contratto di finanziamento prevede dei *covenant* tra cui il rispetto di *ratio* di natura economica finanziaria (calcolati sui dati consolidati) legati al rapporto tra Indebitamento Netto/Patrimonio Netto, Indebitamento Lordo/EBITDA ed ammontare del Patrimonio Netto consolidato, che devono essere misurati e rispettati alla fine di ogni anno fiscale.

Infine, la voce "debiti finanziari" include i finanziamenti per credito agevolato sul fondo speciale per la ricerca applicata concessi alla Capogruppo dal Ministero delle Attività Produttive tramite la banca Intesa SanPaolo S.p.A., il cui tasso passivo medio nel primo semestre 2009 è risultato pari allo 0,89%.

25. Altri debiti finanziari non correnti

Il debito finanziario a lungo termine, di ammontare invariato rispetto al 31 dicembre 2008 (640 migliaia di euro), si riferisce al debito stimato per l'acquisto delle quote di minoranza della società Memry GmbH.

26. Trattamento di fine rapporto e altri benefici a dipendenti

Si segnala che la voce accoglie passività verso i dipendenti sia per piani a contribuzione definita, sia per piani a benefici definiti esistenti presso le società del Gruppo a fronte degli obblighi contrattuali e di legge in materia vigenti nei diversi stati.

La composizione e la movimentazione nel corso del periodo della voce in oggetto è stata la seguente:

(importi in migliaia di euro)

	TFR	Altri benefici a dipendenti	Totale
Saldo 31.12.2008	6.572	1.460	8.032
Accantonamento a conto economico	43	209	252
Rivalutazione fondo TFR	133	0	133
Indennità liquidate nel periodo	(915)	(44)	(959)
Altri movimenti	(132)	0	(132)
Differenze di conversione dei bilanci in valuta	5	(25)	(20)
Saldo 30.06.2009	5.706	1.600	7.306

Si rileva come, in relazione alle società italiane del Gruppo, la voce TFR accolga la stima dell'obbligazione, determinata sulla base di tecniche attuariali, relativa all'ammontare da corrispondere ai dipendenti delle società italiane alla cessazione del rapporto di lavoro. La passività relativa al TFR pregresso rappresenta un piano a benefici definiti e viene pertanto valutata secondo ipotesi attuariali. La parte versata ai fondi pensione si qualifica invece come un piano a contribuzione definita e pertanto non è soggetta ad attualizzazione.

Le obbligazioni relative ai piani a benefici definiti sono valutate annualmente da attuari indipendenti secondo il metodo della proiezione unitaria del credito (*projected unit credit method*), applicato separatamente a ciascun piano.

Il numero dei dipendenti al 30 giugno 2009 risulta essere pari a 1.063 unità (di cui 592 all'estero), con un decremento di 291 dipendenti rispetto al 31 dicembre 2008.

Il numero di dipendenti al 31 dicembre 2008 includeva i dipendenti della divisione polimeri di Memry Corporation (pari a 148 unità), ceduta in data 9 febbraio 2009.

Si evidenzia di seguito il numero dei dipendenti suddiviso per categoria:

	30.06.2009	31.12.2008	Media 1° semestre 2009	Media 1° semestre 2008
Dirigenti	112	114	119	73
Quadri e impiegati	419	520	453	429
Operai	532	720	540	494
Totale	1.063	1.354	1.112	996

Di seguito i dipendenti, suddivisi per categoria, della società Nanjing SAES Huadong Vacuum Material Co., Ltd. inclusa in bilancio con il metodo proporzionale, in base alla relativa percentuale di possesso:

	30.06.2009	31.12.2008	Media 1° semestre 2009	Media 1° semestre 2008
Dirigenti	4	4	4	4
Quadri e impiegati	12	13	12	13
Operai	23	25	25	30
Totale	39	42	41	47

27. Fondi rischi ed oneri

Al 30 giugno 2009 la voce "Fondi rischi e oneri" ammonta a 3.867 migliaia di euro. La composizione ed i movimenti di tali fondi rispetto al 31 dicembre 2008 sono i seguenti:

(importi in migliaia di euro)

	31.12.2008	Accantonamenti	Utilizzi e altri movimenti	Differenze di conversione	30.06.2009
Fondo garanzia prodotti	333	0	(149)	4	188
Altri fondi	4.399	1.936	(2.659)	3	3.679
Totale	4.732	1.936	(2.808)	7	3.867

Gli utilizzi relativi alla voce "altri fondi" sono principalmente legati al pagamento di bonus ai dipendenti del Gruppo stanziati lo scorso esercizio per competenza e corrisposti nel corso del primo semestre 2009.

Gli accantonamenti includono, invece, oltre allo stanziamento per i premi ai dipendenti di competenza del primo semestre 2009, anche l'accantonamento per gli oneri straordinari di natura legale e di consulenza da sostenere per la liquidazione di alcune consociate (si veda il relativo commento nella Relazione sulla gestione).

Si riporta la suddivisione dei fondo rischi e oneri tra quota corrente e non corrente:

(importi in migliaia di euro)

	Quota tra le passività correnti	Quota tra le passività non correnti	Totale fondi per rischi e oneri al 30.06.2009	Quota tra le passività correnti	Quota tra le passività non correnti	Totale fondi per rischi e oneri al 31.12.2008
Fondo garanzia prodotti	0	188	188	0	333	333
Altri fondi	2.132	1.547	3.679	2.844	1.555	4.399
Totale	2.132	1.735	3.867	2.844	1.888	4.732

Si segnala che la quota non corrente include il fondo accantonato nei precedenti esercizi dalla controllata italiana SAES Advanced Technologies S.p.A. a fronte di una controversia nei confronti degli istituti previdenziali in materia di sgravi contributivi usufruiti. Risulta, inoltre, compreso in tale importo il valore delle obbligazioni implicite in capo alla società Spectra-Mat, Inc. in merito ai costi da sostenere per le attività di monitoraggio del livello di inquinamento presso il sito in cui opera la stessa. Il valore di tale passività è stato calcolato sulla base degli accordi presi con le autorità locali.

28. Debiti commerciali

I debiti commerciali al 30 giugno 2009 ammontano a 7.648 migliaia di euro e presentano un decremento di 3.304 migliaia di euro rispetto al 31 dicembre 2008, in linea con la contrazione dell'attività produttiva derivante dal calo delle vendite.

Non sono presenti debiti rappresentati da titoli di credito. I debiti verso fornitori sono tutti infruttiferi, sono tutti di natura commerciale e hanno tutti scadenza entro dodici mesi.

Si riporta la composizione dei debiti commerciali tra quota a scadere e quota scaduta al 30 giugno 2009 confrontata con l'anno precedente:

(importi in migliaia di euro)

	Totale	A scadere	Scaduti				
			< 30 giorni	30 - 60 giorni	60 - 90 giorni	90 - 180 giorni	> 180 giorni
30.06.2009	7648	5.655	1.772	114	45	22	40
31.12.2008	10.952	7812	2.761	209	163	1	6

29. Debiti diversi

La voce "debiti diversi" include importi di natura non commerciale e ammonta al 30 giugno 2009 a 14.048 migliaia di euro contro 13.284 migliaia di euro al 31 dicembre 2008.

(importi in migliaia di euro)

	30.06.2009	31.12.2008	Variazione
Debiti verso i dipendenti (ferie, retribuzioni e TFR da liquidare)	9.222	6.336	2.886
Debiti verso istituti di previdenza e di sicurezza sociale	1.262	1.621	(359)
Debiti per ritenute e imposte (escluse imposte sul reddito)	1.388	1.320	68
Altri	2.176	4.007	(1.831)
Totale	14.048	13.284	764

La voce "debiti verso i dipendenti" è costituita dall'accantonamento infrannuale delle ferie maturate e non godute, dalle mensilità aggiuntive e dalle retribuzioni del mese di giugno 2009. L'incremento rispetto al 31 dicembre 2008 è dovuto principalmente alle indennità straordinarie da corrispondere, secondo il piano di ristrutturazione annunciato.

La voce "debiti verso istituti di previdenza e di sicurezza sociale" è costituita prevalentemente dal debito delle società italiane del Gruppo verso l'INPS per contributi da versare sulle retribuzioni; include inoltre i debiti verso il fondo tesoreria INPS e verso i fondi pensione a seguito della modificata disciplina del TFR.

La voce "debiti per ritenute e imposte" include principalmente il debito verso l'Erario delle società italiane per le ritenute sulle retribuzioni dei lavoratori dipendenti e autonomi.

Infine, il decremento della voce "altri" è principalmente dovuto al fatto che al 31 dicembre 2008 la voce includeva i debiti della Capogruppo per i compensi variabili agli Amministratori relativi all'intero esercizio 2008, pagati nel corso del primo semestre 2009. Alla data del 30 giugno 2009 la voce include, invece, solo la quota maturata nel corso del primo semestre 2009.

Di seguito la composizione dei debiti diversi tra quota a scadere e quota scaduta al 30 giugno 2009 confrontata con l'anno precedente:

(importi in migliaia di euro)

	Totale	A scadere	Scaduti				
			< 30 giorni	30 - 60 giorni	60 - 90 giorni	90 - 180 giorni	> 180 giorni
30.06.2009	14.048	12.965	202	26	97	318	440
31.12.2008	13.284	11.347	521	303	156	948	9

30. Debiti per imposte sul reddito

Al 30 giugno 2009 i debiti per imposte sul reddito ammontano a 683 migliaia di euro. Rispetto all'esercizio precedente si riducono per 953 migliaia di euro principalmente per effetto dei minori risultati del Gruppo.

31. Debiti verso banche

Al 30 giugno 2009 i debiti verso banche ammontano a 8.827 migliaia di euro ed inclu-

dono principalmente debiti a breve termine tramite sia la forma del denaro caldo (6.110 migliaia di euro), sia la forma dell'utilizzo in conto corrente del fido per elasticità di cassa (2.717 migliaia di euro).

Al 31 dicembre 2008 la voce, pari a 35.928 migliaia di euro, rappresentava il controvalore in euro del finanziamento erogato in capo alla società americana Memry Corporation funzionale al perfezionamento dell'acquisizione della stessa; tale finanziamento, in data 16 gennaio 2009, è stato trasformato in un finanziamento a medio lungo termine con piano di rimborso predefinito (per ulteriori dettagli, si veda la Nota n. 24).

32. Ratei e risconti passivi

Al 30 giugno 2009 i ratei e risconti passivi ammontano a 923 migliaia di euro, sostanzialmente in linea con l'anno precedente.

(importi in migliaia di euro)

	30.06.2009	31.12.2008	Variazione
Ratei passivi	409	468	(59)
Risconti passivi	514	526	(12)
Totale ratei e risconti passivi	923	994	(71)

33. Rendiconto finanziario

Il *cash flow* derivante dall'attività operativa è stato negativo per 1.685 migliaia di euro, contro un flusso finanziario positivo pari a 22.817 migliaia di euro nel corrispondente periodo dell'anno precedente. La riduzione è principalmente attribuibile sia alla contrazione delle vendite nel primo semestre 2009 rispetto al medesimo periodo del 2008, sia agli esborsi non ricorrenti sostenuti per l'implementazione del piano di ristrutturazione del Gruppo (in particolare, costi per *severance*).

L'attività di investimento ha invece generato liquidità per un importo pari a 13.986 migliaia di euro, contro un risultato negativo pari a 34.158 migliaia di euro del primo semestre 2008, principalmente a seguito dell'incasso derivante dalla vendita della divisione polimeri di Memry Corporation. Si ricorda che nel primo semestre del precedente esercizio l'attività di investimento aveva risentito degli esborsi per le acquisizioni della divisione SMA di SMC (ora SAES Smart Materials, Inc.) e di Spectra-Mat, Inc.

Gli esborsi per gli investimenti in immobilizzazioni materiali e immateriali scendono da 9.063 migliaia di euro nel primo semestre 2008 a 4.846 migliaia di euro nel corrispondente periodo del 2009.

Il saldo dell'attività di finanziamento è negativo e pari a 27.233 migliaia di euro, rispetto ad un saldo negativo pari a 11.115 migliaia di euro nel primo semestre dell'esercizio precedente. Nel primo semestre 2009 l'assorbimento di liquidità è principalmente imputabile al parziale rimborso del debito a medio lungo termine sottoscritto dalla società Memry Corporation a seguito della cessione della divisione polimeri e alla distribuzione dei dividendi, in parte controbilanciati dall'accensione di debiti finanziari a breve termine da parte della Capogruppo (denaro caldo).

Si fornisce di seguito la riconciliazione tra le disponibilità liquide nette indicate nello stato patrimoniale e quanto indicato nel rendiconto finanziario.

(importi in migliaia di euro)

	30.06.2009	30.06.2008
Disponibilità liquide	24.481	46.971
Scoperti di conto corrente rimborsabili a vista	(2.717)	(2.153)
Disponibilità liquide nette - rendiconto finanziario	21.764	44.818
Denaro caldo	(6.110)	0
Disponibilità liquide nette - stato patrimoniale	15.654	44.818

Si segnala come al 30 giugno 2009 solo una parte dei debiti verso banche sia relativa a scoperti di conto corrente rimborsabili a vista. La restante parte, pari a 6.110 migliaia di euro, è relativa a forme di indebitamento del tipo "denaro caldo" e pertanto non viene inclusa nelle disponibilità liquide nette del rendiconto finanziario.

34. Passività potenziali e impegni

Si evidenziano le garanzie prestate dal Gruppo a terzi come segue:

(importi in migliaia di euro)

	30.06.2009	31.12.2008	Variazione
Fideiussioni a favore di terzi	64.663	70.229	-5.566
Totale garanzie prestate dal Gruppo	64.663	70.229	-5.566

Le fideiussioni a favore di terzi includono principalmente le fideiussioni prestate dalla Capogruppo a garanzia del rimborso sui finanziamenti ottenuti dalle società statunitensi.

Si riportano le scadenze degli impegni per canoni di leasing operativo in essere al 30 giugno 2009 come segue:

(importi in migliaia di euro)

	Entro 1 anno	Da 1 a 5 anni	Oltre 5 anni	Totale
Impegni per canoni di leasing operativo	969	1.243	338	2.550

35. Rapporti con parti correlate

Ai fini dell'individuazione delle Parti Correlate, si fa riferimento al principio IAS 24.

Quali Parti Correlate, si segnalano:

- **S.G.G. Holding S.p.A.**: società controllante, evidenzia saldi a credito e debito verso il Gruppo SAES Getters derivanti dall'adesione da parte delle società italiane del Gruppo al consolidato fiscale nazionale.
- **KStudio Associato**: studio di consulenza fiscale, legale e tributaria che annovera come socio fondatore l'Avv. Vincenzo Donnataria, Presidente del Collegio Sindacale della SAES Getters S.p.A. Presta servizi di consulenza in materia fiscale, legale e tributaria.
- **Dirigenti con responsabilità strategiche**: vengono considerati tali i membri del consiglio di Amministrazione, ancorché non esecutivi, il Corporate Human Resources Manager, il Corporate Strategic Marketing Manager, il Corporate Operations Manager, il Business Manager SMA Medical e il Group Legal General Counsel.
- **Il Collegio Sindacale**.

La seguente tabella mostra i valori complessivi delle transazioni intercorse nel primo semestre 2009 e 2008 con le parti correlate.

(importi in migliaia di euro)

	Costi		Ricavi		Debiti		Crediti	
	30.06.2009	30.06.2008	30.06.2009	30.06.2008	30.06.2009	31.12.2008	30.06.2009	31.12.2008
S.G.G. Holding S.p.A.					216	141	1.296	1.160
KStudio Associato	18	14			0	8		

La seguente tabella riporta le retribuzioni dei dirigenti con responsabilità strategiche come sopra identificati:

(importi in migliaia di euro)

	1° semestre 2009	1° semestre 2008
Benefici a breve termine	1.458	1.711
Benefici pensionistici ed assistenziali post impiego	0	0
Altri benefici di lungo periodo	0	0
Benefici di fine rapporto	150	413
Pagamenti in azioni*	863	0
Altri benefici**	584	0
Totale remunerazioni a dirigenti con responsabilità strategiche	3.055	2.124

* In data 21 aprile 2009 l'Assemblea degli azionisti ha deliberato di assegnare gratuitamente al Dr Ing. Paolo della Porta n. 100.000 (centomila) azioni ordinarie SAES Getters S.p.A., detenute in portafoglio dalla Società, oltre ad un importo monetario sufficiente per consentirgli di sopportare le prescritte ritenute fiscali, a titolo di premio alla carriera.

** La voce "altri benefici" include il costo pari alle ritenute fiscali di cui alla nota sopra.

In ottemperanza alle comunicazioni Consob del 20 febbraio 1997 e del 28 febbraio 1998, nonché al principio contabile internazionale IAS 24, si segnala al riguardo che anche nel corso del primo semestre 2009, tutte le operazioni con Parti Correlate sono state effettuate a condizioni economiche e finanziarie allineate con quelle di mercato e che non sono state poste in essere operazioni con parti correlate atipiche o inusuali o non standard.

Lainate (MI), 27 agosto 2009

per il Consiglio di Amministrazione
Dr Ing. Massimo della Porta
Presidente



**Attestazione sul bilancio
consolidato semestrale
abbreviato
ai sensi dell'art. 81-ter
del Regolamento
Emittenti Consob**

**Attestazione sul bilancio consolidato semestrale abbreviato
ai sensi dell'art. 81-ter del Regolamento Consob n. 11971
del 14 maggio 1999 e successive modifiche e integrazioni**

1. I sottoscritti Giulio Canale, in qualità di Amministratore Delegato e Chief Financial Officer, e Michele Di Marco, in qualità di Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari, di SAES Getters S.p.A. attestano, tenuto anche conto di quanto previsto dall'art.154-bis, commi 3 e 4, del Decreto Legislativo 24 febbraio 1998, n. 58:

- l'adeguatezza in relazione alle caratteristiche dell'impresa e
- l'effettiva applicazione

delle procedure amministrative e contabili per la formazione del bilancio consolidato semestrale abbreviato, nel corso del periodo 1 gennaio – 30 giugno 2009.

2. A riguardo, si segnala quanto segue:

- Circa il Modello di Controllo Amministrativo-Contabile del Gruppo SAES Getters e la sua implementazione, si conferma quanto indicato nel paragrafo 2 dell'Attestazione sul bilancio consolidato del Gruppo SAES Getters per l'esercizio chiuso al 31 dicembre 2008, non essendo state riscontrate variazioni.

Per quanto attiene ai risultati del processo di attestazione interna per il periodo contabile dal 1 gennaio al 30 giugno 2009, si conferma che sono state poste in essere anche per il bilancio consolidato semestrale abbreviato le procedure illustrate nel paragrafo citato e sono state verificate le relative attività di controllo.

- Alla data odierna, il Dirigente Preposto ha ricevuto tutte le *representation letters* richieste, firmate dai General Manager / Financial Controller delle società controllate interessate dai processi selezionati come rilevanti a seguito del *risk assessment*. Sono state inoltre trasmesse tutte le "Activity Control Matrixies" (ACM), debitamente compilate a seguito della verifica dei controlli in esse descritti. Si segnala che, limitatamente alla richiesta e alla trasmissione delle *representation letters*, a partire dal periodo 1 gennaio – 30 giugno 2009, il processo di attestazione interna è stato esteso alle società controllate acquisite nel corso del 2008 (SAES Smart Materials, Inc., Spectra-Mat, Inc. e Memry Corporation). Il risultato del processo è stato sostanzialmente positivo e non sono state segnalate anomalie.
- La corretta applicazione del sistema di controllo amministrativo-contabile è stata confermata dal risultato positivo delle verifiche condotte dalla Funzione Internal Audit a supporto del Dirigente Preposto, riguardo:
 - . alla coerenza della reportistica di sintesi con le risultanze dei libri e delle scritture contabili;
 - . all'applicazione delle procedure e all'effettiva applicazione dei relativi controlli presso alcune società controllate, o in particolari Funzioni aziendali.

3. Si attesta, inoltre, che:

3.1. il bilancio consolidato semestrale abbreviato al 30 giugno 2009:

a) è redatto in conformità ai principi contabili internazionali applicabili riconosciuti nella Comunità europea ai sensi del regolamento (CE) n. 1606/2002 del Parlamento europeo e del Consiglio, del 19 luglio 2002, e in particolare dello IAS 34 *Bilanci intermedi*;

b) corrisponde alle risultanze dei libri e delle scritture contabili;

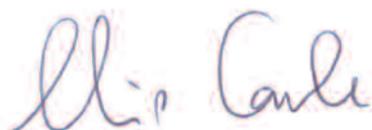
c) è redatto in conformità alla normativa del Codice Civile e, a quanto consta, è idoneo a fornire una rappresentazione veritiera e corretta della situazione patrimoniale, economica e finanziaria dell'emittente e dell'insieme delle imprese incluse nel consolidamento.

3.2. la relazione semestrale sulla gestione comprende un'analisi attendibile dell'andamento e del risultato della gestione, nonché della situazione dell'emittente e dell'insieme delle imprese incluse nel consolidamento, unitamente alla descrizione dei principali rischi e incertezze cui sono esposti.

Lainate (MI), 27 agosto 2009

L'Amministratore Delegato e
Chief Financial Officer
Dr. Giulio Canale

Il Dirigente Preposto alla redazione dei
documenti contabili societari
Dr. Michele Di Marco





**Relazione della società
di revisione**



Reconta Ernst & Young S.p.A.
Via della Chiesa, 2
20123 Milano
Tel. (+39) 02 722121
Fax (+39) 02 72212037
www.ey.com

Relazione della società di revisione sulla revisione contabile limitata del bilancio consolidato semestrale abbreviato

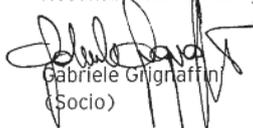
Agli Azionisti della
Saes Getters S.p.A.

1. Abbiamo effettuato la revisione contabile limitata del bilancio consolidato semestrale abbreviato, costituito dal prospetto della situazione patrimoniale-finanziaria, dal conto economico separato, dal conto economico complessivo, dal prospetto delle variazioni del patrimonio netto, dal rendiconto finanziario e dalle relative note esplicative della Saes Getters S.p.A. e controllate (Gruppo Saes) al 30 giugno 2009. La responsabilità della redazione del bilancio consolidato semestrale abbreviato in conformità al principio contabile internazionale applicabile per l'informativa finanziaria infrannuale (IAS 34) adottato dall'Unione Europea, compete agli Amministratori della Saes Getters S.p.A.. E' nostra la responsabilità della redazione della presente relazione in base alla revisione contabile limitata svolta.
2. Il nostro lavoro è stato svolto secondo i criteri per la revisione contabile limitata raccomandati dalla Consob con Delibera n. 10867 del 31 luglio 1997. La revisione contabile limitata è consistita principalmente nella raccolta di informazioni sulle poste del bilancio consolidato semestrale abbreviato e sull'omogeneità dei criteri di valutazione, tramite colloqui con la direzione della società, e nello svolgimento di analisi di bilancio sui dati contenuti nel predetto bilancio consolidato. La revisione contabile limitata ha escluso procedure di revisione quali sondaggi di conformità e verifiche o procedure di validità delle attività e delle passività ed ha comportato un'estensione di lavoro significativamente inferiore a quella di una revisione contabile completa svolta secondo gli statuiti principi di revisione. Di conseguenza, diversamente da quanto effettuato sul bilancio consolidato di fine esercizio, non esprimiamo un giudizio professionale di revisione sul bilancio consolidato semestrale abbreviato.

Per quanto riguarda i dati relativi al bilancio consolidato dell'esercizio precedente ed al bilancio consolidato semestrale abbreviato dell'anno precedente presentati ai fini comparativi, riclassificati per tener conto delle modifiche agli schemi di bilancio introdotte dallo IAS 1 (2007), si fa riferimento alle nostre relazioni rispettivamente emesse in data 20 marzo 2009 e in data 29 agosto 2008.
3. Sulla base di quanto svolto, non sono pervenuti alla nostra attenzione elementi che ci facciano ritenere che il bilancio consolidato semestrale abbreviato del Gruppo Saes al 30 giugno 2009 non sia stato redatto, in tutti gli aspetti significativi, in conformità al principio contabile internazionale applicabile per l'informativa finanziaria infrannuale (IAS 34) adottato dall'Unione Europea.

Milano, 28 agosto 2009

Reconta Ernst & Young S.p.A.


Gabriele Gignaffin
(Socio)

Reconta Ernst & Young S.p.A.
Sede Legale: 00198 Roma - Via Po, 32
Capitale Sociale € 1.402.500,00 i.v.
Iscritta alla S.O. del Registro delle Imprese presso la C.C.I.A.A. di Roma
Codice Fiscale e numero di Iscrizione 00434000584
P.I. 00891231003
Iscritta all'Albo Revisori Contabili al n. 70945 Pubblicato sulla G.U.
Suppl. 13 - IV Serie Speciale del 17/2/1998
Iscritta all'Albo Speciale delle società di revisione
Consob al progressivo n. 2 delibera n. 10851 del 16/7/1997

A member firm of Ernst & Young Global Limited

SAES® è un marchio registrato di proprietà di SAES Getters S.p.A. e/o delle sue controllate.

Progetto grafico e impaginazione: Pegasus Comunicazione