SAES Getters S.p.A.

Capitale Sociale Euro 12.220.000
Sede Legale, Direzione ed Amministrazione:
Viale Italia, 77 – 20045 Lainate (Milano)
Registro delle Imprese di Milano n° 00774910152

Informativa finanziaria periodica aggiuntiva al 31 marzo 2023

PRINCIPALI DATI RELATIVI AL PRIMO TRIMESTRE 2023

Nel primo trimestre 2023 il Gruppo SAES® ha realizzato **ricavi consolidati** pari a 60,2 milioni di euro, in crescita dell'1,7% (+1 milione di euro) rispetto a 59,2 milioni di euro nel corrispondente trimestre 2022.
Scorporando l'**effetto dei cambi**, positivo e pari a +3% (+1,8 milioni di euro), la variazione è stata negativa per -0,8 milioni di euro: la crescita dei ricavi nella **Divisone Medical Nitinol**, in linea con quella del mercato medicale minimamente invasivo, e nella **Divisione Industrial**, principalmente trainata dalle vendite SMA industrial nei settori *mobile & portable*, non è stata sufficiente a bilanciare il calo delle **Divisioni Packaging** e **Chemicals**, la prima penalizzata soprattutto dalla crisi dei consumi causa inflazione, mentre la seconda ha risentito del rallentamento delle vendite nel comparto *consumer electronics*. Nella **Divisione High Vacuum** il calo organico, più evidente in conseguenza di un primo trimestre 2022 particolarmente favorevole, è stato completamente bilanciato dal primo consolidamento integrale di SAES RIAL Vacuum S.r.l. (+1,5 milioni di euro).

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Divisioni e Business	Q1 2023	Q1 2022	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)	Variazione perimetro (%)
Getters & Dispensers	11.463	11.738	-2,3%	-4,0%	1,7%	0,0%
Sintered Materials	2.278	2.560	-11,0%	-14,9%	3,9%	0,0%
SMA Materials	5.070	3.441	47,3%	43,7%	3,6%	0,0%
SAES Industrial	**18.811**	**17.739**	**6,0%**	**3,6%**	**2,4%**	**0,0%**
High Vacuum Solutions	6.594	6.887	-4,3%	-25,9%	0,4%	21,3%
SAES High Vacuum	**6.594**	**6.887**	**-4,3%**	**-25,9%**	**0,4%**	**21,3%**
Medical Nitinol	31.211	27.469	13,6%	8,7%	4,9%	0,0%
SAES Medical Nitinol	**31.211**	**27.469**	**13,6%**	**8,7%**	**4,9%**	**0,0%**
Functional Chemicals	1.923	3.423	-43,8%	-43,8%	0,0%	0,0%
SAES Chemicals	**1.923**	**3.423**	**-43,8%**	**-43,8%**	**0,0%**	**0,0%**
Packaging Solutions	1.608	3.638	-55,8%	-55,8%	0,0%	0,0%
SAES Packaging	**1.608**	**3.638**	**-55,8%**	**-55,8%**	**0,0%**	**0,0%**
Non Allocato	**11**	**0**	**0,0%**	**0,0%**	**0,0%**	**0,0%**
Ricavi consolidati	**60.158**	**59.156**	**1,7%**	**-3,8%**	**3,0%**	**2,5%**

Confrontando il **primo trimestre 2023** con il **quarto trimestre 2022**, il calo dei ricavi, pari a -2,8 milioni di euro, è quasi interamente attribuibile all'**effetto dei cambi**, negativo per -3,7% (-2,3 milioni di euro). Scorporando quest'ultimo, il calo organico è stato pari soltanto a -0,5 milioni di euro, principalmente imputabile alla **Divisione High Vacuum** (si segnala che il quarto trimestre 2022 era stato particolarmente favorevole per la chiusura di alcuni progetti nel settore degli acceleratori di particelle), mentre tutte le altre Divisioni sono in

crescita organica (in particolare la **Divisione Industrial**, trainata dal business SMA Materials) o in sostanziale pareggio (**Divisione Chemicals**).

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Divisioni e Business	Q1 2023	Q4 2022	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Getters & Dispensers	11.463	12.299	-6,8%	-4,0%	-2,8%
Sintered Materials	2.278	2.326	-2,1%	2,9%	-5,0%
SMA Materials	5.070	3.949	28,4%	32,2%	-3,8%
SAES Industrial	**18.811**	**18.574**	**1,3%**	**4,6%**	**-3,3%**
High Vacuum Solutions	6.594	8.430	-21,8%	-20,5%	-1,3%
SAES High Vacuum	**6.594**	**8.430**	**-21,8%**	**-20,5%**	**-1,3%**
Medical Nitinol	31.211	32.525	-4,0%	0,9%	-4,9%
SAES Medical Nitinol	**31.211**	**32.525**	**-4,0%**	**0,9%**	**-4,9%**
Functional Chemicals	1.923	2.084	-7,7%	-7,7%	0,0%
SAES Chemicals	**1.923**	**2.084**	**-7,7%**	**-7,7%**	**0,0%**
Packaging Solutions	1.608	1.302	23,5%	23,5%	0,0%
SAES Packaging	**1.608**	**1.302**	**23,5%**	**23,5%**	**0,0%**
Non Allocato	**11**	**14**	**-21,4%**	**-21,4%**	**0,0%**
Ricavi consolidati	**60.158**	**62.929**	**-4,4%**	**-0,7%**	**-3,7%**

L'**utile industriale lordo consolidato**[1] è stato pari a 26,6 milioni di euro nel primo trimestre 2023, in leggero aumento (+2,9%) rispetto a 25,9 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2022, principalmente trainato dalla **Divisione Medical Nitinol** e dal business SMA Materials della **Divisione Industrial**, nonché dall'effetto positivo dei cambi. Tutte le altre Divisioni sono in leggero calo, penalizzate dalle minori vendite. La variazione nel perimetro di consolidamento (acquisizione del 100% di SAES RIAL Vacuum S.r.l. in data 25 maggio 2022) ha comportato un effetto sull'utile industriale lordo pari a +0,3 milioni di euro, mentre l'effetto delle valute è stato positivo per 0,8 milioni di euro.

Il **margine industriale lordo**[2] si è incrementato dal 43,8% al 44,3%, sempre trainato dalla **Divisione Medical Nitinol**. Da segnalare, per contro, l'effetto diluitivo della variazione di perimetro[3] nella **Divisione High Vacuum** e le minori economie di scala nelle **Divisioni Packaging** e **Chemicals**.

L'**utile operativo consolidato** del primo trimestre dell'esercizio 2023 è stato pari a 7 milioni di euro (11,6% dei ricavi) rispetto a un utile operativo di 10,1 milioni di euro (17% dei ricavi) nel primo trimestre del precedente esercizio: la crescita dell'utile industriale lordo è stata più che assorbita dalle maggiori spese operative, penalizzate anche da **poste non ricorrenti nell'ambito delle spese generali e amministrative** (1,3 milioni di euro di costi di consulenza per la potenziale cessione del business medicale e 0,8 milioni di euro di costi per *severance* della Capogruppo).
Da segnalare che il consolidamento di SAES RIAL Vacuum S.r.l. ha contributo all'incremento dell'utile operativo per 10 migliaia di euro, mentre l'effetto dei cambi è stato positivo per 0,6 milioni di euro.

L'**EBITDA**[4] **consolidato** è stato pari a 10,9 milioni di euro (18,1% dei ricavi), rispetto 13,7 milioni di euro (23,1% dei ricavi) nel primo trimestre 2022. Escludendo le spese operative non ricorrenti del primo trimestre 2023,

[1] Calcolato come il differenziale tra i ricavi e i costi industriali direttamente e indirettamente imputabili ai prodotti venduti.
[2] Calcolato come rapporto tra il risultato industriale lordo e i ricavi.
[3] Acquisizione del 100% di SAES RIAL Vacuum S.r.l. in maggio 2022.
[4] L'EBITDA non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi IFRS; si ritiene tuttavia che l'EBITDA sia un importante parametro per la misurazione della *performance* di Gruppo e pertanto viene presentato quale misura alternativa di valutazione. Poiché la sua determinazione non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quelli adottati da altri Gruppi. L'EBITDA è calcolato come "Risultato del periodo prima delle imposte, differenze su cambi nette, quota del risultato di partecipazioni valutate con il metodo del patrimonio netto, oneri finanziari netti, nonché perdite per riduzione di valore di immobili, impianti e macchinari e attività immateriali e ammortamenti".

pari a 2,1 milioni di euro, l'EBITDA sarebbe stato pari a 13 milioni di euro (21,6%), solo lievemente inferiore al primo trimestre 2022 e con un andamento in linea con quello del risultato operativo.
Da segnalare che il consolidamento di SAES RIAL Vacuum S.r.l. ha contributo all'incremento dell'EBITDA per 0,2 milioni di euro, mentre l'effetto dei cambi è stato positivo per 0,7 milioni di euro.

L'**utile consolidato** del primo trimestre 2023 è stato pari a 5,2 milioni di euro, quasi triplicato rispetto a 1,7 milioni di euro nel corrispondente trimestre 2022, quest'ultimo penalizzato dalla *performance* negativa del portafoglio titoli.

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 31 marzo 2023 è positiva per 64 milioni di euro, allineata al 31 dicembre 2022 (64,3 milioni di euro). Nella gestione operativa, positiva per 2 milioni di euro, l'autofinanziamento (+13 milioni di euro) è stato assorbito dall'incremento del capitale circolante netto, mentre nella gestione di investimento il *capex* (-2,4 milioni di euro) è stato bilanciato dalla *performance* positiva dei titoli in portafoglio (+2,1 milioni di euro).

Grande soddisfazione per i risultati del trimestre, con ottimi indicatori operativi, raggiunti grazie alla crescita dei ricavi, nonostante un incremento delle spese operative necessarie a sostenere la crescita del Gruppo.
Siamo fiduciosi che i prossimi mesi siano in miglioramento, malgrado il possibile deterioramento dei cambi.
Stiamo lavorando intensamente per portare a termine l'operazione straordinaria recentemente annunciata sulle azioni di risparmio, che ha come obiettivo la razionalizzazione della struttura del capitale, con ovvi benefici per tutti gli azionisti.

PROSPETTI CONTABILI

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato
(Importi espressi in migliaia di euro)

	Q1 2023	Q1 2022 (*)
Ricavi	**60.158**	**59.156**
Costo del venduto	(33.525)	(33.265)
Risultato industriale lordo	**26.633**	**25.891**
Spese di ricerca e sviluppo	(3.420)	(3.193)
Spese di vendita	(4.713)	(3.863)
Spese generali e amministrative	(11.624)	(8.655)
Perdita per riduzione di valore di crediti commerciali	7	(28)
Totale spese operative	**(19.750)**	**(15.739)**
Altri proventi	286	120
Altri oneri	(188)	(211)
Risultato operativo	**6.981**	**10.061**
Proventi finanziari	2.374	703
Oneri finanziari	(804)	(6.358)
Perdita per riduzione di valore di crediti finanziari e altre attività finanziarie	(161)	(130)
Quota del risultato di partecipazioni valutate con il metodo del patrimonio netto	0	3
Utili su cambi	601	172
Perdite su cambi	(574)	(324)
Risultato prima delle imposte	**8.417**	**4.127**
Imposte sul reddito	(3.251)	(2.397)
Utile (perdita) da attività operative in esercizio	**5.166**	**1.730**
Utile (perdita) derivante da attività operative cessate	0	0
Utile (perdita) del periodo	**5.166**	**1.730**
attribuibile a:		
- soci della controllante	5.166	1.730
- interessenze di pertinenza di terzi	0	0

(*) Alcune informazioni comparative esposte nella colonna sono state rideterminate rispetto ai valori presenti nel Q1 2022, al fine di riflettere le rettifiche derivanti dal completamento della valutazione provvisoria dell'aggregazione aziendale di Strumenti Scientifici Cinel S.r.l.

Prospetto dell'utile (perdita) e delle altre componenti del conto economico complessivo consolidato
(Importi espressi in migliaia di euro)

	Q1 2023	Q1 2022 (*)
Utile (perdita) del periodo	**5.166**	**1.730**
Differenze cambio da conversione di bilanci in valuta estera	(2.824)	2.659
Rilascio riserva di conversione per liquidazione di società controllate	(87)	0
Totale altre componenti di conto economico complessivo che sono o potranno essere successivamente riclassificate nell'utile (perdita) del periodo	**(2.911)**	**2.659**
Variazione fair value partecipazioni in altre imprese	(17)	0
Imposte sul reddito	0	0
Totale altre componenti di conto economico complessivo che non saranno successivamente riclassificate nell'utile (perdita) del periodo	**(17)**	**0**
Totale altre componenti del conto economico complessivo, al netto degli effetti fiscali	**(2.928)**	**2.659**
Totale dell'utile (perdita) e delle altre componenti del conto economico complessivo del periodo	**2.238**	**4.389**
attribuibile a:		
- soci della controllante	2.238	4.389
- interessenze di pertinenza di terzi	0	0

Prospetto della situazione patrimoniale - finanziaria consolidata
(Importi espressi in migliaia di euro)

	31 marzo 2023	**31 dicembre 2022**
Immobili, impianti e macchinari	91.488	92.697
Attività immateriali	13.671	14.187
Avviamento	52.209	52.929
Attività per diritti d'uso	5.092	5.481
Titoli in portafoglio	0	0
Altre attività non correnti	11.562	10.954
Attività correnti	280.583	274.995
Totale Attivo	**454.605**	**451.243**
Patrimonio netto di Gruppo	266.291	264.053
Patrimonio netto di pertinenza di terzi	0	0
Totale Patrimonio Netto	**266.291**	**264.053**
Passività non correnti	26.024	25.866
Passività correnti	162.290	161.324
Totale Passivo e Patrimonio Netto	**454.605**	**451.243**

Rendiconto finanziario consolidato
(Importi espressi in migliaia di euro)

	Q1 2023	Q1 2022
Utile (perdita) del periodo	5.166	1.730
Imposte sul reddito	3.251	2.397
Ammortamento di attività per diritti d'uso	640	623
(Ripristino di) perdita per riduzione di valore di attività per diritti d'uso	0	0
Ammortamento di immobili, impianti e macchinari	2.661	2.328
(Ripristino di) perdita per riduzione di valore di immobili, impianti e macchinari	0	219
Ammortamento di attività immateriali	583	427
(Ripristino di) perdita per riduzione di valore di attività immateriali	0	0
Utili (perdite) dalla vendita di immobili, impianti e macchiari e di attività immateriali	0	0
(Proventi) oneri finanziari netti	(1.409)	5.783
Perdita per riduzione di valore di crediti commerciali	(7)	28
Altri (proventi) oneri non monetari	(33)	118
Variazione non monetaria del trattamento di fine rapporto e di altri benefici a dipendenti	2.194	2.673
Accantonamenti (utilizzi) dei fondi per rischi e oneri	(4)	(10)
	13.042	**16.316**
Variazione delle attività e passività operative	(7.156)	(8.847)
Pagamenti di trattamento di fine rapporto e di altri benefici a dipendenti	(3.774)	(2.944)
Imposte sul reddito pagate	(123)	(545)
Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività operativa	**1.989**	**3.980**
Acquisto di immobili, impianti e macchinari	(2.327)	(2.209)
Acquisto di attività immateriali	(81)	(222)
Incassi dalla vendita di immobili, impianti e macchinari e di attività immateriali	0	0
Acquisto di titoli in portafoglio	(1.178)	(9.303)
Cessione di titoli in portafoglio	1.100	9.033
Proventi incassati su titoli in portafoglio, al netto delle commissioni di gestione pagate	357	474
Investimenti in partecipazioni in altre imprese	(315)	(44)
Crediti finanziari verso parti correlate rimborsati (concessi) nel periodo	(231)	49
Crediti finanziari verso terzi rimborsati (concessi) nel periodo	0	(148)
Interessi incassati su crediti finanziari verso parti correlate	0	1
Interessi attivi e altri proventi finanziari incassati	45	23
Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività d'investimento	**(2.630)**	**(2.346)**
Debiti finanziari a lungo termine accesi nel periodo, inclusa la quota corrente	0	0
Debiti finanziari a lungo termine rimborsati nel periodo	(211)	(31)
Interessi pagati su debiti finanziari a lungo termine	(28)	(29)
Debiti finanziari a breve termine accesi nel periodo	136.500	115.806
Debiti finanziari a breve termine rimborsati nel periodo	(134.094)	(111.500)
Interessi pagati su debiti finanziari a breve termine	(456)	(119)
Interessi passivi e altri oneri finanziari pagati	(104)	(124)
Altri oneri pagati	0	(5)
Rimborso passitivà finanziarie per contratti di leasing	(672)	(602)
Interessi passivi pagati su contratti di leasing	(72)	(47)
Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività di finanziamento	**863**	**3.349**
Incremento (decremento) netto delle disponibilità liquide e dei mezzi equivalenti	**222**	**4.983**
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti netti all'inizio del periodo	41.803	29.287
Effetto della fluttuazione dei cambi sulle disponibilità liquide	(518)	727
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti netti alla fine del periodo	**41.507**	**34.997**

NOTE DI COMMENTO AI PROSPETTI CONTABILI

Principi contabili, criteri di valutazione e composizione del Gruppo

Il presente documento è stato redatto in applicazione dei principi contabili internazionali IFRS e in osservanza di quanto previsto dall'articolo 2.2.3, comma 3, del Regolamento dei Mercati organizzati e gestiti di Borsa Italiana S.p.A. Relativamente al contenuto, si fa riferimento al preesistente articolo 154-*ter*, comma 5, del Testo Unico della Finanza, anche alla luce di quanto chiarito dall'ESMA nelle Q&A sulla Direttiva 2004/109/CE.

L'informativa finanziaria periodica aggiuntiva è predisposta secondo i principi e i criteri contabili adottati per la redazione dei conti annuali e consolidati, in quanto compatibili. Si segnala inoltre che le procedure di stima adottate per la redazione dell'informativa finanziaria periodica aggiuntiva sono sostanzialmente analoghe a quelle normalmente adottate nella redazione dei conti annuali e consolidati.

Con riferimento alle variazioni nel perimetro di consolidamento nel corso del primo trimestre 2023, in data 17 marzo 2023 si è **concluso il processo di liquidazione della controllata coreana SAES Getters Korea Corporation** con il rientro della cassa residua presso la Capogruppo.

Si segnala, inoltre, che, a inizio gennaio 2023, la Capogruppo ha visto **aumentare** la propria **partecipazione in Flexterra, Inc. dal 46,84% al 47,10%**, a seguito del riacquisto da parte della *joint venture*, per un valore simbolico di un dollaro, delle azioni precedentemente possedute da un piccolo azionista individuale.

Relativamente all'**investimento** perfezionato **nel Fondo di venture capital EUREKA!**, in data 16 gennaio 2023 si è proceduto con un **versamento pari a 139 migliaia di euro**, inclusivo sia della quota parte dei costi del fondo, sia della quota parte di prosecuzione dell'investimento nelle società Caracol S.r.l. e Inta System S.r.l., *start-up* innovative che operano rispettivamente nei settori dell'*additive manufacturing* e della produzione di *lab-on-chip*. In data 27 marzo 2023 si è proceduto con un ulteriore **versamento pari a 177 migliaia di euro**, comprensivo della quota parte dei costi del fondo, della quota parte di prosecuzione dell'investimento nella società Fleep Technologies S.r.l. (*start-up* innovativa che opera nel settore *printed electronics*) e dei nuovi investimenti nelle società Planckian e I-Tes (operanti, rispettivamente, nei settori *quantum technology* e *energy storage*).

Eventi di rilievo del primo trimestre 2023

A partire dal 1 gennaio 2023 **SAES RIAL Vacuum S.r.l.** è stata **inclusa nel perimetro del consolidato fiscale nazionale** insieme alle altre società del Gruppo che ne fanno già parte.

In data 9 gennaio 2023 il Gruppo SAES ha sottoscritto un **accordo vincolante con la società statunitense Resonetics per la cessione a quest'ultima del business del Nitinol** e, in particolare, delle **società controllate statunitensi Memry Corporation e SAES Smart Materials, Inc.** Per maggiori dettagli e aggiornamenti si rimanda al paragrafo dedicato intitolato "Accordo vincolante per la cessione delle controllate USA Memry Corporation e SAES Smart Materials, Inc." della presente Informativa finanziaria periodica aggiuntiva al 31 marzo 2023.

A metà gennaio 2023 **SAES Coated Films S.p.A. ha avviato un programma di cassa integrazione guadagni ordinaria** (CIGO) della durata di tredici settimane e che ha coinvolto quasi tutti i dipendenti. Trascorso tale periodo, il programma non è stato ulteriormente rinnovato.

Si segnala che, a fine gennaio 2023, SAES Getters S.p.A. ha **erogato a Flexterra la prima *tranche***, pari a 250 migliaia di dollari, **del prestito convertibile addizionale** concesso in data 7 dicembre 2022. Tale credito finanziario risulta essere già svalutato senza effetti negativi a conto economico nel periodo corrente in quanto al 31 dicembre 2022 era già stato iscritto un fondo rischi e oneri a fronte dell'impegno irrevocabile del Gruppo SAES al finanziamento.

Ad inizio febbraio 2023 Memry Corporation ha **anticipatamente rimborsato il finanziamento concesso dallo Stato del CT** (debito pari a 212 migliaia di euro al 31 dicembre 2022).

In data 1 febbraio 2023, a seguito delle dimissioni presentate dal Consigliere Adriano De Maio quale membro del **Comitato Remunerazioni e Nomine**, il Consiglio di Amministrazione ha nominato **Alessandra della Porta** quale componente del suddetto Comitato, in sostituzione del Consigliere De Maio.

In data 22 febbraio 2023 SAES Getters S.p.A. ha ottenuto la **proroga al 31 dicembre 2023 della linea di credito per cassa di natura *revolving*** del valore di 30 milioni di euro, sottoscritta con Unicredit S.p.A. in data 6 marzo 2020 e con scadenza originaria 6 marzo 2023.

In data 1 marzo 2023 SAES Getters S.p.A., in qualità di Socio Unico, ha deliberato la totale **rinuncia ai crediti finanziari** che la stessa vantava a fine esercizio 2022 nei confronti di SAES Nitinol S.r.l. per un importo di 233 migliaia di euro. Contestualmente, la Capogruppo ha deliberato a favore di SAES Nitinol S.r.l. un **versamento di capitale** pari a 28 migliaia di euro a titolo di versamento soci a copertura perdite, con l'obiettivo della ricostituzione del Capitale Sociale eroso dalle perdite dell'esercizio 2022. SAES Getters S.p.A. ha infine deliberato **l'erogazione**[5] **di un ulteriore ammontare**, pari a 900 migliaia di euro, **da destinarsi all'interno della voce 'riserve disponibili' del patrimonio netto** di SAES Nitinol S.r.l., al fine di fornire alla società controllata le provviste necessarie per garantire la sua continuità aziendale.

In data 6 marzo 2023 l'Amministratore Indipendente **Luciana Sara Rovelli** ha rassegnato le proprie **dimissioni** in ragione di significative divergenze di visione strategica. Pertanto, a decorrere dal 6 marzo 2023, Luciana Rovelli ha cessato di ricoprire tutti gli incarichi a lei assegnati e in particolare: Presidente del Comitato Remunerazione e Nomine; Membro del Comitato Controllo e Rischi e Sostenibilità; Presidente dell'Organismo di Vigilanza, nonché Membro del Comitato per le Operazioni con Parti Correlate.
Il Consiglio di Amministrazione del 7 marzo 2023 ha provveduto a nominare, in sostituzione di Luciana Rovelli, il Consigliere Stefano Proverbio, Indipendente, quale componente del Comitato Remunerazione e Nomine, attribuendo allo stesso la carica di Presidente, e ad attribuire al Consigliere Stefano Proverbio la carica di Presidente dell'Organismo di Vigilanza, di cui lo stesso era già membro. L'Assemblea Ordinaria degli Azionisti del 28 aprile 2023 ha confermato la nomina della **Dr.ssa Maria Pia Maspes** a **Consigliere Indipendente**, entrata a far parte del Consiglio di Amministrazione in data 29 marzo 2023 mediante cooptazione, ai sensi dell'articolo 2386 del Codice Civile. Il Consiglio del 29 marzo 2023 aveva inoltre provveduto a nominare il Consigliere Indipendente Maria Pia Maspes quale Componente del **Comitato Controllo e Rischi e Sostenibilità**, del **Comitato per le Operazioni con Parti Correlate** e dell'**Organismo di Vigilanza**.

In data 29 marzo 2023, previa autorizzazione del Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A., SAES Nitinol S.r.l. ha deliberato la **rinuncia alla quota residua di interessi maturati fino al 31 dicembre 2022 sui finanziamenti concessi alla *joint venture* Actuator Solutions GmbH**, pari a 1,6 milioni di euro[6], per garantirne la continuità operativa e accelerarne la ricostruzione del patrimonio netto. La suddetta rinuncia, perfezionata nel mese di aprile, non ha alcun effetto sul bilancio consolidato, essendo il credito finanziario correlato al finanziamento fruttifero (sia quota capitale, sia quota interessi) già interamente svalutato al 31 dicembre 2022, in quanto giudicato difficilmente recuperabile. Il medesimo Consiglio di Amministrazione ha inoltre deliberato di mantenere l'attuale tasso di interesse sul medesimo finanziamento, pari al 2%.

***

Ai fini di gestire l'impatto economico derivante dalle fluttuazioni dei tassi di cambio, principalmente del dollaro statunitense, il Gruppo stipula contratti a termine correlati a crediti in essere alla data di bilancio e a crediti futuri relativi alle vendite in valuta della Capogruppo.
In particolare, alla data del 31 marzo 2023 il Gruppo ha in essere contratti di vendita a termine sul dollaro statunitense per un valore nozionale pari a 9 milioni di dollari statunitensi, che prevedono un cambio medio a termine pari a 1,0570 contro euro e si estenderanno per la rimanente parte dell'esercizio.
Successivamente al 31 marzo 2023 non sono stati stipulati ulteriori contratti di vendita a termine di valuta.

[5] Effettiva erogazione effettuata in aprile 2023.
[6] In aggiunta alla quota di interessi, pari a 0,8 milioni di euro, cui SAES Nitinol S.r.l. aveva già rinunciato nei precedenti esercizi.

Rideterminazione dei saldi al 31 marzo 2022

I saldi al 31 marzo 2022, presentati a fini comparativi, sono stati rideterminati per riflettere le rettifiche derivanti dal completamento della valutazione provvisoria dell'aggregazione aziendale[7] di Strumenti Scientifici Cinel S.r.l., in conformità a quanto previsto dall'IFRS 3.

(Importi espressi in migliaia di euro)

	SAES Industrial	SAES High Vacuum			SAES Medical Nitinol	SEAS Chemicals	SAES Packaging	Non Allocato	Totale		
	Q1 2022	Q1 2022	Rettifiche	1Q 2022 rideterminato	Q1 2022	Q1 2022	Q1 2022	Q1 2022	Q1 2022	Rettifiche	1Q 2022 rideterminato
Ricavi	**17.739**	**6.887**	**0**	**6.887**	**27.469**	**3.423**	**3.638**	**0**	**59.156**	**0**	**59.156**
Costo del venduto	(8.487)	(3.158)	(141)	(3.299)	(15.528)	(2.706)	(3.245)	0	(33.124)	(141)	(33.265)
Risultato industriale lordo	**9.252**	**3.729**	**(141)**	**3.588**	**11.941**	**717**	**393**	**0**	**26.032**	**(141)**	**25.891**
% su ricavi	*52,2%*	*54,1%*	*n.a.*	*52,1%*	*43,5%*	*20,9%*	*10,8%*	*n.a.*	*44,0%*	*n.a*	*43,8%*
Spese operative e altri proventi (oneri)	(3.664)	(1.523)	(52)	(1.575)	(2.433)	(334)	(927)	(6.897)	(15.778)	(52)	(15.830)
Risultato operativo	**5.588**	**2.206**	**(193)**	**2.013**	**9.508**	**383**	**(534)**	**(6.897)**	**10.254**	**(193)**	**10.061**
% su ricavi	*31,5%*	*32,0%*	*n.a.*	*29,2%*	*34,6%*	*11,2%*	*(14,7%)*	*n.a.*	*17,3%*	*n.a*	*17,0%*
Proventi finanziari									703	0	703
Oneri finanziari									(6.358)	0	(6.358)
Perdita per riduzione di valore di crediti finanziari e altre attività finanziarie									(130)	0	(130)
Quota del risultato di partecipazioni valutate con il metodo del patrimonio netto									3	0	3
Utili (perdite) su cambi									(152)	0	(152)
Risultato prima delle imposte									**4.320**	**(193)**	**4.127**
Imposte sul reddito									(2.451)	54	(2.397)
Utile (perdita) da attività operative in esercizio									**1.869**	**(139)**	**1.730**
Risultato derivante da attività operative cessate									0	0	0
Utile (perdita) del periodo									**1.869**	**(139)**	**1.730**

Ripartizione del volume d'affari per categoria di attività e per aree geografiche

Divisione SAES Industrial	
Getters & Dispensers	Getter non-evaporabili e dispensatori tradizionali, basati su leghe metalliche, con svariate applicazioni industriali (elettronica di consumo, sicurezza e difesa, diagnostica medica per immagini, isolamento termico sotto-vuoto e tradizionali lampade a scarica, etc.), nonché getter dispensabili basati su polimeri funzionalizzati (applicazioni OLED per il mercato *consumer electronics*, di optoelettronica, di fotonica avanzata e telecomunicazioni)
Sintered Materials	Catodi dispensatori per tubi elettronici e dispositivi per la dissipazione del calore per componenti e laser a stato solido
SMA Materials	Materiali e componenti a memoria di forma e superelastici per il comparto industriale (domotica, industria del bianco, elettronica di consumo, business medicale non impiantabile, settore *automotive* e del lusso)
Divisione SAES High Vacuum	
High Vacuum Solutions	Pompe getter per sistemi da vuoto che trovano applicazione in ambito industriale, nella ricerca e negli acceleratori di particelle
Divisione SAES Medical Nitinol	
Medical Nitinol	Materia prima e componenti in Nitinol per il comparto biomedicale
Divisione SAES Chemicals	
Functional Chemicals	Compositi acustici funzionali per applicazioni *consumer electronics* e nuovi materiali funzionali in corso di validazione presso *prospect*
Divisione SAES Packaging	
Packaging Solutions	Lacche e film plastici avanzati per il settore del *sustainable packaging*

[7] Aggregazione aziendale perfezionata in data 7 luglio 2021.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Divisioni e Business	Q1 2023	Q1 2022	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)	Variazione perimetro (%)
Getters & Dispensers	11.463	11.738	-2,3%	-4,0%	1,7%	0,0%
Sintered Materials	2.278	2.560	-11,0%	-14,9%	3,9%	0,0%
SMA Materials	5.070	3.441	47,3%	43,7%	3,6%	0,0%
SAES Industrial	**18.811**	**17.739**	**6,0%**	**3,6%**	**2,4%**	**0,0%**
High Vacuum Solutions	6.594	6.887	-4,3%	-25,9%	0,4%	21,3%
SAES High Vacuum	**6.594**	**6.887**	**-4,3%**	**-25,9%**	**0,4%**	**21,3%**
Medical Nitinol	31.211	27.469	13,6%	8,7%	4,9%	0,0%
SAES Medical Nitinol	**31.211**	**27.469**	**13,6%**	**8,7%**	**4,9%**	**0,0%**
Functional Chemicals	1.923	3.423	-43,8%	-43,8%	0,0%	0,0%
SAES Chemicals	**1.923**	**3.423**	**-43,8%**	**-43,8%**	**0,0%**	**0,0%**
Packaging Solutions	1.608	3.638	-55,8%	-55,8%	0,0%	0,0%
SAES Packaging	**1.608**	**3.638**	**-55,8%**	**-55,8%**	**0,0%**	**0,0%**
Non Allocato	**11**	**0**	**0,0%**	**0,0%**	**0,0%**	**0,0%**
Ricavi consolidati	**60.158**	**59.156**	**1,7%**	**-3,8%**	**3,0%**	**2,5%**

Ricavi consolidati per Area Geografica di Destinazione

(Importi espressi in migliaia di euro)

Area geografica	Q1 2023	Q1 2022	*di cui:* Variazione perimetro
Italia	1.295	1.771	93
Europa	9.879	11.769	312
Nord America	38.521	34.185	1.059
Giappone	1.710	1.857	0
Corea del sud	300	687	0
Cina	6.704	6.168	0
Altri Asia	1.342	1.390	0
Altri	407	1.329	0
Ricavi consolidati	**60.158**	**59.156**	**1.464**

Nel primo trimestre 2023 il Gruppo SAES ha realizzato **ricavi consolidati** pari a 60,2 milioni di euro, in crescita dell'1,7% (+1 milione di euro) rispetto a 59,2 milioni di euro nel corrispondente trimestre 2022.
Scorporando l'**effetto dei cambi**, positivo e pari a +3% (+1,8 milioni di euro), la variazione è stata negativa per -0,8 milioni di euro: la crescita dei ricavi nella **Divisone Medical Nitinol**, in linea con quella del mercato medicale minimamente invasivo, e nella **Divisione Industrial**, principalmente trainata dalle vendite SMA industrial nei settori *mobile & portable*, non è stata sufficiente a bilanciare il calo delle **Divisioni Packaging** e **Chemicals**, la prima penalizzata soprattutto dalla crisi dei consumi causa inflazione, mentre la seconda ha risentito del rallentamento delle vendite nel comparto *consumer electronics*. Nella **Divisione High Vacuum** il calo organico, più evidente in conseguenza di un primo trimestre 2022 particolarmente favorevole, è stato completamente bilanciato dal primo consolidamento integrale di SAES RIAL Vacuum S.r.l. (+1,5 milioni di euro).

Includendo anche la quota parte dei ricavi delle *joint venture*[8], il **fatturato complessivo di Gruppo** è stato pari a 60,5 milioni di euro, in leggera crescita (+0,2%) rispetto a 60,3 milioni di euro nel primo trimestre 2022: l'incremento nei ricavi consolidati (+1,7%) è stato compensato dai minori ricavi della *joint venture* Actuator Solutions GmbH (ricavi non comparabili nei due trimestri per effetto della cessione dell'ultima linea di produzione di attuatori per *seat comfort automotive* perfezionata a fine esercizio 2022) e dal consolidamento integrale della *joint venture* SAES RIAL Vacuum S.r.l. a partire dal 25 maggio 2022.

[8] Actuator Solutions (50%) e Flexterra (47,10%).

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Q1 2023	Q1 2022	Variazione
Ricavi consolidati	**60.158**	**59.156**	**1.002**
50% ricavi *joint venture* Actuator Solutions GmbH	384	734	(350)
49% ricavi *joint venture* SAES RIAL Vacuum S.r.l. (*)	0	497	(497)
Ricavi *joint venture* Flexterra (**)	0	0	0
Eliminazioni infragruppo	(75)	(56)	(19)
Altri aggiustamenti	(1)	(15)	14
Ricavi complessivi	**60.466**	**60.316**	**150**

(*) SAES RIAL Vacuum S.r.l. consolidata integralmente a partire dal 25 maggio 2022.

(**) 46,84% nel primo trimestre 2022, incrementato al 47,10% a inizio esercizio 2023.

Informativa per settore di attività

(Importi espressi in migliaia di euro)

	SAES Industrial		SAES High Vacuum		SAES Medical Nitinol		SEAS Chemicals		SAES Packaging		Non Allocato		TOTALE	
	Q1 2023	Q1 2022	Q1 2023	Q1 2022	Q1 2023	Q1 2022	Q1 2023	Q1 2022	Q1 2023	Q1 2022	Q1 2023	Q1 2022	Q1 2023	Q1 2022
Ricavi	**18.811**	**17.739**	**6.594**	**6.887**	**31.211**	**27.469**	**1.923**	**3.423**	**1.608**	**3.638**	**11**	**0**	**60.158**	**59.156**
Costo del venduto	(9.347)	(8.487)	(3.671)	(3.299)	(17.233)	(15.528)	(1.658)	(2.706)	(1.558)	(3.245)	(58)	0	(33.525)	(33.265)
Risultato industriale lordo	**9.464**	**9.252**	**2.923**	**3.588**	**13.978**	**11.941**	**265**	**717**	**50**	**393**	**(47)**	**0**	**26.633**	**25.891**
% sui ricavi	*50,3%*	*52,2%*	*44,3%*	*52,1%*	*44,8%*	*43,5%*	*13,8%*	*20,9%*	*3,1%*	*10,8%*	*n.s.*	*n.a.*	*44,3%*	*43,8%*
Spese operative e altri proventi (oneri)	(3.682)	(3.664)	(2.039)	(1.575)	(3.950)	(2.433)	(437)	(334)	(722)	(927)	(8.822)	(6.897)	(19.652)	(15.830)
Risultato operativo	**5.782**	**5.588**	**884**	**2.013**	**10.028**	**9.508**	**(172)**	**383**	**(672)**	**(534)**	**(8.869)**	**(6.897)**	**6.981**	**10.061**
% sui ricavi	*30,7%*	*31,5%*	*13,4%*	*29,2%*	*32,1%*	*34,6%*	*-8,9%*	*11,2%*	*-41,8%*	*-14,7%*	*n.s.*	*n.a.*	*11,6%*	*17,0%*

Divisione SAES Industrial

I **ricavi consolidati** della Divisione SAES Industrial nel primo trimestre 2023 sono stati pari a 18,8 milioni di euro, in aumento del 6% rispetto a 17,8 milioni di euro nel corrispondente trimestre del 2022. L'andamento valutario ha fatto registrare un effetto cambi positivo e pari a +2,4%, al netto del quale le vendite sono aumentate organicamente del 3,6%.

L'incremento organico è trainato dal comparto SMA Materials (+43,7%, pari a 1,5 milioni di euro), grazie all'ottima prestazione del settore *mobile & portable* e, in misura inferiore, da quella del comparto *automotive*, che hanno largamente compensato il calo degli attuatori per dispositivi medicali.

Per contro, il business Sintered Materials (variazione organica negativa e pari a -14,9%) ha sofferto il rallentamento temporaneo negli ordini di dissipatori di calore da parte di un importante cliente, mentre il comparto Getters & Dispensers (calo organico pari a -4%) è stato penalizzato dal calo strutturale del settore delle lampade fluorescenti, nonché da un momentaneo calo nel segmento *healthcare* per temporanei problemi produttivi interni, dovuti anche a rallentamenti nella catena di fornitura. Sempre nel business Getters & Dispensers, è da segnalare la leggera crescita del segmento *organic electronics*, trainato dalle vendite dei nuovi prodotti avanzati per applicazioni 5G e per ossimetri sul mercato cinese.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Divisioni e Business	Q1 2023	Q1 2022	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Getters & Dispensers	11.463	11.738	-2,3%	-4,0%	1,7%
Sintered Materials	2.278	2.560	-11,0%	-14,9%	3,9%
SMA Materials	5.070	3.441	47,3%	43,7%	3,6%
SAES Industrial	**18.811**	**17.739**	**6,0%**	**3,6%**	**2,4%**

L'**utile industriale lordo** della Divisione Industrial è stato pari a 9,5 milioni di euro nel primo trimestre dell'esercizio 2023, in leggera crescita (+2,3%) rispetto a 9,3 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2022, trainato dalle maggiori vendite **SMA Materials**, che compensano il calo di marginalità nel comparto **Sintered Materials**, penalizzato da temporanei rallentamenti nell'output produttivo.

Il **margine industriale lordo** è passato da 52,2% a 50,3%, influenzato dal sopra citato calo nella marginalità del business **Sintered Materials**, a cui si aggiungono i minori margini nel comparto **SMA Materials**, dovuti essenzialmente a un aumento del costo della materia prima.

L'**utile operativo** della Divisione Industrial è stato pari a 5,8 milioni di euro, in leggera crescita (+3,5%) rispetto a 5,6 milioni di euro nel primo trimestre 2022, in linea con l'andamento del risultato industriale lordo e delle vendite, a parità di spese operative. Il **margine operativo** passa dal 31,5% al 30,7%, influenzato dal calo della marginalità lorda, nonostante la minore incidenza delle spese operative.

Divisione SAES High Vacuum

I **ricavi consolidati** della Divisione SAES High Vacuum nel primo trimestre 2023 sono stati pari a 6,6 milioni di euro, sostanzialmente in linea rispetto a 6,9 milioni di euro nel corrispondente trimestre del 2022: l'incremento correlato al consolidamento integrale di SAES RIAL Vacuum S.r.l. (+1,5 milioni di euro) ha consentito di compensare la diminuzione organica (-1,8 milioni di euro, rispetto a un primo trimestre 2022 particolarmente favorevole, per la concomitanza dei ricavi generati dalla commessa con il Consorzio RFX di Padova, attivo nella fusione nucleare di tipo sperimentale, e relativi alle vendite di strumentazione scientifica per acceleratori). L'andamento valutario ha fatto registrare un effetto cambi positivo e pari a +0,4%.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Divisioni e Business	Q1 2023	Q1 2022	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)	Variazione perimetro (%)
High Vacuum Solutions	6.594	6.887	-4,3%	-25,9%	0,4%	21,3%
SAES High Vacuum	**6.594**	**6.887**	**-4,3%**	**-25,9%**	**0,4%**	**21,3%**

L'**utile industriale lordo** della Divisione High Vacuum nel primo trimestre 2023 è stato pari a 2,9 milioni di euro, rispetto a 3,6 milioni di euro nel primo trimestre 2022, mentre la **marginalità lorda** è passata dal 52,1% al 44,3%: il primo indicatore risulta essere penalizzato dal calo organico delle vendite, il secondo dall'effetto diluitivo del consolidamento di SAES RIAL Vacuum S.r.l., che chiude il trimestre corrente con un margine industriale lordo leggermente superiore al 23%.

L'**utile operativo** della Divisione High Vacuum è stato pari a 0,9 milioni di euro, rispetto a 2 milioni di euro del primo trimestre 2022: la diminuzione dell'utile industriale lordo si riflette sul risultato operativo del periodo, entrambi penalizzati dal calo organico delle vendite. Il **margine operativo** è passato dal 29,2% al 13,4%, anche questo caso diluito dal primo consolidamento di SAES RIAL Vacuum S.r.l.

Divisione SAES Medical Nitinol

I **ricavi consolidati** della Divisione SAES Medical Nitinol sono stati pari a 31,2 milioni di euro nel primo trimestre 2023, in crescita del 13,6% rispetto a 27,5 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2022. L'effetto cambi è stato positivo e pari a +4,9%, al netto del quale la crescita organica è stata pari a +8,7% (+2,4 milioni di euro in valore assoluto), in linea con la crescita del mercato medicale minimamente invasivo.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Divisioni e Business	Q1 2023	Q1 2022	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Medical Nitinol	31.211	27.469	13,6%	8,7%	4,9%
SAES Medical Nitinol	**31.211**	**27.469**	**13,6%**	**8,7%**	**4,9%**

L'**utile industriale lordo** della Divisione Medical Nitinol è stato pari a 14 milioni di euro nel primo trimestre 2023, in crescita del 17,1% rispetto a 11,9 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2022, mentre la

marginalità lorda è aumentata dal 43,5% al 44,8%: l'ottima *performance* della Divisione è conseguenza dell'incremento dei ricavi.

L'**utile operativo** della Divisione Medical Nitinol è stato pari a 10 milioni di euro (32,1% dei ricavi), in crescita del 5,5% rispetto a 9,5 milioni di euro (34,6% dei ricavi) del primo trimestre 2022: escludendo le spese operative non ricorrenti correlate al progetto di cessione della Divisione (1,3 milioni di euro), l'utile operativo sarebbe stato pari a 11,3 milioni di euro, in crescita del 19%, grazie all'ottima performance industriale, con spese operative costanti.

Divisione SAES Chemicals

I **ricavi consolidati** della Divisione SAES Chemicals nel primo trimestre 2023 sono stati a 1,9 milioni di euro, rispetto a 3,4 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2022 (-43,8%). Nullo l'effetto dei cambi, essendo le vendite denominate esclusivamente in euro.
Il calo è sostanzialmente imputabile al rallentamento del mercato *consumer electronics*, principale mercato di sbocco per i prodotti di questa Divisione, in continuità con l'ultima parte dell'esercizio 2022.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Divisioni e Business	Q1 2023	Q1 2022	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Functional Chemicals	1.923	3.423	-43,8%	-43,8%	0,0%
SAES Chemicals	**1.923**	**3.423**	**-43,8%**	**-43,8%**	**0,0%**

L'**utile industriale lordo** della Divisione Chemicals è stato pari a 0,3 milioni di euro nel primo trimestre 2023, rispetto a 0,7 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2022, mentre la **marginalità lorda** è scesa del 20,9% al 13,8%: la Divisione risente principalmente del rallentamento delle vendite nel mercato *consumer electronics*.

Il **risultato operativo** della Divisione Chemicals è stato negativo per 0,2 milioni di euro, rispetto a un valore positivo e pari a 0,4 milioni di euro nel primo trimestre 2022: i volumi di vendita non consentono di coprire i costi fissi.

Divisione SAES Packaging

I **ricavi consolidati** della Divisione SAES Packaging sono stati pari a 1,6 milioni di euro nel primo trimestre 2023, rispetto a 3,6 milioni di euro nel primo trimestre del 2022 (-55,8%). Le vendite sono esclusivamente denominate in euro.
Il calo è essenzialmente dovuto a tre principali fattori:
- contrazione dei consumi causa crisi inflattiva, con ripercussioni negative sul segmento *converting* e su tutta la filiera del *packaging*;
- crisi energetica, che ha creato problemi di liquidità soprattutto nei clienti medio-piccoli, indotti ad acquistare solo per il consumo, senza creazione di *stock*;
- attenuazione dello *shortage* di alcune materie plastiche, alternative all'offerta SAES.

Si segnala, tuttavia, l'incremento nelle vendite di prodotti innovativi correlati alle strutture mono-materiali plastiche riciclabili, in accordo con la direttiva EU *Packaging Waste Directive*, che, se approvata, dovrebbe favorire l'affermazione della tecnologia del *coating* di SAES Coated Films S.p.A.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Divisioni e Business	Q1 2023	Q1 2022	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Packaging Solutions	1.608	3.638	-55,8%	-55,8%	0,0%
SAES Packaging	**1.608**	**3.638**	**-55,8%**	**-55,8%**	**0,0%**

L'**utile industriale lordo** della Divisione Packaging è stato in pareggio (50 migliaia di euro), rispetto a 0,4 milioni di euro nel primo trimestre 2022, mentre la **marginalità lorda** è scesa dal 10,8% al 3,1%: anche in questo caso, il calo è dovuto esclusivamente alle minori vendite e alla conseguente maggiore incidenza dei costi fissi industriali.

Il **risultato operativo** della Divisione Packaging è stato negativo per 0,7 milioni di euro, rispetto a un valore sempre negativo e pari a 0,5 milioni di euro nel primo trimestre 2022: nonostante la riduzione delle spese operative, favorita anche dall'adozione della CIGO e dai minori costi di trasporto, il calo dei volumi ha causato una perdita operativa sostanzialmente allineata a quella del precedente esercizio.

Non Allocato

I **ricavi consolidati** Non Allocati sono stati pari a 11 migliaia di euro nel corso del primo trimestre 2023 e si riferiscono esclusivamente alle vendite iniziali correlate al progetto B!POD, sviluppato dalla *Design House* di SAES, per cui sono previsti nuovi lanci di prodotto nel corso dell'esercizio corrente.

Anche il **risultato industriale lordo** Non Allocato, negativo per -47 migliaia di euro nel primo trimestre 2023, si riferisce esclusivamente al nuovo progetto B!POD.

Il **risultato operativo** Non Allocato è negativo per 8,9 milioni di euro, rispetto a un risultato sempre negativo e pari a -6,9 milioni di euro. Il peggioramento è principalmente dovuto, oltre che ai costi non ricorrenti per *severance* (0,8 milioni di euro), a maggiori spese per consulenze legali e strategiche della Capogruppo (spese generali e amministrative) e ai costi di *marketing* per il progetto B!POD (spese di vendita).

Si segnalano, infine, tra gli **altri proventi e oneri**:
- nel primo trimestre 2023 i proventi, pari a 127 migliaia di euro, correlati a un aggiustamento sul prezzo di cessione della controllata SAES Pure Gas, Inc. (dismissione perfezionata nel 2018), conseguente a un rimborso fiscale relativo al periodo ante cessione;
- nel primo trimestre 2022 costi pari a 70 migliaia di euro per una donazione in favore dell'Ucraina.

Il risultato economico del primo trimestre 2023

L'**utile industriale lordo consolidato** è stato pari a 26,6 milioni di euro nel primo trimestre 2023, in leggero aumento (+2,9%) rispetto a 25,9 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2022, principalmente trainato dalla **Divisione Medical Nitinol** e dal business SMA Materials della **Divisione Industrial**, nonché dall'effetto positivo dei cambi. Tutte le altre Divisioni sono in leggero calo, penalizzate dalle minori vendite. La variazione nel perimetro di consolidamento (acquisizione del 100% di SAES RIAL Vacuum S.r.l. in data 25 maggio 2022) ha comportato un effetto sull'utile industriale lordo pari a +0,3 milioni di euro, mentre l'effetto delle valute è stato positivo per 0,8 milioni di euro.

Il **margine industriale lordo** si è incrementato dal 43,8% al 44,3%, sempre trainato dalla **Divisione Medical Nitinol**. Da segnalare, per contro, l'effetto diluitivo della variazione di perimetro[9] nella **Divisione High Vacuum** e le minori economie di scala nelle **Divisioni Packaging** e **Chemicals**.

[9] Acquisizione del 100% di SAES RIAL Vacuum S.r.l. in maggio 2022.

L'**utile operativo consolidato** del primo trimestre dell'esercizio 2023 è stato pari a 7 milioni di euro (11,6% dei ricavi) rispetto a un utile operativo di 10,1 milioni di euro (17% dei ricavi) nel primo trimestre del precedente esercizio: la crescita dell'utile industriale lordo è stata più che assorbita dalle maggiori spese operative, penalizzate anche da **poste non ricorrenti nell'ambito delle spese generali e amministrative** (1,3 milioni di euro di costi di consulenza per la potenziale cessione del business medicale e 0,8 milioni di euro di costi per *severance* della Capogruppo).
Da segnalare che il consolidamento di SAES RIAL Vacuum S.r.l. ha contributo all'incremento dell'utile operativo per 10 migliaia di euro, mentre l'effetto dei cambi è stato positivo per 0,6 milioni di euro.

L'**EBITDA consolidato** è stato pari a 10,9 milioni di euro (18,1% dei ricavi), rispetto 13,7 milioni di euro (23,1% dei ricavi) nel primo trimestre 2022. Escludendo le spese operative non ricorrenti del primo trimestre 2023, pari a 2,1 milioni di euro, l'EBITDA sarebbe stato pari a 13 milioni di euro (21,6%), solo lievemente inferiore al primo trimestre 2022 e con un andamento in linea con quello del risultato operativo.
Da segnalare che il consolidamento di SAES RIAL Vacuum S.r.l. ha contributo all'incremento dell'EBITDA per 0,2 milioni di euro, mentre l'effetto dei cambi è stato positivo per 0,7 milioni di euro.

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Q1 2023	Q1 2022	*di cui:* Variazione perimetro
Risultato operativo	**6.981**	**10.061**	**10**
Ammortamento di immobili, impianti e macchinari e attività immateriali	(3.244)	(2.752)	(191)
Ammortamento di attività per diritti d'uso	(640)	(623)	(17)
Perdita per riduzione di valore di immobili, impianti e macchinari e attività immateriali	0	(219)	0
EBITDA	**10.865**	**13.655**	**218**
% sui ricavi	***18,1%***	***23,1%***	***14,9%***

Le **spese operative consolidate** sono state pari a 19,8 milioni di euro (32,8% dei ricavi) nel primo trimestre 2023, rispetto a 15,7 milioni di euro (26,6% dei ricavi) nel corrispondente periodo dell'esercizio precedente. Al netto dell'effetto dei cambi (+0,2 milioni di euro) e della variazione del perimetro di consolidamento (+0,3 milioni di euro), l'incremento del primo trimestre 2023 è stato pari a 3,5 milioni di euro.
Mentre le **spese di ricerca e sviluppo** sono sostanzialmente allineate all'esercizio precedente (si segnala solo un lieve incremento nei costi del personale, sia per un aumento dell'organico della Capogruppo, sia per normali incrementi retributivi), ad aumentare sono le **spese di vendita** e soprattutto le **spese generali e amministrative**. Le prime per maggiori commissioni sulle vendite SMA Materials, maggiori costi di viaggio dovuti alla regolare ripresa del business e costi di *marketing* per il progetto B!POD; le seconde penalizzate anche da **poste non ricorrenti** (**1,3 milioni di euro** di costi di consulenza per la potenziale cessione del business medicale e **0,8 milioni di euro** di costi per *severance* nello stabilimento della Capogruppo di Avezzano), nonché da maggiori spese per consulenze legali e strategiche della Capogruppo.

Il saldo degli **altri proventi e oneri** è stato sostanzialmente immateriale in entrambi gli esercizi (positivo per 98 migliaia di euro nel primo trimestre 2023 e negativo per 91 migliaia di euro nel corrispondente periodo del 2022). Si segnala all'interno dell'importo del periodo corrente il provento, pari a 127 migliaia di euro, correlato a un aggiustamento sul prezzo di cessione della controllata SAES Pure Gas, Inc. (dismissione perfezionata nel 2018), conseguente a un rimborso fiscale relativo al periodo ante cessione; nel periodo precedente si ricorda, invece, il costo, pari a 70 migliaia di euro, per la donazione a un *network* locale ucraino in collegamento con l'Ambasciata in Italia.

Il saldo dei **proventi e oneri finanziari** è stato positivo per 1,6 milioni di euro, principalmente composto dal risultato della gestione dei titoli (complessivamente positivo per 2,1 milioni di euro), al netto degli interessi sui finanziamenti e relative commissioni (-0,7 milioni di euro). Nel corrispondente trimestre del 2022 la voce era stata negativa per 5,7 milioni di euro, quasi esclusivamente imputabile alla riduzione del *fair value* dei titoli in

portafoglio (che aveva risentito delle tensioni internazionali conseguenti anche alla crisi in Ucraina), nonché a interessi e commissioni bancarie pari a -0,2 milioni di euro.
L'incremento degli interessi passivi nel primo trimestre 2023 (-0,7 milioni di euro, rispetto a -0,2 milioni di euro) è principalmente da attribuirsi all'aumento dei tassi di interesse.

La **perdita per riduzione di valore di crediti finanziari e altre attività finanziarie** è stata pari a 0,2 milioni di euro, inclusiva delle svalutazioni dei crediti finanziari corrispondenti agli interessi maturati nel trimestre sui finanziamenti concessi dal Gruppo alla società tedesca Rapitag GmbH e alle *joint venture* Actuator Solutions GmbH e Flexterra, Inc. perché giudicati difficilmente recuperabili sulla base delle informazioni disponibili (la medesima svalutazione era stata pari a 0,1 milioni di euro nel primo trimestre 2022, attribuibile esclusivamente alle due citate *joint venture*).

La **quota del risultato di partecipazioni valutate con il metodo del patrimonio netto** è nulla nel primo trimestre 2023 e si confronta con un valore positivo per 3 migliaia di euro nello stesso periodo del 2022 (provento esclusivamente attribuibile alla *joint venture* SAES RIAL Vacuum S.r.l., consolidata integralmente a partire dal 25 maggio 2022).

Gli **utili e perdite su cambi** hanno registrato un saldo immateriale in entrambi i trimestri (positivo per 27 migliaia di euro nel primo trimestre 2023 e negativo per 152 migliaia di euro nel corrispondente periodo del precedente esercizio). Si segnala all'interno dell'importo del periodo corrente il provento, pari a 87 migliaia di euro, correlato al rilascio a conto economico della riserva di conversione di SAES Getters Korea Corporation, a seguito della liquidazione della controllata coreana.

Il **risultato prima delle imposte** nel primo trimestre 2023 è stato positivo per 8,4 milioni di euro, più che raddoppiato rispetto a 4,1 milioni di euro nel primo trimestre 2022. Si ricorda che il risultato dello scorso esercizio era stato negativamente influenzato dalla riduzione nel valore del portafoglio titoli causa tensioni e incertezze internazionali.

Le **imposte sul reddito** nel primo trimestre dell'esercizio 2023 sono state pari a 3,3 milioni di euro, rispetto a 2,4 milioni di euro nel primo trimestre del 2022, e comprendono principalmente le imposte delle società produttive negli USA; l'incremento in valore assoluto è principalmente imputabile ai maggiori imponibili realizzati da queste ultime, rispetto al corrispondente periodo del precedente esercizio.
Il ***tax rate*** di Gruppo è passato da 58,1% a 38,6%: il miglioramento è dovuto al fatto che SAES Investments S.A. ha chiuso il trimestre corrente con un imponibile fiscale positivo, a fronte di una perdita fiscale[10] al 31 marzo 2022, relativamente alla quale non erano state prudenzialmente rilevate le attività per imposte differite.

L'**utile di periodo** è stato pari a 5,2 milioni di euro, quasi triplicato rispetto a 1,7 milioni di euro nel corrispondente periodo dell'esercizio precedente.

Posizione finanziaria netta

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 31 marzo 2023 è positiva e pari a 64 milioni di euro e si confronta con disponibilità nette al 31 dicembre 2022 pari 64,3 milioni di euro. Il primo trimestre 2023 si è chiuso con una **gestione operativa** positiva per +2 milioni di euro, seppure fortemente penalizzata dall'incremento del capitale circolante netto (-7,2 milioni di euro). Quest'ultimo è dovuto:

- all'aumento dei **crediti commerciali** in USA, per effetto delle maggiori vendite nelle Divisioni Medical Nitinol nell'ultima parte del trimestre corrente, rispetto alla fine del 2022;
- all'incremento del **magazzino** nella Divisione Medical Nitinol (consegne differite per temporanei ritardi produttivi di un cliente) e nelle Divisioni Industrial e High Vacuum (scorte in previsione di fermi macchina per manutenzioni e chiusure aziendali nel secondo trimestre 2023);
- alla riduzione dei **debiti commerciali**, soprattutto della Capogruppo, particolarmente elevati al 31 dicembre 2022 e relativi a progetti speciali.

[10] Perdita causata dalla *performace* negativa del portafoglio titoli detenuto dalla società, conseguenza della crisi tra Ucraina e Russia.

L'**attività d'investimento** è sostanzialmente in pareggio (-0,8 milioni di euro): la *performance* positiva del portafoglio titoli (+2,1 milioni di euro) ha sostanzialmente bilanciato il *capex* (-2,4 milioni di euro); si segnalano, inoltre, il versamento di -0,3 milioni di euro al fondo di venture capital EUREKA! e il versamento di -0,2 milioni di euro della prima *tranche* del *convertible loan* addizionale concesso alla *joint venture* Flexterra.
La **gestione finanziaria** è negativa per -1 milione di euro (principalmente, interessi su finanziamenti bancari per -0,6 milioni di euro e contratti di *leasing* per -0,4 milioni di euro).
Infine, l'**effetto cambi** è stato negativo per -0,5 milioni di euro, riconducibile alla svalutazione sia del dollaro, sia del renminbi, al 31 marzo 2023 rispetto alla fine del 2022.

(Importi espressi in migliaia di euro)

	31 marzo 2023	31 dicembre 2022	30 settembre 2022	30 giugno 2022	31 marzo 2022
Cassa	9	10	9	8	9
Altre disponibilità liquide	41.706	42.129	47.486	35.127	35.569
Liquidità	**41.715**	**42.139**	**47.495**	**35.135**	**35.578**
Crediti finanziari verso parti correlate	0	0	0	0	0
Titoli in portafoglio	147.310	145.484	83.970	85.761	90.256
Strumenti finanziari derivati	294	259	0	0	0
Crediti finanziari correnti	**147.604**	**145.743**	**83.970**	**85.761**	**90.256**
Debiti verso banche	(67.663)	(65.302)	(87.419)	(77.530)	(68.577)
Quota corrente dei debiti finanziari non correnti	(52.000)	(52.094)	(102)	(99)	(102)
Strumenti finanziari derivati	0	0	(328)	(354)	(109)
Altri debiti finanziari	(29)	(30)	(12)	(7)	(13)
Passività finanziarie per contratti di leasing	(2.142)	(2.545)	(2.123)	(2.233)	(2.275)
Indebitamento finanziario corrente	**(121.834)**	**(119.971)**	**(89.984)**	**(80.223)**	**(71.076)**
Posizione finanziaria netta corrente	**67.485**	**67.911**	**41.481**	**40.673**	**54.758**
Altri crediti finanziari verso terzi	0	0	1.793	1.618	1.595
Titoli in portafoglio	0	0	65.857	67.072	70.555
Crediti finanziari non correnti	**0**	**0**	**67.650**	**68.690**	**72.150**
Debiti finanziari	0	(119)	(52.156)	(52.171)	(52.182)
Passività finanziarie per contratti di leasing	(3.022)	(3.039)	(3.440)	(3.669)	(3.712)
Altri debiti finanziari	(465)	(462)	(459)	(457)	0
Indebitamento finanziario non corrente	**(3.487)**	**(3.620)**	**(56.055)**	**(56.297)**	**(55.894)**
Posizione finanziaria netta non corrente	**(3.487)**	**(3.620)**	**11.595**	**12.393**	**16.256**
Posizione finanziaria netta	**63.998**	**64.291**	**53.076**	**53.066**	**71.014**

Risultato netto consolidato per azione

Nel primo trimestre 2023 l'**utile netto per azione ordinaria** è stato pari a 0,27787 euro (da confrontarsi con 0,06570 euro nel corrispondente periodo del 2022) e l'**utile netto per azione di risparmio** è stato pari a euro 0,29450 (da confrontarsi con 0,13855 euro nel primo trimestre 2022).

(Importi espressi in euro)

	Q1 2023	Q1 2022
Risultato base/diluito per azione ordinaria	0,27787	0,06570
Risultato base/diluito per azione di risparmio	0,29450	0,13855

Andamento delle società in *joint venture*

Actuator Solutions GmbH

Actuator Solutions GmbH ha sede a Gunzenhausen (Germania) ed è controllata congiuntamente al 50% da SAES Nitinol S.r.l. e SMA Holding (*ex* Gruppo Alfmeier). La *joint venture* è focalizzata nello sviluppo di attuatori che utilizzano leghe a memoria di forma in sostituzione del motore.

Actuator Solutions GmbH ha realizzato nel corso del primo trimestre 2023 **ricavi** pari a 0,8 milioni di euro, rispetto a 1,5 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2022. I due periodi non sono però comparabili poiché a fine 2022 Actuator Solutions ha ceduto l'ultima linea di produzione di attuatori per il business *seat comfort automotive*, rinunciando alle vendite, ma ricevendo in cambio una commissione su di esse pari al margine che avrebbe realizzato se avesse continuato l'attività produttiva. In linea generale, senza considerare la terziarizzazione della produzione, si segnala il leggero calo delle vendite *automotive*, penalizzate dalle incertezze sulla catena di fornitura. Relativamente alle *fee* generate dagli sviluppi applicativi nel settore degli attuatori, si sottolinea come il calo delle vendite destinate al settore dei materassi "intelligenti" sia stato compensato dalle vendite al Gruppo SAES di componenti per il progetto B!POD.

Nonostante sia il **risultato industriale lordo** (+0,4 milioni di euro), sia il **risultato operativo** (-0,2 milioni di euro) siano allineati al primo trimestre 2022, il **risultato di periodo** è stato negativo per -0,3 milioni di euro, rispetto a un risultato in pareggio nell'esercizio precedente. Quest'ultimo, infatti, era stato favorito dal provento straordinario, pari a 0,3 milioni di euro, generato dalla parziale rinuncia da parte del Gruppo SAES agli interessi maturati sui finanziamenti concessi ad Actuator Solutions GmbH. Tale rinuncia, nell'esercizio corrente, sarà pari a 1,6 milioni di euro e si perfezionerà nel corso del secondo trimestre 2023.

(Importi espressi in migliaia di euro)

Actuator Solutions GmbH	Q1 2023	Q1 2022
Prospetto dell'utile (perdita)	**100%**	**100%**
Ricavi	768	1.469
Costo del venduto	(327)	(1.074)
Risultato industriale lordo	**441**	**395**
Totale spese operative	(675)	(642)
Altri proventi (oneri)	0	(1)
Risultato operativo	**(234)**	**(248)**
Proventi (oneri) finanziari	(52)	252
Utili (perdite) su cambi	1	1
Imposte sul reddito	1	3
Utile (perdita) del periodo	**(284)**	**8**

La quota di pertinenza del Gruppo SAES nella perdita del primo trimestre 2023 della *joint venture* sarebbe stata pari a -0,1 milioni di euro, ma, essendo la partecipazione di SAES già completamente azzerata e non sussistendo ad oggi alcuna obbligazione legale o implicita di ricapitalizzazione, la quota parte di SAES nella perdita al 31 marzo 2023 non è stata rilevata come passività.

Actuator Solutions - quota di pertinenza del Gruppo SAES (50%)

(Importi espressi in migliaia di euro)

Actuator Solutions GmbH	31 marzo 2023	31 dicembre 2022
Situazione patrimoniale-finanziaria	**50%**	**50%**
Attivo non corrente	2.961	3.017
Attivo corrente	780	1.174
Totale attivo	**3.741**	**4.191**
Passivo non corrente	4.538	4.578
Passivo corrente	1.205	1.473
Totale passivo	**5.743**	**6.051**
Capitale Sociale, riserve e risultati portati a nuovo	(1.860)	(1.522)
Utile (perdita) del periodo	(142)	(338)
Altre componenti del conto economico complessivo	0	0
Patrimonio Netto	**(2.002)**	**(1.860)**

Actuator Solutions GmbH	Q1 2023	Q1 2022
Prospetto dell'utile (perdita)	**50%**	**50%**
Ricavi	384	734
Costo del venduto	(164)	(537)
Risultato industriale lordo	**220**	**197**
Totale spese operative	(338)	(321)
Altri proventi (oneri)	0	(1)
Risultato operativo	**(118)**	**(125)**
Proventi (oneri) finanziari	(26)	126
Utili (perdite) su cambi	1	1
Imposte sul reddito	1	2
Utile (perdita) del periodo	**(142)**	**4**
Totale dell'utile (perdita) e delle altre componenti di conto economico complessivo del periodo	**(142)**	**4**

Si segnala, infine, che il credito finanziario correlato agli interessi maturati nel corso del primo trimestre 2023 sui finanziamenti fruttiferi concessi da SAES Nitinol S.r.l. alla *joint venture*, pari a 39 migliaia di euro, è stato svalutato perché giudicato difficilmente recuperabile (identica svalutazione era stata registrata nell'esercizio precedente).

Flexterra

Flexterra, Inc., con sede a Skokie (vicino a Chicago, Illinois, Stati Uniti), è stata costituita a fine 2016 come *start-up* di sviluppo con l'obiettivo della progettazione, produzione e commercializzazione di materiali e componenti per la realizzazione di *display* flessibili. Flexterra, Inc. controlla interamente Flexterra Taiwan Co., Ltd. A inizio esercizio 2023, SAES ha visto aumentare la propria partecipazione in Flexterra, Inc. dal 46,84% al 47,10%, a seguito del riacquisto per un valore simbolico da parte della società delle azioni precedentemente possedute da un piccolo azionista individuale.

Il primo trimestre 2023 si è chiuso con un **risultato operativo** negativo pari a -0,7 milioni di euro, invariato rispetto all'esercizio precedente. Grazie, tuttavia, a proventi su cambi positivi, il periodo corrente si è chiuso con un **risultato di periodo** pari a -0,8 milioni di euro, in miglioramento rispetto a -1 milione di euro nell'esercizio precedente (in prevalenza, costi per il personale dipendente impiegato in attività di ricerca e in attività generali e amministrative, spese legali e di consulenza, costi correlati alla gestione dei brevetti e ammortamenti sui beni intangibili, inclusa la proprietà intellettuale, in entrambi gli esercizi).

(Importi espressi in migliaia di euro)

Flexterra	Q1 2023	Q1 2022
Prospetto dell'utile (perdita)	**100%**	**100%**
Ricavi	0	0
Costo del venduto	0	0
Risultato industriale lordo	**0**	**0**
Totale spese operative	(714)	(691)
Altri proventi (oneri)	0	0
Risultato operativo	**(714)**	**(691)**
Proventi (oneri) finanziari	(118)	(92)
Utili (perdite) su cambi	49	(180)
Imposte sul reddito	9	8
Utile (perdita) del periodo	**(774)**	**(955)**

La quota di pertinenza del Gruppo SAES nella perdita del primo trimestre 2023 della *joint venture* sarebbe stata pari a -0,4 milioni di euro (invariata rispetto al 31 marzo 2022), ma, essendo la partecipazione di SAES in Flexterra già completamente azzerata, la quota parte di SAES nella perdita netta non è stata rilevata dal Gruppo come passività.

Flexterra - quota di pertinenza del Gruppo SAES
(Importi espressi in migliaia di euro)

Flexterra	31 marzo 2023	31 dicembre 2022
Situazione patrimoniale-finanziaria	**47,10%**	**46,84%**
Attivo non corrente	4.835	5.068
Attivo corrente	354	420
Totale Attivo	**5.189**	**5.488**
Passivo non corrente	0	0
Passivo corrente	3.272	3.158
Totale Passivo	**3.272**	**3.158**
Capitale Sociale, Riserve e Risultati portati a nuovo	2.170	3.577
Riserva per piani di stock option	173	173
Utile (perdita) del periodo	(365)	(1.926)
Altre componenti del conto economico complessivo (*)	(61)	506
Patrimonio Netto	**1.917**	**2.330**

(*) Differenze cambio generate dalla conversione in euro dei bilanci in valuta di Flexterra, Inc. e di Flexterra Taiwan Co., Ltd.

Flexterra	Q1 2023	Q1 2022
Prospetto dell'utile (perdita)	**47,10%** (**)	**46,84%**
Ricavi	0	0
Costo del venduto	0	0
Risultato industriale lordo	**0**	**0**
Totale spese operative	(336)	(324)
Altri proventi (oneri)	0	0
Risultato operativo	**(336)**	**(324)**
Proventi (oneri) finanziari	(56)	(43)
Utili (perdite) su cambi	23	(84)
Imposte sul reddito	4	4
Utile (perdita) del periodo	**(365)**	**(447)**
Differenze cambio da conversione dei bilanci in valuta estera	(61)	146
Totale dell'utile (perdita) e delle altre componenti di conto economico complessivo del periodo	**(426)**	**(301)**

(**) % di possesso incrementata dal 46,84% al 47,10% ad inizio esercizio 2023.

Si segnala che il credito finanziario correlato agli interessi maturati nel corso del primo trimestre 2023 sui finanziamenti convertibili concessi alla *joint venture*, pari a 96 migliaia di euro, è stato svalutato perché giudicato difficilmente recuperabile (analoga svalutazione nell'esercizio precedente era stata pari a 90 migliaia di euro).

A fine gennaio 2023 SAES Getters S.p.A. ha erogato a Flexterra la prima *tranche*, pari a 250 migliaia di dollari, del prestito convertibile addizionale concesso in data 7 dicembre 2022. Tale credito finanziario risulta essere già svalutato senza effetti negativi a conto economico nel periodo corrente, in quanto al 31 dicembre 2022 era già stato iscritto un fondo rischi e oneri a fronte dell'impegno irrevocabile del Gruppo SAES al finanziamento.

***

Nella seguente tabella è riportato il prospetto dell'**utile (perdita) complessivo di Gruppo**, ottenuto incorporando con il metodo proporzionale, anziché con il metodo del patrimonio netto, le *joint venture* del Gruppo (Actuator Solutions GmbH - 50% e Flexterra – 47,10%).

Prospetto dell'utile (perdita) complessivo di Gruppo
(Importi espressi in migliaia di euro)

	Q1 2023					
	Prospetto dell'utile (perdita) consolidato	**50% Actuator Solutions GmbH**	**Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti**	**47,10% Flexterra**	**Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti**	**Prospetto dell'utile (perdita) complessivo**
Ricavi	**60.158**	**384**	**(76)**	**0**		**60.466**
Costo del venduto	(33.525)	(164)	76	0		(33.613)
Risultato industriale lordo	**26.633**	**219**	**0**	**0**	**0**	**26.853**
% sui ricavi	*44,3%*					*44,4%*
Totale spese operative	(19.750)	(338)		(336)	19	(20.405)
Altri proventi (oneri)	98	0		0		98
Risultato operativo	**6.981**	**(118)**	**0**	**(336)**	**19**	**6.546**
% sui ricavi	*11,6%*					*10,8%*
Proventi (oneri) finanziari	1.409	(26)	20	(56)	45	1.392
Quota del risultato di partecipazioni valutate con il metodo del patrimonio netto	0					0
Utili (perdite) netti su cambi	27	1		23		51
Risultato prima delle imposte	**8.417**	**(143)**	**20**	**(369)**	**64**	**7.989**
Imposte sul reddito	(3.251)	1		4		(3.246)
Utile (perdita) da attività operative in esercizio	**5.166**	**(142)**	**20**	**(365)**	**64**	**4.743**
Utile (perdita) derivante da attività operative	0	0		0		0
Utile (perdita) netto del periodo	**5.166**	**(142)**	**20**	**(365)**	**64**	**4.743**
attribuibile a:						
- soci della controllante	5.166					4.743
- interessenze di pertinenza di terzi	0					0

Eventi successivi alla chiusura del trimestre

A metà aprile 2023 il **progetto RedZone®**, un **programma di accelerazione "a chiamata"** dedicato a *start-up* italiane e straniere operanti nell'ambito dei materiali avanzati, ha avviato la propria operatività effettiva con l'entrata a far parte del programma della prima *start-up*. Si tratta di **Mimotype Technologies**, una società tedesca che, ispirandosi alle meduse luminose, sta sviluppando una tecnologia per l'emissione di luce mediante materiali biodegradabili e biocompatibili per applicazioni OLED. A partire da maggio 2023, SAES metterà a disposizione di Mimotype le proprie strutture, i propri laboratori e il proprio *know-how*, per consentirle di accelerare il suo programma di sviluppo applicativo.

In data 26 aprile 2023 il Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A. ha approvato le linee guida di un'operazione unitaria comprensiva di un'offerta pubblica di acquisto volontaria parziale di azioni di risparmio (**OPA**) e della conversione obbligatoria delle azioni di risparmio in azioni ordinarie (**Conversione Obbligatoria**).
In particolare, con riferimento all'**OPA**, SAES acquisterà n. 1.364.721 azioni di risparmio (pari al 6,2% circa del capitale sociale e al 18,5% circa delle azioni di risparmio) ad un corrispettivo in denaro di euro 29,31 per ogni azione di risparmio (*ex* dividendo 2022), per un controvalore complessivo pari a 40 milioni di euro. Qualora il numero di azioni di risparmio portate in adesione all'OPA dovesse essere superiore alle n. 1.364.721 oggetto di offerta, si darà luogo al riparto secondo il metodo del "*pro-rata*"; qualora, invece, il numero di azioni di risparmio portate in adesione all'OPA sia inferiore al numero di azioni di risparmio oggetto dell'OPA, l'OPA sarà inefficace. Si segnala che SAES dispone già delle risorse finanziarie necessarie ai fini del perfezionamento dell'OPA.
Con riferimento alla **Conversione Obbligatoria**, il Consiglio di Amministrazione ha determinato di proporre un rapporto di conversione di n. 1 azione ordinaria per ogni n. 1 azione di risparmio. La Conversione Obbligatoria sarà eseguita mediante l'utilizzo delle azioni ordinarie proprie della Società fino al totale di n. 3.900.000 azioni ordinarie attualmente in portafoglio, e, per la differenza, mediante emissione, senza aumento del capitale sociale, di massime n. 2.113.898 nuove azioni ordinarie da parte della Società.

L'OPA sarà subordinata all'approvazione da parte dell'Assemblea ordinaria di SAES Getters, che è stata convocata per il 31 maggio 2023. In medesima data, l'Assemblea convocata in sessione straordinaria approverà l'annullamento delle azioni di risparmio acquistate dalla Società e la conversione obbligatoria delle azioni di risparmio ancora in circolazione in azioni ordinarie. Sempre in medesima data l'Assemblea Speciale degli Azionisti di Risparmio dovrà approvare la conversione obbligatoria.
Qualora gli azionisti di risparmio esercitino il diritto di recesso, sarà necessario liquidare le loro partecipazioni secondo la procedura prevista dall'articolo 2437-*quater* del Codice Civile. L'importo che la Società dovrà riconoscere agli azionisti di risparmio che abbiano esercitato il diritto di recesso, al termine del periodo previsto per l'offerta in opzione e prelazione, non potrà eccedere l'ammontare complessivo di 5 milioni di euro, salva rinuncia di tale condizione da parte della Società.
L'operazione è finalizzata al miglioramento e alla semplificazione della struttura del capitale sociale di SAES Getters S.p.A., alla razionalizzazione degli strumenti finanziari emessi dalla Società, all'incremento della liquidità e del flottante delle azioni ordinarie, nonché ad una omogeneizzazione dei diritti di tutti gli azionisti.
Si prevede che, compatibilmente con l'ottenimento delle autorizzazioni necessarie, l'operazione potrà perfezionarsi nel corso del terzo trimestre 2023.

L'Assemblea Ordinaria degli Azionisti del 28 aprile 2023 ha deliberato la nomina della Dr.ssa **Silvia Olivotto** a **Sindaco Supplente** (nominativo proposto dal socio di maggioranza S.G.G. Holding S.p.A.) ai fini dell'integrazione del Collegio Sindacale, dopo le dimissioni presentate da parte del Sindaco Supplente Avv. Mara Luisa Sartori a decorrere dal 1 giugno 2022.
In pari data, l'Assemblea Speciale degli Azionisti di risparmio, ha nominato l'Avv. **Dario Trevisan** (nominativo proposto dall'azionista Andreas Lechner) quale **Rappresentante Comune degli Azionisti di risparmio** per il triennio 2023-2025, essendo venuto a scadere l'attuale rappresentante, Avvocato Massimiliano Perletti, in carica per il triennio 2020-2022.

In data 28 aprile 2023 il Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A. ha deliberato la sottoscrizione di un ulteriore ***amendment* del prestito convertibile concesso alla società tedesca Rapitag GmbH** (Monaco di Baviera). In particolare, la modifica contrattuale prevede la corresponsione di due ulteriori *tranche* di finanziamento, di cui la prima (pari a 200 migliaia di euro) non subordinata ad alcuna *milestone* e destinata a finanziare l'operatività della società; la seconda (pari a 100 migliaia di euro) subordinata al raggiungimento di specifici obiettivi commerciali e/o di raccolta di *financing* entro il fine maggio 2023. Si segnala, infine, che la scadenza del finanziamento è stata prorogata di un anno (e cioè fino al 31 dicembre 2026) e che il periodo previsto per la conversione da parte di SAES del finanziamento in azioni Rapitag viene esteso contestualmente fino al 13 aprile 2025 (anziché 1 luglio 2024).

In data 30 aprile 2023 è giunta a scadenza la **linea di credito di natura per cassa di natura *revolving* sottoscritta con Intesa Sanpaolo S.p.A.** in aprile 2020. Il debito verso la Banca è stato interamente rimborsato ed in futuro potranno essere sottoscritti accordi similari.

Si segnala che la ***performance* del portafoglio titoli** del Gruppo è stata positiva e pari a circa +0,3% nel corso del mese di aprile 2023.

Evoluzione prevedibile della gestione

Siamo fiduciosi che i prossimi mesi siano in miglioramento, malgrado il possibile deterioramento dei cambi.

Accordo vincolante per la cessione delle controllate USA Memry Corporation e SAES Smart Materials, Inc.

In data 9 gennaio 2023 il Gruppo SAES ha sottoscritto un **accordo vincolante con la società statunitense Resonetics per la cessione a quest'ultima del business del Nitinol e, in particolare, delle società controllate statunitensi Memry Corporation e SAES Smart Materials, Inc.**

Resonetics, basata a Nashua, nel New Hampshire, e i cui azionisti principali sono la società di investimento globale Carlyle e il primario fondo di *private equity* GTCR, è una società leader nella progettazione e produzione di dispositivi per l'industria medicale e *life sciences*.

Il perimetro della cessione comprende l'intero processo di produzione di SAES nel citato mercato, integrato verticalmente (dalla fusione della lega di Nitinol fino alla produzione di componenti) e localizzato interamente negli USA. Si sottolinea che resta esclusa dal perimetro della cessione l'attività del Gruppo nel settore delle leghe a memoria di forma per applicazioni industriali (Business *SMA Materials*, all'interno della Divisione SAES Industrial) che non viene condotta dalle due partecipate USA oggetto di cessione e che continuerà a essere gestita da SAES. A tal fine, sarà sottoscritto uno specifico contratto di fornitura da parte di Resonetics a SAES della materia prima in Nitinol necessaria al Gruppo per continuare il proprio business SMA industriale. Si precisa che resta inoltre escluso dal perimetro della cessione il business medicale del Gruppo che utilizza fili educati in Nitinol e attuatori termostatici a base di Nitinol (già classificato nel Business *SMA Materials*, all'interno della Divisione SAES Industrial).

Il prezzo di cessione pattuito è pari a 900 milioni di dollari (importo *cash/debt free*), corrispondente a circa 17 volte l'EBITDA *adjusted* relativo al perimetro di cessione nel periodo 1 ottobre 2021-30 settembre 2022. Il prezzo finale sarà soggetto a possibili aggiustamenti, secondo un meccanismo di calcolo tipico di questo genere di operazioni e legato ai valori effettivi di *working capital* e posizione finanziaria netta delle società oggetto di cessione alla data del *closing*.

La conclusione dell'operazione è subordinata al ricevimento delle autorizzazioni normative usuali per questo tipo di operazioni, tra cui il nulla-osta delle Autorità Antitrust interessate. In particolare, si segnala che alla fine di marzo 2023 SAES ha ricevuto, insieme a Resonetics, una **richiesta di informazioni integrative da parte della Federal Trade Commission** (**FTC**). La procedura, nota come "**Second Request**" ai sensi dall'*Hart Scott-Rodino Antirtrust Improvements Act*, estende il periodo di attesa prima che le parti possano chiudere la transazione fino a 30 giorni a decorrere dal momento in cui SAES Getters e Resonetics (e alcune loro società collegate) avranno ottemperato alla richiesta di informazioni integrative. SAES Getters e Resonetics stanno cooperando attivamente con l'Autorità Antitrust statunitense nel fornire tutte le informazioni richieste, al fine di portare a termine l'operazione nel corso dell'esercizio 2023.

L'operazione consentirà a SAES di disporre di una ingente iniezione di liquidità, che permetterà al Gruppo di sviluppare un piano industriale di crescita, organica e inorganica, coerente con le competenze tecnico-scientifiche del Gruppo, con particolare *focus* nelle aree del *packaging* avanzato e dei nuovi materiali funzionali (*chemicals*), oltre che da utilizzarsi per garantire un ritorno per gli *stakeholder*.

Il business oggetto della cessione ha realizzato nel primo trimestre 2023 ricavi pari a 31,7 milioni di euro, un EBITDA pari a 11,3 milioni di euro (35,5% in termini percentuali sui ricavi) e un risultato netto pari a 7,3 milioni di euro. L'operazione di cessione riguarda un organico complessivo di 531 persone al 31 marzo 2023 (486 dipendenti presso Memry Corporation e 45 dipendenti SAES Smart Materials, Inc., esclusi i lavoratori interinali). Le attività nette oggetto della cessione sono pari a circa 115,8 milioni di euro al 31 marzo 2023.

Essendo il nulla-osta dell'Autorità Antitrust USA ancora pendente, si ritiene che i presupposti previsti dall'IFRS 5 per la classificazione del business oggetto di cessione come "gruppo in dismissione posseduto per la vendita" non si siano avverati né al 31 marzo 2023, né alla data odierna. Vista tuttavia la rilevanza dell'operazione, si riporta di seguito il Prospetto dell'utile (perdita) consolidato relativo al primo trimestre 2023 proformato, con indicazione degli utili e delle perdite relative alle attività nette oggetto di cessione in un'unica linea denominata "Risultato derivante da attività operative cessate".

(Importi espressi in migliaia di euro)

	SAES Industrial			SAES High Vacuum	SAES Medical Nitinol			SEAS Chemicals	SAES Packaging	Non Allocato	Totale		
	Q1 2023	Riclassifica per operazione di cessione	Q1 2023 proformato	Q1 2023	Q1 2023	Riclassifica per operazione di cessione	Q1 2023 proformato	Q1 2023	Q1 2023	Q1 2023	Q1 2023	Riclassifica per operazione di cessione	Q1 2023 proformato
Ricavi	**18.811**	**(487)**	**18.324**	**6.594**	**31.211**	**(31.211)**	**0**	**1.923**	**1.608**	**11**	**60.158**	**(31.698)**	**28.460**
Costo del venduto	(9.347)	523	(8.824)	(3.671)	(17.233)	17.233	0	(1.658)	(1.558)	(58)	(33.525)	17.756	(15.769)
Risultato industriale lordo	**9.464**	**36**	**9.500**	**2.923**	**13.978**	**(13.978)**	**0**	**265**	**50**	**(47)**	**26.633**	**(13.942)**	**12.691**
% su ricavi	*50,3%*	*-7,4%*	*51,8%*	*44,3%*	*44,8%*	*44,8%*	*n.a.*	*13,8%*	*3,1%*	*n.s.*	*44,3%*	*44,0%*	*44,6%*
Spese operative e altri proventi (oneri)	(3.682)	91	(3.591)	(2.039)	(3.950)	3.950	0	(437)	(722)	(8.822)	(19.652)	4.041	(15.611)
Risultato operativo	**5.782**	**127**	**5.909**	**884**	**10.028**	**(10.028)**	**0**	**(172)**	**(672)**	**(8.869)**	**6.981**	**(9.901)**	**(2.920)**
% su ricavi	*30,7%*	*-26,1%*	*32,2%*	*13,4%*	*32,1%*	*32,1%*	*n.a.*	*-8,9%*	*-41,8%*	*n.a.*	*11,6%*	*31,2%*	*-10,3%*
Proventi finanziari											2.374	(1)	2.373
Oneri finanziari											(804)	69	(735)
Perdita per riduzione di valore di crediti finanziari e altre attività finanziarie											(161)	0	(161)
Quota del risultato di partecipazioni valutate con il metodo del patrimonio netto											0	0	0
Utili (perdite) su cambi											27	(21)	6
Risultato prima delle imposte											**8.417**	**(9.854)**	**(1.437)**
Imposte sul reddito											(3.251)	2.544	(707)
Utile (perdita) da attività operative in esercizio											**5.166**	**(7.310)**	**(2.144)**
Risultato derivante da attività operative cessate											0	7.310	7.310
Utile (perdita) del periodo											**5.166**	**0**	**5.166**

Al fine di preservare l'incasso in dollari previsto da tale operazione di cessione, SAES Getters S.p.A. in data 15 febbraio 2023 ha sottoscritto un contratto *contingent derivative* del valore nozionale di 415 milioni di dollari con un cambio a termine €/$ massimo pari a 1,1037 contro euro. L'ultima data possibile di esercizio del derivato è prevista essere l'8 gennaio 2024 (*Long Stop Date*). Il cambio a termine puntuale all'interno del *range* contrattuale di riferimento sarà determinato in base alla data effettiva dell'eventuale approvazione da parte dell'Autorità Antitrust USA. Il derivato è subordinato al parere favorevole emesso dalla Federal Trade Commission e qualora quest'ultima esprimesse un parere negativo al perfezionamento dell'operazione di vendita del business Nitinol entro la *Long Stop Date*, il derivato decadrà senza produrre alcun effetto finanziario.

***

Si segnala che l'Informativa finanziaria periodica aggiuntiva al 31 marzo 2023 non è oggetto di revisione contabile.

Processo di semplificazione normativa adottato dalla Consob

Il Consiglio di Amministrazione, in data 13 novembre 2012, ha deliberato, ai sensi dell'articolo 3 della Delibera Consob n. 18079/2012, di aderire al regime di *opt-out* previsto dagli articoli 70, comma 8, e 71, comma 1-*bis*, del Regolamento Consob in materia di Emittenti, avvalendosi pertanto della facoltà di derogare agli obblighi di pubblicazione dei documenti informativi prescritti in occasione di operazioni significative di fusione, scissione, aumenti di capitale mediante conferimento di beni in natura, acquisizioni e cessioni.

***

Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari dichiara che, in conformità a quanto previsto dal secondo comma dell'articolo 154-*bis*, parte IV, titolo III, capo II, sezione V-*bis*, del decreto legislativo 24 febbraio 1998, n. 58, le informazioni finanziarie contenute nel presente documento corrispondono alle risultanze documentali, ai libri e alle scritture contabili.

Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari
Giulio Canale

Milano, 12 maggio 2023

per il Consiglio di Amministrazione
Dr Ing. Massimo della Porta
Presidente