SAES Getters S.p.A.

Capitale Sociale Euro 12.220.000
Sede Legale, Direzione ed Amministrazione:
Viale Italia, 77 – 20045 Lainate (Milano)
Registro delle Imprese di Milano n° 00774910152

Informativa finanziaria periodica aggiuntiva al 31 marzo 2022

PRINCIPALI DATI RELATIVI AL PRIMO TRIMESTRE 2022

Nel primo trimestre 2022 il Gruppo SAES® ha realizzato **ricavi netti consolidati** pari a 59,2 milioni di euro, rispetto a 41 milioni di euro nel corrispondente trimestre 2021. Scorporando l'**effetto dei cambi**, positivo e pari a +6,7%, e l'**effetto della variazione del perimetro di consolidamento** per l'acquisizione di Strumenti Scientifici Cinel S.r.l. in luglio 2021 (+3,8%), la **crescita organica** è stata pari a +33,7%. Il confronto non è tuttavia significativo poiché i primi mesi del 2021 erano stati ancora penalizzati dalla pandemia, soprattutto nel business del Nitinol medicale, per il differimento delle terapie elettive.
Tutte le Divisioni risultano in crescita organica, in particolare la **Divisione Medical Nitinol** (+42,3%, pari a 7,6 milioni di euro), favorita dal recupero post Covid e dalle correlate azioni di *restocking*. In forte crescita organica è stata anche la **Divisione High Vacuum** (+63,7%, pari a 2 milioni di euro), grazie alle maggiori vendite di pompe da vuoto in tutti i segmenti (acceleratori di particelle, istituti di ricerca e industria), a cui si sono aggiunti i ricavi di competenza per la fornitura di sistemi da vuoto al Consorzio RFX di Padova, attivo nella fusione nucleare di tipo sperimentale. Da notare, infine, il forte aumento della **Divisione Packaging** (+114,1%, pari a 1,9 milioni di euro), che ha visto il consolidamento dei segnali di crescita già riscontrati alla fine del 2021, sia per l'espansione del portafoglio clienti, sia per l'indisponibilità congiunturale di alcune materie prime plastiche e la conseguente maggiore penetrazione dei prodotti SAES che ne costituiscono una alternativa.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	Q1 2022	Q1 2021	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)	Variazione perimetro (%)
Getters & Dispensers	11.738	11.217	4,6%	0,3%	4,3%	0,0%
Sintered Materials	2.560	1.900	34,7%	25,4%	9,3%	0,0%
SMA Materials	3.441	2.846	20,9%	17,9%	3,0%	0,0%
SAES Industrial	**17.739**	**15.963**	**11,1%**	**6,5%**	**4,6%**	**0,0%**
High Vacuum Solutions	6.887	3.182	116,4%	63,7%	4,0%	48,7%
SAES High Vacuum	**6.887**	**3.182**	**116,4%**	**63,7%**	**4,0%**	**48,7%**
Medical Nitinol	27.469	17.985	52,7%	42,3%	10,4%	0,0%
SAES Medical Nitinol	**27.469**	**17.985**	**52,7%**	**42,3%**	**10,4%**	**0,0%**
Chemicals	3.423	2.209	55,0%	55,0%	0,0%	0,0%
SAES Chemicals	**3.423**	**2.209**	**55,0%**	**55,0%**	**0,0%**	**0,0%**
Packaging Solutions	3.638	1.699	114,1%	114,1%	0,0%	0,0%
SAES Packaging	**3.638**	**1.699**	**114,1%**	**114,1%**	**0,0%**	**0,0%**
Ricavi netti consolidati	**59.156**	**41.038**	**44,1%**	**33,6%**	**6,7%**	**3,8%**

Nel **confronto tra il primo trimestre 2022** e **il quarto trimestre 2021**, scorporando l'**effetto** positivo **dei cambi** (+1,5%), la **crescita organica** è stata pari a +10% (5,3 milioni di euro in valore assoluto).

Anche in questo caso, l'aumento è concentrato nelle **Divisioni Medical Nitinol** (+12,4%, pari a 3 milioni di euro, imputabile sia alla continua crescita del mercato finale, sia alla necessità di recuperare interventi differiti durante il periodo Covid e alle conseguenti azioni di *restocking*), **Packaging** (+90,6%, pari a 1,7 milioni di euro, grazie al consolidamento del successo sul mercato della tecnologia di barriera offerta da SAES) e **Industrial** (+10,3%, pari a 1,6 milioni di euro; una crescita concentrata soprattutto nel business SMA Materials e distribuita in tutti i mercati di riferimento, ossia *luxury*, *automotive, consumer electronics* e *medical drug dispensing*).
Da segnalare, infine, il pareggio organico della **Divisione High Vacuum** e il calo organico della **Divisione Chemicals** imputabile al rallentamento fisiologico del primo trimestre di ogni anno rispetto al quarto *quarter* precedente (-21,8%, pari a 1 milione di euro).

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	Q1 2022	Q4 2021	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Getters & Dispensers	11.738	11.124	5,5%	4,3%	1,2%
Sintered Materials	2.560	2.323	10,2%	8,1%	2,1%
SMA Materials	3.441	2.447	40,6%	39,6%	1,0%
SAES Industrial	**17.739**	**15.894**	**11,6%**	**10,3%**	**1,3%**
High Vacuum Solutions	6.887	6.901	-0,2%	-0,9%	0,7%
SAES High Vacuum	**6.887**	**6.901**	**-0,2%**	**-0,9%**	**0,7%**
Medical Nitinol	27.469	23.978	14,6%	12,4%	2,2%
SAES Medical Nitinol	**27.469**	**23.978**	**14,6%**	**12,4%**	**2,2%**
Chemicals	3.423	4.376	-21,8%	-21,8%	0,0%
SAES Chemicals	**3.423**	**4.376**	**-21,8%**	**-21,8%**	**0,0%**
Packaging Solutions	3.638	1.909	90,6%	90,6%	0,0%
SAES Packaging	**3.638**	**1.909**	**90,6%**	**90,6%**	**0,0%**
Ricavi netti consolidati	**59.156**	**53.058**	**11,5%**	**10,0%**	**1,5%**

L'**utile industriale lordo consolidato**[1] è stato pari a 26 milioni di euro nel primo trimestre 2022, in forte aumento (+63,6%) rispetto a 15,9 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2021, nonostante l'effetto penalizzante della spesa energetica negli stabilimenti italiani. Tutte le Divisioni sono in crescita, e tale incremento è stato principalmente trainato dai maggiori ricavi e dalle conseguenti economie di scala soprattutto della Divisione **Medical Nitinol** e di quella **High Vacuum**. Da segnalare che l'acquisizione di Strumenti Scientifici Cinel S.r.l. ha contributo all'incremento del risultato industriale lordo per 0,5 milioni di euro, mentre l'effetto dei cambi è stato positivo per 1,3 milioni di euro.
Rispetto al quarto trimestre 2021, l'utile industriale lordo è cresciuto dell'11,8% (da 23,3 milioni di euro a 26 milioni di euro), favorito dalla Divisione **Industrial** (in particolare, il business SMA Materials), oltre che da quella **Medical Nitinol**.

Il **margine industriale lordo**[2] si è incrementato dal 38,8% al 44%, in linea con la marginalità dell'ultimo trimestre del 2021 (43,9%). Nel confronto fra i primi due trimestri, anche la marginalità lorda, così come l'utile industriale lordo, risulta in crescita in tutte le Divisioni, in particolare in quella **Medical Nitinol** che sta progressivamente migliorando la resa produttiva del nuovo reparto tubi.

L'**utile operativo consolidato** del primo trimestre dell'esercizio 2022 è stato pari a 10,3 milioni di euro (17,3% dei ricavi) in fortissima crescita rispetto a un utile operativo di 2,2 milioni di euro (5,5% dei ricavi) nel primo trimestre del precedente esercizio: la crescita è conseguenza della migliore *performance* industriale di tutte le Divisioni, nonostante l'aumento delle spese operative (soprattutto costi del personale, correlati all'incremento dell'organico di Gruppo). Da segnalare che l'acquisizione di Strumenti Scientifici Cinel S.r.l. ha contributo all'incremento dell'utile operativo per 0,3 milioni di euro, mentre l'effetto dei cambi è stato positivo per 1 milione di euro.

[1] Calcolato come differenziale tra fatturato netto e costi industriali direttamente e indirettamente imputabili ai prodotti venduti.
[2] Calcolato come rapporto tra il risultato industriale lordo e il fatturato netto consolidato.

Anche rispetto al quarto trimestre 2021[3], l'utile operativo e il margine operativo risultano in decisa crescita (+82,1% la crescita in valore assoluto, mentre la marginalità è passata dal 10,6% al 17,3%).

L'**EBITDA**[4] **consolidato** è stato pari a 13,7 milioni di euro (23,1% dei ricavi), in crescita rispetto sia al primo trimestre 2021 (5 milioni di euro o 12,2% dei ricavi), sia rispetto al quarto trimestre 2021[5] (10,4 milioni di euro o 19,6%) e riflette l'andamento dell'utile operativo in tutte le Divisioni.
Da segnalare che, rispetto al primo trimestre 2021, l'acquisizione di Strumenti Scientifici Cinel S.r.l. ha contributo all'incremento dell'EBITDA per 0,3 milioni di euro, mentre l'effetto dei cambi è stato positivo per 1,1 milioni di euro.

L'**utile netto consolidato** del primo trimestre 2022 è stato pari a 1,9 milioni di euro (rispetto a 1,4 milioni di euro nel corrispondente trimestre 2021 e a 2,6 milioni di euro nel quarto trimestre 2021) perché fortemente penalizzato dalla *performance* negativa del portafoglio titoli (-5,5 milioni di euro) conseguente alla crisi tra Ucraina e Russia.

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 31 marzo 2022 è positiva per 71 milioni di euro e si confronta con una posizione finanziaria netta al 31 dicembre 2021 positiva per 74,8 milioni di euro. La diminuzione, nonostante un buon risultato della gestione operativa (+3,9 milioni di euro) seppure penalizzata dall'incremento del capitale circolante netto, è esclusivamente dovuta alla diminuzione del *fair value* dei titoli in portafoglio conseguente al conflitto Ucraina-Russia (-5,5 milioni di euro la *performance* dei titoli nel trimestre corrente). Si segnala, infine, un *capex* pari a -2,4 milioni di euro.

Grande soddisfazione per i risultati di SAES nel primo trimestre 2022. Tutti i settori registrano una marcata crescita, anche grazie all'ottimo andamento del rapporto di cambio euro.
Ci si aspetta che l'attuale situazione del Gruppo perduri nei prossimi mesi, anche grazie al minimo impatto operativo su SAES della difficile fase geopolitica internazionale.

[3] Si ricorda come l'utile operativo del quarto trimestre 2021 fosse stato penalizzato dalla svalutazione per *impairment test* nel comparto del *packaging* (1,5 milioni di euro) e dalla cancellazione di un acconto per un potenziale investimento partecipativo, poi sospeso, sempre nel business *packaging* (1,1 milioni di euro).
[4] L'EBITDA non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi IFRS; si ritiene tuttavia che l'EBITDA sia un importante parametro per la misurazione delle *performance* di Gruppo e pertanto viene presentato quale misura alternativa di valutazione. Poiché la sua determinazione non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quelli adottati da altri Gruppi. L'EBITDA è calcolato come "Utili prima degli interessi, imposte, svalutazioni e ammortamenti".
[5] Si ricorda come l'EBITDA del quarto trimestre 2021 fosse stato penalizzato dalla cancellazione dell'acconto per la potenziale acquisizione non effettuata nel business *packaging* (1,1 milioni di euro).

PROSPETTI CONTABILI

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato
(Importi espressi in migliaia di euro)

	Q1 2022	Q1 2021
Ricavi netti	**59.156**	**41.038**
Costo del venduto	(33.124)	(25.123)
Utile industriale lordo	**26.032**	**15.915**
Spese di ricerca e sviluppo	(3.193)	(2.828)
Spese di vendita	(3.813)	(2.912)
Spese generali e amministrative	(8.653)	(7.881)
Svalutazione di crediti commerciali	(28)	1
Totale spese operative	(15.687)	(13.620)
Altri proventi (oneri) netti	(91)	(57)
Utile (perdita) operativo	**10.254**	**2.238**
Interessi e proventi finanziari netti	(5.655)	491
Svalutazione di crediti finanziari e altre attività finanziarie	(130)	(168)
Utili (perdite) da società valutate con il metodo del patrimonio netto	3	2
Utili (perdite) netti su cambi	(152)	(73)
Utile (perdita) prima delle imposte	**4.320**	**2.490**
Imposte sul reddito	(2.451)	(1.109)
Utile (perdita) netto da operazioni continue	**1.869**	**1.381**
Utile (perdita) derivante da operazioni discontinuate	0	0
Utile (perdita) netto	**1.869**	**1.381**
Utile (Perdita) netto di terzi	0	0
Utile (perdita) netto di Gruppo	**1.869**	**1.381**

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato e delle altre componenti del conto economico complessivo consolidato
(Importi espressi in migliaia di euro)

	Q1 2022	Q1 2021
Utile (perdita) netto del periodo da attività operative	**1.869**	**1.381**
Differenze di conversione bilanci in valuta estera	2.659	5.357
Differenze di conversione relative a società valutate con il metodo del patrimonio netto	0	0
Totale differenze di conversione	2.659	5.357
Totale componenti che saranno successivamente riclassificate nell'utile (perdita) d'esercizio	**2.659**	**5.357**
Altri utili (perdite) complessivi, al netto delle imposte	**2.659**	**5.357**
Totale utile (perdita) complessivo, al netto delle imposte	**4.528**	**6.738**
attribuibile a:		
- Gruppo	4.528	6.738
- Terzi	0	0

Prospetto della situazione patrimoniale - finanziaria consolidata
(Importi espressi in migliaia di euro)

	31 marzo 2022	31 dicembre 2021
Immobilizzazioni materiali	84.093	83.543
Immobilizzazioni immateriali	59.622	58.951
Diritto d'uso	5.886	6.399
Titoli in portafoglio	70.555	71.887
Altre attività non correnti	15.340	14.840
Attività correnti	206.868	195.252
Totale Attivo	**442.364**	**430.872**
Patrimonio netto di Gruppo	258.327	253.799
Patrimonio netto di terzi	0	0
Totale Patrimonio Netto	**258.327**	**253.799**
Passività non correnti	77.524	75.759
Passività correnti	106.513	101.314
Totale Passivo e Patrimonio Netto	**442.364**	**430.872**

Rendiconto finanziario consolidato
(Importi espressi in migliaia di euro)

	Q1 2022	Q1 2021
Utile (perdita) netto del periodo da operazioni continue	1.869	1.381
Imposte correnti	1.611	998
Variazione delle imposte differite	840	111
Ammortamento e svalutazione di attività non correnti	3.401	2.770
Minusvalenze (plusvalenze) da cessione di immobilizzazioni	0	(1)
(Proventi) oneri finanziari netti	5.928	(325)
Altri (proventi) oneri non monetari	(211)	(828)
	13.438	**4.106**
Variazione delle attività e passività correnti	(8.847)	(5.458)
Pagamenti di trattamento di fine rapporto e di quiescenza	(71)	(66)
Proventi finanziari incassati, al netto degli interessi pagati	(101)	(8)
Imposte pagate	(545)	(309)
Fondi generati da (impiegati in) attività operativa	**3.874**	**(1.735)**
Acquisto di immobilizzazioni materiali e immateriali, al netto delle cessioni	(2.431)	(3.095)
Acquisto di titoli in portafoglio, al netto dei disinvestimenti	(270)	213
Proventi su titoli in portafoglio, al netto delle commissioni di gestione	474	626
Investimenti in altre imprese	(44)	(26)
Fondi generati da (impiegati in) investimenti	**(2.271)**	**(2.282)**
Debiti finanziari accesi, al netto dei rimborsi	4.275	1.448
Crediti finanziari verso parti correlate rimborsati (concessi) nel periodo	49	0
Crediti finanziari verso terzi rimborsati (concessi) nel periodo	(148)	0
Interessi incassati su crediti finanziari verso parti correlate	1	1
Pagamento di dividendi	0	0
Interessi e altri oneri pagati su debiti finanziari	(148)	(365)
Rimborso passitivà finanziarie per beni in leasing (inclusi interessi)	(649)	(627)
Altri debiti/crediti finanziari	(5)	0
Fondi generati da (impiegati in) operazioni finanziarie	**3.375**	**457**
Differenze cambio da conversione bilanci in valuta estera	733	1.404
Aumento (diminuzione) delle disponibilità liquide nette	**5.711**	**(2.156)**
Disponibilità liquide nette all'inizio del periodo	29.286	30.700
Disponibilità liquide nette alla fine del periodo	**34.997**	**28.544**

NOTE DI COMMENTO AI PROSPETTI CONTABILI

Principi contabili, criteri di valutazione e composizione del Gruppo

Il presente documento è stato redatto in applicazione dei principi contabili internazionali IFRS e in osservanza di quanto previsto dall'articolo 2.2.3, comma 3, del Regolamento dei Mercati organizzati e gestiti di Borsa Italiana S.p.A. Relativamente al contenuto, si fa riferimento al preesistente articolo 154-*ter*, comma 5, del Testo Unico della Finanza, anche alla luce di quanto chiarito dall'ESMA nelle Q&A sulla Direttiva 2004/109/CE.

L'informativa finanziaria periodica aggiuntiva è predisposta secondo i principi e i criteri contabili adottati per la redazione dei conti annuali e consolidati, in quanto compatibili. Si segnala inoltre che le procedure di stima adottate per la redazione dell'informativa finanziaria periodica aggiuntiva sono sostanzialmente analoghe a quelle normalmente adottate nella redazione dei conti annuali e consolidati.

Con riferimento alle variazioni nel perimetro di consolidamento nel corso del primo trimestre 2022, si segnala che in data 24 gennaio 2022 è stata costituita con atto notarile di deposito n. 996/671 la **Branch italiana di Memry Corporation**, con sede a Lainate, che, unitamente alla già operativa Branch tedesca, consente di favorire l'espansione commerciale di Memry Corporation sul mercato europeo, anche con funzione di *scouting*, con l'obiettivo di una maggiore penetrazione del Gruppo nel settore dell'*health care*.

Relativamente all'**investimento** perfezionato **nel Fondo di venture capital *EUREKA***, in data 31 gennaio 2022 il **Fondo EUREKA! - Technology Transfer** ha terminato la propria attività di *fundraising* con una raccolta complessiva pari a 62.675.500 euro. In data 16 febbraio 2022, a seguito del sesto e ultimo *Closing*, la Capogruppo ha ottenuto un **rimborso** riferito sia ai costi, sia agli investimenti del fondo, **pari a 5 migliaia di euro** e la partecipazione di SAES nel fondo risultava diluita dal 4,81% al 4,79%.
In data 7 marzo 2022 SAES Getters S.p.A. ha effettuato un **versamento pari a 49 migliaia di euro**, inclusivo sia della quota parte di *fee* di gestione e altri costi, sia della quota parte di un investimento effettuato dal fondo nella società NOVAC S.r.l.[6].

Eventi di rilievo del primo trimestre 2022

In data 15 febbraio 2022 il Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A. ha proposto l'**inclusione della neo-acquisita Strumenti Scientifici Cinel S.r.l. nel perimetro del consolidato fiscale nazionale** insieme alle altre società del Gruppo che ne fanno già parte. I rispettivi Consigli di Amministrazione hanno approvato tale inclusione a inizio marzo. Pertanto, Strumenti Scientifici Cinel S.r.l. fa parte del consolidato fiscale nazionale con effetto retroattivo a partire dal 1 gennaio 2022.

In data 28 febbraio 2022 **SAES RIAL Vacuum S.r.l. ha interamente rimborsato il finanziamento fruttifero concesso dal socio SAES Getters S.p.A.** (quota capitale pari a 49 migliaia di euro). In pari data la *joint venture* ha restituito anche il finanziamento concesso dall'altro socio, Rodofil S.r.l. (quota capitale pari a 51 migliaia di euro).

In data 1 marzo 2022 SAES Nitinol S.r.l. ha **rinunciato** all'ulteriore quota di **interessi maturati sui finanziamenti concessi alla *joint venture* Actuator Solutions GmbH**, pari a 0,3 milioni di euro[7]. La suddetta rinuncia non ha alcun effetto sul bilancio consolidato, essendo il credito finanziario correlato al finanziamento fruttifero (sia quota capitale, sia quota interessi) già interamente svalutato al 31 dicembre 2021, in quanto giudicato difficilmente recuperabile.

[6] NOVAC S.r.l. è una *start-up* innovativa che opera nel settore dei sistemi di accumulo e rilascio di energia elettrica, mediante lo sviluppo di un nuovo tipo di super condensatori, in grado di fornire elevate potenze e tempi di ricarica molto brevi.
[7] In aggiunta alla quota di interessi, pari a 0,5 milioni di euro, cui SAES Nitinol S.r.l. aveva già rinunciato in giugno 2021.

Si informa che il Gruppo SAES ha deciso di **donare l'importo di 100 mila euro a supporto dell'Ucraina**. In particolare, 70 mila euro sono stati conferiti a un *network* locale di volontariato, in collegamento con l'Ambasciata Ucraina in Italia, e la rimanenza sarà assegnata a una organizzazione italiana di assistenza ai profughi.

***

Ai fini di gestire l'impatto economico derivante dalle fluttuazioni dei tassi di cambio, principalmente del dollaro statunitense, il Gruppo stipula contratti a termine correlati a crediti in essere alla data di bilancio e a crediti futuri relativi alle vendite in valuta della Capogruppo.
In particolare, alla data del 31 marzo 2022 il Gruppo ha in essere contratti di vendita a termine sul dollaro statunitense per un valore nozionale pari a 6,7 milioni di dollari statunitensi, che prevedono un cambio medio a termine pari a 1,1383 contro euro e si estenderanno per la rimanente parte dell'esercizio.
Successivamente al 31 marzo 2022 non sono stati stipulati ulteriori contratti di vendita a termine di valuta.

Riclassifiche sui valori economici relativi al 2021

A partire dal 1 gennaio 2022 il Gruppo è organizzato nelle seguenti aree tecnologiche di competenza (o "Divisioni"):

- Divisione SAES Industrial (che coincide con la precedente Divisione Metallurgy, con l'aggiunta di tutti i prodotti SAES basati su polimeri funzionalizzati che presentano una funzione getter - ovvero getter e *dryer* dispensabili, *sealant* barriera con funzione getter e *filler* contenenti specie getter - che si spostano dalla Divisione SAES Chemicals alla Divisione SAES Industrial per una razionalizzazione basata sulla loro funzione ultima, ossia l'assorbimento selettivo dei gas nel *packaging* dei dispositivi. Tale funzione getter, infatti, accomuna questi prodotti dispensabili, basati su polimeri funzionalizzati, ai getter SAES più tradizionali, basati su leghe metalliche);
- Divisione SAES High Vacuum (invariata e coincidente con la Divisione Vacuum Technology);
- Divisione SAES Medical Nitinol (invariata e precedentemente nominata "Medical");
- Divisione SAES Packaging (invariata e precedentemente nominata "Advanced Packaging");
- Divisione SAES Chemicals, che comprende sia il business *"functional acoustic composites"* (compositi funzionali per applicazioni *consumer electronics*, già precedentemente classificati in questa Divisione) e il business *"functional additives"* (nuovi prodotti in corso di validazione presso *prospect* e basati sulle piattaforme tecnologiche dei materiali funzionali SAES).

Si segnala infine che, all'interno della Divisione SAES Industrial, sono stati individuati tre filoni principali di business:

- Getters & Dispensers (che, oltre al già citato business "*organic electronics*" formato da tutti i prodotti con funzione getter riclassificati dalla Divisone Chemicals, raggruppa i business *"security & defense"*, "*electronic devices"*, "*healthcare diagnostics*", "*lamps*" e "*thermal insulated devices*");
- Sintered Materials (invariato, precedentemente nominato "*sintered components for electronic devices & lasers*");
- SMA Materials (invariato, precedentemente nominato "*SMA industrial*").

I valori economici relativi al 2021 sono stati riclassificati secondo la nuova struttura operativa, per consentire un confronto omogeneo con il 2022.

(importi espressi in migliaia di euro)

Business	Q1 2021	Riclassifiche	Q1 2021 riclassificato	Q4 2021	Riclassifiche	Q4 2021 riclassificato
Security & Defense	*4.290*	*0*	*4.290*	*4.121*	*0*	*4.121*
Electronic Devices	*3.421*	*0*	*3.421*	*3.575*	*0*	*3.575*
Healthcare Diagnostics	*1.219*	*0*	*1.219*	*1.461*	*0*	*1.461*
Lamps	*829*	*0*	*829*	*678*	*0*	*678*
Thermal Insulated Devices	*931*	*0*	*931*	*1.026*	*0*	*1.026*
Organic Electronics	*0*	*527*	*527*	*0*	*263*	*263*
Getters & Dispensers	10.690	527	11.217	10.861	263	11.124
Sintered Materials	1.900	0	1.900	2.323	0	2.323
SMA Materials	2.846	0	2.846	2.447	0	2.447
SAES Industrial	**15.436**	**527**	**15.963**	**15.631**	**263**	**15.894**
High Vacuum Solutions	3.182	0	3.182	6.901	0	6.901
SAES High Vacuum	**3.182**	**0**	**3.182**	**6.901**	**0**	**6.901**
Medical Nitinol	17.985	0	17.985	23.978	0	23.978
SAES Medical Nitinol	**17.985**	**0**	**17.985**	**23.978**	**0**	**23.978**
Chemicals	2.736	(527)	2.209	4.639	(263)	4.376
SAES Chemicals	**2.736**	**(527)**	**2.209**	**4.639**	**(263)**	**4.376**
Packaging Solutions	1.699	0	1.699	1.909	0	1.909
SAES Packaging	**1.699**	**0**	**1.699**	**1.909**	**0**	**1.909**
Ricavi netti consolidati	**41.038**	**0**	**41.038**	**53.058**	**0**	**53.058**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	SAES Industrial			SAES High Vacuum		SAES Medical Nitinol		SAES Chemicals			SAES Packaging		Non Allocato		TOTALE		
	Q1 2021	Riclassifiche	Q1 2021 riclassificato	Q1 2021	Q1 2021 riclassificato	Q1 2021	Q1 2021 riclassificato	Q1 2021	Riclassifiche	Q1 2021 riclassificato	Q1 2021	Q1 2021 riclassificato	Q1 2021	Q1 2021 riclassificato	Q1 2021	Riclassifiche	Q1 2021 riclassificato
Ricavi netti	**15.436**	**527**	**15.963**	**3.182**	**3.182**	**17.985**	**17.985**	**2.736**	**(527)**	**2.209**	**1.699**	**1.699**	**0**	**0**	**41.038**	**0**	**41.038**
Costo del venduto	(7.405)	(235)	(7.640)	(1.619)	(1.619)	(12.238)	(12.238)	(1.994)	235	(1.759)	(1.591)	(1.591)	(276)	(276)	(25.123)	0	(25.123)
Utile (perdita) industriale lordo	**8.031**	**292**	**8.323**	**1.563**	**1.563**	**5.747**	**5.747**	**742**	**(292)**	**450**	**108**	**108**	**(276)**	**(276)**	**15.915**	**0**	**15.915**
% sui ricavi netti	*52,0%*		*52,1%*	*49,1%*	*49,1%*	*32,0%*	*32,0%*	*27,1%*		*20,4%*	*6,4%*	*6,4%*	*n.a.*	*n.a.*	*38,8%*		*38,8%*
Spese operative e altri proventi	(2.807)	(204)	(3.011)	(935)	(935)	(2.132)	(2.132)	(485)	204	(281)	(828)	(828)	(6.490)	(6.490)	(13.677)	0	(13.677)
Utile (perdita) operativo	**5.224**	**88**	**5.312**	**628**	**628**	**3.615**	**3.615**	**257**	**(88)**	**169**	**(720)**	**(720)**	**(6.766)**	**(6.766)**	**2.238**	**0**	**2.238**
% sui ricavi netti	*33,8%*		*33,3%*	*19,7%*	*19,7%*	*20,1%*	*20,1%*	*9,4%*		*7,7%*	*-42,4%*	*-42,4%*	*n.a.*	*n.a.*	*5,5%*		*5,5%*

Ripartizione del volume d'affari per categoria di attività e per aree geografiche

Divisione SAES Industrial	
Getters & Dispensers	Getter e dispensatori tradizionali, basati su leghe metalliche, con svariate applicazioni industriali (dispositivi elettronici sottovuoto per applicazione nel settore della sicurezza e difesa, MEMS, tubi a raggi X per sistemi di diagnostica per immagini, prodotti per l'illuminazione e per l'isolamento termico, etc.), nonché getter dispensabili basati su polimeri funzionalizzati (applicazioni OLED per il mercato *consumer electronics*, di optoelettronica e di fotonica avanzata)
Sintered Materials	Catodi dispensatori per tubi elettronici e dispositivi per la dissipazione del calore per componenti e laser a stato solido
SMA Materials	Materiali e componenti a memoria di forma e superelastici per il comparto industriale (domotica, industria del bianco, elettronica di consumo, business medicale non impiantabile, settore *automotive* e del lusso)
Divisione SAES High Vacuum	
High Vacuum Solutions	Pompe getter per sistemi da vuoto che trovano applicazione in ambito industriale, nella ricerca e negli acceleratori di particelle
Divisione SAES Medical Nitinol	
Medical Nitinol	Materia prima e componenti in Nitinol per il comparto biomedicale
Divisione SAES Chemicals	
Chemicals	Compositi acustici funzionali per applicazioni *consumer electronics* e nuovi materiali funzionali in corso di validazione presso *prospect*
Divisione SAES Packaging	
Packaging Solutions	Lacche e film plastici avanzati per il settore del *sustainable packaging*

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	Q1 2022	Q1 2021	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)	Variazione perimetro (%)
Getters & Dispensers	11.738	11.217	4,6%	0,3%	4,3%	0,0%
Sintered Materials	2.560	1.900	34,7%	25,4%	9,3%	0,0%
SMA Materials	3.441	2.846	20,9%	17,9%	3,0%	0,0%
SAES Industrial	**17.739**	**15.963**	**11,1%**	**6,5%**	**4,6%**	**0,0%**
High Vacuum Solutions	6.887	3.182	116,4%	63,7%	4,0%	48,7%
SAES High Vacuum	**6.887**	**3.182**	**116,4%**	**63,7%**	**4,0%**	**48,7%**
Medical Nitinol	27.469	17.985	52,7%	42,3%	10,4%	0,0%
SAES Medical Nitinol	**27.469**	**17.985**	**52,7%**	**42,3%**	**10,4%**	**0,0%**
Chemicals	3.423	2.209	55,0%	55,0%	0,0%	0,0%
SAES Chemicals	**3.423**	**2.209**	**55,0%**	**55,0%**	**0,0%**	**0,0%**
Packaging Solutions	3.638	1.699	114,1%	114,1%	0,0%	0,0%
SAES Packaging	**3.638**	**1.699**	**114,1%**	**114,1%**	**0,0%**	**0,0%**
Ricavi netti consolidati	**59.156**	**41.038**	**44,1%**	**33,6%**	**6,7%**	**3,8%**

Fatturato consolidato per Area Geografica di Destinazione

(Importi espressi in migliaia di euro)

Area geografica	Q1 2022	Q1 2021
Italia	1.771	1.211
Europa	11.769	7.920
Nord America	34.185	23.198
Giappone	1.857	1.936
Corea del sud	687	501
Cina	6.168	4.795
Altri Asia	1.390	1.064
Altri	1.329	413
Ricavi netti consolidati	**59.156**	**41.038**

Nel primo trimestre 2022 il Gruppo SAES ha realizzato **ricavi netti consolidati** pari a 59,2 milioni di euro, rispetto a 41 milioni di euro nel corrispondente trimestre 2021. Scorporando l'**effetto dei cambi**, positivo e pari a +6,7%, e l'**effetto della variazione del perimetro di consolidamento** per l'acquisizione di Strumenti Scientifici Cinel S.r.l. in luglio 2021 (+3,8%), la **crescita organica** è stata pari a +33,7%. Il confronto non è tuttavia significativo poiché i primi mesi del 2021 erano stati ancora penalizzati dalla pandemia, soprattutto nel business del Nitinol medicale, per il differimento delle terapie elettive.
Tutte le Divisioni risultano in crescita organica, in particolare la **Divisione Medical Nitinol** (+42,3%, pari a 7,6 milioni di euro), favorita dal recupero post Covid e dalle correlate azioni di *restocking*. In forte crescita organica è stata anche la **Divisione High Vacuum** (+63,7%, pari a 2 milioni di euro), grazie alle maggiori vendite di pompe da vuoto in tutti i segmenti (acceleratori di particelle, istituti di ricerca e industria), a cui si sono aggiunti i ricavi di competenza per la fornitura di sistemi da vuoto al Consorzio RFX di Padova, attivo nella fusione nucleare di tipo sperimentale. Da notare, infine, il forte aumento della **Divisione Packaging** (+114,1%, pari a 1,9 milioni di euro), che ha visto il consolidamento dei segnali di crescita già riscontrati alla fine del 2021, sia per l'espansione del portafoglio clienti, sia per l'indisponibilità congiunturale di alcune materie prime plastiche e la conseguente maggiore penetrazione dei prodotti SAES che ne costituiscono una alternativa.

Includendo anche la quota parte dei ricavi delle *joint venture*[8], il **fatturato complessivo di Gruppo** è stato pari a 60,3 milioni di euro, rispetto a 43,6 milioni di euro nel primo trimestre 2021. L'aumento, pari a 38,2%, è dovuto esclusivamente all'incremento dei ricavi netti consolidati (+44,1%), mentre risultano in calo sia i ricavi della *joint venture* Actuator Solutions GmbH (nel comparto *automotive*, vendite penalizzate dalle incertezze sulla catena di fornitura e dallo *shortage* di semiconduttori; nel comparto ingegnerizzazione e sviluppo, minori vendite di dispositivi per test diagnostici rapidi Covid-19), sia della *joint venture* SAES RIAL Vacuum S.r.l.

[8] Actuator Solutions (50%), SAES RIAL Vacuum S.r.l. (49%) e Flexterra (46,84%).

(vendite in calo a seguito della conclusione di un progetto per acceleratori di particelle di cui aveva beneficiato l'esercizio precedente).

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Q1 2022	Q1 2021	Variazione
Fatturato consolidato	**59.156**	**41.038**	**18.118**
50% fatturato *joint venture* Actuator Solutions GmbH	734	2.163	(1.429)
49% fatturato *joint venture* SAES RIAL Vacuum S.r.l.	497	626	(129)
46,84% fatturato *joint venture* Flexterra	0	0	0
Eliminazioni infragruppo	(56)	(267)	211
Altri aggiustamenti	(15)	84	(99)
Fatturato complessivo di Gruppo	**60.316**	**43.644**	**16.672**

Informativa per settore di attività

(Importi espressi in migliaia di euro)

	SAES Industrial		SAES High Vacuum		SAES Medical Nitinol		SAES Chemicals		SAES Packaging		Non Allocato		TOTALE	
	Q1 2022	Q1 2021	Q1 2022	Q1 2021	Q1 2022	Q1 2021	Q1 2022	Q1 2021	Q1 2022	Q1 2021	Q1 2022	Q1 2021	Q1 2022	Q1 2021
Ricavi netti	**17.739**	**15.963**	**6.887**	**3.182**	**27.469**	**17.985**	**3.423**	**2.209**	**3.638**	**1.699**	**0**	**0**	**59.156**	**41.038**
Costo del venduto	(8.487)	(7.640)	(3.158)	(1.619)	(15.528)	(12.238)	(2.706)	(1.759)	(3.245)	(1.591)	0	(276)	(33.124)	(25.123)
Utile (perdita) industriale lordo	**9.252**	**8.323**	**3.729**	**1.563**	**11.941**	**5.747**	**717**	**450**	**393**	**108**	**0**	**(276)**	**26.032**	**15.915**
% sui ricavi netti	*52,2%*	*52,1%*	*54,1%*	*49,1%*	*43,5%*	*32,0%*	*20,9%*	*20,4%*	*10,8%*	*6,4%*	*n.a.*	*n.a.*	*44,0%*	*38,8%*
Spese operative e altri proventi	(3.664)	(3.011)	(1.523)	(935)	(2.433)	(2.132)	(334)	(281)	(927)	(828)	(6.897)	(6.490)	(15.778)	(13.677)
Utile (perdita) operativo	**5.588**	**5.312**	**2.206**	**628**	**9.508**	**3.615**	**383**	**169**	**(534)**	**(720)**	**(6.897)**	**(6.766)**	**10.254**	**2.238**
% sui ricavi netti	*31,5%*	*33,3%*	*32,0%*	*19,7%*	*34,6%*	*20,1%*	*11,2%*	*7,7%*	*-14,7%*	*-42,4%*	*n.a.*	*n.a.*	*17,3%*	*5,5%*

(Importi espressi in migliaia di euro)

	SAES Industrial		SAES High Vacuum		SAES Medical Nitinol		SAES Chemicals		SAES Packaging		Non Allocato		TOTALE	
	Q1 2022	Q4 2021	Q1 2022	Q4 2021	Q1 2022	Q4 2021	Q1 2022	Q4 2021	Q1 2022	Q4 2021	Q1 2022	Q4 2021	Q1 2022	Q4 2021
Ricavi netti	**17.739**	**15.894**	**6.887**	**6.901**	**27.469**	**23.978**	**3.423**	**4.376**	**3.638**	**1.909**	**0**	**0**	**59.156**	**53.058**
Costo del venduto	(8.487)	(8.296)	(3.158)	(3.386)	(15.528)	(13.237)	(2.706)	(3.244)	(3.245)	(1.602)	0	(3)	(33.124)	(29.768)
Utile (perdita) industriale lordo	**9.252**	**7.598**	**3.729**	**3.515**	**11.941**	**10.741**	**717**	**1.132**	**393**	**307**	**0**	**(3)**	**26.032**	**23.290**
% sui ricavi netti	*52,2%*	*47,8%*	*54,1%*	*50,9%*	*43,5%*	*44,8%*	*20,9%*	*25,9%*	*10,8%*	*16,1%*	*n.a.*	*n.a.*	*44,0%*	*43,9%*
Spese operative e altri proventi	(3.664)	(3.141)	(1.523)	(1.676)	(2.433)	(2.203)	(334)	(373)	(927)	(3.614)	(6.897)	(6.652)	(15.778)	(17.659)
Utile (perdita) operativo	**5.588**	**4.457**	**2.206**	**1.839**	**9.508**	**8.538**	**383**	**759**	**(534)**	**(3.307)**	**(6.897)**	**(6.655)**	**10.254**	**5.631**
% sui ricavi netti	*31,5%*	*28,0%*	*32,0%*	*26,6%*	*34,6%*	*35,6%*	*11,2%*	*17,3%*	*-14,7%*	*-173,2%*	*n.a.*	*n.a.*	*17,3%*	*10,6%*

Divisione SAES Industrial

I **ricavi consolidati** della Divisione SAES Industrial nel primo trimestre 2022 sono stati pari a 17,7 milioni di euro, in aumento dell'11,1% rispetto a 16 milioni di euro nel corrispondente trimestre del 2021. L'andamento valutario ha fatto registrare un effetto cambi positivo e pari a +4,6%, al netto del quale le vendite sono aumentate organicamente del 6,5%.

L'incremento organico è concentrato nel comparto SMA Materials (+17,9%, pari a 0,5 milioni di euro), trainato soprattutto dal settore del lusso e in misura inferiore dai comparti dell'elettronica di consumo e dell'*automotive*. In crescita organica a due cifre è stato anche il business Sintered Materials (+25,4%, pari a 0,5 milioni di euro), grazie a un incremento della domanda sia nel comparto dei dissipatori termici, sia in quello degli emettitori di elettroni.
In stabilità risulta essere il comparto Getters & Dispensers: l'incremento delle vendite nel mercato della diagnostica medica e in quello dei dispositivi elettronici è stato compensato dal leggero calo negli altri business.

La tabella sottostante mostra i ricavi del primo trimestre 2022 relativi ai vari comparti di business, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto al corrispondente periodo del 2021.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	Q1 2022	Q1 2021	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Getters & Dispensers	11.738	11.217	4,6%	0,3%	4,3%
Sintered Materials	2.560	1.900	34,7%	25,4%	9,3%
SMA Materials	3.441	2.846	20,9%	17,9%	3,0%
SAES Industrial	**17.739**	**15.963**	**11,1%**	**6,5%**	**4,6%**

L'**utile industriale lordo** della Divisione Industrial è stato pari a 9,3 milioni di euro nel primo trimestre dell'esercizio 2022, in crescita a due cifre (+11,2%) rispetto a 8,3 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2021 grazie alle maggiori vendite, a fronte di un **margine industriale lordo** perfettamente allineato (52,2% nel primo trimestre 2022 rispetto a 52,1% nel corrispondente periodo del 2021).

L'**utile operativo** della Divisione Industrial è stato pari a 5,6 milioni di euro, in crescita del 5,2% rispetto a 5,3 milioni di euro nel primo trimestre 2021 conseguentemente ai maggiori ricavi, nonostante le spese di vendita siano aumentate in valore assoluto, ma sostanzialmente invariate in percentuale sul fatturato. Il **margine operativo** passa dal 33,3% al 31,5%.

Divisione SAES High Vacuum

I **ricavi consolidati** della Divisione SAES High Vacuum nel primo trimestre 2022 sono stati pari a 6,9 milioni di euro, più che raddoppiati rispetto a 3,2 milioni di euro nel corrispondente trimestre del 2021. L'andamento valutario ha fatto registrare un effetto cambi positivo pari a +4%, mentre la crescita organica è stata pari a 63,7% (2 milioni di euro in valore assoluto). Da segnalare, infine, la variazione del perimetro di consolidamento conseguente all'acquisizione di Strumenti Scientifici Cinel S.r.l. nel luglio 2021, che ha comportato un ulteriore incremento di fatturato pari a 1,5 milioni di euro (+48,7%).

L'ottimo risultato è dovuto alle maggiori vendite di pompe NEG da vuoto in tutti i segmenti (acceleratori di particelle, istituti di ricerca e industria), a cui si sono aggiunti i ricavi di competenza per la fornitura di sistemi da vuoto al Consorzio RFX di Padova, attivo nella fusione nucleare di tipo sperimentale.

La tabella sottostante mostra i ricavi del primo trimestre 2022, con evidenza dell'effetto cambi, della variazione di perimetro e della variazione organica rispetto al corrispondente periodo del 2021.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	Q1 2022	Q1 2021	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)	Variazione perimetro (%)
High Vacuum Solutions	6.887	3.182	116,4%	63,7%	4,0%	48,7%
SAES High Vacuum	**6.887**	**3.182**	**116,4%**	**63,7%**	**4,0%**	**48,7%**

L'**utile industriale lordo** della Divisione High Vacuum nel primo trimestre 2022 è stato pari a 3,7 milioni di euro, più che raddoppiato rispetto a 1,6 milioni di euro nel primo trimestre 2021, favorito sia dalle maggiori vendite, sia dal diverso mix di prodotto e dalle conseguenti economie di scala. La **marginalità lorda** è cresciuta dal 49,1% al 54,1%, nonostante l'effetto diluitivo del consolidamento di Strumenti Scientifici Cinel S.r.l., che chiude il primo trimestre 2022 con un margine industriale lordo leggermente superiore al 34%.

L'**utile operativo** della Divisione High Vacuum è stato pari a 2,2 milioni di euro, più che triplicato rispetto a 0,6 milioni di euro del primo trimestre 2021, nonostante il lieve aumento delle spese operative, principalmente attribuibile alla variazione del perimetro[9]. Il **margine operativo** è cresciuto dal 19,7% al 32%.

Divisione SAES Medical Nitinol

[9] Acquisizione di Strumenti Scientifici Cinel s.r.l.

I **ricavi consolidati** della Divisione SAES Medical Nitinol sono stati pari a 27,5 milioni di euro nel primo trimestre 2022, in crescita del 52,7% rispetto a 18 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2021. L'effetto cambi è stato positivo e pari a +10,4%, al netto del quale la crescita organica è stata pari a +42,3% (7,6 milioni di euro in valore assoluto).

Tale crescita risulta particolarmente significativa, sebbene sia necessario considerare che il primo trimestre 2021 fosse stato ancora penalizzato dalla pandemia e dal conseguente differimento delle terapie elettive.

La tabella sottostante mostra i ricavi del primo trimestre 2022, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto al corrispondente periodo del 2021.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	Q1 2022	Q1 2021	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Medical Nitinol	27.469	17.985	52,7%	42,3%	10,4%
SAES Medical Nitinol	**27.469**	**17.985**	**52,7%**	**42,3%**	**10,4%**

L'**utile industriale lordo** della Divisione Medical Nitinol è stato pari a 11,9 milioni di euro nel primo trimestre 2022, più che raddoppiato rispetto a 5,7 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2021, mentre la **marginalità lorda** è passata dal 32% al 43,5%: l'ottima *peformance* della Divisione è conseguenza sia dell'incremento dei ricavi, sia del progressivo miglioramento della resa produttiva del nuovo reparto tubi.

L'**utile operativo** della Divisione Medical Nitinol è stato pari a 9,5 milioni di euro (34,6% dei ricavi), quasi triplicato rispetto a 3,6 milioni di euro (20,1% dei ricavi) del primo trimestre 2021: l'incremento dell'utile industriale lordo si riflette sull'utile operativo, solo parzialmente attenuato dalle maggiori spese operative (lieve incremento delle spese del personale nell'area G&A ed effetto cambi).

Divisione SAES Chemicals

I **ricavi consolidati** della Divisione SAES Chemicals nel primo trimestre 2022 sono stati a 3,4 milioni di euro, in crescita del +55% rispetto a 2,2 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2021. Nullo l'effetto dei cambi, essendo le vendite denominate esclusivamente in euro.

La fortissima crescita delle vendite di materiali avanzati per il segmento *consumer electronics* è conseguente alla forte ripresa della domanda nel mercato finale rispetto ai primi mesi del 2021.

La tabella sottostante mostra i ricavi del primo trimestre 2022 confrontati con il corrispondente periodo del 2021.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	Q1 2022	Q1 2021	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Chemicals	3.423	2.209	55,0%	55,0%	0,0%
SAES Chemicals	**3.423**	**2.209**	**55,0%**	**55,0%**	**0,0%**

L'**utile industriale lordo** della Divisione Chemicals è stato pari a 0,7 milioni di euro nel primo trimestre 2022, rispetto a 0,4 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2021, in leggera crescita grazie alle maggiori vendite, con una **marginalità lorda** allineata nei due trimestri (da 20,4% a 20,9%).

L'**utile operativo** della Divisione Chemicals è stato pari a 0,4 milioni di euro (11,2% dei ricavi), rispetto a 0,2 milioni di euro (7,7% dei ricavi) nel primo trimestre 2021: l'incremento dell'utile operativo è allineato a quello dell'utile lordo, a parità di spese operative in valore assoluto (0,3 milioni di euro in entrambi i periodi).

Divisione SAES Packaging

I **ricavi consolidati** della Divisione SAES Packaging sono stati pari a 3,6 milioni di euro nel primo trimestre 2022, più che raddoppiati rispetto a 1,7 milioni di euro nel primo trimestre del 2021.
Le vendite sono esclusivamente denominate in euro.

L'ottimo risultato è dovuto al rafforzamento della crescita già registrata alla fine del 2021, a seguito del riposizionamento strategico di SAES Coated Films S.p.A. da *coated films manufacturer* a *packaging solution provider*. Si segnala, inoltre, che l'indisponibilità congiunturale di alcune materie prime plastiche ha favorito la maggiore penetrazione dei prodotti SAES che ne costituiscono una alternativa, generando un'espansione del tradizionale portafoglio clienti e consentendo di far conoscere al mercato la innovativa tecnologia di barriera SAES con maggiore contributo di sostenibilità.

La tabella sottostante mostra i ricavi del primo trimestre 2022 confrontati con il corrispondente periodo del 2021.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	Q1 2022	Q1 2021	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Packaging Solutions	3.638	1.699	114,1%	114,1%	0,0%
SAES Packaging	**3.638**	**1.699**	**114,1%**	**114,1%**	**0,0%**

L'**utile industriale lordo** della Divisione Packaging è stato pari a 0,4 milioni di euro, più che triplicato rispetto a 0,1 milioni di euro nel primo trimestre 2021, trainato dall'incremento dei ricavi e dalle maggiori economie di scala (la **marginalità lorda** cresce dal 6,4% al 10,8%), nonostante la nuova linea di laccatura non funzioni ancora a pieno regime.

L'ottima *performance* industriale si riflette a livello operativo, con un contenimento della **perdita operativa** che passa da -0,7 milioni di euro nel primo trimestre 2021 a -0,5 milioni di euro nel periodo corrente.

Non Allocato

Sono inclusi i costi relativi a progetti di ricerca di base, finalizzati alla diversificazione in business innovativi, oltre ai costi *corporate* (spese che non possono essere direttamente attribuite o ragionevolmente allocate ad alcun settore di business, ma che si riferiscono al Gruppo nel suo insieme).

Il **costo del venduto** non allocato, nullo nell'esercizio corrente, nel periodo precedente era stato pari a -0,3 milioni di euro, riferito principalmente ai costi correlati a un progetto di rinnovamento e ammodernamento di alcuni reparti produttivi del sito di Lainate, conclusosi alla fine dell'esercizio 2021.

I **costi operativi** complessivi non allocati nel primo trimestre 2022 sono stati pari a -6,8 milioni di euro, rispetto a -6,4 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2021. L'incremento è principalmente concentrato nelle spese R&D (soprattutto maggiori costi del personale, di consulenza e per materiali, finalizzati allo sviluppo di progetti innovativi e sostenibili).

Si segnalano, infine, alla voce "**altri proventi (oneri) netti**" del primo trimestre 2022 i costi pari a 70 migliaia di euro per la donazione a un *network* locale ucraino in collegamento con l'Ambasciata in Italia.

Il risultato economico del primo trimestre 2022

L'**utile industriale lordo consolidato**[10] è stato pari a 26 milioni di euro nel primo trimestre 2022, in forte aumento (+63,6%) rispetto a 15,9 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2021, nonostante l'effetto penalizzante della spesa energetica negli stabilimenti italiani. Tutte le Divisioni sono in crescita, e tale incremento è stato principalmente trainato dai maggiori ricavi e dalle conseguenti economie di scala soprattutto della Divisione **Medical Nitinol** e di quella **High Vacuum**. Da segnalare che l'acquisizione di Strumenti Scientifici Cinel S.r.l. ha contributo all'incremento del risultato industriale lordo per 0,5 milioni di euro, mentre l'effetto dei cambi è stato positivo per 1,3 milioni di euro.

Il **margine industriale lordo**[11] si è incrementato dal 38,8% al 44%, in linea con la marginalità dell'ultimo trimestre del 2021 (43,9%). Nel confronto fra i primi due trimestri, anche la marginalità lorda, così come l'utile industriale lordo, risulta in crescita in tutte le Divisioni, in particolare in quella **Medical Nitinol** che sta progressivamente migliorando la resa produttiva del nuovo reparto tubi.

L'**utile operativo consolidato** del primo trimestre dell'esercizio 2022 è stato pari a 10,3 milioni di euro (17,3% dei ricavi) in fortissima crescita rispetto a un utile operativo di 2,2 milioni di euro (5,5% dei ricavi) nel primo trimestre del precedente esercizio: la crescita è conseguenza della migliore *performance* industriale di tutte le Divisioni, nonostante l'aumento delle spese operative (soprattutto costi del personale, correlati all'incremento dell'organico di Gruppo). Da segnalare che l'acquisizione di Strumenti Scientifici Cinel S.r.l. ha contributo all'incremento dell'utile operativo per 0,3 milioni di euro, mentre l'effetto dei cambi è stato positivo per 1 milione di euro.

L'**EBITDA**[12] **consolidato** è stato pari a 13,7 milioni di euro (23,1% dei ricavi), in crescita rispetto al primo trimestre 2021 (5 milioni di euro o 12,2% dei ricavi), e riflette l'andamento dell'utile operativo in tutte le Divisioni. Da segnalare che, rispetto al primo trimestre 2021, l'acquisizione di Strumenti Scientifici Cinel S.r.l. ha contributo all'incremento dell'EBITDA per 0,3 milioni di euro, mentre l'effetto dei cambi è stato positivo per 1,1 milioni di euro.

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Q1 2022	Q1 2021	Q4 2021
Utile (perdita) operativo	**10.254**	**2.238**	**5.631**
Ammortamenti	(3.182)	(2.763)	(3.210)
Svalutazione immobilizzazioni	(219)	(7)	(1.500)
(Accantonamento)/Rilascio fondo svalutazione crediti	(28)	1	(54)
EBITDA	**13.683**	**5.007**	**10.395**
% sui ricavi	***23,1%***	***12,2%***	***19,6%***

Le **spese operative consolidate** sono state pari a 15,7 milioni di euro (26,5% dei ricavi) nel primo trimestre 2022, rispetto a 13,6 milioni di euro (33,2% dei ricavi) nel corrispondente periodo dell'esercizio precedente. Al netto dell'effetto dei cambi (+0,3 milioni di euro), l'incremento del primo trimestre 2022 (pari a circa 1,8 milioni di euro) è concentrato nelle spese di vendita (maggiori costi del personale sia per l'incremento dell'organico, sia per la variazione del perimetro di consolidamento correlata all'acquisizione di Strumenti Scientifici Cinel S.r.l., nonché leggero aumento dei costi di trasporto sulle vendite) e in quelle G&A (anche in questo caso, incremento del costo dell'organico e spese correlate alla sopra citata variazione del perimetro). Le spese R&D sono leggermente aumentate in valore assoluto (costi del personale e costi di consulenza, anche correlati alla

[10] Calcolato come differenziale tra fatturato netto e costi industriali direttamente e indirettamente imputabili ai prodotti venduti.

[11] Calcolato come rapporto tra il risultato industriale lordo e il fatturato netto consolidato.

[12] L'EBITDA non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi IFRS; si ritiene tuttavia che l'EBITDA sia un importante parametro per la misurazione delle *performance* di Gruppo e pertanto viene presentato quale misura alternativa di valutazione. Poiché la sua determinazione non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quelli adottati da altri Gruppi. L'EBITDA è calcolato come "Utili prima degli interessi, imposte, svalutazioni e ammortamenti".

creazione del nuovo dipartimento *Design House* in seno alla Capogruppo, concentrato sullo sviluppo di prodotti e processi fortemente innovativi e sostenibili), ma si sono ridotte in percentuale sul fatturato (da 6,9% a 5,4%).

Il saldo degli **altri proventi (oneri) netti** è stato sostanzialmente nullo (negativo per -91 migliaia di euro) nel primo trimestre 2022, rispetto a un valore sempre non materiale e negativo per -57 migliaia di euro nel corrispondente periodo del 2021. Si segnala all'interno dell'importo del periodo corrente il costo, pari a 70 migliaia di euro, per la donazione a un *network* locale ucraino in collegamento con l'Ambasciata in Italia.

La somma algebrica delle **differenze cambio** ha registrato nel corso del primo trimestre 2022 un saldo lievemente negativo e pari a -152 migliaia di euro, da confrontarsi con un valore pari a -73 migliaia di euro nel corrispondente periodo dell'esercizio precedente (entrambi principalmente imputabili alle perdite derivanti dalla valutazione a *fair value* dei contratti *forward* stipulati a copertura delle transazioni commerciali in dollari previste per la rimanente parte di entrambe gli esercizi).

Il saldo netto dei **proventi e oneri finanziari** è stato negativo per -5,8 milioni di euro, quasi esclusivamente imputabile alla riduzione del *fair value* dei titoli in portafoglio conseguente alla crisi tra Ucraina e Russia. Gli interessi sui finanziamenti sia a breve, sia a lungo termine, sono stati pari a -0,1 milioni di euro, in deciso calo rispetto a -0,3 milioni di euro nel primo trimestre 2021, grazie al rimborso anticipato della Capogruppo di quasi tutti i finanziamenti in essere a fine dicembre 2021. Nel primo trimestre 2021 i proventi e oneri finanziari erano positivi per +0,3 milioni di euro (principalmente proventi netti sui titoli pari a +0,8 milioni di euro, nonché i già citati interessi pari a -0,3 milioni di euro).

Il risultato derivante dalla **valutazione con il metodo del patrimonio netto** delle società a controllo congiunto è positivo per +3 migliaia di euro nel primo trimestre 2022, rispetto a +2 migliaia di euro al 31 marzo 2021: in entrambi gli anni il valore è esclusivamente attribuibile alla *joint venture* SAES RIAL Vacuum S.r.l.

Il **risultato netto consolidato ante imposte** del primo trimestre 2022 è stato positivo per +4,3 milioni di euro, quasi raddoppiato rispetto a +2,5 milioni di euro nel primo trimestre 2021, nonostante la forte riduzione nel valore del portafoglio titoli causa conflitto in Ucraina, grazie all'ottima *performance* della gestione operativa.

Le **imposte sul reddito** nel primo trimestre dell'esercizio 2022 sono state pari a 2,5 milioni di euro, rispetto a 1,1 milioni di euro nel primo trimestre del 2021, e comprendono principalmente le imposte delle società produttive negli USA; l'incremento in valore assoluto è principalmente imputabile ai maggiori imponibili realizzati da queste ultime, rispetto al corrispondente periodo del precedente esercizio.
Il *tax rate* di Gruppo è passato da 44,5% a 56,7%: il peggioramento è dovuto al fatto che SAES Investments S.A. ha chiuso il trimestre corrente con un imponibile fiscale negativo[13], prudenzialmente non valorizzato come attività per imposte anticipate.

L'**utile netto consolidato** del primo trimestre 2022 è stato pari a +1,9 milioni di euro, in crescita rispetto a +1,4 milioni di euro nel corrispondente periodo dell'esercizio precedente.

Posizione finanziaria netta

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 31 marzo 2022 è positiva e pari a 71 milioni di euro e si confronta con disponibilità nette al 31 dicembre 2021 pari 74,8 milioni di euro. Il primo trimestre si è chiuso con una **gestione operativa** positiva per +3,9 milioni di euro, pur penalizzata dall'incremento del capitale circolante netto (-8,8 milioni di euro). Quest'ultimo è dovuto principalmente ai maggiori crediti commerciali (conseguenza delle maggiori vendite nelle Divisioni Medical Nitinol e Packaging nel primo trimestre 2022, rispetto agli ultimi mesi del 2021) e all'incremento del magazzino (soprattutto nella Divisione Chemicals, in previsione delle maggiori vendite nei mesi a venire).

[13] Perdita causata dalla *performace* negativa del portafoglio titoli detenuto dalla società, conseguenza della crisi tra Ucraina e Russia.

L'**attività d'investimento** ha assorbito cassa per -8 milioni di euro (*performance* negativa del portafoglio titoli per -5,5 milioni di euro causa crisi finanziaria per conflitto Ucraina-Russia e *capex* pari a -2,4 milioni di euro; si segnala, infine, il versamento di -44 migliaia di euro al fondo di venture capital EUREKA!).
La **gestione finanziaria** è negativa per -0,3 milioni di euro (principalmente, interessi su finanziamenti bancari e contratti di *leasing*).
Per contro, l'**effetto cambi** è positivo per +0,7 milioni di euro, principalmente riconducibile alla rivalutazione sia del dollaro, sia del renminbi, sulle disponibilità liquide in tali valute rispetto al 31 dicembre 2021.

(Importi espressi in migliaia di euro)

	31 marzo 2022	**31 dicembre 2021**
Cassa	9	9
Altre disponibilità liquide	35.569	29.509
Liquidità	**35.578**	**29.518**
Crediti finanziari verso parti correlate, correnti	0	1
Titoli in portafoglio - breve termine	90.256	94.655
Strumenti derivati valutati al *fair value*	0	9
Altri crediti finanziari verso terzi, correnti		0
Crediti finanziari correnti	**90.256**	**94.665**
Debiti verso banche, correnti	(68.577)	(63.935)
Quota corrente dei debiti finanziari non correnti	(102)	(109)
Strumenti derivati valutati al *fair value*	(109)	0
Altri debiti finanziari verso terzi, correnti	(13)	(20)
Passività finanziarie correnti per contratti di *leasing*	(2.275)	(2.409)
Indebitamento finanziario corrente	**(71.076)**	**(66.473)**
Posizione finanziaria netta corrente	**54.758**	**57.710**
Crediti finanziari verso parti correlate, non correnti	0	49
Altri crediti finanziari verso terzi, non correnti	1.595	1.424
Titoli in portafoglio - lungo termine	70.555	71.887
Crediti finanziari non correnti	**72.150**	**73.360**
Debiti bancari, non correnti	(52.182)	(52.199)
Passività finanziarie non correnti per contratti di *leasing*	(3.712)	(4.070)
Indebitamento finanziario non corrente	**(55.894)**	**(56.269)**
Posizione finanziaria netta non corrente	**16.256**	**17.091**
Posizione finanziaria netta	**71.014**	**74.801**

Risultato netto consolidato per azione

Nel primo trimestre 2022 l'**utile netto per azione ordinaria** è stato pari a 0,07861 euro (da confrontarsi con 0,03330 euro nel corrispondente periodo del 2021) e l'**utile netto per azione di risparmio** è stato pari a euro 0,13855 (invariato rispetto al primo trimestre 2021).

(Importi espressi in euro)

	Q1 2022	**Q1 2021**
Utile (perdita) netto per azione ordinaria	0,07861	0,03330
Utile (perdita) netto per azione di risparmio	0,13855	0,13855

Andamento delle società in *joint venture*

Actuator Solutions GmbH

Actuator Solutions GmbH ha sede a Gunzenhausen (Germania) ed è controllata congiuntamente al 50% da SAES e SMA Holding (Gruppo Alfmeier). La *joint venture* è focalizzata nello sviluppo di attuatori che utilizzano leghe a memoria di forma in sostituzione del motore.

Actuator Solutions GmbH ha realizzato nel corso del primo trimestre 2022 **ricavi netti** pari a 1,5 milioni di euro, rispetto a 4,3 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2021. I due periodi non sono però comparabili, poiché a inizio del terzo trimestre 2021 Actuator Solutions ha ceduto due linee di produzione di attuatori per il business *seat comfort automotive*, rinunciando alle vendite, ma ricevendo in cambio una commissione su di esse pari al margine che avrebbe realizzato se avesse continuato l'attività produttiva. Tale operazione ha pertanto ridotto i ricavi in valore assoluto del periodo corrente, rendendo non comparabili i due esercizi. Si prevede che l'ultima linea sarà trasferita entro la fine del 2022.
In linea generale, senza considerare la terziarizzazione della produzione, si segnala il calo delle vendite *automotive*, penalizzate dalle incertezze sulla catena di fornitura e dallo *shortage* di semiconduttori. Per quel che riguarda le *fee* generate dagli sviluppi applicativi nel settore degli attuatori, si sottolinea l'incremento delle vendite iniziali destinate al settore dei materassi "intelligenti", non sufficienti tuttavia a compensare il calo delle vendite di dispositivi per test diagnostici rapidi Covid-19 per l'attenuarsi dell'emergenza pandemica.

Il calo delle vendite ha comportato la contrazione dell'**utile industriale lordo** (da 1,4 milioni di euro nel primo trimestre 2021 a 0,4 milioni di euro nel periodo corrente) e la **perdita operativa** (-0,2 milioni di euro, a fronte di un utile operativo pari a 0,9 milioni di euro nel primo trimestre 2021) a parità di spese operative (0,6 milioni di euro in entrambi i periodi). Il primo trimestre 2022 si chiude con un leggero **utile netto** (8 migliaia di euro), grazie al provento straordinario, pari a 0,3 milioni di euro, generato dalla parziale rinuncia da parte del Gruppo SAES agli interessi maturati sui finanziamenti concessi ad Actuator Solutions GmbH.

(Importi espressi in migliaia di euro)

Actuator Solutions GmbH	Q1 2022	Q1 2021
	100%	100%
Ricavi netti	1.469	4.326
Costo del venduto	(1.074)	(2.881)
Risultato industriale lordo	**395**	**1.445**
% sui ricavi	*26,9%*	*33,4%*
Totale spese operative	(642)	(602)
Altri proventi (oneri) netti	(1)	9
Risultato operativo	**(248)**	**852**
% sui ricavi	*-16,9%*	*19,7%*
Interessi e proventi finanziari netti	252	(140)
Utili (perdite) netti su cambi	1	(10)
Imposte sul reddito	3	(1)
Utile (perdita) del periodo	**8**	**701**

La quota di pertinenza del Gruppo SAES nell'utile del primo trimestre 2022 della *joint venture* è stata pari a 4 migliaia di euro (0,4 milioni di euro nei primi tre mesi del 2021), ma, in analogia con l'esercizio precedente, non è stata rilevata dal Gruppo essendo il patrimonio netto di Actuator Solutions GmbH tuttora negativo per poco più di 2 milioni di euro[14], a fronte di una partecipazione di SAES nella *joint venture* già completamente azzerata.

[14] Importo pro-quota al 50%.

Actuator Solutions - quota di pertinenza del Gruppo SAES (50%)
(Importi espressi in migliaia di euro)

Actuator Solutions GmbH	31 marzo 2022	31 dicembre 2021
Situazione patrimoniale-finanziaria	**50%**	**50%**
Attivo non corrente	2.568	2.654
Attivo corrente	1.062	1.127
Totale attivo	**3.630**	**3.781**
Passivo non corrente	4.000	4.025
Passivo corrente	1.748	1.878
Totale passivo	**5.748**	**5.903**
Capitale Sociale, riserve e risultati portati a nuovo	(2.122)	(2.711)
Utile (perdita) del periodo	4	589
Altri utili (perdite) complessivi	0	0
Patrimonio Netto	**(2.118)**	**(2.122)**
Actuator Solutions GmbH	**Q1 2022**	**Q1 2021**
Prospetto dell'utile (perdita)	**50%**	**50%**
Ricavi netti	734	2.163
Costo del venduto	(537)	(1.441)
Risultato industriale lordo	**197**	**722**
Totale spese operative	(321)	(301)
Altri proventi (oneri) netti	0	5
Risultato operativo	**(124)**	**426**
Proventi (oneri) finanziari	126	(70)
Utili (perdite) netti su cambi	1	(5)
Imposte sul reddito	1	0
Utile (perdita) del periodo	**4**	**351**
Differenze di conversione	0	0
Totale utile (perdita) complessivo	**4**	**351**

Si segnala, infine, che il credito finanziario correlato agli interessi maturati nel corso del primo trimestre 2022 sui finanziamenti fruttiferi concessi da SAES Nitinol S.r.l. alla *joint venture* nei precedenti esercizi, pari a 39 migliaia di euro, è stato svalutato perché giudicato difficilmente recuperabile (analoga svalutazione nell'esercizio precedente era stata pari a 118 migliaia di euro[15]).

SAES RIAL Vacuum S.r.l.

SAES RIAL Vacuum S.r.l., nata a fine esercizio 2015, è controllata congiuntamente da SAES Getters S.p.A. (49%) e Rodofil S.r.l. (51%). La società è specializzata nella progettazione e produzione di camere da vuoto per acceleratori, sincrotroni e per applicazioni industriali, e coniuga al massimo grado le competenze di SAES nel campo dei materiali, del vuoto e dell'innovazione, con l'esperienza di progettazione, assemblaggio e lavorazioni meccaniche fini di Rodofil, allo scopo di offrire prodotti di assoluta eccellenza e qualità e di competere con successo sui mercati internazionali.

Si ricorda che, a perfezionamento degli accordi sottoscritti nell'esercizio 2015 e delle loro successive ridefinizioni, il Gruppo SAES ha annunciato in ottobre 2021 un'intesa per l'acquisizione del rimanente 51% del capitale sociale di SAES RIAL Vacuum S.r.l.
Il corrispettivo proposto è nell'intorno di 5,25 milioni di euro e il razionale dell'operazione è quello di consolidare la *leadership* di SAES nel mercato della ricerca scientifica avanzata, sfruttando al massimo le sinergie con le altre società del Gruppo operanti nel business dell'alto vuoto, tra cui la neo-acquisita Strumenti Scientifici Cinel S.r.l.
Il contratto preliminare di compravendita delle quote è stato siglato in data 2 marzo 2022 e il *closing* dell'acquisizione, subordinato al superamento della *due diligence* finanziaria e fiscale da parte di SAES RIAL Vacuum S.r.l., è previsto entro il primo semestre 2022.

[15] Nel corso del mese di giugno 2021 il tasso di interesse applicato ai finanziamenti è stato ridotto dal 6% al 2%, con effetto retroattivo a partire dall'1 gennaio 2021.

In data 28 febbraio 2022 SAES RIAL Vacuum S.r.l. ha interamente rimborsato il finanziamento fruttifero concesso dal socio SAES Getters S.p.A. (quota capitale pari a 49 migliaia di euro). In pari data la *joint venture* ha restituito anche il finanziamento concesso dall'altro socio, Rodofil S.r.l. (quota capitale pari a 51 migliaia di euro).

SAES RIAL Vacuum S.r.l. ha chiuso il primo trimestre 2022 con **ricavi** pari a 1 milione di euro, in calo rispetto a 1,3 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2021, a seguito della conclusione di un progetto per acceleratori di particelle di cui aveva beneficiato l'esercizio precedente.
Nonostante la riduzione dei ricavi, grazie al miglioramento della **marginalità lorda** (dal 7,3% al 10%, favorita da un diverso *mix* di prodotto) e alla riduzione delle spese operative, il periodo si è chiuso con un miglioramento nell'**utile operativo**. L'**utile netto** è stato pari a 5 migliaia di euro (4 migliaia di euro nel primo trimestre 2021).

(Importi espressi in migliaia di euro)

SAES RIAL Vacuum S.r.l.	Q1 2022	Q1 2021
	100%	**100%**
Ricavi netti	1.014	1.278
Costo del venduto	(913)	(1.184)
Risultato industriale lordo	**101**	**94**
% sui ricavi	*10,0%*	*7,4%*
Totale spese operative	(114)	(163)
Altri proventi (oneri) netti	30	78
Risultato operativo	**17**	**9**
% sui ricavi	*1,7%*	*0,7%*
Interessi e proventi finanziari netti	(7)	(6)
Utili (perdite) netti su cambi	(5)	1
Imposte sul reddito	0	0
Utile (perdita) del periodo	**5**	**4**

La quota di pertinenza del Gruppo SAES nell'utile dei primi tre mesi del 2022 della *joint venture* è pari a 3 migliaia di euro (2 migliaia di euro nel primo trimestre 2021).

SAES RIAL Vacuum S.r.l. - quota di pertinenza del Gruppo SAES (49%)
(Importi espressi in migliaia di euro)

SAES RIAL Vacuum S.r.l.	31 marzo 2022	31 dicembre 2021
Situazione patrimoniale-finanziaria	**49%**	**49%**
Attivo non corrente	449	316
Attivo corrente	1.651	1.693
Totale Attivo	**2.100**	**2.009**
Passivo non corrente	232	178
Passivo corrente	896	862
Totale Passivo	**1.128**	**1.040**
Capitale Sociale, riserve e risultati portati a nuovo	969	759
Utile (perdita) del periodo	3	200
Altri utili (perdite) complessivi (*)	0	10
Patrimonio Netto	**972**	**969**

(*) Differenze attuariali sul Trattamento di Fine Rapporto (TFR), in accordo con lo IAS 19.

SAES RIAL Vacuum S.r.l.	Q1 2022	Q1 2021
Prospetto dell'utile (perdita)	**49%**	**49%**
Ricavi netti	497	626
Costo del venduto	(448)	(580)
Risultato industriale lordo	**49**	**46**
Totale spese operative	(56)	(80)
Altri proventi (oneri) netti	16	38
Risultato operativo	**9**	**4**
Interessi e proventi finanziari netti	(3)	(3)
Utili (perdite) netti su cambi	(3)	1
Imposte sul reddito	0	0
Utile (perdita) del periodo	**3**	**2**
Utile (perdita) attuariale su piani a benefici definiti, al netto delle imposte	0	0
Totale utile (perdita) complessivo	**3**	**2**

Flexterra

Flexterra, Inc., con sede a Skokie (vicino a Chicago, Illinois, Stati Uniti), è stata costituita a fine 2016 come *start-up* di sviluppo con l'obiettivo della progettazione, produzione e commercializzazione di materiali e componenti per la realizzazione di *display* flessibili. Flexterra, Inc. controlla interamente Flexterra Taiwan Co., Ltd.
SAES, nel corso del quarto trimestre 2021, ha visto aumentare la propria partecipazione in Flexterra, Inc. dal 46,73% al 46,84%, a seguito del riacquisto per un valore simbolico da parte della società delle azioni precedentemente possedute da due piccoli azionisti.

L'operazione di taglio delle spese operative, avviata alla fine dell'esercizio 2021 con l'obiettivo di ridurre il fabbisogno finanziario senza pregiudicare i progetti di sviluppo, ha consentito di chiudere il primo trimestre 2022 con una **perdita netta consolidata** pari a 1 milione di euro, più contenuta rispetto a un risultato negativo di 1,1 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2021 (in prevalenza, costi per il personale dipendente impiegato in attività di ricerca e in attività generali e amministrative, materiali impiegati nell'attività di sviluppo, costi correlati alla gestione dei brevetti e ammortamenti sui beni intangibili, inclusa la proprietà intellettuale, in entrambi gli esercizi).

(Importi espressi in migliaia di euro)

Flexterra	Q1 2022	Q1 2021
	100%	**100%**
Ricavi netti	0	0
Costo del venduto	0	0
Risultato industriale lordo	**0**	**0**
% sui ricavi	*n.a.*	*n.a.*
Totale spese operative	(691)	(1.023)
Altri proventi (oneri) netti	0	4
Risultato operativo	**(691)**	**(1.019)**
% sui ricavi	*n.a.*	*n.a.*
Interessi e proventi finanziari netti	(92)	(56)
Utili (perdite) netti su cambi	(180)	(65)
Imposte sul reddito	8	10
Utile (perdita) del periodo	**(955)**	**(1.130)**

La quota di pertinenza del Gruppo SAES nella perdita del primo trimestre 2022 della *joint venture* è pari a -0,4 milioni di euro (-0,5 milioni di euro al 31 marzo 2021), ma, in analogia allo scorso esercizio, essendo la partecipazione di SAES in Flexterra già completamente azzerata e non sussistendo a oggi alcuna obbligazione legale o implicita di ricapitalizzazione da parte del Gruppo, conformemente a quanto previsto dallo IAS 28, la quota parte di SAES nella perdita netta non è stata rilevata dal Gruppo come passività.

Flexterra - quota di pertinenza del Gruppo SAES (46,84%)
(Importi espressi in migliaia di euro)

Flexterra	31 marzo 2022	31 dicembre 2021
Situazione patrimoniale-finanziaria	**46,84%**	**46,84%**
Attivo non corrente	5.363	5.425
Attivo corrente	585	808
Totale Attivo	**5.948**	**6.233**
Passivo non corrente	0	7
Passivo corrente	2.499	2.476
Totale Passivo	**2.499**	**2.483**
Capitale Sociale, riserve e risultati portati a nuovo	3.577	5.154
Riserva per piani di stock option	173	173
Utile (perdita) del periodo	(447)	(1.917)
Altri utili (perdite) complessivi (*)	146	340
Patrimonio Netto	**3.449**	**3.750**

(*) Differenze di traduzione generate dalla conversione in euro dei bilanci in valuta di Flexterra, Inc. e di Flexterra Taiwan Co., Ltd.

Flexterra	Q1 2022	Q1 2021
Prospetto dell'utile (perdita)	**46,84%**	**46,73%**
Ricavi netti	0	0
Costo del venduto	0	0
Risultato industriale lordo	**0**	**0**
Totale spese operative	(324)	(479)
Altri proventi (oneri) netti	0	2
Risultato operativo	**(324)**	**(477)**
Interessi e proventi finanziari netti	(43)	(26)
Utili (perdite) netti su cambi	(84)	(30)
Imposte sul reddito	4	5
Utile (perdita) del periodo	**(447)**	**(528)**
Differenze di conversione	146	260
Totale utile (perdita) complessivo	**(301)**	**(268)**

Si segnala, infine, che il credito finanziario correlato agli interessi maturati nel corso del primo trimestre 2022 sui finanziamenti convertibili concessi alla *joint venture* nei due precedenti esercizi, pari a 90 migliaia di euro, è stato svalutato perché giudicato difficilmente recuperabile (analoga svalutazione nell'esercizio precedente era stata pari a 50 migliaia di euro[16]).

***

Nella seguente tabella è riportato il prospetto dell'**utile (perdita) complessivo di Gruppo**, ottenuto incorporando con il metodo proporzionale, anziché con il metodo del patrimonio netto, le *joint venture* del Gruppo (Actuator Solutions GmbH - 50%, SAES RIAL Vacuum S.r.l. - 49% e Flexterra - 46,84%).

[16] Si ricorda che un secondo prestito convertibile, del valore complessivo di 2 milioni di dollari, è stato concesso nel corso del secondo semestre 2021, in aggiunta al primo prestito del valore di 3 milioni di dollari, accordato nel luglio 2020.

Prospetto dell'utile (perdita) complessivo di Gruppo
(Importi espressi in migliaia di euro)

	Q1 2022							
	Prospetto dell'utile (perdita) consolidato	50% Actuator Solutions GmbH	Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	49% SAES RIAL Vacuum S.r.l.	Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	46,84% Flexterra	Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	Prospetto dell'utile (perdita) complessivo
Ricavi netti	**59.156**	**734**	**(19)**	**497**	**(52)**	**0**		**60.316**
Costo del venduto	(33.124)	(537)	19	(448)	52	0		(34.038)
Utile industriale lordo	**26.032**	**197**	**0**	**49**	**0**	**0**	**0**	**26.278**
% sui ricavi	*44,0%*							*43,6%*
Totale spese operative	(15.687)	(321)		(56)		(324)	19	(16.369)
Altri proventi (oneri) netti	(91)	0		16		0		(75)
Utile (perdita) operativo	**10.254**	**(124)**	**0**	**9**	**0**	**(324)**	**19**	**9.834**
% sui ricavi	*17,3%*							*16,3%*
Interessi e proventi finanziari netti	(5.785)	126	(131)	(3)		(43)	42	(5.794)
Utili (perdite) da società valutate con il metodo del patrimonio netto	3				(3)			0
Svalutazione di partecipazioni in società valutate con il metodo del patrimonio netto	0							0
Utili (perdite) netti su cambi	(152)	1		(3)		(84)		(238)
Utile (perdita) prima delle imposte	**4.320**	**3**	**(131)**	**3**	**(3)**	**(451)**	**61**	**3.802**
Imposte sul reddito	(2.451)	1		0		4		(2.446)
Utile (perdita) netto da attività operative	**1.869**	**4**	**(131)**	**3**	**(3)**	**(447)**	**61**	**1.356**
Utile (perdita) derivante da operazioni discontinuate	0							0
Utile (perdita) netto del periodo	**1.869**	**4**	**(131)**	**3**	**(3)**	**(447)**	**61**	**1.356**
Utile (perdita) netto attribuito ai terzi	0							0
Utile (perdita) netto attribuito al Gruppo	**1.869**	**4**	**(131)**	**3**	**(3)**	**(447)**	**61**	**1.356**

Eventi successivi alla chiusura del trimestre

Poiché con l'approvazione del Bilancio al 31 dicembre 2021 è scaduto l'incarico di revisione legale dei conti conferito alla società Deloitte & Touche S.p.A. per gli esercizi 2013-2021, l'Assemblea Ordinaria del 21 aprile 2022 ha approvato la proposta motivata del Collegio Sindacale relativa al **conferimento dell'incarico di revisione legale dei conti per gli esercizi 2022-2030 a KPMG S.p.A**.

In data 22 aprile 2022, in occasione della Giornata della Terra, è stato lanciato il **progetto B!POD** (*www.bipod.it*), **sviluppato dalla *Design House* di SAES**, finalizzato all'utilizzo delle tecnologie innovative del Gruppo per migliorare la conservazione alimentare e combattere gli sprechi, riducendo le emissioni di CO_2. In particolare, nel corso della giornata è stato presentato al pubblico il **primo *device* di B!POD, denominato DRO!D**, un sistema di contenitori in plastica riciclabile, che consente di conservare cinque volte più a lungo diverse tipologie di alimenti attraverso tecniche di sottovuoto. Il *device* è caratterizzato da un *design* e colori altamente innovativi e dall'utilizzo di plastiche e materiali interamente *green*.

Si segnala che la ***performance* del portafoglio titoli** del Gruppo è stata negativa e pari a circa -1,80% nel corso del mese di aprile 2022.

A seguito della conclusione della *due diligence*, il Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A. ha deliberato di procedere con l'**acquisizione dell'intero capitale sociale di SAES RIAL Vacuum S.r.l.**, di cui SAES già detiene il 49%.
SAES RIAL Vacuum S.r.l., costituita nel 2015 e controllata congiuntamente da SAES Getters S.p.A. (49%) e Rodofil S.r.l. (51%), è specializzata nella progettazione e produzione di camere da vuoto per acceleratori, sincrotroni e per l'industria. L'acquisizione consegue a quella di *Strumenti Scientifici Cinel S.r.l.* (luglio 2021) e ha l'obiettivo di rafforzare la posizione competitiva del Gruppo nel settore dell'alto vuoto, attraverso un ampliamento e una integrazione dell'offerta, interamente italiana e all'avanguardia su scala globale.
Il **corrispettivo dell'acquisizione sarà pari a 5,25 milioni di euro** e il ***closing* è previsto nelle prossime settimane**, in virtù dei tempi tecnici necessari per formalizzare l'operazione. Una prima *tranche* del corrispettivo, pari a 4.750 migliaia di euro, sarà pagata da SAES al *closing*; la rimanente parte, pari a 500 migliaia di euro, sarà trattenuta a titolo di garanzia e sarà versata in tre successive *tranche* annuali di pari importo (del valore di 166,7 migliaia di euro ciascuna) a partire dal trentaseiesimo mese successivo alla sottoscrizione dell'atto di compravendita (2 marzo 2022).
SAES RIAL Vacuum S.r.l., attualmente consolidata utilizzando il metodo del patrimonio netto, ha realizzato nell'esercizio 2021 ricavi netti pari a 7 milioni di euro e un utile netto pari a 0,4 milioni di euro (ricavi netti pari a 5,6 milioni di euro e un utile netto pari a 0,6 milioni di euro nell'esercizio 2020). Al 31 marzo 2022 il patrimonio netto della società era pari a 2 milioni di euro, mentre la posizione finanziaria netta era negativa per 0,7 milioni di euro.

Evoluzione prevedibile della gestione

Ci aspettiamo che la situazione attuale del Gruppo perduri nei prossimi mesi.

Si segnala che l'esposizione diretta del Gruppo in Russia, Ucraina e Bielorussia è marginale. Il fatturato del 2021, concentrato nella sola Russia, è stato immateriale. Anche le previsioni per il 2022, elaborate prima della crisi, confermano l'irrilevanza di questi mercati. Il Gruppo, inoltre, non ha fornitori da questi paesi e ha comunque deciso di sospendere cautelativamente ogni attività commerciale verso la Russia.
L'imprevedibile dinamica delle evoluzioni geopolitiche, militari ed economiche della crisi, combinate con le complesse interdipendenze tra le economie e le *supply chain* mondiali, non ci permettono di fornire stime certe sugli impatti della crisi. I risultati attesi della gestione caratteristica restano condizionati all'evolversi del contesto macroeconomico globale e ai conseguenti riflessi sul costo delle materie prime e dell'energia.

***

Si segnala che l'Informativa finanziaria periodica aggiuntiva al 31 marzo 2022 non è oggetto di revisione contabile.

***

Processo di semplificazione normativa adottato dalla Consob

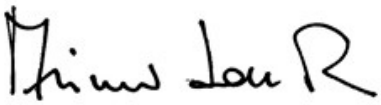
Il Consiglio di Amministrazione, in data 13 novembre 2012, ha deliberato, ai sensi dell'articolo 3 della Delibera Consob n. 18079/2012, di aderire al regime di *opt-out* previsto dagli articoli 70, comma 8, e 71, comma 1-*bis*, del Regolamento Consob in materia di Emittenti, avvalendosi pertanto della facoltà di derogare agli obblighi di pubblicazione dei documenti informativi prescritti in occasione di operazioni significative di fusione, scissione, aumenti di capitale mediante conferimento di beni in natura, acquisizioni e cessioni.

***

Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari dichiara che, in conformità a quanto previsto dal secondo comma dell'articolo 154-*bis*, parte IV, titolo III, capo II, sezione V-*bis*, del decreto legislativo 24 febbraio 1998, n. 58, le informazioni finanziarie contenute nel presente documento corrispondono alle risultanze documentali, ai libri e alle scritture contabili.

Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari
Giulio Canale

Milano, 12 maggio 2022

per il Consiglio di Amministrazione
Dr Ing. Massimo della Porta

Presidente