



COMUNICATO STAMPA

Milano, 14 settembre 2016

SAES Group: CONTINUA NEL PRIMO SEMESTRE 2016 IL MIGLIORAMENTO DI TUTTI GLI INDICATORI ECONOMICI E FINANZIARI, GRAZIE ALLA PROGRESSIVA CRESCITA DELLE LEGHE A MEMORIA DI FORMA E ALLA TENUTA DEL BUSINESS INDUSTRIAL APPLICATIONS

- **Ricavi semestrali record a €89,8 milioni; crescita organica del 9,8% rispetto a €81,8 milioni nell'1H 2015**
- **Fatturato complessivo di Gruppo pari a €94,2 milioni, in crescita del 10,2% rispetto a €85,5 milioni nell'1H 2015**
- **Utile industriale lordo consolidato pari a €40 milioni, in crescita del 14,2% rispetto a €35 milioni nell'1H 2015; marginalità lorda dal 42,8% al 44,5%**
- **Utile operativo consolidato pari a €11,9 milioni, in forte crescita (+35,7%) rispetto a €8,8 milioni nell'1H 2015**
- **EBITDA consolidato pari a €16,1 milioni (o 17,9%) rispetto a €13,2 milioni (o 16,2%) nell'1H 2015; EBITDA *adjusted* pari a 16,5 milioni di euro (o 18,4%), escludendo il costo dell'accordo transattivo per la risoluzione della controversia ambientale relativa al lago Onondaga**
- **Utile netto consolidato pari a €5,5 milioni, in crescita del 33,8% rispetto a €4,1 milioni nell'1H 2015**
- **Forte generazione di cassa operativa che consente la tenuta della posizione finanziaria netta (-€19,5 milioni rispetto a -€17,3 milioni a fine 2015), nonostante l'esborso per i dividendi di €8,5 milioni**

Il Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A., riunito oggi a Lainate (MI), ha approvato i risultati consolidati relativi al primo semestre 2016 (1 gennaio – 30 giugno).

“Grande soddisfazione per i risultati del semestre, che segnano il record storico per il Gruppo, e per la forte generazione di cassa operativa. Tali risultati sono la conseguenza dell’ottima performance dei business più recenti e innovativi e confermano la tenuta dei settori storici e più consolidati.” - ha dichiarato l’Ing. **Massimo della Porta, Presidente di SAES Getters S.p.A.** - “Ci attendiamo un mantenimento di questi risultati anche nella seconda parte dell’anno, con una crescita progressiva futura, grazie anche all’apporto dell’acquisizione di Metalvuoto S.p.A., che prevediamo di concludere nelle prossime settimane. Con questa operazione il Gruppo intende portare a compimento una nuova e importante iniziativa imprenditoriale nell’ambito del mercato innovativo e in forte crescita dell’*active packaging*. Tale progetto farà leva sulle profonde conoscenze di materiali attivi nano e micro strutturati, sviluppati dai nostri laboratori per applicazioni di elettronica organica.”

Nel primo semestre 2016 il Gruppo SAES® ha realizzato un **fatturato netto consolidato** pari a **89,8 milioni di euro**, in **crescita del 9,8%** rispetto al dato del primo semestre 2015 pari a 81,8 milioni di euro. L’effetto cambi è stato sostanzialmente nullo e, pertanto, la sopra citata crescita è interamente da considerarsi come **crescita organica**, principalmente trainata dai comparti delle **leghe a memoria di forma (SMA)** per applicazioni sia medicali sia industriali, dal segmento della **purificazione dei gas** e dalla ripresa del **mercato security & defense** (Business Electronic & Photonic Devices e Business Sensors & Detectors).

Il **fatturato complessivo di Gruppo¹** è stato pari a **94,2 milioni di euro**, rispetto a 85,5 milioni di euro del corrispondente semestre del 2015: la **crescita, pari a +10,2%**, è attribuibile, oltre all'incremento del fatturato consolidato (+9,8%), anche ai maggiori ricavi della *joint venture* Actuator Solutions (+13,7%) e al consolidamento della nuova *joint venture* SAES RIAL Vacuum S.r.l.

L'**utile industriale lordo consolidato²** nel primo semestre dell'esercizio 2016 è stato pari a **40,0 milioni di euro**, in **crescita del 14,2%** rispetto a 35 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2015. La crescita è principalmente imputabile all'incremento del fatturato, oltre che al miglioramento della **marginalità lorda³** (da 42,8% nel primo semestre 2015 a **44,5%** nel periodo corrente), trainato principalmente dalla Business Unit Shape Memory Alloys.

L'**utile operativo consolidato** del semestre è stato pari a **11,9 milioni di euro** (13,3% dei ricavi consolidati), in **forte crescita (+35,7%)** rispetto a 8,8 milioni di euro nel corrispondente periodo dell'anno precedente (10,7% del fatturato consolidato): l'aumento dei ricavi e della marginalità lorda, unitamente alla contrazione percentuale delle spese operative (da 31,9% a 30,3%) ha reso possibile il forte miglioramento degli indicatori operativi rispetto al precedente esercizio.

L'**EBITDA⁴ consolidato** è stato pari a **16,1 milioni di euro (17,9% in termini percentuali sul fatturato)** nel primo semestre 2016, in **crescita del 21,7%** rispetto a 13,2 milioni di euro (16,2% del fatturato consolidato) nello stesso semestre del 2015, principalmente trainato dal settore delle leghe a memoria di forma.

Escludendo il costo di 0,4 milioni di euro⁵ conseguente la sottoscrizione di un accordo transattivo per la definizione della controversia ambientale avente ad oggetto il risarcimento dei danni ambientali e la decontaminazione delle acque e del sedime sottostante al lago Onondaga (NY-USA), l'**EBITDA adjusted** è stato pari a **16,5 milioni di euro**, pari al **18,4% del fatturato consolidato**.

L'**utile netto consolidato** del primo semestre 2016 è stato pari a **5,5 milioni di euro** (6,1% dei ricavi consolidati), in **forte crescita (+33,8%)** rispetto a un utile netto di 4,1 milioni di euro nel primo semestre 2015.

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 30 giugno 2016 è negativa per **-19,5 milioni di euro** e si confronta con una disponibilità netta negativa al 31 dicembre 2015 di 17,3 milioni di euro: nonostante l'esborso per i dividendi (pari a circa 8,5 milioni di euro), si segnala la sostanziale tenuta della posizione finanziaria netta, principalmente attribuibile ai flussi di cassa generati dalla gestione operativa e in continuità con il trend positivo del 2015.

Per ulteriori dettagli si rimanda alle successive sezioni del presente comunicato stampa.

Eventi di rilievo nel primo semestre 2016

Di seguito gli eventi rilevanti che hanno caratterizzato il primo semestre 2016.

In data 15 gennaio 2016 SAES Nitinol S.r.l. ha effettuato un ulteriore versamento in conto capitale a sostegno degli investimenti della *joint venture* Actuator Solutions GmbH pari a 1 milione di euro. La medesima somma è stata versata dal socio paritetico Alfmeier, tramite la società SMA Holding GmbH.

In data 19 gennaio 2016, come previsto dall'accordo sottoscritto in data 23 dicembre 2015 tra SAES Getters S.p.A. e Rodofil s.n.c., la Capogruppo ha acquisito un ulteriore 39% della *joint venture* SAES RIAL Vacuum S.r.l. per un corrispettivo prefissato, pari a 1,3 milioni di euro. La partecipazione totale nella *joint venture* è attualmente pari al 49%⁶ del capitale sociale.

¹ Per fatturato complessivo di Gruppo si intende il fatturato ottenuto valutando con il metodo proporzionale, anziché con il metodo del patrimonio netto, la *joint venture* paritetica Actuator Solutions e la nuova *joint venture* SAES RIAL Vacuum S.r.l., di cui SAES Getters S.p.A. detiene attualmente il 49% del capitale sociale.

² Calcolato come differenziale tra fatturato netto e costi industriali direttamente e indirettamente imputabili ai prodotti venduti.

³ Calcolata come rapporto tra l'utile industriale lordo e il fatturato netto consolidato.

⁴ L'EBITDA non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi IFRS; si ritiene tuttavia che l'EBITDA sia un importante parametro per la misurazione delle performance di Gruppo e pertanto viene presentato quale misura alternativa di valutazione. Poiché la sua determinazione non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quelli adottati da altri Gruppi. L'EBITDA (acronimo per "Earnings before interests, taxes, depreciation and amortization") è calcolato come "Utili prima degli interessi, imposte, svalutazioni e ammortamenti".

⁵ In aggiunta all'accantonamento pari a 0,7 milioni di euro contabilizzato a fine esercizio 2015.

⁶ Si precisa che tale percentuale era già stata utilizzata ai fini di consolidamento al 31 dicembre 2015, rappresentando l'interpretazione sostanziale del contratto di acquisizione sottoscritto in data 23 dicembre 2015, che prevedeva l'impegno reciproco delle parti ad aumentare la partecipazione di SAES Getters S.p.A. in SAES RIAL Vacuum S.r.l. di un ulteriore 39% entro fine gennaio 2016.

In data 26 febbraio 2016 SAES Getters S.p.A. ha acquisito dall'azionista di minoranza il rimanente 4% del capitale sociale di E.T.C. S.r.l., per un corrispettivo pari a 0,2 milioni di euro. A seguito di tale acquisto, SAES Getters S.p.A. risulta essere socio unico di E.T.C. S.r.l.

A fine aprile 2016 SAES Nitinol S.r.l. ha concesso un nuovo finanziamento ad Actuator Solutions GmbH pari a 1 milione di euro, destinato al sostegno finanziario dell'operatività della *joint venture*. Il finanziamento ha scadenza 30 aprile 2019, piano di rimborso flessibile entro la data di scadenza e tasso d'interesse annuale fisso pari al 6%. Un finanziamento analogo per importo e per condizioni è stato concesso dal socio paritetico Alfmeier, tramite la società SMA Holding GmbH.

In data 23 giugno 2016 è stato approvato il progetto di fusione per incorporazione in SAES Getters S.p.A. della società controllata al 100% SAES Advanced Technologies S.p.A., con sede ad Avezzano (AQ).

L'operazione è finalizzata all'ottimizzazione della politica industriale del Gruppo SAES e si inquadra in un processo aggregativo, orientato a migliorare e integrare gli assetti dei siti produttivi italiani del Gruppo, razionalizzandone i processi industriali e le attività di ricerca. Al tempo stesso, la fusione mira all'ottimizzazione dei flussi finanziari e al miglioramento della struttura patrimoniale, grazie alla semplificazione della struttura societaria e al rafforzamento della posizione di mercato e della capacità competitiva della Capogruppo.

Gli effetti giuridici della fusione si produrranno a partire dal 31 dicembre 2016. Ai soli fini contabili e fiscali, l'operazione di fusione sarà retrodatata al 1 gennaio 2016. La fusione non comporta alcun impatto patrimoniale, economico e finanziario a livello di bilancio consolidato del Gruppo SAES, né prevede alcun concambio, essendo la società incorporanda già interamente posseduta da SAES Getters S.p.A.

Business Unit Industrial Applications

Il **fatturato consolidato** della Business Unit Industrial Applications nel primo semestre 2016 è stato pari a **53,9 milioni di euro**, in **crescita del 4%** rispetto a 51,8 milioni di euro nel corrispondente semestre del 2015. L'effetto dei cambi è stato nullo, pertanto la crescita registrata è interamente organica.

Rispetto al primo semestre dello scorso esercizio, si segnala la forte crescita delle vendite nel Business Sensors & Detectors (crescita organica pari a +38,5%) e nel Business Electronic & Photonic Devices (+10,4% la crescita organica), favorita dalla ripresa degli investimenti nell'area sicurezza e difesa: la crescita è generalizzata in tutte le aree geografiche e coinvolge i prodotti per applicazioni sia militari, sia civili. In crescita organica (+6,2%) è stato anche il Business Pure Gas Handling, la cui ottima *performance* è legata sia agli investimenti per *foundry* nel settore dei semiconduttori, sia ai nuovi investimenti in Asia nel mercato dei *display*. In linea con gli ultimi periodi del 2015, risultano invece in diminuzione il Business Light Sources (calo strutturale del 21,3%, generalizzato in tutte le aree geografiche), penalizzato dalla concorrenza tecnologica dei LED sulle lampade fluorescenti, e il Business Thermal Insulation (-23,7% la diminuzione organica), che sconta la debolezza delle vendite di getter per pannelli isolanti per il mercato della refrigerazione. In calo è stato anche il Business Vacuum Systems (-15,8% la diminuzione organica), caratterizzato da un rallentamento di tipo congiunturale.

La tabella sottostante evidenzia il fatturato del primo semestre 2016 relativo ai vari comparti di business, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto al corrispondente periodo del 2015.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	1° semestre 2016	1° semestre 2015	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Electronic & Photonic Devices	7.264	6.563	10,7%	10,4%	0,3%
Sensors & Detectors	7.397	5.375	37,6%	38,5%	-0,9%
Light Sources	3.967	5.020	-21,0%	-21,3%	0,3%
Vacuum Systems	3.461	4.090	-15,4%	-15,8%	0,4%
Thermal Insulation	2.442	3.149	-22,5%	-23,7%	1,2%
Pure Gas Handling	29.354	27.630	6,2%	6,2%	0,0%
Industrial Applications	53.885	51.827	4,0%	4,0%	0,0%

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Industrial Applications è stato pari a **25,7 milioni di euro** nel primo semestre dell'esercizio 2016, rispetto a 24,9 milioni di euro nel primo semestre 2015. La **crescita (+3,4%)** è esclusivamente imputabile all'incremento delle vendite, mentre la **marginalità lorda** è stata sostanzialmente stabile (da 48% a **47,7%**), nonostante il diverso mix di prodotto.

L'**utile operativo** della Business Unit Industrial Applications è stato pari a **14 milioni di euro**, in **lievissima crescita** rispetto al dato del primo semestre 2015 (+**0,2%**); il **margine operativo** è pari al **26%**, in leggero calo rispetto al 27% nel primo semestre 2015, nonostante l'incremento del fatturato e la tenuta della marginalità lorda, principalmente a causa dei costi per attività di sviluppo prodotti, nel comparto della purificazione dei gas.

Business Unit Shape Memory Alloys (SMA)

Il **fatturato consolidato** della Business Unit Shape Memory Alloys nel primo semestre 2016 è stato pari a **35,4 milioni di euro**, in **forte crescita** (+**21,1%**) rispetto a 29,3 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2015. Anche in questo caso, l'effetto dei cambi è stato nullo e la crescita registrata è totalmente organica.

Si registrano forti crescite in entrambi i segmenti di questa Business Unit. Il **comparto delle SMA medicali** (materia prima e componenti in Nitinol) evidenzia una crescita organica del 17,5%, in continuità con il precedente esercizio e trainata dalle maggiori vendite di più sofisticati dispositivi medicali in Nitinol di recente introduzione, a cui si accompagna una sostanziale stabilità delle vendite dei prodotti più consolidati. In forte crescita organica (+49,1%) è anche il **comparto delle SMA industriali**, grazie all'incremento delle vendite di molle, fili e altri componenti a memoria di forma in tutti i settori in cui il Gruppo opera (in particolare, *automotive* e *luxury good*).

La tabella sottostante evidenzia il fatturato del primo semestre 2016 relativo ai vari comparti di business, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto al corrispondente periodo del 2015.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	1° semestre 2016	1° semestre 2015	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
SMA Medical Applications	30.481	25.942	17,5%	17,5%	0,0%
SMA Industrial Applications	4.932	3.308	49,1%	49,1%	0,0%
Shape Memory Alloys	35.413	29.250	21,1%	21,1%	0,0%

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Shape Memory Alloys è stato pari a **14,2 milioni di euro (40% dei ricavi consolidati)** nel primo semestre dell'esercizio 2016, rispetto a 10,1 milioni di euro (34,4% sui ricavi) nel corrispondente periodo del 2015. La **forte crescita** è dovuta sia ai maggiori ricavi, sia alle economie di scala e all'incremento dell'efficienza produttiva in entrambe le divisioni, medicale e industriale.

L'**utile operativo** della Business Unit Shape Memory Alloys è stato pari a **8,8 milioni di euro, quasi raddoppiato (+84,4%)** rispetto a 4,7 milioni di euro del primo semestre 2015. Il forte aumento del fatturato e del margine industriale lordo, unitamente alla tenuta dei costi operativi, sostanzialmente invariati rispetto al primo semestre 2015, hanno contribuito al significativo miglioramento del risultato operativo e della **marginalità operativa**, che sale dal 16,2% al **24,7%**.

Business Development Unit & Corporate Costs

La Business Development Unit & Corporate Costs comprende progetti di ricerca di base o finalizzati alla diversificazione in business innovativi, oltre ai costi *corporate* (spese che non possono essere direttamente attribuite o ragionevolmente allocate ad alcun settore di business, ma che si riferiscono al Gruppo nel suo insieme).

Nel primo semestre dell'esercizio 2016 il **fatturato consolidato** è stato pari a **0,5 milioni di euro**, rispetto a 0,7 milioni di euro nel corrispondente periodo del precedente esercizio: i ricavi sono sostanzialmente in linea con quanto registrato nella seconda metà del 2015, mentre il calo rispetto al primo semestre del 2015 (-27,8% la diminuzione organica) è imputabile alle minori vendite di dispensatori di metalli alcalini per OLED, a seguito di decisioni di riposizionamento tecnologico da parte del principale cliente, solo in parte compensate dagli ottimi risultati di vendita dei polimeri funzionali assorbitori di umidità per le medesime applicazioni.

L'**utile industriale lordo** nel primo semestre 2016 è stato pari a **0,1 milioni di euro (15% dei ricavi)**, sostanzialmente invariato rispetto al corrispondente periodo del precedente esercizio.

Il **risultato operativo** è stato negativo per **-10,9 milioni di euro** e si confronta con un dato negativo del primo semestre 2015 pari a -10 milioni di euro. Il peggioramento è attribuibile alle maggiori spese generali e amministrative di natura *corporate* (in particolare, maggiori costi di consulenza).

L'**utile industriale lordo consolidato** nel primo semestre dell'esercizio 2016 è stato pari a **40 milioni di euro**, rispetto a 35 milioni di euro nel corrispondente semestre del 2015. La **crescita (+14,2%)** è principalmente imputabile all'incremento del fatturato, oltre che al miglioramento della **marginalità lorda** (da 42,8% nel primo semestre 2015 a **44,5%** nel periodo corrente), trainato principalmente dalla Business Unit Shape Memory Alloys.

L'**utile operativo consolidato** del semestre è stato pari a **11,9 milioni di euro (13,3% dei ricavi consolidati)**, in **forte crescita (+35,7%)** rispetto a 8,8 milioni di euro nel corrispondente periodo dell'anno precedente (10,7% del fatturato consolidato): l'aumento dei ricavi e della marginalità lorda, unitamente alla contrazione percentuale delle spese operative (da 31,9% a 30,3%) ha reso possibile il forte miglioramento degli indicatori operativi rispetto al precedente esercizio.

Le **spese operative consolidate** sono state pari a **27,2 milioni di euro (30,3% dei ricavi)**, rispetto a 26,1 milioni di euro del corrispondente semestre 2015 (31,9% del fatturato), e mostrano una crescita fisiologica correlata all'aumento del fatturato. Ad aumentare sono soprattutto le spese generali e amministrative (in particolare, incremento dei costi di consulenza per progetti straordinari di natura societaria sviluppati nel corso del semestre, oltre a maggiori stanziamenti per la componente variabile dei compensi degli Amministratori Esecutivi). Sia le spese di ricerca e sviluppo, sia le spese di vendita sono invece sostanzialmente allineate al primo semestre 2015.

L'**EBITDA consolidato** è stato pari a **16,1 milioni di euro (17,9% in termini percentuali sul fatturato)** nel primo semestre 2016, in **crescita del 21,7%** rispetto a 13,2 milioni di euro (16,2% del fatturato consolidato) nello stesso semestre del 2015, principalmente trainato dal settore delle leghe a memoria di forma.

Escludendo il costo di 0,4 milioni di euro⁷ conseguente la sottoscrizione di un accordo transattivo per la definizione della controversia ambientale avente ad oggetto il risarcimento dei danni ambientali e la decontaminazione delle acque e del sedime sottostante al lago Onondaga (NY-USA), l'**EBITDA adjusted** è stato pari a **16,5 milioni di euro**, pari al **18,4% del fatturato consolidato**.

Il saldo degli **altri proventi (oneri) netti** è stato negativo per **0,8 milioni di euro**, rispetto ad un saldo negativo di -0,1 milioni di euro nel primo semestre 2015. La variazione negativa è principalmente imputabile al sopra citato costo correlato alla sottoscrizione dell'accordo transattivo sulla decontaminazione del lago Onondaga (0,4 milioni di euro) e al costo relativo all'acquisto da Polyera Corporation di una licenza sul 50% della tecnologia OLET che il Gruppo ha sviluppato congiuntamente con la medesima Polyera (0,2 milioni di euro).

Il saldo netto dei **proventi e oneri finanziari** è stato negativo per **0,7 milioni di euro** (sostanzialmente allineato a -0,8 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2015) e include principalmente gli interessi passivi sui finanziamenti, sia a breve sia a lungo termine, in capo alla Capogruppo e alla controllata americana Memry Corporation e le commissioni bancarie relative alle linee di credito in capo a SAES Getters S.p.A.

La somma algebrica delle **differenze cambio** ha registrato nel corso dei primi sei mesi del 2016 un saldo negativo per **0,2 milioni di euro**, da confrontarsi con un saldo positivo pari a 1,1 milioni di euro nel primo semestre 2015. Il saldo positivo del precedente esercizio era principalmente imputabile agli utili su cambi (1,9 milioni di euro) conseguenti la liberazione a conto economico di parte della riserva di conversione generata dal consolidamento di SAES Getters (Nanjing) Co., Ltd., a seguito della parziale riduzione, con rimborso alla Capogruppo, del capitale sociale della controllata cinese. Il saldo negativo del semestre corrente è, invece, principalmente correlato alle perdite derivanti dalla valutazione a *fair value* dei contratti *forward* stipulati a copertura delle transazioni commerciali in dollari e in yen previste per la seconda metà dell'esercizio.

La perdita derivante dalla **valutazione con il metodo del patrimonio netto** delle società a controllo congiunto ammonta complessivamente a **-1,2 milioni di euro** (da confrontarsi con -0,9 milioni di euro del corrispondente periodo del precedente esercizio) ed è principalmente attribuibile alla *joint venture* Actuator Solutions, mentre la *joint venture* SAES RIAL Vacuum S.r.l. chiude il semestre in sostanziale pareggio.

L'**utile ante imposte consolidato** è pari a **9,8 milioni di euro**, in **crescita del 19,4%** rispetto a 8,2 milioni di euro del primo semestre 2015.

Le **imposte sul reddito** del semestre sono state pari a **4,3 milioni di euro**, rispetto a 4,1 milioni di euro del corrispondente semestre dell'esercizio precedente. Il **tax rate di Gruppo** è stato pari a **44,1%**, rispetto a 50,1% nel corrispondente semestre del 2015: il miglioramento del *tax rate* è conseguenza di alcuni effetti positivi ricorrenti correlati al calcolo delle imposte delle consociate USA, oltre che di alcuni rimborsi fiscali ricevuti dalle società italiane relativi ad imposte spese in esercizi precedenti.

⁷ In aggiunta all'accantonamento pari a 0,7 milioni di euro contabilizzato a fine esercizio 2015.

L'**utile netto consolidato** del primo semestre 2016 è pari a **5,5 milioni di euro (6,1% dei ricavi consolidati)**, in **forte crescita (+33,8%)** rispetto a un utile netto di 4,1 milioni di euro del primo semestre 2015.

Nel primo semestre 2016 l'**utile netto per azione** ordinaria e di risparmio è stato pari, rispettivamente, a **euro 0,2425 ed euro 0,2591**; tale valore si confronta con utile netto per azione ordinaria e di risparmio pari, rispettivamente, a euro 0,1798 ed euro 0,1965 nel primo semestre 2015.

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 30 giugno 2016 è negativa per **-19,5 milioni di euro** e si confronta con una disponibilità netta negativa al 31 dicembre 2015 di 17,3 milioni di euro.

La sostanziale tenuta rispetto al 31 dicembre 2015 (-2,2 milioni di euro la variazione nella posizione finanziaria netta), nonostante gli esborsi per dividendi pagati a inizio maggio (-8,5 milioni di euro), è attribuibile ai flussi di cassa in entrata generati dalla gestione operativa e correlati al miglioramento sia del fatturato, sia dei risultati economici, soprattutto dal settore delle leghe a memoria di forma.

Gli esborsi per gli acquisti d'immobilizzazioni materiali e di attività immateriali sono stati pari a -3,4 milioni di euro; sempre all'interno dell'attività d'investimento, bisogna inoltre considerare l'acquisto della partecipazione di minoranza in E.T.C. S.r.l. (-0,2 milioni di euro) e il versamento in conto capitale effettuato nel semestre a sostegno dell'operatività della *joint venture* Actuator Solutions (-1 milione di euro).

Actuator Solutions

Actuator Solutions GmbH è controllata congiuntamente al 50% da SAES e Alfmeier Präzision. La *joint venture*, che a sua volta consolida la società interamente controllata Actuator Solutions Taiwan Co., Ltd., è focalizzata allo sviluppo, produzione e commercializzazione di attuatori che utilizzano, in sostituzione del motore, le leghe a memoria di forma.

Actuator Solutions ha realizzato nel corso del primo semestre 2016 ricavi netti pari a 9 milioni di euro; il fatturato, quasi totalmente attribuibile al business *seat comfort* (valvole che sfruttano la tecnologia SMA e che sono usate nei sistemi di controllo lombare dei sedili delle autovetture), è cresciuto del 13,7% rispetto a 7,9 milioni di euro del primo semestre 2015, grazie alla diffusione del sistema di controllo lombare su un numero sempre maggiore di modelli di autovetture.

Il risultato netto del semestre è stato negativo per -2,2 milioni di euro e si confronta con una perdita di -1,9 milioni di euro al 30 giugno 2015: il peggioramento è imputabile sia al calo della marginalità lorda del comparto *seat comfort* (a sua volta attribuibile non solo ai prezzi unitari in calo, ma anche alle rese ancora basse sulle nuove linee per l'espansione della capacità produttiva, oltre che alle riduzioni di costi di produzione pianificate, ma non ancora a regime), sia ai maggiori costi di ricerca, sviluppo e prototipazione degli attuatori per *autofocus* (AF). Con riferimento a questi ultimi, si segnala che, nel corso del primo semestre 2016, il sistema di *autofocus* è stato qualificato per essere impiegato in un modello di droni di alta gamma e ha ricevuto il primo ordine commerciale; la produzione è attualmente in fase di avvio e le prime consegne sono previste dopo l'estate. Per quanto riguarda i dispositivi per i cellulari, sia i sistemi per la messa a fuoco (AF), sia i filtri a infrarossi per il riconoscimento dell'iride sono in fase di qualifica avanzata.

(Importi espressi in migliaia di euro)

Actuator Solutions (100%)	1° semestre 2016	1° semestre 2015
Ricavi netti	8.988	7.904
Costo del venduto	(9.659)	(8.393)
Utile industriale lordo	(671)	(489)
Totale spese operative	(2.281)	(1.887)
Altri proventi (oneri) netti	132	80
Risultato operativo	(2.820)	(2.296)
Interessi e proventi finanziari netti	(93)	(159)
Utili (perdite) netti su cambi	35	198
Imposte sul reddito	694	391
Utile (perdita) del periodo	(2.184)	(1.866)

La quota di pertinenza del Gruppo SAES nel risultato del primo semestre 2016 della *joint venture* è pari a -1,1 milioni di euro (-0,9 milioni di euro la valutazione con il metodo del patrimonio netto al 30 giugno 2015).

SAES RIAL Vacuum S.r.l.

SAES RIAL Vacuum S.r.l. è nata a fine esercizio 2015 dal conferimento da parte di Rodofil s.n.c. del ramo d'azienda Rial Vacuum (*asset*, marchio e lista clienti, oltre a scorte e personale dipendente), specializzato nella progettazione e produzione di camere da vuoto per acceleratori, sincrotroni e *collider*, utilizzate nei più importanti laboratori di ricerca

mondiali.

In particolare, in data 23 dicembre 2015 SAES Getters S.p.A. ha acquisito da Rodofil s.n.c. la prima *tranche* pari al 10% della neocostituita società SAES RIAL Vacuum S.r.l., mentre il perfezionamento dell'acquisto dell'ulteriore 39% è stato finalizzato in data 19 gennaio 2016.

L'obiettivo della *joint venture* è la creazione di un polo tecnologico e manifatturiero italiano di assoluto livello, per la progettazione e realizzazione di veri e propri sistemi da vuoto integrati per acceleratori, per la ricerca e per sistemi e dispositivi industriali, coniugando al massimo grado le competenze di SAES nel campo dei materiali, del vuoto e dell'innovazione con l'esperienza di progettazione, assemblaggio e lavorazioni meccaniche fini di Rial e Rodofil, allo scopo di offrire prodotti di assoluta eccellenza e qualità e di competere con successo sui mercati internazionali.

SAES RIAL Vacuum S.r.l. ha chiuso il primo semestre 2016 con un fatturato pari a 0,6 milioni di euro e una perdita pari a -0,2 milioni di euro, quest'ultima correlata ai costi di organizzazione e di integrazione che sono tipici delle società in fase di *start-up*.

(Importi espressi in migliaia di euro)

SAES RIAL Vacuum S.r.l. (100%)	1° semestre 2016
Ricavi netti	558
Costo del venduto	(619)
Utile industriale lordo	(61)
Totale spese operative	(113)
Altri proventi (oneri) netti	0
Risultato operativo	(174)
Interessi e proventi finanziari netti	(2)
Utili (perdite) netti su cambi	0
Imposte sul reddito	0
Utile (perdita) del periodo	(176)

La quota di pertinenza del Gruppo SAES nel risultato del primo semestre 2016 della *joint venture* è pari a -0,1 milioni di euro.

Eventi di rilievo intervenuti dopo la chiusura del semestre

In data 18 luglio 2016 è stato sottoscritto un accordo transattivo per la definizione della controversia ambientale relativa a pretese emissioni nocive di mercurio nel lago Onondaga (situato nella città di Syracuse, NY-USA) da parte di una società del Gruppo (King Laboratories, Inc. acquisita da SAES Getters USA, Inc. negli anni ottanta e non più esistente da decenni), avente ad oggetto il risarcimento dei danni ambientali e la decontaminazione delle acque e del sedime sottostante al lago. Il costo complessivo dell'accordo, senza riconoscimento di responsabilità in capo al Gruppo SAES, è stato pari a 1.250 migliaia di dollari⁸, che saranno corrisposti da SAES Getters USA, Inc. alla controparte entro sessanta giorni dalla firma dell'accordo.

In data 28 luglio 2016 SAES Nitinol S.r.l. ha sottoscritto un nuovo contratto di finanziamento in favore di Actuator Solutions GmbH destinato al sostegno finanziario dell'operatività della controllata Actuator Solutions Taiwan Co., Ltd. La prima *tranche* del finanziamento, pari a 2 milioni di euro, è stata versata da SAES Nitinol S.r.l. il giorno successivo alla sottoscrizione del contratto (29 luglio 2016), mentre la seconda *tranche*, pari a 1 milione di euro, sarà corrisposta entro il 29 settembre 2016. Il finanziamento ha scadenza 30 aprile 2019, piano di rimborso flessibile entro la data di scadenza e tasso d'interesse annuale fisso pari al 6%. Il 50% del finanziamento è garantito da una lettera di *patronage* sottoscritta congiuntamente da Alfmeier S.E. e SMA Holding GmbH, in favore di SAES Nitinol S.r.l.

In data 29 luglio 2016 i rispettivi Consigli di Amministrazione hanno approvato la fusione per incorporazione in SAES Getters S.p.A. della società controllata al 100% SAES Advanced Technologies S.p.A. Le rispettive delibere sono state messe a disposizione del pubblico e depositate per l'iscrizione nel Registro delle Imprese delle due società interessate dalla fusione in data 24 agosto 2016.

Sempre in data 29 luglio 2016 SAES Getters S.p.A. ha sottoscritto un contratto con la società Mirante S.r.l. per l'acquisizione di una partecipazione di maggioranza nel capitale sociale di Metalvuoto S.p.A., con sede nella provincia di Monza Brianza, *player* consolidato nel settore dell'imballaggio evoluto, che produce pellicole metallizzate e film plastici innovativi per la conservazione degli alimenti. Grazie a tale acquisizione, SAES, che già collabora con

⁸ Pari a 1.120 migliaia di euro, di cui 689 migliaia di euro accantonati a fine esercizio 2015 e i rimanenti 431 migliaia di euro spesi nel semestre corrente.

Metalvuoto S.p.A. nella sperimentazione applicativa dei propri compositi polimerici funzionali ai film plastici per la conservazione degli alimenti di Metalvuoto S.p.A., intende competere nella filiera del *packaging* alimentare ‘intelligente’, presentandosi sul mercato con un’offerta innovativa e completa, mediante lo sviluppo di plastiche attive a elevate *performance*, caratterizzate da biocompatibilità e basso impatto ambientale.

Il contratto sottoscritto prevede l’acquisto da parte di SAES Getters S.p.A. del 70% di Metalvuoto S.p.A. a un prezzo calcolato secondo un moltiplicatore dell’EBITDA, rettificato sulla base di alcuni parametri finanziari (tra i quali posizione finanziaria netta e valore delle scorte di prodotti finiti alla data del *closing*). Il prezzo complessivo (previsto nell’intorno di 6 milioni di euro) sarà corrisposto per cassa in tre *tranche*: la prima, pari a 1,5 milioni di euro, è stata corrisposta come anticipo contestualmente alla firma del contratto; la seconda, pari a 2 milioni di euro, sarà pagata al *closing* dell’operazione, previsto entro fine anno; il saldo sarà corrisposto entro un mese dal *closing*, una volta definiti il bilancio aggiornato alla data del *closing* e gli aggiustamenti in virtù dei concordati parametri di rettifica del prezzo.

Il contratto prevede una serie di condizioni sospensive alle quali è subordinata l’esecuzione del contratto stesso e, quindi, il *closing* dell’operazione (con il trasferimento della partecipazione acquisita).

Il contratto contempla, inoltre, un’opzione di *put* e *call* tra i soci, da esercitarsi a partire dal dodicesimo mese ed entro diciotto mesi dalla data del *closing*, per l’acquisto da parte di SAES Getters S.p.A. del rimanente 30% del capitale di Metalvuoto S.p.A. a un prezzo calcolato con modalità sostanzialmente analoghe a quelle stabilite per il primo acquisto. Nel caso di mancato esercizio di una delle due opzioni nei termini prestabiliti, SAES Getters S.p.A. è comunque impegnata ad acquistare il residuo 30% del capitale sociale della società entro ventiquattro mesi dalla data del *closing*.

Il contratto prevede, infine, la sottoscrizione di patti parasociali che disciplineranno la *governance* della società nel suo nuovo assetto azionario, assegnando alla controllante SAES Getters S.p.A. la maggioranza nel Consiglio d’Amministrazione di Metalvuoto S.p.A. (due membri, con designazione dell’Amministratore Delegato) e al socio di minoranza, Mirante S.r.l., la scelta di un amministratore, nella persona del fondatore Ing. Giovanni Ronchi, che ricoprirà la carica di Presidente Esecutivo del Consiglio medesimo.

Evoluzione prevedibile della gestione

Si attendono, nella seconda parte dell’esercizio 2016, risultati in linea con quelli della prima metà dell’anno. La progressiva crescita futura sarà possibile grazie anche all’apporto della prossima acquisizione di Metalvuoto S.p.A., attiva nell’ambito del business in forte crescita dell’*active packaging*, facendo leva sulle conoscenze sviluppate dai laboratori SAES per applicazioni di elettronica organica.

Riclassifiche sui saldi economici del primo semestre 2015

Si segnala che, a seguito del completamento dell’attività di trasferimento della tecnologia PageWafer® relativamente all’ultimo contratto sottoscritto a fine esercizio 2014, il *licensing* di tecnologia può essere considerato attività caratteristica del Gruppo e, pertanto, a partire dal 1 gennaio 2016, le *royalty* sulla cessione in licenza della tecnologia getter a film sottile per MEMS di nuova generazione vengono classificate all’interno del fatturato consolidato. I valori dell’esercizio 2015⁹ sono stati riclassificati, per omogeneità di confronto.

Inoltre, a seguito di una modifica nella struttura organizzativa della Capogruppo e per una migliore rappresentazione dei costi per destinazione, i costi d’ingegnerizzazione e industrializzazione dei nuovi prodotti a partire dal 1 gennaio 2016 vengono classificati nel costo del venduto, anziché tra le spese operative. I valori del precedente esercizio, presentati a fini comparativi, sono stati anch’essi riclassificati.

Il dettaglio di tali riclassifiche sui saldi economici del primo semestre 2015 è riportato nelle tabelle che seguono.

⁹ Nel primo semestre 2015 le *royalty* ammontavano a 0,3 milioni di euro e si confrontano con 0,6 milioni di euro al 30 giugno 2016 (di cui 0,2 milioni di euro costituite da *lump-sum* a fronte di trasferimento di tecnologia).

(Importi espressi in migliaia di euro)

	1° semestre 2015	Riclassifica royalty	Riclassifica costi di industrializzazione	1° semestre 2015 riclassificato
Ricavi netti	81.488	331		81.819
Costo del venduto	(46.410)		(416)	(46.826)
Utile industriale lordo	35.078	331	(416)	34.993
Spese di ricerca e sviluppo	(7.438)		416	(7.022)
Spese di vendita	(7.067)			(7.067)
Spese generali e amministrative	(11.984)			(11.984)
Totale spese operative	(26.489)	0	416	(26.073)
Royalty	331	(331)		0
Altri proventi (oneri) netti	(130)			(130)
Utile (perdita) operativo	8.790	0	0	8.790
Interessi e proventi finanziari netti	(771)			(771)
Utile (perdite) da società valutate con il metodo	(933)			(933)
Utile (perdite) netti su cambi	1.114			1.114
Utile (perdita) prima delle imposte	8.200	0	0	8.200
Imposte sul reddito	(4.112)			(4.112)
Utile (perdita) netto da operazioni continue	4.088	0	0	4.088
Utile (perdita) da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue	0			0
Utile (perdita) netto	4.088	0	0	4.088
Utile (perdita) netto di terzi	0			0
Utile (perdita) netto di Gruppo	4.088	0	0	4.088

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Industrial Applications			Shape Memory Alloys			Business Development & Corporate Costs			TOTALE		
	1° semestre 2015	Riclassifiche	1° semestre 2015 riclassificato	1° semestre 2015	Riclassifiche	1° semestre 2015 riclassificato	1° semestre 2015	Riclassifiche	1° semestre 2015 riclassificato	1° semestre 2015	Riclassifiche	1° semestre 2015 riclassificato
Ricavi netti	51.496	331	51.827	29.250	0	29.250	742	0	742	81.488	331	81.819
Costo del venduto	(26.818)	(142)	(26.960)	(19.072)	(110)	(19.182)	(520)	(164)	(684)	(46.410)	(416)	(46.826)
Utile (perdita) industriale lordo	24.678	189	24.867	10.178	(110)	10.068	222	(164)	58	35.078	(85)	34.993
Spese operative e altri proventi (oneri)	(10.677)	(189)	(10.866)	(5.431)	110	(5.321)	(10.180)	164	(10.016)	(26.288)	85	(26.203)
Utile (perdita) operativo	14.001	0	14.001	4.747	0	4.747	(9.958)	0	(9.958)	8.790	0	8.790

I dati sono tratti dalla relazione finanziaria semestrale al 30 giugno 2016 (comprendente il bilancio consolidato semestrale abbreviato, la relazione intermedia sulla gestione e l'attestazione prevista dall'articolo 154-bis, comma 5 del TUF) che è stata approvata dal Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A. in data odierna e contestualmente trasmessa alla Società di revisione per l'assolvimento degli obblighi di competenza.

Tale documento, unitamente agli esiti delle verifiche di revisione, sarà messo a disposizione del pubblico sia sul sito internet della Società (www.saesgetters.com/it/investor/report-account/half-year-reports) sia sul meccanismo di stoccaggio centralizzato IInfo (www.Iinfo.it) in data 15 settembre 2016.

Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari dichiara che, in conformità a quanto previsto dal secondo comma dell'articolo 154-bis, parte IV, titolo III, capo II, sezione V-bis, del decreto legislativo 24 febbraio 1998, n. 58, le informazioni finanziarie contenute nel presente documento corrispondono alle risultanze documentali, ai libri e alle scritture contabili.

Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari
Michele Di Marco

SAES Group

Pioniere nello sviluppo della tecnologia getter, il Gruppo SAES® è leader mondiale in una molteplicità di applicazioni scientifiche ed industriali che richiedono condizioni di alto vuoto o di gas ultra puri. In oltre 70 anni di attività, le soluzioni getter del Gruppo hanno sostenuto l'innovazione tecnologica nelle industrie dell'information display e dell'illuminazione, nei complessi sistemi ad alto vuoto e nell'isolamento termico basato sul vuoto, in tecnologie che spaziano dai tubi di potenza sotto-vuoto di grandi dimensioni sino ai dispositivi miniaturizzati come i sistemi microelettronici e micromeccanici realizzati su silicio. Il Gruppo detiene inoltre una posizione di leadership nella purificazione di gas ultra puri per l'industria dei semiconduttori e per altre industrie high-tech.

Dal 2004, sfruttando le competenze acquisite nel campo della metallurgia speciale e della scienza dei materiali, il Gruppo SAES ha ampliato il proprio campo di attività rivolgendosi al mercato dei materiali avanzati, in particolare quello delle leghe a memoria di

forma, una famiglia di materiali caratterizzati da super-elasticità e dalla proprietà di assumere forme predefinite quando sottoposti a trattamento termico. Queste speciali leghe, che oggi trovano principale applicazione nel comparto biomedicale, si adattano perfettamente anche alla realizzazione di dispositivi di attuazione per il settore industriale (domotica, industria del bianco, elettronica di consumo e settore automotive).

Più recentemente, SAES ha ampliato il proprio business sviluppando componenti le cui proprietà di tipo getter, tradizionalmente dovute allo sfruttamento di speciali caratteristiche di alcuni metalli, sono invece generate tramite processi di tipo chimico. Grazie a questi nuovi sviluppi, SAES si sta evolvendo, aggiungendo alle competenze di metallurgia speciale quelle di chimica avanzata.

Una capacità produttiva totale distribuita in dodici stabilimenti, una rete commerciale e di assistenza tecnica operativa a livello mondiale, oltre 1.000 dipendenti consentono al Gruppo di combinare competenze ed esperienze multi-culturali e di essere una realtà aziendale a tutti gli effetti globale.

Gli uffici direzionali del Gruppo SAES sono ubicati nell'hinterland milanese.

SAES Getters S.p.A. è quotata sul Mercato Telematico Azionario della Borsa Italiana dal 1986, segmento STAR.

Maggiori notizie sul Gruppo SAES sono reperibili sul sito internet: www.saesgetters.com.

Contatti:

Emanuela Foglia

Investor Relations Manager

Tel. +39 02 93178 273

E-mail: investor_relations@saes-group.com

Laura Magni

Group Marketing and Communication Manager

Tel. +39 02 93178 252

E-mail: laura_magni@saes-group.com

Ufficio Stampa Corporate

Close to Media

Tel. +39 02 70006237

Giancarlo Boi

E-mail: Giancarlo.boi@closetomedia.it

Loredana Caponio

E-mail: Loredana.caponio@closetomedia.it

SAES organizza una *conference call* nella giornata odierna alle ore 15.30 CET.

I numeri per poter accedere sono i seguenti:

Dall'Italia: +39 02 802 09 11

Dall'UK: +44 1212 818004

Dagli USA: +1 718 705 8796

La presentazione sarà disponibile sul sito www.saesgetters.com al seguente link:

www.saesgetters.com/it/investor/presentation

Gli interessati sono pregati di chiamare alcuni minuti prima dell'inizio della *conference call*.

La *conference call* sarà disponibile per il riascolto nelle 24 ore successive:

Dall'Italia: +39 02 72495

Dall'UK: +44 1212 818005

Dagli USA: +1 718 705 8797

Codice d'accesso: 794#

Legenda:

Industrial Applications Business Unit	
Electronic & Photonic Devices	Getter e dispensatori di metalli per apparecchi elettronici sotto-vuoto
Sensors & Detectors	Getter per sistemi microelettronici e micromeccanici (MEMS)
Light Sources	Getter e dispensatori di metalli per l'utilizzo in lampade a scarica e lampade fluorescenti
Vacuum Systems	Pompe per sistemi da vuoto
Thermal Insulation	Prodotti per l'isolamento termico
Pure Gas Handling	Sistemi di purificazione dei gas per l'industria dei semiconduttori e altre industrie
Shape Memory Alloys (SMA) Business Unit	
SMA Medical applications	Leghe a memoria di forma a base di Nitinol per il comparto biomedicale
SMA Industrial applications	Dispositivi di attuazione in lega a memoria di forma per il comparto industriale (domotica, industria del bianco, elettronica di consumo e settore <i>automotive</i>)
Business Development Unit	
Functional Polymer Composites	Innovative tecnologie che integrano materiali getter in matrici polimeriche

Fatturato consolidato per Business

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	1° semestre 2016	1° semestre 2015	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Electronic & Photonic Devices	7.264	6.563	10,7%	10,4%	0,3%
Sensors & Detectors	7.397	5.375	37,6%	38,5%	-0,9%
Light Sources	3.967	5.020	-21,0%	-21,3%	0,3%
Vacuum Systems	3.461	4.090	-15,4%	-15,8%	0,4%
Thermal Insulation	2.442	3.149	-22,5%	-23,7%	1,2%
Pure Gas Handling	29.354	27.630	6,2%	6,2%	0,0%
Industrial Applications	53.885	51.827	4,0%	4,0%	0,0%
SMA Medical Applications	30.481	25.942	17,5%	17,5%	0,0%
SMA Industrial Applications	4.932	3.308	49,1%	49,1%	0,0%
Shape Memory Alloys	35.413	29.250	21,1%	21,1%	0,0%
Business Development	534	742	-28,0%	-27,8%	-0,2%
Totale	89.832	81.819	9,8%	9,8%	0,0%

Fatturato consolidato per Area Geografica di Destinazione

(Importi espressi in migliaia di euro)

Area geografica	1° semestre 2016	1° semestre 2015
Italia	752	674
Europa	15.479	14.968
Nord America	42.200	36.795
Giappone	2.702	2.611
Corea del sud	3.765	6.813
Cina	10.818	6.135
Altri Asia	13.329	11.439
Altri	787	2.384
Totale	89.832	81.819

Fatturato complessivo di Gruppo

(Importi espressi in migliaia di euro)

	1° semestre 2016	1° semestre 2015	Variazione
Fatturato consolidato	89.832	81.819	8.013
50% fatturato <i>joint venture</i> Actuator Solutions	4.494	3.952	542
49% fatturato <i>joint venture</i> SAES RIAL Vacuum S.r.l.	273	0	273
Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	(355)	(261)	(94)
Fatturato complessivo di Gruppo	94.244	85.510	8.734

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

	1° semestre 2016	1° semestre 2015
Ricavi netti	89.832	81.819
Costo del venduto	(49.872)	(46.826)
Utile industriale lordo	39.960	34.993
Spese di ricerca e sviluppo	(7.302)	(7.022)
Spese di vendita	(7.185)	(7.067)
Spese generali e amministrative	(12.728)	(11.984)
Totale spese operative	(27.215)	(26.073)
Altri proventi (oneri) netti	(819)	(130)
Utile (perdita) operativo	11.926	8.790
Interessi e proventi finanziari netti	(737)	(771)
Utili (perdite) da società valutate con il metodo del patrimonio netto	(1.178)	(933)
Utili (perdite) netti su cambi	(224)	1.114
Utile (perdita) prima delle imposte	9.787	8.200
Imposte sul reddito	(4.317)	(4.112)
Utile (perdita) netto da operazioni continue	5.470	4.088
Utile (perdita) da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue	0	0
Utile (perdita) netto	5.470	4.088
Utile (perdita) netto di terzi	0	0
Utile (perdita) netto di Gruppo	5.470	4.088

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato e delle altre componenti del conto economico complessivo consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

	1° semestre 2016	1° semestre 2015
Utile (perdita) netto del periodo	5.470	4.088
Differenze di conversione bilanci in valuta estera	(2.027)	8.156
Differenze di conversione relative a società valutate con il metodo del patrimonio netto	(11)	(101)
Totale differenze di conversione	(2.038)	8.055
Totale componenti che saranno successivamente riclassificate nell'utile (perdita) d'esercizio	(2.038)	8.055
Liberazione riserva di conversione per riduzione capitale sociale delle società controllate	0	(1.877)
Totale componenti che sono state riclassificate nell'utile (perdita) del periodo	0	(1.877)
Totali altri utili (perdite) complessivi, al netto delle imposte	(2.038)	6.178
Totale utile (perdita) complessivo, al netto delle imposte	3.432	10.266
<i>attribuibile a:</i>		
- Gruppo	3.432	10.266
- Terzi	0	0

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato per Business Unit

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Industrial Applications		Shape Memory Alloys		Business Development & Corporate Costs		TOTALE	
	1° semestre 2016	1° semestre 2015	1° semestre 2016	1° semestre 2015	1° semestre 2016	1° semestre 2015	1° semestre 2016	1° semestre 2015
Ricavi netti	53.885	51.827	35.413	29.250	534	742	89.832	81.819
Costo del venduto	(28.171)	(26.960)	(21.247)	(19.182)	(454)	(684)	(49.872)	(46.826)
Utile (perdita) industriale lordo	25.714	24.867	14.166	10.068	80	58	39.960	34.993
Spese operative e altri proventi (oneri)	(11.685)	(10.866)	(5.413)	(5.321)	(10.936)	(10.016)	(28.034)	(26.203)
Utile (perdita) operativo	14.029	14.001	8.753	4.747	(10.856)	(9.958)	11.926	8.790

EBITDA

(Importi espressi in migliaia di euro)

	1° semestre 2016	1° semestre 2015
Utile (perdita) operativo	11.926	8.790
Ammortamenti	4.150	4.167
Svalutazioni	37	11
Altro	0	277
EBITDA	16.113	13.245
<i>% sui ricavi</i>	<i>17,9%</i>	<i>16,2%</i>
Costo accordo transattivo lago Onondaga	431	n.a.
EBITDA adjusted	16.544	n.a.
<i>% sui ricavi</i>	<i>18,4%</i>	

Utile (Perdita) netto consolidato per azione

(Importi espressi in euro)

	1° semestre 2016	1° semestre 2015
Utile (perdita) netto per azione ordinaria	0,2425	0,1798
Utile (perdita) netto per azione di risparmio	0,2591	0,1965

Prospetto della situazione patrimoniale - finanziaria consolidata

(Importi espressi in migliaia di euro)

	30 giugno 2016	31 dicembre 2015
Immobilizzazioni materiali nette	49.825	50.383
Immobilizzazioni immateriali	50.819	52.322
Altre attività non correnti	19.872	19.382
Attività correnti	94.835	91.092
Totale Attivo	215.351	213.179
Patrimonio netto di Gruppo	121.169	126.485
Patrimonio netto di terzi	0	3
Totale Patrimonio Netto	121.169	126.488
Passività non correnti	41.272	43.570
Passività correnti	52.910	43.121
Totale Passivo e Patrimonio Netto	215.351	213.179

Posizione Finanziaria Netta consolidata

(Importi espressi in migliaia di euro)

	30 giugno 2016	31 marzo 2016	31 dicembre 2015
Cassa	22	24	23
Altre disponibilità liquide	28.291	26.697	24.021
Liquidità	28.313	26.721	24.044
Crediti finanziari verso parti correlate	437	463	555
Altri crediti finanziari correnti	0	134	0
Crediti finanziari correnti	437	597	555
Debiti bancari correnti	(16.504)	(9.504)	(5.012)
Quota corrente dell'indebitamento non corrente	(7.252)	(7.235)	(7.136)
Debiti finanziari verso parti correlate	0	0	0
Altri debiti finanziari correnti	(801)	(460)	(1.957)
Indebitamento finanziario corrente	(24.557)	(17.199)	(14.105)
Posizione finanziaria corrente netta	4.193	10.119	10.494
Crediti finanziari verso parti correlate non correnti	1.449	500	600
Debiti bancari non correnti	(23.882)	(25.359)	(27.019)
Altri debiti finanziari non correnti	(1.271)	(1.296)	(1.355)
Indebitamento finanziario non corrente	(25.153)	(26.655)	(28.374)
Posizione finanziaria non corrente netta	(23.704)	(26.155)	(27.774)
Posizione finanziaria netta	(19.511)	(16.036)	(17.280)

Rendiconto finanziario consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

	1° semestre 2016	1° semestre 2015
Utile (perdita) netto del periodo da operazioni continue	5.470	4.088
Utile (perdita) netto del periodo da operazioni discontinue	0	0
Imposte correnti	3.958	4.138
Variazione delle imposte differite	359	(26)
Ammortamento e svalutazione di attività non correnti	4.187	4.178
Minus valenze (plus valenze) da cessione di immobilizzazioni	1	0
(Proventi) oneri finanziari netti	1.917	1.706
Altri oneri non monetari	225	(1.770)
	16.117	12.314
Variazione delle attività e passività correnti	391	(945)
Pagamenti di trattamento di fine rapporto e di quiescenza	(52)	(36)
Proventi finanziari incassati, al netto degli interessi pagati	(131)	(162)
Imposte pagate	(4.332)	(3.236)
Fondi generati da (impiegati in) attività operativa	11.993	7.935
Acquisto di immobilizzazioni materiali e immateriali, al netto delle cessioni	(3.449)	(2.459)
Corrispettivo pagato per l'acquisto di quote di minoranza in società controllate	(249)	0
Corrispettivo pagato per l'acquisto di quote in <i>joint venture</i>	(1.284)	0
Investimenti in <i>joint venture</i>	(1.000)	0
Corrispettivo pagato per l'acquisto di rami d'azienda	(82)	(1.742)
Fondi generati da (impiegati in) investimenti	(6.064)	(4.201)
Debiti finanziari accesi, al netto dei rimborsi	8.639	(8.089)
Crediti finanziari verso parti correlate rimborsati (concessi) nel periodo	(849)	0
Interessi incassati su crediti finanziari verso parti correlate	155	62
Pagamento di dividendi	(8.502)	(3.477)
Altri debiti finanziari	(108)	0
Altri crediti finanziari	0	163
Interessi e altri oneri pagati su debiti finanziari	(501)	(787)
Fondi generati da (impiegati in) operazioni finanziarie	(1.166)	(12.128)
Differenze cambio da conversione bilanci in valuta estera	(492)	2.657
Aumento (diminuzione) delle disponibilità liquide nette	4.271	(5.737)
Disponibilità liquide nette all'inizio del periodo	24.041	25.071
Disponibilità liquide nette alla fine del periodo	28.312	19.334

Actuator Solutions - quota di pertinenza del Gruppo SAES (50%)

(Importi espressi in migliaia di euro)

Situazione patrimoniale finanziaria	30 giugno 2016	31 dicembre 2015
Attivo non corrente	4.626	4.130
Attivo corrente	2.839	2.448
Totale Attivo	7.465	6.578
Passivo non corrente	1.694	740
Passivo corrente	3.498	3.462
Totale Passivo	5.192	4.202
Capitale Sociale, riserve e risultati portati a nuovo	3.376	4.270
Utile (perdita) del periodo	(1.092)	(1.843)
Altri utili (perdite) complessivi	(11)	(51)
Patrimonio Netto	2.273	2.376

Prospetto dell'utile (perdita)	1° semestre 2016	1° semestre 2015
Ricavi netti	4.494	3.952
Costo del venduto	(4.830)	(4.196)
Utile industriale lordo	(336)	(244)
Totale spese operative	(1.141)	(944)
Altri proventi (oneri) netti	67	40
Risultato operativo	(1.410)	(1.148)
Interessi e proventi finanziari netti	(47)	(80)
Utili (perdite) netti su cambi	18	99
Imposte sul reddito	347	196
Utile (perdita) del periodo	(1.092)	(933)
Differenze di conversione	(11)	(101)
Totale utile (perdita) complessivo	(1.103)	(1.034)

SAES RIAL Vacuum S.r.l. - quota di pertinenza del Gruppo SAES (49%)

(Importi espressi in migliaia di euro)

Situazione patrimoniale finanziaria	30 giugno 2016	31 dicembre 2015
Attivo non corrente	47	47
Attivo corrente	398	239
Totale Attivo	445	286
Passivo non corrente	86	0
Passivo corrente	224	65
Totale Passivo	310	65
Capitale Sociale, riserve e risultati portati	221	221
Utile (perdita) del periodo	(86)	0
Patrimonio Netto	135	221

Prospetto dell'utile (perdita)	1° semestre 2016
Ricavi netti	273
Costo del venduto	(303)
Utile industriale lordo	(30)
Totale spese operative	(55)
Altri proventi (oneri) netti	0
Risultato operativo	(85)
Interessi e proventi finanziari netti	(1)
Utili (perdite) netti su cambi	0
Imposte sul reddito	0
Utile (perdita) del periodo	(86)

Prospetto dell'utile (perdita) complessivo di Gruppo
(Importi espressi in migliaia di euro)

	1° semestre 2016					Utile (perdita) complessivo
	Utile (perdita) consolidato	50% Actuator Solutions	Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	49% SAES RIAL Vacuum S.r.l.	Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	
Ricavi netti	89.832	4.494	(350)	273	(5)	94.244
Costo del venduto	(49.872)	(4.830)	350	(303)	5	(54.650)
Utile industriale lordo	39.960	(336)	0	(30)	0	39.594
Totale spese operative	(27.215)	(1.141)		(55)	0	(28.411)
Altri proventi (oneri) netti	(819)	67		0		(752)
Utile (perdita) operativo	11.926	(1.410)	0	(85)	0	10.431
Interessi e proventi finanziari netti	(737)	(47)		(1)		(785)
Utili (perdite) da società valutate con il metodo del patrimonio netto	(1.178)		1.092		86	0
Utili (perdite) netti su cambi	(224)	18		0		(206)
Utile (perdita) prima delle imposte	9.787	(1.439)	1.092	(86)	86	9.440
Imposte sul reddito	(4.317)	347		0		(3.970)
Utile (perdita) netto da operazioni continue	5.470	(1.092)	1.092	(86)	86	5.470
Utile (perdita) da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue	0	0		0		0
Utile (perdita) netto	5.470	(1.092)	1.092	(86)	86	5.470
Utile (Perdita) netto di terzi	0					0
Utile (perdita) netto di Gruppo	5.470	(1.092)	1.092	(86)	86	5.470