SAES GETTERS S.p.A.

Capitale Sociale Euro 12.220.000
Sede Legale, Direzione ed Amministrazione:
Viale Italia, 77 – 20045 Lainate (Milano)
Registro delle Imprese di Milano n° 00774910152

Informativa finanziaria periodica aggiuntiva al 30 settembre 2023

PRINCIPALI DATI RELATIVI AL TERZO TRIMESTRE 2023

I **ricavi consolidati del terzo trimestre 2023** sono stati pari a 33 milioni di euro, rispetto a 33,8 milioni di euro nel corrispondente trimestre del 2022. Il calo è esclusivamente imputabile all'**effetto negativo dei cambi** (-4%, pari a -1,3 milioni di euro), mentre i ricavi sono **cresciuti organicamente** dell'1,7% (+0,6 milioni di euro). La crescita organica è concentrata soprattutto nella **Divisione Industrial** (forte crescita del business SMA Materials) e, in misura minore, nella **Divisione High Vacuum,** che hanno compensato il calo della **Divisione Packaging**.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Divisioni e Business	Q3 2023	Q3 2022	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Getters & Dispensers	9.322	10.987	-15,2%	-10,2%	-5,0%
Sintered Materials	2.594	2.718	-4,6%	3,1%	-7,7%
SMA Materials	5.117	3.594	42,4%	49,8%	-7,4%
SAES Industrial	**17.033**	**17.299**	**-1,5%**	**4,4%**	**-5,9%**
High Vacuum Solutions	9.312	9.328	-0,2%	3,1%	-3,3%
SAES High Vacuum	**9.312**	**9.328**	**-0,2%**	**3,1%**	**-3,3%**
Functional Chemicals	5.289	5.183	2,0%	2,0%	0,0%
SAES Chemicals	**5.289**	**5.183**	**2,0%**	**2,0%**	**0,0%**
Packaging Solutions	1.393	1.973	-29,4%	-29,4%	0,0%
SAES Packaging	**1.393**	**1.973**	**-29,4%**	**-29,4%**	**0,0%**
Non Allocato	**3**	**10**	**-70,0%**	**-70,0%**	**0,0%**
Ricavi consolidati	**33.030**	**33.793**	**-2,3%**	**1,7%**	**-4,0%**

Nella **Divisione Industrial**, la crescita organica (+4,4% o 0,8 milioni di euro) è concentrata nel business ***SMA Materials***, trainata dalle vendite di filo SMA educato per applicazioni *mobile*. In stabilità il business ***Sintered Materials***, che nel terzo trimestre 2023 ha visto un'accelerazione, con una ripresa delle vendite di prodotti *thermal management* per applicazioni *defense*. Infine, nel comparto più tradizionale dei ***Getters e Dispensers***, si segnala il rallentamento del comparto della difesa, causato da situazioni di *overstock* di alcuni grandi clienti USA, nonché minori vendite nelle applicazioni di diagnostica medica; questi fenomeni si accompagnano alla diminuzione fisiologica dei comparti più tradizionali (in particolare, le lampade).

Nella **Divisione High Vacuum** la crescita organica è stata pari a +3,1% (0,3 milioni di euro), grazie a buone vendite sia nel segmento acceleratori di particelle, sia in quello industriale.
Nella **Divisione Chemicals** le vendite del terzo trimestre sono state in linea con quelle del corrispondente periodo del 2022, grazie al riassestamento del mercato dopo il rallentamento della prima parte dell'anno.
Il calo della **Divisione Packaging** è dovuto ad alcuni principali fattori:
- contrazione dei consumi causa crisi inflattiva, con ripercussioni negative sul segmento *converting* e su tutta la filiera del *packaging*;
- *overstock* di materie prime nel mercato del *converting* per acquisti eccessivi fatti nel 2022 in previsione di un aumento considerevole dei costi;
- attenuazione dello *shortage* di alcune materie plastiche, alternative all'offerta SAES;
- aumento della pressione competitiva sui più tradizionali prodotti con tecnologia barriera ad ossido di alluminio.

Si segnala, tuttavia, l'incremento nelle vendite di prodotti innovativi correlati alle strutture mono-materiali plastiche riciclabili, in accordo con la direttiva EU *Packaging Waste Directive*, che, se approvata, dovrebbe favorire l'affermazione della tecnologia del *coating* di SAES Coated Films S.p.A.

I ricavi trimestrali dell'esercizio 2023 mostrano una crescita sequenziale, passando da 28,5 milioni di euro nel primo trimestre a 33 milioni di euro, grazie al recupero della **Divisione High Vacuum** e, soprattutto, della **Divisione Chemicals**.

Divisioni e Business	Q1 2023	Q2 2023	Q3 2023
Getters & Dispensers	11.463	11.408	9.322
Sintered Materials	2.278	2.182	2.594
SMA Materials	4.583	4.449	5.117
SAES Industrial	**18.324**	**18.039**	**17.033**
High Vacuum Solutions	6.594	7.265	9.312
SAES High Vacuum	**6.594**	**7.265**	**9.312**
Medical Nitinol	0	0	0
SAES Medical Nitinol	**0**	**0**	**0**
Functional Chemicals	1.923	2.989	5.289
SAES Chemicals	**1.923**	**2.989**	**5.289**
Packaging Solutions	1.608	1.299	1.393
SAES Packaging	**1.608**	**1.299**	**1.393**
Non Allocato	**11**	**6**	**3**
Ricavi consolidati	**28.460**	**29.598**	**33.030**

Il **confronto tra il terzo e il secondo trimestre 2023** vede una **crescita organica** a due cifre pari a +11,7% (+3,5 milioni di euro in valore assoluto), a fronte di un **effetto cambi** ininfluente (-0,1%). Tale crescita è concentrata nella **Divisione Chemicals**, quasi raddoppiata grazie al riassestamento del mercato *consumer electronics*, che ha ormai smaltito l'eccesso di scorte creatosi alla fine dello scorso esercizio.
In forte crescita organica è stata anche la **Divisione High Vacuum**, favorita da importanti vendite di monocromatori, nonché dallo slittamento di alcune consegne al terzo trimestre.
Nella **Divisione Industrial**, il forte calo nel comparto della sicurezza e difesa (business ***Getters & Dispensers***), penalizzato da situazioni di *overstock* negli USA, viene solo parzialmente bilanciato dalla crescita nel settore ***SMA Materials*** (business *telecom*) e in quello ***Sintered Materials*** (ripresa delle vendite di prodotti *thermal management* per applicazioni *defense*, dopo una prima parte dell'anno particolarmente debole).
Nella **Divisione Packaging** si segnala un'inversione di tendenza (+7,2%), seppure contenuta in valore assoluto (+0,1 milioni di euro), grazie alla crescita delle vendite di strutture mono-materiali plastiche riciclabili più innovative, unita ad una debole ripresa del mercato.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Divisioni e Business	Q3 2023	Q2 2023	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Getters & Dispensers	9.322	11.408	-18,3%	-18,0%	-0,3%
Sintered Materials	2.594	2.182	18,9%	18,9%	0,0%
SMA Materials	5.117	4.449	15,0%	15,0%	0,0%
SAES Industrial	**17.033**	**18.039**	**-5,6%**	**-5,4%**	**-0,2%**
High Vacuum Solutions	9.312	7.265	28,2%	28,3%	-0,1%
SAES High Vacuum	**9.312**	**7.265**	**28,2%**	**28,3%**	**-0,1%**
Functional Chemicals	5.289	2.989	76,9%	76,9%	0,0%
SAES Chemicals	**5.289**	**2.989**	**76,9%**	**76,9%**	**0,0%**
Packaging Solutions	1.393	1.299	7,2%	7,2%	0,0%
SAES Packaging	**1.393**	**1.299**	**7,2%**	**7,2%**	**0,0%**
Non Allocato	**3**	**6**	**-50,0%**	**-50,0%**	**0,0%**
Ricavi consolidati	**33.030**	**29.598**	**11,6%**	**11,7%**	**-0,1%**

L'**utile industriale lordo consolidato**[1] nel terzo trimestre dell'esercizio 2023 è stato pari a 12,2 milioni di euro, rispetto a 13,4 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2022, mentre il **margine industriale lordo**[2] è passato dal 39,7% al 36,9%: entrambi gli indicatori sono stati fortemente penalizzati dal calo delle vendite nella **Divisione Packaging** e dalla minore marginalità nella **Divisione High Vacuum** a causa di un diverso mix di offerta.

Il r**isultato operativo consolidato** del terzo trimestre 2023 è stato negativo e pari a -2,5 milioni di euro, rispetto a un dato sempre negativo e pari a -0,9 milioni di euro nel corrispondente periodo dell'anno precedente: la riduzione riflette il calo dell'utile industriale lordo. Le spese operative sono state in linea con quelle nel corrispondente periodo dell'anno precedente, ma si segnala che nel terzo trimestre 2022 comprendevano costi non ricorrenti pari a 1,9 milioni di euro per la liquidazione agli eredi di un dipendente strategico della Capogruppo; nel trimestre corrente i costi non ricorrenti sono stati pari a 0,2 milioni di euro (0,1 milioni di euro di costi per *severance* e 0,1 milioni di euro di costi legati alla *governance*).

(Importi espressi in migliaia di euro)

	SAES Industrial		SAES High Vacuum		SEAS Chemicals		SAES Packaging		Non Allocato		TOTALE	
	Q3 2023	Q3 2022	Q3 2023	Q3 2022	Q3 2023	Q3 2022	Q3 2023	Q3 2022	Q3 2023	Q3 2022	Q3 2023	Q3 2022
Ricavi	**17.033**	**17.299**	**9.312**	**9.328**	**5.289**	**5.183**	**1.393**	**1.973**	**3**	**10**	**33.030**	**33.793**
Costo del venduto	(8.930)	(8.920)	(5.411)	(4.857)	(4.362)	(4.532)	(2.107)	(2.024)	(34)	(35)	(20.844)	(20.368)
Risultato industriale lordo	**8.103**	**8.379**	**3.901**	**4.471**	**927**	**651**	**(714)**	**(51)**	**(31)**	**(25)**	**12.186**	**13.425**
% sui ricavi	*47,6%*	*48,4%*	*41,9%*	*47,9%*	*17,5%*	*12,6%*	*-51,3%*	*-2,6%*	*n.s.*	*n.s.*	*36,9%*	*39,7%*
Spese operative e altri proventi (oneri)	(3.569)	(4.999)	(2.050)	(1.967)	(654)	(466)	(731)	(906)	(7.664)	(5.994)	(14.668)	(14.332)
Risultato operativo	**4.534**	**3.380**	**1.851**	**2.504**	**273**	**185**	**(1.445)**	**(957)**	**(7.695)**	**(6.019)**	**(2.482)**	**(907)**
% sui ricavi	*26,6%*	*19,5%*	*19,9%*	*26,8%*	*5,2%*	*3,6%*	*-103,7%*	*-48,5%*	*n.s.*	*n.s.*	*-7,5%*	*-2,7%*

L'**EBITDA**[3] **consolidato** è stato pari a 0,1 milioni di euro (0,2% dei ricavi consolidati) nel terzo trimestre 2023, rispetto a 1,7 milioni di euro (5% dei ricavi consolidati) nel terzo trimestre 2022 e riflette il calo dell'utile industriale lordo e del risultato operativo. Come già commentato in precedenza, la riduzione è concentrata nelle **Divisioni Packaging** e **High Vacuum**, a cui si aggiunge l'aumento delle **spese operative *corporate*** (incremento nel costo del lavoro[4], maggiori costi per compensi agli Amministratori Esecutivi[5], nonché maggiori

[1] Calcolato come differenziale tra i ricavi netti e costi industriali direttamente e indirettamente imputabili ai prodotti venduti.
[2] Calcolato come rapporto tra il risultato industriale lordo e i ricavi consolidati.
[3] L'EBITDA non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi IFRS; si ritiene tuttavia che l'EBITDA sia un importante parametro per la misurazione delle performance di Gruppo e pertanto viene presentato quale misura alternativa di valutazione. Poiché la sua determinazione non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quelli adottati da altri Gruppi. L'EBITDA (acronimo per "*Earnings before interests, taxes, depreciation and amortization*") è calcolato come "Utili prima degli interessi, imposte, svalutazioni e ammortamenti".
[4] Sia per il potenziamento dell'organico, sia per incrementi salariali correlati all'inflazione.

consulenze per progetti *corporate* e più alte spese di *marketing* della Capogruppo correlate al progetto B!POD®).
Scorporando i costi non ricorrenti di entrambi i trimestri (nel 2023: 0,1 milioni di euro di costi per *severance* e 0,1 milioni di euro di costi legati alla *governance*; nel 2022: 1,9 milioni di euro per la liquidazione agli eredi di un dipendente strategico della Capogruppo), la riduzione dell'EBITDA sarebbe stata pari a 3,3 milioni di euro.

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Q3 2023	Q3 2022
Risultato operativo	**(2.482)**	**(907)**
Ammortamento di immobili, impianti e macchinari e attività immateriali	(2.279)	(2.202)
Ammortamento di attività per diritti d'uso	(271)	(314)
Perdita per riduzione di valore di immobili, impianti e macchinari e attività immateriali	1	(95)
EBITDA	(*) **67**	**1.704**
% sui ricavi	***0,2%***	***5,0%***

(*) Di cui: costi per *severance*, pari a -88 migliaia di euro; costi legati alla *governance*, pari a -118 migliaia di euro (per un totale di -206 migliaia di euro di costi non ricorrenti).

Il **risultato da attività operative in esercizio** è stato negativo per -2,4 milioni di euro nel terzo trimestre 2023 e si confronta con -4,1 milioni di euro nel terzo trimestre 2022: nonostante un risultato operativo in calo, il risultato da attività operative in esercizio è in netto miglioramento (+41,4%) grazie al miglior andamento della gestione finanziaria, penalizzata nel terzo trimestre dello scorso esercizio dal forte calo del *fair value* dei titoli in portafoglio.

Il **risultato da attività operative destinate alla vendita** ammonta a -10,5 milioni di euro nel terzo trimestre 2023 (+7,9 milioni di euro nel terzo trimestre 2022) ed include il **risultato del business medicale oggetto di futura cessione** (+9,3 milioni di euro, rispetto a +7,9 milioni di euro nel terzo trimestre 2022), nonché gli **oneri accessori correlati alla transazione** straordinaria (-19,8 milioni di euro, inclusivi di costi di consulenza per -6,5 milioni di euro e della differenza nel *fair value* del *contingent derivative* stipulato a sostegno della cessione, pari a -13,2 milioni di euro).

Il **risultato consolidato** nel terzo trimestre 2023 è stato negativo a pari a -12,9 milioni di euro, rispetto a un valore positivo e pari a +3,8 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2022: la riduzione è esclusivamente attribuibile ai sopra citati oneri (pari complessivamente a -19,8 milioni di euro) correlati all'operazione di cessione, al netto dei quali il risultato netto sarebbe stato positivo e pari a circa +6,9 milioni di euro.

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 30 settembre 2023 è negativa per -20,8 milioni di euro. Tale importo non comprende gli *asset* finanziari netti (pari a +20,5 milioni di euro) relativi alle due società USA oggetto di futura cessione in data 2 ottobre 2023, che sono stati riclassificati fra le attività (passività) destinate alla vendita. Al lordo di tale importo, la posizione finanziaria netta sarebbe stata pari a -0,3 milioni di euro, in calo rispetto a +50,9 milioni di euro al 30 giugno 2023. La riduzione, pari a -51,1 milioni di euro, è principalmente imputabile all'esborso nel trimestre, inclusivo degli oneri accessori, per il parziale acquisto e la successiva conversione obbligatoria delle azioni di risparmio (-42,9 milioni di euro), nonché alla variazione nel *fair value* dei derivati (in particolare, la variazione negativa del contratto *contingent* sottoscritto per l'operazione di cessione del business medicale, pari a -13,2 milioni di euro). Si segnalano inoltre, sempre nel trimestre, oneri monetari accessori alla cessione del business Nitinol pari a -6,5 milioni di euro e un *capex* pari a -2,4 milioni di euro. La gestione operativa ha generato flussi di cassa per +13,4 milioni di euro.

Fortissima soddisfazione per l'avvenuta **cessione del business Nitinol** e la connessa enorme creazione di valore. La posizione finanziaria di estrema solidità, così generata, permetterà al Gruppo di avviare e sostenere un

[5] Maggior accantonamento per il piano *phantom shares* degli Amministratori Esecutivi correlato all'apprezzamento nel valore del titolo SAES.

nuovo ciclo di crescita sia organica, sia inorganica nell'arco dei prossimi anni. Grande soddisfazione anche per il miglioramento dei risultati consolidati, sebbene influenzati negativamente, da un lato, dalle minori vendite della prima parte dell'anno e, dall'altro, dall'**incremento di alcuni costi operativi, necessario ad assicurare la crescita futura**, sostenuta dall'attività di ricerca e sviluppo. Nei prossimi trimestri ci si attende che la **crescita delle vendite** si consolidi ulteriormente, così **come i risultati**, che beneficeranno inoltre degli effetti della fortissima posizione finanziaria.

PROSPETTI CONTABILI

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato
(Importi espressi in migliaia di euro)

	Q3 2023	Q3 2022
Ricavi	**33.030**	**33.793**
Costo del venduto	(20.844)	(20.368)
Risultato industriale lordo	**12.186**	**13.425**
Spese di ricerca e sviluppo	(2.803)	(2.543)
Spese di vendita	(4.270)	(5.232)
Spese generali e amministrative	(7.471)	(6.483)
Perdita per riduzione di valore di crediti commerciali	4	69
Totale spese operative	**(14.540)**	**(14.189)**
Altri proventi	22	37
Altri oneri	(150)	(180)
Risultato operativo	**(2.482)**	**(907)**
Proventi finanziari	1.821	581
Oneri finanziari	(816)	(3.741)
Perdita per riduzione di valore di crediti finanziari e altre attività finanziarie	(613)	(158)
Quota del risultato di partecipazioni valutate con il metodo del patrimonio netto	(200)	0
Utili su cambi	381	465
Perdite su cambi	(625)	(617)
Risultato prima delle imposte	**(2.534)**	**(4.377)**
Imposte sul reddito	137	291
Utile (perdita) da attività operative in esercizio	**(2.397)**	**(4.086)**
Utile (perdita) derivante da attività operative cessate	(10.487)	7.893
Utile (perdita) del periodo	**(12.884)**	**3.807**
attribuibile a:		
- soci della controllante	(12.884)	3.807
- interessenze di pertinenza di terzi	0	0

Prospetto dell'utile (perdita) e delle altre componenti del conto economico complessivo consolidato
(Importi espressi in migliaia di euro)

	Q3 2023	Q3 2022
Utile (perdita) del periodo da attività operative in esercizio	(2.397)	(4.086)
Differenze cambio da conversione di bilanci in valuta estera	990	1.406
Totale altre componenti di conto economico complessivo che sono o potranno essere successivamente riclassificate nell'utile (perdita) del periodo	**990**	**1.406**
Variazione fair value partecipazioni in altre imprese	(19)	0
Imposte sul reddito	0	0
Totale altre componenti di conto economico complessivo che non saranno successivamente riclassificate nell'utile (perdita) del periodo	**(19)**	**0**
Totale altre componenti del conto economico complessivo, al netto degli effetti fiscali - attività operative in esercizio	**971**	**1.406**
Totale dell'utile (perdita) e delle altre componenti del conto economico complessivo - attività operative in esercizio	**(1.426)**	**(2.680)**
Utile (perdita) derivante da attività operative destinate alla vendita e cessate	(10.487)	7.893
Differenze cambio da conversione di bilanci in valuta estera	3.299	7.979
Totale altre componenti di conto economico complessivo che sono o potranno essere successivamente riclassificate nell'utile (perdita) del periodo	**3.299**	**7.979**
Totale altre componenti del conto economico complessivo, al netto degli effetti fiscali - attività operative destinate alla vendita e cessate	**3.299**	**7.979**
Totale dell'utile (perdita) e delle altre componenti del conto economico complessivo - attività operative destinate alla vendita e cessate	**(7.188)**	**15.872**
Totale dell'utile (perdita) e delle altre componenti del conto economico complessivo del periodo	**(8.614)**	**13.192**
attribuibile a:		
- soci della controllante	(8.614)	13.192
- interessenze di pertinenza di terzi	0	0

Prospetto della situazione patrimoniale - finanziaria consolidata
(Importi espressi in migliaia di euro)

	30 settembre 2023	31 dicembre 2022
Immobili, impianti e macchinari	52.709	92.697
Attività immateriali	12.305	14.187
Avviamento	13.564	52.929
Attività per diritti d'uso	2.574	5.481
Altre attività non correnti	10.094	10.954
Attività correnti	174.902	274.995
Attività destinate alla vendita	147.379	0
Totale Attivo	**413.527**	**451.243**
Patrimonio netto di Gruppo	199.837	264.053
Patrimonio netto di pertinenza di terzi	0	0
Totale Patrimonio Netto	**199.837**	**264.053**
Passività non correnti	19.539	25.866
Passività correnti	175.713	161.324
Passività destinate alla vendita	18.438	0
Totale Passivo e Patrimonio Netto	**413.527**	**451.243**

Rendiconto finanziario consolidato
(Importi espressi in migliaia di euro)

	Q3 2023	Q3 2022
Utile (perdita) del periodo da attività operative in esercizio	(2.397)	(4.086)
Utile (perdita) del periodo da attività operative cessate	(10.487)	7.893
Imposte sul reddito	3.155	2.389
Ammortamento di attività per diritti d'uso	557	674
(Ripristino di) perdita per riduzione di valore di attività per diritti d'uso	0	0
Ammortamento di immobili, impianti e macchinari	2.348	2.641
(Ripristino di) perdita per riduzione di valore di immobili, impianti e macchinari	0	106
Ammortamento di attività immateriali	553	681
(Ripristino di) perdita per riduzione di valore di attività immateriali	0	0
Utili (perdite) dalla vendita di immobili, impianti e macchiari e di attività immateriali	0	0
Oneri accessori per la cessione business Nitinol	6.540	0
(Proventi) oneri finanziari netti	(136)	3.418
Perdita per riduzione di valore di crediti commerciali	68	(69)
Altri (proventi) oneri non monetari	13.409	(26)
Variazione non monetaria del trattamento di fine rapporto e di altri benefici a dipendenti	870	1.584
Accantonamenti (utilizzi) dei fondi per rischi e oneri	(9)	(9)
	14.471	**15.196**
Variazione delle attività e passività operative	2.629	(4.007)
Pagamenti di trattamento di fine rapporto e di altri benefici a dipendenti	(277)	(1.973)
Imposte sul reddito pagate	(3.391)	(3.613)
Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività operativa	**13.432**	**5.603**
Acquisto di immobili, impianti e macchinari	(2.354)	(4.004)
Acquisto di attività immateriali	(26)	(190)
Incassi dalla vendita di immobili, impianti e macchinari e di attività immateriali	7	43
Acquisto di titoli in portafoglio	0	(1.113)
Cessione di titoli in portafoglio	3.693	898
Proventi incassati su titoli in portafoglio, al netto delle commissioni di gestione pagate	126	364
Corrispettivo pagato per l'acquisto di società controllate, al netto delle disponibilità liquide nette acquisite	0	0
Cessione business Nitinol - oneri monetari	(6.540)	0
Investimenti in *joint ventures*	(200)	0
Investimenti in partecipazioni in altre imprese	(319)	(47)
Altre attività finanziarie	(956)	0
Crediti finanziari verso parti correlate rimborsati (concessi) nel periodo	(227)	0
Crediti finanziari verso terzi rimborsati (concessi) nel periodo	(200)	(150)
Interessi incassati su crediti finanziari verso parti correlate	0	0
Interessi attivi e altri proventi finanziari incassati	1.076	(51)
Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività d'investimento	**(5.920)**	**(4.250)**
Debiti finanziari a lungo termine accesi nel periodo, inclusa la quota corrente	0	0
Debiti finanziari a lungo termine rimborsati nel periodo	0	(27)
Interessi pagati su debiti finanziari a lungo termine	(28)	(29)
Debiti finanziari a breve termine accesi nel periodo	86.000	147.181
Debiti finanziari a breve termine rimborsati nel periodo	(82.408)	(136.958)
Interessi pagati su debiti finanziari a breve termine	(605)	(128)
Interessi passivi e altri oneri finanziari pagati	(117)	(272)
Pagamento di dividendi	0	0
Altri oneri pagati	0	2
Rimborso passitivà finanziarie per contratti di leasing	(621)	(704)
Interessi passivi pagati su contratti di leasing	(66)	(51)
Acquisto di azioni proprie e relativi oneri accessori	(42.926)	0
Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività di finanziamento	**(40.771)**	**9.014**
Incremento (decremento) netto delle disponibilità liquide e dei mezzi equivalenti	**(33.259)**	**10.367**
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti netti all'inizio del periodo	86.274	34.399
Effetto della fluttuazione dei cambi sulle disponibilità liquide	1.116	2.376
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti netti alla fine del periodo	**54.131**	**47.142**

NOTE DI COMMENTO AI PROSPETTI CONTABILI

Principi contabili, criteri di valutazione e composizione del Gruppo

Il presente documento è stato redatto in osservanza di quanto previsto dall'articolo 2.2.3, comma 3, del Regolamento dei Mercati organizzati e gestiti di Borsa Italiana S.p.A. Relativamente al contenuto, si fa riferimento al preesistente articolo 154-*ter*, comma 5, del Testo Unico della Finanza, anche alla luce di quanto chiarito dall'ESMA nelle Q&A sulla Direttiva 2004/109/CE.

L'informativa finanziaria periodica aggiuntiva è predisposta applicando i medesimi principi e criteri contabili adottati per la redazione dei conti annuali e consolidati, in quanto compatibili. Si segnala inoltre che le procedure di stima adottate per la redazione dell'informativa finanziaria periodica aggiuntiva sono sostanzialmente analoghe a quelle normalmente adottate nella redazione dei conti annuali e consolidati.

Nel corso del terzo trimestre 2023 non si rilevano variazioni nel perimetro di consolidamento.

Eventi di rilievo del terzo trimestre 2023

Relativamente all'**investimento** perfezionato **nel Fondo di venture capital EUREKA!**, in data 7 luglio 2023 si è proceduto con un **versamento pari a 0,1 milioni di euro**, comprensivo sia della quota parte dei costi del fondo, sia della quota parte di prosecuzione dell'investimento nelle società già in portafoglio Phononic Vibes S.r.l.[6] e INTA Systems S.r.l.[7]
Un **ulteriore versamento, pari a 0,2 milioni di euro**, è stato effettuato in data 2 agosto 2023 a copertura dell'investimento in BeDimensional S.p.A.[8], nonché di due ulteriori *Proof of Concept* (*POC*), rispettivamente in collaborazione con il Consiglio Nazionale delle Ricerche e con l'Università di Bologna.
Infine, in data 18 settembre 2023 è stato effettuato un **terzo versamento pari a 72 migliaia di euro**, a prosecuzione dell'investimento nelle società già in portafoglio Endostart S.r.l., che ha raggiunto la *milestone* concordata con gli investitori, e INTA Systems S.r.l., che potrà così avviare l'industrializzazione del proprio *lab-on-chip*, nonché a copertura dei costi operativi del fondo.

In data 13 luglio 2023 il Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A. ha deliberato **un aumento di capitale di 0,2 milioni di euro in favore della *joint venture* Actuator Solutions GmbH**. Una contribuzione di pari importo è stata sottoscritta anche dal socio tedesco. L'aumento di capitale ha l'obiettivo di garantire un polmone finanziario per consentire la continuità operativa del business.

Si segnala che, in data 26 luglio 2023, a seguito del raggiungimento delle *milestone* applicative previste dal contratto, SAES Getters S.p.A. ha **erogato a Flexterra la terza *tranche***, pari a 0,2 milioni di dollari, **del prestito convertibile addizionale** concesso in data 7 dicembre 2022.

In data 31 luglio 2023 si è conclusa positivamente l'**offerta pubblica di acquisto volontaria parziale** (**OPA**)[9] avente ad oggetto n. 1.364.721 azioni di risparmio SAES Getters. Alla chiusura, sono state portate in adesione all'OPA complessive n. 4.807.155 azioni di risparmio, pari al 352,245% circa delle azioni di risparmio oggetto dell'offerta, al 65,150% delle azioni di risparmio e al 21,801% del capitale sociale di SAES Getters. Essendo il numero di azioni di risparmio portate in adesione all'OPA superiore al numero di azioni di risparmio oggetto dell'offerta, è stato applicato un coefficiente di riparto pari a 28,389%. Il corrispettivo dovuto ai titolari di azioni di risparmio portate in adesione all'OPA e acquistate da SAES Getters, pari a 29,31 euro per ciascuna azione di

[6] *Deep-tech* nata nel 2018 come *spin-off* del Politecnico di Milano, **Phononic Vibes S.r.l.** progetta e produce soluzioni innovative nell'ambito delle tecnologie dei metamateriali acustici e vibroacustici per l'attenuazione del rumore e delle vibrazioni e per il miglioramento della qualità del suono.
[7] **INTA Systems S.r.l.** è il primo *spin-off* del Consiglio Nazionale delle Ricerche Istituto Nanoscienze di Pisa e della Scuola Normale Superiore di Pisa. INTA sviluppa e produce laboratori-*on-chip* ultrasensibili e portatili per analisi rapide di fluidi, con applicazioni biomedicali, di sicurezza, industria 4.0 e *food-analysis*.
[8] **BeDimensional S.p.A.** è uno *spin-off* dell'Istituto Italiano di Tecnologia, attivo nella produzione di cristalli 2D a pochi strati atomici che, tramite il proprio processo produttivo brevettato, è capace di produrre un'ampia gamma di materiali bidimensionali, tra cui in particolare il grafene.
[9] Si segnala che il Documento di Offerta è stato approvato dalla Consob in data 6 luglio 2023.

risparmio, è stato pagato in data 4 agosto 2023, per un importo complessivo pari a circa 40 milioni di euro, a fronte del contestuale trasferimento della proprietà di tali azioni di risparmio a favore della Società e del loro conseguente automatico annullamento.
L'OPA è stata accompagnata dall'operazione di **conversione obbligatoria** delle n. 6.013.898 azioni di risparmio non acquistate dalla Società in azioni ordinarie, automaticamente avvenuta in data 4 agosto 2023 sulla base del rapporto di n. 1 azione ordinaria per ogni n. 1 azione di risparmio della Società. In pari data, le azioni di risparmio sono state poi annullate e revocate dalla quotazione. A servizio della conversione obbligatoria sono state utilizzate n. 6.013.898 azioni ordinarie della Società, corrispondenti a tutte le n. 3.900.000 azioni ordinarie proprie e a n. 2.113.898 azioni ordinarie di nuova emissione, senza aumento del capitale sociale.
In data 28 agosto 2023 la **n. 1 azione di risparmio** che SAES Getters S.p.A. ha **acquistato dall'unico azionista che ha esercitato il diritto di recesso**, successivamente convertita in azione ordinaria, è stata **alienata** ad un prezzo pari a 28,15 euro.
Il capitale sociale della Società è ora costituito da n. 16.785.248 azioni ordinarie, per un totale numero complessivo di diritti di voto esercitabili pari a 21.803.734 (tenuto conto delle n. 5.018.486 azioni ordinarie che hanno ottenuto la maggiorazione del relativo diritto di voto ai sensi dell'articolo 11 dello Statuto). Si precisa che la parità contabile implicita delle azioni è ora pari a circa 0,72802 euro per azione.

In data 12 settembre 2023 SAES Getters S.p.A. ha ricevuto il **parere favorevole** da parte della ***Federal Trade Commission*** (**FTC**) in merito all'operazione di **cessione del business del Nitinol per applicazioni medicali** alla società statunitense Resonetics, LLC. L'ottenimento di tale autorizzazione è stato ritenuto un elemento dirimente ai fini dell'applicazione dell'IFRS 5 e, pertanto, il business del Nitinol è stato considerato al 30 settembre 2023 un "gruppo in dismissione posseduto per la vendita".

***

Ai fini di gestire l'impatto economico derivante dalle fluttuazioni dei tassi di cambio, principalmente del dollaro statunitense, il Gruppo stipula contratti a termine correlati a crediti in essere alla data di bilancio e a crediti futuri relativi alle vendite in valuta della Capogruppo.
In particolare, alla data del 30 settembre 2023 il Gruppo ha in essere **contratti di vendita a termine sul dollaro** statunitense per un valore nozionale pari a 3 milioni di dollari statunitensi, che prevedono un cambio medio a termine pari a 1,0634 contro euro e si estenderanno per la rimanente parte dell'esercizio. Il *fair value* di tali contratti è negativo e pari a 4 migliaia di euro.
Al 30 settembre 2023 il Gruppo ha inoltre in essere un *contingent derivative* del valore nozionale di 415 milioni di dollari statunitensi stipulato a copertura di parte dell'incasso in dollari sulla futura cessione del business del Nitinol. Il *fair value* di tale contratto è negativo e pari a -15,1 milioni di euro.

Rideterminazione dei saldi dell'esercizio 2022

I saldi al 30 settembre 2022, presentati a fini comparativi, sono stati **rideterminati** per riflettere le rettifiche derivanti dal completamento della valutazione provvisoria dell'aggregazione aziendale[10] di SAES RIAL Vacuum S.r.l., in conformità a quanto previsto dall'IFRS 3.

Si segnala, inoltre, che, sempre per consentire una comparazione omogenea, i saldi economici al 30 settembre 2022 sono stati **riclassificati** per esporre il business del Nitinol come un "gruppo in dismissione posseduto per la vendita", a seguito dell'ottenimento dell'autorizzazione FTC in data12 settembre 2023, considerata elemento dirimente ai fini dell'applicazione dell'IFRS 5.

[10] Aggregazione aziendale perfezionata in data 25 maggio 2022.

(Importi espressi in migliaia di euro)

	SAES Industrial			SAES High Vacuum			SAES Medical Nitinol			SEAS Chemicals	SAES Packaging	Non Allocato	Totale			
	Q3 2022	Riclassifica business del Nitinol come "posseduto per la vendita"	Q3 2022 rideterminato	Q3 2022	Rettifiche per aggregazione aziendale SAES RIAL Vacuum S.r.l.	Q3 2022 rideterminato	Q3 2022	Riclassifica business del Nitinol come "posseduto per la vendita"	Q3 2022 rideterminato	Q3 2022	Q3 2022	Q3 2022	Q3 2022	Riclassifica business del Nitinol come "posseduto per la vendita"	Rettifiche per aggregazione aziendale SAES RIAL Vacuum S.r.l.	Q3 2022 rideterminato
Ricavi	**17.692**	**(393)**	**17.299**	**9.328**		**9.328**	**32.918**	**(32.918)**	**0**	**5.183**	**1.973**	**10**	**67.104**	**(33.311)**	**0**	**33.793**
Costo del venduto	(9.363)	443	(8.920)	(4.789)	(68)	(4.857)	(17.735)	17.735	0	(4.532)	(2.024)	(35)	(38.478)	18.178	(68)	(20.368)
Risultato industriale lordo	**8.329**	**50**	**8.379**	**4.539**	**(68)**	**4.471**	**15.183**	**(15.183)**	**0**	**651**	**(51)**	**(25)**	**28.626**	**(15.133)**	**(68)**	**13.425**
% su ricavi	*47,1%*	*-12,7%*	*48,4%*	*48,7%*	*n.a.*	*47,9%*	*46,1%*	*46,1%*	*n.a.*	*12,6%*	*-2,6%*	*n.s.*	*42,7%*	*45,4%*	*n.a.*	*39,7%*
Spese operative e altri proventi (oneri)	(5.092)	93	(4.999)	(1.847)	(120)	(1.967)	(4.248)	4.248	0	(466)	(906)	(5.994)	(18.553)	4.341	(120)	(14.332)
Risultato operativo	**3.237**	**143**	**3.380**	**2.692**	**(188)**	**2.504**	**10.935**	**(10.935)**	**0**	**185**	**(957)**	**(6.019)**	**10.073**	**(10.792)**	**(188)**	**(907)**
% su ricavi	*18,3%*	*-36,4%*	*19,5%*	*28,9%*	*n.a.*	*26,8%*	*33,2%*	*33,2%*	*n.a.*	*3,6%*	*-48,5%*	*n.s.*	*15,0%*	*32,4%*	*n.a.*	*-2,7%*
Proventi finanziari													523	58	0	581
Oneri finanziari													(3.783)	42		(3.741)
Perdita per riduzione di valore di crediti finanziari e altre attività finanziarie													(158)	0		(158)
Quota del risultato di partecipazioni valutate con il metodo del patrimonio netto													0	0		0
Utili (perdite) su cambi													(271)	119		(152)
Risultato prima delle imposte													**6.384**	**(10.573)**	**(188)**	**(4.377)**
Imposte sul reddito													(2.441)	2.680	52	291
Utile (perdita) da attività operative in esercizio													**3.943**	**(7.893)**	**(136)**	**(4.086)**
Risultato derivante da attività operative cessate													0	7.893		7.893
Utile (perdita) del periodo													**3.943**	**0**	**(136)**	**3.807**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	SAES Industrial			SAES High Vacuum			SAES Medical Nitinol			SEAS Chemicals	SAES Packaging	Non Allocato	Totale			
	9M 2022	Riclassifica business del Nitinol come "posseduto per la vendita"	9M 2022 rideterminato	9M 2022	Rettifiche per aggregazione aziendale SAES RIAL Vacuum S.r.l.	9M 2022 rideterminato	9M 2022	Riclassifica business del Nitinol come "posseduto per la vendita"	9M 2022 rideterminato	9M 2022	9M 2022	9M 2022	9M 2022	Riclassifica business del Nitinol come "posseduto per la vendita"	Rettifiche per aggregazione aziendale SAES RIAL Vacuum S.r.l.	9M 2022 rideterminato
Ricavi	**53.372**	**(1.317)**	**52.055**	**22.537**		**22.537**	**89.440**	**(89.440)**	**0**	**12.630**	**9.339**	**18**	**187.336**	**(90.757)**	**0**	**96.579**
Costo del venduto	(26.811)	670	(26.141)	(11.734)	(91)	(11.825)	(48.552)	48.552	0	(10.156)	(8.064)	(135)	(105.452)	49.222	(91)	(56.321)
Risultato industriale lordo	**26.561**	**(647)**	**25.914**	**10.803**	**(91)**	**10.712**	**40.888**	**(40.888)**	**0**	**2.474**	**1.275**	**(117)**	**81.884**	**(41.535)**	**(91)**	**40.258**
% su ricavi	*49,8%*	*49,1%*	*49,8%*	*47,9%*	*n.a.*	*47,5%*	*45,7%*	*45,7%*	*n.a.*	*19,6%*	*13,7%*	*n.s.*	*43,7%*	*45,8%*	*n.a.*	*41,7%*
Spese operative e altri proventi (oneri)	(12.263)	243	(12.020)	(5.188)	(159)	(5.347)	(8.985)	8.985	0	(1.436)	(2.641)	(20.990)	(51.503)	9.228	(159)	(42.434)
Risultato operativo	**14.298**	**(404)**	**13.894**	**5.615**	**(250)**	**5.365**	**31.903**	**(31.903)**	**0**	**1.038**	**(1.366)**	**(21.107)**	**30.381**	**(32.307)**	**(250)**	**(2.176)**
% su ricavi	*26,8%*	*30,7%*	*26,7%*	*24,9%*	*n.a.*	*23,8%*	*35,7%*	*35,7%*	*n.a.*	*8,2%*	*-14,6%*	*n.s.*	*16,2%*	*35,6%*	*n.a.*	*-2,3%*
Proventi finanziari													1.641	259	339	2.239
Oneri finanziari													(18.193)	(99)		(18.292)
Perdita per riduzione di valore di crediti finanziari e altre attività finanziarie													(433)	0		(433)
Quota del risultato di partecipazioni valutate con il metodo del patrimonio netto													167	0		167
Utili (perdite) su cambi													(778)	191		(587)
Risultato prima delle imposte													**12.785**	**(31.956)**	**89**	**(19.082)**
Imposte sul reddito													(9.191)	8.792	69	(330)
Utile (perdita) da attività operative in esercizio													**3.594**	**(23.164)**	**158**	**(19.412)**
Risultato derivante da attività operative cessate													0	23.164		23.164
Utile (perdita) del periodo													**3.594**	**0**	**158**	**3.752**

Ripartizione del volume d'affari per categoria di attività e per aree geografiche

Divisione SAES Industrial	
Getters & Dispensers	Getter non-evaporabili e dispensatori tradizionali, basati su leghe metalliche, con svariate applicazioni industriali (elettronica di consumo, sicurezza e difesa, diagnostica medica per immagini, isolamento termico sotto-vuoto e tradizionali lampade a scarica, etc.), nonché getter dispensabili basati su polimeri funzionalizzati (applicazioni OLED per il mercato *consumer electronics*, di optoelettronica, di fotonica avanzata e telecomunicazioni)
Sintered Materials	Catodi dispensatori per tubi elettronici e dispositivi per la dissipazione del calore per componenti e laser a stato solido
SMA Materials	Materiali e componenti a memoria di forma e superelastici per il comparto industriale (domotica, industria del bianco, elettronica di consumo, business medicale non impiantabile, settore *automotive* e del lusso)
Divisione SAES High Vacuum	
High Vacuum Solutions	Pompe getter per sistemi da vuoto che trovano applicazione in ambito industriale, nella ricerca e negli acceleratori di particelle
Divisione SAES Chemicals	
Functional Chemicals	Compositi acustici funzionali per applicazioni *consumer electronics* e nuovi materiali funzionali in corso di validazione presso *prospect*
Divisione SAES Packaging	
Packaging Solutions	Lacche e film plastici avanzati per il settore del sustainable packaging

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Divisioni e Business	Q3 2023	Q3 2022	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Getters & Dispensers	9.322	10.987	-15,2%	-10,2%	-5,0%
Sintered Materials	2.594	2.718	-4,6%	3,1%	-7,7%
SMA Materials	5.117	3.594	42,4%	49,8%	-7,4%
SAES Industrial	**17.033**	**17.299**	**-1,5%**	**4,4%**	**-5,9%**
High Vacuum Solutions	9.312	9.328	-0,2%	3,1%	-3,3%
SAES High Vacuum	**9.312**	**9.328**	**-0,2%**	**3,1%**	**-3,3%**
Functional Chemicals	5.289	5.183	2,0%	2,0%	0,0%
SAES Chemicals	**5.289**	**5.183**	**2,0%**	**2,0%**	**0,0%**
Packaging Solutions	1.393	1.973	-29,4%	-29,4%	0,0%
SAES Packaging	**1.393**	**1.973**	**-29,4%**	**-29,4%**	**0,0%**
Non Allocato	**3**	**10**	**-70,0%**	**-70,0%**	**0,0%**
Ricavi consolidati	**33.030**	**33.793**	**-2,3%**	**1,7%**	**-4,0%**

Ricavi consolidati per Area Geografica di Destinazione
(Importi espressi in migliaia di euro)

Area geografica	Q3 2023	Q3 2022
Italia	1.034	1.032
Europa	9.533	10.326
Nord America	9.503	9.553
Giappone	1.148	1.610
Corea del sud	861	366
Cina	9.472	9.127
Altri Asia	1.174	1.468
Altri	305	311
Ricavi consolidati	**33.030**	**33.793**

I **ricavi consolidati del terzo trimestre 2023** sono stati pari a 33 milioni di euro, rispetto a 33,8 milioni di euro nel corrispondente trimestre del 2022. Il calo è esclusivamente imputabile all'**effetto negativo dei cambi** (-4%, pari a -1,3 milioni di euro), mentre i ricavi sono **cresciuti organicamente** dell'1,7% (+0,6 milioni di euro). La crescita organica è concentrata soprattutto nella **Divisione Industrial** (forte crescita del business SMA Materials) e, in misura minore, nella **Divisione High Vacuum,** che hanno compensato il calo della **Divisione Packaging**.

Nella **Divisione High Vacuum** la crescita organica è stata pari a +3,1% (0,3 milioni di euro), grazie a buone vendite sia nel segmento acceleratori di particelle, sia in quello industriale.
Nella **Divisione Chemicals** le vendite del terzo trimestre sono state in linea con quelle del corrispondente periodo del 2022, grazie al riassestamento del mercato dopo il rallentamento della prima parte dell'anno.
Il calo della **Divisione Packaging** è dovuto ad alcuni principali fattori:
- contrazione dei consumi causa crisi inflattiva, con ripercussioni negative sul segmento *converting* e su tutta la filiera del *packaging*;
- *overstock* di materie prime nel mercato del *converting* per acquisti eccessivi fatti nel 2022 in previsione di un aumento considerevole dei costi;
- attenuazione dello *shortage* di alcune materie plastiche, alternative all'offerta SAES;
- aumento della pressione competitiva sui più tradizionali prodotti con tecnologia barriera ad ossido di alluminio.

Si segnala, tuttavia, l'incremento nelle vendite di prodotti innovativi correlati alle strutture mono-materiali plastiche riciclabili, in accordo con la direttiva EU *Packaging Waste Directive*, che, se approvata, dovrebbe favorire l'affermazione della tecnologia del *coating* di SAES Coated Films S.p.A.

Informativa per settore di attività

(Importi espressi in migliaia di euro)

	SAES Industrial		SAES High Vacuum		SEAS Chemicals		SAES Packaging		Non Allocato		TOTALE	
	Q3 2023	Q3 2022	Q3 2023	Q3 2022	Q3 2023	Q3 2022	Q3 2023	Q3 2022	Q3 2023	Q3 2022	Q3 2023	Q3 2022
Ricavi	**17.033**	**17.299**	**9.312**	**9.328**	**5.289**	**5.183**	**1.393**	**1.973**	**3**	**10**	**33.030**	**33.793**
Costo del venduto	(8.930)	(8.920)	(5.411)	(4.857)	(4.362)	(4.532)	(2.107)	(2.024)	(34)	(35)	(20.844)	(20.368)
Risultato industriale lordo	**8.103**	**8.379**	**3.901**	**4.471**	**927**	**651**	**(714)**	**(51)**	**(31)**	**(25)**	**12.186**	**13.425**
% sui ricavi	*47,6%*	*48,4%*	*41,9%*	*47,9%*	*17,5%*	*12,6%*	*-51,3%*	*-2,6%*	*n.s.*	*n.s.*	*36,9%*	*39,7%*
Spese operative e altri proventi (oneri)	(3.569)	(4.999)	(2.050)	(1.967)	(654)	(466)	(731)	(906)	(7.664)	(5.994)	(14.668)	(14.332)
Risultato operativo	**4.534**	**3.380**	**1.851**	**2.504**	**273**	**185**	**(1.445)**	**(957)**	**(7.695)**	**(6.019)**	**(2.482)**	**(907)**
% sui ricavi	*26,6%*	*19,5%*	*19,9%*	*26,8%*	*5,2%*	*3,6%*	*-103,7%*	*-48,5%*	*n.s.*	*n.s.*	*-7,5%*	*-2,7%*

Divisione SAES Industrial

I **ricavi consolidati** della Divisione Industrial nel terzo trimestre 2023 sono stati pari 17 milioni di euro, rispetto a 17,3 milioni di euro nel corrispondente trimestre del 2022, Il calo (-1,5%) è esclusivamente imputabile all'effetto cambi (-5,9%), al netto del quale i ricavi sono aumentati organicamente di +4,4% (0,8 milioni di euro).

L'incremento organico è concentrato nel comparto ***SMA Materials***, che anche nel terzo trimestre è cresciuto a due cifre (+49,8%, pari a 1,8 milioni di euro) grazie al settore del *mobile*.
In misura minore è cresciuto organicamente anche il business ***Sintered Materials*** (+3,1% o 0,1 milioni di euro), grazie alla ripresa delle vendite di componenti per la dissipazione termica nel settore della difesa, che avevano registrato un rallentamento nella prima parte dell'esercizio.
Per contro, il comparto ***Getters e Dispensers*** ha realizzato una diminuzione organica del 10,2% (-1,1 milioni di euro): il calo è generalizzato in tutti i settori strategici, soprattutto in quello *security & defense*, penalizzato da situazioni di *overstock* presso alcuni grandi clienti USA, e in quello della diagnostica medica.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Divisioni e Business	Q3 2023	Q3 2022	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Getters & Dispensers	9.322	10.987	-15,2%	-10,2%	-5,0%
Sintered Materials	2.594	2.718	-4,6%	3,1%	-7,7%
SMA Materials	5.117	3.594	42,4%	49,8%	-7,4%
SAES Industrial	**17.033**	**17.299**	**-1,5%**	**4,4%**	**-5,9%**

L'**utile industriale lordo** della Divisione Industrial è stato pari a 8,1 milioni di euro, rispetto a 8,4 milioni di euro nel terzo trimestre 2022: la lieve diminuzione è il risultato della contrazione delle vendite nel settore ***Getters e Dispensers*** (soprattutto in ambito difesa) e, in misura minore, nel business ***Sintered Materials***, bilanciata dalla forte crescita del comparto ***SMA Materials***. Il **margine industriale lordo** è stato sostanzialmente in linea con quello nel corrispondente periodo dell'anno precedente (da 48,4% a 47,6%).

L'**utile operativo** della Divisione Industrial è stato pari a 4,5 milioni di euro (26,6% dei ricavi), in crescita del 34,1% rispetto a 3,4 milioni di euro (19,5% dei ricavi) nel terzo trimestre 2022. Si segnala, tuttavia, che il dato relativo al 2022 includeva costi non ricorrenti pari a 1,9 milioni di euro per la liquidazione agli eredi di un dirigente della Capogruppo; nel periodo corrente gli oneri non ricorrenti per *severance* ammontano a 0,1 milioni di euro.

Divisione SAES High Vacuum

I **ricavi consolidati** della Divisione High Vacuum nel terzo trimestre 2023 sono stati pari a 9,3 milioni di euro, invariati rispetto al corrispondente trimestre del 2022. Escludendo tuttavia l'effetto negativo dei cambi pari a -3,3%, la crescita organica è stata pari a +3,1% (+0,3 milioni di euro) grazie al buon andamento sia del segmento acceleratori di particelle, sia di quello industriale.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Divisioni e Business	Q3 2023	Q3 2022	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
High Vacuum Solutions	9.312	9.328	-0,2%	3,1%	-3,3%
SAES High Vacuum	**9.312**	**9.328**	**-0,2%**	**3,1%**	**-3,3%**

L'**utile industriale lordo** della Divisione High Vacuum è stato pari a 3,9 milioni di euro (26,6% dei ricavi) nel terzo trimestre 2023, rispetto a 4,5 milioni di euro (19,5% dei ricavi) nel corrispondente periodo del precedente esercizio: a parità di vendite, il diverso mix di offerta ha generato una diminuzione della **marginalità lorda**, passata da 47,9% a 41,9%, e una conseguente contrazione del risultato industriale lordo.

L'**utile operativo** della Divisione High Vacuum è stato pari a 1,9 milioni di euro (19,9% dei ricavi), rispetto a 2,5 milioni di euro (26,8% dei ricavi) nel terzo trimestre 2022: il calo dell'utile operativo è in linea con la diminuzione dell'utile industriale lordo ed imputabile al già citato calo della marginalità lorda, con spese operative sostanzialmente invariate.

Divisione SAES Chemicals

I **ricavi consolidati** della Divisione Chemicals nel terzo trimestre 2023 sono stati pari a 5,3 milioni di euro, in leggera crescita (+2%) rispetto a 5,2 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2022, grazie al riassestamento del mercato dopo il rallentamento della prima parte dell'anno, causato anche da un eccesso di scorte ormai smaltito. Nullo è stato l'effetto dei cambi, essendo le vendite denominate esclusivamente in euro.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Divisioni e Business	Q3 2023	Q3 2022	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Functional Chemicals	5.289	5.183	2,0%	2,0%	0,0%
SAES Chemicals	**5.289**	**5.183**	**2,0%**	**2,0%**	**0,0%**

L'**utile industriale lordo** della Divisione Chemicals è stato pari a 0,9 milioni di euro, rispetto a 0,7 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2022, mentre la **marginalità lorda** è cresciuta dal 12,6% al 17,5%. Entrambi i parametri sono stati favoriti dal calo dei costi dell'energia, che avevano inciso particolarmente nel terzo trimestre 2022.

L'**utile operativo** della Divisione Chemicals è stato pari a 0,3 milioni di euro (5,2% sui ricavi), rispetto a 0,2 milioni di euro (3,6% dei ricavi) nel terzo trimestre 2022: il leggero incremento del risultato industriale lordo viene assorbito dall'incremento delle spese operative, in particolare maggiori spese di vendita (soprattutto, più alti costi di trasporto).

Divisione SAES Packaging

I **ricavi consolidati** della Divisione Packaging nel terzo trimestre 2023 sono stati pari a 1,4 milioni di euro, rispetto a 2 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2022. Le vendite sono interamente denominate in euro.
Il calo è essenzialmente dovuto ai seguenti fattori:
- contrazione dei consumi causa crisi inflattiva, con ripercussioni negative sul segmento *converting* e su tutta la filiera del *packaging*;
- *overstock* di materie prime nel mercato del *converting* per acquisti eccessivi fatti nel 2022 in previsione di un aumento considerevole dei costi;
- attenuazione dello *shortage* di alcune materie plastiche, alternative all'offerta SAES;
- aumento della pressione competitiva sui più tradizionali prodotti con tecnologia barriera ad ossido di alluminio.

Si segnala, tuttavia, l'incremento nelle vendite di prodotti innovativi correlati alle strutture mono-materiali plastiche riciclabili, in accordo con la direttiva EU *Packaging Waste Directive*, che, se approvata, dovrebbe favorire l'affermazione della tecnologia del *coating* di SAES Coated Films S.p.A.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Divisioni e Business	Q3 2023	Q3 2022	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Packaging Solutions	1.393	1.973	-29,4%	-29,4%	0,0%
SAES Packaging	**1.393**	**1.973**	**-29,4%**	**-29,4%**	**0,0%**

Il **risultato industriale lordo** della Divisione Packaging è stato negativo per -0,7 milioni di euro (-0,1 milioni di euro nel terzo trimestre 2022), penalizzato dalla sopra citata riduzione delle vendite, a fronte di costi industriali non riducibili.

Il terzo trimestre del 2023 si è chiuso con una **perdita operativa** pari a -1,4 milioni di euro, rispetto a -1 milione di euro nel corrispondente trimestre del precedente esercizio: nonostante il contenimento delle spese operative (da 0,9 milioni di euro a 0,7 milioni di euro), il volume di vendite non è stato in grado di sostenere i costi fissi.

Non Allocato

I **ricavi consolidati** Non Allocati sono stati pari a 3 migliaia di euro nel corso del terzo trimestre 2023 (10 migliaia di euro nel terzo trimestre 2022) e si riferiscono esclusivamente alle vendite iniziali correlate al progetto B!POD, sviluppato dalla *Design House* di SAES, per cui il primo lancio commerciale è avvenuto alla fine di aprile 2022 e nuovi lanci di prodotto sono previsti entro la fine dell'esercizio corrente.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Divisioni e Business	Q3 2023	Q3 2022	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Non Allocato	**3**	**10**	**-70,0%**	**-70,0%**	**0,0%**

Anche il **risultato industriale lordo** Non Allocato, negativo per -31 migliaia di euro nel terzo trimestre 2023 (invariato rispetto a -25 migliaia di euro anche nel corrispondente periodo del 2022), si riferisce esclusivamente al progetto B!POD.

Il **risultato operativo** Non Allocato è negativo per -7,7 milioni di euro, rispetto a un risultato sempre negativo e pari a -6 milioni di euro nel terzo trimestre 2022. Il calo coincide con l'incremento delle **spese operative**, che includono i costi relativi a progetti di ricerca di base e i costi finalizzati allo sviluppo e al lancio sul mercato di nuovi prodotti altamente innovativi, oltre ai costi *corporate* (spese che non possono essere direttamente attribuite o ragionevolmente allocate ad alcun settore di business, ma che si riferiscono al Gruppo nel suo insieme). Ad aumentare sono state soprattutto le **spese generali e**

amministrative (incremento nel costo del lavoro, maggiori costi per compensi agli Amministratori Esecutivi[11], nonché maggiori consulenze per progetti *corporate*) e, in misura minore, le **spese di vendita** (in particolare, spese di *marketing* della Capogruppo correlate al progetto B!POD).

Il risultato economico del terzo trimestre 2023

L'**utile industriale lordo consolidato** nel terzo trimestre dell'esercizio 2023 è stato pari a 12,2 milioni di euro, rispetto a 13,4 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2022, mentre il **margine industriale lordo** è passato dal 39,7% al 36,9%: entrambi gli indicatori sono stati fortemente penalizzati dal calo delle vendite nella **Divisione Packaging** e dalla minore marginalità nella **Divisione High Vacuum** a causa di un diverso mix di offerta.

Il r**isultato operativo consolidato** del terzo trimestre 2023 è stato negativo e pari a -2,5 milioni di euro, rispetto a un dato sempre negativo e pari a -0,9 milioni di euro nel corrispondente periodo dell'anno precedente: la riduzione riflette il calo dell'utile industriale lordo. Le spese operative sono state in linea con quelle nel corrispondente periodo dell'anno precedente, ma si segnala che nel terzo trimestre 2022 comprendevano costi non ricorrenti pari a 1,9 milioni di euro per la liquidazione agli eredi di un dipendente strategico della Capogruppo; nel trimestre corrente i costi non ricorrenti sono stati pari a 0,2 milioni di euro (0,1 milioni di euro di costi per *severance* e 0,1 milioni di euro di costi legati alla *governance*).

L'**EBITDA consolidato** è stato pari a 0,1 milioni di euro (0,2% dei ricavi consolidati) nel terzo trimestre 2023, rispetto a 1,7 milioni di euro (5% dei ricavi consolidati) nel terzo trimestre 2022 e riflette il calo dell'utile industriale lordo e del risultato operativo. Come già commentato in precedenza, la riduzione è concentrata nelle **Divisioni Packaging** e **High Vacuum**, a cui si aggiunge l'aumento delle **spese operative *corporate*** (incremento nel costo del lavoro[12], maggiori costi per compensi agli Amministratori Esecutivi[13], nonché maggiori consulenze per progetti *corporate* e più alte spese di *marketing* della Capogruppo correlate al progetto B!POD).
Scorporando i costi non ricorrenti di entrambi i trimestri (nel 2023: 0,1 milioni di euro di costi per *severance* e 0,1 milioni di euro di costi legati alla *governance*; nel 2022: 1,9 milioni di euro per la liquidazione agli eredi di un dipendente strategico della Capogruppo), la riduzione dell'EBITDA sarebbe stata pari a 3,3 milioni di euro.

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Q3 2023	Q3 2022
Risultato operativo	**(2.482)**	**(907)**
Ammortamento di immobili, impianti e macchinari e attività immateriali	(2.279)	(2.202)
Ammortamento di attività per diritti d'uso	(271)	(314)
Perdita per riduzione di valore di immobili, impianti e macchinari e attività immateriali	1	(95)
EBITDA	(*) **67**	**1.704**
% sui ricavi	***0,2%***	***5,0%***

(*) Di cui: costi per *severance*, pari a -88 migliaia di euro; costi legati alla *governance*, pari a -118 migliaia di euro (per un totale di -206 migliaia di euro di costi non ricorrenti).

Le **spese operative consolidate** sono state pari a 14,5 milioni di euro nel terzo trimestre 2023, rispetto a 14,2 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2022, mentre la loro incidenza sui ricavi è passata dal 42% al 44%. Le spese operative sono state sostanzialmente in linea con quelle nel corrispondente periodo dell'anno precedente, ma si segnala che nel terzo trimestre 2022 comprendevano costi non ricorrenti pari a 1,9 milioni di

[11] Maggior accantonamento per il piano *phantom shares* degli Amministratori Esecutivi correlato all'apprezzamento nel valore del titolo SAES.
[12] Sia per il potenziamento dell'organico, sia per incrementi salariali correlati all'inflazione.
[13] Maggior accantonamento per il piano *phantom shares* degli Amministratori Esecutivi correlato all'apprezzamento nel valore del titolo SAES.

euro per la liquidazione agli eredi di un dirigente della Capogruppo; nel trimestre corrente i costi non ricorrenti sono stati pari a 0,2 milioni di euro (0,1 milioni di euro di costi per *severance* e 0,1 milioni di euro di costi legati alla *governance*). Escludendo tali oneri non ricorrenti da entrambi i trimestri, le spese operative sono aumentate di circa 2 milioni di euro (incremento nel costo del lavoro[14], maggiori costi per compensi agli Amministratori Esecutivi[15], maggiori costi di consulenza per progetti *corporate*, più alte spese di *marketing* della Capogruppo correlate al progetto B!POD e maggiori commissioni sulle vendite).
A fronte di un lieve aumento fisiologico delle **spese di ricerca**, l'incremento delle spese operative è concentrato nelle **spese di vendita** (in prevalenza, costi straordinari pari a circa 1,9 milioni di euro, a seguito della liquidazione agli eredi di un dirigente della Capogruppo) e nelle **spese generali e amministrative** (costi di consulenza per progetti speciali pari a 1,6 milioni di euro).

Il saldo netto degli **altri proventi** e **oneri** è stato negativo per -0,1 milioni di euro nel terzo trimestre 2023, allineato al corrispondente periodo del 2022.

Il saldo netto dei **proventi** e **oneri finanziari** è stato positivo per 1 milione di euro nel terzo trimestre 2023, rispetto a un saldo negativo e pari a -3,2 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2022. La variazione positiva è principalmente imputabile al risultato della gestione titoli (positivo e pari a +0,5 milioni di euro nel trimestre corrente, rispetto a una perdita pari a -2,9 milioni di euro nel terzo trimestre 2022), nonché agli interessi attivi maturati sui depositi vincolati in cui è stata investita la liquidità del Gruppo, dopo la quasi totale dismissione dei titoli in portafoglio. Tali importi sono stati solo parzialmente compensati dai maggiori interessi passivi sui finanziamenti bancari a breve termine, principalmente attribuibili all'aumento dei tassi. Si segnala infine, nel trimestre corrente, il provento pari a +0,2 milioni di euro corrispondente al rilascio del fondo rischi iscritto al 30 giugno a fronte dell'impegno irrevocabile del Gruppo a versare alla *start-up* Rapitag GmbH un finanziamento convertibile addizionale di pari importo[16].

La **perdita per riduzione di valore di crediti finanziari e altre attività finanziarie** ammonta a -0,6 milioni di euro nel terzo trimestre 2023, rispetto a -0,2 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2022. L'incremento è principalmente riconducibile alla svalutazione delle *tranche* aggiuntive (-0,4 milioni di euro[17]) dei *convertible loan* addizionali concessi alla *joint venture* Flexterra, Inc. e a Rapitag GmbH. Si segnala, infine, che entrambi gli importi includono le svalutazioni per gli interessi sui finanziamenti in favore delle *joint venture* Actuator Solutions GmbH e Flexterra, Inc.

Nel trimestre corrente la **quota del risultato di partecipazioni valutate con il metodo del patrimonio netto** è stata negativa e pari a -0,2 milioni di euro, corrispondente al valore dell'aumento di capitale effettuato a favore della *joint venture* Actuator Solutions GmbH in luglio 2023, per garantirne la continuità operativa. Tale voce era risultata nulla nel terzo trimestre 2022.

Gli **utili** e **perdite su cambi** hanno registrato nel corso del terzo trimestre 2023 un saldo netto negativo pari a -0,2 milioni di euro, allineato a quello del corrispondente periodo del 2022. Tale importo è principalmente imputabile alla valutazione a *fair value* dei contratti *forward* ancora in essere al 30 settembre, mentre le perdite su cambi delle operazioni commerciali sono state compensate dai proventi realizzati sui contratti *forward* che si sono chiusi nel periodo.

Le **imposte sul reddito** del terzo trimestre sono state positive e pari a +0,1 milioni di euro, rispetto a un valore sempre positivo e pari a +0,3 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2022.

Il **risultato da attività operative in esercizio** è stato negativo per -2,4 milioni di euro nel terzo trimestre 2023 e si confronta con -4,1 milioni di euro nel terzo trimestre 2022: nonostante un risultato operativo in calo, il

[14] Sia per il potenziamento dell'organico, sia per incrementi salariali correlati all'inflazione.
[15] Maggior accantonamento per il piano *phantom shares* degli Amministratori Esecutivi correlato all'apprezzamento nel valore del titolo SAES.
[16] Tale fondo è stato cancellato a seguito della svalutazione contabilizzata nel trimestre corrente nella linea "Perdita per riduzione di valore di crediti finanziari e altre attività finanziarie".
[17] La svalutazione del finanziamento convertibile addizionale concesso a Rapitag GmbH (-0,2 milioni di euro) è stata compensata dal rilascio avvenuto nel trimestre del fondo rischi di pari valore accantonato già al 30 giugno 2023 (provento nella linea "Proventi (oneri) finanziari").

risultato da attività operative in esercizio è in netto miglioramento (+41,4%) grazie al miglior andamento della gestione finanziaria, penalizzata nel terzo trimestre dello scorso esercizio dal forte calo del *fair value* dei titoli in portafoglio.

Il **risultato da attività operative destinate alla vendita** ammonta a -10,5 milioni di euro nel terzo trimestre 2023 (+7,9 milioni di euro nel terzo trimestre 2022) ed include il **risultato del business medicale oggetto di futura cessione** (+9,3 milioni di euro, rispetto a +7,9 milioni di euro nel terzo trimestre 2022), nonché gli **oneri accessori correlati alla transazione** straordinaria (-19,8 milioni di euro, inclusivi di costi di consulenza per -6,5 milioni di euro e della differenza nel *fair value* del *contingent derivative* stipulato a sostegno della cessione, pari a -13,2 milioni di euro).

(importi in migliaia di euro)	Prospetto dell'utile (perdita) - business Nitinol	Oneri accessori cessione business Nitinol	Q3 2023	Prospetto dell'utile (perdita) - business Nitinol	Oneri accessori cessione business Nitinol	Q3 2022
Ricavi	**31.022**		**31.022**	**33.311**		**33.311**
Costo del venduto	(15.947)		(15.947)	(18.178)		(18.178)
Risultato industriale lordo	**15.075**	**0**	**15.075**	**15.133**	**0**	**15.133**
Spese di ricerca e sviluppo	(633)		(633)	(663)		(663)
Spese di vendita	(724)		(724)	(1.278)		(1.278)
Spese generali e amministrative	(1.063)	(6.540) (*)	(7.603)	(2.368)	0	(2.368)
Perdita per riduzione di valore di crediti commerciali	(72)		(72)	0		0
Totale spese operative	**(2.492)**	**(6.540)**	**(9.032)**	**(4.309)**	**0**	**(4.309)**
Altri proventi	23		23	29		29
Altri oneri	(1)		(1)	(61)		(61)
Risultato operativo	**12.605**	**(6.540)**	**6.065**	**10.792**	**0**	**10.792**
Proventi finanziari	2		2	(53)		(53)
Oneri finanziari	(58)		(58)	(47)		(47)
Perdita per riduzione di valore di crediti finanziari e altre attività finanziarie	0		0	0		
Quota del risultato di partecipazioni valutate con il metodo del patrimonio netto	0		0	0		
Utili (perdite) su cambi	35	(13.240) (**)	(13.205)	(119)	0	(119)
Risultato prima delle imposte	**12.584**	**(19.780)**	**(7.196)**	**10.573**	**0**	**10.573**
Imposte sul reddito	(3.315)	24	(3.291)	(2.680)	0	(2.680)
Utile (perdita) da attività operative destinate alla vendita e cessate	**9.269**	**(19.756)**	**(10.487)**	**7.893**	**0**	**7.893**
EBITDA	**13.514**	**(6.540)**	**6.974**	**12.283**	**0**	**12.283**
% sui ricavi	***43,6%***	***n.a.***	***22,5%***	***36,9%***	***n.a.***	***36,9%***

(*) Costi di consulenza.

(*) Differenza nel *fair value* del *contingent derivative* stipulato a copertura del futuro incasso in dollari.

Il **risultato consolidato** nel terzo trimestre 2023 è stato negativo a pari a -12,9 milioni di euro, rispetto a un valore positivo e pari a +3,8 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2022: la riduzione è esclusivamente attribuibile ai sopra citati oneri (pari complessivamente a -19,8 milioni di euro) correlati all'operazione di cessione, al netto dei quali il risultato netto sarebbe stato positivo e pari a circa +6,9 milioni di euro.

Posizione finanziaria netta

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 30 settembre 2023 è negativa per -20,8 milioni di euro. Tale importo non comprende gli *asset* finanziari netti (pari a +20,5 milioni di euro) relativi alle due società USA oggetto di futura cessione in data 2 ottobre 2023, che sono stati riclassificati fra le attività (passività) destinate alla vendita. Al lordo di tale importo, la posizione finanziaria netta sarebbe stata pari a -0,3 milioni di euro, in calo rispetto a +64,3 milioni di euro al 31 dicembre 2022.
Il decremento (-64,6 milioni di euro), nonostante l'ottimo risultato della gestione operativa (+26 milioni di euro) seppure penalizzata dall'incremento del capitale circolante netto (in particolare, maggiori crediti commerciali dovuti sia ai maggiori ricavi, sia al diverso *timing* di pagamento nella Divisione Chemicals) è principalmente dovuto all'esborso, inclusivo degli oneri accessori, per il parziale acquisto e la successiva conversione obbligatoria delle azioni di risparmio (-44,1 milioni di euro), nonché alla *performance* negativa dei derivati (in particolare, *fair value* negativo per -15,1 milioni di euro del contratto *contingent* sottoscritto per l'operazione di cessione del business medicale). Si segnalano inoltre, dividendi per -11,5 milioni di euro, oneri monetari accessori alla cessione del business Nitinol pari a -11,4 milioni di euro e un *capex* pari a -6,8 milioni di euro.

(Importi espressi in migliaia di euro)

	30 settembre 2023	30 giugno 2023	31 marzo 2023	31 dicembre 2022
Cassa	9	9	9	10
Altre disponibilità liquide	31.384	86.531	41.706	42.129
Liquidità	**31.393**	**86.540**	**41.715**	**42.139**
Titoli in portafoglio	14.697	18.006	147.310	145.484
Strumenti finanziari derivati	0	0	294	259
Altre attività finanziarie, correnti	78.405	77.449	0	0
Crediti finanziari correnti	**93.102**	**95.455**	**147.604**	**145.743**
Debiti verso banche	(74.941)	(71.463)	(67.663)	(65.302)
Quota corrente dei debiti finanziari non correnti	(52.001)	(52.001)	(52.000)	(52.094)
Strumenti finanziari derivati	(15.138)	(1.732)	0	0
Altri debiti finanziari	0	0	(29)	(30)
Passività finanziarie per contratti di leasing	(996)	(2.397)	(2.142)	(2.545)
Indebitamento finanziario corrente	**(143.076)**	**(127.593)**	**(121.834)**	**(119.971)**
Posizione finanziaria netta corrente	**(18.581)**	**54.402**	**67.485**	**67.911**
Crediti finanziari non correnti	**0**	**0**	**0**	**0**
Debiti finanziari	0	0	0	(119)
Passività finanziarie per contratti di leasing	(1.721)	(3.059)	(3.022)	(3.039)
Altri debiti finanziari	(470)	(467)	(465)	(462)
Indebitamento finanziario non corrente	**(2.191)**	**(3.526)**	**(3.487)**	**(3.620)**
Posizione finanziaria netta non corrente	**(2.191)**	**(3.526)**	**(3.487)**	**(3.620)**
Posizione finanziaria netta	**(20.772)**	**50.876**	**63.998**	**64.291**

Si riporta di seguito, ai fini di una maggiore comprensione dei flussi di cassa del periodo, il **Rendiconto finanziario consolidato al 30 settembre 2023**, con evidenza dei flussi finanziari attribuibili sia alle operazioni destinate alla cessione, sia alle attività operative.

(importi in migliaia di euro)	9M 2023	9M 2023 - da attività operative desinate alla vendita e cessate			9M 2023 - da attività operative in esercizio
		Business Nitinol	Oneri accessori cessione business Nitinol	Totale	
Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività operativa					
Utile (perdita) del periodo	(9.458)	0		0	(9.458)
Utile (perdita) del periodo da attività operative cessate	6	26.472	(26.466)	6	0
Imposte sul reddito	10.886	9.252	(70)	9.182	1.704
Ammortamento di attività per diritti d'uso	1.842	959		959	883
(Ripristino di) perdita per riduzione di valore di attività per diritti d'uso	0			0	0
Ammortamento di immobili, impianti e macchinari	7.601	2.090		2.090	5.511
(Ripristino di) perdita per riduzione di valore di immobili, impianti e macchinari	0			0	0
Ammortamento di attività immateriali	1.722	474		474	1.248
(Ripristino di) perdita per riduzione di valore di attività immateriali	11			0	11
Utili (perdite) dalla vendita di immobili, impianti e macchinari e di attività immateriali	78			0	78
Oneri accessori alla cessione del business Nitinol	11.402		11.402	11.402	0 (*)
(Proventi) oneri finanziari netti	(925)	173		173	(1.098)
Perdita per riduzione di valore di crediti commerciali	45			0	45
Altri (proventi) oneri non monetari	15.405		15.134	15.134	271
Variazione non monetaria del trattamento di fine rapporto e di altri benefici a dipendenti	3.000	227		227	2.773
Accantonamenti (utilizzi) dei fondi per rischi e oneri	(33)			0	(33)
	41.582	**39.647**	**0**	**39.647**	**1.935**
Variazione delle attività e passività operative					
Aumento (diminuzione) della liquidità					
Crediti commerciali e altre attività correnti	(7.816)	(424)		(424)	(7.392)
Rimanenze	1.335	(2.349)		(2.349)	3.684
Debiti commerciali	2.156	(1.101)		(1.101)	3.257
Debiti diversi e altre passività correnti	(880)	(4.698)		(4.698)	3.818
	(5.205)	**(8.572)**	**0**	**(8.572)**	**3.367**
Pagamenti di trattamento di fine rapporto e di altri benefici a dipendenti	(837)	0		0	(837)
Imposte sul reddito pagate	(9.560)	(8.529)		(8.529)	(1.031)
Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività operativa	**25.980**	**22.546**	**0**	**22.546**	**3.434**
Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività di investimento					
Acquisto di immobili, impianti e macchinari	(6.589)	(3.017)		(3.017)	(3.572)
Acquisto di attività immateriali	(206)	(52)		(52)	(154)
Incassi dalla vendita di immobili, impianti e macchinari e di attività immateriali	19			0	19
Acquisto di titoli in portafoglio	(1.890)			0	(1.890)
Cessione di titoli in portafoglio	134.905			0	134.905
Proventi incassati su titoli in portafoglio, al netto delle commissioni di gestione pagate	949			0	949
Investimenti in *joint venture*	(200)			0	(200)
Investimenti in partecipazioni in altre imprese	(634)			0	(634)
Corrispettivo pagato per l'acquisto di società controllate, al netto delle disponibilità liquide nette acquisite	0			0	0
Oneri monetari accessori alla cessione del business Nitinol	(11.402)		(11.402)	(11.402)	0
Altre attività finanziarie	(78.405)			0	(78.405)
Crediti finanziari verso parti correlate rimborsati (concessi) nel periodo	(692)			0	(692)
Crediti finanziari verso terzi rimborsati (concessi) nel periodo	(400)			0	(400)
Interessi incassati su crediti finanziari verso parti correlate	0			0	0
Interessi attivi e altri proventi finanziari incassati	1.481	2		2	1.479
Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività d'investimento	**36.936**	**(3.067)**	**(11.402)**	**(14.469)**	**51.405**
Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività di finanziamento					
Debiti finanziari a lungo termine accesi nel periodo, inclusa la quota corrente	0			0	0
Debiti finanziari a lungo termine rimborsati nel periodo	(209)	(208)		(208)	(1)
Interessi pagati su debiti finanziari a lungo termine	(84)	(1)		(1)	(83)
Debiti finanziari a breve termine accesi nel periodo	305.000			0	305.000
Debiti finanziari a breve termine rimborsati nel periodo	(295.643)			0	(295.643)
Interessi pagati su debiti finanziari a breve termine	(1.410)			0	(1.410)
Interessi passivi e altri oneri finanziari pagati	(335)	(32)		(32)	(303)
Pagamento di dividendi	(11.543)			0	(11.543)
Altri oneri pagati	0			0	0
Rimborso passitività finanziarie per contratti di leasing	(1.954)	(1.043)		(1.043)	(911)
Interessi passivi pagati su contratti di leasing	(201)	(143)		(143)	(58)
Acquisto di azioni proprie e relativi oneri accessori	(44.065)			0	(44.065)
Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività di finanziamento	**(50.444)**	**(1.427)**	**0**	**(1.427)**	**(49.017)**
Effetto della fluttuazione dei cambi sulle disponibilità liquide	(144)	407		407	(551)
Incremento (decremento) netto delle disponibilità liquide e dei mezzi equivalenti	**12.328**	**18.459**	**(11.402)**	**7.057**	**5.271**

(*) Costi di consulenza.

GENNAIO – SETTEMBRE 2023

Ripartizione del volume d'affari per categoria di attività e per aree geografiche

I **ricavi consolidati** nei primi nove mesi del 2023 sono stati pari a 91,1 milioni di euro, rispetto a 96,6 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2022. L'**effetto dei cambi** è stato negativo e pari a -1,2% (-1,2 milioni di euro), mentre la **variazione del perimetro di consolidamento**[18] ha generato un incremento dei ricavi pari a +2,5% (+2,4 milioni di euro).

Il **calo organico** (-7%, pari a -6,7 milioni di euro) è principalmente imputabile alla **Divisione Packaging** (contrazione dei consumi causa crisi inflattiva, con ripercussioni negative sull'intera filiera del *packaging*, e *overstock* di materie prime nel mercato del *converting* per acquisti eccessivi effettuati nel 2022 in previsione di

[18] Vendite relative al periodo gennaio – maggio 2023 di SAES RIAL Vacuum S.r.l.

un aumento considerevole dei costi) e alla **Divisione Chemicals** (rallentamento del mercato *consumer electronics* concentrato nel primo semestre 2023, ma in ripresa a partire dal terzo trimestre, anche grazie allo smaltimento delle scorte).
Nella **Divisione High Vacuum** il calo organico (-6,6% o -1,5 milioni di euro) è stato più che compensato dal consolidamento integrale di SAES RIAL Vacuum S.r.l. a seguito dell'acquisto dell'intero capitale sociale (+10,5% o +2,4 milioni di euro), mentre nella **Divisione Industrial** la crescita organica è dovuta al buon andamento delle vendite SMA industriali nel comparto dei dispositivi mobili e, in misura minore, di quelle nel business della difesa.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Divisioni e Business	9M 2023	9M 2022	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)	Variazione perimetro (%)
Getters & Dispensers	32.193	34.279	-6,1%	-4,2%	-1,9%	0,0%
Sintered Materials	7.054	8.308	-15,1%	-13,5%	-1,6%	0,0%
SMA Materials	14.149	9.468	49,4%	51,0%	-1,6%	0,0%
SAES Industrial	**53.396**	**52.055**	**2,6%**	**4,4%**	**-1,8%**	**0,0%**
High Vacuum Solutions	23.171	22.537	2,8%	-6,6%	-1,1%	10,5%
SAES High Vacuum	**23.171**	**22.537**	**2,8%**	**-6,6%**	**-1,1%**	**10,5%**
Functional Chemicals	10.201	12.630	-19,2%	-19,2%	0,0%	0,0%
SAES Chemicals	**10.201**	**12.630**	**-19,2%**	**-19,2%**	**0,0%**	**0,0%**
Packaging Solutions	4.300	9.339	-54,0%	-54,0%	0,0%	0,0%
SAES Packaging	**4.300**	**9.339**	**-54,0%**	**-54,0%**	**0,0%**	**0,0%**
Non Allocato	**20**	**18**	**11,1%**	**11,1%**	**0,0%**	**0,0%**
Ricavi consolidati	**91.088**	**96.579**	**-5,7%**	**-7,0%**	**-1,2%**	**2,5%**

Ricavi consolidati per Area Geografica di Destinazione

(Importi espressi in migliaia di euro) *di cui:*

Area geografica	9M 2023	9M 2022	Variazione perimetro
Italia	3.556	4.483	296
Europa	25.895	30.362	761
Nord America	29.221	28.858	1.288
Giappone	3.585	4.473	0
Corea del sud	1.573	1.365	0
Cina	23.077	21.129	22
Altri Asia	3.621	3.888	0
Altri	560	2.021	0
Ricavi consolidati	**91.088**	**96.579**	**2.367**

Includendo anche la quota parte dei ricavi delle *joint venture*[19], i **ricavi complessivi** nei primi nove mesi del 2023 sono stati pari a 92,1 milioni di euro e risultano in calo rispetto a 100 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2022, a causa dei minori ricavi consolidati (variazione organica negativa, nonché effetto penalizzante dei cambi). Relativamente alle *joint venture*, i valori non sono comparabili: nel caso di Actuator Solutions, per effetto della cessione dell'ultima linea di attuatori, perfezionata fine esercizio 2022; nel caso di SAES RIAL Vacuum S.r.l., perché consolidata integralmente a partire dalla fine di maggio 2022.

[19] Actuator Solutions GmbH (50%) e Flexterra (47,10%), a cui si aggiungeva nel periodo gennaio-maggio 2022 SAES RIAL Vacuum S.r.l. (49%), consolidata utilizzando il metodo dell'integrazione globale a partire dal 25 maggio 2022.

(Importi espressi in migliaia di euro)

	9M 2023	9M 2022	Variazione
Ricavi consolidati	**91.088**	**96.579**	**(5.491)**
50% ricavi *joint venture* Actuator Solutions GmbH	1.108	2.231	(1.123)
49% ricavi *joint venture* SAES RIAL Vacuum S.r.l. (*)	0	1.429	(1.429)
Ricavi *joint venture* Flexterra (**)	2	0	2
Eliminazioni infragruppo	(111)	(243)	132
Altri aggiustamenti	9	(14)	23
Ricavi complessivi	**92.096**	**99.982**	**(7.886)**

(*) SAES RIAL Vacuum S.r.l. consolidata integralmente a partire dal 25 maggio 2022.

(**) La partecipazione di SAES Getters S.p.A. si è incrementata dal 46,84% al 47,10% a partire da gennaio 2023.

Informativa per settore di attività

(Importi espressi in migliaia di euro)

	SAES Industrial		SAES High Vacuum		SEAS Chemicals		SAES Packaging		Non Allocato		TOTALE	
	9M 2023	9M 2022	9M 2023	9M 2022	9M 2023	9M 2022	9M 2023	9M 2022	9M 2023	9M 2022	9M 2023	9M 2022
Ricavi	**53.396**	**52.055**	**23.171**	**22.537**	**10.201**	**12.630**	**4.300**	**9.339**	**20**	**18**	**91.088**	**96.579**
Costo del venduto	(27.405)	(26.141)	(12.905)	(11.825)	(8.498)	(10.156)	(4.957)	(8.064)	(159)	(135)	(53.924)	(56.321)
Risultato industriale lordo	**25.991**	**25.914**	**10.266**	**10.712**	**1.703**	**2.474**	**(657)**	**1.275**	**(139)**	**(117)**	**37.164**	**40.258**
% sui ricavi	*48,7%*	*49,8%*	*44,3%*	*47,5%*	*16,7%*	*19,6%*	*-15,3%*	*13,7%*	*n.s.*	*n.s.*	*40,8%*	*41,7%*
Spese operative e altri proventi (oneri)	(10.646)	(12.020)	(6.036)	(5.347)	(1.804)	(1.436)	(2.340)	(2.641)	(24.836)	(20.990)	(45.662)	(42.434)
Risultato operativo	**15.345**	**13.894**	**4.230**	**5.365**	**(101)**	**1.038**	**(2.997)**	**(1.366)**	**(24.975)**	**(21.107)**	**(8.498)**	**(2.176)**
% sui ricavi	*28,7%*	*26,7%*	*18,3%*	*23,8%*	*-1,0%*	*8,2%*	*-69,7%*	*-14,6%*	*n.s.*	*n.s.*	*-9,3%*	*-2,3%*

Il risultato economico dei primi nove mesi del 2023

L'**utile industriale lordo consolidato** è stato pari a 37,2 milioni di euro nei primi nove mesi del 2023, rispetto a 40,3 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2022, mentre il **margine industriale lordo** è passato dal 41,7% al 40,8%: la riduzione è conseguenza del sopra citato calo delle vendite nella **Divisione Packaging** e in quella **Chemicals**, nonché della minore marginalità nella **Divisione High Vacuum**, caratterizzata da un mix di prodotto più sfavorevole.
L'effetto dei cambi è stato negativo e pari a -0,9 milioni di euro, mentre l'acquisto dell'intero capitale sociale di SAES RIAL Vacuum S.r.l. a fine maggio 2022 ha contribuito all'incremento del risultato industriale lordo per +0,6 milioni di euro (Divisione High Vacuum). Si segnala, infine, un **costo non ricorrente** pari a 0,3 milioni di euro, per la fuoriuscita di un dirigente della Capogruppo (Divisione Industrial).

I primi nove mesi 2023 si sono chiusi con una **perdita operativa consolidata** pari a -8,5 milioni di euro, rispetto a -2,2 milioni di euro nel corrispondente periodo dell'anno precedente: alla riduzione dell'utile industriale lordo, si aggiunge l'incremento delle **spese operative** passate da 42,1 milioni di euro a 45,3 milioni di euro. Relativamente a queste ultime, escludendo l'effetto legato alla variazione del perimetro di consolidamento[20] (+0,5 milioni di euro), nonché l'effetto dei cambi (-0,2 milioni di euro) e i costi non ricorrenti di entrambi i periodi (nel 2023: costi per *severance*, pari a -1,2 milioni di euro, nonché costi legati alla *governance* pari a -0,9 milioni di euro, tutti classificati nella linea delle spese generali e amministrative; nel 2022: costi per la liquidazione agli eredi di un dirigente della Capogruppo, pari a 1,9 milioni di euro, classificati come spese di vendita), le **spese operative** sono aumentate di circa 2,7 milioni di euro (incremento nel costo del lavoro, maggiori costi per compensi agli Amministratori Esecutivi[21], più alte commissioni sulle vendite, maggiori spese di viaggio e incremento nei costi di consulenza per progetti *corporate*).

L'**EBITDA consolidato** è stato negativo e pari a -0,8 milioni di euro nei primi nove mesi del 2023 (+4,7 milioni di euro dello stesso periodo del 2022), ma scorporando i costi non ricorrenti che hanno penalizzato i primi nove

[20] Acquisizione dell'intero capitale sociale di SAES RIAL Vacuum S.r.l. a partire da fine maggio 2022.
[21] Maggior accantonamento per il piano *phantom shares* degli Amministratori Esecutivi correlato all'apprezzamento nel valore del titolo SAES.

mesi del 2023 (costi per *severance*, pari a -1,5 milioni di euro, nonché costi legati alla *governance* pari a -0,9 milioni di euro) l'EBITDA sarebbe stato positivo e pari a +1,5 milioni di euro.

(Importi espressi in migliaia di euro)

		9M 2023	9M 2022	*di cui:* Variazione perimetro
Risultato operativo (*)		**(8.498)**	**(2.176)**	**101**
Ammortamento di immobili, impianti e macchinari e attività immateriali		(6.769)	(5.838)	(318)
Ammortamento di attività per diritti d'uso		(871)	(938)	(28)
Perdita per riduzione di valore di immobili, impianti e macchinari e attività immateriali		(10)	(95)	0
EBITDA	(*)	**(848)**	**4.695**	**447**
% sui ricavi		***-0,9%***	***4,9%***	***18,9%***

(*) Di cui: costi per *severance* , pari a -1.491 migliaia di euro; costi legati alla *governance* , pari a -904 migliaia di euro (per un totale di -2.395 migliaia di euro di costi non ricorrenti).

Il saldo netto degli **altri proventi** e **oneri** è stato negativo per -0,3 milioni di euro, rispetto a un saldo sempre negativo per -0,4 milioni di euro nei primi nove mesi del 2022. Si segnala che l'importo del periodo corrente comprende il provento, pari a 0,1 milioni di euro, correlato a un aggiustamento sul prezzo di cessione della controllata SAES Pure Gas, Inc. (dismissione perfezionata nel 2018), conseguente a un rimborso fiscale relativo al periodo ante cessione, nonché il costo, pari a 31 migliaia di euro, per donazioni a supporto dell'Emilia-Romagna. Nel periodo precedente si ricorda, invece, il costo, pari a 0,1 milioni di euro, per donazioni a supporto dell'Ucraina.

Il saldo netto dei **proventi** e **oneri finanziari** è stato positivo per +2,7 milioni di euro, rispetto a un saldo negativo di -16,1 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2022. La variazione positiva è principalmente imputabile al risultato della gestione titoli (positivo e pari a +3,2 milioni di euro nel periodo corrente, rispetto a una perdita pari a -16 milioni di euro nel corrispondente periodo del precedente esercizio), nonché agli interessi attivi maturati sui depositi vincolati in cui è stata investita la liquidità del Gruppo, dopo la quasi totale dismissione dei titoli in portafoglio. Tale variazione positiva è stata parzialmente compensata dai maggiori interessi passivi, principalmente attribuibili all'aumento dei tassi. Inoltre, il primo semestre 2022 beneficiava di un provento, pari a 0,3 milioni di euro, derivante dalla rivalutazione a *fair value* della partecipazione in SAES RIAL Vacuum S.r.l. precedentemente all'acquisto dell'intero capitale sociale e al consolidamento integrale della società.

La **perdita per riduzione di valore di crediti finanziari e altre attività finanziarie** ammonta a -1,4 milioni di euro, rispetto a -0,4 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2022. L'incremento è principalmente imputabile alla svalutazione delle *tranche* addizionali del prestito convertibile erogato alla *joint venture* Flexterra, Inc. (-0,5 milioni di euro), nonché a quella dei finanziamenti concessi a Rapitag GmbH (-0,4 milioni di euro di quota capitale, a cui si aggiunge l'importo di -0,1 milioni di euro per la svalutazione degli interessi maturati nei primi nove mesi dell'anno corrente). Entrambi i periodi comprendono infine le svalutazioni dei crediti correlati agli interessi maturati sui finanziamenti concessi dal Gruppo sia alla *joint venture* Actuator Solutions GmbH, sia a Flexterra, Inc.

La **quota del risultato di partecipazioni valutate con il metodo del patrimonio netto** è stata negativa e pari a -0,2 milioni di euro, corrispondente al valore dell'aumento di capitale effettuato a favore della *joint venture* Actuator Solutions GmbH in luglio 2023, per garantirne la continuità operativa.
Nel corrispondente periodo del 2022 l'importo era invece positivo e pari a +0,2 milioni di euro, imputabile esclusivamente alla quota parte del risultato della *joint venture* SAES RIAL Vacuum S.r.l. e riferito al periodo 1 gennaio – 25 maggio 2022 (data del *closing* dell'acquisizione dell'intero capitale sociale di SAES RIAL Vacuum S.r.l. da parte del Gruppo SAES).

Gli **utili** e **perdite su cambi** hanno registrato nel corso dei primi nove mesi del 2023 un saldo netto negativo pari a -0,4 milioni di euro, in miglioramento rispetto a quello, sempre negativo, del corrispondente periodo del 2022 (-0,6 milioni di euro). La variazione positiva è principalmente dovuta ai maggiori utili sui contratti *forward*

stipulati a copertura delle transazioni commerciali in dollari dell'esercizio 2023, che hanno più che compensato le maggiori perdite derivanti dalle operazioni commerciali.

Il **risultato ante imposte consolidato** dei primi nove mesi del 2023 è stato pari a -7,8 milioni di euro, rispetto a -19,1 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2022.

Le **imposte sul reddito** sono state pari a 1,7 milioni di euro, rispetto a 0,3 milioni di euro del periodo precedente e comprendono principalmente le imposte delle società produttive negli USA non oggetto di futura cessione[22]. L'incremento è conseguenza del maggiore imponibile realizzato da SAES Investments S.A., che aveva invece chiuso i primi nove mesi del 2022 in forte perdita fiscale causata dalla *performance* negativa del portafoglio titoli. Si segnala, infine, che le imposte del periodo corrente includono un costo pari a 0,3 milioni di euro correlato alla cancellazione dei crediti d'imposta della Capogruppo per ritenute all'estero, venuti a scadere per il decorso dei termini.

Il **risultato da attività operative in esercizio** è stato negativo per -9,5 milioni di euro nei primi nove mesi del 2023 e si confronta con -19,4 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2022: nonostante un risultato operativo in calo, il risultato da attività operative in esercizio è in netto miglioramento grazie al miglior andamento della gestione finanziaria, penalizzata nello scorso esercizio dal forte calo nel *fair value* dei titoli in portafoglio.

Il **risultato da attività operative destinate alla vendita** ammonta a +6 migliaia di euro nei primi nove mesi del 2023 (+23,2 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2022) ed include il **risultato del business medicale oggetto di futura cessione** (+26,5 milioni di euro, rispetto a +23,2 milioni di euro nei primi nove mesi del 2022), nonché gli **oneri accessori correlati alla transazione straordinaria** (-26,5 milioni di euro, inclusivi di costi di consulenza per -11,4 milioni di euro e del *fair value* del *contingent derivative* stipulato a sostegno della cessione, pari a -15,1 milioni di euro).

(importi in migliaia di euro)	Prospetto dell'utile (perdita) - business Nitinol	Oneri accessori cessione business Nitinol	9M 2023	Prospetto dell'utile (perdita) - business Nitinol	Oneri accessori cessione business Nitinol	9M 2022
Ricavi	**95.296**		**95.296**	**90.757**		**90.757**
Costo del venduto	(51.683)		(51.683)	(49.222)		(49.222)
Risultato industriale lordo	**43.613**	**0**	**43.613**	**41.535**	**0**	**41.535**
Spese di ricerca e sviluppo	(1.906)		(1.906)	(1.916)		(1.916)
Spese di vendita	(2.558)		(2.558)	(2.515)		(2.515)
Spese generali e amministrative	(3.305)	(11.402) (*)	(14.707)	(4.853)	0	(4.853)
Perdita per riduzione di valore di crediti commerciali	(72)		(72)	0		0
Totale spese operative	**(7.841)**	**(11.402)**	**(19.243)**	**(9.284)**	**0**	**(9.284)**
Altri proventi	85		85	117		117
Altri oneri	(1)		(1)	(61)		(61)
Risultato operativo	**35.856**	**(11.402)**	**24.454**	**32.307**	**0**	**32.307**
Proventi finanziari	2		2	2		2
Oneri finanziari	(174)		(174)	(162)		(162)
Perdita per riduzione di valore di crediti finanziari e altre attività finanziarie	0		0	0		
Quota del risultato di partecipazioni valutate con il metodo del patrimonio netto	0		0	0		
Utili (perdite) su cambi	39	(15.134) (**)	(15.095)	(191)		(191)
Risultato prima delle imposte	**35.723**	**(26.536)**	**9.187**	**31.956**	**0**	**31.956**
Imposte sul reddito	(9.251)	70	(9.181)	(8.792)	0	(8.792)
Utile (perdita) da attività operative destinate alla vendita e cessate	**26.472**	**(26.466)**	**6**	**23.164**	**0**	**23.164**
EBITDA	**39.382**	**(11.402)**	**27.980**	**36.670**	**0**	**36.670**
% sui ricavi	***41,3%***	***n.a.***	***29,4%***	***40,4%***	***n.a.***	***40,4%***

(*) Costi di consulenza.

(*) *Fair value* del *contingent derivative* stipulato a copertura del futuro incasso in dollari.

Il **risultato consolidato** dei primi nove mesi del 2023 è stato pari a -9,5 milioni di euro, rispetto a un valore positivo e pari a +3,8 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2022: la riduzione è esclusivamente

[22] Si precisa che le imposte relative alle controllate Memry Corporation e SAES Smart Materials, Inc., oggetto di futura cessione, sono state discontinuate nella linea "Risultato da attività operative destinate alla vendita".

attribuibile ai sopra citati oneri correlati all'operazione di cessione, pari complessivamente a -26,5 milioni di euro, al netto dei quali il risultato netto sarebbe stato positivo e pari a circa +17 milioni di euro.

***

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato
(Importi espressi in migliaia di euro)

	9M 2023	9M 2022
Ricavi	**91.088**	**96.579**
Costo del venduto	(53.924)	(56.321)
Risultato industriale lordo	**37.164**	**40.258**
Spese di ricerca e sviluppo	(8.262)	(7.473)
Spese di vendita	(11.781)	(12.875)
Spese generali e amministrative	(25.299)	(21.573)
Perdita per riduzione di valore di crediti commerciali	27	(131)
Totale spese operative	**(45.315)**	**(42.052)**
Altri proventi	267	167
Altri oneri	(614)	(549)
Risultato operativo	**(8.498)**	**(2.176)**
Proventi finanziari	8.451	2.239
Oneri finanziari	(5.748)	(18.292)
Perdita per riduzione di valore di crediti finanziari e altre attività finanziarie	(1.406)	(433)
Quota del risultato di partecipazioni valutate con il metodo del patrimonio netto	(200)	167
Utili su cambi	1.122	988
Perdite su cambi	(1.475)	(1.575)
Risultato prima delle imposte	**(7.754)**	**(19.082)**
Imposte sul reddito	(1.704)	(330)
Utile (perdita) da attività operative in esercizio	**(9.458)**	**(19.412)**
Utile (perdita) derivante da attività operative destinate alla vendita e cessate	6	23.164
Utile (perdita) del periodo	**(9.452)**	**3.752**
attribuibile a:		
- soci della controllante	(9.452)	3.752
- interessenze di pertinenza di terzi	0	0

Prospetto dell'utile (perdita) e delle altre componenti del conto economico complessivo consolidato
(Importi espressi in migliaia di euro)

	9M 2023	9M 2022
Utile (perdita) del periodo da attività operative in esercizio	(9.458)	(19.412)
Differenze cambio da conversione di bilanci in valuta estera	(507)	3.489
Totale altre componenti di conto economico complessivo che sono o potranno essere successivamente riclassificate nell'utile (perdita) del periodo	**(507)**	**3.489**
Variazione fair value partecipazioni in altre imprese	90	(58)
Imposte sul reddito	0	0
Totale altre componenti di conto economico complessivo che non saranno successivamente riclassificate nell'utile (perdita) del periodo	**90**	**(58)**
Totale altre componenti del conto economico complessivo, al netto degli effetti fiscali - attività operative in esercizio	**(417)**	**3.431**
Totale dell'utile (perdita) e delle altre componenti del conto economico complessivo - attività operative in esercizio	**(9.875)**	**(15.981)**
Utile (perdita) derivante da attività operative destinate alla vendita e cessate	6	23.164
Differenze cambio da conversione di bilanci in valuta estera	1.261	17.062
Totale altre componenti di conto economico complessivo che sono o potranno essere successivamente riclassificate nell'utile (perdita) del periodo	**1.261**	**17.062**
Totale altre componenti del conto economico complessivo, al netto degli effetti fiscali - attività operative destinate alla vendita e cessate	**1.261**	**17.062**
Totale dell'utile (perdita) e delle altre componenti del conto economico complessivo - attività operative destinate alla vendita e cessate	**1.267**	**40.226**
Totale dell'utile (perdita) e delle altre componenti del conto economico complessivo del periodo	**(8.608)**	**24.245**
attribuibile a:		
- soci della controllante	(8.608)	24.245
- interessenze di pertinenza di terzi	0	0

Rendiconto finanziario consolidato
(Importi espressi in migliaia di euro)

	9M 2023	9M 2022
Utile (perdita) del periodo da attività operative in esercizio	(9.458)	(19.412)
Utile (perdita) del periodo da attività operative cessate	6	23.164
Imposte sul reddito	10.886	9.122
Ammortamento di attività per diritti d'uso	1.842	1.946
(Ripristino di) perdita per riduzione di valore di attività per diritti d'uso	0	0
Ammortamento di immobili, impianti e macchinari	7.601	7.443
(Ripristino di) perdita per riduzione di valore di immobili, impianti e macchinari	0	334
Ammortamento di attività immateriali	1.722	1.511
(Ripristino di) perdita per riduzione di valore di attività immateriali	11	0
Utili (perdite) dalla vendita di immobili, impianti e macchiari e di attività immateriali	78	0
Oneri accessori per la cessione business Nitinol	11.402	0
(Proventi) oneri finanziari netti	(925)	16.479
Perdita per riduzione di valore di crediti commerciali	45	131
Altri (proventi) oneri non monetari	15.405	337
Variazione non monetaria del trattamento di fine rapporto e di altri benefici a dipendenti	3.000	3.303
Accantonamenti (utilizzi) dei fondi per rischi e oneri	(33)	(224)
	41.582	**44.134**
Variazione delle attività e passività operative	(5.205)	(15.584)
Pagamenti di trattamento di fine rapporto e di altri benefici a dipendenti	(837)	(2.056)
Imposte sul reddito pagate	(9.560)	(10.192)
Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività operativa	**25.980**	**16.302**
Acquisto di immobili, impianti e macchinari	(6.589)	(10.151)
Acquisto di attività immateriali	(206)	(438)
Incassi dalla vendita di immobili, impianti e macchinari e di attività immateriali	19	47
Acquisto di titoli in portafoglio	(1.890)	(13.900)
Cessione di titoli in portafoglio	134.905	13.402
Proventi incassati su titoli in portafoglio, al netto delle commissioni di gestione pagate	949	1.234
Corrispettivo pagato per l'acquisto di società controllate, al netto delle disponibilità liquide nette acquisite	0	(4.287)
Cessione business Nitinol - oneri monetari	(11.402)	0
Investimenti in *joint ventures*	(200)	0
Investimenti in partecipazioni in altre imprese	(634)	(190)
Altre attività finanziarie	(78.405)	0
Crediti finanziari verso parti correlate rimborsati (concessi) nel periodo	(692)	49
Crediti finanziari verso terzi rimborsati (concessi) nel periodo	(400)	(298)
Interessi incassati su crediti finanziari verso parti correlate	0	1
Interessi attivi e altri proventi finanziari incassati	1.481	28
Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività d'investimento	**36.936**	**(14.503)**
Debiti finanziari a lungo termine accesi nel periodo, inclusa la quota corrente	0	0
Debiti finanziari a lungo termine rimborsati nel periodo	(209)	(90)
Interessi pagati su debiti finanziari a lungo termine	(84)	(87)
Debiti finanziari a breve termine accesi nel periodo	305.000	398.228
Debiti finanziari a breve termine rimborsati nel periodo	(295.643)	(375.316)
Interessi pagati su debiti finanziari a breve termine	(1.410)	(326)
Interessi passivi e altri oneri finanziari pagati	(335)	(500)
Pagamento di dividendi	(11.543)	(8.530)
Altri oneri pagati	0	(1)
Rimborso passitivà finanziarie per contratti di leasing	(1.954)	(1.944)
Interessi passivi pagati su contratti di leasing	(201)	(146)
Acquisto di azioni proprie e relativi oneri accessori	(44.065)	0
Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività di finanziamento	**(50.444)**	**11.288**
Incremento (decremento) netto delle disponibilità liquide e dei mezzi equivalenti	**12.472**	**13.087**
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti netti all'inizio del periodo	41.803	29.286
Effetto della fluttuazione dei cambi sulle disponibilità liquide	(144)	4.769
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti netti alla fine del periodo	**54.131**	**47.142**

Andamento delle società in *joint venture*

Actuator Solutions GmbH

Actuator Solutions GmbH ha sede a Gunzenhausen (Germania) ed è controllata congiuntamente al 50% da SAES Nitinol S.r.l. e SMA Holding (ex Gruppo Alfmeier Präzision). La *joint venture* è focalizzata nello sviluppo di attuatori che utilizzano leghe a memoria di forma in sostituzione del motore.

Actuator Solutions ha realizzato nel corso dei primi nove mesi del 2023 **ricavi** pari a 2,2 milioni di euro, rispetto a 4,5 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2022. I due periodi non sono però comparabili, poiché a fine 2022 Actuator Solutions ha ceduto l'ultima linea di produzione di attuatori per il business *seat comfort automotive*, rinunciando alle vendite, ma ricevendo in cambio una commissione su di esse pari al margine che avrebbe realizzato se avesse continuato l'attività produttiva. In linea generale, senza considerare la terziarizzazione della produzione, si segnala il calo delle vendite *automotive*, penalizzate dalle incertezze sulla catena di fornitura, mentre risultano in leggero incremento le *fee* generate dagli sviluppi applicativi nel settore degli attuatori, grazie alle maggiori vendite destinate al settore dei materassi "intelligenti" e ai maggiori ricavi per sviluppi applicativi per conto terzi in ambito medicale e *life sciences*.

Nonostante il calo delle vendite, sia l'**utile industriale lordo** (1,3 milioni di euro in entrambi i periodi) sia il **risultato operativo** in perdita (-0,8 milioni di euro in entrambi i periodi) risultano allineati, grazie alla migliore marginalità dei nuovi business di sviluppo, rispetto al più tradizionale business produttivo *automotive*.
I primi nove mesi del 2023 si chiudono con un **risultato di periodo** positivo e pari a +0,8 milioni di euro, che si confronta con una perdita di -0,6 milioni di euro nel corrispondente periodo del precedente esercizio: il miglioramento è esclusivamente imputabile al provento straordinario, pari a 1,7 milioni di euro, generato dalla rinuncia agli interessi residui maturati sui finanziamenti concessi ad Actuator Solutions GmbH dal Gruppo SAES (provento pari a 1,6 milioni di euro) e dal socio SMA Holding (0,1 milioni di euro). Rinuncia analoga era stata concessa nell'esercizio precedente solo dal Gruppo SAES e soltanto per un controvalore pari a 0,3 milioni di euro.

(Importi espressi in migliaia di euro)

Actuator Solutions GmbH	9M 2023	9M 2022
Prospetto dell'utile (perdita)	**100%**	**100%**
Ricavi	2.215	4.462
Costo del venduto	(910)	(3.200)
Risultato industriale lordo	**1.305**	**1.262**
Totale spese operative	(2.062)	(2.043)
Altri proventi (oneri)	(2)	6
Risultato operativo	**(759)**	**(775)**
Proventi (oneri) finanziari	1.556	152
Utili (perdite) su cambi	9	14
Imposte sul reddito	5	7
Utile (perdita) del periodo	**811**	**(602)**

Per garantire la continuità operativa di Actuator Solutions GmbH e consentirle di portare avanti i progetti di sviluppo in corso, SAES nel mese di luglio ha effettuato un aumento di capitale in favore *della joint venture* pari a 0,2 milioni di euro (analogo aumento di capitale è stato sottoscritto anche dal socio paritetico SMA Holding).
La quota di pertinenza del Gruppo SAES nel risultato dei primi nove mesi del 2023 della *joint venture* sarebbe stata pari a +0,4 milioni di euro (-0,3 milioni di euro la quota parte della perdita relativa al corrispondente periodo del 2022), ma, essendo il patrimonio netto della *joint venture* negativo[23] nonostante il sopra citato aumento di capitale, la "quota del risultato di partecipazioni valutate con il metodo del patrimonio netto" è

[23] -1,3 milioni di euro circa, importo pro-quota al 50%.

risultata pari al valore di quest'ultimo (-0,2 milioni di euro), con l'obiettivo di azzerare il valore della partecipazione SAES senza costituire alcun fondo rischi, non sussistendo a oggi alcuna obbligazione legale o implicita di ulteriore ricapitalizzazione da parte del Gruppo.

Actuator Solutions - quota di pertinenza del Gruppo SAES (50%)
(Importi espressi in migliaia di euro)

Actuator Solutions GmbH	30 settembre 2023	31 dicembre 2022
Situazione patrimoniale-finanziaria	**50%**	**50%**
Attivo non corrente	2.883	3.017
Attivo corrente	680	1.174
Totale attivo	**3.563**	**4.191**
Passivo non corrente	4.472	4.578
Passivo corrente	345	1.473
Totale passivo	**4.817**	**6.051**
Capitale Sociale, riserve e risultati portati a nuovo	(1.660)	(1.522)
Utile (perdita) del periodo	406	(338)
Altre componenti del conto economico complessivo	0	0
Patrimonio Netto	**(1.254)**	**(1.860)**

Actuator Solutions GmbH	9M 2023	9M 2022
Prospetto dell'utile (perdita)	**50%**	**50%**
Ricavi	1.108	2.231
Costo del venduto	(455)	(1.600)
Risultato industriale lordo	**653**	**631**
Totale spese operative	(1.031)	(1.022)
Altri proventi (oneri)	(1)	3
Risultato operativo	**(379)**	**(388)**
Proventi (oneri) finanziari	778	76
Utili (perdite) su cambi	4	7
Imposte sul reddito	3	4
Utile (perdita) del periodo	**406**	**(301)**

Flexterra

Flexterra, Inc., con sede a Skokie (vicino a Chicago, Illinois, Stati Uniti), è stata costituita a fine 2016 come *start-up* di sviluppo con l'obiettivo della progettazione, produzione e commercializzazione di materiali e componenti per la realizzazione di *display* flessibili.
Flexterra, Inc. controlla interamente Flexterra Taiwan Co., Ltd. A inizio esercizio 2023, SAES ha visto aumentare la propria partecipazione in Flexterra, Inc. dal 46,84% al 47,10%, a seguito del riacquisto per un valore simbolico da parte della società delle azioni precedentemente possedute da un piccolo azionista individuale.

Il leggero contenimento delle spese operative della controllante Flexterra, Inc., nonché le minori perdite su cambi della controllata Flexterra Taiwan Co., Ltd., hanno reso possibile chiudere il periodo corrente con un **risultato di periodo** negativo per -2,6 milioni di euro, in miglioramento rispetto a -3,4 milioni di euro nel corrispondente periodo del precedente esercizio (in prevalenza, costi per il personale dipendente impiegato in attività di ricerca e in attività generali e amministrative, costi correlati alla gestione dei brevetti e ammortamenti sui beni intangibili, inclusa la proprietà intellettuale). Si segnala, infine, il leggero incremento degli oneri finanziari, conseguenza delle nuove *tranche* dei presiti convertibili concessi a Flexterra, Inc.

(Importi espressi in migliaia di euro)

Flexterra	9M 2023	9M 2022
Prospetto dell'utile (perdita)	**100%**	**100%**
Ricavi	3	0
Costo del venduto	(3)	0
Risultato industriale lordo	**0**	**0**
Totale spese operative	(1.988)	(2.237)
Altri proventi (oneri)	0	0
Risultato operativo	**(1.988)**	**(2.237)**
Proventi (oneri) finanziari	(372)	(319)
Utili (perdite) su cambi	(315)	(840)
Imposte sul reddito	28	27
Utile (perdita) del periodo	**(2.647)**	**(3.369)**

La quota di pertinenza del Gruppo SAES nella perdita dei primi nove mesi del 2023 della *joint venture* è pari a -1,2 milioni di euro (-1,6 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2022), ma, in analogia con lo scorso esercizio, essendo la partecipazione di SAES in Flexterra già completamente azzerata e non sussistendo a oggi alcuna obbligazione legale o implicita di ricapitalizzazione da parte del Gruppo, la quota parte di SAES nella perdita al 30 settembre 2023 non è stata rilevata come passività.

Flexterra - quota di pertinenza del Gruppo SAES

(Importi espressi in migliaia di euro)

Flexterra	30 settembre 2023	31 dicembre 2022
Situazione patrimoniale-finanziaria	**47,10%**	**46,84%**
Attivo non corrente	4,654	5,068
Attivo corrente	375	420
Totale Attivo	**5,029**	**5,488**
Passivo non corrente	0	0
Passivo corrente	3,807	3,158
Totale Passivo	**3,807**	**3,158**
Capitale Sociale, Riserve e Risultati portati a nuovo	2,157	3,577
Riserva per piani di stock option	173	173
Utile (perdita) del periodo	(1,247)	(1,926)
Altre componenti del conto economico complessivo (*)	139	506
Patrimonio Netto	**1,222**	**2,330**

(*) Differenze cambio generate dalla conversione in euro dei bilanci in valuta di Flexterra, Inc. e di Flexterra Taiwan Co., Ltd.

Flexterra	9M2023	9M2022
Prospetto dell'utile (perdita)	**47,10%** (**)	**46,84%**
Ricavi	2	0
Costo del venduto	(1)	0
Risultato industriale lordo	**1**	**0**
Totale spese operative	(938)	(1.049)
Altri proventi (oneri)	0	0
Risultato operativo	**(937)**	**(1.049)**
Proventi (oneri) finanziari	(175)	(149)
Utili (perdite) su cambi	(148)	(393)
Imposte sul reddito	13	13
Utile (perdita) del periodo	**(1.247)**	**(1.578)**
Differenze cambio da conversione dei bilanci in valuta estera	139	838
Totale dell'utile (perdita) e delle altre componenti di conto economico complessivo del periodo	**(1.108)**	**(740)**

(**) % di possesso incrementata dal 46,84% al 47,10% a partire da gennaio 2023.

***

Nelle seguenti tabelle è riportato il prospetto dell'**utile (perdita) complessivo di Gruppo**, ottenuto incorporando con il metodo proporzionale, anziché con il metodo del patrimonio netto, le *joint venture* del Gruppo.

Prospetto dell'utile (perdita) complessivo di Gruppo
(Importi espressi in migliaia di euro)

	9M2023					
	Prospetto dell'utile (perdita) consolidato	50% Actuator Solutions GmbH	Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	47,10% Flexterra	Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	Prospetto dell'utile (perdita) complessivo
Ricavi	**91.088**	**1.108**	**(102)**	**2**		**92.096**
Costo del venduto	(53.924)	(455)	102	(1)		(54.278)
Risultato industriale lordo	**37.164**	**653**	**0**	**1**	**0**	**37.818**
% sui ricavi	*40,8%*					*41,1%*
Totale spese operative	(45.315)	(1.031)		(938)	57	(47.227)
Altri proventi (oneri)	(347)	(1)		0		(348)
Risultato operativo	**(8.498)**	**(379)**	**0**	**(937)**	**57**	**(9.757)**
% sui ricavi	*-9,3%*					*-10,6%*
Proventi (oneri) finanziari	1.297	778	(751)	(175)	363	1.512
Quota del risultato di partecipazioni valutate con il metodo del patrimonio netto	(200)		200		0	0
Utili (perdite) netti su cambi	(353)	4		(148)		(497)
Risultato prima delle imposte	**(7.754)**	**403**	**(551)**	**(1.260)**	**420**	**(8.742)**
Imposte sul reddito	(1.704)	3		13		(1.688)
Utile (perdita) da attività operative in esercizio	**(9.458)**	**406**	**(551)**	**(1.247)**	**420**	**(10.430)**
Utile (perdita) derivante da attività operative cessate	6					6
Utile (perdita) netto del periodo	**(9.452)**	**406**	**(551)**	**(1.247)**	**420**	**(10.424)**
attribuibile a:						
- soci della controllante	(9.452)					(10.424)
- interessenze di pertinenza di terzi	0					0

Eventi successivi alla chiusura del trimestre

In data 2 ottobre 2023 è stata **finalizzata l'operazione di cessione alla società statunitense Resonetics, LLC** del **business del Nitinol** e, in particolare, delle società controllate statunitensi **Memry Corporation** e **SAES Smart Materials, Inc.**
Resonetics, basata a Nashua, nel New Hampshire, e i cui azionisti principali sono la società di investimento globale Carlyle e il primario fondo di *private equity* GTCR, è una società leader nella progettazione e produzione di dispositivi per l'industria medicale e *life sciences*. L'azienda è focalizzata sulla produzione e assemblaggio di

componenti a elevato valore tecnologico e fornisce ai propri clienti un'ampia gamma di soluzioni e servizi, dalla progettazione e sviluppo alla prototipazione su grandi volumi.
Il perimetro della cessione comprende l'intero processo di produzione di SAES nel business del Nitinol, integrato verticalmente (dalla fusione della lega di Nitinol fino alla produzione di componenti) e localizzato interamente negli USA. Si sottolinea che resta esclusa dal perimetro della cessione l'attività del Gruppo nel settore delle leghe a memoria di forma per applicazioni industriali (Business *SMA Materials*, all'interno della Divisione SAES Industrial) che non viene condotta dalle due partecipate USA oggetto di cessione e continuerà a essere gestita da SAES Getters S.p.A. A tal fine, è stato sottoscritto uno specifico contratto di fornitura da Resonetics a SAES della materia prima in Nitinol necessaria al Gruppo per continuare il proprio business SMA industriale. Si precisa che resta inoltre escluso dal perimetro della cessione il business medicale del Gruppo che utilizza fili educati in Nitinol e attuatori termostatici a base di Nitinol (già classificato nel Business *SMA Materials*, all'interno della Divisione SAES Industrial).
Il prezzo di cessione è stato pari a 900 milioni di dollari (circa 17 volte l'EBITDA *adjusted* relativo al perimetro di cessione nel periodo 1 ottobre 2021-30 settembre 2022), a cui è aggiunto un aggiustamento negativo pari a 21,6 milioni di dollari, calcolato sulla base del valore stimato di *working capital*, debito e cassa alla data del *closing*, che ha determinato un prezzo provvisorio al *closing* pari a 878,4 milioni di dollari. Tale prezzo, come da prassi, sarà soggetto a procedure di verifica che si chiuderanno verosimilmente entro la fine dell'esercizio corrente.
Si segnala che 15 milioni di dollari saranno depositati a titolo di *escrow*, come da prassi in questa tipologia di operazioni, a copertura di eventuali passività fiscali che dovessero sorgere in futuro in capo alle società USA oggetto di cessione.
Per ulteriori dettagli si rimanda al comunicato stampa diffuso in data 2 ottobre 2023.

Il Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A. in data 2 ottobre 2023 ha approvato le **linee guida sull'utilizzo dei proventi derivanti dalla cessione del *business* del Nitinol**.
Tali linee guida prevedono di sottoporre all'approvazione degli azionisti:
- la distribuzione di un dividendo per l'esercizio 2023 pari a 12,51 euro per azione, per un monte dividendi complessivo, relativo all'esercizio 2023, pari a circa 210 milioni di euro;
- la promozione da parte di SAES Getters di un'offerta pubblica di acquisto volontaria parziale (OPA) di massime n. 5.700.325 azioni ordinarie proprie ad un corrispettivo di 24,56 euro per azione (*ex* dividendo 2023) per un corrispettivo complessivo massimo pari a circa 140 milioni di euro.

I rimanenti proventi della cessione, pari indicativamente a circa 350 milioni[24], saranno impiegati per l'attuazione di un nuovo piano industriale di crescita, organica e inorganica, coerente con le competenze tecnico-scientifiche del Gruppo SAES.
Si segnala che il perfezionamento degli acquisti di azioni proprie avverrà contestualmente all'annullamento delle azioni proprie acquistate, senza riduzione dell'ammontare del capitale sociale.
Non si prevede che l'OPA sia condizionata al raggiungimento di un numero minimo di adesioni. Qualora il numero di azioni portate in adesione all'OPA dovesse essere superiore alle massime n. 5.700.325 oggetto di offerta, si farà luogo al riparto secondo il metodo "*pro-rata*".
Si prevede che, ottenute le necessarie approvazioni e autorizzazioni, il dividendo 2023 possa essere pagato indicativamente entro la prima decade di maggio 2024 e che l'OPA possa essere perfezionata successivamente al pagamento del dividendo 2023 e, comunque, entro il primo semestre del 2024.

In data 12 ottobre 2023 il Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A. ha deliberato l'**erogazione a Flexterra della quarta e ultima *tranche***, pari a 0,2 milioni di dollari, **del prestito convertibile addizionale** concesso in data 7 dicembre 2022. Si segnala che la terza *tranche*, di pari importo, era stata erogata a fine luglio 2023.

In data 17 ottobre 2023 si è perfezionata la **chiusura della Branch tedesca di SAES Getters S.p.A.**

Evoluzione prevedibile della gestione

[24] Al netto dell'importo di USD 15 milioni che sarà depositato a titolo di *escrow*.

Nei prossimi trimestri ci aspettiamo che si consolidino ulteriormente la crescita delle vendite e quella dei risultati, che beneficeranno inoltre degli effetti della fortissima posizione finanziaria.

***

Si segnala che l'Informativa finanziaria periodica aggiuntiva al 30 settembre 2023 non è oggetto di revisione contabile.

***

Processo di semplificazione normativa adottato dalla Consob

Il Consiglio di Amministrazione, in data 13 novembre 2012, ha deliberato, ai sensi dell'articolo 3 della Delibera Consob n. 18079/2012, di aderire al regime di *opt-out* previsto dagli articoli 70, comma 8, e 71, comma 1-*bis*, del Regolamento Consob in materia di Emittenti, avvalendosi pertanto della facoltà di derogare agli obblighi di pubblicazione dei documenti informativi prescritti in occasione di operazioni significative di fusione, scissione, aumenti di capitale mediante conferimento di beni in natura, acquisizioni e cessioni.

***

Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari dichiara che, in conformità a quanto previsto dal secondo comma dell'articolo 154-*bis*, parte IV, titolo III, capo II, sezione V-*bis*, del decreto legislativo 24 febbraio 1998, n. 58, le informazioni finanziarie contenute nel presente documento corrispondono alle risultanze documentali, ai libri e alle scritture contabili.

Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari
Giulio Canale

Lainate (MI), 13 novembre 2023

per il Consiglio di Amministrazione
Dr Ing. Massimo della Porta
Presidente