

COMUNICATO STAMPA

Milano, 14 marzo 2024

SAES® GROUP: il CdA approva i risultati consolidati dell'esercizio 2023

FORTE INCREMENTO DELL'UTILE NETTO E DELLA POSIZIONE FINANZIARIA NETTA, DOPO LA VENDITA DEL BUSINESS MEDICALE

- Ricavi consolidati pari a €121,6 milioni nel FY 2023, rispetto a €126,6 milioni nel FY 2022
- Risultato industriale lordo consolidato pari a €49,4 milioni (40,7% dei ricavi) nel FY 2023, rispetto a €53,6 milioni (42,3% dei ricavi) nel FY 2022
- Risultato operativo consolidato negativo per -€22,2 milioni nel FY 2023, di cui costi non ricorrenti pari a 14,3 milioni di euro
- EBITDA consolidato negativo e pari a -€12 milioni nel FY 2023, di cui costi non ricorrenti (14,3 milioni di euro)
- Risultato da attività operative in esercizio pari a -€11 milioni nel FY2023, rispetto a -€22,2 milioni di euro nel FY2022
- Utile consolidato pari a €632,3 milioni nel FY 2023, rispetto a €12,3 milioni nel FY 2022 grazie alla cessione del business Nitinol
- Posizione finanziaria netta positiva per €773,3 milioni, sempre grazie alla cessione del business Nitinol
- Proposto un dividendo di €12,51 per azione, a mezzo distribuzione di parte dell'utile di esercizio della Capogruppo, interamente derivante dalla plusvalenza netta generata dalla cessione del business del Nitinol
- Ricavi consolidati nei primi due mesi del 2024 pari a €20,1 milioni, rispetto a €19,1 milioni nei primi due mesi del 2023
- Avviato nella Capogruppo un progetto di ringiovanimento e di efficientamento utilizzando lo strumento cosiddetto isopensione, per un *saving* a regime previsto di €4,5 milioni all'anno
- Ricevuta comunicazione da S.G.G. Holding con l'elenco dei nomi che comporranno la lista per il rinnovo del Consiglio di Amministrazione, che non include il Dr. Giulio Canale. Discussa e approvata dal Consiglio di Amministrazione della Società la proposta del Presidente per gestire la transizione

Il Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A., riunito oggi in Piazza Castello a Milano, ha approvato il Bilancio Consolidato e il Progetto di Bilancio della Capogruppo SAES Getters S.p.A., che saranno esaminati dall'**Assemblea Ordinaria degli Azionisti** convocata dal Consiglio di Amministrazione odierno a Milano per il giorno 23 aprile 2024, (convocazione unica e modalità digitale).

La versione integrale dell'avviso di convocazione dell'Assemblea Ordinaria sarà disponibile nel sistema 1Info gestito da Computershare S.p.A. (www.1info.it) e pubblicata sul sito della Società (www.saesgetters.com/it/investor-relations/area-investitori/assemblea-dei-soci/) entro la data odierna. Un estratto del medesimo avviso sarà pubblicato su un quotidiano finanziario a diffusione nazionale nella giornata di domani.

"Il 2023 è stato un anno di estrema importanza per il Gruppo, grazie alla positiva conclusione delle trattative per la vendita della Divisione Medicale - ha dichiarato l'Ing. Massimo della Porta, Presidente di SAES Getters S.p.A. - L'enorme valore creato consentirà da un lato di remunerare adeguatamente gli azionisti, dall'altro di avviare un ambizioso

programma di strategia espansiva, organica e inorganica, coerente con le nuove competenze del Gruppo. La transizione delle conoscenze dalla metallurgia fine alla chimica non convenzionale è ormai completata e permetterà a SAES di affermarsi in nuovi settori, ad esempio la cosmetica. Lo sviluppo inorganico servirà a completare il programma espansivo, per rafforzare la nostra posizione sia nei settori in cui già operiamo, ad esempio il *packaging* o le applicazioni industriali, sia nei nuovi settori in cui ci apprestiamo ad entrare, legati alla chimica non convenzionale. Colgo l'occasione per ringraziare sentitamente Giulio, dopo tanti anni di amicizia e di proficuo lavoro insieme. I prossimi anni sono molto importanti per il Gruppo che, oltre ad essere fortemente impegnato nella crescita, dovrà affrontare il passaggio generazionale, ma sono certo che sapremo raggiungere con successo entrambi gli obiettivi."

La Società ha ricevuto, nella serata di ieri, a Borsa chiusa, una comunicazione da parte del socio S.G.G. Holding S.p.A., relativa alla lista che lo stesso socio intende presentare entro i termini di legge, in vista del rinnovo dell'organo amministrativo della Società.

I nomi indicati dal socio sono i seguenti:

1. Massimo della Porta,
2. Alessandra della Porta,
3. Luigi Lorenzo della Porta,
4. Andrea Dogliotti,
5. Francesca Corberi,
6. Tommaso Nizzi,
7. Maria Pia Maspes (indipendente),
8. Cecilia Braggiotti (indipendente),
9. Lorenzo Riggi (indipendente).

Il Consiglio di Amministrazione tenuto in data odierna ha osservato che nella lista non è presente il Dr. Giulio Canale, già componente per numerosi mandati del Consiglio di Amministrazione della Società. Il socio ha indicato che, in un contesto di discontinuità, tale scelta è stata mossa dall'intenzione di contenere i costi operativi della Società, fortemente ridimensionata a seguito dell'operazione di cessione del business Nitinol, grazie alla quale si è generata una ingente disponibilità finanziaria che consente di sostenere i costi straordinari legati al mancato rinnovo.

Il Presidente ha illustrato al Consiglio di Amministrazione il piano volto alla gestione della transizione. Tale piano prevede un periodo adeguato durante il quale il Dr. Giulio Canale ha confermato la propria disponibilità a fornire piena assistenza alla Società; il Consiglio, all'unanimità, oltre ad avere approvato suddetto piano, ha espresso il proprio apprezzamento per l'operato svolto fino ad ora dal consigliere, ringraziandolo per il contributo di anni di lavoro, che hanno consentito il raggiungimento degli eccezionali risultati del Gruppo.

Il Consiglio ha peraltro osservato che le motivazioni indicate dal socio risultano coerenti con le iniziative già avviate dalla Società, volte ad una riorganizzazione industriale del Gruppo, finalizzate al contenimento dei costi nonché al ringiovanimento del *management* e della popolazione aziendale in genere. Le iniziative dunque sono volte ad allineare l'organizzazione alle esigenze strategiche dei prossimi anni, che vedranno la Società impegnata a portare sul mercato i risultati dell'attività di ricerca nel mondo della chimica fine e, in parallelo, un processo di crescita inorganica in attività complementari a quelle del Gruppo.

In particolare, le iniziative industriali ad oggi già avviate riguardano prevalentemente la Capogruppo e sono orientate all'incremento dell'efficienza e dell'efficacia, nonché alla pianificazione della stabilità organizzativa:

- i) Avviato un progetto di ringiovanimento ed efficientamento costi mediante l'utilizzo dello strumento dell'isopensione per i dirigenti e per i dipendenti di SAES Getters S.p.A. che coinvolge 15 dirigenti e fino a 90 dipendenti, con finestre che, partendo da quest'anno, si chiuderanno a novembre 2026; l'uscita dei dirigenti dovrebbe essere concentrata a partire dalla seconda metà dell'esercizio 2025 mentre, con riferimento ai dipendenti, il piano di dettaglio è ancora in corso di definizione. Con riferimento ai dirigenti, la Società ha appostato, nel progetto di bilancio approvato in data odierna e riferito all'esercizio 2023, un accantonamento pari a 11,4 milioni di euro, con una prevista riduzione del costo del lavoro, riferito al personale aderente al piano, a regime a partire dal 2027, pari a 4 milioni di euro all'anno; quanto ai dipendenti, si prevede un accantonamento pari a circa 14 milioni di euro, che verrà appostato nel bilancio relativo all'esercizio 2024, con un risparmio sul costo del lavoro a regime sempre a partire dal 2027, riferito al personale aderente al piano, pari a circa 4,5 milioni di euro all'anno. A fronte di sostituzioni organizzativamente necessarie, si prevede di realizzare a regime un *saving* netto di circa 4,5 milioni di euro;
- ii) Lanciato un progetto di societizzazione del perimetro della Divisione High Vacuum con contemporanea costruzione di polo di eccellenza presso il sito di Lainate, dove verranno concentrate tutte le attività della Divisione;

- iii) Razionalizzazione del *footprint* industriale della Divisione Industrial, mediante concentrazione e potenziamento delle attività delle leghe a memoria di forma presso il sito di Avezzano, mantenendo le attività di sviluppo prodotto presso il sito di Lainate. Espansione delle attività sul mercato statunitense, attraverso un piano di crescita organica ed inorganica, prevalentemente nel settore *defense*;
- iv) espansione delle attività relative alla Divisione Chemicals mediante potenziamento della struttura organizzativa finalizzata all'ingresso in nuovi mercati particolarmente attrattivi, primo tra i quali la cosmetica;
- v) avviamento di un progetto di crescita inorganica nella Divisione Packaging.

Si segnala che una delle principali direttrici per la crescita organica e inorganica è data dall'attenzione alle tematiche della sostenibilità.

Il Consiglio di Amministrazione, dopo ampia disamina, ritiene che la scelta del socio S.G.G. Holding S.p.A. di non candidare il Dr. Giulio Canale per il prossimo Consiglio di Amministrazione della Società sia coerente con, e acceleri, il naturale processo di ricambio del *Top Management*, oltre a contribuire al conseguimento dell'obiettivo di riduzione dei costi operativi. Le conseguenze organizzative di tale evento saranno gestite in modo da evitare qualsiasi ripercussione sull'operatività della Società; in particolare, il piano prevede che il Dr. Gianfranco Baldin, attuale *Deputy Group CFO*, sia nominato CFO e Dirigente Preposto della Società, e che lo stesso si coordini con il Dr. Giulio Canale, che ha già offerto la propria piena disponibilità a collaborare a titolo oneroso alla gestione del periodo transitorio di sei mesi.

Coerentemente con le Politiche della remunerazione degli ultimi esercizi, senza alcuna eccezione a queste ultime, e come rappresentate dalla contrattualistica in essere, il Dr. Giulio Canale ha maturato il diritto a percepire somme dovute alla mancata candidatura e quindi alla cessazione della sua carica da componente del Consiglio di Amministrazione della Società.

Di seguito sono indicati i dettagli delle somme che verranno erogate dalla Società al Dr. Giulio Canale.

	2024	2025	2026	Totale
Indennizzo per mancato rinnovo	3.568.906	-	-	3.568.906
Phantom share (*) (§)	6.583.397	-	-	6.583.397
Patto Non Concorrenza	-	390.000	390.000	780.000
Trattamento Fine Mandato	-	85.800	85.800	171.600
Totale	10.152.303	475.800	475.800	11.103.903

(*) Stima al 14 marzo 2024; valore preciso sarà calcolato il 23 aprile 2024, come da Regolamento.

(§) Di cui euro 1.234.676 accantonati nel bilancio 2023.

Altri pagamenti a G. Canale per poste già a bilancio 2023				
	2024	2025	2026	Totale
MBO 2023 + LTIP 2021-2023	511.844	-	-	511.844
Trattamento Fine Mandato	112.606	-	-	112.606
Asset Plan Tranche 2 (#)	6.934.777	-	-	6.934.777
Totale	7.559.227	-	-	7.559.227

(#) Uguale alla prima tranche pagata a novembre 2023, che non contempla il saldo definitivo dovuto alla futura liberazione dell'escrow.

Il Consiglio di Amministrazione di S.G.G. Holding S.p.A. desidera ringraziare il dott. Giulio Canale per la professionalità sempre mostrata, il costante impegno e gli importanti obiettivi conseguiti nel corso della sua lunga permanenza in carica.

Si rende noto che l'informazione relativa alla mancata candidatura del Dr. Giulio Canale da parte del socio S.G.G. Holding S.p.A. è stata oggetto di una prima procedura di ritardo, ai sensi dell'art. 5 della procedura adottata dal Gruppo per la gestione delle Informazioni Privilegiate, nonché della normativa di riferimento, avviata in data 20 febbraio 2024, quando il socio S.G.G. Holding S.p.A. aveva comunicato la possibilità che il Dr. Giulio Canale non fosse ricandidato. Una seconda

procedura di ritardo è stata successivamente avviata in data 13 marzo 2024, quando il socio ha comunicato la propria decisione.

L'evento rilevante che ha maggiormente caratterizzato l'esercizio 2023 è stata la **cessione in data 2 ottobre 2023 del business del Nitinol** e, in particolare, delle **controllate statunitensi Memry Corporation e SAES Smart Materials, Inc.** alla società Resonetics, LLC. Il perimetro della cessione comprende l'intero processo di produzione nel business del Nitinol, integrato verticalmente (dalla fusione della lega di Nitinol fino alla produzione di componenti), mentre è stata esclusa l'attività del Gruppo nel settore delle leghe a memoria di forma per applicazioni industriali (Business *SMA Materials*, all'interno della Divisione SAES Industrial), che continuerà a essere gestita da SAES Getters S.p.A.

Il prezzo di cessione è stato pari a 880,1 milioni di dollari, ossia il prezzo contrattuale pattuito in 900 milioni di dollari (circa 17 volte l'EBITDA *adjusted* relativo al perimetro di cessione nel periodo 1 ottobre 2021-30 settembre 2022), corretto a seguito di un aggiustamento negativo, stimato pari a -19,9 milioni di dollari, calcolato sulla base del valore di *working capital*, debito, cassa e crediti fiscali delle società USA oggetto di cessione alla data del *closing*. Tale aggiustamento è tuttora soggetto a procedura di verifica da parte della parte acquirente. Si segnala infine che 15 milioni di dollari sono stati depositati a titolo di *escrow*, come da prassi in questa tipologia di operazioni, a copertura di eventuali passività fiscali che dovessero sorgere in futuro in capo alle società USA oggetto di cessione. Il credito finanziario correlato all'*escrow* al 31 dicembre 2023 risulta iscritto in bilancio a un valore pari a 10,8 milioni di dollari (9,7 milioni di euro), ridotto di 4,2 milioni di dollari, a fronte dell'incertezza sul trattamento fiscale in USA di alcuni compensi correlati all'operazione.

La plusvalenza netta generata dall'operazione è stata pari a 615,3 milioni di euro (costituita da una plusvalenza lorda pari a 735,8 milioni di euro, da cui sono stati dedotti i costi legati all'operazione, pari a 120,5 milioni di euro), unitamente all'utile generato dal business oggetto della cessione nel periodo 1 gennaio - 2 ottobre 2023, data del *closing* (pari a 28 milioni di euro), è stata classificata nella voce di conto economico "Utile (perdita) derivante da attività operative cessate, al netto degli effetti fiscali" (643,3 milioni di euro).

Con riferimento al **perimetro di consolidamento attuale**, ossia al netto del sopra citato business ceduto, i **ricavi consolidati** dell'esercizio 2023 sono stati pari a 121,6 milioni di euro, in calo del 3,9% rispetto a 126,6 milioni di euro nel 2022, penalizzati soprattutto dall'effetto negativo dei cambi (-2,1 milioni di euro) e dal calo nella Divisione Packaging che ha sofferto una contrazione dei consumi causa crisi inflattiva e *overstock* di materie prime nel mercato del *converting*. Il calo della Divisione Chemicals, concentrato nella prima metà dell'esercizio per il rallentamento del mercato *consumer electronics*, è stato compensato dalla crescita della Divisione Industrial (maggiori vendite di leghe SMA nel settore *mobile*) e della Divisione High Vacuum (favorita dall'acquisizione del 100% di SAES RIAL Vacuum S.r.l.).

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Divisioni e Business	2023	2022	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)	Variazione perimetro (%)
Getters & Dispensers	41.134	46.578	-11,7%	-9,5%	-2,2%	0,0%
Sintered Materials	9.827	10.634	-7,6%	-5,1%	-2,5%	0,0%
SMA Materials	19.903	12.997	53,1%	55,6%	-2,5%	0,0%
SAES Industrial	70.864	70.209	0,9%	3,2%	-2,3%	0,0%
High Vacuum Solutions	31.865	30.967	2,9%	-3,3%	-1,4%	7,6%
SAES High Vacuum	31.865	30.967	2,9%	-3,3%	-1,4%	7,6%
Functional Chemicals	13.293	14.714	-9,7%	-9,7%	0,0%	0,0%
SAES Chemicals	13.293	14.714	-9,7%	-9,7%	0,0%	0,0%
Packaging Solutions	5.502	10.641	-48,3%	-48,3%	0,0%	0,0%
SAES Packaging	5.502	10.641	-48,3%	-48,3%	0,0%	0,0%
Non Allocato	63	32	96,9%	96,9%	0,0%	0,0%
Ricavi consolidati	121.587	126.563	-3,9%	-4,2%	-1,6%	1,9%

Con riferimento al **trend dei ricavi nell'esercizio 2023**, si segnala la progressiva crescita nell'evoluzione trimestrale dei ricavi 2023, soprattutto nei primi nove mesi, trainata in particolare dalla **Divisione Chemicals** (ripresa del mercato *consumer electronics*, soprattutto nella seconda metà dell'anno, dopo la contrazione dei primi mesi) e dai ricavi della **Divisione High Vacuum** (progressiva crescita nelle vendite di pompe per applicazioni industriali e di camere da vuoto per acceleratori di particelle). Il *trend* di crescita si è stabilizzato solo nel quarto trimestre dell'esercizio, per la

diminuzione dei ricavi nella **Divisione Chemicals** (calo fisiologico nel mercato *consumer electronics* nel mese di dicembre) e nella **Divisione High Vacuum** (leggero rallentamento delle vendite di camere da vuoto e strumentazione scientifica, solo parzialmente compensato da maggiori di vendite di pompe, soprattutto negli acceleratori e nella ricerca).

(Importi espressi in migliaia di euro)

Divisioni e Business	Q1 2023	Q2 2023	Q3 2023	Q4 2023
Getters & Dispensers	11.463	11.408	9.322	8.941
Sintered Materials	2.278	2.182	2.594	2.773
SMA Materials	4.583	4.449	5.117	5.754
SAES Industrial	18.324	18.039	17.033	17.468
High Vacuum Solutions	6.594	7.265	9.312	8.694
SAES High Vacuum	6.594	7.265	9.312	8.694
Functional Chemicals	1.923	2.989	5.289	3.092
SAES Chemicals	1.923	2.989	5.289	3.092
Packaging Solutions	1.608	1.299	1.393	1.202
SAES Packaging	1.608	1.299	1.393	1.202
Non Allocated	11	6	3	43
Ricavi consolidati	28.460	29.598	33.030	30.499

Confrontando i ricavi consolidati del quarto trimestre 2023 con quelli del trimestre precedente, la diminuzione del -7,7% è imputabile soprattutto alla **Divisione Chemicals** (variazione organica pari a -41,5%) che, dopo un terzo trimestre particolarmente brillante, è stata penalizzata da un rallentamento imputabile ai consueti minori ordinativi nel mese di dicembre. In calo anche la **Divisione High Vacuum** (calo organico pari a -6,9%) con un ultimo trimestre caratterizzato da un rallentamento nelle camere da vuoto e strumentazione scientifica, in parte compensato da maggiori vendite di pompe, soprattutto negli acceleratori e nella ricerca. Nella **Divisione Packaging** i ricavi sono stati sostanzialmente in linea, con una lieve variazione negativa imputabile al mix di prodotti veduti, a parità di volumi. Per contro, la **Divisione Industrial** ha registrato una leggera crescita organica (+1,8%), trainata dalle vendite SMA Industriali nei comparti telecom e automotive e, in misura inferiore, da quelle Sintered Materials.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Divisioni e Business	Q4 2023	Q3 2023	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Getters & Dispensers	8.941	9.322	-4,1%	-4,8%	0,7%
Sintered Materials	2.773	2.594	6,9%	5,6%	1,3%
SMA Materials	5.754	5.117	12,4%	11,5%	0,9%
SAES Industrial	17.468	17.033	2,6%	1,8%	0,8%
High Vacuum Solutions	8.694	9.312	-6,6%	-6,9%	0,3%
SAES High Vacuum	8.694	9.312	-6,6%	-6,9%	0,3%
Functional Chemicals	3.092	5.289	-41,5%	-41,5%	0,0%
SAES Chemicals	3.092	5.289	-41,5%	-41,5%	0,0%
Packaging Solutions	1.202	1.393	-13,7%	-13,7%	0,0%
SAES Packaging	1.202	1.393	-13,7%	-13,7%	0,0%
Non Allocated	43	3	1333,3%	1333,3%	0,0%
Ricavi consolidati	30.499	33.030	-7,7%	-8,2%	0,5%

Il risultato industriale lordo consolidato¹ è stato pari a 49,4 milioni di euro nell'esercizio 2023, rispetto a 53,6 milioni di euro nel 2022: il calo è principalmente attribuibile alla **Divisione Packaging**, penalizzata dal calo delle vendite e dalla conseguente insaturazione delle linee, nonché alla **Divisione High Vacuum**, che, nonostante l'incremento delle vendite, chiude l'esercizio con una marginalità lorda inferiore, penalizzata dal diverso mix e da fenomeni inflattivi sui costi delle materie prime. L'effetto dei cambi è stato negativo e pari a 1,5 milioni di euro, mentre l'acquisto dell'intero capitale

¹ Calcolato come differenziale tra i ricavi e i costi industriali direttamente e indirettamente imputabili ai prodotti venduti.

sociale di SAES RIAL Vacuum S.r.l. a fine maggio 2022 ha contribuito positivamente per 0,6 milioni di euro. Si segnalano, infine, **costi non ricorrenti** per la fuoriuscita di dipendenti pari a 0,7 milioni di euro.

Il **marginale industriale lordo**² è leggermente calato, dal 42,3% al 40,7%, penalizzato dalla **Divisione Packaging** (volumi non sufficienti a saturare i costi fissi di produzione) e in misura minore dalla **Divisione High Vacuum** (effetto diluitivo del consolidamento di SAES RIAL Vacuum S.r.l. e già citato incremento dei costi delle materie prime).

Il **risultato operativo consolidato** del 2023 è stato negativo per -22,2 milioni di euro, rispetto a un risultato sempre negativo e pari a -3,4 milioni di euro nell'anno precedente. Il risultato dell'esercizio 2023 è stato impattato dall'**effetto cambi** (-1,2 milioni di euro), ma soprattutto da **costi non ricorrenti** pari a -14,3 milioni di euro, correlati:

- all'accantonamento per l'accordo di Isopensione Dirigenti sottoscritto con Federmanager/Assolombarda a fine esercizio, per incentivare l'uscita volontaria fino a un massimo di 15 Dirigenti della Capogruppo (-11,4 milioni di euro);
- a costi per la fuoriuscita dipendenti pari a 2,1 milioni di euro;
- a costi di consulenza legati alla *governance* (0,8 milioni di euro).

Si ricorda che nell'esercizio 2022 i costi non ricorrenti erano stati pari 2,4 milioni di euro (costi per la liquidazione agli eredi di un dipendente strategico della Capogruppo, pari a 1,9 milioni di euro e costi per la liquidazione della controllata coreana, pari a 0,5 milioni di euro).

Escludendo sia l'effetto cambi, sia i costi non ricorrenti in entrambi gli esercizi, nonché l'**effetto perimetro** correlato al consolidamento di SAES Rial Vacuum S.r.l. a partire da maggio 2022 (+0,1 milioni di euro), il delta residuo è pari a -5,9 milioni di euro e riflette la diminuzione del risultato industriale lordo, nonché un lieve aumento delle spese operative (maggiori costi del personale, specialmente della Capogruppo, sia per normali incrementi retributivi, sia per potenziamento dell'organico, a sostegno della crescita futura; maggiori commissioni sulle vendite di filo educato SMA; spese di *marketing* per il progetto B!POD[®]; costi di consulenza per nuove opportunità di espansione del business).

(Importi espressi in migliaia di euro)

	SAES Industrial		SAES High Vacuum		SEAS Chemicals		SAES Packaging		Non Allocato		TOTALE	
	2023	2022	2023	2022	2023	2022	2023	2022	2023	2022	2023	2022
Ricavi	70.864	70.209	31.865	30.967	13.293	14.714	5.502	10.641	63	32	121.587	126.563
Costo del venduto	(36.106)	(35.528)	(18.316)	(16.052)	(10.996)	(11.890)	(6.468)	(9.334)	(271)	(181)	(72.157)	(72.985)
Risultato industriale lordo	34.758	34.681	13.549	14.915	2.297	2.824	(966)	1.307	(208)	(149)	49.430	53.578
% sui ricavi	49,0%	49,4%	42,5%	48,2%	17,3%	19,2%	-17,6%	12,3%	n.s.	n.s.	40,7%	42,3%
Spese operative e altri proventi (oneri)	(14.087)	(15.575)	(8.157)	(7.695)	(2.344)	(1.975)	(3.036)	(3.274)	(44.055)	(28.472)	(71.679)	(56.991)
Risultato operativo	20.671	19.106	5.392	7.220	(47)	849	(4.002)	(1.967)	(44.263)	(28.621)	(22.249)	(3.413)
% sui ricavi	29,2%	27,2%	16,9%	23,3%	-0,4%	5,8%	-72,7%	-18,5%	n.s.	n.s.	-18,3%	-2,7%

L'**EBITDA**³ **consolidato** nel 2023 è stato negativo e pari a -12 milioni di euro nell'esercizio 2023, rispetto a un valore positivo e pari a 6,3 milioni di euro nel 2022. Al netto dell'**effetto negativo dei cambi** (-1,2 milioni di euro), della **variazione del perimetro di consolidamento**⁴ (+0,4 milioni di euro) e dei **costi non ricorrenti** di entrambi gli esercizi (nel 2023: costi Isopensione Dirigenti pari a 11,4 milioni di euro e costi per *severance* pari a 2,1 milioni di euro, nonché costi legati alla *governance* pari a 0,8 milioni di euro; nel 2022: liquidazione eredi di un dipendente strategico della Capogruppo pari a 1,9 milioni di euro e costi per la chiusura della controllata coreana pari a 0,5 milioni di euro), la variazione negativa sull'EBITDA sarebbe stata molto più contenuta e pari a 5,6 milioni di euro, in linea con quella dell'utile industriale lordo e del risultato operativo (variazione organica sempre al netto dei costi non ricorrenti) e principalmente imputabile al calo delle Divisioni **Packaging** e **High Vacuum**, nonché all'incremento delle spese generali e amministrative **non allocate** (in particolare, maggiori costi del personale della Capogruppo).

² Calcolato come rapporto tra risultato industriale lordo e ricavi.

³ L'EBITDA non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi IFRS; si ritiene tuttavia che l'EBITDA sia un importante parametro per la misurazione delle performance di Gruppo e pertanto viene presentato quale misura alternativa di valutazione. Poiché la sua determinazione non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quelli adottati da altri Gruppi. L'EBITDA (acronimo per "Earnings before interests, taxes, depreciation and amortization") è calcolato come "Risultato del periodo prima delle imposte, differenze su cambi nette, quota del risultato di partecipazioni valutate con il metodo del patrimonio netto, oneri finanziari netti, svalutazioni e ammortamenti".

⁴ Acquisizione dell'intero capitale sociale di SAES RIAL Vacuum S.r.l. a fine maggio 2022.

(Importi espressi in migliaia di euro)

di cui:

	2023	2022	Variazione perimetro
Risultato operativo (*)	(22.249)	(3.413)	101
Ammortamento di immobili, impianti e macchinari e attività immateriali	(9.131)	(8.405)	(318)
Ammortamento di attività per diritti d'uso	(1.152)	(1.259)	(28)
Perdita per riduzione di valore di immobili, impianti e macchinari e attività immateriali	(11)	(95)	0
EBITDA (*)	(11.955)	6.346	447
% sui ricavi	-9,8%	5,0%	18,9%

(*) Costi non ricorrenti nel 2023 pari a -14.265 migliaia di euro (-2.078 migliaia di euro costi per severance, -11.400 migliaia di euro costi Isopensione Dirigenti, -787 migliaia di euro costi governance) e nel 2022 pari a -2.369 migliaia di euro (-1.890 migliaia di euro per la liquidazione eredi dipendente strategico e -479 migliaia di euro per la liquidazione controllata coreana).

Il risultato da attività operative in esercizio è stato negativo per -11 milioni di euro nel 2023, rispetto a un valore sempre negativo e pari a -22,2 milioni di euro nell'esercizio precedente: nonostante la riduzione del risultato operativo, si registra un miglioramento principalmente imputabile alla gestione finanziaria, positiva nel 2023 e fortemente negativa, a causa delle perdite su titoli, nell'esercizio precedente.

Il risultato da attività operative cessate, al netto degli effetti fiscali ammonta a +643,3 milioni di euro nel 2023 e risulta essere principalmente composto dalla **plusvalenza lorda** (735,8 milioni di euro) **generata dalla cessione del business Nitinol**, da cui sono stati dedotti i **costi legati all'operazione**, pari a -120,5 milioni di euro (soprattutto spese legali e di consulenza, costi per incentivi sia al personale delle società cedute, sia agli Amministratori Esecutivi e ai dipendenti *corporate* coinvolti nella definizione di tale operazione societaria straordinaria, nonché differenze su cambi, costi del *contingent derivative* stipulato a sostegno della cessione e imposte). Tale voce include infine l'**utile generato dal business Nitinol dal 1 gennaio al 2 ottobre 2023** (data di effettiva di cessione), pari a 28 milioni di euro.

Nel 2022 l'utile da attività operative cessate era stato pari a 34,6 milioni di euro, principalmente coincidente con il risultato del comparto Nitinol (36,8 milioni di euro), a cui si aggiungono costi correlati alla cessione per -2,2 milioni di euro (soprattutto consulenze).

(importi in migliaia di euro)	Prospetto dell'utile (perdita) - business Nitinol	Plusvalenza generata dalla cessione, al netto dei costi inerenti l'operazione	2023	Prospetto dell'utile (perdita) - business Nitinol	Costi cessione business Nitinol	2022
Ricavi	95.471		95.471	123.702		123.702
Costo del venduto	(52.143)		(52.143)	(66.585)		(66.585)
Risultato industriale lordo	43.328	0	43.328	57.117	0	57.117
Spese di ricerca e sviluppo	(1.910)		(1.910)	(2.537)		(2.537)
Spese di vendita	(2.005)		(2.005)	(3.577)		(3.577)
Spese generali e amministrative	(3.338)	(120.089)	(123.427)	(4.335)	(2.223)	(6.558)
Perdita per riduzione di valore di crediti commerciali	(72)		(72)	0		0
Totale spese operative	(7.325)	(120.089)	(127.414)	(10.449)	(2.223)	(12.672)
Altri proventi	85	735.836 (*)	735.921	140		140
Altri oneri	(4)		(4)	0		0
Risultato operativo	36.084	615.747	651.831	46.808	(2.223)	44.585
Proventi finanziari	2		2	3		3
Oneri finanziari	(181)		(181)	(210)		(210)
Perdita per riduzione di valore di crediti finanziari e altre attività finanziarie	0		0	0		0
Quota del risultato di partecipazioni valutate con il metodo del patrimonio netto	0		0	0		0
Utili (perdite) su cambi	(20)	(1.573)	(1.593)	(28)		(28)
Risultato prima delle imposte	35.885	614.174	650.059	46.573	(2.223)	44.350
Imposte sul reddito	(7.881)	1.138	(6.743)	(9.794)	36	(9.758)
Utile (perdita) da attività operative destinate alla vendita e cessate	28.004	615.312	643.316	36.779	(2.187)	34.592

(*) Plusvalenza lorda derivante dalla cessione del business Nitinol.

(importi in migliaia di euro)

Natura di costo	Prospetto dell'utile (perdita) - business Nitinol	Oneri accessori cessione business Nitinol	2023	Prospetto dell'utile (perdita) - business Nitinol	Oneri accessori cessione business Nitinol	2022
Materie prime (inclusa la variazione di rimanenze di materie prime)	9.308		9.308	8.793		8.793
Costo del personale	34.442	68.214	102.656	45.183		45.183
Organi sociali	0	33.646	33.646	0		0
Spese viaggio e alloggio	244		244	315		315
Spese esterne per manutenzione	1.183		1.183	1.473		1.473
Materiali ausiliari di produzione e materiali vari	5.536		5.536	6.539		6.539
Spese di trasporto	1.175		1.175	1.436		1.436
Provvigioni	14		14	69		69
Spese gestione e deposito brevetti	9		9	11		11
Consulenze tecniche, legali, fiscali e amministrative	1.154	18.166	19.320	1.561	2.223	3.784
Costi di revisione contabile	114		114	109		109
Noleggi e oneri accessori su contratti di leasing	139		139	139		139
Assicurazioni	343		343	392		392
Spese per pubblicità	126		126	136		136
Utenze	1.366		1.366	1.515		1.515
Spese telefoniche, fax, ecc.	79		79	152		152
Servizi generali (mensa, pulizie, vigilanza)	733		733	977		977
Spese di formazione e aggiornamento	60		60	75		75
Ammortamento di immobili, impianti e macchinari	2.084		2.084	3.487		3.487
Ammortamento di attività immateriali	475		475	709		709
Ammortamento di attività per diritti d'uso	970		970	1.363		1.363
Perdita per riduzione di valore di immobili, impianti e macchinari e attività immateriali	0		0	244		244
Perdita per riduzione di valore di crediti commerciali	72		72	0		0
Altre	747	63	810	881		881
Totale costi per natura	60.373	120.089	180.462	75.559	2.223	77.782
Variazioni delle rimanenze di semilavorati e prodotti finiti	(905)		(905)	1.475		1.475
Totale costo del venduto e spese operative	59.468	120.089	179.557	77.034	2.223	79.257

L'**utile consolidato** del 2023 è stato pari a 632,3 milioni di euro, rispetto a un valore sempre positivo e pari a 12,3 milioni di euro nel 2022: l'incremento è principalmente riconducibile alla sopra citata plusvalenza netta sulla cessione del business Nitinol.

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 31 dicembre 2023 è positiva per 773,3 milioni di euro, in fortissimo incremento rispetto al dato al 30 settembre 2023, negativo e pari a -20,8 milioni di euro, grazie all'operazione straordinaria di cessione del business Nitinol (+790,8 milioni di euro l'effetto sul trimestre, al netto dei costi monetari connessi alla vendita in capo a SAES e già pagati al 31 dicembre 2023). Nel trimestre si segnalano, infine, interessi attivi incassati sulle disponibilità liquide e sui depositi bancari vincolati, pari a +8,1 milioni di euro, nonché flussi finanziari derivanti dalla gestione operativa post cessione, pari a +2,4 milioni di euro.

In data 14 dicembre 2023, SAES Getters S.p.A. ha sottoscritto un accordo sindacale con Federmanager/Assolombarda, per incentivare l'uscita volontaria fino a un massimo di 15 dirigenti che raggiungeranno i requisiti normativi per l'erogazione della pensione nei prossimi 7 anni, utilizzando lo strumento di cui all'art. 4 della Legge n. 92/2012 (**isopensione**). A favore dei dirigenti che aderiranno al Piano, la cui conclusione è prevista al 31 dicembre 2026, SAES corrisponderà una prestazione di importo pari al trattamento di pensione che spetterebbe loro in base alle regole vigenti e corrisponderà all'INPS la contribuzione figurativa correlata, fino al raggiungimento dei requisiti minimi per il pensionamento, previsto in un periodo massimo di 7 anni dalla cessazione del rapporto di lavoro.

Tale iniziativa, dopo la cessione del business del Nitinol, si colloca nella nuova fase intrapresa da SAES di trasformazione e riconferma della propria valenza tecnologica, anche attraverso un programma di allineamento e adeguamento delle strutture organizzative, in tutte le proprie aree e funzioni, all'attuale contesto di mercato.

In relazione all'accordo di isopensione, SAES informa di aver provveduto all'accantonamento di un fondo dell'importo di 11,4 milioni di euro, pari alla miglior stima delle risorse necessarie per far fronte all'obbligazione.

L'operazione, una volta giunta a conclusione, consentirà un risparmio nel costo del personale annuo pari a circa 4 milioni di euro.

Un accordo simile è stato sottoscritto a inizio 2024 anche per i dipendenti sia della sede di Lainate, sia della sede di Avezzano (per ulteriori dettagli si rimanda al paragrafo "Eventi di rilievo intervenuti dopo la chiusura dell'esercizio").

Per ulteriori dettagli si rimanda alle successive sezioni del presente comunicato stampa.

Ulteriori eventi rilevanti dell'esercizio 2023

A metà gennaio 2023 **SAES Coated Films S.p.A.** ha avviato un programma di cassa integrazione guadagni ordinaria (CIGO) della durata di tredici settimane e che ha coinvolto quasi tutti i dipendenti. Trascorso tale periodo, il programma non è stato ulteriormente rinnovato e la correlata riduzione sul costo del lavoro è stata pari a circa 101 migliaia di euro.

Relativamente all'**investimento** perfezionato nel **Fondo di venture capital EUREKA!**, in data 16 gennaio 2023 si è proceduto con un **versamento pari a 138 migliaia di euro**, inclusivo sia della quota parte dei costi del fondo, sia della quota parte di prosecuzione dell'investimento nelle società Caracol S.r.l. e INTA Systems S.r.l., *start-up* innovative che operano rispettivamente nei settori dell'*additive manufacturing* e della produzione di *lab-on-chip* per analisi rapide di fluidi. In data 27 marzo 2023 si è proceduto con un ulteriore **versamento pari a 0,2 milioni di euro**, comprensivo sia della quota parte dei costi del fondo, sia della quota parte di prosecuzione dell'investimento nella società Fleep Technologies S.r.l. (*start-up* innovativa che opera nel settore *printed electronics*), nonché dei nuovi investimenti nelle società Planckian e I-Tes (operanti, rispettivamente, nei settori *quantum technology* ed *energy storage*).

In data 7 luglio 2023 si è proceduto con un **versamento pari a 0,1 milioni di euro**, comprensivo sia della quota parte dei costi del fondo, sia della quota parte di prosecuzione dell'investimento nelle società già in portafoglio Phononic Vibes S.r.l.⁵ e INTA Systems S.r.l.⁶

Un **ulteriore versamento, pari a 0,2 milioni di euro**, è stato effettuato in data 2 agosto 2023 a copertura dell'investimento in BeDimensional S.p.A.⁷, nonché di due ulteriori *Proof of Concept (POC)*, rispettivamente in collaborazione con il Consiglio Nazionale delle Ricerche e con l'Università di Bologna.

In data 18 settembre 2023 è stato effettuato un **versamento pari a 0,1 milioni di euro**, a prosecuzione dell'investimento nelle società già in portafoglio Endostart S.r.l., che ha raggiunto la *milestone* concordata con gli investitori, e INTA Systems S.r.l., che potrà così avviare l'industrializzazione del proprio *lab-on-chip*, nonché a copertura dei costi operativi del fondo.

Infine, in data 7 dicembre 2023, si sono **versati 0,1 milioni di euro** a copertura degli investimenti realizzati nelle società:

- NOVAC S.r.l., per consentire la prosecuzione delle attività di sviluppo tecnologico;
- Active Label S.r.l., dopo l'esito positivo del *proof of concept*;
- RePET S.r.l., la cui tecnologia permette il recupero e rivalorizzazione del polimero termoplastico PET post-consumo dal *packaging*, attraverso procedure innovative di riciclo chimico *green*;
- 3DNextech S.r.l., che ha sviluppato un trattamento chimico brevettato capace di dare dei notevoli miglioramenti estetici, meccanici e funzionali agli oggetti realizzati tramite manifattura additiva.

Si segnala che, a fine gennaio 2023, SAES Getters S.p.A. ha **erogato a Flexterra la prima tranche**, pari a 0,2 milioni di dollari, **del prestito convertibile addizionale** concesso in data 7 dicembre 2022. La **seconda tranche**, di uguale importo, è stata erogata in data 1 giugno 2023, a seguito della positiva valutazione da parte di SAES di un *business plan* aggiornato.

In data 26 luglio 2023, a seguito del raggiungimento delle *milestone* applicative previste dal contratto, SAES Getters S.p.A. ha erogato a Flexterra la **terza tranche**, sempre pari a 0,2 milioni di dollari, mentre la **quarta e ultima tranche**, di pari importo, è stata deliberata in data 12 ottobre 2023.

Il credito finanziario corrispondente alla prima *tranche* è stato svalutato senza effetti negativi a conto economico nell'esercizio corrente, in quanto al 31 dicembre 2022 era già stato iscritto un fondo rischi e oneri a fronte dell'impegno irrevocabile del Gruppo SAES al finanziamento. La svalutazione del credito finanziario corrispondente alle successive tre *tranche* ha invece generato un onere finanziario nel conto economico al 31 dicembre 2023.

In data 1 febbraio 2023, a seguito delle dimissioni presentate dal Consigliere Adriano De Maio quale membro del **Comitato Remunerazioni e Nomine**, il Consiglio di Amministrazione ha nominato **Alessandra della Porta** quale componente del suddetto Comitato, in sostituzione del Consigliere De Maio.

In data 6 marzo 2023 l'Amministratore Indipendente **Luciana Sara Rovelli** ha rassegnato le proprie **dimissioni** in ragione di significative divergenze di visione strategica. Pertanto, a decorrere dal 6 marzo 2023, Luciana Rovelli ha cessato di ricoprire tutti gli incarichi a lei assegnati e in particolare: Presidente del Comitato Remunerazione e Nomine; Membro del Comitato Controllo e Rischi e Sostenibilità; Presidente dell'Organismo di Vigilanza, nonché Membro del Comitato per le Operazioni con Parti Correlate.

Il Consiglio di Amministrazione del 7 marzo 2023 ha provveduto a nominare, in sostituzione di Luciana Rovelli, il Consigliere Stefano Proverbio, Indipendente, quale componente del Comitato Remunerazione e Nomine, attribuendo

⁵ *Deep-tech* nata nel 2018 come *spin-off* del Politecnico di Milano, **Phononic Vibes S.r.l.** progetta e produce soluzioni innovative nell'ambito delle tecnologie dei metamateriali acustici e vibroacustici per l'attenuazione del rumore e delle vibrazioni e per il miglioramento della qualità del suono.

⁶ **INTA Systems S.r.l.** è il primo *spin-off* del Consiglio Nazionale delle Ricerche Istituto Nanoscienze di Pisa e della Scuola Normale Superiore di Pisa. INTA sviluppa e produce laboratori *on-chip* ultrasensibili e portatili per analisi rapide di fluidi, con applicazioni biomedicali, di sicurezza, industria 4.0 e *food-analysis*.

⁷ **BeDimensional S.p.A.** è uno *spin-off* dell'Istituto Italiano di Tecnologia, attivo nella produzione di cristalli 2D a pochi strati atomici che, tramite il proprio processo produttivo brevettato, è capace di produrre un'ampia gamma di materiali bidimensionali, tra cui in particolare il grafene.

allo stesso la carica di Presidente, e ad attribuire allo stesso la carica di Presidente dell'Organismo di Vigilanza, di cui era già membro. L'Assemblea Ordinaria degli Azionisti del 28 aprile 2023 ha confermato la nomina della **Dr.ssa Maria Pia Maspes a Consigliere Indipendente**, entrata a far parte del Consiglio di Amministrazione in data 29 marzo 2023 mediante cooptazione, ai sensi dell'articolo 2386 del Codice Civile. Il Consiglio del 29 marzo 2023 aveva inoltre provveduto a nominare il Consigliere Indipendente Maria Pia Maspes quale Componente del **Comitato Controllo e Rischi e Sostenibilità**, del **Comitato per le Operazioni con Parti Correlate** e dell'**Organismo di Vigilanza**.

In data 17 marzo 2023 si è **concluso il processo di liquidazione della controllata coreana SAES Getters Korea Corporation** con il rientro della cassa residua presso la Capogruppo.

In data 29 marzo 2023, previa autorizzazione del Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A., SAES Nitinol S.r.l. ha deliberato la **rinuncia alla quota residua di interessi maturati fino al 31 dicembre 2022 sui finanziamenti concessi alla joint venture Actuator Solutions GmbH**, pari a 1,6 milioni di euro⁸, per garantirne la continuità operativa e accelerarne la ricostruzione del patrimonio netto. La suddetta rinuncia, perfezionata nel mese di aprile, non ha alcun effetto sul bilancio consolidato, essendo il credito finanziario correlato al finanziamento fruttifero (sia quota capitale, sia quota interessi) già interamente svalutato al 31 dicembre 2022, in quanto giudicato difficilmente recuperabile. Il medesimo Consiglio di Amministrazione ha inoltre deliberato di mantenere l'attuale tasso di interesse sul medesimo finanziamento, pari al 2%.

A metà aprile 2023 il **progetto RedZone[®]**, un **programma di accelerazione “a chiamata”** dedicato a *start-up* italiane e straniere operanti nell'ambito dei materiali avanzati, ha avviato la propria operatività effettiva con l'entrata a far parte del programma della prima *start-up*. Si tratta di **Mimotype Technologies**, una società tedesca che, ispirandosi alle meduse luminose, sta sviluppando una tecnologia per l'emissione di luce mediante materiali biodegradabili e biocompatibili per applicazioni OLED. A partire da maggio 2023, SAES ha messo a disposizione di Mimotype le proprie strutture, i propri laboratori e il proprio *know-how*, per consentirle di accelerare il suo programma di sviluppo applicativo. La *start-up* è entrata nella fase 2 del progetto in data 26 settembre 2023, a seguito dell'esito positivo della fase 1, ed è pertanto stato attivato il secondo *round* di contribuzione da parte di SAES.

In giugno 2023 si era aggiunta al programma di accelerazione una seconda società, **Vortex S.r.l. – Società Benefit**, *start-up* italiana che realizza prodotti cosmetici da materiali di scarto alimentare.

A seguito del successo riscosso dal primo richiamo, in data 12 giugno 2023 si è aperta la **seconda call RedZone**, sempre rivolta a *start-up* innovative, operanti nell'ambito dei materiali avanzati sostenibili. Le *start-up* selezionate possono disporre dei laboratori di Lainate della Capogruppo, del supporto sulle attività di marketing, nonché dell'accesso al network di SAES e beneficeranno dell'assegnazione di un contributo economico. Per SAES è prevista anche la possibilità di entrare nel capitale sociale delle *start-up*, sottoscrivendo una partecipazione fino al massimo del 15% del capitale. L'obiettivo di SAES, attraverso RedZone, è sviluppare e far crescere l'innovazione nell'ambito dei materiali funzionali avanzati, supportando le *start-up* nel ruolo di partner industriale.

In data 28 aprile 2023 il Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A. ha deliberato la sottoscrizione di un **secondo amendment del prestito convertibile concesso alla società tedesca Rapitag GmbH** (Monaco di Baviera). In particolare, la modifica contrattuale prevedeva la corresponsione di due ulteriori tranches di finanziamento, di cui la prima (pari a 0,2 milioni di euro) non subordinata ad alcuna milestone, corrisposta in data 3 maggio 2023; la seconda (pari a 0,1 milioni di euro) subordinata al raggiungimento di specifici obiettivi commerciali e/o di raccolta di financing, non corrisposta per il mancato raggiungimento di tali target. Il credito finanziario corrispondente alla prima tranche pari a 200 migliaia di euro è stato svalutato perché giudicato difficilmente recuperabile.

Si segnala, infine, che la scadenza del finanziamento è stata prorogata di un anno (e cioè fino al 31 dicembre 2026) e che il periodo previsto per la conversione da parte di SAES del finanziamento in azioni Rapitag è stato esteso contestualmente fino al 13 aprile 2025 (anziché 1 luglio 2024).

Un ulteriore e **terzo amendment** al prestito convertibile concesso a Rapitag GmbH è stato sottoscritto in data 30 giugno 2023. L'erogazione di ulteriori 0,2 milioni di euro, pagati in data 4 luglio, era finalizzata a garantire la prosecuzione delle attività di sviluppo della *start-up* tedesca. Anche in questo caso, il finanziamento è stato svalutato perché giudicato difficilmente recuperabile.

La **dichiarazione dei redditi per l'esercizio fiscale 2018 di SAES Getters S.p.A.** è stata oggetto di **accertamento da parte dell'Agenzia delle Entrate**, a seguito del quale, in data 9 giugno 2023, alla Società è stato notificato un **Processo Verbale di Constatazione (PVC)** che indica un imponibile IRES da recuperare a tassazione di 21,8 milioni di euro, nonché un

⁸ In aggiunta alla quota di interessi, pari a 0,8 milioni di euro, cui SAES Nitinol S.r.l. aveva già rinunciato nei precedenti esercizi.

maggior imponibile IRAP pari a 13,2 milioni di euro. La Società resta in attesa dell'emissione dell'Avviso di Accertamento da parte della competente autorità fiscale.

Infine, in data 25 settembre 2023, l'Agenzia delle Entrate, mediante la notifica di un questionario, ha richiesto informazioni sulle medesime questioni su cui verte il suddetto Processo Verbale di Costatazione anche con riferimento al periodo di imposta 2017.

Al fine di ridurre l'esposizione del Gruppo alla volatilità dei mercati finanziari, nel corso dell'esercizio sono stati **ceduti tutti i titoli** in portafoglio, **con eccezione dei due Credit Link Certificates (CLC)** con scadenza rispettivamente a gennaio 2024 e a giugno 2026.

In data 13 luglio 2023 il Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A. ha deliberato **un aumento di capitale di 0,2 milioni di euro in favore della joint venture Actuator Solutions GmbH**. Una contribuzione di pari importo è stata sottoscritta anche dal socio tedesco. L'aumento di capitale ha l'obiettivo di garantire un polmone finanziario per consentire la continuità operativa del business.

In data 31 luglio 2023 si è conclusa positivamente l'**offerta pubblica di acquisto volontaria parziale (OPA)**⁹ avente ad oggetto n. 1.364.721 azioni di risparmio SAES Getters. Alla chiusura, sono state portate in adesione all'OPA complessive n. 4.807.155 azioni di risparmio, pari al 352,245% circa delle azioni di risparmio oggetto dell'offerta, al 65,150% delle azioni di risparmio e al 21,801% del capitale sociale di SAES Getters. Essendo il numero di azioni di risparmio portate in adesione all'OPA superiore al numero di azioni di risparmio oggetto dell'offerta, è stato applicato un coefficiente di riparto pari a 28,389%. Il corrispettivo dovuto ai titolari di azioni di risparmio portate in adesione all'OPA e acquistate da SAES Getters, pari a 29,31 euro per ciascuna azione di risparmio, è stato pagato in data 4 agosto 2023, per un importo complessivo pari a circa 40 milioni di euro, a fronte del contestuale trasferimento della proprietà di tali azioni di risparmio a favore della Società e del loro conseguente automatico annullamento.

L'OPA è stata accompagnata dall'operazione di **conversione obbligatoria** delle n. 6.013.898 azioni di risparmio non acquistate dalla Società in azioni ordinarie, automaticamente avvenuta in data 4 agosto 2023 sulla base del rapporto di n. 1 azione ordinaria per ogni n. 1 azione di risparmio della Società. In pari data, le azioni di risparmio sono state poi annullate e revocate dalla quotazione. A servizio della conversione obbligatoria sono state utilizzate n. 6.013.898 azioni ordinarie della Società, corrispondenti a tutte le n. 3.900.000 azioni ordinarie proprie e a n. 2.113.898 azioni ordinarie di nuova emissione, senza aumento del capitale sociale.

In data 28 agosto 2023 la **n. 1 azione di risparmio** che SAES Getters S.p.A. ha **acquistato dall'unico azionista che ha esercitato il diritto di recesso**, successivamente convertita in azione ordinaria, è stata **alienata** ad un prezzo pari a 28,15 euro.

Il capitale sociale della Società è ora costituito da n. 16.785.248 azioni ordinarie, per un totale numero complessivo di diritti di voto esercitabili pari a 21.803.734 (tenuto conto delle n. 5.018.486 azioni ordinarie che hanno ottenuto la maggiorazione del relativo diritto di voto ai sensi dell'articolo 11 dello Statuto). Si precisa che la parità contabile implicita delle azioni è pari a circa 0,72802 euro per azione.

In data 17 ottobre 2023 si è perfezionata la **chiusura della Branch tedesca di SAES Getters S.p.A.**

In dicembre 2023 SAES ha aderito all'**equity fundraising promosso da Cambridge Mechatronics Limited** di cui è già azionista di minoranza a partire da fine esercizio 2020, a seguito della sottoscrizione di n. 159.745 azioni ordinarie privilegiate. In particolare, in data 18 dicembre 2023, SAES ha acquisito, per un corrispettivo di 0,8 milioni di sterline, n. 456.423 azioni privilegiate di classe B1 di nuova emissione. Tali azioni godono di alcuni diritti preferenziali, tra cui la priorità sul rimborso del capitale e un dividendo privilegiato in caso di effettiva distribuzione. SAES ha inoltre ricevuto n. 117.325 azioni ordinarie a compensazione del fatto che i diritti delle azioni ordinarie privilegiate acquisite nel 2020 sono stati postergati rispetto a quelli delle azioni privilegiate di classe B1 di nuova emissione. Al termine dell'operazione la partecipazione di SAES in Cambridge Mechatronics Limited è pari a 1,83%.

Si segnala che a fine esercizio, utilizzando le disponibilità liquide derivanti dall'operazione di cessione del business del Nitinol, sono stati **estinti entrambi i finanziamenti di natura revolving** in essere con Unicredit S.p.A.¹⁰ e Intesa Sanpaolo S.p.A.¹¹ e i **finanziamenti della Capogruppo di breve termine del tipo "denaro caldo"**.

⁹ Si segnala che il Documento di Offerta è stato approvato dalla Consob in data 6 luglio 2023.

¹⁰ Linea di credito per cassa di natura revolving del valore di 30 milioni di euro, sottoscritta in data 6 marzo 2020 e prorogata in data 22 febbraio 2023.

¹¹ Linea di credito revolving del valore di 30 milioni di euro aperta in data 29 maggio 2023.

Si precisa che anche il **finanziamento lombard** sottoscritto con JP Morgan (quota capitale pari a 52 milioni di euro) è **stato rimborsato** alla sua naturale scadenza e cioè in data 28 dicembre 2023.

La **Capogruppo SAES Getters S.p.A.** ha chiuso l'esercizio 2023 realizzando ricavi pari a 75,6 milioni di euro (76,5 milioni di euro nel 2022) e un utile d'esercizio pari a 687 milioni di euro (rispetto a un utile pari a 2,9 milioni di euro nel 2022).

Si propone all'Assemblea la distribuzione di un **dividendo di 12,51 euro** per ciascuna azione ordinaria (rispetto a 0,55 euro per azione ordinaria e 0,761464 per azione di risparmio nel precedente esercizio), a mezzo distribuzione di parte dell'utile di esercizio (dopo aver dedotto gli utili netti su cambi non realizzati), interamente derivante dalla plusvalenza netta generata dalla cessione delle controllate USA Memry Corporation e SAES Smart Materials, Inc.

Il dividendo sarà posto in pagamento il prossimo 2 maggio 2024; il titolo negozierà *ex-dividendo* a decorrere dal 29 aprile 2024, a fronte dello stacco della cedola n. 40, mentre la *record date* con riferimento al pagamento del dividendo coincide con il 30 aprile 2024.

Si ricorda che dal mese di agosto 2023 le azioni di risparmio non sono più negoziate, in quanto annullate o convertite in azioni ordinarie.

L'**Assemblea Ordinaria degli Azionisti**, convocata in unica convocazione e modalità digitale il giorno 23 aprile 2024, sarà chiamata a deliberare, sulla base delle liste che saranno presentate dagli Azionisti, in merito alla **nomina del nuovo Consiglio di Amministrazione e del Collegio Sindacale** (a seguito della scadenza di quelli attuali, nominati in data 20 aprile 2021, per termine del mandato triennale), previa determinazione del numero dei loro componenti e del relativo compenso. Le Relazioni degli Amministratori in merito alla nomina degli organi sociali saranno depositate nel meccanismo di stoccaggio 1Info (all'indirizzo www.1info.it) e pubblicate sul sito della Società (www.saesgetters.com/it/investor-relations/area-investitori/assemblea-dei-soci/) entro la giornata odierna.

L'**Assemblea Ordinaria degli Azionisti** sarà inoltre chiamata a deliberare ai sensi dell'articolo 123-ter, commi 3-bis e 3-ter, del D.Lgs. n. 58/1998, in senso favorevole o contrario, sulla **prima sezione della Relazione sulla remunerazione**, con voto vincolante; ai sensi dell'articolo 123-ter, comma 6, in senso favorevole o contrario, sulla **seconda sezione della Relazione sulla remunerazione**, con voto non vincolante.

La suddetta Relazione sarà messa a disposizione del pubblico sul sito della Società (www.saesgetters.com/it/investor-relations/area-investitori/assemblea-dei-soci/), nel sistema di stoccaggio 1Info (www.1info.it) e presso la sede sociale in data 29 marzo 2024.

Si comunica infine che, in data odierna, il Consiglio di Amministrazione ha approvato la **Relazione sul governo societario e gli assetti proprietari** e la **Dichiarazione consolidata sulle informazioni di carattere non finanziario**, entrambe relative all'esercizio 2023.

La Relazione sul governo societario e gli assetti proprietari e la Relazione contenente le informazioni non finanziarie, inclusiva dell'attestazione della società di revisione legale, saranno messe a disposizione sul sito della Società (www.saesgetters.com/it/investor-relations/documenti-finanziari/), nel sistema di stoccaggio 1Info (www.1info.it) e presso la sede sociale in data 29 marzo 2024, unitamente al Progetto di Bilancio di SAES Getters S.p.A. e al Bilancio Consolidato, corredati dalle Relazioni sulla gestione del Consiglio di Amministrazione, del Collegio Sindacale e della Società di Revisione.

Il Consiglio aveva già effettuato, nella riunione del 15 febbraio 2024, la **valutazione dei requisiti di indipendenza degli Amministratori** sulla base dei requisiti di cui al Codice di *Corporate Governance* di Borsa Italiana e degli articoli 147-ter, comma 4, e 148, comma 3, del TUF, confermando la qualifica di "indipendenti" dei Consiglieri Avv. Gaudiana Giusti, Dr Stefano Proverbio e Dr.ssa Maria Pia Maspes e, sulla base dei soli requisiti d'indipendenza di cui agli articoli 147-ter, comma 4, e 148, comma 3, del TUF, la qualifica di "indipendente" del Prof. Adriano De Maio.

Nella riunione del 15 febbraio 2024 il Consiglio aveva, inoltre, verificato la **permanenza dei requisiti di professionalità e onorabilità** che i **Sindaci** devono possedere ai sensi del Decreto del Ministero di Grazia e Giustizia del 30 marzo 2000, n. 162, nonché di **indipendenza** ai sensi dell'articolo 148, comma 3 del TUF.

L'Assemblea sarà, infine, chiamata a deliberare (i) in sede ordinaria, in merito all'autorizzazione all'acquisto – mediante un'offerta pubblica d'acquisto volontaria parziale – di massime n. 5.700.325 azioni proprie ad un corrispettivo di 24,56 euro per azione *ex dividendo* (che, come detto, sarà proposto all'Assemblea di determinare nella misura di 12,51 euro

per azione) e, (ii) in sede straordinaria, convocata in pari data e sempre in modalità digitale, in merito all'annullamento delle azioni proprie acquistate. La Relazione degli Amministratori in merito ai tali punti all'ordine del giorno è a disposizione del pubblico presso la sede della Società, sul sito internet nonché sul meccanismo di stoccaggio 1Info (all'indirizzo www.1info.it).

Divisione SAES Industrial

I **ricavi consolidati** della Divisione Industrial sono stati pari a 70,9 milioni di euro, in crescita dello 0,9% rispetto a 70,2 milioni di euro nello scorso esercizio. L'andamento dell'euro rispetto alle principali valute estere ha comportato un effetto cambi negativo e pari a -2,3%, al netto del quale le vendite sono cresciute organicamente del 3,2%. La crescita organica dei ricavi è stata trainata dall'ottimo andamento delle vendite **SMA Materials** nel comparto dei dispositivi mobili, che hanno compensato il calo generalizzato degli altri due comparti (**Getters & Dispensers** e **Sintered Materials**), penalizzati soprattutto da situazioni di *overstock*.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Divisioni e Business	2023	2022	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)	Variazione perimetro (%)
Getters & Dispensers	41.134	46.578	-11,7%	-9,5%	-2,2%	0,0%
Sintered Materials	9.827	10.634	-7,6%	-5,1%	-2,5%	0,0%
SMA Materials	19.903	12.997	53,1%	55,6%	-2,5%	0,0%
SAES Industrial	70.864	70.209	0,9%	3,2%	-2,3%	0,0%

Il **risultato industriale lordo** della Divisione Industrial è stato pari a 34,8 milioni di euro nell'esercizio 2023, in linea rispetto a 34,7 milioni di euro nell'esercizio 2022. Escludendo però i costi non ricorrenti per *severance* (0,4 milioni di euro), sia il risultato industriale lordo, sia il margine lordo sarebbero stati in crescita (rispettivamente pari a 35,2 milioni di euro e 49,7%), trainati dal comparto **SMA Materials**, che ha visto il risultato industriale lordo praticamente raddoppiato, grazie alla crescita dei ricavi nel business *mobile*.

Per contro, i comparti **Getters & Dispensers** e **Sintered Materials** presentano sia un risultato industriale lordo, sia una marginalità in diminuzione, causata dal calo dei ricavi, imputabile principalmente a fenomeni di *overstock*.

L'**utile operativo** della Divisione Industrial è stato pari a 20,7 milioni di euro nell'esercizio 2023, rispetto a 19,1 milioni di euro nel 2022, in leggera crescita (+2,5%) scorpendo sia le *severance* dell'esercizio corrente (0,8 milioni di euro), sia i costi non ricorrenti 2022 per la liquidazione agli eredi di un dipendente strategico della Capogruppo (1,9 milioni di euro, classificati come spese di vendita), in linea con il lieve incremento dei ricavi e dell'utile industriale lordo.

Divisione SAES High Vacuum

I **ricavi consolidati** della **Divisione High Vacuum** sono stati pari a 31,9 milioni di euro, in crescita del 2,9% rispetto a 31 milioni di euro nel precedente esercizio. Scorpendo l'effetto negativo dei cambi (-1,4%), l'incremento correlato al consolidamento di SAES RIAL Vacuum S.r.l. con il metodo dell'integrazione globale (+7,6%, pari a 2,4 milioni di euro) ha più che compensato la riduzione organica (-3,3%, pari a -1 milioni di euro), penalizzata da tempi più rallentati nell'avanzamento della commessa con il Consorzio RFX di Padova, attivo nella fusione nucleare di tipo sperimentale, nonostante le maggiori vendite ai clienti industriali.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Divisioni e Business	2023	2022	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)	Variazione perimetro (%)
High Vacuum Solutions	31.865	30.967	2,9%	-3,3%	-1,4%	7,6%
SAES High Vacuum	31.865	30.967	2,9%	-3,3%	-1,4%	7,6%

Il **risultato industriale lordo** della Divisione High Vacuum è stato pari a 13,5 milioni di euro nell'esercizio 2023, rispetto a 14,9 milioni di euro nel 2022, mentre la marginalità è stata pari a 42,5% rispetto a 48,2% nel precedente esercizio: nonostante il leggero incremento dei ricavi, dovuto principalmente al consolidamento di SAES RIAL Vacuum S.r.l., il risultato industriale lordo è calato sia per l'effetto diluitivo di quest'ultima, sia per fenomeni

inflattivi sui costi della materia prima. I costi non ricorrenti per fuoriuscita del personale sono stati non materiali (46 migliaia di euro).

L'**utile operativo** della Divisione High Vacuum è stato pari a 5,4 milioni di euro, in calo rispetto a 7,2 milioni di euro nell'esercizio precedente, principalmente a causa della riduzione della marginalità lorda dovuta a fenomeni inflattivi, con spese operative sostanzialmente allineate. Infine, si segnalano nell'esercizio corrente costi non ricorrenti per fuoriuscita del personale pari a 49 migliaia di euro.

Divisione SAES Chemicals

I **ricavi consolidati** della Divisione Chemicals nel 2023 sono stati pari a 13,3 milioni di euro, in calo del 9,7% rispetto a 14,7 milioni di euro nel precedente esercizio. Nullo è stato l'effetto dei cambi, essendo le vendite denominate esclusivamente in euro. Il dato 2023 è stato influenzato da una contrazione delle vendite nella prima metà dell'anno, imputabile al rallentamento del segmento *consumer electronics*, che oggi costituisce il principale mercato di sbocco per i prodotti di questa divisione. Da segnalare una ripresa delle vendite nella seconda metà dell'anno, nonostante il calo fisiologico degli ordinativi nel mese di dicembre.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Divisioni e Business	2023	2022	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)	Variazione perimetro (%)
Functional Chemicals	13.293	14.714	-9,7%	-9,7%	0,0%	0,0%
SAES Chemicals	13.293	14.714	-9,7%	-9,7%	0,0%	0,0%

La Divisione Chemicals ha chiuso l'esercizio 2023 con un **utile industriale lordo** pari a 2,3 milioni di euro (17,3% sui ricavi), in calo rispetto a 2,8 milioni di euro nel precedente esercizio (19,2% sui ricavi). Escludendo le *severance* dell'esercizio (0,2 milioni di euro) l'utile industriale lordo del 2023 sarebbe stato pari a 2,5 milioni di euro, in linea con il calo dei ricavi, mentre il margine industriale lordo sarebbe stato sostanzialmente allineato (18,7%).

La Divisione Chemicals chiude l'esercizio 2023 in sostanziale **pareggio operativo** (-47 migliaia di euro) rispetto a un utile operativo pari a 0,8 milioni di euro: al leggero calo dei ricavi si somma l'incremento delle spese di vendita (in particolare, maggiori costi del personale per il potenziamento dell'organico, al fine di assicurare la crescita futura nei business maggiormente innovativi). Infine, si segnalano nell'esercizio corrente costi non ricorrenti per fuoriuscita del personale pari a 0,2 milioni di euro.

Divisione SAES Packaging

I **ricavi consolidati** della Divisione Packaging nel 2023 sono stati pari a 5,5 milioni di euro, quasi dimezzati (-48,3%) rispetto a 10,6 milioni di euro nell'esercizio precedente. Le vendite sono esclusivamente denominate in euro.

Il calo è essenzialmente dovuto a due principali fattori:

- contrazione dei consumi causa crisi inflattiva, con ripercussioni negative sul segmento *converting* e su tutta la filiera del *packaging*;
- attenuazione dello *shortage* di alcune materie plastiche, alternative all'offerta SAES.

In generale, nel 2023, il prezzo medio delle materie prime è sceso notevolmente, causa magazzini saturi e scarsa domanda, generando forte pressione sui prezzi, condizione di mercato non adeguata a chi come SAES Coated Films S.p.A. opera in un segmento di nicchia, a più elevato valore aggiunto.

Si segnala, tuttavia, l'incremento nelle vendite di prodotti innovativi correlati alle strutture mono-materiali plastiche riciclabili, in accordo con la direttiva EU *Packaging Waste Directive (PPWR)*, che dovrebbe favorire l'affermazione della tecnologia del *coating* di SAES Coated Films S.p.A.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Divisioni e Business	2023	2022	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)	Variazione perimetro (%)
Packaging Solutions	5.502	10.641	-48,3%	-48,3%	0,0%	0,0%
SAES Packaging	5.502	10.641	-48,3%	-48,3%	0,0%	0,0%

La Divisione Packaging ha chiuso l'esercizio 2023 con una **perdita industriale lorda** pari a -1 milione di euro (rispetto a un valore positivo e pari a 1,3 milioni di euro nell'esercizio precedente) penalizzata dai minori volumi di vendita, nonché dall'insaturazione produttiva. I costi per *severance* sono stati pari a 24 migliaia di euro.

Il 2023 si è chiuso con un **risultato operativo** negativo e pari a -4 milioni di euro, rispetto a una perdita operativa di -2 milioni di euro nel precedente esercizio: il calo è sempre esclusivamente imputabile alla contrazione delle vendite, dovuta alla crisi inflattiva e alla conseguente contrazione dei consumi su tutta la filiera del *packaging*. Infine, si segnalano nell'esercizio corrente costi non ricorrenti per fuoriuscita del personale pari a 0,1 milioni di euro.

Non Allocato

I **ricavi consolidati** Non Allocati sono stati pari a 63 migliaia di euro nel corso dell'esercizio 2023 (32 migliaia di euro nell'esercizio precedente) e si riferiscono esclusivamente alle vendite iniziali correlate al progetto B!POD, sviluppato dalla *Design House* di SAES, per cui sono previsti nuovi eventi commerciali nel corso del 2024.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Divisioni e Business	2023	2022	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)	Variazione perimetro (%)
Non Allocato	63	32	96,9%	96,9%	0,0%	0,0%

Il **risultato industriale lordo** Non Allocato, negativo per -0,2 milioni di euro nell'esercizio 2023, si riferisce esclusivamente al nuovo progetto B!POD sviluppato dalla *Design House* di SAES.

Il **risultato operativo** Non Allocato, nel 2023, è stato negativo e pari a -44,3 milioni di euro, rispetto a -28,6 milioni di euro nel 2022 e include, in entrambi gli esercizi, sia i costi che non possono essere direttamente attribuiti o ragionevolmente allocati ad alcun settore di business, ma che si riferiscono al Gruppo nel suo insieme (costi *corporate*), sia i costi relativi ai progetti di ricerca di base, finalizzati alla diversificazione in business innovativi. Il peggioramento è principalmente imputabile ai costi non ricorrenti dell'esercizio (costo per isopensione Dirigenti, pari a 11,4 milioni di euro; costi per la fuoriuscita dipendenti, pari a 1 milione di euro; costi legati alla *governance*, pari a 0,8 milioni di euro). Escludendo sia questi ultimi, sia i costi non ricorrenti del precedente esercizio (0,5 milioni di euro per la liquidazione della controllata coreana), il peggioramento si riduce a -3 milioni di euro, principalmente imputabile all'incremento delle spese generali e amministrative (soprattutto, maggiori costi del personale della Capogruppo).

Le **spese operative consolidate** sono state pari a 71,6 milioni di euro (58,9% sui ricavi), rispetto a 56,9 milioni di euro (45% sui ricavi) nell'esercizio precedente. Escludendo l'effetto dei cambi (che ha ridotto le spese operative di -0,3 milioni di euro), quello legato alla variazione del perimetro di consolidamento¹² (+0,5 milioni di euro) e i sopra citati costi operativi non ricorrenti (pari a 13,6 milioni di euro¹³ nell'esercizio 2023 e 2,4 milioni di euro in quello precedente¹⁴), le spese operative sarebbero aumentate solo di 3,2 milioni di euro. L'incremento è principalmente concentrato nelle **spese di vendita**¹⁵ (+1,4 milioni di euro al netto dei costi non ricorrenti, per maggiori commissioni sulle vendite di filo educato SMA; spese di *marketing* per il progetto B!POD; costi di consulenza per nuove opportunità di espansione del business; spese di viaggio per la ripresa delle attività commerciali a pieno regime) e in quelle **generali e amministrative** (+1,2 milioni di euro al netto dei costi non ricorrenti, per maggiori costi del personale, specialmente della Capogruppo).

¹² Acquisizione dell'intero capitale sociale di SAES RIAL Vacuum S.r.l. a fine maggio 2022.

¹³ Costo isopensione Dirigenti, pari a -11,4 milioni di euro; costi per la fuoriuscita dipendenti, pari a 1,4 milioni di euro; costi legati alla *governance*, pari a 0,8 milioni di euro.

Costi per la liquidazione agli eredi di un dipendente strategico della Capogruppo, pari a 1,9 milioni di euro; costi di consulenza per valutazioni preliminari relative alla cessione del business Medical Nitinol, pari a 2,2 milioni di euro; costi per la liquidazione della controllata coreana, pari a 0,5 milioni di euro.

¹⁴ Costi per la liquidazione agli eredi di un dipendente strategico della Capogruppo, pari a 1,9 milioni di euro e costi per la liquidazione della controllata coreana, pari a 0,5 milioni di euro.

¹⁵ Inclusive delle (Perdite per riduzione) ripristino di valore di crediti commerciali (+30 migliaia di euro al 31 dicembre 2023, rispetto a -0,1 milioni di euro al 31 dicembre 2022).

Risulta invece più contenuto l'incremento nelle **spese di ricerca e sviluppo** (+0,7 milioni di euro al netto dei costi non ricorrenti, per leggero aumento dei costi del personale impiegato in ricerca presso la Capogruppo; contributi alle *start-up* nell'ambito del progetto RedZone; costi di consulenza per attività di ricerca).

Il saldo degli **altri proventi (oneri) netti** è stato negativo per 0,1 milioni di euro, rispetto a un saldo sempre negativo e sostanzialmente invariato (-0,1 milioni di euro) nel 2022: il leggero decremento è principalmente imputabile ai minori proventi accantonati dalla Capogruppo per il credito d'imposta previsto a sostegno della ricerca e innovazione. Si segnala che l'importo del periodo corrente comprende il provento, pari a 0,1 milioni di euro, correlato a un aggiustamento sul prezzo di cessione della controllata SAES Pure Gas, Inc. (dismissione perfezionata nel 2018), conseguente a un rimborso fiscale relativo al periodo ante cessione, nonché il costo, pari a 31 migliaia di euro, per donazioni a supporto dell'Emilia-Romagna. Nel periodo precedente si ricorda, invece, il costo, pari a 0,1 milioni di euro, per donazioni a supporto dell'Ucraina.

Il saldo netto dei **proventi e oneri finanziari** è stato positivo per +11,1 milioni di euro, rispetto a un saldo negativo di -13,2 milioni di euro nel 2022. La variazione positiva (+24,4 milioni di euro) è principalmente imputabile al risultato della gestione titoli (positivo e pari a +3,7 milioni di euro nel 2023, rispetto a una perdita pari a -12,9 milioni di euro nel precedente esercizio) e agli interessi attivi maturati sui depositi vincolati in cui è stata investita la liquidità del Gruppo derivante dalla cessione del business Nitinol, nonché dalla quasi totale dismissione del portafoglio titoli. Si segnala inoltre che l'esercizio precedente comprendeva un costo, pari a -0,2 milioni di euro, per la contabilizzazione del contratto oneroso correlato all'impegno irrevocabile del Gruppo a versare a favore della *joint venture* Flexterra, Inc. la prima *tranche* del finanziamento convertibile addizionale concesso in data 7 dicembre 2022.

Tale variazione positiva è stata solo parzialmente compensata dai maggiori interessi passivi maturati soprattutto nei primi nove mesi dell'esercizio e principalmente attribuibili all'aumento dei tassi. Inoltre, l'esercizio 2022 beneficiava di un provento, pari a 0,3 milioni di euro, derivante dalla rivalutazione a *fair value* della partecipazione in SAES RIAL Vacuum S.r.l. precedentemente all'acquisto dell'intero capitale sociale e al consolidamento integrale della società.

La **perdita per riduzione di valore di crediti finanziari e altre attività finanziarie** ammonta a -2,2 milioni di euro, sostanzialmente in linea con -2,4 milioni di euro nel 2022: la maggiore svalutazione dei prestiti convertibili concessi nel corso dell'esercizio alla *joint venture* Flexterra, Inc., nonché quella correlata alle *expected losses* sulle disponibilità liquide ai sensi dell'IFRS 9 (incremento correlato alle maggiori disponibilità liquide del Gruppo dopo la cessione del business del Nitinol), sono compensate dalla minore svalutazione sui finanziamenti alla *start-up* RapiTag GmbH, operante nel business SMA industriale.

Nell'esercizio 2023 la **quota del risultato di partecipazioni valutate con il metodo del patrimonio netto** è stata negativa e pari a -0,2 milioni di euro, corrispondente al valore dell'aumento di capitale effettuato a favore della *joint venture* Actuator Solutions GmbH in luglio 2023, per garantirne la continuità operativa. Tale valore negativo è stato contabilizzato con l'obiettivo di azzerare il valore della partecipazione SAES, essendo il patrimonio netto della *joint venture* negativo, senza costituire alcun fondo rischi, non sussistendo a fine esercizio alcuna obbligazione legale di ulteriore ricapitalizzazione da parte del Gruppo.

Nel 2022 l'importo era invece sempre negativo e pari a -0,4 milioni di euro e comprendeva:

- la quota parte del risultato della *joint venture* SAES RIAL Vacuum S.r.l., pari a +0,2 milioni di euro, riferito al periodo 1 gennaio – 25 maggio 2022 (data del *closing* dell'acquisizione dell'intero capitale sociale di SAES RIAL Vacuum S.r.l. da parte del Gruppo SAES);
- la valutazione negativa, pari a -0,6 milioni di euro, della *joint venture* Actuator Solutions GmbH corrispondente agli incrementi di capitale sociale corrisposti da SAES nel corso del 2022.

Gli **utili e perdite su cambi** hanno registrato, nel corso del 2023, un saldo netto positivo e pari a +0,7 milioni di euro, in miglioramento rispetto a un valore netto negativo e pari a -0,5 milioni di euro nel 2022. La variazione positiva è principalmente dovuta agli utili realizzati nella conversione in euro delle disponibilità in dollari derivanti dall'operazione di cessione del business Nitinol.

Le **imposte sul reddito** nell'esercizio 2023 sono state positive e pari a 1,7 milioni di euro, rispetto a un valore a costo e pari a 2,3 milioni di euro nell'esercizio precedente. La variazione è principalmente imputabile ai proventi per le imposte differite iscritte dalla Capogruppo sul fondo isopensione dirigenti accantonato a fine esercizio 2023.

Risultato per azione

Nel 2023 il **risultato per azione** ordinaria è stato pari a euro 44,24396, rispetto a euro 0,67366 nel 2022.

(Importi espressi in euro)

	2023	2022
Risultato base/diluito per azione	44,24396	0,67366

Posizione finanziaria netta

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 31 dicembre 2023 è positiva per 773,3 milioni di euro e si confronta con una disponibilità netta al 31 dicembre 2022 di 64,3 milioni di euro.

Il fortissimo incremento è conseguenza dell'operazione straordinaria di cessione del business Nitinol che ha avuto un effetto positivo pari a 811,8 milioni di euro. Escludendo anche i costi monetari in capo a SAES¹⁶ correlati alla cessione e già pagati al 31 dicembre 2023, pari a circa 68,1 milioni di euro e inclusi all'interno dell'attività operativa, l'effetto netto della cessione sulla posizione finanziaria netta è stato pari a circa 743,7 milioni di euro.

(Importi espressi in migliaia di euro)

	31 dicembre 2023	30 settembre 2023	30 giugno 2023	31 marzo 2023	31 dicembre 2022
Cassa	9	9	9	9	10
Altre disponibilità liquide	101.103	31.384	86.531	41.706	42.129
Liquidità	101.112	31.393	86.540	41.715	42.139
Titoli in portafoglio	15.035	14.697	18.006	147.310	145.484
Strumenti finanziari derivati	0	0	0	294	259
Altre attività finanziarie e altri crediti finanziari verso terzi	653.660	78.405	77.449	0	0
Crediti finanziari correnti	668.695	93.102	95.455	147.604	145.743
Debiti verso banche	(3.007)	(74.941)	(71.463)	(67.663)	(65.302)
Quota corrente dei debiti finanziari non correnti	0	(52.001)	(52.001)	(52.000)	(52.094)
Strumenti finanziari derivati	0	(15.138)	(1.732)	0	0
Altri debiti finanziari	0	0	0	(29)	(30)
Passività finanziarie per contratti di leasing	(1.088)	(996)	(2.397)	(2.142)	(2.545)
Indebitamento finanziario corrente	(4.095)	(143.076)	(127.593)	(121.834)	(119.971)
Posizione finanziaria netta corrente	765.712	(18.581)	54.402	67.485	67.911
Altri crediti finanziari verso terzi	9.749	0	0	0	0
Crediti finanziari non correnti	9.749	0	0	0	0
Debiti finanziari	0	0	0	0	(119)
Passività finanziarie per contratti di leasing	(1.654)	(1.721)	(3.059)	(3.022)	(3.039)
Altri debiti finanziari	(473)	(470)	(467)	(465)	(462)
Indebitamento finanziario non corrente	(2.127)	(2.191)	(3.526)	(3.487)	(3.620)
Posizione finanziaria netta non corrente	7.622	(2.191)	(3.526)	(3.487)	(3.620)
Posizione finanziaria netta	773.334	(20.772)	50.876	63.998	64.291

Relativamente all'**attività operativa** (negativa per -39,7 milioni di euro), escludendo sempre i sopra citati costi monetari correlati alla cessione straordinaria (68,1 milioni di euro), l'effetto sulla posizione finanziaria netta sarebbe stato positivo e pari a 28,4 milioni di euro¹⁷.

Nell'**attività di investimento** si segnalano, oltre all'effetto dell'operazione straordinaria già evidenziato sopra, capex netto pari a -10,3 milioni di euro, nonché la performance positiva dei titoli pari a +3,7 milioni di euro e gli interessi incassati, principalmente nell'ultima parte dell'anno, sulle disponibilità liquide e sui depositi bancari vincolati in cui è stata investita la cassa disponibile (+9,6 milioni di euro).

Infine, nell'**attività di finanziamento**, si evidenziano l'esborso correlato all'OPA e inclusivo dei relativi oneri accessori (-44,1 milioni di euro), gli esborsi per dividendi (-11,5 milioni di euro) e gli interessi maturati soprattutto nella prima metà dell'anno sui finanziamenti bancari (-2,4 milioni di euro).

L'**effetto dei cambi** è stato negativo per -1,2 milioni di euro.

Riclassifiche sui saldi 2022

¹⁶ Restano esclusi i costi sostenuti da Resonetics dopo il *closing* e già conguagliati sull'incasso effettivo della cessione (in particolare, incentivi al Top Management delle società USA cedute, compresi gli effetti fiscali).

¹⁷ Si precisa che tale importo include anche l'effetto sulla posizione finanziaria netta generato dalle società USA oggetto di cessione da inizio esercizio fino alla data effettiva del *closing*.

A seguito della cessione del business del Nitinol e, in particolare, delle società controllate statunitensi Memry Corporation e SAES Smart Materials, Inc., finalizzata in data 2 ottobre 2023, i saldi economici relativi all'esercizio 2022, presentati a fini comparativi, sono stati **riclassificati** per esporre gli utili e le perdite relative alle attività nette oggetto di cessione, nonché i costi accessori connessi all'operazione straordinaria, in un'unica linea denominata "Utile (perdita) derivante da attività operative cessate, al netto degli effetti fiscali", in conformità a quanto previsto dall'IFRS 5.

(Importi espressi in migliaia di euro)

	SAES Industrial			SAES High Vacuum	SAES Medical Nitinol			SEAS Chemicals	SAES Packaging	Non Allocato	Totale		
	2022	Riclassifica per cessione business Nitinol	2022 riclassificato	2022	2022	Riclassifica per cessione business Nitinol	2022 riclassificato	2022	2022	2022	2022	Riclassifica per cessione business Nitinol	2022 riclassificato
Ricavi	71.946	(1.737)	70.209	30.967	121.965	(121.965)	0	14.714	10.641	32	250.265	(123.702)	126.563
Costo del venduto	(36.452)	924	(35.528)	(16.052)	(65.661)	65.661	0	(11.890)	(9.334)	(181)	(139.570)	66.585	(72.985)
Risultato industriale lordo	35.494	(813)	34.681	14.915	56.304	(56.304)	0	2.824	1.307	(149)	110.695	(57.117)	53.578
% su ricavi	49,3%	46,8%	49,4%	48,2%	46,2%	46,2%	#DIV/0!	19,2%	12,3%	-465,6%	44,2%	46,2%	42,3%
Spese operative e altri proventi (oneri)	(15.809)	324	(15.575)	(7.695)	(12.208)	12.208	0	(1.975)	(3.274)	(28.472)	(69.523)	12.532	(56.991)
Risultato operativo	19.595	(489)	19.106	7.220	44.096	(44.096)	0	849	(1.967)	(28.621)	41.172	(44.585)	(3.413)
% su ricavi	27,2%	28,2%	27,2%	23,3%	36,2%	36,2%	n.a.	5,8%	-18,5%	n.s.	16,5%	36,0%	-2,7%
Proventi finanziari											2.958	(3)	2.955
Oneri finanziari											(16.317)	210	(16.107)
Perdita per riduzione di valore di crediti finanziari e altre attività finanziarie											(2.364)	0	(2.364)
Quota del risultato di partecipazioni valutate con il metodo del patrimonio netto											(433)	0	(433)
Utili (perdite) su cambi											(559)	28	(531)
Risultato prima delle imposte											24.457	(44.350)	(19.893)
Imposte sul reddito											(12.107)	9.758	(2.349)
Utile (perdita) da attività operative in esercizio											12.350	(34.592)	(22.242)
Risultato derivante da attività operative cessate											0	34.592	34.592
Utile (perdita) del periodo											12.350	0	12.350

Eventi di rilievo intervenuti dopo la chiusura dell'esercizio

In data 18 gennaio 2024 SAES Getters S.p.A. ha effettuato un versamento di 5 milioni di dollari in favore della società statunitense TAE Technologies, Inc. a seguito della **sottoscrizione di un SAFE (simple agreement for future equity) and Call Option Purchase Agreement**. TAE Technologies, Inc., basata in California ma con presenza internazionale in EU e UK, mediante la sua controllata TAE Fusion Power, LLC, sta sviluppando una nuova soluzione di fusione nucleare per produrre energia in modo pulito e senza emissioni nocive. Il SAFE si trasformerà in *equity* al termine dell'operazione di *fundraising* lanciata da TAE a fine esercizio 2023 e SAES diventerà investitore privilegiato di TAE, con l'obiettivo di favorire l'adozione delle proprie soluzioni getter innovative nei progetti di fusione nucleare pulita.

In data 26 gennaio 2024, in seguito alla scadenza di un *Credit Link Certificate (CLC)* del valore nominale di 7,5 milioni di euro, SAES Getters S.p.A. ha **sottoscritto due nuovi CLC**, pari a 3,8 milioni di euro ciascuno, con scadenza, rispettivamente, dicembre 2026 e dicembre 2028. Il primo CLC prevede un tasso fisso annuo pari a 3,75%, mentre sul secondo CLC maturerà un tasso variabile parametrato sull'Euribor a 3 mesi (1,90% + Euribor 3 mesi).

In data 2 febbraio 2024 SAES Nitinol S.r.l. ha effettuato un **aumento di capitale di 0,3 milioni di euro in favore della joint venture Actuator Solutions GmbH**. Una contribuzione di pari importo è stata versata anche dal socio tedesco SMAIIA GmbH.

Relativamente all'**investimento** perfezionato nel **Fondo di venture capital EUREKA!**, in data 7 febbraio 2024 si è proceduto con un **versamento pari a 0,1 milioni di euro**, comprensivo sia della quota parte dei costi del fondo, sia della quota parte di prosecuzione dell'investimento nelle società già in portafoglio Eye4NIR S.r.l. (il nuovo *bridge round* permetterà il prosieguo delle attività di sviluppo tecnologico) e 3DNextech S.r.l. (versamento della seconda *tranche* soggetta a notifica ai sensi della normativa *Golden Power*), nonché del nuovo investimento in RehouseIT S.r.l. (Società Benefit, che ha la mission di rivoluzionare l'industria edilizia, attraverso lo sviluppo di un materiale da costruzione a basso impatto ambientale, progettato e sviluppato per emettere fino all'80% in meno di CO₂ rispetto al calcestruzzo standard).

Al fine di preservare la marginalità dalla fluttuazione dei tassi di cambio, in data 9 febbraio 2024 sono stati stipulati **contratti di vendita a termine sul dollaro** per un valore nozionale di 11 milioni di dollari USA, con un cambio medio a termine pari a 1,0845 contro euro. Tali contratti si estenderanno per il periodo febbraio - dicembre 2024.

In febbraio 2024 SAES Nitinol S.r.l. ha sottoscritto la **rinuncia alla quota di interessi maturati nel corso dell'esercizio 2023 sui finanziamenti concessi alla joint venture Actuator Solutions GmbH**, pari a 0,2 milioni di euro¹⁸, per

¹⁸ In aggiunta alla quota di interessi, pari a 2,4 milioni di euro, cui SAES Nitinol S.r.l. aveva già rinunciato nei precedenti esercizi.

supportarne la continuità operativa e accelerarne la ricostruzione del patrimonio netto. La suddetta rinuncia non avrà alcun effetto sul bilancio consolidato, essendo il credito finanziario correlato al finanziamento fruttifero (sia quota capitale, sia quota interessi) già interamente svalutato al 31 dicembre 2023.

In data 27 febbraio 2024, SAES Getters S.p.A. ha sottoscritto un accordo sindacale per incentivare l'uscita volontaria fino a un massimo di circa 40 dipendenti della sede di Lainate, che raggiungeranno i requisiti normativi per l'erogazione della pensione nei prossimi 7 anni, utilizzando lo strumento di cui all'art. 4 della Legge n. 92/2012 (**isopensione**). Un accordo analogo è stato sottoscritto per un massimo di 50 dipendenti della sede di Avezzano in data 8 marzo 2024. I costi complessivi correlati al Piano di isopensione dipendenti sono stimati nell'intorno di 14 milioni di euro per entrambe le sedi e saranno accantonati nell'esercizio 2024 in un apposito fondo. L'operazione, una volta giunta a conclusione, consentirà un risparmio nel costo del personale annuo stimato in circa 4,5 milioni di euro.

I due accordi, la cui conclusione è prevista entro la fine 2026, si affiancano a quello sottoscritto per i dirigenti in data 14 dicembre 2023, il cui fondo, pari a 11,4 milioni di euro, risulta già in bilancio al 31 dicembre 2023.

In data 5 marzo 2024 è stata approvata l'**estensione della maturity date dei prestiti convertibili concessi a Flexterra, Inc.** (quota capitale pari a 6 milioni di dollari) dal 31 gennaio 2024 al **31 marzo 2025**, nonché la corresponsione di un **finanziamento convertibile addizionale** del valore complessivo di 0,5 milioni di dollari, avente le medesime caratteristiche di quelli già concessi in precedenza, pari complessivamente a 6 milioni di dollari (ossia, scadenza 31 marzo 2025 e interesse annuo dell'8%). Si ricorda che, a garanzia dei finanziamenti concessi, SAES ha ricevuto un diritto di pegno sulla proprietà intellettuale (IP) di Flexterra. Flexterra riceverà da parte di un altro socio un finanziamento analogo a quello concesso da SAES per un valore complessivo di 0,2 milioni di dollari.

Ricavi dei primi due mesi del 2024

Nel **primo bimestre 2024** i **ricavi consolidati** sono stati pari a 20,1 milioni di euro, in crescita di +5,1% rispetto a 19,1 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2023. Al netto dell'**effetto negativo dei cambi** (-1%), la **variazione organica** è stata positiva per +6,1% (+1,2 milioni di euro), trainata dalle Divisioni High Vacuum e Chemicals. Stabile in valore assoluto è risultata la Divisione Packaging, mentre nella Divisione Industrial la crescita del comparto SMA Materials è stata più che assorbita dal calo nel business della difesa e in quello dei getter per la purificazione, caratterizzato da vendite non stabili su base mensile.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	feb-24	feb-23	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Getters & Dispensers	4.694	6.987	-32,8%	-31,8%	-1,0%
Sintered Materials	1.654	1.524	8,5%	9,6%	-1,1%
SMA Materials	4.211	2.905	44,9%	45,9%	-1,0%
SAES Industrial	10.559	11.416	-7,5%	-6,5%	-1,0%
High Vacuum Solutions	5.815	4.819	20,7%	22,2%	-1,5%
SAES High Vacuum	5.815	4.819	20,7%	22,2%	-1,5%
Functional Chemicals	2.579	1.758	46,7%	46,7%	0,0%
SAES Chemicals	2.579	1.758	46,7%	46,7%	0,0%
Packaging Solutions	1.126	1.105	1,9%	1,9%	0,0%
SAES Packaging	1.126	1.105	1,9%	1,9%	0,0%
Non allocato	15	13	0,0%	0,0%	0,0%
Ricavi netti consolidati	20.094	19.111	5,1%	6,1%	-1,0%

Evoluzione prevedibile della gestione

Nei prossimi trimestri ci aspettiamo che si consolidino ulteriormente la crescita delle vendite e quella dei risultati, che continueranno a beneficiare dei positivi effetti della fortissima posizione finanziaria.

Si precisa che i dati sono tratti dal Bilancio Consolidato e dal Progetto di Bilancio della Capogruppo SAES Getters S.p.A. per l'esercizio chiuso al 31 dicembre 2023, in corso di verifica da parte del Collegio Sindacale e della Società di Revisione.

Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari dichiara che, in conformità a quanto previsto dal secondo comma dell'articolo 154-bis, parte IV, titolo III, capo II, sezione V-bis, del decreto legislativo 24 febbraio 1998, n. 58, le informazioni finanziarie contenute nel presente documento corrispondono alle risultanze documentali, ai libri e alle scritture contabili.

Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari
Giulio Canale

SAES Group

Pioniere nello sviluppo della tecnologia getter, la Società SAES Getters S.p.A., insieme alle sue controllate è leader mondiale in una molteplicità di applicazioni scientifiche e industriali che richiedono condizioni di alto vuoto. In oltre 80 anni di attività, le soluzioni getter del Gruppo hanno sostenuto l'innovazione tecnologica nelle industrie dell'information display e dell'illuminazione, nei complessi sistemi ad alto vuoto degli acceleratori e dei sincrotroni e nell'isolamento termico basato sul vuoto, in tecnologie che spaziano dai tubi di potenza sotto-vuoto di grandi dimensioni sino ai dispositivi miniaturizzati, come i sistemi microelettronici e micromeccanici (MEMS) realizzati su silicio.

Dal 2004, sfruttando le competenze acquisite nel campo della metallurgia speciale e della scienza dei materiali, il Gruppo SAES ha esteso il proprio campo di attività al mercato dei materiali avanzati, in particolare le leghe a memoria di forma, una famiglia di materiali caratterizzati da super-elasticità e dalla proprietà di assumere forme predefinite quando riscaldati. Queste speciali leghe si adattano perfettamente alla realizzazione di dispositivi di attuazione per il settore industriale (domotica, industria del bianco, elettronica di consumo, healthcare, comparto automotive e del lusso).

Più recentemente, SAES ha ampliato la propria offerta, sviluppando una piattaforma tecnologica che integra materiali getter in matrici polimeriche. Tali prodotti, inizialmente sviluppati per i display OLED, sono ora utilizzati in nuovi settori applicativi, tra cui l'optoelettronica, la fotonica avanzata, le telecomunicazioni (5G) e soprattutto la telefonia. SAES offre, inoltre, compositi acustici funzionali per il mercato consumer electronics e sono in fase di validazione nuovi materiali funzionali sviluppati a partire da due principali piattaforme tecnologiche: zeoliti speciali e microcapsule. Questi nuovi sviluppi possono trovare applicazione in diversi settori, dalla cosmetica al segmento paint & coatings, nonché a quello dei polimeri di origine naturale.

Tra i più recenti applicativi del Gruppo, particolarmente strategico è il settore dell'imballaggio evoluto, in cui SAES è presente con un'offerta di nuovi prodotti per il packaging alimentare sostenibile e compete con soluzioni riciclabili e compostabili.

Infine, è da segnalare la recente costituzione della nuova unità dedicata alla consumer innovation denominata BIPOD, nata con l'obiettivo di sviluppare e commercializzare prodotti e soluzioni sostenibili e combattere gli sprechi alimentari.

Una capacità produttiva totale distribuita in otto stabilimenti, una rete commerciale e di assistenza tecnica operativa a livello mondiale, circa 700 dipendenti consentono al Gruppo di combinare competenze ed esperienze multi-culturali e di essere una realtà aziendale a tutti gli effetti globale.

Gli uffici direzionali del Gruppo SAES sono ubicati a Milano.

SAES Getters S.p.A. è quotata sul Mercato Telematico Azionario della Borsa Italiana dal 1986, segmento Euronext STAR.

Maggiori notizie sul Gruppo SAES sono reperibili sul sito internet: www.saesgroup.com.

Contatti:

Emanuela Foglia
Investor Relations Manager
Tel. +39 02 93178 273
E-mail: investor_relations@saes-group.com

Ufficio Stampa Corporate
Close to Media
Tel. +39 02 70006237
Enrico Bandini
E-mail: enrico.bandini@closetomedia.it

Legenda:

Divisione SAES Industrial	
Getters & Dispensers	Getter non-evaporabili e dispensatori tradizionali, basati su leghe metalliche, con svariate applicazioni industriali (elettronica di consumo, sicurezza e difesa, diagnostica medica per immagini, isolamento termico sotto-vuoto e tradizionali lampade a scarica, etc.), nonché getter dispensabili basati su polimeri funzionalizzati (applicazioni OLED per il mercato <i>consumer electronics</i> , di optoelettronica, di fotonica avanzata e telecomunicazioni)
Sintered Materials	Catodi dispensatori per tubi elettronici e dispositivi per la dissipazione del calore per componenti e laser a stato solido
SMA Materials	Materiali e componenti a memoria di forma e superelastici per il comparto industriale (domotica, industria del bianco, elettronica di consumo, business medicale non impiantabile, settore <i>automotive</i> e del lusso)
Divisione SAES High Vacuum	
High Vacuum Solutions	Pompe getter da alto e ultra-alto vuoto, camere e componenti da vuoto e strumentazione scientifica per acceleratori, soluzioni integrate di meccanica da vuoto e tecnologie getter per industria e ricerca
Divisione SAES Chemicals	
Functional Chemicals	Compositi acustici funzionali per applicazioni <i>consumer electronics</i> e nuovi materiali funzionali in corso di validazione presso <i>prospect</i> in diversi settori applicativi
Divisione SAES Packaging	
Packaging Solutions	Lacche e film plastici avanzati per il settore del <i>sustainable packaging</i>

Ricavi consolidati per Area Geografica di Destinazione

(Importi espressi in migliaia di euro)

di cui:

Area geografica	2023	2022	Variazione perimetro
Italia	4.148	5.331	296
Europa	34.736	39.662	761
Nord America	38.202	39.933	1.288
Giappone	4.718	5.856	0
Corea del sud	1.984	1.881	0
Cina	31.725	26.393	22
Altri Asia	4.885	5.373	0
Altri	1.189	2.134	0
Ricavi consolidati	121.587	126.563	2.367

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato
(Importi espressi in migliaia di euro)

	2023	2022
Ricavi	121.587	126.563
Costo del venduto	(72.157)	(72.985)
Risultato industriale lordo	49.430	53.578
Spese di ricerca e sviluppo	(10.915)	(10.120)
Spese di vendita	(16.777)	(17.077)
Spese generali e amministrative	(43.896)	(29.589)
Perdita per riduzione di valore di crediti commerciali	30	(139)
Totale spese operative	(71.558)	(56.925)
Altri proventi	589	672
Altri oneri	(710)	(738)
Risultato operativo	(22.249)	(3.413)
Proventi finanziari	17.393	2.955
Oneri finanziari	(6.151)	(16.107)
Perdita per riduzione di valore di crediti finanziari e altre attività finanziarie	(2.230)	(2.364)
Quota del risultato di partecipazioni valutate con il metodo del patrimonio netto	(200)	(433)
Utili su cambi	3.676	1.325
Perdite su cambi	(2.982)	(1.856)
Risultato prima delle imposte	(12.743)	(19.893)
Imposte sul reddito	1.723	(2.349)
Utile (perdita) da attività operative in esercizio	(11.020)	(22.242)
Utile (perdita) derivante da attività operative destinate alla vendita e cessate	643.316	34.592
Utile (perdita) del periodo	632.296	12.350
<i>attribuibile a:</i>		
- soci della controllante	632.296	12.350
- interessenze di pertinenza di terzi	0	0

Prospetto dell'utile (perdita) e delle altre componenti del conto economico complessivo consolidato
(Importi espressi in migliaia di euro)

	2023	2022
Utile (perdita) del periodo da attività operative in esercizio	632.296	12.350
Differenze cambio da conversione di bilanci in valuta estera	(3.077)	6.039
Differenze cambio da conversione di gestioni estere riclassificate nell'utile (perdita) d'esercizio per perdita del controllo	(13.819)	0
Totale altre componenti di conto economico complessivo che sono o potranno essere successivamente riclassificate nell'utile (perdita) del periodo	(16.896)	6.039
Utile (perdita) attuariale su piani a benefici definiti relativi a SAES Getters S.p.A. e società controllate	(144)	914
Imposte sul reddito	34	(218)
Variazione netta del fair value - partecipazioni in altre imprese valutate a FVTOCI	(514)	(22)
Imposte sul reddito	0	0
Totale altre componenti di conto economico complessivo che non saranno successivamente riclassificate nell'utile (perdita) del periodo	(624)	674
Totale altre componenti del conto economico complessivo, al netto degli effetti fiscali	(17.520)	6.713
Totale dell'utile (perdita) e delle altre componenti del conto economico complessivo del periodo	614.776	19.063
<i>attribuibile a:</i>		
- soci della controllante	614.776	19.063
- interessenze di pertinenza di terzi	0	0

Prospetto della situazione patrimoniale - finanziaria consolidata

(Importi espressi in migliaia di euro)

	31 dicembre 2023	31 dicembre 2022
Immobili, impianti e macchinari	53.851	92.697
Attività immateriali	11.958	14.187
Avviamento	13.563	52.929
Attività per diritti d'uso	2.608	5.481
Altre attività non correnti	23.995	11.992
Attività correnti	814.270	273.957
Attività destinate alla vendita	0	0
Totale Attivo	920.245	451.243
Patrimonio netto di Gruppo	823.190	264.053
Patrimonio netto di pertinenza di terzi	0	0
Totale Patrimonio Netto	823.190	264.053
Passività non correnti	25.971	25.866
Passività correnti	71.084	161.324
Passività destinate alla vendita	0	0
Totale Passivo e Patrimonio Netto	920.245	451.243

Rendiconto finanziario consolidato
 (Importi espressi in migliaia di euro)

	2023	2022
Utile (perdita) del periodo da attività operative in esercizio	(11.020)	(22.242)
Utile (perdita) del periodo da attività operative cessate	643.316	34.592
Imposte sul reddito	5.020	12.107
Ammortamento di attività per diritti d'uso	2.122	2.622
(Ripristino di) perdita per riduzione di valore di attività per diritti d'uso	0	0
Ammortamento di immobili, impianti e macchinari	9.516	10.118
(Ripristino di) perdita per riduzione di valore di immobili, impianti e macchinari	0	339
Ammortamento di attività immateriali	2.174	2.483
(Ripristino di) perdita per riduzione di valore di attività immateriali	11	0
Utili (perdite) dalla vendita di immobili, impianti e macchinari e di attività immateriali	85	30
Utili dalla vendita delle attività operative cessate	(735.836)	0
(Proventi) oneri finanziari netti	(8.633)	16.156
Perdita per riduzione di valore di crediti commerciali	(30)	139
Altri (proventi) oneri non monetari	(12.890)	(236)
Variazione non monetaria del trattamento di fine rapporto e di altri benefici a dipendenti	3.456	3.314
Accantonamenti (utilizzi) dei fondi per rischi e oneri	11.403	(230)
	(91.306)	59.192
Variazione delle attività e passività operative	63.051	(6.765)
Pagamenti di trattamento di fine rapporto e di altri benefici a dipendenti	(1.100)	(2.552)
Imposte sul reddito pagate	(10.368)	(12.702)
Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività operativa	(39.723)	37.173
Acquisto di immobili, impianti e macchinari	(9.983)	(15.293)
Acquisto di attività immateriali	(302)	(602)
Incassi dalla vendita di immobili, impianti e macchinari e di attività immateriali	32	31
Acquisto di titoli in portafoglio	(1.890)	(14.646)
Cessione di titoli in portafoglio	134.905	21.344
Proventi incassati su titoli in portafoglio, al netto delle commissioni di gestione pagate	1.140	1.506
Corrispettivo pagato per l'acquisto di società controllate, al netto delle disponibilità liquide nette acquisite	0	(4.287)
Corrispettivo incassato per la cessione del business Nitinol, al netto delle disponibilità liquide cedute	797.716	0
Investimenti in <i>joint ventures</i>	(200)	(600)
Investimenti in partecipazioni in altre imprese	(1.742)	(190)
Altre attività finanziarie	(646.813)	0
Crediti finanziari verso parti correlate rimborsati (concessi) nel periodo	(929)	49
Crediti finanziari verso terzi rimborsati (concessi) nel periodo	(400)	(298)
Interessi incassati su crediti finanziari verso parti correlate	0	1
Interessi attivi e altri proventi finanziari incassati	4.343	291
Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività d'investimento	275.877	(12.694)
Debiti finanziari a lungo termine accesi nel periodo, inclusa la quota corrente	0	0
Debiti finanziari a lungo termine rimborsati nel periodo	(52.209)	(114)
Interessi pagati su debiti finanziari a lungo termine	(111)	(116)
Debiti finanziari a breve termine accesi nel periodo	250.500	568.500
Debiti finanziari a breve termine rimborsati nel periodo	(313.202)	(567.767)
Interessi pagati su debiti finanziari a breve termine	(1.926)	(657)
Interessi passivi e altri oneri finanziari pagati	(467)	(427)
Pagamento di dividendi	(11.543)	(8.530)
Altri oneri pagati	0	(4)
Rimborso passività finanziarie per contratti di leasing	(2.220)	(2.606)
Interessi passivi pagati su contratti di leasing	(227)	(199)
Acquisto di azioni proprie e relativi oneri accessori	(44.096)	0
Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività di finanziamento	(175.501)	(11.920)
Incremento (decremento) netto delle disponibilità liquide e dei mezzi equivalenti	60.653	12.559
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti netti all'inizio del periodo	41.803	29.286
Effetto della fluttuazione dei cambi sulle disponibilità liquide	(1.289)	(42)
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti netti alla fine del periodo	101.167	41.803

Actuator Solutions - quota di pertinenza del Gruppo SAES (50%)

(Importi espressi in migliaia di euro)

Actuator Solutions GmbH	31 dicembre 2023	31 dicembre 2022
Situazione patrimoniale-finanziaria	50%	50%
Attivo non corrente	2.848	3.017
Attivo corrente	577	1.174
Totale attivo	3.425	4.191
Passivo non corrente	4.438	4.578
Passivo corrente	424	1.473
Totale passivo	4.862	6.051
Capitale Sociale, riserve e risultati portati a nuovo	(1.660)	(1.522)
Utile (perdita) del periodo	223	(338)
Altre componenti del conto economico complessivo	0	0
Patrimonio Netto	(1.437)	(1.860)
Actuator Solutions GmbH	2023	2022
Prospetto dell'utile (perdita)	50%	50%
Ricavi	1.434	2.758
Costo del venduto	(555)	(1.838)
Risultato industriale lordo	879	920
Totale spese operative	(1.409)	(1.419)
Altri proventi (oneri)	2	106
Risultato operativo	(528)	(393)
Proventi (oneri) finanziari	750	48
Utili (perdite) su cambi	(2)	4
Imposte sul reddito	3	4
Utile (perdita) del periodo	223	(337)

Flexterra - quota di pertinenza del Gruppo SAES

(Importi espressi in migliaia di euro)

Flexterra	31 dicembre 2023	31 dicembre 2022
Situazione patrimoniale-finanziaria	47,10%	46,84%
Attivo non corrente	4.362	5.068
Attivo corrente	397	420
Totale Attivo	4.759	5.488
Passivo non corrente	0	0
Passivo corrente	3.853	3.158
Totale Passivo	3.853	3.158
Capitale Sociale, Riserve e Risultati portati a nuovo	2.157	3.577
Riserva per piani di stock option	173	173
Utile (perdita) del periodo	(1.374)	(1.926)
Altre componenti del conto economico complessivo (*)	(50)	506
Patrimonio Netto	906	2.330

(*) Differenze cambio generate dalla conversione in euro dei bilanci in valuta di Flexterra, Inc. e di

Flexterra	2023	2022
Prospetto dell'utile (perdita)	47,10% (**)	46,84%
Ricavi	1	0
Costo del venduto	1	(38)
Risultato industriale lordo	2	(38)
Totale spese operative	(1.270)	(1.416)
Altri proventi (oneri)	108	4
Risultato operativo	(1.160)	(1.450)
Proventi (oneri) finanziari	(242)	(207)
Utili (perdite) su cambi	11	(286)
Imposte sul reddito	17	17
Utile (perdita) del periodo	(1.374)	(1.926)
Differenze cambio da conversione dei bilanci in valuta estera	(50)	506
Totale dell'utile (perdita) e delle altre componenti di conto economico complessivo del periodo	(1.424)	(1.420)

(**) % di possesso incrementata dal 46,84% al 47,10% a partire da gennaio 2023.

Ricavi complessivi

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2023	2022	Variazione
Ricavi consolidati	121.587	126.563	(4.976)
50% ricavi <i>joint venture</i> Actuator Solutions GmbH	1.434	2.758	(1.324)
49% ricavi <i>joint venture</i> SAES RIAL Vacuum S.r.l. (*)	0	1.429	(1.429)
Ricavi <i>joint venture</i> Flexterra (**)	1	0	1
Eliminazioni infragruppo	(111)	(303)	192
Altri aggiustamenti	5	(15)	20
Ricavi complessivi	122.916	130.432	(7.516)

(*) SAES RIAL Vacuum S.r.l. consolidata integralmente a partire dal 25 maggio 2022.

(**) La partecipazione di SAES Getters S.p.A. si è incrementata dal 46,84% al 47,10% a partire da gennaio 2023.

Prospetto dell'utile (perdita) complessivo di Gruppo

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2023				
	Prospetto dell'utile (perdita) consolidato	50% Actuator Solutions GmbH	Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	47,10% Flexterra	Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti
Ricavi	121.587	1.434	(106)	1	122.916
Costo del venduto	(72.157)	(555)	106	1	(72.605)
Risultato industriale lordo	49.430	879	0	2	50.311
<i>% sui ricavi</i>	40,7%				40,9%
Totale spese operative	(71.558)	(1.409)		(1.270)	76
Altri proventi (oneri)	(121)	2		108	(11)
Risultato operativo	(22.249)	(528)	0	(1.160)	76
<i>% sui ricavi</i>	-18,3%				-19,4%
Proventi (oneri) finanziari	11.242	750	(731)	(242)	520
Perdita per riduzione di valore di crediti finanziari e altre attività finanziarie	(2.230)				
Quota del risultato di partecipazioni valutate con il metodo del patrimonio netto	(200)		200		0
Svalutazione di partecipazioni in società valutate con il metodo del patrimonio netto	0				0
Utili (perdite) netti su cambi	694	(2)		11	703
Risultato prima delle imposte	(12.743)	220	(531)	(1.391)	596
Imposte sul reddito	1.723	3		17	
Utile (perdita) da attività operative in esercizio	(11.020)	223	(531)	(1.374)	596
Utile (perdita) derivante da attività operative cessate	643.316				643.316
Utile (perdita) netto del periodo	632.296	223	(531)	(1.374)	596
<i>attribuibile a:</i>					
- soci della controllante	632.296				633.441
- interessenze di pertinenza di terzi	0				0

Prospetto dell'utile (perdita) - SAES Getters S.p.A.

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2023	2022
Ricavi	75.559	76.482
Costo del venduto	(43.124)	(42.690)
Risultato industriale lordo	32.435	33.793
Spese di ricerca e sviluppo	(10.071)	(9.292)
Spese di vendita	(11.834)	(11.593)
Spese generali e amministrative	(38.357)	(23.888)
Perdita per riduzione di valore di crediti commerciali	7	(97)
Costi connessi all'alienazione di partecipazioni	(84.799)	(2.268)
Totale spese operative	(145.054)	(47.137)
Altri proventi (oneri)	2.447	2.765
Risultato operativo	(110.172)	(10.579)
Plusvalenza da alienazione di partecipazioni	800.286	0
Proventi finanziari	19.133	32.355
Oneri finanziari	(3.041)	(3.164)
Perdita per riduzione di valore di crediti finanziari e altre attività finanziarie	(8.523)	(13.687)
Ripristino di valore di partecipazioni	2.200	0
Utile su cambi	3.611	1.100
Perdite su cambi	(18.226)	(1.665)
Risultato prima delle imposte	685.268	4.359
Imposte sul reddito	1.715	(1.423)
Utile (perdita) da attività operative in esercizio	686.983	2.936
Utile (perdita) derivante da attività operative cessate	0	0
Utile (perdita) del periodo	686.983	2.936

Prospetto dell'utile (perdita) d'esercizio e delle altre componenti del conto economico complessivo - SAES Getters S.p.A.

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2023	2022
Utile (perdita) del periodo	686.983	2.936
Utile (perdita) attuariale su piani a benefici definiti	(87)	500
Imposte sul reddito	21	(120)
Variazione fair value partecipazioni in altre imprese	(514)	(22)
Imposte sul reddito	0	0
Totale altre componenti del conto economico complessivo, al netto degli effetti fiscali	(579)	357
Totale dell'utile (perdita) e delle altre componenti del conto economico complessivo del periodo	686.403	3.293

Prospetto della situazione patrimoniale - finanziaria - SAES Getters S.p.A.
 (Importi espressi in migliaia di euro)

	31 dicembre 2023	31 dicembre 2022
Immobili, impianti e macchinari	42.199	42.101
Attività immateriali	294	255
Attività per diritti d'uso	1.731	2.156
Altre attività non correnti	110.242	129.626
Attività correnti	748.365	113.322
Totale Attivo	902.830	287.461
Patrimonio Netto	817.175	186.410
Passività non correnti	17.960	9.077
Passività correnti	67.695	91.972
Totale Passivo e Patrimonio Netto	902.830	287.461

Rendiconto finanziario - SAES Getters S.p.A.
(Importi espressi in migliaia di euro)

	2023	2022
Utile (perdita) del periodo	686.983	2.936
Imposte sul reddito	(1.715)	1.423
Ammortamento di attività per diritti d'uso	755	779
Ammortamento di immobili, impianti e macchinari	5.221	4.656
(Ripristino di) perdita per riduzione di valore di immobili, impianti e macchinari	0	95
Ammortamento di attività immateriali	139	146
(Ripristino di) perdita per riduzione di valore di attività immateriali	11	0
(Utili) perdite dalla vendita di immobili, impianti e macchinari e di attività immateriali	99	0
(Plusvalenza) da alineazione di partecipazioni business Medicafe	(800.286)	0
(Utili) perdite dalla valutazione a fair value degli strumenti finanziari	259	(250)
Svalutazioni di partecipazioni e altre attività finanziarie	8.523	13.687
Ripristino di valore di partecipazioni e crediti finanziari verso controllate	(2.200)	(43)
(Utilizzo) fondo rischi partecipazioni	0	(712)
Proventi da partecipazioni	(7.667)	(30.709)
(Proventi) oneri finanziari netti	(7.674)	1.518
Perdita per riduzione di valore di crediti commerciali	(7)	97
Altri (proventi) oneri non monetari	(509)	(7)
Variazione non monetaria del trattamento di fine rapporto e di altri benefici a dipendenti	4.011	5.266
Accantonamenti (utilizzi) dei fondi per rischi e oneri	12.302	1
	(101.757)	(1.118)
Variazione delle attività e passività operative	32.093	(3.315)
Pagamenti di trattamento di fine rapporto e di altri benefici a dipendenti	(2.732)	(4.485)
Imposte pagate	252	(282)
Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività operativa	(72.144)	(9.200)
Incremento partecipazioni in società controllate	(922)	(4.750)
Decremento partecipazioni in società controllate	150	0
Acquisto di immobili, impianti e macchinari	(5.426)	(8.580)
Acquisto di attività immateriali	(189)	(238)
Incassi dalla vendita di immobili, impianti e macchinari e di attività immateriali	9	89
Dividendi incassati da società del Gruppo	7.667	30.709
Cessione di titoli in portafoglio	14.775	0
Proventi incassati su titoli in portafoglio, al netto delle commissioni di gestione pagate	739	813
Investimenti in partecipazioni in altre imprese	(1.324)	(168)
Variazione crediti finanziari verso parti correlate (cash pooling)	482	(568)
Corrispettivo incassato dalla vendita di partecipazioni	819.905	
Crediti finanziari verso parti correlate rimborsati (concessi) nel periodo	(2.807)	(3.447)
Variazione altri crediti finanziari	(372.894)	
Variazione finanziamenti a parti correlate	(204.814)	2.206
Interessi incassati su crediti finanziari verso parti correlate	0	1
Interessi attivi e altri proventi finanziari incassati	8.307	304
Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività d'investimento	263.655	16.371
Debiti finanziari a lungo termine rimborsati nel periodo		
Interessi pagati su debiti finanziari a lungo termine		
Debiti finanziari a breve termine accesi nel periodo	250.500	567.500
Debiti finanziari a breve termine rimborsati nel periodo	(313.000)	(567.000)
Interessi pagati su debiti finanziari a breve termine	(1.886)	(639)
Interessi passivi e altri oneri finanziari pagati	(498)	(156)
Pagamento di dividendi	(11.543)	(8.530)
Acquisto di azioni proprie e relativi oneri accessori	(44.096)	0
Variazione debiti finanziari verso parti correlate (cash pooling)	739	(451)
Variazione finanziamenti da parti correlate	141	3.227
Altri debiti finanziari	(3)	(1)
Rimborso passività finanziarie per contratti di leasing	(806)	(737)
Interessi passivi pagati su contratti di leasing	(49)	(33)
Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività di finanziamento	(120.500)	(6.822)
Incremento (decremento) netto delle disponibilità liquide e dei mezzi equivalenti	71.011	349
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti netti all'inizio del periodo	5.546	5.097
Disponibilità liquide nette - effetto fusione	0	100
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti netti alla fine del periodo	76.557	5.546